

Afi Fichas País

| 2016



Egipto



Fecha última actualización: marzo 2016

c/ Marqués de Villamejor, 5
28006 Madrid
Tlf.: 34-91-520 01 00
Fax: 34-91-520 01 43
E-mail: saie@afi.es
www.afi.es



Índice

Datos Generales	3
CARACTERIZACIÓN DEL MERCADO	4
Presentación del mercado.....	4
Entorno de negocios	4
Situación política	6
Situación económica	7
NEGOCIO PARA LAS EMPRESAS ESPAÑOLAS.....	9
Relaciones bilaterales con España	9
Oportunidades de negocio para las empresas españolas.....	12
Ayudas e incentivos	14
ENTORNO OPERATIVO	16
Régimen de comercio e inversiones	16
Sistema Fiscal.....	19
Sistema Financiero.....	20
Moneda y control de cambio	21
Cultura empresarial.....	22
INFORMACIÓN ADICIONAL.....	23
Calendario de ferias	23
Direcciones de interés.....	23
Direcciones útiles de Internet	24

Datos Generales

Variables geopolíticas	Nombre oficial	República Árabe de Egipto	
	Superficie	1.001.450 km ²	
	Población	88.487.396 (est. jul 2015)	
	Capital	El Cairo	
	Otras ciudades	Alejandro, Gizeh, Shubra-El-Khema y Port Said	
	Situación geográfica	En el Norte de África, bordeando el mar Mediterráneo en el norte, entre Libia y la Franja de Gaza. Limita al este con el Mar Rojo y al sur con Sudán.	
	Recursos naturales	petróleo, gas natural, mineral de hierro, fósforo, manganeso, piedra caliza, yeso, talco, asbestos, plomo, elementos de tierras raras, zinc	
	Clima	Desértico, caluroso, veranos secos con inviernos moderados	
	Sistema político	República	
	Divisiones Administrativas	26 Gobiernos locales: Ad Daqahliyah, Al Bahr al Ahmar, Al Buhayrah, Al Fayyum, Al Gharbiyah, Al Iskandariyah, Al Isma'iliyah, Al Jizah, Al Minufiyah, Al Minya, Al Qahirah, Al Qalyubiyah, Al Wadi al Jadid, Ash Sharqiyah, As Suways, Aswan, Asyut, Bani Suwayf, Bur Sa'id, Dumyat, Janub Sina', Kafr ash Shaykh, Matruh, Qina, Shamal Sina' y Suhaj. Agrupado en siete regiones: Alto Egipto, Medio Egipto, Alto Egipto del Norte, Gran Cairo, Zona del Canal, Delta, Alejandro y Matrouh.	
	Crecimiento demográfico	1,79% (est. 2015)	
	Población urbana	43,1% (2015)	
	Esperanza de la vida	73,7 años	
	Edad media	25,3 años	
	Religiones	90% musulmanes (mayoritariamente suníes) y 10% cristianos (mayoritariamente coptos).	
	Idioma	Árabe (oficial), inglés y francés entre las clases más altas.	
	Prefijo telf.	+ 20	
	Variables económicas	PIB	315 mil millones USD (est. 2015)
		Crecimiento del PIB	4,2% (2015)
PIB per cápita		12.346 USD PPA (est. 2015)	
Balanza comercial		-4% del PIB (est. 2015)	
Deuda pública neta		89,4% del PIB (est. 2015)	
Déficit fiscal		-11,5% del PIB (est. 2015)	
Moneda		Libra egipcia (EGP)	

Fuente: CIA Factbook y Economist Intelligence Unit

CARACTERIZACIÓN DEL MERCADO

Presentación del mercado

Egipto ocupa una **posición geográfica estratégica**, al noreste de África y con un territorio asiático en la Península de Sinaí, conecta el Mar Mediterráneo con el Mar Rojo y el Índico a través del Canal de Suez. Con cerca de 90 millones de habitantes, Egipto es un **gigante demográfico** entre los países árabes. Su PIB per cápita, en términos de paridad de poder adquisitivo, supera los 12.000 dólares, según estimaciones para el 2015 (aunque la desigualdad es muy alta y la situación de pobreza afecta a un 40% de la población).

El Cairo, con más de ocho millones de habitantes (y cerca de 20 millones al considerar la aglomeración urbana) se configura como **una de las grandes metrópolis a nivel mundial**. Aparte de la capital política y económica del país, **otras ciudades relevantes** son **Alejandro, Gizeh, Asuán y Lúxor**. No obstante, la tasa de urbanización es reducida (43,1%) y el país sigue siendo un país eminentemente rural (aunque, el crecimiento demográfico y el éxodo rural en curso somete a una importante presión a las áreas urbanas).

La **economía egipcia** ocupa un **lugar destacado dentro del continente africano** y cuenta con **abundantes recursos naturales y turísticos** (cuna de la civilización egipcia). La **precaria estabilidad política y la inseguridad** inciden negativamente en el clima de negocios. No obstante, una vuelta a la estabilidad, y con ella la confianza empresarial, permitirá el desarrollo de los múltiples sectores que ofrecen oportunidades de negocio.

Entorno de negocios

Egipto posee un **clima de negocios frágil** (calificación "B", según Coface), en un mercado afectado por la inseguridad, la alta tasa de desempleo, el elevado índice de pobreza, abultado déficit fiscal, baja reserva en divisas y debilidad del sistema bancario.

La economía egipcia se sitúa en el puesto 125, entre 178 economías incluidas en el Índice 2016 de Libertad Económica elaborado por Heritage Foundation, por lo que puede calificarse como una **economía extremadamente controlada**. Las reformas normativas en curso han agilizado la apertura de negocios y el gobierno redujo los subsidios de electricidad y de combustible de manera significativa en 2014 (aunque sin continuidad en 2015, a pesar de la caída de precios mundiales del petróleo). Pero las reformas, hasta

ahora, han tenido un escaso éxito a la hora de combatir el elevado desempleo y la economía informal, y los derechos de propiedad no están protegidos de manera efectiva.

Egipto se sitúa en la **posición 131**, entre un total de 189 respecto a la existencia de una **regulación empresarial más favorable a la realización de negocios**, de acuerdo con la clasificación del *Doing Business 2016* del Banco Mundial. Ello supone un retroceso respecto al informe de 2015 (donde ocupaba el puesto 112). La **apertura de una empresa** en Egipto es **más rápida que en la media de los países del Norte de África** y aventaja a la española. Otra variable relativamente bien valorada es la obtención de crédito. El nivel del resto de variables está alejado de los estándares de los países desarrollados y, en general, han empeorado respecto al informe previo (especialmente el comercio transfronterizo, obtención de electricidad y registro de propiedades).

<i>Doing Business*</i>	Egipto	España
Facilidad para hacer negocios	131	33
Apertura de un negocio	73	82
Tramitación de permisos de construcción	113	101
Obtención de electricidad	144	74
Registro de propiedades	111	49
Obtención de crédito	79	59
Protección de las inversiones	122	29
Pago de impuestos	151	60
Cumplimiento de contratos	155	39
Comercio transfronterizo	157	1
Resolución de insolvencia	119	25

*Ranking, considerando 189 economías.

