



INFORME ECONÓMICO Y COMERCIAL

Venezuela



Elaborado por la Oficina
Económica y Comercial
de España en Caracas

Actualizado a agosto 2018

1 SITUACIÓN POLÍTICA	4
1.1 PRINCIPALES FUERZAS POLÍTICAS Y SU PRESENCIA EN LAS INSTITUCIONES	4
1.2 GABINETE ECONÓMICO Y DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS	4
2 MARCO ECONÓMICO	5
2.1 PRINCIPALES SECTORES DE LA ECONOMÍA	5
2.1.1 SECTOR PRIMARIO	5
2.1.2 SECTOR SECUNDARIO	5
2.1.3 SECTOR TERCIARIO	9
2.2 INFRAESTRUCTURAS ECONÓMICAS: TRANSPORTE, COMUNICACIONES Y ENERGÍA	11
3 SITUACIÓN ECONÓMICA	13
3.1 EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES VARIABLES	13
CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS	15
3.1.1 ESTRUCTURA DEL PIB	16
CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO	17
3.1.2 PRECIOS	18
3.1.3 POBLACIÓN ACTIVA Y MERCADO DE TRABAJO. DESEMPLEO	19
3.1.4 DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA	19
3.1.5 POLÍTICAS FISCAL Y MONETARIA	20
3.2 PREVISIONES MACROECONÓMICAS	21
3.3 OTROS POSIBLES DATOS DE INTERÉS ECONÓMICO	22
3.4 COMERCIO EXTERIOR DE BIENES Y SERVICIOS	23
3.4.1 APERTURA COMERCIAL	23
3.4.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES	23
CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)	24
CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)	24
3.4.3 PRINCIPALES SECTORES DE BIENES (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)	25
CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES	25
CUADRO 6: EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	26
CUADRO 7: IMPORTACIONES POR SECTORES	26
CUADRO 8: IMPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	27
3.4.4 PRINCIPALES SECTORES DE SERVICIOS (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)	27
3.5 TURISMO	28
3.6 INVERSIÓN EXTRANJERA	28
3.6.1 RÉGIMEN DE INVERSIONES	28
3.6.2 INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍSES Y SECTORES	30
CUADRO 9: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES	30
3.6.3 OPERACIONES IMPORTANTES DE INVERSIÓN EXTRANJERA	31
3.6.4 FUENTES OFICIALES DE INFORMACIÓN SOBRE INVERSIONES EXTRANJERAS	32
3.6.5 FERIAS SOBRE INVERSIONES	32
3.7 INVERSIONES EN EL EXTERIOR. PRINCIPALES PAÍSES Y SECTORES ...	32
CUADRO 10: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES	32
3.8 BALANZA DE PAGOS. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES SUB-BALANZAS .	33
.....	34
CUADRO 11: BALANZA DE PAGOS	34
3.9 RESERVAS INTERNACIONALES	34
3.10 MONEDA. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO	35
3.11 DEUDA EXTERNA Y SERVICIO DE LA DEUDA. PRINCIPALES RATIOS ...	35

3.12	CALIFICACIÓN DE RIESGO	35
3.13	PRINCIPALES OBJETIVOS DE POLÍTICA ECONÓMICA	36
4	RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES	36
4.1	MARCO INSTITUCIONAL	36
4.1.1	MARCO GENERAL DE LAS RELACIONES	36
4.1.2	PRINCIPALES ACUERDOS Y PROGRAMAS	36
4.1.3	ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS	37
4.2	INTERCAMBIOS COMERCIALES	37
	CUADRO 12: EXPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES	38
	CUADRO 13: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS	38
	CUADRO 14: IMPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES	40
	CUADRO 15: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS	40
	CUADRO 16: BALANZA COMERCIAL BILATERAL	41
4.3	INTERCAMBIOS DE SERVICIOS	42
4.4	FLUJOS DE INVERSIÓN	42
	CUADRO 17: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	43
	CUADRO 18: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	44
	CUADRO 19: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA	44
	CUADRO 20: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA	45
4.5	DEUDA	46
4.6	OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA LA EMPRESA ESPAÑOLA	46
4.6.1	EL MERCADO	46
4.6.2	IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN SU REGIÓN	47
4.6.3	OPORTUNIDADES COMERCIALES	47
4.6.4	OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN	48
4.6.5	FUENTES DE FINANCIACIÓN	48
4.7	ACTIVIDADES DE PROMOCIÓN	48
5	RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES	49
5.1	CON LA UNIÓN EUROPEA	49
5.1.1	MARCO INSTITUCIONAL	49
5.1.2	INTERCAMBIOS COMERCIALES	49
	CUADRO 21: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA	50
5.2	CON LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS INTERNACIONALES	50
5.3	CON LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO	52
5.4	CON OTROS ORGANISMOS Y ASOCIACIONES REGIONALES	52
5.5	ACUERDOS BILATERALES CON TERCEROS PAÍSES	54
5.6	ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	54
	CUADRO 22: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	56

1 SITUACIÓN POLÍTICA

1.1 PRINCIPALES FUERZAS POLÍTICAS Y SU PRESENCIA EN LAS INSTITUCIONES

La Asamblea Nacional de Venezuela constituida en I-2016 para el período legislativo 2016-2021 está compuesta por 167 miembros: 55 de la coalición oficialista autodenominada GRAN POLO PATRIOTICO SIMON BOLIVAR (GPP) y 112 de la coalición opositora autodenominada MESA DE LA UNIDAD (MUD).

La MUD cuenta, por tanto, con mayoría calificada en la AN cumpliendo con el principio que exige la Constitución del 2/3 para la aprobación de leyes orgánicas o para determinados nombramientos como los miembros del Tribunal Supremo, el Fiscal General, Defensor del Pueblo y las autoridades electorales.

En octubre 2016 se inició un diálogo entre oficialismo y oposición, con la mediación del Vaticano. El resultado final fue su suspensión por parte de la MUD al considerar que el Gobierno no ha cumplido ninguno de los compromisos asumidos en el mismo. Por el contrario, el Gobierno convocó la elección de una Asamblea constituyente el 30 de julio 2017 en la que sólo participaron los consejos comunales y sectoriales, ignorando a la actual Asamblea Nacional en la que la oposición detenta una clara mayoría. Ello propició que la MUD recuperase su poder de convocatoria de manifestaciones pacíficas en las calles de todo el país y el apoyo de la comunidad internacional.

Antes de diciembre 2015 deberían haberse celebrado elecciones locales (Gobernaciones y Alcaldías). Finalmente las de Gobernadores se celebraron el 15 de octubre de 2017, con el triunfo del partido oficialista (PSUV) en 19 de los 23 Estados, y 4 por la oposición y el 10 de diciembre 2017 se celebraron elecciones de alcaldes en la que no han participado los principales partidos de la oposición: la abstención y la división entre los grupos de la oposición ha dado como resultado una amplísima mayoría del chavismo.

Las elecciones presidenciales, previstas para diciembre de 2018, se han celebrado el 20 de mayo de 2018 con una participación, según fuentes del Gobierno, cercana al 48% en las que Maduro ha ganado con el 68% de los votos.

1.2 GABINETE ECONÓMICO Y DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS

Desde su toma de posesión, Nicolás Maduro ha realizado numerosas remodelaciones tanto de ministros como de otros altos cargos del área económica. A julio 2018 el ejecutivo está conformado por el Presidente Maduro, la Vicepresidenta Delcy Eloína Rodríguez Gómez y un Consejo de siete Vicepresidencias: VP sectorial de Economía Tareck El Aissami Maddah (también Mº de Industrias y Producción Nacional); VP sectorial de Planificación Ricardo Menéndez (también Mº de Planificación); VP de Desarrollo Social y de la Revolución de las Misiones, Elías Jaua Milano (también Mº de Educación); VP de Soberanía Política, Seguridad y Paz Vladimir Padrino López (también Mº de la Defensa); VP sectorial de Desarrollo del Socialismo Territorial Aristóbulo Isturiz (también Mº para las Comunas y Movimientos Sociales); VP sectorial de Comunicación y Cultura Jorge Rodríguez (también Mº para Comunicación e Información) y VP sectorial de Obras Públicas y Servicios Luis Motta Domínguez (también Mº de Energía Eléctrica) . Desde la perspectiva económica, además de los anteriores, conviene también mencionar, a Yomana Koteich (Mª de Comercio Exterior e Inversión internacional), también Presidenta del Banco de Comercio Exterior BANCOEX y del Centro Nacional de Comercio Exterior CENCOEX, Luis Alberto Medina Ramírez (Mº de Alimentación), Marleny Josefina Contreras Hernández (Mª de Obras Públicas), Simón Zerpa Delgado (Mº Economía y Finanzas), Calixto Ortega Sánchez (Presidente del Banco Central de Venezuela BCV), Presidente de PDVSA y Ministro de Energía y Petróleo Manuel Quevedo.

2 MARCO ECONÓMICO

2.1 PRINCIPALES SECTORES DE LA ECONOMÍA

2.1.1 SECTOR PRIMARIO

La agricultura no es muy relevante en la economía, representa un 3% del PIB, y los resultados de la actividad agrícola nacional han atravesado altos y bajos durante los últimos años. En el 2017 continuó la caída de la producción Agrícola iniciada en el año 2008. En efecto, de los doce rubros a los cuales FEDEAGRO (la patronal del sector) hace seguimiento y cuya contribución al Valor de la Producción Agrícola Vegetal supera el 70%, once (11) muestran decrecimientos significativos en especial, el cultivo de arroz, la patata y las hortalizas. En los cultivos de la caña de azúcar, el café y el sorgo se registraron mínimos históricos que revelan una acentuada crisis estructural. El 2014 reflejó una contracción de -3,3% resultado que empeoró en 2015 con un registro de -5,80%, según resultados preliminares del Ministerio de Agricultura y Tierras, a falta de cifras oficiales para 2016 y 2017, se estima que el sector ha vuelto a contraerse en un 5%. Para la patronal del sector, FEDEAGRO, dicha contracción se produjo por varios hechos, algunos atribuibles a factores externos difíciles de contrarrestar como el clima, caracterizado en una sequía prolongada en los últimos años, la inseguridad rural debido al auge de la delincuencia, dificultad en el acceso de divisas para la importación de agroinsumos y otros relacionados con políticas públicas que inciden negativamente sobre el sector. En 2017 se intensificó la problemática del abastecimiento de agroinsumos, agroquímicos, maquinarias, vehículos de carga, repuestos, equipos, cauchos, baterías, lubricantes y combustible. Estos factores impidieron cumplir los planes de siembra y terminaron reduciendo la superficie cultivada. El resultado es una caída de la producción. La estatal Agropatria (resultado de la confiscación de la española Agroisleña), no cubre la demanda de las más importantes zonas productoras, y en otras no tiene presencia física.

El país depende de las importaciones de materias primas agrícolas para la elaboración de productos terminados, porque la producción nacional es insuficiente.

Las principales materias primas que se consumen en el país: arroz, maíz, café, caña de azúcar y sorgo; así como carne de res y pollo, se importan anualmente en volúmenes que oscilan entre 40% y 66% de la demanda nacional.

Las políticas públicas dirigidas a la agricultura han sido el principal obstáculo del sector agrícola nacional. El establecimiento de controles de precios en los rubros básicos ha afectado la rentabilidad de los productores agrícolas, factor que ha repercutido en las inversiones de nuevas áreas de siembras y mejoras en las unidades de producción. Las expropiaciones, intervenciones y rescates de tierras privadas amparadas en la Ley de Tierras y Desarrollo Agrario han disminuido la inversión en el campo. Se calcula que, en los últimos años, se han confiscado más de 5 millones de Has. de tierras cultivadas y/o cultivables.

2.1.2 SECTOR SECUNDARIO

El sector industrial representa un 34 % del PIB, dentro del mismo destacan:

- Sector de hidrocarburos

Venezuela es el país con mayores reservas de petróleo comprobadas del mundo, 302.228 MMb, un 18% de las reservas mundiales: y se estima que produjo en 2017 un promedio de 2.1 Mb/día (por debajo de 3 Mb/día hace pocos años), esto es, una producción promedio equivalente al 3% de la producción mundial.

Toda la gestión petrolera y gasística está encomendada al holding PDVSA (Petróleos de Venezuela, S.A. y sus filiales), propiedad de la República. Creada en 1975, adscrita al Ministerio del Poder Popular para la Energía y Petróleo y se encuentra entre las cincuenta primeras empresas del mundo por ingresos.

Aunque la nacionalización de la industria petrolera se oficializó en 1976, se produjo en años

posteriores cierto proceso de privatización gradual de las operaciones que llegó a su fin con la Constitución bolivariana de 1999 y la aprobación de la Ley Orgánica de Hidrocarburos de XI-2001 que revierte el proceso y permite a PDVSA retomar plenamente el control de los recursos energéticos del país. No obstante, PDVSA desarrolla sus operaciones con una importante colaboración de multinacionales petroleras, incluida REPSOL, generalmente bajo forma de empresa mixta con reserva de mayoría y control de la empresa: dificultades tecnológicas y financieras así como los conflictos que concluyeron con el paro petrolero de 2002 y la consecuente pérdida de una importante parte del personal calificado de PDVSA son, probablemente, algunos de los factores que explican el esquema actual de prospección, explotación y desarrollo de los recursos petroleros y gasísticos de Venezuela.

Asimismo, el Gobierno ha encomendado a PDVSA un importante papel en la construcción del nuevo modelo económico del país y en la asignación de la renta petrolera a programas dirigidos a reducir las deficiencias y desigualdades sociales de Venezuela. Por ello, además de la obligatoriedad de vender al BCV las divisas procedentes de las exportaciones de petróleo a tipos de cambio dirigidos, PDVSA impulsa el FONDEN (Fondo de Desarrollo Nacional) que respalda y desarrolla las múltiples Misiones sociales emprendidas por el Ejecutivo. La obligación de PDVSA de desprenderse de las divisas que genera y de tener que invertir en proyectos sociales ha provocado que sus beneficios se hayan deteriorado y que su deuda haya aumentado hasta el 11% del PIB empezando a generar, incluso, algunas dificultades con los compromisos financieros contraídos con sus proveedores así como problemas de mantenimiento de las instalaciones petroleras y desarrollo de los proyectos, sobre todo en el área de la Faja del Orinoco cuyas importantísimas reservas de crudo pesado llevan a PDVSA a prever aumentos de la producción nacional para alcanzar de forma inmediata los 4 Mb/d, previsión recurrente que no acaba de materializarse.

El informe de Gestión de PDVSA 2016 reseña un nivel de producción de 2.576 Mb/d frente a 2.863 Mb/d en 2015 lo que representa una disminución de 10%, de los cuales 2.466 M fueron de petróleo (2.746 M en 2015) y 105 Mb/d correspondieron a Líquidos del Gas Natural (LGN) (107 en 2015). De acuerdo con este Informe, la exportación total de petróleo y productos en 2016 disminuyó un 9.7% al situarse en 2.189 Mb/d (2.425 M en 2015). Los principales destinos fueron EEUU con 800 Mb/d, India 429 M, China 394 M, Caribe Insular 254 M los cuales se exportaron principalmente a Curazao 131 M y a Cuba 69 M, y Singapur 132 M. Las exportaciones a Europa fueron 86 M, dirigidas principalmente a Suecia 23 M, Francia 13 M y España 10 Mb/d. A fecha del presente informe PDVSA no ha publicado su informe de gestión correspondiente a 2017.

De acuerdo con las cifras transmitidas por Venezuela a la OPEP en 2017 continuó cayendo la producción petrolera hasta los 2.072 Mb/d; frente a los 2.370 Mb/d producidos en 2016, una contracción de 12.5%. Por otro lado en su informe anual 2017 la OPEP señala que la demanda interna también cayó un 13,9% situándose en 566 Mb/d en 2016, un 23% de la producción aproximadamente, para 2017 se estima que el consumo interno se situó en 441.9 Mb/d una caída estimada de 21.9%. Por lo que respecta a la exportación, las cifras no están desglosadas por países a los que se les está vendiendo crudo, sólo se mencionan las zonas geográficas; tampoco reflejan las exportaciones realizadas por medio los convenios de cooperación energética como Petrocaribe o los envíos a Cuba. Según los últimos datos disponibles de la OPEP en 2016, las exportaciones de crudo y productos y crudo fueron de 2.097 Mb/d, lo que supone una caída de 8,5%, el principal destino de las exportaciones en 2016 fue Asia, a donde se exportaron 682,2 Mb/d, 3% más que en 2015 (662,3M b/d). El segundo destino fue Norteamérica con 645,9 Mb/d, 3,7% menos que en 2015 cuando se exportaron 670,8 Mb/d. El tercero fue Latinoamérica con 442,7 Mb/d en 2016, un 19% menos que en 2015 y el cuarto fue Europa con 63,6 Mb/d en 2016 una caída de 27% con respecto a 2015.

Por otro lado en febrero 2016 se estableció un nuevo esquema de precios de la gasolina, se fijó el precio de 1 Bs. litro para la gasolina de 91 octanos y de 6 Bs. para la de 95, pese a estos aumentos Venezuela sigue teniendo posiblemente los precios de la gasolina más baratos del mundo.

MINERÍA:

Según datos del Banco Central de Venezuela, este sector ha registrado un fuerte retroceso en los últimos cinco años mostrando así para el cierre del 2015, una contracción del -3,6%; para

2017 se estima un ligero crecimiento de 2,1 % según Econoanalítica. Los recursos mineros del país se distribuyen entre el hierro, el oro, el níquel, el aluminio, el carbón, la bauxita y los diamantes, entre otros. Entre los motivos que han conducido a estos resultados se encuentran: las fluctuaciones de los mercados internacionales, las consecuencias de las periódicas crisis económicas de Venezuela que deprimen la demanda del sector, la ineficiente administración de las empresas mineras con una fuerte participación del Estado, la política cambiaria, la reforma de leyes mineras regionales, la ausencia de políticas y, en especial, por las nacionalizaciones.

Desde la creación el 24 de febrero de 2016, de Zona de Desarrollo Estratégico Nacional Arco Minero del Orinoco con el objeto de convertirlo en un eje estratégico para la generación de riqueza en el país, se ha producido una ligera recuperación según datos estimados. Esta zona de 114.000 kilómetros cuadrados en el Estado Bolívar, que equivale al 12,2% de todo el país, cuenta con grandes potencialidades para la extracción de oro, cobre, diamante, coltán, hierro, bauxita y otros minerales de alto valor industrial.

- Producción de Aluminio

Venezuela es el 8º productor del mundo debido a sus grandes reservas de bauxita. Posee una capacidad instalada de 8,7 millones de Tm/año, equivalente al 2,8% de la capacidad mundial. Las principales empresas en el sector son Bauxilum, Alcasa y Venalum, participadas mayoritariamente por la entidad pública Corporación Venezolana de Guayana (CVG). Estas empresas han pasado a formar parte de La Sociedad Anónima Corporación Nacional del Aluminio, S.A., Corpoalum. Entre las tres desarrollan todos los procesos de obtención del aluminio: Bauxilum extrayendo el mineral de bauxita y Alcasa y Venalum realizando su transformación en aluminio primario. Pertenecen a dicha Corporación también otras pequeñas empresas del sector.

Según la Memoria y Cuenta del Ministerio de Industrias la producción de aluminio de Venalum continuó descendiendo en 2015 reportando 90.795 toneladas métricas del metal, una caída del 15% con respecto a 2014; y, a falta de datos, se estima que la producción ha permanecido estable produciendo al 31% de su capacidad. Entre las limitantes citadas por el ente están los "bajos niveles de inventarios de materias primas, insumos y repuestos, disponibilidad intermitente de maquinarias y equipos" Por su parte, Alcasa produjo durante el 2015, 28.536 toneladas de aluminio líquido, registrando un leve retroceso en su producción de 0,9% interanual, pero sigue bastante lejos de su capacidad instalada de 170.000 toneladas de metal. Cabe destacar que la baja producción de las industrias de aluminio aunado a la reducción de la actividad, propuesta por el ejecutivo para colaborar así como un plan de ahorro energético luego de tres años de intensa sequía en el país, ha obligado a ajustar las cuotas de suministro del metal a las transnacionales reduciendo los envíos al exterior al mínimo.

- Producción de Hierro

Las reservas probadas de hierro se sitúan en unos 14.000 Millones de TM de las que el 13% corresponden a mineral de hierro de alto tenor. El mineral extraído en Venezuela es considerado como uno de los de más alta calidad del mundo, siendo el tenor obtenido en Cerro Bolívar de un 62%. La principal empresa siderúrgica nacional es Ferrominera del Orinoco.

De acuerdo a la Memoria y Cuenta del Ministerio de Industria, en 2015, último año disponible, la producción se situó en 12 millones de toneladas métricas, superando en 991.647 toneladas de mineral de hierro la producción alcanzada en el año 2014. Desde 2005 la producción ha venido descendiendo situándose en 2014 en unas 10,7 MTn. A pesar de la leve alza, la cifra de Ferrominera aún está lejos de su capacidad instalada de 25 millones de toneladas de mineral de hierro. Las exportaciones del sector se registraron de la siguiente manera: Ferrominera del Orinoco exportó 6.784.146 MTn de mineral de hierro; Sidor 97.982,60 toneladas de laminados en caliente y, 931.624 toneladas de briquetas por parte de las empresas briqueteras.

- Producción de oro

Venezuela posee enormes reservas auríferas, las terceras mayores del mundo, con unas 7 mil TM en reservas estimadas pero, por diversos motivos, la explotación industrializada del preciado metal no ha despegado.