Fuente: *Doing Business 2016*. Banco Mundial.

Egipto, junto a Marruecos, es **la economías más abierta del norte de África a la inversión directa extranjera (IED)**, mostrando un Índice de Restricciones Regulatorias a la Inversión Extranjera Directa por debajo de la media mundial. La IED en Egipto creció un 14% en 2014, impulsada por las inversiones en proyectos de petróleo y de construcción. En ese año el stock de capital invertido asciende a 87.882 millones de dólares (en el año 2000 era de 19.955 millones).

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Ministerio de Industria y Comercio Exterior: www.mfti.gov.eg
- Doing Business – Banco Mundial: www.doingbusiness.org
- Ministerio de Inversión: www.investment.gov.eg

Situación política

En el contexto de las primaveras árabes de 2011, el ejército derrocó al presidente Hosni Mubarak. El período siguiente estuvo marcado por la inestabilidad política, las manifestaciones callejeras y un golpe militar que derrocó al gobierno de Mohamed Morsi del Partido Libertad y Justicia de los Hermanos Musulmanes en 2013. Una nueva constitución fue aprobada por referéndum en enero de 2014 y el actual presidente, el Mariscal Abdel Fattah el-Sisi, fue elegido en mayo de 2014. A medida que la agitación política ha disminuido, la vital industria turística ha empezado a revivir (aunque expuesta a los continuados ataques terroristas), y hay signos de aumento de la inversión y el crecimiento económico. No obstante, aunque el país haya ganado estabilidad, la península del Sinaí sigue siendo un bastión de grupos yihadistas afines al Daesh que hostigan a las fuerzas de seguridad y que en octubre de 2015 alcanzaron relevancia internacional con la voladura del avión de turistas rusos.

La corrupción es uno de los principales males del país. Al igual que sus predecesores, el gobierno de El-Sisi no se caracteriza por la transparencia en su funcionamiento y en los presupuestos. El estado de derecho sigue siendo muy inestable, y la independencia del sistema judicial es precaria, aunque la nueva Constitución ha mejorado su autonomía.

Después de años de agitación política que dejó a la economía por los suelos, Egipto ha hecho progresos en el restablecimiento de la confianza. El gobierno seguirá dando prioridad al **fomento de la inversión**, con un enfoque en la **mejora de la infraestructura y la creación de puestos de trabajo**. Sin embargo, la política fiscal será menos expansiva, ya que el gobierno busca reparar las finanzas públicas.

En el plano internacional, **los estados árabes del Golfo son el principal sostén económico de Egipto**. Tras el golpe de estado que sacó del poder al islamista Morsi, Arabia Saudí, Emiratos Árabes Unidos y Kuwait han proporcionado una cuantiosa ayuda de más de 20 millones de dólares (sobre todo en forma de donaciones de combustibles) y en marzo de 2015, durante la Conferencia de Sharm el-Sheikh, se comprometieron a invertir 12,5 mil millones de dólares más. Asimismo, Arabia Saudí en diciembre ha prometido una ayuda de 8 mil millones de dólares. No obstante, las actuales estrecheces de las economías del Golfo por la drástica reducción de los ingresos del petróleo limitan la aplicación de dichas ayudas. Egipto también tiene como prioridades el **mantenimiento de las relaciones con EE.UU. y la UE**, tanto en el ámbito económico como político (donde Egipto es un poderoso aliado en la región), así como el establecimientos **de lazos con China y Rusia**, y restablecer las relaciones con Qatar y Turquía (que habían apoyado al gobierno de los Hermanos Musulmanes).

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Portal del Gobierno: www.egypt.gov.eg/english/
- Servicio de Información del Estado (Egipto): www.sis.gov.eg

Situación económica

La política económica del gobierno egipcio tiene como prioridad el **fomento de la inversión productiva**, enfocada a la mejora de las infraestructuras y la creación de empleo. Sin embargo, la política fiscal será menos expansiva dadas las intenciones del gobierno corregir el déficit público. Por ello, se recurrirá cada vez más a la **inversión extranjera y nacional privada**. Ejemplo de ello, el coste de la ampliación del Canal de Suez de más de 12 mil millones de dólares se ha financiado en buena parte a través del ahorro doméstico. Además, el anuncio de **una nueva ley de inversión** destinada a abordar los obstáculos que enfrentan las empresas, unido a la reducción de la tasa de impuesto de sociedades, mejora las perspectivas de inversión. El gobierno también ha fomentado el desarrollo del sector de hidrocarburos. El compromiso de reducir los atrasos en los pagos a las compañías petroleras internacionales ha favorecido los planes de inversión de las empresas británicas, BP y BG Group, y la italiana Eni. Ésta última anunció el descubrimiento del campo de gas (Zohr) frente a las costas egipcias, el más grande encontrado en el Mediterráneo y que en un futuro podría atender las demandas internas y reanudar las exportaciones (aunque, la caída de los precios internacionales aplaza los planes de explotación de este yacimiento).

Un escenario de mayor estabilidad política unido a las mejores perspectivas de inversión, favorece el **dinamismo de la economía egipcia**. Se espera que el PIB crezca un 4,2% en 2015, el mejor resultado desde 2009 (pero este incremento coincide con un cambio en la metodología de cálculo que amplía la contribución de la economía informal). La perspectiva de *Economist Intelligence Unit* (EIU) para los dos próximos años sigue siendo positiva, señalando crecimiento anuales próximos al 4%. No obstante, estas previsiones están supeditadas a la evolución del sector turístico (muy vulnerable a los ataques terroristas) y al impacto de una posible recesión mundial en las exportaciones egipcias.

Según las estadísticas egipcias, la **tasa de inflación** promedio anual fue del 10,4% para 2015, tres décimas más que un año antes. La **subida de precios** se deriva del debilitamiento de la libra egipcia y los cuellos de botella en la cadena de suministro. La estimación de EIU apunta una reducción de la tasa de inflación para 2016 (9,3%), favorecida por los descensos de los precios mundiales del petróleo. Sin embargo, se prevé que la tensión inflacionista continúe siendo alta en los próximos años en base a la recuperación del petróleo y de otras materias primas.

La mejora de las perspectivas económicas hasta el momento ha tenido un impacto leve en la **tasa de desempleo**, que se mantiene en niveles altos (próximos al 13%). Aunque para los próximos años se prevé una reducción progresiva de la tasa de desempleo, que según EIU podría caer hasta el 11,9% en 2017.

En los últimos años **la política fiscal del gobierno ha sido expansiva**, con déficits presupuestarios de más del 10% del PIB y la deuda pública rondando el 90% del PIB. No

obstante, ya se ha señalado el **giro hacia una política de consolidación fiscal**, con un mayor control del gasto público (reducción gradual de los subsidios a los combustibles) y aumento de los ingresos fiscales (a través de la introducción del IVA). En estas circunstancias, EIU espera que el déficit se reduzca al 9,6%, casi dos puntos respecto a 2015, y a 9,2% en 2017. La capacidad de financiación puede verse seriamente afectada por las dificultades de los países donantes del Golfo (afectados por el hundimiento de los precios de los hidrocarburos, con tipos de cambio a la baja y obligados a emprender políticas de ajuste). Por lo cual, el apoyo del FMI y el Banco Mundial va a ser crucial para apuntalar la confianza de los inversores extranjeros en los instrumentos de deuda.

En relación con el **sector exterior**, cabe indicar que la **balanza por cuenta corriente** arrojó un **déficit** por valor de 6.130 millones de dólares en 2014, un 65,8% más que un año antes, y que la estimación de EIU para 2015 duplica esta cifra, 12.872 millones. Esta tendencia negativa es resultado de la caída de las exportaciones y de las inversiones extranjeras, así como del aumento de las importaciones. En los próximos años, la paulatina recuperación de los precios del petróleo pueden incrementar aún más el déficit (según EIU, por encima de los 14 mil millones), aunque su impacto en porcentaje del PIB sea menor por el tirón de la economía (se pronostica un 3,7% del PIB en 2017, frente al 4% en 2015). La debilidad de la libra puede tener un efecto positivo en el incremento de las exportaciones. A más largo plazo, el incremento de la producción nacional de gas una vez entre en funcionamiento el yacimiento de Zohr puede equilibrar el balance energético del país, lo que tendrá un efecto en la disminución del déficit por cuenta corriente.

Principales indicadores macroeconómicos

	2011	2012	2013	2014	2015 (e)	2016 (p)	2017 (p)
Crecimiento real del PIB (%)*	1,8%	2,2%	2,1%	2,2%	4,2% (a)	3,6%	4,1%
Inflación anual (promedio, %)	10,1%	7,1%	9,5%	10,1%	10,4%(a)	9,3%	9,4%
Tasa de desempleo (promedio, %)	12,0%	12,7%	13,2%(e)	13,0%(e)	12,8%	12,1%	11,9%
Balanza por c.c. (mill US\$)	-7.901	-9.541	-3.698	-6.130	-12.872	-12.508	-14.115
Saldo presupuestario (%PIB)*	-9,6%	-10,1%	-13,0%	-11,4%	-11,5%	-9,6%	-9,2%
Deuda Pública (%PIB)*	80,2%	81,6%	87,2%	89,1%(e)	89,4%	88,8%	87,1%

a: actual; e: estimación; p: previsión; * Datos basado en año fiscal que finaliza el 30 de junio.

Fuente: Economist Intelligence Unit

Rating Deuda Soberana - Largo plazo

Calificación - febrero 2016	Moody's	S&P
Egipto	B3 estable	B- estable
España	Baa2 positivo	BBB+ estable

Nota: de menor a mayor riesgo:

Moody's: L.P.: Aaa, Aa (1,2,3), A (1,2,3), Baa (1,2,3), Ba (1,2,3), B (1,2,3), Caa, Ca. C.P.: P-1, P-2, P-3, Not Prime.

S&P: AAA, AA(+,-), A(+,-), BBB(+,-), BB(+,-), B(+,-), CCC(+,-), CC, C

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

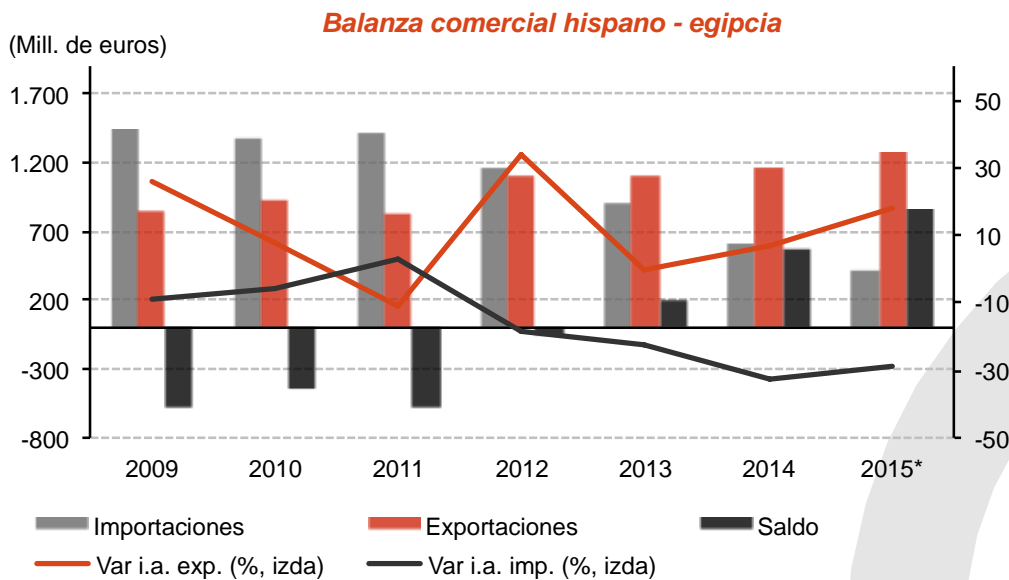
- Banco Central de Egipto: www.cbe.org.eg
- Ministerio de Finanzas: www.mof.gov.eg

NEGOCIO PARA LAS EMPRESAS ESPAÑOLAS

Relaciones bilaterales con España

La balanza comercial hispano-egipcia ha sido tradicionalmente negativa para España, aunque en los últimos años **las relaciones comerciales han evolucionado hacia un superávit a favor de España**. Éste alcanzó los 549,6 millones de euros en 2014, un 190% más que un año antes. **El saldo positivo se ha afianzado en 2015**, con **850,8 millones de euros acumulados en once meses**.

Esta tendencia se explica por el notable **crecimiento de las exportaciones y la merma del valor de las importaciones**. En 2014, las exportaciones españolas sumaban 1.147 millones de euros, un 6,5% más que un año antes, superada a su vez por los datos de 2015 (enero-noviembre), 1.249 millones de euros y un incremento interanual del 18%. Por el contrario, las importaciones de Egipto se contrajeron un 32,6% en 2014 y un 29% en los once meses de 2015 (un total de 598,3 y 398,6 millones de euros, respectivamente).



(*) Datos enero-noviembre 2015

Fuente: ESTACOM y elaboración propia

La **cesta de productos españoles exportados se caracteriza por su diversidad y dinamismo**. Las cuatro partidas más representativas fueron: máquinas y aparatos mecánicos, cobre, combustibles y aparatos y material eléctricos, que en conjunto acaparan casi un 40% del total exportado entre enero y noviembre de 2015. En cuanto a

la variación interanual para dicho periodo, las partidas más expansivas (dentro del top-10) fueron manufacturas de función, máquinas y aparatos mecánicos y aparatos y material eléctricos (con incrementos interanuales de 138%, 50% y 43,4%, respectivamente).