La producción aurífera en Venezuela ha venido mostrando un crecimiento irregular en los últimos años. Antes de la nacionalización en agosto 2011, era de 4,2 toneladas métricas (TM) anuales. Luego de la nacionalización del oro la producción del mineral ha caído a niveles insospechados. Lejos de incentivar la producción, las empresas privadas han desaparecido y con ellas fuentes de trabajo, inversiones de capitales y recursos para el Estado. A pesar de las continuas alertas, incluso la producción estatal de oro ha caído y dejado a Minerven (principal empresa pública del sector) con cuantiosas deudas. Según datos tomados de la memoria y cuenta de la Compañía General de Minería de Venezuela (Minerven) para el año 2015 la estatal planificó producir 1.531kg de oro fino, de los cuales sólo se procesaron 430,75kg hasta el mes de noviembre, logrando cumplir con el 28% de la meta planteada. Para 2018 se prevé una producción de 24 toneladas de oro en el Arco Minero del Orinoco, lo que significa un incremento de casi 300% con respecto a 2017, cuando se extrajeron 8,531 toneladas, según el Ministerio de Desarrollo Minero Ecológico.

Las principales regiones con reservas de oro se encuentran en el estado Bolívar y en las cercanías de la frontera con Brasil, y se han detectado depósitos en los estados Yaracuy y Trujillo.

INDUSTRIA MANUFACTURERA

Por lo que respecta a otros componentes sectoriales del PIB, la industria manufacturera reflejó al cierre de 2015 una contracción del -6,8% (-8,2 en 2014); a falta de datos se estima una nueva contracción de 21.3 % en 2016 y de -29,8% en 2017. El comportamiento de la actividad manufacturera respondió en 2015 al crecimiento de 0,1% en el componente público y la caída de 7,4% en el sector privado como consecuencia de los enormes problemas que padece este sector (no hay datos desglosados para 2016 ni para 2017). Fundamentalmente inciden en esta industria los siguientes factores: dramática escasez de materias primas e inputs intermedios nacionales y gran dificultad para importarlos por escasez de divisas, acoso e incertidumbre del marco jurídico. Algunas consideraciones: diversas industrias manufactureras se ven especialmente afectadas por la escasez de insumos a suministrar por las empresas básicas; la escasez de divisas ha provocado que los industriales venezolanos mantengan una deuda con sus proveedores extranjeros que se estima en, al menos, 9.000 M\$; las cargas laborales no hacen más que subir; el control de precios restringe la actividad empresarial; el racionamiento eléctrico hasta principios de Julio de 2016 condicionó los procesos productivos; en 2017 se vió afectada también la producción por la inestabilidad política que paralizó el país entre abril y julio; la ineficiencia de los puertos (el tiempo promedio para nacionalizar la mercancía llega a 31 días) encarece los costes. Asimismo hay que resaltar desde 2004 el gobierno expropió alrededor del 30% del sector industrial. Afortunadamente, este proceso parece haberse ralentizado en los últimos años si bien las expropiaciones continúan siendo utilizadas como amenazas veladas contra el sector privado. Como consecuencia de todo lo anterior, si bien el sector industrial en su conjunto continúa siendo el que más peso tiene en el PIB (alrededor del 13,5 %, casi cinco puntos menos que el 17,7% registrado en 1998 año previo a la llegada de Hugo Chávez al poder) continúa decreciendo y apenas trabaja al 40% de su capacidad instalada.

- Sector de Automoción

La industria de automoción y sus componentes solía ser uno de los pilares de la economía no petrolera, pero su importancia en los últimos años ha venido disminuyendo: ha dejado de ser exportadora desde 2010 y las ventas totales han venido cayendo desde 2007. 2015 fue un año atípico no solo por su baja producción, sino por ser el primero en que las ventas fueron menores a las de producción. Se reportó una disminución del 25,8% en la venta de vehículos alcanzando 17.585 unidades, siendo la menor cifra alcanzada desde el año 2000.

La producción de vehículos se redujo considerablemente de 18.300 unidades en 2015 a 3.008 unidades en 2016, cayendo 1.728 en 2017 esto representa una caída anual de -42,5% en 2017. Se estima un promedio mensual de producción de 144 vehículos durante el año pasado. Las empresas que produjeron unidades el año pasado fueron: FCA de Venezuela, Ford Motors, General Motors, Iveco, Mack, MMC Automotriz y Toyota. General Motors cesó operaciones en el mes de mayo de 2017 después de 69 años de presencia en el mercado Venezolano

Entre 2007 y 2017 la producción de automóviles se ha desplomado en una industria con capacidad instalada para 250 mil unidades anuales, según datos de la Cámara Venezolana Automotriz (Cavenez) como consecuencia de las restricciones a la importación y los conflictos laborales que han paralizado las plantas nacionales. Asimismo, las importaciones han disminuido notablemente pasando de 366 unidades en 2015 a 139 en 2016, mientras que en 2017 han aumentado a 1.111 vehículos.

Construcción

También la construcción mostró un pobre resultado registrando una contracción del -23,8% durante el año 2015, superando notablemente el -10,2% registrado en 2014, y a falta de cifras oficiales para 2016 se estima nuevamente una contracción de -20,2% y de -5% para 2017. Entre los aspectos que determinaron este comportamiento se encuentra la escasa disponibilidad de insumos básicos, desde las cabillas (redondos de construcción) fabricadas por la empresa nacionalizada SIDOR, cemento, madera, vidrio, hasta de materiales y equipos de fontanería o electricidad que contienen componentes de importación inaccesibles por restricciones en el acceso a divisas. Asimismo, el peso relativo de la construcción en el PIB viene reduciéndose en los últimos años hasta el actual 6%, y la actividad es ejercida mayoritariamente por el sector público que representa el 60% (la mayor participación corresponde al sector petrolero). Adicionalmente se estima que la venta de inmuebles sufrió una caída superior al 30%. Por otro lado, la crisis energética hizo que la patronal de centros comerciales CAVECO conjuntamente con el Ministerio de Energía Eléctrica acordaran una reducción en el horario de los centros comerciales que no contaban con plantas de generación.

Por último, la Gran Misión Vivienda Venezuela, mantuvo la entrega de viviendas durante 2016, se construyeron de acuerdo con el Ministerio de la Vivienda 303.997 viviendas (22.326 menos que en 2015) y se rehabilitaron 8.422 viviendas por medio de la Misión Nuevo Barrio Tricolor. En 2017, se construyeron según el presidente Maduro 572.979 viviendas.

2.1.3 SECTOR TERCIARIO

El sector terciario es el más dinámico de la economía venezolana: aportó en 2015, hasta septiembre, el 63% del PIB. Entre los diferentes subsectores, los servicios de telefonía e internet han registrado un notable auge. Esto se debe a la liberalización del sector que ha permitido la entrada de distintas operadoras al mercado, logrando una situación de competencia que ha redundado en un mejor servicio y menores precios. En este sector se incluye el turismo (del que se habla en detalle más adelante), las telecomunicaciones, la banca y el comercio.

- Telecomunicaciones:

La actividad mantuvo su ritmo de crecimiento en 2015 de manera importante (+2,7%, hasta septiembre) por cuadragésimo séptimo (47) trimestre consecutivo, en respuesta a la mayor demanda de estos servicios. Bajo el enfoque institucional, el componente público se elevó en 3,2%, mientras que el privado lo hizo en 1,9%. Para 2016 se estima una contracción de 10,9% y de -11,9% para 2017, lo que marca un notable cambio de tendencia para este sector que había venido creciendo consistentemente en los últimos años.

Las líneas fijas instaladas en Venezuela han mantenido un constante crecimiento. En el año 2000 había instaladas 2.535.966 líneas y para el 2016 este número alcanzó más de 7.660.417 líneas cayendo un 20.2% para el III T2017 al situarse en 6.118.734 líneas. La telefonía fija ha venido reduciéndose en los últimos años. A IIIT2017 se estiman 68 de líneas de telefonía fija local por cada 100 hogares.

La telefonía móvil, igualmente también se ha contraído, según información de Conatel en 2016 existían en el país unas 27,6 millones de líneas de telefonía móvil en uso, mientras que a III T 2017 se contabilizaron 25,4 millones lo cual representa un 81% de penetración de este servicio (frente a 90% en 2016); de este total 13.274.000 están suscritos a planes de datos.

En general, las expectativas para la industria de las telecomunicaciones, particularmente el

sector de telefonía móvil, no son favorables. Desde 2016 las operadoras móviles Digitel y Movistar informaron sobre la suspensión de las llamadas de larga distancia internacional y el roaming, debido a las dificultades para el pago en divisas por el control cambiario igualmente han tenido problemas para incrementar las tarifas.

Por último, hay que destacar que el servicio de suscripción de televisión por cable ha gozado de altos crecimientos desde 1999. En 2015 el número de suscriptores fue de 5.019.597 (un 8% más que en 2014) con una penetración de 67,89 suscriptores por cada 100 habitantes. Para el 2016 el número de suscriptores fue de 4.964.358, cayendo a 4.740.600 a III T 2017, una disminución de 4,14% para el mismo período con una presentación de 62,5 por cada 100 hogares frente a 66.5 en 2016.

En este sector destaca la presencia de Movistar del Grupo Telefónica que opera servicios de telefonía móvil en Venezuela desde el año 2005, por medio la compra de la operadora Telcel BellSouth, que en esos momentos contaba con unos 4,5 millones de clientes. Ese mismo año Telefónica comienza a operar con la marca MOVISTAR en el país. Hoy por hoy, la Compañía tiene en Venezuela una oferta integral de servicios con productos líderes en Internet móvil, televisión digital y telefonía móvil y fija, cuenta con unos 9 millones de clientes, el 38% del mercado de telefonía

Banca y seguros

El sector de instituciones financieras y seguros representa aproximadamente un 8% del PIB. Los resultados preliminares hasta III 2015, muestran por primera vez en los últimos años una contracción de -14,4% y esta contracción se duplica para 2016 con una estimación de -32,8% para ese año y de -30,4 % para 2017. Los resultados de ambos sectores medidos en Bolívares son espectaculares debido al enorme crecimiento de la liquidez: aumentó 159% en 2016 y 1.123 % en 2017 disparando exponencialmente la tendencia de los últimos años.

Según la Superintendencia de Bancos y otras instituciones financieras SUDEBAN, para finales del año 2017, el número de instituciones bancarias en funcionamiento era de 30: 24 bancos universales, 2 bancos comerciales y 4 bancos de desarrollo, distribuidas en: 24 de capital privado representando el 77,42% del total y 6 de capital público, equivalente al 22,58% del sector. Dentro de esta distribución se puede destacar que la participación más representativa del Sistema Bancario se encuentra en los subsectores banca universal y comercial que agrupan el 97% de las instituciones bancarias legalmente autorizadas para funcionar en el territorio nacional. La cantidad de oficinas del Sistema Bancario, suman 3.504 distribuidas en toda la geografía nacional y emplean para su funcionamiento la cantidad de 73.516 personas.

Los depósitos totales experimentaron un aumento en el año 2017 (1.143% más que en el 2016), cuando los mismos fueron de 129.916.484,81 M Bs frente 11.364.859 M Bs. en 2016 de los cuáles el 83% fueron depósitos en cuenta corriente, 12,3% en ahorros y 4,7% otras obligaciones a la vista. Esta composición de las captaciones refleja la naturaleza transaccional del sistema venezolano, la cual se ha acentuado recientemente producto de los desequilibrios monetarios inducidos por la expansión del gasto público y la continuidad del control de cambios.

A diciembre de 2017, los cuatro bancos más grandes del sistema, medidos a través de las captaciones son: Banco de Venezuela (23.36%), Banesco (21.62%), BBVA-Provincial (11,6%), Mercantil (8.82%), representando el 65.47% del total de los depósitos del Sistema Bancario, lo que supone que los bancos restantes compiten por solo un poco menos de la mitad de los depósitos.

La cartera de créditos alcanzó un total de 40.673.846,67 M Bs en 2017 frente a 5.900.773 M Bs. un 689.3% más que en el mismo periodo 2016; la banca privada aumentó sus colocaciones en 29,2% y la banca pública aumentó en 60,3%.

A diciembre de 2017 los ingresos financieros alcanzaron la cifra de 3.725.704 M Bs. 592% más que en 2016, y los gastos de transformación 1.978.634 MBs. 615.6% más que en 2016, de esta manera el margen operativo neto se incrementó en 879.6%. Los bancos con mayor margen

financiero bruto fueron; Banesco, Venezuela ,BOD, Provincial y Mercantil.

El resultado neto se ubicó en 1.614.790 M Bs. que comparado con lo acumulado en 2016 evidencia un incremento de 964%. El Gobierno continúa aplicando su política de crecimiento a través del gasto y la rápida expansión de la liquidez monetaria la cual ha seguido creciendo en forma importante, superando la capacidad de la economía para absorberla (1.123% de aumento respecto a finales 2017) que estimuló el consumo, lo que desencadenó en un mayor número de captaciones por parte de la banca y una fuerte demanda de créditos por el público.

La Superintendencia de Seguros es la institución que ejerce las funciones de regulación, supervisión, fiscalización y control sobre el sector asegurador. Para junio 2017, última cifra disponible, los indicadores para las 47 compañías que componen el Sector Seguros Venezolano, sitúan la utilidad 212.019 MBs. representando un crecimiento 442% con respecto al mismo periodo 2015. Por otro lado, el resultado de la gestión general para junio 2017 se ubicó en 222.268 MBs. reflejando un crecimiento del 414% con respecto a junio 2016.

El Activo Total de las compañías de seguro venezolanas se ubicó al mes de junio 2017 en 2.591.868 M Bs, un incremento del 330% con respecto al mismo período de 2016.

Las primas netas cobradas a junio 2017 ascendieron a 1.008.800 M Bs., un crecimiento de 307% con relación a junio 2016. Dentro de las empresas líderes en este segmento encontramos a: Seguros Caracas (17,29%), Seguros Horizonte (13,21%), Seguros Universitas (9,3%), Seguros Mercantil (8,1%), Seguros La Previsora (7,8%), Seguros Pirámide (6,25%) Seguros Mapfre (4,19%) siete empresas líderes concentran el 64,43 % del mercado.

- Comercio

Otro epígrafe que está mostrando un comportamiento negativo es el de la actividad comercial que a IX-2015 registraba una contracción del -11,8%, estimándose que para 2016 una nueva contracción de 34,6 % y de 32.06% en 2017: la disminución del poder adquisitivo provocada por la altísima inflación, la escasez de productos y la ley de Precios Justos que limita los márgenes comerciales para la importación y la producción al 30%, calculados sobre estructuras discrecionales de costes y con penas de hasta 14 de años de prisión por incumplimiento, pueden ser algunos de los factores que explican estos resultados.

En abril 2016 se crearon los Comandos Locales de Abastecimiento y Producción CLAP, bajo la coordinación del Estado por medio de la Misión Abastecimiento Soberano; además se estableció que los CLAP conjuntamente con las cadenas públicas de comercialización, están encargados de la distribución de alimentos en un 70%, del 30% restante se encargan de la distribución las cadenas privadas. De acuerdo con cifras oficiales los CLAP atendieron a 1.945.441 familias. Como apoyo a estas medidas la Superintendencia de Nacional de Derechos Socioeconómicos SUNDDE fiscalizó 2.754 mercados de alimentos a nivel nacional.

2.2 INFRAESTRUCTURAS ECONÓMICAS: TRANSPORTE, COMUNICACIONES Y ENERGÍA

Comunicaciones por vía aérea:

La red de transporte aéreo en Venezuela es adecuada pero desde 2014 la situación de impagos del gobierno con el sector ha provocado problemas de disponibilidad de pasajes dada la reducción de asientos y vuelos hacia y desde Venezuela. Desde principios de 2015 la mayoría de las compañías extranjeras está comercializando los tickets en dólares o tarjetas de crédito internacionales ante la imposibilidad de repatriar. Es necesario planificar con cierto tiempo los viajes a Venezuela. Varias compañías aéreas internacionales (Alitalia, Lufthansa...) han dejado de volar a Caracas (las más recientes Avianca y Delta en junio 2017).

En Venezuela existen 21 aeropuertos operativos de acuerdo al ente que dirige y gestiona los aeropuertos en el país, Bolivariana de Aeropuertos BAER. Los itinerarios son autorizados por el Instituto Nacional de Aeronáutica Civil, INAC, tanto para el transporte internacional de carga

como para el de pasajeros.

Air Europa e Iberia mantienen conexión directa Caracas-Madrid tres días a la semana (frente a vuelos diarios hace un par de años). La única compañía americana es American, y la panameña COPA mantiene vuelos diarios regularmente que enlazan con diversos puntos de Iberoamérica.

Comunicaciones por carretera:

No es difícil ni costoso explorar Venezuela por tierra. La mayor parte del transporte terrestre va por carretera y existen varios servicios de transporte. La red de carreteras es amplia pero se encuentra bastante deteriorada y requeriría de grandes inversiones para su modernización y mantenimiento. Dada la situación de inseguridad por la que atraviesa el país se desaconseja los desplazamientos en horas nocturnas.

Taxis: Hay muchos taxis en Caracas y en las principales ciudades del país. No utilizan taxímetros así que siempre se debe negociar la tarifa y acordar un precio antes de salir. Es una buena idea preguntar a las personas locales cual es la tarifa normal. Ocasionalmente vehículos privados (piratas) operan ilegalmente como taxis. Tenga cuidado ya que no todos son honestos especialmente en el aeropuerto. Puede reconocer un taxi oficial por la placa amarilla. Como norma de precaución en el aeropuerto se debe siempre utilizar los taxis oficiales (negros con placa amarilla de identificación) y preguntar el precio.

Autobús: Los autobuses son la manera más económica de recorrer el país. Hay tres tipos: normal (regular), ejecutivo (primera clase) y Bus-cama (reclinable). Los últimos son más grandes, más rápidos, más directos y generalmente ofrecen mayor confort. Por lo general tienen aire acondicionado y llegan a ser muy fríos de noche así que es recomendable llevar ropa de abrigo. Los autobuses Bus-Cama cuestan un 30% más pero vale la pena, especialmente para viajes largos.

Los autobuses de largo recorrido salen de los terminales de pasajeros en cada ciudad. Caracas tiene dos terminales importantes (La Bandera y Terminal de Oriente) desde donde puede viajar prácticamente a cualquier parte del país. Las zonas próximas a las terminales son de especial riesgo especialmente la terminal de la Bandera y a ser posible es mejor contratar un taxi.

Algunas compañías de transporte tienen terminales privados. Sólo se requiere hacer reservas en temporada alta cuando los autobuses se llenan rápidamente. Las tarifas varían muy poco, especialmente si hay varias compañías que operan la misma ruta. Para los viajes más largos, los conductores generalmente paran varias veces en los puestos de descanso.

Los autobuses locales son la forma más popular de transporte dentro de las ciudades y pueblos y hay cientos de ellos. Operan frecuentemente y son muy económicos, pero generalmente son lentos, deteriorados y sufren la congestión del tráfico de la capital. Para tomar un autobús, simplemente espere en una parada o llámelo desde el costado de la vía.

' Por puesto ': Los Por Puestos pueden ser turismos o microbuses. Son una especie de taxi. Son mucho más económicos que los taxis pero aproximadamente el doble más caros que los autobuses. Las tarifas generalmente similares a los autobuses regulares. Este es el único medio de transporte para ciertas rutas y generalmente esperan en los terminales de autobuses desde donde salen una vez llenos. También pueden pararse para recoger pasajeros en cualquier parte de la ruta siempre y cuando haya espacio.

Comunicaciones por vía férrea:

El sistema ferroviario en Venezuela (www.ife.gob.ve) aún no está desarrollado y se utiliza casi exclusivamente para la industria. Existe una línea operativa para pasajeros en Venezuela que es la ruta Barquisimeto (Estado Lara) - Puerto Cabello (Estado Carabobo), con un trayecto de aproximadamente 175 km. y toma aproximadamente 3 horas. El Plan Ferroviario Nacional contempla una red de aproximadamente 4.000 Km., para ser ejecutada en los próximos 20 años, conformada por varios sistemas que responden a actividades económicas, políticas y sociales, tomando en cuenta los planes y las necesidades del país. Está operativo también el sistema ferroviario de pasajeros Caracas - Valles del Tuy el cual acorta la distancia entre Caracas y las

ciudades dormitorio del Estado Miranda.

Caracas tiene un sistema limitado de metro moderno y otrora eficiente que tiene aire acondicionado y recorre parcialmente la ciudad, longitudinalmente de Este a Oeste. Tiene 20 rutas urbanas y 4 suburbanas, además posee una red integrada Metro–Metrobús. Las tarifas son razonables. Se encuentra operativo el Metro de Los Teques que une a Caracas con Los Altos Mirandinos y actualmente se trabaja en la ampliación de la Línea 5 cuya primera estación se inauguró en IX-2015. Aunque aún se encuentran en proceso de construcción, el Metro de Valencia en el Estado Carabobo (www.metrovalencia.gob.ve) y el Metro de Maracaibo en el Estado Zulia, están operativos con muy pocas estaciones en servicio.

Comunicaciones por vía marítima:

Venezuela es uno de los centro portuarios más importantes de América. Dada su condición geográfica y las características de sus costas, por vía marítima llegan altos volúmenes de carga y tráfico proveniente de los cinco continentes. Los principales puertos venezolanos son: La Guaira, Puerto Cabello, Maracaibo, Guanta, Porlamar y Ciudad Bolívar.

Energía:

Venezuela es uno de los países con mayor grado de electrificación en América Latina; más del 94% de su población dispone de servicio eléctrico. El 67% de la energía eléctrica en el país es generada por saltos de agua. Existen 96 embalses en Venezuela que almacenan cerca de 157 km³ de agua. El parque de generación del Sistema Eléctrico Nacional asciende a unos 24.000 megavatios (MW) de capacidad instalada y está conformado por un significativo número de infraestructuras localizadas en su mayoría en la región de Guayana en el Estado Bolívar, donde funcionan los cinco complejos hidroeléctricos más grandes del país que ofrecen más de 62% del potencial eléctrico del país y, a lo largo de la geografía, unas 30 grandes y medianas plantas termoeléctricas generan el resto. La planta hidroeléctrica Simón Bolívar, también llamada Represa del Guri, es la más grande del país, generando unos 7.526 MW, lo que constituye el 76,4% de su capacidad instalada de 9.850 MW. El fenómeno “El Niño” ha causado en los últimos años un déficit pronunciado de precipitaciones en Venezuela y, en consecuencia, se han generado áreas de sequía e incremento de las temperaturas impactando directamente sobre la Represa del Guri, descendiendo en algunos períodos su nivel de agua y afectando su capacidad de generación eléctrica.

El consumo promedio por habitante es de 3.078 kWh, el segundo más alto del continente, por ello, en IX 2014 entró en vigencia el Plan Banda Verde, mediante el cual se divide al país en cinco regiones, tomando en cuenta sus condiciones climáticas y su demanda, y se estableció un promedio de consumo penalizando así el consumo excesivo de energía.

Los problemas recurrentes de disponibilidad del equipo por falta de mantenimiento y obsolescencia, la insuficiente generación para cubrir las exigencias de demanda o las limitaciones y antigüedad de las redes de transmisión, son algunas de las características del sistema eléctrico el cual, se encuentra colapsado y obligado a generar cuotas de racionamiento del suministro en determinadas épocas del año.

3 SITUACIÓN ECONÓMICA

3.1 EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES VARIABLES

Venezuela continúa atrapada en la peor debacle económica de su historia. A medida que la hiperinflación arrecia y sigue cayendo la producción petrolera (apenas 1,34 millones de b/d), el poder de compra de los salarios se reduce (el índice de salarios reales ha caído 97,2% en los últimos doce meses), los hogares encuentran mayores motivos para emigrar (se estima que han emigrado unas cuatro millones de personas) y la oferta de capital humano cae.

En 2015, de forma clara, intensa y contundente, explosionaron los fuertes desequilibrios

macroeconómicos que venía gestando la economía venezolana desde años atrás, aceleradamente desde 2013, cerrando el ejercicio en una profunda recesión.

Tras las importantes tasas de crecimiento registradas en 2011 (+4,2%) y en 2012 (+5,6%), impulsadas en gran medida por la recuperación de los precios internacionales del crudo y el importante gasto público ejecutado en un contexto electoralista, la economía venezolana padeció un profundo deterioro a lo largo de 2013 que se agravó en 2014 y acelerándose en 2015 sumiendo a la economía en un agudo proceso recesivo con contracción del PIB, según cifras oficiales, del -5.7%, -16.5% en 2016 y para el año 2017 del -15%. En promedio, se calcula que el PIB se ha reducido en un 50% durante los últimos seis años, lo que ha llevado a que unas diez millones de personas vivan por debajo del umbral de pobreza.

Además, el Banco Central informó que la inflación en 2016 fue del 274% (525% para otros analistas), y en 2017 se estima una tasa de inflación de 2.874%, superando las cifras del FMI del 1.087%, y del 13.800% en 2018. Las tasas de inflación semanales del +20% y mensuales en el primer semestre de 2018 (101%) anticipa una inflación en 2018 anual entre 13.000% y 160.000%. También se encuentra en la cima del desempleo regional: el FMI lo sitúa en el 27,1%. El proceso hiperinflacionario ha derivado en una erosión de los salarios reales contrayendo los niveles de consumo: -15% en 2016 y -22,6% entre 2012 y 2016.

Por lo que se refiere a las variables fiscales el último dato oficial publicado a junio de 2015 es el relativo al déficit público de 2013, -1,9 % del PIB, si bien estas estadísticas se refieren exclusivamente al saldo fiscal del Gobierno Central sin tener en consideración los datos del resto de la Administración del Estado: según observadores independientes el déficit fiscal de Venezuela se ha podido situar entre el 15 y el 17% del PIB. Respecto al nivel de Deuda en términos de PIB las estimaciones apuntan a unos porcentajes entre el 80 y el 90% del PIB en 2017.

El directorio ejecutivo del FMI ha afirmado que Venezuela no entregó a tiempo los datos sobre su actividad económica (importaciones, exportaciones y Seguridad Social). El FMI ofreció un ultimátum a Venezuela de seis meses, pues podría considerarse su expulsión. En cualquier caso, el FMI se vería impedido de desembolsar asistencia a Venezuela en ausencia del informe de evaluación (Art. IV) que el país no ha hecho desde 2004.

Con relación al sector exterior, el deterioro de los precios del petróleo en el mercado internacional afectó los principales indicadores del sector externo durante el año 2015, de manera que la cuenta corriente mostró un déficit de 16.051 M\$, que se explica por el nivel alcanzado en la balanza de mercancías de 3.298 M\$ y por los balances negativos en las cuentas de servicios y de renta de 12.611 M\$ y 5.798 M\$, y, sin embargo, se amortizaron 10.886 M \$ en concepto de deuda pública externa. Las importaciones en 2016 han alcanzado la cifra de 16.370 M\$, es decir, una contracción del 49% con respecto al nivel observado en 2015, convirtiéndose en el mecanismo predilecto empleado por el Gobierno para enfrentar la crisis. En 2017 se estima que las importaciones se han reducido hasta 11.895 M\$, un 27% menos que el año anterior.

El pequeño superávit de la balanza de mercancías para 2016 obedeció, principalmente, al descenso en las ventas externas globales (-26,0%), sobre todo las petroleras por efecto de la caída en el precio promedio de la cesta petrolera venezolana y del descenso de la producción, que fue menor al observado para las importaciones de bienes (-51%). En 2017 el superávit el superávit de la balanza de mercancías se estima en 21.074 M\$. El sector público realiza el 77% de las importaciones (15,1% en 2005)

En cuanto al nivel de reservas internacionales, a finales de 2015 alcanzaban la cifra de 16.367 M\$, 25.8% por debajo del nivel de 2014. A finales de 2016 la cifra fue de 10.992 M\$. A julio de 2018 las reservas internacionales están en 9.450 M\$, o lo que es igual, 14% menos que a finales de 2016 (previsión de descenso hasta 9.000 M\$ a finales de este año) de los que unos 7.600 M\$ son oro monetario. Se estima que los DEG alcancen actualmente 810 M\$, y 450 M\$ sea la posición de reservas en el FMI.

Según el índice EMBI el riesgo país se sitúa en julio de 2018 en 5.019 y la calificación de riesgo

es con mucho la peor del mundo: Ca, de Moody's y RD, de Fitch. Standard & Poor's la clasificación del crédito de Venezuela en moneda extranjera de corto y largo plazo se mantiene en 'SD' y 'D'

CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS

PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	2014	2015	2016*	2017*
PIB				
PIB (M\$ a precios corrientes)	212.347	242.596	236.116	210.085
Tasa de variación real (%)	-4,0	-6,2	-16,5	-14,7
Tasa de variación nominal (%)	5,3%	-5,7	-12,9	-15
INFLACIÓN				
Media anual (%)	62,2	121,70	254,9	1.516
Fin de período (%)	68,5	180,9	274,4	2.616
TIPOS DE INTERÉS DE INTERVENCIÓN DEL BANCO CENTRAL				
Media anual (%)	17,5	20	20	20
Fin de período (%)	19,1	22,03	22,49	22,58
EMPLEO Y TASA DE PARO				
Población (x 1.000 habitantes)	30.206	30.620	31.028	31.582
Población activa (x 1.000 habitantes)	14.403	14.006	14.124	14.075
% Desempleo sobre población activa	7,0	6,8	7,3	11
DÉFICIT /a				
% de PIB	- 12,90	-16,7	-16	-17
DEUDA PÚBLICA /b				
en M\$	137.600	171.999	148.707	146.262
en % de PIB	64,8	70,9	63,0	63,0
EXPORTACIONES DE BIENES /c				
en M\$	74.714	37.236	27.403	32.969
% variación respecto a período anterior	-17%	-50%	-26%	20%
IMPORTACIONES DE BIENES /c				
en M\$	47.508	33.308	16.370	11.895
% variación respecto a período anterior	-10%	-30%	51%	-27%
SALDO B. COMERCIAL				
en M\$	27.206	3.928	11.033	21.074
en % de PIB	12,8%	1,6%	4,7%	10%
SALDO B. CUENTA CORRIENTE				
en M\$	4.919	- 16.051,00	- 3.870	6.424
en % de PIB	2,3%	-6,6%	-1,6%	3,1%
DEUDA EXTERNA /d				
en M\$	43.338	42.532	46.761	46.825
en % de PIB	20,4%	18%	19,8%	22,3%
SERVICIO DE LA DEUDA EXTERNA/b				
en M\$	23.674	23.978	17.102	13.454
en % de exportaciones de b. y s.	31,69	64,39	62,41	40,81

RESERVAS INTERNACIONALES				
en M\$	22.077	16.367	10.995	9.662
en meses de importación de b. y s.	5,6	5,9	8,1	3,5
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA				
en M\$	320	1.591	1.772	488
TIPO DE CAMBIO FRENTE AL DÓLAR				
media anual**	6,3	6,3	10	10
fin de período ***	12	13,5	672	3.336
<i>Fuentes: Banco Central de Venezuela-BCV, Instituto Nacional de Estadística de Venezuela-INE, Ministerio de Economía y Finanzas MEFBD. /a:Estimado no se publican datos para el conjunto de la Administración del Estado /b: interna y externa, restringida al Gobierno Central, no incluye PDVSA, Ministerio de Finanzas /c: FOB, /d: pública y privada, restringida al Gobierno Central no incluye PDVSA * Estimado a partir de datos del BCV, FMI y Ecoanalítica ** tipo de cambio DIPRO*** tipo de cambio DICOM Última actualización: mayo 2018</i>				

3.1.1 ESTRUCTURA DEL PIB

Analizando con mayor detalle la composición del PIB desde el punto de vista de la oferta el epígrafe con mayor peso es el del sector de hidrocarburos, como cabía esperar del país con las mayores reservas comprobadas de crudo del mundo y las octavas de gas: viene representando aproximadamente un 12% del PIB, más del 40% de los ingresos fiscales y alrededor del 96% de las exportaciones totales de Venezuela. Al no haberse publicado todavía datos de PIB de todo el ejercicio 2015, ni los correspondientes a 2016 y 2017. cualquier análisis temporal resulta provisional y no concluyente, sobre todo si se refieren al sector petrolero tremendamente afectado en 2016 por el descenso de aproximadamente 21% respecto al mismo periodo de 2015 y su recuperación en 2017, el precio de la cesta Venezuela durante el año 2016 giró en torno a 35,15 US\$/barril, mientras que para 2017 subió un 33% al situarse en 46,66 \$/barril.

Por lo que respecta a otros componentes sectoriales del PIB, la industria manufacturera reflejó hasta IX-2015 una contracción del -6,8% (-8,2 en 2014), a falta de datos se estima una nueva contracción de 21.3 % en 2016 y de -29,8% en 2017, consecuencia de los enormes problemas que padece. Fundamentalmente: dramática escasez de materias primas e inputs intermedios nacionales y gran dificultad para importarlos por escasez de divisas, e incertidumbre del marco jurídico. Algunas consideraciones: diversas industrias manufactureras se ven especialmente afectadas por la escasez de insumos a suministrar por las empresas básicas; la escasez de divisas ha provocado que los industriales venezolanos mantengan una deuda con sus proveedores extranjeros que se estima en, al menos, 9.000 M\$; las cargas laborales no hacen más que subir; el control de precios restringe la actividad empresarial; el racionamiento eléctrico condiciona los procesos productivos; la ineficiencia de los puertos (el tiempo promedio para nacionalizar la mercancía llega a 31 días) encarece los costes. Asimismo hay que resaltar que entre 2004 y 2015 el Gobierno expropió 1.171 empresas, el 30% del sector industrial: afortunadamente, este proceso parece haberse ralentizado en los últimos años si bien las expropiaciones continúan siendo utilizadas como amenazas veladas contra el sector privado. Como consecuencia de todo lo anterior, si bien el sector industrial en su conjunto continúa siendo el que más peso tiene en el PIB (alrededor del 14%) continúa decreciendo (en los 90s suponía el 18% del PIB) y apenas trabaja al 40% de su capacidad instalada.

También la construcción mostró un pobre resultado en 2015 con una contracción del -20,2% superando notablemente a la registrada en 2014, -10,2%, para 2016 se estima en -42,4% y -5.5% en 2017. El peso relativo de la construcción en el PIB viene reduciéndose en los últimos años hasta el actual 6% y la actividad es ejercida mayoritariamente por el sector público que representa el 60% (la mayor participación corresponde al sector petrolero).

Otro epígrafe que está mostrando un comportamiento negativo es el de la actividad comercial que en 2015 registra una contracción del -11,8%, estimándose una nueva contracción de -34,6 % para 2016 y de -32.06 % para 2017: la disminución del poder adquisitivo provocada por la altísima inflación, la escasez de productos y la ley de Precios Justos que limita los márgenes comerciales para la importación y la producción al 30%, calculados sobre estructuras

discrecionales de costes y con penas de hasta 14 de años de prisión por incumplimiento, pueden ser algunos de los factores que explican estos resultados.

Entre los principales sectores que parecen haber registrado resultados positivos en 2015 destacan: comunicaciones 2,2% (representando el 12% del PIB) y Producción servicios del Gobierno General con 1%. Para 2016, se estima que se contrajeron todos los sectores, destacando las caídas en el sector construcción -42% , comercio -34% e instituciones financieras y seguros -32%. Las estimaciones para 2017 apuntan a una nueva contracción generalizada exceptuando el sector de la minería, para el que se prevé un crecimiento de 2.1%

Desde la perspectiva de la demanda, el comportamiento negativo que está mostrando el PIB venezolano se explica por las fuertes caídas que están registrando tanto el consumo como la inversión privada y que neutralizan las aportaciones positivas al crecimiento de la demanda externa consecuencia, a su vez, de la caída de las importaciones.

CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO

PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO (%)	2011	2012	2013	2014	2015 (sep)
POR SECTORES DE ORIGEN					
AGROPECUARIO	3,1	3,0	2,9	3%	3%
AGRICULTURA	3,1	3,0	2,9	3%	3%
GANADERÍA	n.d	n.d	n.d	n.d	n.d
SILVICULTURA Y PESCA	n.d	n.d	n.d	n.d	n.d
INDUSTRIAL	35,8	35,5	34,9	34%	34%
MINERÍA Y PETRÓLEO	11,8	11,3	11,2	11%	12%
MANUFACTURAS	14,5	13,9	13,7	13%	13%
CONSTRUCCIÓN	7,2	8,0	7,7	7%	6%
ELECTRICIDAD Y AGUA	2,3	2,2	2,3	2%	2%
SERVICIOS	61,1	61,5	62,2	63%	63%
TRANSPORTE, COMUNICACIONES Y ALMACENAMIENTO	10,1	10,2	10,4	11%	12%
COMERCIO	9,6	9,9	10,1	9%	9%
FINANZAS	4,4	5,5	6,6	8%	8%
INMOBILIARIO	9,8	9,6	9,7	10%	10%
ADMINISTRACIÓN PÚBLICA	12,3	12,3	12,5	13%	13%
OTROS SERVICIOS	14,9	14,0	12,8	12%	11%
TOTAL	100,0	100,0	100,0	100%	100%
POR COMPONENTES DEL GASTO					
CONSUMO:	88,0	89,0	91,7	93,0%	91%
Consumo Privado	69,7	70,7	73,0	73,4%	72%
Consumo Público	18,2	18,3	18,7	19,6%	19%
FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL:	40,3	47,4	40,2	32,2%	31%
Formación Bruta de Capital Fijo	30,4	35,5	31,8	27,5%	23%
Var. existencias	9,9	11,9	8,4	4,7%	8%
EXPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	14,1	13,6	12,5	12,4%	13%
IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS (menos)	42,4	49,9	44,5	37,7%	35%
DISCREPANCIA ESTADÍSTICA	0,0	0,0	0,0	0,0%	0%
TOTAL	100,0	100,0	100,0	100%	100%
<i>Fuente: BCV (última cifra publicada sept 2015) Última actualización: julio 2018</i>					

3.1.2 PRECIOS

Por segundo año consecutivo la economía venezolana registró en 2015 la mayor inflación del mundo: según datos oficiales IPC interanual del 180.9%. Por otro lado, según los datos proporcionados por Venezuela a la SEC de EEUU, la inflación en 2016 fue de 274.4 a final de período, para 2017 de acuerdo con cifras de la Asamblea Nacional la inflación se situó en 2.616 %. Las previsiones para 2018 se sitúan entre 13.000% y 1.000.000%FMI y 1.973.313% según la Asamblea Nacional.

La principal razón, entre otras muchas, que explica la elevadísima inflación en Venezuela radica en el imperante sistema de liderazgo fiscal que recurre a la monetización del déficit público vía fuerte expansión de la oferta monetaria. La economía venezolana está registrando una expansión extraordinaria de la liquidez monetaria desde 2005: PDVSA tuvo que vender al BCV los dólares que genera por sus exportaciones de petróleo al cambio oficial de 10 Bs/\$ y, desde hace poco, a otros tipos oficiales; se ve obligada a endeudarse con el BCV para obtener el resto de financiación que requieren sus operaciones, incluidos los numerosos programas sociales que

le encomienda el Gobierno; y el BCV emite Bs que facilita a PDVSA, a los que se añaden los que facilita a otros entes públicos que, igualmente, precisan financiar los programas que les encomienda el Gobierno. De esta forma, la liquidez monetaria va creciendo permanentemente causando una fuerte inflación. 2017 ha sido el año en que se ha generado mayor incremento de la liquidez monetaria.

El establecimiento en febrero de la nueva tasa de cambio DICOM que en promedio en 2016 se situó en unos 672 bolívares/US\$ vs 10 bolívares/\$, implicó una fortísima devaluación, que se repitió en 2017 al pasar el promedio de la tasa DICOM a 3.336 Bs/\$ lo que está teniendo un fuerte impacto inflacionario por los altos volúmenes de importaciones registrados en esta economía.

3.1.3 POBLACIÓN ACTIVA Y MERCADO DE TRABAJO. DESEMPLEO

En 2016, con datos oficiales hasta abril, última cifra publicada, la tasa teórica de desempleo se ubicó en 7,3%, un total de 1.035.238 personas. La población activa se situó en 14.124.319 personas, equivalente a 62,7% de la población activa, cifra que representa una disminución de 12.030 personas en comparación con el año 2015, donde el número de activos fue de 14.136.349 correspondiente a 63,4% de la población en edad de trabajar. La sociedad venezolana es joven: el 76% de la población tiene menos de 45 años.

Para tener una imagen real de la situación del empleo en el país hay que tener muy en cuenta la denominada tasa de informalidad: el INE venezolano define como empleo informal a las personas empleadas en el servicio doméstico, a los trabajadores por cuenta propia no profesionales (vendedores, artesanos, conductores, pintores, carpinteros, buhoneros, etc.) y a los patronos, empleados, obreros y trabajadores familiares empleados en empresas con menos de cinco empleados; en la realidad, el INE considera como población ocupada a los mayores de 15 años que declaren haber trabajado, con o sin remuneración, al menos 1 hora en los 7 días previos a la fecha de la encuesta. La tasa de informalidad en Venezuela asciende al 41,1% de la población ocupada, 5.189.921 personas, con datos hasta abril 2016. No obstante mantiene una tendencia decreciente (en 1999 era de 55%), probablemente consecuencia del aumento de la ocupación registrada en el sector público que ha venido creciendo a un ritmo superior a la del sector privado. En 2016, con datos hasta abril 2.741.032 personas formaban parte de la nómina del sector público, esto es, un crecimiento del 99,5% desde que el presidente Hugo Chávez llegó al poder en el año 1999, las cifras han venido creciendo con los años debido a la política de nacionalización de empresas implementada por el Gobierno y a la absorción de empleos externos asumida por las empresas públicas. Por el contrario, el sector privado redujo su participación en el mercado laboral desde 84,5% en 1999 al 79,1% hasta abril 2016 ascendiendo a un total de 10.348.049 personas las que tenían empleo en el sector privado que, en comparación con el mismo período del año anterior, cuando fue de 10.506.338 (79%), refleja una disminución de 158.289 personas.

Por otra parte, cabe resaltar también la vigencia del Decreto de Inamovilidad Laboral para trabajadores del sector público y privado, que ha venido prorrogándose durante los últimos 14 años, extendiéndose en diciembre 2015 por el Presidente Nicolás Maduro hasta el 2018: la norma impide prácticamente la rescisión de la relación laboral con los trabajadores. Y los repentinos aumentos extraordinarios que suele decidir el Gobierno para los empleados públicos y, ya para todos los trabajadores, los repentinos aumentos del salario mínimo; el último del 50% decretado el 1-9-2017.