Principales capítulos exportados por España a Egipto (2015*)				
	Productos	Miles euros	% Total	Var.% i.a.
1	84 máquinas y aparatos mecánicos	140.334,9	11,2%	50,0%
2	74 cobre y sus manufacturas	134.162,5	10,7%	4,0%
3	27 combustibles, aceites mineral.	112.900,6	9,0%	-6,5%
4	85 aparatos y material eléctricos	103.626,6	8,3%	46,4%
5	88 aeronaves; vehículos espaciales	94.809,1	7,6%	-0,1%
6	87 vehículos automóviles; tractor	87.646,7	7,0%	43,4%
7	32 tinte; materias colorantes; p	48.360,1	3,9%	0,0%
8	73 manuf. de fundic., hier./acero	47.677,6	3,8%	138,0%
9	72 fundición, hierro y acero	35.158,4	2,8%	2,8%
10	39 mat. plásticas; sus manufactu.	35.091,0	2,8%	11,3%
	Subtotal	839.767,5	67,2%	19,3%
	Total exportaciones	1.249.403,40	100,0%	17,9%

(*) Datos enero-noviembre 2015

Fuente: ESTACOM y elaboración propia.

La tipología de **productos importados** también es diversa, aunque la mayoría del top-10 han experimentado variaciones negativas en el último año. Las tres partidas más representativas fueron prendas de vestir no de punto, combustibles y materiales plásticos, que en conjunto suman un 38,5% del valor total importado entre enero y noviembre de 2015. Las partidas más regresivas fueron abonos, combustibles y productos químicos inorgánicos (cuyo valor se contrajo un 78,3%, 42,7% y 31,5%, respectivamente), lo cual refleja la **caída de los precios de los productos importados derivados de los hidrocarburos**.

Principales capítulos importados por España a Egipto (2015*)				
	Productos	Miles euros	% Total	Var.% i.a.
1	62 prendas de vestir, no de punto	58.710,8	14,7%	9,9%
2	27 combustibles, aceites mineral.	58.528,2	14,7%	-42,7%
3	39 mat. plásticas; sus manufactu.	36.276,1	9,1%	-24,6%
4	41 pieles (exc. peleter.); cueros	27.391,8	6,9%	-13,9%
5	28 product. químicos inorgánicos	24.658,0	6,2%	-31,5%
6	61 prendas de vestir, de punto	23.286,7	5,8%	39,7%
7	85 aparatos y material eléctricos	18.000,7	4,5%	29,2%
8	31 abonos	17.056,4	4,3%	-78,3%
9	76 aluminio y sus manufacturas	15.048,9	3,8%	-11,0%
10	23 residuos industria alimentaria	12.383,6	3,1%	166,8%
	Subtotal	291.341,0	73,1%	-27,5%
	Total importaciones	398.584,94	100,0%	-29,1%

(*) Datos enero-noviembre 2015

Fuente: ESTACOM y elaboración propia.

En cuanto a la **inversión directa de España en Egipto**, ésta puede agruparse en: (i) inversiones relacionadas con el sector de hidrocarburos, (ii) inversiones de tamaño medio acogidas a la Ley de inversiones, e (iii) inversiones de empresas establecidas en el país a través de *joint ventures* (con socios locales).

En 2014 el flujo de inversión española bruta en operaciones no “etve” (de tenencia de valores) en el mercado egipcio **ascendió a 16,7 millones de euros**, lo cual supone un pequeño incremento interanual del 1,2%, aunque muy por detrás de los 89 millones contabilizados en 2011. Este retroceso se intensifica en 2015, con una inversión nula en los tres primeros trimestres. Considerando 2014, la IED española se canalizó exclusivamente en un único sector, fabricación de otros **productos minerales no metálicos**.

Respecto al flujo inverso, la **inversión directa egipcia en España es aún más modesta**, con tan sólo 1 millón de euros en 2014, frente a 4,1 millones un año antes, y con apenas 312 mil euros en los tres primeros trimestres de 2015. El grueso de la inversión en 2014 se destinó a los servicios financieros (93% del total), seguido a distancia por actividades administrativas de oficina (6,2%).

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Ministerio de Inversiones de Egipto: www.investment.gov.eg
- Secretaría de Estado de Comercio (España): www.comercio.gob.es/

Oportunidades de negocio para las empresas españolas

Egipto es el **tercer país más poblado de África**, con cerca de 90 millones de potenciales consumidores, además cuenta con una **economía abierta**, habiendo establecido numerosos acuerdos con distintos países africanos, asiáticos y con la UE y Estados Unidos, y es **uno de los mayores receptores de inversión extranjera en África**. En relaciones comerciales con el país hay que considerar el protagonismo del **sector público**.

Entre los sectores con **mayor demanda potencial de importación** se encuentra el de **bienes de equipo**, que incluye: aparatos mecánicos, electrónicos y conjuntos industriales. La **maquinaria y materiales de construcción (en particular el cemento)** también pueden ser objeto de una fuerte demanda en el mercado egipcio, para el acometimiento de obras de infraestructuras y otros proyectos de inversión privada que se espera que se reactiven una vez que retorne la estabilidad al país. Asimismo, ha aumentado la demanda de **equipos agrícolas** modernos para la explotación de nuevas zonas ganadas al desierto.

El intenso crecimiento demográfico y de las ciudades, unido a las demandas específicas del sector turístico, requiere acometer **nuevos proyectos urbanísticos o de ampliación de infraestructuras**. La maquinaria de construcción y obras públicas es, en consecuencia, uno de los sectores con mejores perspectivas para la exportación española.

El **sector industrial** se encuentra **en proceso de modernización y reestructuración**, lo que puede multiplicar la demanda de bienes de equipo y maquinaria. Por otro lado, el aumento de la inseguridad ha hecho que se dispare la demanda de **equipos de seguridad** para empresas y hogares.

Asimismo, en Egipto existe un **segmento de la población de renta media y alta**, estimado en alrededor de 12 millones de personas, que suponen un importante potencial en el sector de **bienes de consumo**.

En lo relativo a las **oportunidades de inversión directa** en la economía egipcia, caben señalar como sectores más atractivos: **telecomunicaciones, turismo, energía, infraestructuras de transporte, agroalimentario (procesamiento de alimentos), componentes de automoción, textil, tratamiento de aguas** y, más a largo plazo, el **sector financiero** (pendiente de liberalización).

En el ámbito de las **telecomunicaciones** hay que tener en cuenta que Egipto, junto con Sudáfrica y Marruecos, se ha convertido en uno de los centros africanos que suministran

al resto del mundo “offshore call centres”. Además, también hay que mencionar el atractivo de las “public data” (data públicos) así como de los servicios de Internet, telefonía móvil o redes locales inalámbricas.

El **turismo**, a pesar de que se ha visto fuertemente perjudicado por el clima de inseguridad que vive Egipto, es una de las mayores fuentes de ingresos y por tanto un sector estratégico para el país. El objetivo del Gobierno de incrementar el número de turistas se acompaña de ambiciosos planes de habilitar 500 km de costa, construir y modernizar varios aeropuertos y creado 315.000 plazas hoteleras en los próximos años

El **sector energético**, por su parte, ofrece un gran atractivo para la inversión extranjera tras la fijación del objetivo de alcanzar los 11.850 MW de capacidad de generación energética en el periodo 2012-2017, permitiendo el establecimiento en su territorio de productores independientes de energía.

Los proyectos previstos en el ámbito de las **infraestructuras de transporte**, como son los de expansión del metro de El Cairo, construcción del metro de Alejandría, o el nuevo túnel que cruzará el Canal de Suez, reflejan el atractivo inversor del país

Por último, a escala regional conviene indicar que el **Alto Egipto** es objeto de la actuación gubernamental para su **industrialización** y requiere inversiones en **energía, equipos de tratamiento de aguas y purificación de aguas residuales, e infraestructuras**.

Sectores de oportunidad en Egipto	
Comercio	Inversión y cooperación empresarial
<ul style="list-style-type: none"> • Equipos de seguridad • Bienes de equipo • Maquinaria industrial • Maquinaria agrícola • Materiales de construcción (cemento) 	<ul style="list-style-type: none"> • Agroalimentación • Automoción (componentes) • Energía • Financiero • Infraestructuras de transporte • Telecomunicaciones • Textil • Tratamiento de aguas • Turismo

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Servicio de Información del Estado egipcio → oportunidades de inversión: www.sis.gov.eg
- Autoridad de Desarrollo Industrial de Egipto: www.ida.gov.eg
- Ministerio de Industria y Comercio Exterior de Egipto: www.mti.gov.eg
- Oficina Económica y Comercial de España en El Cairo: www.oficinascomerciales.es

Ayudas e incentivos

En el proceso de internacionalización de la empresa hacia el mercado egipcio, resulta importante conocer las ayudas públicas existentes, tanto en origen como en destino, así como las suministradas por organismos multilaterales.

A continuación se indican los principales organismos de apoyo:

España		
Organismo	Iniciativas / Programas	Finalidad
Ministerio de Economía y Competitividad e ICEX España Exportación e Inversiones	<ul style="list-style-type: none"> - Fondo para la Internacionalización de la Empresa española (FIEM) - ICEX – NEXT - PYME INVIERTE - Otros programas y apoyos 	Apoyo institucional y comercial a las empresas españolas con interés en exportar / invertir / establecer acuerdos de cooperación empresarial en Egipto.
Cámaras de Comercio	<ul style="list-style-type: none"> - Plan de expansión internacional para Pymes 	Iniciativas de apoyo promocional, de formación e información sobre comercio exterior.
Compañía Española de Seguro de Crédito a la Exportación - CESCE	<ul style="list-style-type: none"> - Pólizas de seguro para cobertura de riesgos comerciales, políticos y extraordinarios, ligados a la operativa internacional 	Aseguramiento de operaciones. Cobertura abierta sin restricciones, para operaciones en todos los plazos en Egipto.
Compañía Española de Financiación al Desarrollo - COFIDES	<ul style="list-style-type: none"> - Apoyo financiero 	Apoyo financiero para proyectos de inversión viables en los que exista interés español, en los fondos propios de las empresas situadas en Egipto.
Instituto de Crédito Oficial - ICO	<ul style="list-style-type: none"> - Línea ICO Internacional - Línea ICO Exportadores - Garantías internacionales - Línea ICO Garantía SGR / SAECA - Contrato de Ajuste Recíproco de Intereses (CARI) - Otros 	Apoyo financiero a la internacionalización de las empresas españolas.

Puede ampliar la información sobre apoyos recibidos en España a la internacionalización empresarial, a través de las Guías sobre Instituciones Nacionales y Autonómicas incluidas en nuestra web.

Egipto		
Organismo	Iniciativas / Programas	Finalidad
General Authority For Investment and Free Zones (GAFI)	<ul style="list-style-type: none"> - Ventanilla Única - Información y asesoramiento en todas las áreas de interés para el inversor extranjero 	Ofrece apoyo en la búsqueda de zonas de inversión, así como en la búsqueda de socios locales y en la obtención de los permisos necesarios para llevar a cabo un proyecto de inversión en el país.

Egipto		
Organismo	Iniciativas / Programas	Finalidad
Fondo de Desarrollo Social	- <i>Asesoramiento y financiación</i>	Apoyar a las pequeñas y medianas empresas.
Centro de Modernización Industrial	- <i>Financiación</i>	Apoyo financiero para la ejecución de proyectos industriales y la adquisición de equipamientos; entre otros.

Multilaterales		
Organismo	Iniciativas / Programas	Finalidad
Grupo Banco Mundial	<i>Asistencia técnica y financiación</i>	En 2013 el Grupo Banco Mundial, destinó 593,16 millones de dólares a proyectos del sector energético (térmico en especial), petróleo y gas, y a la Administración pública.
Banco Africano de Desarrollo	<i>Financiación para el desarrollo socioeconómico</i>	Financiación de programas y proyectos de desarrollo: concesión de préstamos al sector público y privado, inversiones en capital, asistencia técnica y donaciones.
Comisión Europea – Europeaid- ENPI	<i>Programas de cooperación al desarrollo de la UE The European Neighbourhood and Partnership Instrument (ENPI)</i>	En 2011-2013, el ENPI asignó un presupuesto de 449 millones de euros para proyectos destinados a incrementar la competitividad y la productividad económica y fomentar el desarrollo sostenible; entre otros.
Centro para el Desarrollo de la Empresa	<i>Programas de asistencia a empresas privadas</i>	Apoyo al sector privado de los países ACP (África, Caribe y Pacífico), con financiación de la Comisión Europea, el Secretariado de los países ACP y el Banco Europeo de Inversiones.
Naciones Unidas - UNIDO	<i>Programas de desarrollo industrial en economías en desarrollo</i>	Promoción del desarrollo industrial, capacidad comercial y acceso a recursos energéticos para economías en desarrollo.

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Autoridad de Desarrollo Industrial de Egipto (IDA): www.ida.gov.eg
- Fondo de Desarrollo Social: <http://www.sfdegypt.org/groups.asp>
- Centro de Modernización Industrial: <http://www.imc-egypt.org/>
- Banco Africano de Desarrollo: www.afdb.org
- Grupo Banco Mundial: www.worldbank.org
- Centro para el Desarrollo de la Empresa: www.cde.int
- Organización de Naciones Unidas para el Desarrollo Industrial: www.unido.org

ENTORNO OPERATIVO

Régimen de comercio e inversiones

Régimen comercial

Egipto es miembro de la **Organización Mundial del Comercio (OMC)** desde 1995. Las relaciones comerciales hispano-egipcias se rigen por el **acuerdo de asociación firmado entre la UE y Egipto en 2004**, en virtud del cual se establece un gradual desarme arancelario, a lo largo de un período máximo de quince años.