3.1.4 DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA

El PIB per cápita se estima que se situó en 2015 en 7.605 \$, 7.402 \$ para 2016 y 6.586 para 2017.

Según el Informe sobre el Desarrollo Humano 2016 del PNUD el coeficiente GINI para Venezuela refleja un promedio de 52,48% en el periodo 2011-2015. El Informe señala que el valor del Índice de Desarrollo Humano (IDH) para 2015, último año disponible, fue de 0,767, resultado que posiciona al país dentro de la categoría de "alto desarrollo humano" en la 71ª

posición de 188 países. El índice de desigualdad ajustado al ingreso fue de 0.618 en 2015.

Según el INE venezolano la distribución de la renta ha mantenido la misma estructura en los últimos años, presentando una tendencia progresiva al disminuir la desigualdad durante el periodo 1999–2013 (último informe publicado): el Índice de Gini se redujo de 0,486 en 1997 a 0,391 en 2015. El INE también apunta que en 2015 el 20% más rico de la población recibía el 45,1% de los ingresos y el 20% más pobre el 5,7%. Estas estadísticas no han sido actualizadas por el ente hasta la fecha.

3.1.5 POLÍTICAS FISCAL Y MONETARIA

La política fiscal desarrollada en Venezuela, basada en un gasto público a veces desmesurado e ineficiente y en ocasiones incontrolado, es excesivamente expansiva y es el origen de los problemas económicos que padece el país; paralelamente, la opción escogida de monetización de los elevadísimos déficit públicos alcanzados exige una política monetaria igualmente expansiva en exceso que, entre otros males, provoca las mayores tasas de inflación del mundo.

La última información publicada se refiere al déficit público de 2013 referido exclusivamente al del Gobierno Central sin incluir al del resto del sector público: según esa información, el déficit fue del 1,9% del PIB con un gasto público de 102,7 M\$ y unos ingresos de 95,5 M\$. Siguen sin publicarse datos pero todos los observadores coinciden en señalar que el déficit público total, no solo el del Gobierno Central, ha podido alcanzar la insoportable tasa del -16/-18% del PIB.

Según los datos para 2013, el gasto público (22,8 % del PIB) fue principalmente gasto corriente, 83%, con una subida del 39% respecto a 2012. Pero en el análisis de la política fiscal que se aplica en Venezuela y, más concretamente, en el del gasto público hay que tener muy presente que son muchos los actores que intervienen en su ejecución y que no se dispone de información puntual sobre sus actuaciones: las cifras oficiales no incluyen los presupuestos paralelos gestionados por diversas entidades. Cuando se inició el boom de ingresos en 2004, el Gobierno comenzó a crear un gasto paralelo a través de fondos especiales y opacos, ajenos al control de la Asamblea Nacional, sobre cuya gestión no se publica información oficial: estos fondos se encargan, en principio, de financiar proyectos sociales y cubrir las insuficiencias de recursos de los entes oficiales. Asimismo, hay que tener también en cuenta el caso de PDVSA, importantísima unidad de gasto sobre cuya situación financiera es complicado hacer valoraciones exactas pues a la habitual incertidumbre con relación al precio del petróleo hay que agregar las dudas sobre el monto exacto de su producción, exportación, plan de inversiones, costes y endeudamiento.

En cuanto al comportamiento de los ingresos en 2013, último año disponible, subieron un 57% con relación a 2012 alcanzando el 25,5% del PIB: en esa evolución tuvo una gran incidencia el comportamiento de los precios del crudo, ligeramente mayores a los del año precedente, que hicieron que la renta petrolera subiera un 85% (\$40.500 M\$, 10,8% del PIB). Los ingresos tributarios representaron aproximadamente el 50% los ingresos totales (unos \$48.000 M\$) destacando la recaudación por IVA cuya tasa está fijada en el 12% desde 2009.

Como acompañamiento de la política fiscal expansiva, desde 2006 el Gobierno aplica una exageradamente expansiva política monetaria que se materializa en continuos y progresivos incrementos de la liquidez monetaria (M2). En 2014 aumentó un 65%, en 2015 aumento 100,5, en 2016 159% y 1.123 % en 2017 de acuerdo a las cifras publicadas por el Banco Central de Venezuela.

A falta de datos oficiales, las estimaciones de observadores independientes son muy distintas y prácticamente todas coinciden en que 2017 fue un año marcado por una fuerte recesión (caída del PIB de alrededor del 14.7%), una altísima inflación (2.616%), ligero superávit por cuenta corriente 3.792,6 M\$ y la persistencia de un excesivo déficit fiscal. El precio promedio del barril venezolano pasó de 35 \$ en 2016 a 46\$ en 2017.

Por último hay que resaltar que existen riesgos económicos adicionales derivados de las posibles variaciones del precio del petróleo, de inestabilidad de la deuda, de una crisis externa por

disminución de reservas internacionales o de reducción de la producción de petróleo y de la productividad en general y el deterioro del clima de negocios.

La política fiscal desarrollada en Venezuela, basada en un gasto público a veces desmesurado e ineficiente y en ocasiones incontrolado, es excesivamente expansiva y es el origen de los problemas económicos que padece el país; paralelamente, la opción escogida de monetización de los elevadísimos déficit públicos alcanzados exige una política monetaria igualmente expansiva en exceso que, entre otros males, provoca las mayores tasas de inflación del mundo.

La última información publicada se refiere al déficit público de 2013 referido exclusivamente al del Gobierno Central sin incluir al del resto del sector público: según esa información, el déficit fue del 1,9% del PIB con un gasto público de 102,7 M\$ y unos ingresos de 95,5 M\$. Siguen sin publicarse datos pero todos los observadores coinciden en señalar que el déficit público total, no solo el del Gobierno Central, ha podido alcanzar la insoportable tasa del -16/-18% del PIB.

Según los datos para 2013, el gasto público (22,8 % del PIB) fue principalmente gasto corriente, 83%, con una subida del 39% respecto a 2012. Pero en el análisis de la política fiscal que se aplica en Venezuela y, más concretamente, en el del gasto público hay que tener muy presente que son muchos los actores que intervienen en su ejecución y que no se dispone de información puntual sobre sus actuaciones: las cifras oficiales no incluyen los presupuestos paralelos gestionados por diversas entidades. Cuando se inició el boom de ingresos en 2004, el Gobierno comenzó a crear un gasto paralelo a través de fondos especiales y opacos, ajenos al control de la Asamblea Nacional, sobre cuya gestión no se publica información oficial: estos fondos se encargan, en principio, de financiar proyectos sociales y cubrir las insuficiencias de recursos de los entes oficiales. Asimismo, hay que tener también en cuenta el caso de PDVSA, importantísima unidad de gasto sobre cuya situación financiera es complicado hacer valoraciones exactas pues a la habitual incertidumbre con relación al precio del petróleo hay que agregar las dudas sobre el monto exacto de su producción, exportación, plan de inversiones, costes y endeudamiento.

En cuanto al comportamiento de los ingresos en 2013, último año disponible, subieron un 57% con relación a 2012 alcanzando el 25,5% del PIB: en esa evolución tuvo una gran incidencia el comportamiento de los precios del crudo, ligeramente mayores a los del año precedente, que hicieron que la renta petrolera subiera un 85% (\$40.500 M\$, 10,8% del PIB). Los ingresos tributarios representaron aproximadamente el 50% los ingresos totales (unos \$48.000 M\$) destacando la recaudación por IVA cuya tasa está fijada en el 12% desde 2009.

Como acompañamiento de la política fiscal expansiva, desde 2006 el Gobierno aplica una exageradamente expansiva política monetaria que se materializa en continuos y progresivos incrementos de la liquidez monetaria (M2). En 2014 aumentó un 65%, en 2015 aumento 100,5, en 2016 159% y 1.123 % en 2017 de acuerdo a las cifras publicadas por el Banco Central de Venezuela.

A falta de datos oficiales, las estimaciones de observadores independientes son muy distintas y prácticamente todas coinciden en que 2017 fue un año marcado por una fuerte recesión (caída del PIB de alrededor del 14.7%), una altísima inflación (2.616%), ligero superávit por cuenta corriente 3.792,6 M\$ y la persistencia de un excesivo déficit fiscal. El precio promedio del barril venezolano pasó de 35 \$ en 2016 a 46\$ en 2017.

Por último hay que resaltar que existen riesgos económicos adicionales derivados de las posibles variaciones del precio del petróleo, de inestabilidad de la deuda, de una crisis externa por disminución de reservas internacionales o de reducción de la producción de petróleo y de la productividad en general y el deterioro del clima de negocios.

3.2 PREVISIONES MACROECONÓMICAS

Las previsiones oficiales para 2018 reflejadas en la correspondiente Ley de Presupuesto estiman un presupuesto de 36 billones de bolívares, que cuadruplica el monto del presupuesto del año anterior, calculado en 8 millones 479.301 millones. De este total, 26,1 billones de bolívares están

destinados a áreas prioritarias como educación, salud, defensa, alimentación y producción, bajo los supuestos de un precio medio del petróleo de 30 \$/b y dos tipos de cambio flotante (uno fijado inicialmente en 10 Bs/US\$ y otro, el Dicom, en 3.336 Bs/US\$ en 2017), un descenso del PIB en términos reales del -7% (-14,1% según analistas independientes) y una inflación de entre el 800% y el 1.100%.

3.3 OTROS POSIBLES DATOS DE INTERÉS ECONÓMICO

La Bolsa de Valores de Caracas (BVC) es la única operativa en el país, tras la desaparición de la de Maracaibo. La BVC es una institución de carácter privado que actúa bajo la vigilancia de la Comisión Nacional de Valores (CNV). La BVC está operada mediante sociedades de corretaje, éstas son empresas autorizadas por la CNV para realizar todas aquellas actividades de intermediación de títulos valores y actividades conexas. Cuando una sociedad de corretaje es admitida en una bolsa de valores puede emplear la denominación de Casa de Bolsa. A la Bolsa de Valores de Caracas pertenecen 63 casas de bolsa, siendo cada una propietaria de una acción y habiendo sido aprobado su ingreso como miembro por la institución. La Bolsa de Valores de Caracas se encuentra en el octavo lugar en América Latina, de un total de 17 Bolsas en la región.

Todas las operaciones se realizan a través del Sistema Integrado Bursátil Electrónico (SIBE) La Bolsa de Caracas cuenta con tres índices, uno de carácter general, el Índice Bursátil de Capitalización (IBC), y dos sectoriales, el financiero y el industrial. El IBC es el promedio aritmético de la capitalización de una muestra de 11 títulos escogidos sin discriminar el tipo de actividad a los cuales pertenecen (los 4 con los que se obtiene el índice financiero, y los 7 que conforman el industrial), mientras que los Índices Financiero e Industrial tienen canastas diferentes. Los índices son calculados diariamente por la BVC y de su administración se ocupa un comité creado para tal fin.

Este índice IBC ha mostrado desde el año 2008 una tendencia creciente. En 2014 cerró en 3.974,02 (54,2% respecto al mismo período del año anterior). A diciembre 2016 acumuló un alza de 300% al pasar de 3.980.76 puntos a 15.384,26 puntos y casi un 600% en los últimos 12 meses. Según el Informe semestral del Mercado de Valores (enero a junio de 2018) en 2018 se registró un récord de variaciones elevándose el Índice Bursátil Caracas a niveles de 3.667,80 puntos (+190,37%); el índice financiero a 6.335,55 (+193,40%) y el índice industrial con variación de 145,56% culminando en 1.209,16.

Aunque Venezuela no registra una cultura en torno a la actividad bursátil, es significativo el dato según el cual las ganancias de la Bolsa de Valores de Caracas cierran el primer semestre de 2018 en 7.409,19% y que el monto efectivo de la Bolsa (el total de las negociaciones realizadas) pasó de Bs 44,9 millardos en el primer semestre de 2017 a Bs 8,6 billones en el mismo período de 2018.

Al comportamiento anterior se suman los siguientes resultados: durante el primer semestre de 2018, se registraron en el mercado regular 21 mil 945 operaciones, lo que representa un incremento de 109,78% respecto al mismo período en el año 2017. La cantidad de acciones transadas se elevó 66,64%, siendo el mayor incremento el registrado en el monto efectivo transado, el cual finaliza el semestre con una variación de 16 mil 418,41%, respecto al primer semestre de 2017.

Según el informe, los inversionistas individuales representan 83,84% y 16,5% son personas jurídicas del país o del extranjero. La cantidad total de inversionistas en la Bolsa se ha incrementado en 196% este año respecto al 2017. En concreto, el número de personas naturales ha aumentado en lo que va del año en 230,5% y la cantidad de personas jurídicas en 101,8%. Una información que revela lo atractivo que resulta hoy la actividad bursátil para los inversionistas.

Los diez títulos más negociados en este período son: Grupo Zuliano, Mercantil Servicios Financieros (clase B), Banco Nacional de Crédito, Fondo de Valores Inmobiliarios (clase B), Banco Provincial, Proagro, Bolsa de Valores de Caracas, Envases Venezolanos, Ron Santa Teresa.

3.4 COMERCIO EXTERIOR DE BIENES Y SERVICIOS

La economía venezolana se caracteriza por su gran dependencia de las exportaciones de petróleo. Los enormes ingresos petroleros le han permitido tradicionalmente cubrir sus importaciones aún a riesgo de abandonar sectores tradicionales especialmente del sector primario (café, cacao, ganadería...). Las actuaciones del Gobierno desde el pasado año en un contexto de fuertes caídas del precio del crudo se han centrado en una fuerte contracción de las divisas canalizadas al sector privado y un reajuste de su distribución con el consecuente efecto sobre el comercio exterior.

Según cifras de analistas independientes, las exportaciones en 2017 alcanzaron una cifra de 32.969M\$ (frente a 26.473 M\$ en 2016) y las importaciones 11.895M\$ (frente a 16.370M\$ en 2016) de las cuales 73,6% corresponden al sector público y 26,4% al sector privado.

Según las últimas cifras disponibles del BCV, las importaciones de bienes sumaron 27.978 M\$ a IX-2015 lo que representa una disminución de -41,1% con respecto al mismo período de 2014, confirmando la tendencia a la baja de las importaciones durante el los dos últimos años. El sector público ha incrementado su protagonismo representando sus compras en el exterior el 49,93% del total mientras que las del sector privado representan un 50,08%. El crecimiento de la participación del Ejecutivo se evidencia al comprarse con respecto al 2014. En ese año, el sector privado manejó 59% de la importación por 41% del gobierno. Las importaciones petroleras, especialmente gasolineras, que representan el 17,6% del total importado, disminuyeron un -46%: las no petroleras, representando el 82,3% restante, disminuyeron un -39%.

Con relación al comercio exterior de servicios, para 2017 a falta de datos oficiales, se estima que las exportaciones de servicios alcanzaron 1.049 M\$ lo que supone un ligero incremento de 2,9% con relación a 2016, mientras que las importaciones de servicios se estiman en 7.213 M\$ reflejando una contracción estimada de 20,8%.

Según las últimas cifras publicadas por el Banco Central, las importaciones a IX-2015 alcanzaron la cifra de 8.564 M\$, inferior a los 12.999 M\$ registrados en 2014, y las exportaciones disminuyeron al pasar de 1.869 M\$ en 2014 a 1.163 M\$ hasta IX- 2015.

3.4.1 APERTURA COMERCIAL

En los años 90, con la adhesión al GATT, Venezuela emprendió un proceso de liberalización de su economía que supuso la apertura del comercio y la reducción de sus aranceles tanto en el ámbito multilateral como en el de acuerdos regionales. En 2017, se estima que exportaciones más importaciones suponen un 21.3% del PIB y solo las importaciones un 5.6%.

En IV-2013 Venezuela adoptó un nuevo Arancel de Aduanas en el que ya se incluyen las descripciones y tarifas arancelarias comunes de los miembros de MERCOSUR aunque se reserva códigos arancelarios de bienes sensibles (más de 700 productos), como mínimo hasta 2016 para proteger las industrias nacionales del acero, metalmecánica, textil, calzado y plástico, entre otras. A partir del 6 de abril de 2016, Venezuela aplica alícuotas distintas al AEC, conforme su arancel nacional, de acuerdo con el siguiente cronograma:

- i) 260 códigos NCM hasta el 31 de diciembre de 2016; y
- ii) 160 códigos NCM el 31 de diciembre de 2017.

3.4.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES

Por el lado de las importaciones, y de acuerdo a las últimas cifras publicadas por el Instituto Nacional de Estadística (INE), a X-2014 Estados Unidos fue el principal proveedor de Venezuela con una cuota de 24% del total importado, seguido por China (15%), Brasil (11%) y Colombia (6%). Con una cuota conjunta del 21,1% les siguen México, Argentina, Alemania, Italia,

España y Panamá. Con datos referidos al ejercicio completo de 2013 nuestro país cuenta con una participación del 2,3%, pasando del octavo lugar en 2012 al noveno, posición que se mantiene a X-2014.

En cuanto a las exportaciones, analizando solo las petroleras en millones de barriles diarios, que suponen la práctica totalidad del total exportado, el principal cliente en 2016, último año disponible, fue Estados Unidos con una cuota del 37%, seguido de India (20%), China (18%), Singapur (6%), Curazao (6%), Cuba (3%) y España (0,45%).

De todo lo anterior podríamos señalar, como hecho relevante, que España ocupa el 9º puesto como destino de las exportaciones venezolanas y que Estados Unidos continúa siendo el principal socio comercial de Venezuela, como cliente y como proveedor.

CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)

PRINCIPALES PAISES CLIENTES					
(Datos en MBD-Millones de Barriles Diarios)	2014	2015	2016		%
EEUU	836	801	803	37%	0
India	415	415	429	20%	3
China	323	400	394	18%	-2
Singapur	167	182	132	6%	-27
Curazao	188	141	131	6%	-7
Cuba	99	91	69	3%	-24
Suecia	24	22	23	1%	5
Francia	2	0,2	13	1%	6.400
España	55	58	10	0%	-83
Reino Unido	10	9	4	0%	-56
Resto	238	306	181	8%	-41
TOTAL EXPORTACIONES PETROLERAS	2.357	2.425	2.189		-10
<i>Fuente: Informe de gestión de PDVSA 2016. Dado que no se publican estadísticas sobre exportaciones totales de Venezuela por países que incluyan tanto petróleo como otras mercancías y dado que las exportaciones de petróleo suponen en media el 96% de las exportaciones totales, el ranking que se indica corresponde a las exportaciones de petróleo y productos. Última actualización: julio 2018</i>					

CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)

PRINCIPALES PAISES PROVEEDORES					
(Datos en M USD)	2011	2012	2013	%	2014 (a oct)
ESTADOS UNIDOS	9.657	12.123	10.377	-14	7.700
CHINA	4.132	7.793	7.645	-2	4.614
BRASIL	2.945	4.368	4.503	3	3.405
COLOMBIA	1.482	2.353	2.258	-4	1.758
ARGENTINA	1.219	2.006	1.913	-5	1.567
MEXICO	1.368	1.949	2.232	15	1.501
ALEMANIA	910	1.165	1.295	11	863
ITALIA	667	1.099	1.144	4	863
ESPAÑA	1.405	1.321	1.020	-23	785
PANAMA	1.339	1.560	910	-42	644
Resto	9.737	11.572	11.656	1	8.107
TOTAL	34.861	47.310	44.952	-5	31.807

*Fuente: INE, última cifra disponible octubre 2014
Última actualización: julio 2018*

3.4.3 PRINCIPALES SECTORES DE BIENES (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)

Por el lado de las importaciones, y de acuerdo a las últimas cifras publicadas por el Instituto Nacional de Estadística (INE), a X-2014 Estados Unidos fue el principal proveedor de Venezuela con una cuota de 24% del total importado, seguido por China (15%), Brasil (11%) y Colombia (6%). Con una cuota conjunta del 21,1% les siguen México, Argentina, Alemania, Italia, España y Panamá. Con datos referidos al ejercicio completo de 2013 nuestro país cuenta con una participación del 2,3%, pasando del octavo lugar en 2012 al noveno, posición que se mantiene a X-2014.

En cuanto a las exportaciones, analizando solo las petroleras en millones de barriles diarios, que suponen la práctica totalidad del total exportado, de acuerdo con el informe de gestión de PDVSA 2016, el principal cliente para ese último año disponible, fue Estados Unidos con una cuota del 37%, seguido de India (20%), China (18%), Singapur (6%), Curazao (6%), Cuba (3%) y España (0,45%).

De todo lo anterior podríamos señalar, como hecho relevante, que España ocupa el 7º puesto como destino de las exportaciones venezolanas y que Estados Unidos continúa siendo el principal socio comercial de Venezuela, como cliente y como proveedor.

CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES

PRINCIPALES EXPORTACIONES POR SECTORES					
(Datos en M USD)	2014*	2015*	2016*	2017*	%
Exportaciones petroleras**	74.714	35.136	25.142	31.931	27%
Productos químicos orgánicos	666	n.d	n.d	n.d	
Perlas finas, piedras o metales preciosos	336,8	n.d	n.d	n.d	
Minerales metalíferos, escorias y cenizas	212	n.d	n.d	n.d	
Productos químicos inorgánicos	164	n.d	n.d	n.d	
Abonos	145	n.d	n.d	n.d	
Barcos y demás artefactos flotantes	117	n.d	n.d	n.d	
Fundición hierro y acero	117	n.d	n.d	n.d	
Aluminio y sus manufacturas	96	n.d	n.d	n.d	
Reactores nucleares, calderas	67	n.d	n.d	n.d	
Resto	651	n.d	n.d	n.d	
TOTAL EXPORTACIONES NO PETROLERAS**	2.983	2.100	1.331	1.038	- 2
TOTAL EXPORTACIONES	60.905	37.236	26.473	32.969	27%

Fuente: INE y BCV. * Estimado. BCV no publica cifras desde octubre 2015. INE no publica cifras desde octubre 2014 ** BCV publica cifra exportaciones petroleras y no petroleras INE solo desglosa exportaciones no petroleras
Última actualización: agosto 2018

CUADRO 6: EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

PRINCIPALES CAPITULOS EXPORTADOS					
(Datos en M USD)	2014*	2015*	2016*	2017*	%
27. Combustibles minerales**	74.714	35.136	25.142	31.931	27%
29. Productos químicos orgánicos	666	n.d	n.d	n.d	
71. Perlas finas, piedras o metales preciosos	336,8	n.d	n.d	n.d	
26. Minerales metalíferos, escorias y cenizas	212	n.d	n.d	n.d	
28. Productos químicos inorgánicos	164	n.d	n.d	n.d	
31. Abonos	145	n.d	n.d	n.d	
89. Barcos y demás artefactos flotantes	117	n.d	n.d	n.d	
72. Fundición hierro y acero	117	n.d	n.d	n.d	
76. Aluminio y sus manufacturas	96	n.d	n.d	n.d	
84. Reactores nucleares, calderas	67	n.d	n.d	n.d	
Resto	651	n.d	n.d	n.d	
TOTAL EXPORTACIONES NO PETROLERAS	2.983	2.100	1.331	1.038	- 2

Fuente: INE y BCV. * Estimado. BCV no publica cifras desde octubre 2015. INE no publica cifras desde octubre 2014 ** BCV publica cifra exportaciones petroleras y no petroleras INE solo desglosa exportaciones no petroleras
Última actualización: agosto 2018

CUADRO 7: IMPORTACIONES POR SECTORES

PRINCIPALES IMPORTACIONES POR SECTORES				
(Datos en M USD)	2012	2.013	2014 (a oct)	%
MAQUINARIA y MATERIAL ELECTRICO	17.819	14.311	7.663	22,86
AGRICOLA VEGETAL Y ANIMAL	6.898	8.368	6.727	20,07
PRODUCTOS QUIMICOS	9.498	9.029	5.602	16,71
METALES COMUNES	4.246	4.690	3.301	9,85
INDUSTRIAS ALIMENTICIAS BEBIDAS	2.449	3.059	2.909	8,68
PLASTICO Y MANUFACTURAS	2.558	2.383	1.562	4,66
MINERO	475	539	1.075	3,21
MATERIAL DE TRANSPORTE	4.977	1.395	838	2,50
Resto	8.996	1.377	3.847	11,48
TOTAL IMPORTACIONES	54.767	45.151	33.524	

Fuente: INE
*Última actualización: julio 2018, *INE no publica cifras desde octubre 2014*

CUADRO 8: IMPORTACIONES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS

PRINCIPALES CAPITULOS IMPORTADOS					
(Datos en M USD)	2011	2012	2013	%	2014 (a oct)
84. Reactores nucleares, calderas y aparatos mecánicos	8.709	11.518	8.350	-27	5.026
85. Máquinas, aparatos y material eléctrico	4.687	5.589	4.055	-27	2.637
30. Productos farmacéuticos	2.969	3.411	3.207	-6	2.443
73. Manufacturas de fundición de hierro y acero	1.262	2.185	2.681	23	2.252
10. Cereales	1.058	1.303	1.822	40	1.300
39. Plásticos y sus manufacturas	1.215	1.409	1.456	3	1.084
29. Productos químicos orgánicos	2.055	2.132	1.392	-35	987
27. Combustibles y aceites minerales	329	326	374	15	977
4. Leche y productos lácteos	867	1.190	1.008	-15	925
2. Carnes y despojos comestibles	985	1.173	1.709	46	840
Resto	21.874	24.532	19.096	-22	13.334
TOTAL	46.010	54.767	45.151	-18	31.807

Fuente: INE
Última actualización: febrero 2018, INE no publica cifras desde octubre 2014

3.4.4 PRINCIPALES SECTORES DE SERVICIOS (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)

A IX-2015, de acuerdo con las últimas cifras publicadas por el BCV las importaciones de servicios alcanzaron 8.564 M\$ con una contracción del -8,2% con relación al mismo periodo del año anterior: el sector público absorbió la mayoría de las importaciones con el 58% del total, correspondiendo a los servicios petroleros 1.621 M\$ y 3.464 a la importación de servicios no petroleros. Con relación a las exportaciones de servicios alcanzaron en el periodo mencionado 1.163 M\$ con una caída del -16,86%, con relación al mismo periodo de año anterior. En este

caso fue el sector privado el principal exportador con 694 M\$, un -8,2% menos que en el periodo anterior, correspondientes en su totalidad a servicios no petroleros.

Para 2017 a falta de datos oficiales, se estima que las exportaciones de servicios alcanzaron 1.049 M\$ lo que supone un ligero incremento de 2,9% con relación a 2016, mientras que las importaciones de servicios se estiman en 7.213 M\$ reflejando una contracción estimada de 20,8%.

3.5 TURISMO

El sector turístico nunca ha jugado un papel destacable en la economía venezolana: 4% del PIB en 2014, de acuerdo a las últimas cifras disponibles del Ministerio de Turismo MINTUR.

El país cuenta con una oferta muy limitada de productos de alta calidad aunque excepcionales como Canaima o Los Roques. Dispone además de una oferta amplísima de enclaves puntuales muy atractivos: sus costas y playas son de reconocimiento mundial y, entre los sitios más impactantes, se encuentran el Salto Ángel (la caída de agua más alta del planeta), el Lago de Maracaibo (el más grande de Suramérica), el Río Orinoco (el tercero más caudaloso del mundo), el teleférico de Mérida (el más largo y alto del mundo), así como 43 parques nacionales y 21 monumentos naturales que ofrecen variadas posibilidades de turismo ecológico y de aventura.

Según información oficial los ingresos por turismo receptivo mas interno, tuvieron un crecimiento entre 2014 y 2015 del 65,02% nada más en el periodo de vacaciones escolares (julio-septiembre), que generaron entradas por el orden de los 1.399 M\$, en comparación con los 812 M\$ correspondiente al periodo 2014. No hay cifras oficiales sobre el nº de visitantes internacionales ni las principales razones para viajar a Venezuela. Los flujos de turismo emisor venezolano según MINTUR experimentaron, sólo en el periodo de vacaciones escolares 2015, un tímido crecimiento de apenas 1,32% en comparación con el mismo periodo 2014 alcanzando la cifra de 195.505. MINTUR no ha publicado cifras de turismo para los años 2016 y 2017.

Los indicadores de prospectiva para el turismo venezolano no son buenos. Para el año 2017 del Consejo Mundial de Viajes y Turismo en su informe "Impacto Económico de Viajes y Turismo", ubica a Venezuela como uno de los países con el menor aporte de la industria turística al Producto Interno Bruto (0.5%) con una contracción estimada de -6.37, ocupando el último lugar en la lista de 184 países evaluados. Los aspectos peor considerados y con mayor influencia en la baja puntuación de Venezuela siguen siendo la tremenda inseguridad que se respira en el país, las precarias infraestructuras viarias y de transporte internos y la baja tasa de inversión y los deficientes servicios que se prestan al visitante: y más recientemente las complicaciones para contratar pasajes de avión ante las reducciones de frecuencias, rutas y capacidad de los aviones que han llevado a cabo todas las compañías aéreas que operan en el país ante la acumulación de deudas que padecen como consecuencia de la falta de autorizaciones de divisas para poder repatriar el importe de los billetes que venden en bolívares. Por otra parte la infraestructura hotelera y de servicios está limitada a zonas muy concretas: además de Caracas, la única zona con una verdadera infraestructura turística es la isla de Margarita en la que se localizan varias cadenas hoteleras internacionales incluida la española NH.

3.6 INVERSIÓN EXTRANJERA

3.6.1 RÉGIMEN DE INVERSIONES

La Constitución de 1999 reserva al Estado la industria petrolera y ciertos sectores estratégicos y señala como sectores de interés preferente la agricultura, la seguridad alimentaria o auto-abastecimiento, las PYMEs y el turismo: asimismo establece igualdad de tratamiento para el capital nacional y el extranjero.

El 29/12/2017 entró en vigencia una nueva Ley Constitucional de Inversión Extranjera Productiva (G.O 41.310), redactada y aprobada por la Asamblea Nacional Constituyente (ANC), que deroga la Ley de Inversiones Extranjeras del 18/11/2014 (G.O(e) 6.152).

La nueva ley añade una serie de regulaciones que limitan el acceso de las inversiones extranjeras directas a la economía venezolana y que son determinantes en el libre desenvolvimiento de las empresas que deseen invertir con capital extranjero. La Ley otorga un excesivo poder discrecional al Presidente de la República para adoptar medidas que modifiquen los propios mandatos establecidos en la Ley, sin que para ello medie la opinión vinculante de otros entes públicos, reguladores o árbitros.

Las competencias en materia de inversión extranjera que ejercía el Centro Nacional de Comercio Exterior, pasan ahora al Ministerio del Poder Popular para el Comercio Exterior e Inversión Internacional (Mppcoexin), ampliando sus facultades de control y fiscalización sobre las empresas que estén realizando la inversión con capital extranjero, así como el establecimiento de políticas públicas en la materia.

La inversión mínima es de EUR 800 000 con una permanencia no menor a dos años. La repatriación de capital y utilidades está habilitada una vez transcurridos 2 años de haber realizado la inversión. Se podrá repatriar hasta el 100% de las utilidades obtenidas en un año y el 100% de la inversión en caso de liquidación de la empresa, una vez descontados los impuestos aplicables. El Presidente de la República podrá reducir estos porcentajes de repatriación entre el 60% y 80% en situaciones económicas especiales.

Se crea la figura del contrato de inversión, el cual deberán suscribir los inversionistas extranjeros, y que incluye los términos y condiciones de sus contrapartes en el país. Este contrato es parte del registro de la inversión extranjera que deberá realizarse ante el Mppcoexin, con independencia de la actividad afín de la inversión.

El valor constitutivo de la inversión deberá estar representado por el 100% de activos presentes en el país, cerrando la posibilidad de mantener parte de ellos en el exterior como lo permitía la ley anterior. Los activos invertidos también estarán sujetos al peritaje de parte del Mppcoexin que validará el valor de los activos.

La legislación ordena también canalizar los recursos monetarios obtenidos de la inversión extranjera a través del sistema financiero nacional, y por tanto, restringe el uso de cuentas en el exterior para el manejo de recursos propios de la inversión, teniendo que usar únicamente los bancos nacionales para este fin.

De igual modo, se fija en 15% el límite máximo de financiamiento interno con el cual podrán contar las empresas de inversión extranjera.

Los inversionistas cuyos ingresos provengan en más de un 70 % de exportaciones de productos petroleros o mineros, tienen la obligación de liquidar los pagos de los impuestos en divisas. Los inversionistas podrán realizar operaciones financieras, siempre que no impliquen nuevas inversiones de capital, pero deben notificar de las mismas al Mppcoexin so pena de anulación.

El Estado venezolano se reserva el desarrollo de sectores estratégicos conforme al interés nacional. Los sectores considerados estratégicos para el estado venezolano no están definidos por ley, lo que deja un vacío legal con respecto a los criterios de acceso y tratamiento. El Gobierno también podrá decretar regímenes de inversión con participación de capital extranjero en niveles inferiores a los establecidos en la ley por razones de seguridad y defensa nacionales.

La Ley ordena agotar los medios judiciales nacionales (tribunales) para la solución de controversias antes de poder acudir a cualesquiera otros mecanismos que ofrezcan los sistemas de integración latinoamericanos y de El Caribe. Cabe destacar que Venezuela se retiró del Centro Internacional de Arreglo de Diferencias relativas a Inversiones (CIADI) en 2012, en consecuencia, no es posible asistir a este órgano de solución de controversias.

Se establece un sistema de multas estricto en cuanto al incumplimiento de los deberes del inversionista. Las sanciones pecuniarias se calculan con base a un porcentaje del monto total invertido, pagadero en la divisa en la que se realizó la inversión, en un plazo de 15 días. El Mppcoexin puede considerar la suspensión de las condiciones favorables otorgadas a la inversión, tales como amortización acelerada, desgravámenes, compra de producción por parte

de entes públicos, bonificación en impuestos, exenciones arancelarias y tributarias, condiciones crediticias especiales y tarifas especiales de servicios públicos, acceso preferencial a insumos y/o materias primas administradas por el Estado, y cualquier otro beneficio dispuesto por el Ejecutivo.

Los beneficios otorgados a los inversionistas podrán ser suspendidos cuando haya falta de alguna de las disposiciones establecidas en la ley. Así mismo se podrá revocar el registro de inversión extranjera de ser considerado por el Mppcoexin.

La Ley prohíbe al inversionista a participar en actividades políticas o boicots que puedan considerarse como desestabilizadores y que atenten contra la democracia y sus instituciones, así como en la conformación de opinión sobre temas de interés público en medios de comunicación. Igualmente, queda sujeto a control del Mppcoexin autorizar la participación en actividades sociales del país o colaborar de manera alguna con cualquier institución venezolana, sea pública o privada.

3.6.2 INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍSES Y SECTORES

A IX-2013, última información de flujo de inversiones publicada por el BCV, los principales inversores fueron España (694 M\$), Holanda (368 M\$), Francia (333 M\$) y Reino Unido (205 M\$): destaca la ausencia de Estados Unidos de América. Es importante resaltar que España pasó a ser el primer país inversor en Venezuela tras el tercer lugar en el ranking 2012.

Las cifras en los últimos años reflejan una inversión extranjera moderada y concentrada en la reinversión de utilidades (beneficios) hasta el año 2015, cuya repatriación esta represada desde hace años: en su desglose por conceptos se observa que de los 1.383 M\$, en este caso hasta IX-2015, de inversión extranjera neta (casi un 50% mayor que en 2014), la subcategoría "Sector Privado" con 1.528 M\$ y "No Financiero no petrolera" con 1.527 M\$ destacan sobre todas las restantes. Para 2017 de acuerdo con cifras de la UNCTAD la inversión extranjera directa recibida registró la cifra de -68 M\$, mientras que la inversión extranjera emitida alcanzó la cifra de 2.234 M\$.

En cuanto al stock de Inversión Extranjera en Venezuela la única información disponible de fuentes venezolanas es la elaborada por el BCV relativa al periodo IX-2004/IX-2013: según esos datos el principal país en inversión acumulada durante el citado periodo es Países Bajos con 3.369 M\$, seguido de España con 1.915 M\$, Francia (1.210 M\$), Rusia (916 M\$) y China (881 M\$). Por su parte la UNCTAD cifra el stock de la inversión extranjera recibida Venezuela para 2017 en 22.175 M\$ y el stock de la inversión de Venezuela en el exterior en 25.396 M\$.

Según datos de la Secretaría de Estado de Comercio español, el stock de inversiones directas españolas (no ETVE) en Venezuela ascendía a finales de 2016 a 1.382 M de euros, y la venezolana en España a 3.231 M de euros.

CUADRO 9: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES

INVERSION EXTRANJERA EN VENEZUELA PAISES Y SECTORES				
(Datos en M U\$)	2012	2013	2014	2015
POR PAISES*				
España	454	694	n.d.	n.d.
Países Bajos (Holanda)	910	368	n.d.	n.d.
Francia	629	333	n.d.	n.d.
Reino Unido UK	216	205	n.d.	n.d.
China	128	124	n.d.	n.d.
Panamá	139	69	n.d.	n.d.
Islas Barbados	100	68	n.d.	n.d.
Alemania	91	62	n.d.	n.d.
Bielorrusia	86	62	n.d.	n.d.
Argentina	95	48	n.d.	n.d.
Resto del mundo	3.125	647	n.d.	n.d.
Total*	5.973	2.680	320	1.383
POR SECTORES **				
1. Acciones y otras parti. Capital:	-307	-79	139	70
1.1. Sector público	-55	-150	9	40
1.2. Sector privado	-252	22	130	30
2. Utilidades Reinvertidas	2.988	975	1.148	435
2.1. Sector público	716	228	165	52
2.2. Sector privado	2.272	747	983	383
3. Otro capital	3.292	1.784	-967	878
3.1. Sector público no financiero	957	915	-1	-650
3.2. Sector privado	2.335	869	966	1528
3.2.1. No financiero no petrolero	-15	2.500	-1048	1527
Resto de sectores	0	0	0	0
Total	5.973	2.680	320	1.383
Fuente: BCV. *Los datos 2013 por países son hasta septiembre** Los datos por sectores hasta septiembre 2015 últimas cifras publicadas Última actualización: agosto 2018				

3.6.3 OPERACIONES IMPORTANTES DE INVERSIÓN EXTRANJERA

La inversión extranjera en Venezuela ha sido de baja intensidad los últimos años y apenas se han realizado operaciones greenfield dignas de mención. Entre ellas tres, precisamente, de origen español:

- 1) La adquisición en 2004 por Telefónica Móviles MOVISTAR de TELCEL: actualmente es la segunda operadora de telefonía móvil del país con más de 10 millones de usuarios.
- 2) REPSOL que ha realizado inversiones desde 1994 y está presente en los sectores de petróleo y gas mediante fórmulas, generalmente, de empresa mixta.
- 3) MAPFRE presente en Venezuela desde 1997 mediante la adquisición de una aseguradora local.

No obstante, conviene señalar que según el informe *Doing Business 2017* del Banco Mundial, Venezuela bajó de escalafón al pasar del puesto 186 en 2016 a ocupar el puesto 187, entre 190 países, en la clasificación de "facilidad para hacer negocios".

3.6.4 FUENTES OFICIALES DE INFORMACIÓN SOBRE INVERSIONES

EXTRANJERAS

Las cifras que mejor pueden reflejar de forma global la inversión extranjera directa en Venezuela son las que elabora el BCV en la confección de la Balanza de Pagos. Cabe destacar que estas cifras no cuentan con una desagregación suficiente para un análisis adecuado de las inversiones de Venezuela en el exterior.

Existen además las estadísticas de inversión extranjera que se publicaban por parte de la Superintendencia de Inversiones Extranjeras, suprimida en 2014: en cualquier caso no eran completas pues no incluían las inversiones realizadas en los sectores de hidrocarburos, petroquímica, carbonífero, minero y conexos, ni bancario y de seguros; tampoco incluían las inversiones realizadas por personas extranjeras, naturales o jurídicas para la adquisición de bienes muebles o inmuebles que no fueran aportados al capital de una empresa. Adicionalmente se ha de tener en cuenta que el BCV y la SIEX manejan conceptos distintos de inversión extranjera, limitándose la SIEX a nueva inversión. En 2014 SIEX fue sustituida por el Centro Nacional de Comercio Exterior CENCOEX, y este nuevo organismo no publica cifras de inversión. En diciembre de 2017 con la nueva ley de Inversión Extranjera la competencia en materia de inversiones la tiene el Ministerio de Comercio Exterior e Inversión Internacional y la Agencia de Promoción de Inversiones y Exportaciones Pro Venezuela, que igualmente no publican cifras de inversión.

La Comisión Nacional de Promoción de Inversiones, CONAPRI, también publica información sobre inversiones extranjeras

3.6.5 FERIAS SOBRE INVERSIONES

No se celebran en Venezuela ferias internacionales sobre inversiones.

3.7 INVERSIONES EN EL EXTERIOR. PRINCIPALES PAÍSES Y SECTORES

Según las últimas cifras publicadas por el Banco Central de Venezuela, en 2014 la inversión de Venezuela en el exterior alcanzó los -1.024 M\$, cifra muy inferior a la registrada en 2013, 2.152 M\$: esta inversión se computó en su totalidad en el sector público y en acciones y otras participaciones. A IX-2015 se situó en 1.112 M\$, en cuyo desglose destacan considerablemente las inversiones del sector público petrolero. No se publica información sobre las inversiones de Venezuela en el exterior por países. Para 2017 según cifras de la Unctad el flujo de la inversión en el exterior fue de 2.234M\$, mientras que stock de inversión venezolana en el exterior fue de 25.396M\$.

CUADRO 10: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES

INVERSION EN EL EXTERIOR POR PAISES Y SECTORES

(Datos en M USD)	2012	2013	2014	2015 (sept)
POR PAISES (NO SE DISPONE INFORMACIÓN)				
POR SECTORES				
1. Acciones y otras parti. capital	-1.452	-488	176	11
1.1. Sector público	-58	11	200	24
1.2. Sector privado financiero	-1.394	-499	-24	-13
2. Utilidades Reinvertidas	-500	-476	-403	-115
2.1. Sector público	-415	-391	-320	-115
2.2. Sector privado	-85	-85	-83	-117
3. Otro capital	-2.342	212	-797	1.216
3.1. Sector público	1.889	173	-827	1.214
3.2. Sector privado	40	39	30	3
4. Resto de sectores	0	0	0	0
Total	-4.294	-752	-1024	1.112
<i>Fuente: BCV última cifra publicada sept 2015</i>				
<i>Última actualización: agosto 2018</i>				

3.8 BALANZA DE PAGOS. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES SUB-BALANZAS

El BCV no ha publicado cifras consolidadas de la balanza de pagos completas para el año 2015. De acuerdo con esto, el cuadro que se presenta a continuación se ha elaborado con los datos a esta fecha completados con los datos aportados a la SEC por el Gobierno venezolano en enero de 2018, con datos hasta 2016.