Egipto es signatario del **Acuerdo Panárabe de Libre Comercio (PAFTA)** junto con otros países de la Liga Árabe (Arabia Saudita, Bahréin, EAU, Irak, Jordania, Kuwait, Líbano, Libia, Marruecos, Omán, Palestina, Qatar, Sudán, Siria, Túnez y Yemen), que fijaba la eliminación de aranceles entre sus miembros a partir de enero de 2008. Si bien, existen determinadas barreras, como la existencia de productos prohibidos o que el 40% de los componentes de productos intercambiados provengan del PAFTA. Asimismo, Egipto forma parte del **COMESA**, que funciona como Mercado Común para África Oriental y Meridional, cuyo grado de implementación es diferente en cada país. Y está prevista la creación de una Unión Aduanera y una Unión Monetaria en 2025.

Las principales barreras comerciales a la entrada de mercancías europeas serían:

BARRERAS	
Arancelarias	
Tipo	Tipo aplicable (%)
Aplicables según origen preferencial en la UE	El acuerdo de asociación UE - Egipto prevé la eliminación arancelaria gradual de los productos industriales importados a la UE, con fecha límite 2019. El arancel aplicable según partida arancelaria puede consultarse en: http://madb.europa.eu/
No arancelarias	
Barreras cuantitativas	<ul style="list-style-type: none"> - Prohibición temporal de importaciones de algodón. Egipto puede establecer una serie de impuestos sobre determinados productos o incluso prohibir su importación a fin de proteger el consumo interno. Suelen ser, regularmente, objeto de estas medidas: materias primas industriales (como metales desguazados) y productos alimentarios como el azúcar y el arroz.
Barreras sanitarias	<ul style="list-style-type: none"> - Prohibida la importación de carne bovina, y sus productos derivados, provenientes de la UE, salvo la carne congelada deshuesada de aquellos Estados que hayan tomado medidas veterinarias que permitan la importación. - Retención durante tres meses de las importaciones de carne de ave proveniente de Estados miembro de la UE en los que se haya dado algún caso de gripe aviar. - Las comisiones técnicas egipcias inspeccionarán, anualmente, todos los establecimientos exportadores para asegurarse que cumplen con los requisitos en materia de HCCP (que garantiza la inocuidad de los alimentos), BSE (“enfermedad de las vacas locas”) y rito Halal (por ejemplo mataderos).

Barreras técnicas	<ul style="list-style-type: none"> - La carne de ave y los productos cárnicos deben estar empaquetados y precintados. Los envases deben contar con la información en lengua árabe y tendrán que ser embarcados directamente a Egipto desde el país de origen. - Certificación previa exigida para productos de origen animal: certificación de sacrificio según el rito islámico; certificado veterinario expedido por el país de origen que garantice que el animal está libre de enfermedades contagiosas; certificado de origen. Además, si la carne es congelada, se requiere un certificado que confirme que se mantuvo a la temperatura de 18° durante el proceso de exportación. - Etiquetado de productos de textil y calzado: etiqueta en lengua árabe que contenga el nombre de la marca comercial, del exportador y del importador, la composición de los materiales, el país de origen y las instrucciones para su conservación y el tamaño.
Barreras administrativas	<ul style="list-style-type: none"> - Exigencia, ocasional, por parte de las autoridades egipcias, de legalización de los certificados de circulación de mercancías EUR 1 y EUR-MED expedidos por los Estados miembros de la UE.

Para exportar a Egipto, con carácter general, son necesarios los siguientes documentos:

Documentos comerciales
<ul style="list-style-type: none"> • Factura comercial • Factura Proforma • <i>Packing list</i>
Documentos de transporte
<ul style="list-style-type: none"> • Documento de transporte
Certificados
<ul style="list-style-type: none"> • Certificado de origen • Certificado de circulación (EUR.1 y EUR – MED) • Certificado fitosanitario (1) • Certificado sanitario (2) • Certificado de no radioactividad (3) • Certificado de no contaminación por la dioxina (4) • Certificado de libre venta (5) • Certificado según el rito islámico o certificado Halal
Documentos aduaneros, fiscales y otros
<ul style="list-style-type: none"> • DUA (Documento Único Administrativo) • Cuaderno ATA • Control de mercancías

(1) Para frutas, legumbres, semillas y otros vegetales. (2) Para productos cárnicos. (3) Para productos industriales. (4) Para productos lácteos (5) Para productos cosméticos.

Fuente: Cámaras de Comercio

Los **documentos específicos** requeridos para la exportación de un determinado producto a Argelia pueden consultarse en [Market Access Database](#).

Régimen aplicable a la inversión extranjera

La principal referencia normativa viene dada por la **Ley 8/97**, también denominada **Ley de Incentivos y Garantías a la Inversión**, a la que complementa la Ley 91/2005 y que recoge en su artículo 8 un repertorio de actividades para la inversión extranjera. Las empresas que no se dediquen a las actividades listadas en dicho artículo, se regirán por la **Ley de sociedades 159/1981**. En todo caso, la **Autoridad General para la Inversión (GAFI)** es el órgano que regula todas las constituciones de sociedades y licencias.

Existen **nueve zonas francas**, situadas en Nasr, Alejandría, Puerto de Said, Suez, Ismailia, Damietta, Shebein El Kom, Media Production City y Keft. Las ciudades de Badr y la zona este del Puerto Said se encuentran en proceso de convertirse también en zonas francas. La **Ley 114/2008** vino a modificar el ámbito de la Ley de Incentivos y Garantías a la Inversión relativo al **régimen de zonas francas**. En virtud de la reforma, quedan excluidas de dicho régimen las empresas pertenecientes a la industria de producción de fertilizantes, de hierro y acero, petróleo, y de producción y transporte de gas natural.

La **Ley 83/ 2002 de Zonas Económicas Especiales** otorga incentivos a las compañías que desarrollen actividades en el sector industrial, agrícola y de servicios. Asimismo, mediante la Ley 19/2007 se crearon trece Zonas de Inversión en diferentes áreas.

El Ministerio de Inversión ha desarrollado un marco normativo para la promoción de las **asociaciones público-privadas**, especialmente en: agua, transporte, salud y educación. La Ley 67/2010 regula las relaciones Gobierno - sector privado

Con todo, los potenciales inversores han de tener en cuenta el grado de ineficiencia de las Admones. Públicas y el nivel de inseguridad jurídica existente. Se está produciendo una revisión de las privatizaciones, habiéndose revocado tres en el sector textil.

Egipto y España mantienen un **Acuerdo sobre Promoción y Protección Recíproca de Inversiones** (1994). Además, Egipto es miembro de la Agencia Multilateral de Garantía de Inversiones (del Banco Mundial) y del ICSID (International Center for Investment Settlement Disputes). Asimismo el Ministerio de Inversiones de Egipto contempla un mecanismo de resolución de conflictos (Dispute Settlement Comitee, en inglés).

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Autoridad General de Inversiones (GAFI): www.gafi.gov.eg
- Autoridad de Desarrollo Industrial: www.ida.gov.eg
- Ministerio de Inversión: www.investment.gov.eg

Sistema Fiscal

El **año fiscal** se corresponde con el año contable. Las competencias en materia tributaria recaen en la **Autoridad Tributaria** dependientes del Ministerio de Finanzas.