En 2015 se produce un cambio drástico en la balanza de pagos venezolana, por primera vez desde 1998 se registró un saldo deficitario en la cuenta corriente que registró un déficit de -16.051 M \$ este saldo negativo se reduce a -3870 M \$ en 2016.

Este desempeño, en 2016 fue resultado del superávit de la balanza comercial, que se redujo a 11.033 M\$ (27.421 M\$ en 2014 y 3.298 M\$ en 2015), producto principalmente de una severa contracción de las exportaciones de bienes, que disminuyeron de 74.714 M\$ en 2014 a 37.236 M\$ en 2015 y a 27.403 M\$ en 2016, determinada por la caída de las exportaciones petroleras a raíz de unos precios más bajos durante este período y una caída progresiva de las importaciones desde 2015, como consecuencia de las restricciones en el acceso a divisas, compensado por una reducción las importaciones que han caído desde los 47.508 M \$ registrados en 2015 hasta 16.370 M\$ en 2016, una contracción de superior al 150% en dos años . Las reservas internacionales netas del país alcanzaron un nivel de 10.995 M\$ a diciembre 2015 cayendo a 9.662 M\$ a 30/12/2016.

La cuenta corriente en 2016 se estima que alcanzó un saldo negativo de -3.870 M\$. lo que supone un superávit de 11.033 M\$ para el saldo en bienes, mientras que el saldo en servicios presentó un déficit de -8.159 M\$. Al desglosar el saldo en bienes vemos que las exportaciones petroleras se ubicaron en 25.492 M\$ (35.136 M\$ para el año 2015), lo que supone una contracción de 27%, con respecto al mismo período del año anterior. En lo que respecta a las exportaciones no petroleras, se situaron en 1.461 M\$ (2.100 M\$ para el mismo periodo de 2015). Adicionalmente las importaciones se ubicaron en 16.370 M\$ (33.308 M\$ en 2015), lo que representa una caída de -51%.

La cuenta de capital y financiera en 2016, contabilizó en -144 M\$ (14.252M\$ en 2015) experimentado una fuerte contracción producto de unos ingresos que disminuyeron en -58.5% y unos gastos que lo hicieron en 44.8%. A falta de datos desagregados para 2016, es estima que las entradas de capital disminuyeron para ese año en 58.5% (pasaron de 58.504 M\$ a 24.627 M \$) mientras que las salidas de capital lo hicieron en -44.8% al pasar de 44.252M\$ en 2015 a 24.411 M\$



CUADRO 11: BALANZA DE PAGOS

BALANZA DE PAGOS				
(Datos en M USD)	2013	2014	2015*	2016*
CUENTA CORRIENTE	4.604	4.919	- 16.051	-3.870
Balanza Comercial (Saldo)	31.570	27.421	3.298	11.033
Balanza de Servicios (Saldo)	-	-	-	-8.159
Balanza de Rentas (Saldo)	-8.707	-7.425	-7.761	-6.918
Del trabajo	-24	-27	n.d.	n.d.
De la inversión	8.683	-8.348	-4.758	n.d.
Balanza de Transferencias (Saldo)	-1.218	-207	-155	174
AAPP	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Resto Sectores (Remesas y otras)	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
CUENTA DE CAPITAL	0	0	0	0
Transferencias de capital	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Enajenación/Adquisición de activos inmateriales no producidos	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
CUENTA FINANCIERA	-5.776	-2.418	14.252	-144
Inversiones directas	1.928	-704	2.710	n.d.
Inversiones de cartera	-592	3.017	-3.268	n.d.
Otras inversiones	-7.112	-3.063	-1.125	n.d.
Derivados financieros	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Variación de Reservas	4.590	-718	-4.051	-6.808
Errores y Omisiones	3.418	-3.219	-2.252	-2.794
<i>Fuente: BCV hasta III trimestre 2015 * 2015, 2016 según información presentada por Venezuela a la SEC en diciembre 2017</i>				
<i>Última actualización: mayo 2018</i>				

3.9 RESERVAS INTERNACIONALES

En 2017 las reservas internacionales han alcanzado el nivel más bajo desde septiembre 2003. Esto pese a que el BCV ha venido realizando un "swap" de una parte del oro que mantiene en sus reservas a cambio de unos 1.000 millones de dólares en efectivo, a través de Citibank.

El principal cambio que han registrado las reservas internacionales venezolanas se refiere al enorme peso que ahora ocupa en su composición el oro, aproximadamente el 70% del total, después de que el BCV terminara de repatriar en 2011 las 160 TM de oro que el país tenía depositadas en bancos en el exterior: Venezuela tiene la mayor proporción de reservas internacionales en oro de América Latina.

En 2017, la Deuda Externa total del Gobierno Central (pública y privada) de acuerdo con el Ministerio de Finanzas ascendía a 134.000 M\$, similar a la registrada para todo 2015, 135.000 M\$: de ese total, la deuda pública representó un 83,1% y la privada un 16,8%.

Por su parte, se estima que el servicio de la deuda externa en 2016 fue de 17.102 M\$, equivalentes a un 61% de las exportaciones de bienes y servicios, mientras que para 2017 fue de 11.402 M\$ equivalente a un 34.62% de las exportaciones: el 98,8% del servicio de la deuda es público.

En consecuencia, el volumen de reservas líquidas susceptibles de ser utilizadas para pagar importaciones y deuda externa es excesivamente bajo y apenas permitiría cubrir unas semanas de compras en el exterior con lo que ello supone en términos de ralentización del crecimiento económico y de fuertes tensiones en los mercados cambiarios. Esta situación es especialmente llamativa en una economía que dispone de las mayores reservas comprobadas de crudo del mundo y que durante años ha disfrutado de unos elevados precios internacionales que, en principio, le hubieran permitido acumular un mayor nivel de reservas internacionales.

En 2018, de acuerdo a cifras publicadas en la página web del Banco Central de Venezuela, siguen disminuyendo drásticamente las reservas internacionales, situándose a 09 de agosto en 9.672 millones de dólares.

3.10 MONEDA. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO

La unidad monetaria de la República Bolivariana de Venezuela es el Bolívar Fuerte desde el 1º de enero del año 2008. Venezuela tiene un régimen de control de cambios, desde 2003 y se han producido diversas devaluaciones de la moneda y diversas modificaciones del sistema cambiario.

La última modificación entró en vigencia el 29 de enero de 2018. En dicha fecha entró en vigor el Convenio Cambiario 39, publicado en la Gaceta Oficial 41.329, que establece un nuevo mecanismo para el DICOM (Sistema de Divisas de Tipo de Cambio Complementario Flotante de Mercado) que opera ahora como tasa oficial y elimina el tipo de cambio protegido (DIPRO), mas la tasa al tipo de cambio libre ó dólar paralelo:

- **(DICOM)** cuyo precio funcionará de manera fluctuante, de acuerdo con la dinámica económica del país. que, de 3.450 bolívares/US\$ ha pasado a alrededor de 200.000 Bvs/US\$ a agosto 2018, consecuencia del establecimiento de un sistema de subastas semanales con un suelo y techo que se va ajustando periódicamente
- Tasa de cambio del mercado paralelo, en agosto 2018, se cotiza en torno a los 4.000.000 Bs/\$.

3.11 DEUDA EXTERNA Y SERVICIO DE LA DEUDA. PRINCIPALES RATIOS

A 31 de marzo de 2017, última cifra disponible según el Ministerio de Finanzas de Venezuela, la deuda pública total del gobierno central (no incluye deuda de PDVSA y otras empresas del Estado) se ubicó en 146.262 M\$, correspondiendo 46.825 M\$ a la deuda pública externa y 99.437 M\$ a la deuda pública interna; representando una disminución de 2.445 M\$, equivalente a 1.63% del total, en comparación al cierre del año 2016.

Estos 46.825 M\$ correspondientes a deuda pública externa del gobierno central hasta marzo de 2017 representan un incremento de 63.25 M\$, un 0.14% más, en comparación a 2016.

En éste mismo período, se canceló por concepto de servicio de la deuda total del Gobierno Central un monto de 6.260 M\$ de los cuales 1.533 M\$ corresponden a deuda externa y 4.728 M\$ a deuda interna, de acuerdo con lo publicado por el Ministerio de Finanzas.

3.12 CALIFICACIÓN DE RIESGO

Las nacionalizaciones y las medidas anunciadas a principios de 2007 provocaron el inicio del descenso en la calificación de riesgo de Venezuela.

El riesgo país se sitúa en julio de 2018 en 5.035 y la calificación de riesgo es con mucho la peor de Latinoamérica: Fitch: RD Moody's: Caa3- S&P: SD y D

La OCDE mantiene clasificada a Venezuela desde VII-2009 en el 7º Grupo, tanto a corto, como a medio o largo plazo.

3.13 PRINCIPALES OBJETIVOS DE POLÍTICA ECONÓMICA

Durante 2017, como en años anteriores, la política económica viene supeditada teóricamente a la consolidación de la revolución bolivariana y a la consecución de los objetivos plasmados en el Plan Patria 2013-2019. Para ello, en lugar de aplicar medidas ortodoxas de política económica que permitieran corregir los graves desequilibrios que padece la economía venezolana (fiscal, de precios y cambiario principalmente), el Gobierno ha venido desarrollando una política económica que no ha hecho sino profundizar en un ineficiente y abultado gasto público, presiones inflacionistas, depreciación de la moneda, controles cambiarios y controles de precios.

Así, tanto la política fiscal como monetaria han tenido un marcado carácter expansivo que han generado un insostenible déficit público y un impresionante aumento de la liquidez monetaria y sus efectos inflacionistas, al tiempo que se ha mantenido el desplazamiento del sector privado, la desindustrialización del país y el casi único protagonismo del petróleo tanto desde el punto de vista de la producción como de la exportación venezolanas. En este contexto, las importaciones adquieren una importancia extraordinaria y el Estado reparte las divisas provenientes de las exportaciones del petróleo adjudicando discrecionalmente dólares baratos, aumentando continuamente la nómina pública y otorgando subsidios desmesurados.

Como aspectos positivos hay que mencionar que desde 2004 se han mejorado los indicadores sociales pero ello a costa de un tremendo empeoramiento de los desequilibrios macroeconómicos que han llevado a un fuerte aumento de las vulnerabilidades externas e internas de la economía.

4 RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES

4.1 MARCO INSTITUCIONAL

4.1.1 MARCO GENERAL DE LAS RELACIONES

Desde el punto de vista económico y comercial, las relaciones bilaterales hispano venezolanas son muy relevantes aunque manifiestamente ampliables y mejorables. Efectivamente, los lazos históricos, culturales y sociales, así como la importante colonia hispano-venezolana (unos 195.000 registrados en el Consulado en Caracas) y, sobre todo, los esfuerzos y relevante presencia de empresas españolas en el mercado venezolano han hecho posible el desarrollo de unas importantes relaciones económicas bilaterales para ambos países.

Pero, como se analiza posteriormente, el comercio bilateral se ha reducido de manera notable, y también la actividad empresarial española en Venezuela que ha visto disminuir el número de empresas presentes en el mercado.

4.1.2 PRINCIPALES ACUERDOS Y PROGRAMAS

- Tratado General de Cooperación y Amistad Hispano-Venezolano de 1990 y Acuerdo Económico integrante del mismo.
- APPRI 2-XI-1995.
- Convenio de Doble Imposición de 8-IV-03.
- Memorándum de Entendimiento entre la República Bolivariana de Venezuela y el Reino de España de 30-III-05, con motivo del 160º aniversario del establecimiento de relaciones diplomáticas.

- Noviembre de 2015, firma de un Protocolo entre nuestro Magrama y el INSAI referido a la comercialización en Venezuela de carne fresca o refrigerada de cerdo con y sin hueso.

4.1.3 ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS

Aunque no se trate de una barrera en el sentido estricto del término la principal dificultad a la que se enfrentan las exportaciones españolas a Venezuela radica en la casi segura y completa no disponibilidad de divisas por parte de que sus clientes venezolanos para poder hacer frente al pago de sus compras.

Como barrera comercial strictu sensu cabe mencionar las restricciones a la importación de productos derivados del cerdo, en vigor desde 1996. Aunque por el Acuerdo de Cartagena de 1996, suscrito por Venezuela, se establecían los “requisitos zoonosanitarios para la importación de cerdos vivos, productos y subproductos del cerdo provenientes de España”, realmente la importación de estos productos en Venezuela está sometida al régimen legal 6 “Permiso sanitario del Ministerio de Agricultura y Tierras” que, en la práctica, funciona como una licencia restrictiva de importación para impedir la comercialización de los productos de cerdo cocidos de forma masiva. Tema en vías de solución a raíz del MOU firmado en 2016 entre nuestro Magrama y el INSAI venezolano. En cambio, para los productos curados de ibérico al no haber producción nacional se otorgan algunas licencias.

Asimismo, se requiere licencia de importación para productos lácteos, cereales, aceites de semillas, frutos oleaginosos, grasas de origen animal y vegetal y vehículos automóviles.

Por otra parte, la mala gestión de los puertos de entrada, sobre todo coincidiendo con la nacionalización de todos ellos y la creación de la empresa nacional Bolipuertos, genera enormes retrasos en el despacho aduanero con el consiguiente aumento de costes de almacenamiento y manipulación.

Igualmente se está observando un cierto retorno al proteccionismo: además de incrementos en los aranceles, prolifera el uso de medidas no arancelarias, incluidas los contingentes, el uso activo de preferencias nacionales en la escasa contratación pública, los programas de créditos preferenciales, los reglamentos técnicos y las prescripciones de contenido mínimo nacional.

Otras importantes barreras al comercio y a la actividad empresarial se derivan del intervencionismo público en la economía venezolana, destacando: la inseguridad jurídica; el proceso de expropiaciones de empresas que se ha llevado a cabo en los últimos años; la permisividad oficial ante tomas inesperadas, injustificadas y no respaldadas legalmente de empresas y/o instalaciones por parte de sus trabajadores; las restricciones para establecer libremente los márgenes comerciales que cada agente empresarial considere oportunos (la nueva Ley Orgánica de Precios Justos los limita a un máximo del 30% sobre una estructura de costes discrecional y sujeta al visto bueno de la administración); y el estricto control de precios vigente para una amplia gama de productos.

4.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES

El comercio hispano-venezolano de mercancías venía creciendo en los últimos años y arrojaba saldo superavitario para España; sin embargo, desde 2013, se revierte drásticamente esta tendencia. Se produce desde entonces una progresiva disminución del comercio con saldo deficitario. En 2014 el comercio total disminuye un -21% y el déficit para España se triplica. Las exportaciones españolas se situaron en 540 M€ cayendo a 360 M€ en 2015 y a 219 M€ en 2016, mientras que las importaciones se situaron en 1.324 M€ en 2014 cayendo a 822 M € en 2015 y a 252 M € en 2016, debido fundamentalmente a la disminución de los precios del petróleo. En 2017 nuestras exportaciones alcanzaron 110,9 M€ (219 M€ en 2016), mientras que las importaciones se situaron en 381 M € (252 M€ en 2016), lo que representa un saldo negativo de 270,2 M€ y una tasa de cobertura de 29%. A mayo de 2018 las exportaciones se situaron en 47,2 M€ mientras que las importaciones alcanzaron 44,3 M€.

Los fuertes descensos de las exportaciones españolas a Venezuela registradas desde 2013 se han debido, fundamentalmente: al elevado grado de maduración de los proyectos que vienen desarrollando en Venezuela empresas españolas (metro, centrales termo-eléctricas, líneas eléctricas...) que requieren ya un volumen mucho menor de importaciones procedentes de España; al menor volumen de importaciones totales que adquirió el país; y, particularmente, a la dramática escasez de divisas puestas a disposición del sector privado.

Por su parte, en 2017 las importaciones españolas de productos venezolanos se situaron en 381 M€ (252 M€ en 2016), representando los hidrocarburos el 96% del total y el resto minerales, manufacturas de aluminio y fundición de hierro y acero principalmente.

En 2017 Venezuela fue el 99º cliente de España (retrocedió 16 puestos respecto a 2016) y el 64º proveedor (recuperando 7 puestos respecto a 2016).

Pero esta contracción del comercio bilateral también se ha registrado para el conjunto de la Unión Europea. Según datos de la UE DG Trade, el volumen de comercio total (X+M) de los 28 países de la UE con Venezuela se redujo 46% en 2016, al pasar de 5.225 M€ en 2015 a 2.819 M€, en 2017 se contrajo nuevamente el comercio en 13,4%, al situarse en 2.440M €. Así, en 2017 las exportaciones de la UE se contrajeron un 48,5% hasta 795 M€ (1.545 M€ en 2016), mientras que las importaciones desde Venezuela crecieron ligeramente un 29% hasta 1645 M€ (1.274 M€ en 2016). A mayo de 2018 las exportaciones europeas alcanzaron 248 M€ y las importaciones 525,9 M

CUADRO 12: EXPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES

PRINCIPALES SECTORES DE LA EXPORTACION ESPAÑOLA					
(Datos en Miles €)	2014	2015	2016	2017	%
4 -- SEMIMANUFACTURAS	14.642,36	2.608,45	16.064,48	35.745,52	122,51
5 -- BIENES DE EQUIPO	4.249,45	7.361,02	10.328,29	29.602,65	186,62
1 -- ALIMENTOS	13.202,50	12.726,87	4.678,70	17.756,62	-63,24
8 -- MANUFACTURAS DE CONSUMO	6.679,04	7.257,49	3.599,36	10.559,67	-50,40
9 -- OTRAS MERCANCIAS	25.194,20	17.808,06	14.108,66	6.769,37	-20,77
6 -- SECTOR AUTOMOVIL	44.117,88	37.152,87	20.250,29	5.577,25	-45,49
3 -- MATERIAS PRIMAS	44.620,18	21.494,69	10.313,95	2.656,16	-52,02
7 -- BIENES DE CONSUMO DURADERO	208.240,31	119.649,51	85.912,53	2.236,22	-28,20
2 -- PRODUCTOS ENERGETICOS	180.914,26	133.544,23	51.718,44	81,17	-61,27
SubTotal	541.860,18	359.603,19	216.974,70	110.984,62	
Total	541.860,18	359.603,19	216.974,70	110.984,62	-39,66
<i>Fuente: DATACOMEX Ultima actualización: abril 2018</i>					

CUADRO 13: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS

PRINCIPALES CAPITULOS DE LA EXPORTACION ESPAÑOLA

(Datos en Miles €)	2014	2015	2016	2017	%
84 -- MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS	104.551,75	39.398,24	39.128,90	14.418,88	- 63%
02 -- CARNE Y DESPOJOS COMESTIBLES	63.855,04	42.893,37	25.023,63	9.223,84	- 63%
85 -- APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS	53.882,53	40.528,01	16.346,78	7.680,74	- 53%
73 -- MANUF. DE FUNDIC., HIER./ACERO	14.642,36	2.608,45	16.064,48	7.456,28	- 54%
87 -- VEHÍCULOS AUTOMÓVILES; TRACTORES	12.433,80	18.029,61	13.572,77	7.400,54	- 45%
99 -- CODIGOS ESPECIALES DE LA NOMENCLATURA COMBINADA.	13.308,92	12.802,41	10.979,00	6.769,37	- 38%
94 -- MUEBLES, SILLAS, LÁMPARAS	18.213,57	15.282,42	7.848,58	5.074,81	- 35%
28 -- PRODUCT. QUÍMICOS INORGÁNICOS	5.973,52	5.374,58	6.647,12	4.922,44	- 26%
32 -- TANINO; MATERIAS COLORANTES; PINTURA	20.148,80	25.533,56	5.159,54	3.889,50	- 25%
72 -- FUNDICIÓN, HIERRO Y ACERO	2.088,69	1.324,14	4.558,62	3.519,34	- 23%
90 -- APARATOS ÓPTICOS, MEDIDA, MÉDICOS	8.664,30	9.326,63	4.521,55	3.052,36	- 32%
76 -- ALUMINIO Y SUS MANUFACTURAS	735,45	2.964,72	4.350,49	2.770,52	- 36%
39 -- MAT. PLÁSTICAS; SUS MANUFACTU.	8.898,45	9.654,35	4.229,19	2.679,43	- 37%
62 -- PRENDAS DE VESTIR, NO DE PUNTO	25.290,67	12.939,84	4.051,72	2.457,45	- 39%
25 -- SAL, YESO, PIEDRAS S/ TRABAJAR	8.828,42	4.666,52	3.877,34	2.219,22	- 43%
20 -- CONSERVAS VERDURA O FRUTA; ZUMO	5.877,97	2.782,52	3.838,63	2.111,11	- 45%
69 -- PRODUCTOS CERÁMICOS	16.014,23	7.400,48	3.715,44	1.904,93	- 49%
38 -- OTROS PRODUCTOS QUÍMICOS	15.848,76	12.043,01	3.431,33	1.881,32	- 45%
29 -- PRODUCTOS QUÍMICOS ORGÁNICOS	11.823,22	7.178,56	3.275,16	1.737,99	- 47%
48 -- PAPEL, CARTÓN; SUS MANUFACTURAS	6.778,22	7.371,05	3.054,27	1.728,82	- 43%
SubTotal	417.858,68	280.102,49	183.674,55	92.898,88	- 49%

TOTAL	541.860,18	359.603,19	218.913,56	110.984,62	- 39%
<i>Fuente: DATACOMEX Última actualización: febrero 2018</i>					