Existe un **Convenio entre Egipto y España para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal en materia de impuestos sobre la renta y el patrimonio**, en vigor desde 2006.

El **tipo impositivo general para las sociedades** se ha reducido, de un 25% a un **22,5%** y, además, se ha eliminado el recargo temporal del 5%. Aunque las **empresas dedicadas a la exploración y producción de petróleo y gas** se gravan a una tasa del **40,55%**. Se espera que una ley del IVA se introduzca en 2016 para sustituir a la ley de impuestos sobre ventas.

A continuación se muestran los tipos impositivos de los **principales impuestos** que han de satisfacer las empresas (sin tener en cuenta los preceptos del Convenio firmado entre España y Egipto para evitar la doble imposición):

Principales impuestos	
Tipo de Impuesto	Tasa Impositiva
Impuesto sobre la renta de sociedades	22,5% (general), 40,55%
Impuesto sobre las ventas	10% - 25%**
Impuesto sobre la propiedad (s/valor arrendamiento anual)	10%**
Retención por dividendos pagados a no residentes	10%***
Retención por intereses pagados a no residentes	20%****
Royalties pagados a no residentes	20%

*Aplicable a la mayoría de bienes y servicios. Los fabricantes y proveedores de servicios con facturación superior a 54.000 EGP debe registrarse en el impuestos sobre ventas.

**Tras permitirse una deducción, del 32% para propiedades no residenciales y 30% en propiedades residenciales, del valor de arrendamiento para cobertura de gastos. Exención en el caso de propiedades residenciales con valor de arrendamiento anual inferior a 24.000 EGP.

***Se reduce al 5% cuando la empresa destinataria posea al menos el 25% del capital

****No aplicable a intereses de préstamos a largo plazo

Fuente: Deloitte

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- AEAT – Convenio Doble Imposición: www.agenciatributaria.es
- Aduanas de Egipto: www.customs.gov.eg
- Ministerio de Finanzas de Egipto: www.mof.gov.eg

Sistema Financiero

El sistema financiero egipcio se encuentra en pleno **proceso de desarrollo y reforma**. Dicha reforma se refiere a la **reorganización interna del Banco Central de Egipto**, con la finalidad de separar la supervisión de las responsabilidades en materia de política monetaria, y a la integración de los tres organismos que llevan a cabo la supervisión financiera.

El Banco Central de Egipto, ha fijado una cantidad mínima de capital de 500 millones de libras egipcias para los bancos locales y 50 millones para los bancos extranjeros, exigiendo además una ratio de endeudamiento del 10%, lo que llevó a la fusión de bancos de pequeña dimensión. Todo ello con el objetivo de cumplir las exigencias del Comité de Basilea e incrementar la competitividad de su sistema bancario. El sector bancario egipcio presenta una situación de **hegemonía de los cuatro bancos comerciales estatales**, que absorben casi el 60% de los depósitos.

A continuación se presentan una serie de indicadores relativos al nivel de desarrollo del sistema financiero en Egipto (en comparativa con el caso español):

Indicadores sobre el Sistema Financiero		
Desarrollo del sistema financiero (Rk entre 140 economías)	Egipto	España
Disponibilidad de servicios financieros	129	49
Asequibilidad de los servicios financieros	126	60
Facilidad para obtener financiación a través de mercado de valores local	55	82
Facilidad de acceso a préstamos bancarios para empresas (sin necesidad de aportar garantías)	128	131
Disponibilidad de capital riesgo	91	69
Marco regulador poco restrictivo para flujos internacionales de capitales	102	59
Solidez de las entidades bancarias nacionales	70	79
Índice de protección legal de prestamistas y prestatarios (0=baja; 10=alta)	2	5
Acceso a financiación	Egipto	España
Cuentas en instituciones financieras formales (% , +15años)	13,7	97,6
Ahorros en instituciones financieras formales (% , +15 años)	4,1	48,1
Préstamos de instituciones financieras formales (% , +15 años)	6,3	18,0
Pagos electrónicos (% , +15 años)	1,4	57,4
Otros indicadores	Egipto	España
Crédito al sector privado (% PIB)	27,3	127,4
Ratio de patrimonio sobre activo total bancario (%)	6,5	7,4
Préstamos bancarios dudosos sobre el total (%)	8,9	7,0
Índice de amplitud de información crediticia disponible (0=baja; 8= alta)	8	7
Presencia de entidades financieras españolas	NO	

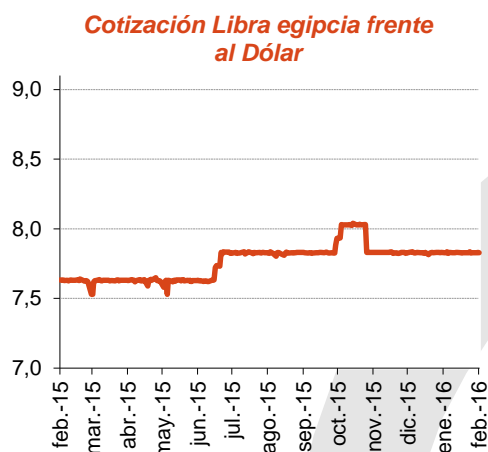
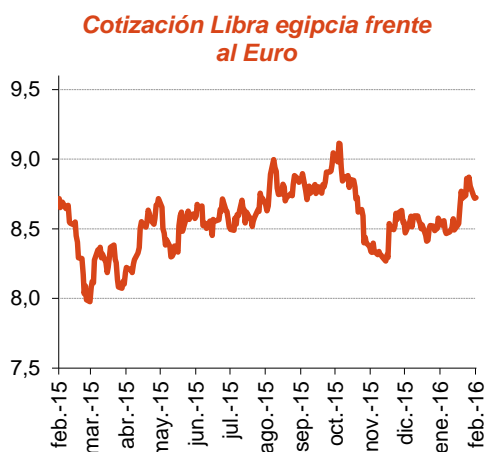
Datos de 2015 o último año disponible. Fuentes: World Economic Forum y Banco Mundial

Moneda y control de cambio

La moneda de Egipto es la **libra egipcia** (EGP). Respecto al control de cambios, existe **libertad** para realizar **movimientos de capitales** desde y hacia el exterior (importación / exportación de capitales), así como para la **repatriación de fondos**, cualquiera que sea la divisa en que estén denominados.

La cotización, en promedio de los últimos doce meses hasta el 17 de febrero de 2016, de la libra egipcia frente al dólar y al euro se situó en **7,82 EGP/USD** y **8,72 EGP/EUR**, Ello supone una depreciación frente al dólar del 8,7%, respecto al promedio de los doce meses anteriores, aunque **la libra egipcia ha aumentado su valor frente al euro** en un 7,8%.

Atendiendo al déficit de la cuenta corriente, el descenso de las reservas de divisas y las perspectivas de un menor apoyo financiero de los países del Golfo, es probable que continúe la **presión a la baja de la libra egipcia** frente al dólar. En este sentido, el cambio de dirección del Banco Central de Egipto puede alterar el régimen de tipo de cambio de flotación administrada actual y permitir devaluaciones más pronunciadas de la libra.