CUADRO 14: IMPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES

PRINCIPALES PRODUCTOS DE LA IMPORTACIÓN ESPAÑOLA					
(Datos en Miles EUR)	2014	2015	2016	2017	%
2 -- PRODUCTOS ENERGETICOS	1.272.414,82	793.705,43	209.507,49	298.249,57	42,4
4 -- SEMIMANUFACTURAS	14.657,69	16.398,63	19.727,04	46.708,89	136,8
1 -- ALIMENTOS	22.985,63	36.118,82	17.942,23	29.569,26	64,8
3 -- MATERIAS PRIMAS	13.351,16	1.915,66	2.216,02	2.634,36	18,9
9 -- OTRAS MERCANCIAS	51,02	1.616,86	1.422,37	2.206,33	55,1
8 -- MANUFACTURAS DE CONSUMO	730,93	193,93	445,64	774,26	73,7
6 -- SECTOR AUTOMOVIL	628,89	302,40	346,51	608,38	75,6
5 -- BIENES DE EQUIPO	79,93	99,43	166,42	535,06	221,5
7 -- BIENES DE CONSUMO DURADERO	49,83	26,72	41,08	40,18	-2,2
SubTotal	1.324.949,90	850.377,89	251.814,81	381.326,29	51,4
Total	1.324.949,90	850.377,89	251.814,81	381.326,29	51,4
<i>Fuente: DATACOMEX Última actualización: abril de 2018</i>					

CUADRO 15: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

PRINCIPALES CAPITULOS DE LA IMPORTACION ESPAÑOLA

(Datos en Miles €)	2015	2016	2017	%
27 -- COMBUSTIBLES, ACEITES MINERAL.	793.705,43	209.507,49	298.249,57	42,36
72 -- FUNDICIÓN, HIERRO Y ACERO	10.955,98	14.871,46	36.250,76	143,76
03 -- PESCADOS, CRUSTÁCEOS, MOLUSCOS	20.313,20	6.898,02	22.979,39	233,13
28 -- PRODUCT. QUÍMICOS INORGÁNICOS	4.493,34	4.935,14	6.636,14	34,47
22 -- BEBIDAS TODO TIPO (EXC. ZUMOS)	5.977,27	4.694,88	4.771,66	1,64
76 -- ALUMINIO Y SUS MANUFACTURAS	3.926,08	3.742,54	3.645,36	-2,60
99 -- CODIGOS ESPECIALES DE LA NOMENCLATURA COMBINADA.	1.601,62	1.418,66	2.203,13	55,30
29 -- PRODUCTOS QUÍMICOS ORGÁNICOS	263,49	1.358,67	1.313,81	-3,30
87 -- VEHÍCULOS AUTOMÓVILES; TRACTORES	4.960,99	1.292,57	882,96	-31,69
15 -- GRASAS, ACEITE ANIMAL O VEGETAL	760,16	493,65	801,07	62,27
08 -- FRUTAS /FRUTOS, S/ CONSERVAR	642,24	493,09	670,25	35,93
39 -- MAT. PLÁSTICAS; SUS MANUFACTU.	115,16	426,44	657,21	54,12
44 -- MADERA Y SUS MANUFACTURAS	36,10	363,09	417,52	14,99
74 -- COBRE Y SUS MANUFACTURAS	54,00	183,31	357,17	94,84
18 -- CACAO Y SUS PREPARACIONES	99,43	135,31	344,72	154,76
89 -- BARCOS Y EMBARCACIONES	99,83	113,33	266,27	134,95
97 -- OBJETOS DE ARTE; ANTIGUEDADES	4,85	105,44	196,92	86,77
84 -- MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS	158,22	104,63	103,16	-1,40
61 -- PRENDAS DE VESTIR, DE PUNTO	64,91	97,04	86,40	-10,96
49 -- LIBROS, PUBLICACI.; ARTES GRÁF.	39,33	74,58	63,38	-0,15
SubTotal	346.748,27	505,47	380.896,86	
Total	850.377,89	251.814,81	381.326,29	51%

Fuente: DATACOMEX;
Última actualización: febrero 2018

CUADRO 16: BALANZA COMERCIAL BILATERAL

BALANZA COMERCIAL BILATERAL

(Datos en M€)	2014	2015	2016	2017	% var.
EXPORTACIONES ESPAÑOLAS	541,6	360,1	219,0	110,9	-49%
IMPORTACIONES ESPAÑOLAS	1.324,9	822,2	252,0	318,3	26%
SALDO	-783,3	-462,0	33,0	270,0	
TASA DE COBERTURA	45,0	28,0	86,9	29,1	
<i>Fuente: DATACOMEX</i> <i>Última actualización: febrero 2018</i>					

4.3 INTERCAMBIOS DE SERVICIOS

Pero además del comercio bilateral de mercancías hay que mencionar también el comercio bilateral de servicios que en el caso de la ventas españolas alcanza la cifra 265,1 M€ derivadas de los servicios que, en 2017, proveyeron 772 empresas españolas, dirigidas principalmente al sector empresarial, de construcción, transporte y propiedad intelectual. Esta cifra de ventas supone una disminución de 44,5% con relación al mismo período del año anterior y un aumento de 7,1% en el número de empresas.

Por otro lado en 2017, 356 empresas venezolanas han exportado servicios a España por valor de 37,4M€, concentrada en el sector empresarial, comercio, telecomunicaciones y transporte, reflejando una contracción en empresas de -14,7 % y en ventas de 13,8% con relación al mismo período del año anterior.

4.4 FLUJOS DE INVERSIÓN

El mercado venezolano es un gran receptor de inversión española: de hecho, España, según estadísticas del BCV referidas a los últimos 10 años, es el segundo país inversor en Venezuela después de Holanda y casi 100 filiales de empresas españolas operaban en el mercado en 2015 a pesar de las enormes dificultades que han de afrontar, esta cifra ha disminuido a 72 empresas en 2018 que por distintos motivos ya no están en el mercado o ya no son españolas. Y que están presentes en todos los sectores considerados como estratégicos por el Gobierno venezolano y algunas de ellas se sitúan, como mínimo, entre las cinco principales empresas del sector en Venezuela.

Las últimas estadísticas oficiales disponibles reflejan un stock de la IED española en Venezuela de 1.381 M€ en 2016, cifra muy inferior a la registrada en 2015 de 21.313 M€, esta notable disminución no supone realmente un cambio en nuestra posición de inversión, no obstante la desinversión registrada en 2016 por 301 M€, y se explica por el cambio de criterio para el cálculo del tipo de cambio y por las variaciones en el patrimonio neto de las sociedades invertidas derivadas de la devaluación cambiaria. De acuerdo con cifras actualizadas el stock de inversión ha disminuido de los 5.740 M € registrados en 2013, a 1.732 M€ en 2014, a 1.388 M€ en 2015 y 1.381 M € en 2016.

Respecto a los cambios en el patrimonio neto de las sociedades invertidas y con ellas de la posición española en Venezuela en 2016, por orden de las empresas invertidas, se han producido cambios también por estas mismas razones. De acuerdo con esto en el Ranking de Países por Posición Inversora en el Exterior para el ejercicio 2016, no ETVE, Venezuela pasa del puesto nº 5, que suponía un 4,92% del total, al puesto nº 31 equivalente a un 0.32 % del total. Del total de stock para 2.016, 34.35% corresponde a Latin America Cellular Holdings(Grupo telefónica) y un 22.23 % a Repsol Exploración, en el resto con una participación entre 6 y el dos por ciento destacan Liberty Seguros, Bayer Hispania, Banesco Holdings, BBVA, Mapfre y Sol Meliá

En cualquier caso, muestra un flujo variable que se situó en 688.7 M€ en 2014, el flujo cae en 2015 al situarse en 98,7M €, en 2016 vuelve a subir al alcanzar la cifra de 483,3 M€, justificado por una capitalización de deuda registrada por Repsol y en 2017 vuelve a caer al situarse en 28,3 M€ justificados en 98% por una operación de Mapfre Internacional en el sector seguros y

reaseguros.

Por lo que se refiere a la IED venezolana en España su stock a finales de 2016 se situó en 3.230,5 M€, lo que representa también una disminución de 43% con relación a los 4.645 M€ registrados en 2015, en ambos casos es stock de inversión es prácticamente el doble de lo que representa la inversión española en Venezuela. En este sentido comportamiento del flujo de inversión que alcanzó 1.112 M€ en 2014, 28 M€ en 2015, 45 M€ en 2016 y 32,1M€ en 2017 la mayoría de ese flujo se ha dirigido al sector de servicios financieros, destacando la inversión realizada por BANESCO, en NOVACAIXA Galicia, y el resto a actividades inmobiliarias y construcción. En marzo 2017 inauguró el Centro Comercial Sambil, producto de la inversión del grupo venezolano COHEN por importe de 59 millones € en Leganés (Madrid), de 43.500 m2 y 1.500 empleos directos y 500 indirectos. De acuerdo con esto en el Ranking de Países por Posición Inversora en España para el ejercicio 2016, no ETVE, Venezuela se sitúa en el puesto nº 16, lo que supone un 0.85% del total.

Se advierte que la divulgación por distintos medios de la Ley de Emprendedores española ha despertado gran interés en Venezuela y se están registrando considerables flujos de inversión inmobiliaria hacia España. Venezuela es el país latinoamericano con más inversores en activos financieros (4º a nivel mundial), aunque en este caso solo son 5 inversores (la inversión asciende a 5,5 millones de €). En cuanto a emprendedores, las últimas estadísticas disponibles a septiembre de 2015 indican que Venezuela es el primer país latinoamericano y el tercero mundial, con 11 emprendedores (un 7,4% del total). Por último es el primer país a nivel mundial en autorizaciones para profesionales altamente cualificados, con un total de 348 (11,9% del total).

CUADRO 17: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS

INVERSION DIRECTA ESPAÑOLA EN VENEZUELA, POR SECTORES (Miles €)	2014	2015	2016	2017
INVERSIÓN BRUTA	644.657	98.773	483.396	28.385
INVERSIÓN NETA	640.529	98.683	182.009	23.759
INVERSIÓN BRUTA POR SECTORES				
65 SEGUROS, REASEGURO. FONDOS PENSION, EXCEPTO S.SOCIAL	-	44	2.673	28.318
43 ACTIVIDADES DE CONSTRUCCIÓN ESPECIALIZADA	-	-		60
46 COMER.MAYOR E INTERME.COMERCIO, EXCEP.VEHÍCULOS MOTOR	554.741	-	286	7
20 INDUSTRIA QUÍMICA	-	-		-
06 EXTRACCIÓN DE CRUDO DE PETRÓLEO Y GAS NATURAL	-	876	449.629	
08 OTRAS INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	-	-		
10 INDUSTRIA DE LA ALIMENTACIÓN	-	-		
17 INDUSTRIA DEL PAPEL	-			
21 FABRICACIÓN DE PRODUCTOS FARMACÉUTICOS	-	-		
22 FABRICACIÓN DE PRODUCTOS DE CAUCHO Y PLÁSTICOS	1.078	324	-	
23 FABRICACIÓN DE OTROS PRODUCTOS MINERALES NO METÁLICO	4.361	-		
24 METALURGIA; FABRICACION PRODUCTOS HIERRO, ACERO	-	-		
Resto	84.477	97.439	30.807	-
<i>Fuente: DATAINVEX, Última actualización: julio 2018</i>				

CUADRO 18: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAIS



Stock posición Inversora de España en Venezuela Miles €	2015	2016	% sobre el total
TELECOMUNICACIONES	210	475.220	34,40
EXTRACCION DE CRUDO DE PETROLEO Y GAS NATURAL	80.790	347.150	25,13
SEGUROS, REASEGURO, Y FONDOS DE PENSIONES, EXCEPTO SEG SOCIAL OBL	312.670	141.190	10,22
CONSTRUCCION DE EDIFICIOS	50.820	84.070	6,09
INDUSTRIA QUIMICA	25.420	80.340	5,82
ACTIVIDADES INMOBILIARIAS	89.900	70.390	5,09
SERVICIOS FINANCIEROS, EXCEPTO SEGUROS Y FONDOS DE PENSIONES	122.830	57.970	4,20
SERVICIOS TECNICOS DE ARQUITECTURA E INGENIERIA, ENSAYOS Y ANALISIS	33.290	29.810	2,16
SERVICIOS DE ALOJAMIENTO	18.470	29.620	2,14
METALURGIA: FABRICACIÓN DE PRODUCTOS DE HIERRO, ACERO Y FERROALEACIONES	571.730	21.170	1,53
FABRICACIÓN DE PRODUCTOS DE CAUCHO Y PLASTICO	9.470	11.930	0,86
EDICION	3.430	10.040	0,73
INGENIERIA CIVIL	920	6.680	0,48
INDUSTRIA DE LA ALIMENTACIÓN	2.370	3.840	0,28
FABRICACIÓN DE OTROS PRODUCTOS MINERALES NO METALICOS	14.330	3.110	0,23
SERVICIOS DE INFORMACIÓN	1.500	2.870	0,21
RESTO (NO ETVE)	50.460	6.180	0,45
TOTAL NO ETVE	1.388.610	1.381.580	100
FUENTE: DATAINVEX			
Última actualización julio 2018			

CUADRO 19: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

INVERSION DIRECTA DE VENEZUELA EN ESPAÑA, POR SECTORES (Miles €)	2015	2016	2017
INVERSIÓN BRUTA	28.121	45.091	32.109
INVERSIÓN NETA	7.135	43.588	31.137
INVERSIÓN BRUTA POR SECTORES			
68 ACTIVIDADES INMOBILIARIAS	8.483,28	6.886,02	8.749,65
45 VENTA Y REPARACIÓN DE VEHÍCULOS DE MOTOR Y MOTOCICL.	1.547,79	17.732,34	6.534,40
06 EXTRACCIÓN DE CRUDO DE PETRÓLEO Y GAS NATURAL	40,00	1.005,10	4.938,42
46 COMER.MAYOR E INTERME.COMERCIO,EXCEP.VEHÍCULOS MOTOR	218,85	134,26	3.109,82
52 ALMACENAMIENTO Y ACTIVIDADES ANEXAS AL TRANSPORTE	110,00		704,50
11 FABRICACIÓN DE BEBIDAS	3,00	118,80	615,00
47 COMERCIO AL POR MENOR, EXCEPTO DE VEHÍCULOS DE MOTOR	5.365,82	5.145,46	535,20
56 SERVICIOS DE COMIDAS Y BEBIDAS	41,67	2.238,02	360,42
70 ACTV. SEDES CENTRALES; ACTIV. CONSULTORÍA DE GESTIÓN	2.155,60	1.206,95	283,28
64 SERVICIOS FINANCIEROS,EXCEP.SEGUROS Y FONDOS PENSION	168,57	28,83	184,62
41 CONSTRUCCIÓN DE EDIFICIOS	1.060,94	1,80	142,20
55 SERVICIOS DE ALOJAMIENTO	129,85	239,84	59,25
82 ACTIVIDADES ADMINISTRATIVAS DE OFICINA	225,06		57,50
96 OTROS SERVICIOS PERSONALES			37,00
73 PUBLICIDAD Y ESTUDIOS DE MERCADO	944,10	1.272,90	18,90
71 SERVICIOS TECNICOS ARQUITECTURA E INGENIERIA		3,62	12,21
Resto	7.626	9.077	5.766,63
<i>Fuente: DATAINVEX, Última actualización: julio 2018</i>			

CUADRO 20: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

Stock Posición Inversora de Venezuela en España Miles de €	2.015	2.016	% sobre total
ACTIVIDADES AUXILIARES A LOS SERVICIOS FINANCIEROS Y A LOS SEGUROS	3.157.734	1.812.302	56,10
FABRICACIÓN DE PRODUCTOS FARMACEUTICOS	1.111.030	1.115.997	34,55
SERVICIOS FINANCIEROS, EXCEPTO SEGUROS Y FONDOS DE PENSIONES	265.754	211.476	6,55
ACTIVIDADES INMOBILIARIAS	46.396	49.539	1,53
CONSTRUCCIÓN DE EDIFICIOS	44.675	11.959	0,37
INDUSTRIA QUIMICA	10.419	11.585	0,36
FABRICACIÓN DE MATERIAL Y EQUIPO ELECTRICO	-	6.578	0,20
COMER.MAYOR E INTERME. COMER, EXCEP VEHÍCULOS MOTOR Y MOTOCICLETAS	-	4.665	0,14
FABRICACIÓN DE CAUCHO Y PLASTICOS	3.367	3.369	0,10
SERVICIOS TECNICOS DE ARQUITECTURA E INGENIERIA, ENSAYOS Y ANALISIS	-	3.049	0,09
OTRAS INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	516	-	0,00
METALURGIA; FABRICACIÓN DE PRODUCTOS DE HIERRO, ACERO Y FERROALEACIONES	1.578	-	0,00
OTRAS ACTIVIDADES PROFESIONALES, CIENTÍFICAS Y TECNICAS	3.613	-	0,00
TOTAL	4.645.082	3.230.519	100
FUENTE: DATAINVEX última actualización JULIO 2018			

4.5 DEUDA

No se han producido acuerdos de condonación o conversión de deuda.

4.6 OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA LA EMPRESA ESPAÑOLA

4.6.1 EL MERCADO

La economía venezolana cuenta con unos 31 millones de habitantes, es la quinta en tamaño de América Latina y su evolución, al contar con las mayores reservas comprobadas de crudo del mundo, ha estado directamente ligada a la de los precios del petróleo. Además, Venezuela cuenta con importantísimas reservas de gas (las octavas del mundo), abundantes recursos minerales (hierro, bauxita/alúmina, carbón, coltán, oro y diamantes), y una industria (materiales de construcción, acero o automoción) y una agricultura (maíz, soja, caña de azúcar, arroz, café, cacao, frutas y vegetales...) con cierto potencial pero prácticamente anuladas en muchos casos como consecuencia de la acción política y la marcada intervención estatal en todos los sectores considerados como estratégicos para la nación, desde el energético hasta la agricultura.

La relevancia del sector petrolero hace que el mercado refleje su preeminencia y provoque una escasa diversificación de la economía que, generalmente, obliga a la importación de numerosos bienes y servicios. Esto no significa que la economía sea monosectorial, de hecho las manufacturas ocupan el primer puesto del PIB pero, a pesar de los ineficaces esfuerzos públicos en contrario, el país ha suplido tradicionalmente sus carencias productivas con importaciones.

Por ello, el mercado venezolano ofrece la posibilidad a los exportadores españoles de encontrar oportunidades de negocio sí y solo sí previamente, dada la grave escasez de divisas del país, se han asegurado de forma definitiva e irreversible el cobro en moneda convertible de sus posibles ventas.

En todo caso, la escasa diversificación de la economía del país hace que la demanda de importaciones sea muy importante tanto desde el sector privado como desde el sector público.

En este contexto y con el potencial de una economía petrolera, el mercado venezolano importa una amplia variedad de productos que van desde productos de consumo, alimentación y bebidas, o medicamentos, hasta maquinaria, bienes de equipo o material de transporte.

4.6.2 IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN SU REGIÓN

La importancia política y económica de Venezuela le ha llevado a jugar un papel protagonista en los procesos de integración y desarrollo de la región de Latinoamérica y el Caribe.

Desde la perspectiva política y económica, la personalidad de Hugo Chávez y su ideología de desarrollar una América bolivariana y unida trajo consigo la participación de Venezuela como fundadora e impulsora de diferentes organismos latinoamericanos y del Caribe, de relevante importancia económica, como la Alianza Bolivariana para los Pueblos de Nuestra América (ALBA), la Comunidad de Estados Latinoamericanos y Caribeños (CELAC), la UNASUR, los Banco del Sur y del ALBA...

Pero quizás los acuerdos más relevantes que ha suscrito Venezuela con otros países de la región, además de su incorporación como miembro de pleno derecho al MERCOSUR, aunque ahora se encuentra suspendido por consideraciones políticas, son aquellos derivados o relacionados con su inmenso potencial petrolero. Entre ellos se pueden mencionar: el Acuerdo de Cooperación Energética de Caracas suscrito con Bolivia, Paraguay y Uruguay; el Convenio Integral de Cooperación con Cuba; el Convenio Integral de Cooperación con Argentina...Pero sobre todo el Acuerdo de Cooperación Energética de Petrocaribe.

El Acuerdo de Cooperación Energética regional Petrocaribe, suscrito en 2005, está integrado por Antigua y Barbuda, Bahamas, Belice, Cuba, Dominica, Granada, Guatemala, Guyana, Haití, Honduras, Jamaica, Nicaragua, República Dominicana, San Cristóbal y Nieves, San Vicente y las Granadinas, Santa Lucía y Venezuela; Bolivia y Ecuador participan en representación de ALBA...El Acuerdo marco se configura como una alternativa para sus miembros, fundamentalmente países en desarrollo, para procurarse un acceso seguro y confiable a las fuentes de energía suministradas prácticamente en su totalidad por Venezuela.

En el plano interno, los Acuerdos Petrocaribe son en ocasiones muy criticados por contemplar exportaciones de petróleo venezolano del orden de 110.000 b/d en condiciones muy concesionales: financiadas a largo plazo (hasta a 25 años), con 1 o 2 años de carencia, tipos de interés muy bajos (al 1%) y posibilidades de pago en especie.