Fuente: Datastream

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Banco Central de Egipto: www.cbe.org.eg
- Ministerio Finanzas de Egipto: www.mof.gov.eg

Cultura empresarial

Egipto es el país árabe con mayor influencia de la cultura occidental, no obstante es necesario tener presente algunas particularidades ligadas a la forma de hacer negocios en el país.

- En la reuniones de negocios la **forma habitual de saludo es el apretón de manos** (personas de distinto sexo no se besan en público).
- Al dirigirse a los interlocutores locales debe emplearse el **apellido precedido por Señor o Señora** (Mr. o Mrs).
- A la hora de fijar reuniones hay que tener en cuenta que los jueves y viernes son días de descanso.
- Para establecer contactos por primera vez, es recomendable contratar a un **agente** local que nos presente a potenciales clientes o socios.
- Los egipcios **no** suelen ser **puntuales**, algo que hay que tener en consideración al elaborar la agenda de reuniones. Además, durante las mismas son **frecuentes** las **interrupciones** (por llamadas telefónicas, incursiones de terceros, etc.), ante lo que hay que adoptar una actitud paciente.
- Es necesario **transmitir confianza al interlocutor egipcio**, ya que su actitud es, en muchos casos, reacia a firmar acuerdos. Esto suele conllevar a que el **ritmo de la negociación sea lento**.
- El **regateo** es parte imprescindible de una negociación en Egipto, aunque debe realizarse con amabilidad. Se recomienda tener cierto margen de maniobra sobre el precio ofertado inicialmente.
- Existen ciertos principios arraigados en las costumbre egipcias que deben respetarse. En este sentido, **nunca se señalará con la mano a otra persona, ni se usará la mano izquierda en público** para comer, beber, saludar, coger objetos, etc.; **tampoco se cruzarán las piernas**. Asimismo, **no se debe comer u ofrecer productos derivados del cerdo o alcohol**, y es costumbre no comerse toda la comida del plato.
- El carácter de los egipcios es **alegre** y las reuniones suelen tener lugar en **ambientes distendidos**, sin embargo se debe evitar hablar de religión o de política.

INFORMACIÓN ADICIONAL**Calendario de ferias**

Las ferias y exposiciones constituyen una ocasión única para conocer y seguir las tendencias de un mercado. A continuación se indican algunas de las ferias más importantes en Egipto:

Ferias destacadas					
Nombre	Fecha	Period.	Sector	Lugar	
<i>CAIRO INTERNATIONAL FAIR</i>	mar 2016	Anual	Bienes de consumo	El Cairo	
<i>MEDICONEX 2016</i>	abr 2016	Anual	Salud	El Cairo	
<i>SAHARA</i>	sep 2016	Anual	Agrícola y alimentario	El Cairo	
<i>CAIROBUILD EGYPT</i>	oct 2016	Anual	Construcción	El Cairo	
<i>CAIRO ITC</i>	nov 2016	Anual	Telecomunicaciones	El Cairo	
<i>TRANSPO-TECH</i>	nov 2016	Anual	Transportes	El Cairo	
<i>TRANSPO-TECH</i>	nov 2016	Anual	Transporte	El Cairo	
<i>ELEXTRIX & LIGHTEX</i>	dic 2016	Anual	Energía	El Cairo	
<i>MEFSEC</i>	dic 2016	Anual	Seguridad	El Cairo	

Direcciones de interés**En España**

- **ICEX. España Exportación e Inversiones**
Paseo de la Castellana, 278
Madrid 28046
Telf: 91 349 6100
Telf: 90 0349 000
Web: www.icex.es
Email: informacion@icex.es
- **Embajada de Egipto en España**
Velázquez, 69
28006 Madrid
Tel: 91 577 63 08 / 09
Fax: 91 578 17 32
Web: www.sis.gov.eg
Email: madrid_pb@sis.gov.eg
- **España Expansión Exterior**
Paseo de la Castellana, 278
28046 Madrid
Tel: 91 210 07 00
Web: <http://www.expansionexterior.es>
Email: general@spainoverseas.es
- **Oficina Comercial de Egipto en España**
Velázquez, 101, planta 2
28006 Madrid
Tlf: 91 411 64 45
Fax: 91 411 61 46
Web: <http://ecros.org>
E-mail: ecros@ecros.org

En Egipto

- **Embajada de España en Egipto**
41, Ismael Mohamed. Zamalek.
El Cairo
Tel: (00 – 202) 735 64 37 / 58 13
Fax: (00 – 202) 735 21 32
Email: emb.elcairo@maec.es
- **Oficina Comercial de España en El Cairo**
Zona Competencias: Egipto, Djibouti, Etiopía y Sudán.
19, Boulos Hanna St./Midan
Finney/Dokki
El Cairo 12311
Tel.: (00 - 202) 336 15 88/ 96 24/ 96 26
Fax: (00 -202) 336 15 77
E-mail: elcairo@comercio.mineco.es
- **Delegación de la Unión Europea**
Nile City Towers, North Tower, 2005 C Corniche
El Nil, 10th Floor , Ramlet Boulaq, Cairo
Tel: (00 – 202) 2461 9860
Fax: (00 – 202) 2461 9884
E-mail: delegation-egypt@eeas.europa.eu
- **Autoridad General sobre inversiones y zonas francas (GAFI)**
3, Salah Salem st; Nasr City, Cairo, 11562,
Tel: (00-202) 405 54 52
Fax: (00-202) 405 54 25
E-mail: investorcare@gafinet.org/
investmentpromotion@gafinet.org.eg
- **Agencia de Desarrollo de Inversiones (IDA)**
Plot No.42 – First Sector – Al-Salam Axis -
New Cairo City
Fifth Avenue- Cairo. Postal Code No.:
11853
Tel: (00 – 202) 61 333 04
Fax: (00 – 202) 61 301 29
E-mail: ida@mfti.gov.eg
Web: www.ida.gov.eg
- **Autoridad General sobre Exportaciones e Importaciones (GOEIC)**
Mr. Fakhr Eldin Aboul Ezz, Chairman
1 El Sheikh Maarouf St. Intersection Of
Ramsis St. Downtown, El Cairo
Tel: 575 06 92/ 575 60 31

Direcciones útiles de Internet

- *Autoridad General sobre Inversiones y Zonas Francas:* www.gafinet.org
- *Servicio de Información del Estado egipcio:* www.sis.gov.eg
- *Ministerio de Industria y Comercio Exterior:* www.mti.gov.eg
- *Ministerio de Inversiones:* www.investment.gov.eg
- *Centro de Desarrollo Industrial:* www.imc-egypt.org
- *Agencia de Desarrollo de la Industria de Tecnologías de la Información:* www.itida.gov.eg
- *Oficina Económica y Comercial de España en El Cairo:* www.oficinascomerciales.es
- *Cámara de Comercio de España:* www.camara.es