La relevancia del objeto de los Acuerdos Petrocaribe y la reducida dimensión de muchos los países que los han suscrito hace que estos estén expuestos a importantes riesgos ante las dificultades económicas que atraviesa Venezuela y la hipotética posibilidad de que el gobierno de Caracas reduzca o elimine el apoyo financiero que reciben. Según algunos observadores los países más vulnerables podrían ser Cuba, Nicaragua y Jamaica y los menos Bahamas, Guatemala y Honduras. Según estimaciones del FMI, las exportaciones venezolanas de petróleo en términos concesionales a países Petrocaribe suponen a Venezuela renunciar a ingresos por un importe equivalente al 2% de su PIB y para algunos países receptores como Belice, Cuba, Granada, Guyana, Haití y Nicaragua una financiación próxima al 3% de sus respectivos PIB.

4.6.3 OPORTUNIDADES COMERCIALES

Si como resultado de las pasadas elecciones a la Asamblea Nacional se inicia un período moderado de transición acordado entre Gobierno y oposición, se produce una recuperación de los precios del petróleo y, teniendo previamente muy en cuenta las barreras comerciales señaladas anteriormente, la economía venezolana ofrece muchos sectores de interés para las empresas españolas al contar con: 30 millones de habitantes; las mayores reservas comprobadas de crudo del mundo y las octavas de gas; una necesidad imperiosa de desarrollar infraestructuras, industria y servicios de todo tipo. Cabe mencionar al respecto la Gran Misión Vivienda, que persigue construir en siete años 2 millones de viviendas, o el Plan Siembra Petrolera 2005-2030 cuyo objetivo es el de desarrollar un sistema integral de los recursos petroleros y gasísticos del país mediante la actuación en varias áreas productoras, comprendiendo no solo la explotación, refino, transporte y comercialización de los recursos sino también la urbanización y construcción de ciudades completas.

Un segmento más específico que ofrece potencial para la exportación española es el de maquinaria y equipos para la industria en general, y particularmente para la del petróleo, la construcción, obras públicas, la minería y la agricultura.

Del resto de los sectores, destacan los de infraestructuras, con importantes proyectos incluidos en el Plan Ferroviario Nacional; y en materia de puertos los promovidos por el Instituto Nacional de Espacios Acuáticos. Asimismo, destacan los relacionados con el transporte masivo de pasajeros, carreteras, materiales y equipos para la generación y transmisión de energía eléctrica, desalinizadoras, proyectos relacionados con la formación profesional y educativa, la industria editorial, la industria alimenticia, sistemas de riego y vehículos automóviles y componentes de automoción.

Pero en estos momentos la economía se encuentra paralizada y las oportunidades comerciales, de contratación e inversión son prácticamente nulas.

4.6.4 OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN

Respecto a los sectores de mayor interés, coinciden básicamente con los mencionados en el caso del comercio, añadiendo los relacionados con el efecto arrastre que generan las grandes inversiones españolas ya establecidas en Venezuela como podrían ser REPSOL, Telefónica, BBVA o MAPFRE

4.6.5 FUENTES DE FINANCIACIÓN

Venezuela ha ido abandonando progresivamente sus relaciones con los prestatarios mundiales tradicionales, como podrían ser el Banco Mundial o el FMI, desde que en IV-2007 el Gobierno lograra cancelar la totalidad de las deudas que mantenía con dichas instituciones. A partir de esa fecha la financiación se ha obtenido a través de préstamos bilaterales con determinados países, a través del FONDEN (Fondo de Desarrollo Nacional), del FONCHINVEN (Fondo Chino-Venezolano) y del fondo con Rusia. Hay que tener en cuenta que la buena coyuntura petrolera ha permitido a Venezuela durante años poder prescindir del acceso a la banca multilateral salvo algo de financiación para proyectos específicos facilitada por el BID y por la CAF cuya sede central está ubicada en Caracas. No obstante, la actual coyuntura está obligando a requerir financiación exterior que se ha plasmado en nuevas líneas de crédito con Japón, Brasil, Rusia...así como, últimamente, retiros parciales de las reservas que mantiene Venezuela en el FMI. Tanto el Gobierno como la petrolera estatal PDVSA han venido realizando en los últimos años emisiones de bonos denominados en dólares USA. La difícil coyuntura económica actual, unido a sanciones impuestas por la comunidad internacional, cuestionan la posibilidad de nuevas emisiones e, incluso, la capacidad del país para honrar a tiempo los sucesivos vencimientos de capital e intereses.

4.7 ACTIVIDADES DE PROMOCIÓN

Desde 2013 ha habido poca actividad de promoción.

En 2014 tan solo se llevó a cabo una misión directa de AGRAGEX, y la Oficina organizó con Invest in Spain una importante Jornada de Atracción de Inversiones en noviembre y una misión inversa a la Feria LIBER. La participación de empresas españolas en Ferias venezolanas es casi inexistente debido a la escasa actividad ferial de carácter internacional del país.

En 2015 ha persistido el bajo perfil de la actividad promocional, en marzo se canceló la Misión prevista de AGRAGEX, se organizaron las Misiones Inversa de LIBER y a la Convención de MAFEX, y por otro lado hemos colaborado en la elaboración de la Guía de Restaurantes

Españoles en Caracas, patrocinada por REPSOL y la Oficina Cultural de nuestra Embajada.

En 2016 no hubo misiones directas en el plan de Misiones de ICEX, y una sola misión inversa a LIBER. Cabe destacar que en octubre 2016 esta Oficina apoyó institucionalmente a la Academia Española del Jamón, de Guijuelo, especializada en la formación de cortadores de jamón, para la apertura de una delegación de la misma en Venezuela. La presentación y los cursos dictados durante ese mes han despertado enorme interés, por lo que se ha logrado el doble objetivo de este apoyo; proyección de la imagen gastronómica de España y la promoción de nuestra oferta de jamones y embutidos ibéricos. En 2017 se organizó la misión inversa a LIBER que se está organizando igualmente para 2018.

5 RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES

5.1 CON LA UNIÓN EUROPEA

5.1.1 MARCO INSTITUCIONAL

Tradicionalmente Venezuela se había beneficiado del régimen especial de estímulo del desarrollo sostenible y la gobernanza (SPG+) por el que la UE concede preferencias arancelarias para todos los productos industriales y para un amplio grupo de productos agrícolas y pesqueros: sin embargo, el incumplimiento de Venezuela al no ratificar en plazo el Convenio Anticorrupción desembocó en la suspensión de los beneficios del SPG+ a partir de VIII-2009 y desde ese momento sólo obtiene los beneficios derivados del régimen general del SPG.

Venezuela, país miembro de la Comunidad Andina, CAN, desde 1973 abandonó formalmente la institución (formada actualmente por Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú) en IV-2006 con objeto de lograr su incorporación al Mercado Común del Sur, MERCOSUR (actualmente Argentina, Brasil, Paraguay, Uruguay y Venezuela). La incorporación de Venezuela a MERCOSUR añade mayor dificultad a las ya de por sí complicadas negociaciones del Acuerdo de Asociación UE-MERCOSUR (AAUEMER) iniciadas en 2009. El AAUEMER incluye los pilares de diálogo político, cooperación y comercio, con compromisos de liberalización en los siguientes capítulos comerciales: acceso al mercado de mercancías (agrícolas e industriales), inversiones y movimiento de capitales, servicios, compras públicas, propiedad intelectual, competencia, acuerdo de vinos y los temas habituales de reglas. Tras varios años de negociación, las partes no han alcanzado todavía un acuerdo aunque el proceso negociador parece estar progresando.


5.1.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES

De acuerdo con las estadísticas de Eurostat el comercio total UE/Venezuela ascendió en 2017 a 2.338 M€, lo que representó una contracción de 17% con respecto a 2016. La balanza comercial resultó desfavorable para la UE con un déficit de 847 M€. La tasa de cobertura en 2017 fue de 48,78% , mientras que en 2016 fue de 121 %.

Las exportaciones venezolanas hacia la UE en 2017 alcanzaron los 1.642 M€ y siguen estando muy poco diversificadas correspondiendo un amplio porcentaje de las mismas al epígrafe "Combustibles y aceites minerales". Otras partidas importantes son la exportación de "Fundición, hierro y acero" y "Productos químicos orgánicos".

Las exportaciones europeas hacia Venezuela se caracterizan por ser mucho más diversificadas que las importaciones. En 2017, las importaciones venezolanas procedentes de la UE disminuyeron 48,5% y fueron de 795 M€, siendo los principales capítulos 84-Máquinas y aparatos mecánicos; 49-Libros, publicaciones.;85-Aparatos y material eléctrico;29- Productos químicos orgánicos;30- Productos farmacéuticos;11- Productos de la molinería, malta;86- Vehículos y material ferroviario y 27- Combustibles y aceite mineral.

CUADRO 21: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA



INTERCAMBIOS COMERCIALES CON LOS PAISES DE LA UE					
(Datos en M€)	2014	2015	2016	2017	% var
EXPORTA UE A VZLA	3.850,0	3.015,4	1.546,2	795,4	- 48,50
IMPORTA UE DE VZLA	3.525,0	2.209,2	1.274,1	1.642,9	28,94
<i>Fuente: EUROESTACOM</i> <i>Última actualización: abril 2018</i>					

5.2 CON LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS INTERNACIONALES

FMI y BM

Venezuela canceló a principios de abril 2007 la totalidad de las deudas que mantenía con el Fondo Monetario Internacional y también con el Banco Mundial. En abril de ese año el Hugo Chávez anunció la salida de Venezuela de ambas instituciones pero a fecha de este informe la retirada no se ha consumado. En cualquier caso, las actividades de Venezuela con ambos organismos son prácticamente nulas.

De hecho, desde 2005 el BM no ha realizado ninguna nueva aprobación de operaciones con Venezuela y el FMI lleva desde septiembre de 2004 sin poder mantener con las autoridades venezolanas los encuentros relativos a sus informes del artículo IV que anualmente elabora sobre la situación económica de sus miembros. Y el BM decidió prescindir de todo su personal en Caracas quedando únicamente una Liaison Office y un Oficial de enlace en representación del Banco en el país. Actualmente el BM no mantiene cartera activa ni prevista con Venezuela.

En relación con el BM es muy importante señalar que Venezuela formalizó el 24-I- 2012 su denuncia irrevocable del “Convenio sobre Arreglo de Diferencias Relativas a Inversiones entre Estados y Nacionales de Otros Estados” de 1966, que instituye el “Centro internacional de arreglo de diferencias relativas a inversiones” (CIADI), al que estaba adherido desde 1993. El 24-VII-julio 2012 finalizó el plazo para notificar por escrito al Gobierno de la República Bolivariana de Venezuela la aceptación y consentimiento a la oferta de jurisdicción del CIADI por lo que, aquellas empresas que no lo hicieron en fecha ya no podrán recurrir a la citada sede de arbitraje.

BID

Desde la incorporación de Venezuela al Banco Interamericano de Desarrollo en 1961 hasta 2017 el Banco ha financiado 306 proyectos en el país por un importe total de 6.845,2 M\$.

Como consecuencia de la dimensión de la economía venezolana y de la estrategia de financiamiento seguida por el país, el BID ha tenido un rol relativamente pequeño en el financiamiento público en Venezuela. Sin embargo, en los sectores en que ha brindado su apoyo, el Banco ha sido una importante fuente de asesoría técnica y ha puesto al servicio del país su respaldo. En el marco del Plan Nacional de Desarrollo Simón Bolívar, las autoridades nacionales y el Banco han identificado cuatro áreas estratégicas de cooperación para el periodo 2011- 2014, a saber: energía eléctrica; agua y saneamiento; gestión del riesgo de desastres naturales y protección social, principalmente mediante intervenciones con garantía soberana, además de recursos no reembolsables.

La cartera de proyectos vivos en 2017 alcanza los 1.350 M \$, dirigidos a Energía 900 M, agua y saneamiento 300 M \$, inversión social 150 M\$

El lunes 14 de mayo 2018, el BID publicó en su web que Venezuela llegó al límite de 180 días que el Banco contempla para pagos en mora por un importe de US\$ 88,3 millones, quedando en condición de no devengamiento.

La mora total de préstamos de Venezuela con el BID, incluidos aquellos montos que aún no llegan al límite de 180 días, asciende a US\$ 212,4 millones, sobre una deuda total de US\$ 2.011 millones. La deuda de Venezuela representa 1,6% de los activos totales del Banco al 31 de marzo de 2018.

Bajo las normas del BID sobre pagos en mora, el Banco no puede realizar ninguna actividad de préstamo con Venezuela hasta que salde su mora. Como una cuestión de política, el BID no reprograma sus préstamos con garantía soberana.

A la fecha, el BID no espera que la situación de no-devengamiento de Venezuela afecte los coeficientes de liquidez y capital del Banco para el 2018, los que se mantienen robustos y en pleno cumplimiento con las políticas financieras del Banco. El BID anticipa que esta situación no afectará su programa de préstamos de 2018.

Venezuela, un miembro fundador de la institución desde 1959, ha reiterado su compromiso con el BID y su intención de realizar pagos regulares. El BID reconoce los esfuerzos de Venezuela y seguirá trabajando con su gobierno para resolver el retraso en los pagos.

CAF

Venezuela es miembro fundador de la Corporación Andina de Fomento (que ha pasado a denominarse CAF-Banco de Desarrollo de América Latina) cuya sede central está ubicada en Caracas desde el inicio de sus operaciones en 1970.

El año 2017 registró operaciones a favor de Venezuela por 501M\$ de los cuales el 81% (400M\$) correspondieron a operaciones de riesgo soberano y el 19% (101M\$) a operaciones de riesgo no soberano y de cooperación técnica no reembolsable.

En 2017 CAF aprobó un préstamo por 400M\$ al Banco Central de Venezuela con el objetivo de brindar apoyo macroeconómico y de mitigar riesgos de liquidez en el manejo de pasivos, contribuyendo a su vez a garantizar la estabilidad de las importaciones en el país. El préstamo se enmarcó dentro de la estrategia mediante la cual la institución brinda apoyo a sus países accionistas en la gestión macroeconómica y que sirve de instrumento preventivo de financiamiento para proveer liquidez a los países y bancos centrales de la región que así lo requieren.

Adicionalmente, se renovó la línea de crédito al Banco de Desarrollo Social y Económico de Venezuela (BANDES) por 100 M\$ para financiar proyectos de desarrollo y de expansión de empresas, tanto públicas como privadas, en los sectores asociados a infraestructura, energía, petróleo, turismo, telecomunicaciones, tecnología, agricultura y alimentación, entre otros.

Por último, con recursos de cooperación al desarrollo se ejecutaron seis operaciones en el territorio por un monto de USD 0,5 millones. De este monto destacan los campos de acción siguientes: desarrollo institucional con 40% y desarrollo social con 29%. Algunas de las acciones emblemáticas de cooperación al desarrollo solicitadas por el país este año fueron: el Apoyo a Niños y Niñas con Desnutrición en Venezuela y SOMOS Pasión Petare en Femenino, que busca el desarrollo de herramientas socio emocionales y de empoderamiento de niñas y mujeres por medio del fútbol.

En la siguiente tabla aparecen los importes aprobados a Venezuela en los últimos años por la CAF, el BID y el BM:

Aprobaciones Venezuela(M\$)	2013	2014	2015	2016	2017
CAF	417	400	501	541	501
BID	0	2,55	0,34	0	0
BM	0	0	0	0	0
TOTAL IFI	417	402,55	501,3	541	501

Fuente: Informes anuales de CAF, BID y BM.

PNUD

El objetivo del Programa de Naciones Unidas para el Desarrollo en Venezuela es trabajar en función de las prioridades nacionales establecidas en el Marco de Cooperación del Sistema de las Naciones Unidas (MANUD) para el país, acordado con el Gobierno y ajustado a los valores de la Constitución venezolana. Así, el PNUD presta su apoyo en la consecución de los Objetivos Globales de Desarrollo, la consolidación de iniciativas de desarrollo humano, el fortalecimiento de las capacidades nacionales para la aplicación de políticas públicas, y en la ejecución de programas y proyectos que fomenten (governabilidad democrática, reducción de la pobreza, preservación del medio ambiente y uso de TICs).

Los principales proyectos que desarrolla el PNUD en Venezuela son:

- Reducción de la pobreza: apoyo al programa académico-musical Fundación de Estado para el Sistema Nacional de Orquestas Juveniles e Infantiles de Venezuela (FESNOJIV) - Fase II; y apoyo a la implementación de políticas públicas.
- Governabilidad democrática: fortalecimiento del INE como ente rector del Sistema Estadístico Nacional; y apoyo al INE para la realización del XIV Censo Nacional de Población y Vivienda.
- Ambiente y energía: fortalecimiento del sistema de áreas protegidas marino- costeras de Venezuela; inventario de gases de efecto invernadero; cumplimiento del protocolo de Montreal - Fase XI; apoyo al fortalecimiento de las capacidades de la Oficina de Gestión y Cooperación Internacional; sostenibilidad financiera y eficacia operacional del Sistema de Parques Nacionales de Venezuela; mantenimiento de la biodiversidad del paisaje productivo de Los Andes.

5.3 CON LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO

Venezuela es miembro de la OMC desde el 1-1995. Ha sido objeto de dos exámenes de política comercial, en 1996 y en 2002, y ha participado en 18 casos de solución de diferencias (uno como reclamante, dos como demandado y en los restantes 15 como tercero).

La última investigación antidumping iniciada por Venezuela se produjo en 2003, siendo 18 el total de las mismas iniciadas por Venezuela como país exportador desde su adhesión a este organismo. Desde 2004 Venezuela no ha notificado la aprobación de ninguna nueva medida antidumping. Así, en la actualidad están en vigor 7 órdenes definitivas de imposición de derechos antidumping, que afectan a productos procedentes de diversas ramas de producción entre las que destacan las del acero, los productos químicos y el calzado. Ninguna de estas órdenes definitivas afecta a países miembros de la UE, siendo los países perjudicados China, Estados Unidos y Japón.

Por lo que se refiere a las salvaguardias, la legislación venezolana en esta materia se remonta a 1999. Venezuela ha presentado informes en la iniciación de investigaciones sobre salvaguardias en 6 ocasiones.

Finalmente conviene señalar que Venezuela no participa en el Acuerdo Plurilateral de la OMC sobre Contratación Pública.

5.4 CON OTROS ORGANISMOS Y ASOCIACIONES REGIONALES

MERCOSUR

En XII-2005 se acordó el ingreso de Venezuela como miembro pleno del Mercado Común del Sur, MERCOSUR, y en VII-2006 se aprobó el “Protocolo de Adhesión” que contiene los compromisos y etapas que regirían el proceso y los plazos para adoptar el Arancel Externo Común y la liberalización del comercio entre los países miembros. Sin embargo, el veto de Paraguay para aceptar a Venezuela plenamente en MERCOSUR hizo que la incorporación definitiva no se produjera hasta el 12-VIII-2012 cuando Brasil, Argentina y Uruguay firmaron el Protocolo de Adhesión aprovechando la suspensión de Paraguay como miembro del organismo en represalia por la destitución poco antes del presidente paraguayo Fernando Lugo. La Nomenclatura Común Mercosur NCM fue formalmente adoptada por Venezuela en III-2013. En la misma se recogen la nomenclatura, el régimen tarifario, el régimen legal, posibles restricciones y los gravámenes a aplicar.

Como miembro de MERCOSUR Venezuela se verá afectada por los resultados futuros del Acuerdo de Asociación UE-MERCOSUR (AAUEMER) que las partes vienen negociando desde el año 2000. El proyecto de AAUEMER está estructurado en tres capítulos: el diálogo político, la cooperación y el comercio. Las negociaciones se suspendieron en 2004 por diferencias fundamentales en el capítulo comercial. Las relaciones políticas han seguido desarrollándose, en particular mediante la firma, en la cumbre UE-MERCOSUR celebrada en Lima en 2008 de un acuerdo para la ampliación de relaciones a tres nuevos ámbitos: ciencia y tecnología, infraestructuras y energías renovables. En mayo de 2010, tras seis años de suspensión, se retomaron las negociaciones en la Cumbre UE-ALC celebrada en Madrid y todavía están en curso. El objetivo es negociar un acuerdo comercial completo que no se limite al comercio de bienes industriales y agrícolas sino que también contemple los servicios, la mejora de las normas sobre contratación pública, la propiedad intelectual, las aduanas, la facilitación del comercio y los obstáculos técnicos al comercio.

En 2016 le correspondía a Venezuela la Presidencia, sin embargo Venezuela no pudo asumirla por la oposición por consideraciones políticas de Argentina, Brasil y Paraguay, de acuerdo con esto la Presidencia fue asumida en forma colegiada por los miembros de MERCOSUR. Actualmente está suspendida su condición de miembro del Mercosur.

UNASUR

En 2004, con participación de Venezuela, los Presidentes de la región reunidos en Cuzco, Perú, constituyeron la Comunidad Sudamericana de Naciones (Argentina, Bolivia, Brasil, Chile, Colombia, Ecuador, Guyana, Paraguay, Perú, Surinam, Uruguay y Venezuela) con objeto de fomentar la convergencia de los procesos de integración de América del Sur e integración de las infraestructuras de la región. Las áreas de acción prioritaria que se definieron fueron el diálogo político, la integración física, el medio ambiente, la integración energética, los mecanismos financieros sudamericanos, las asimetrías, la promoción de la cohesión, la inclusión y la justicia social, y las telecomunicaciones.

A partir de la I Cumbre Energética que se celebró en la Isla de Margarita, Venezuela, en IV-2007, el organismo pasó a denominarse Unión de Naciones Suramericanas, UNASUR.

BANCO DEL SUR

En II-2007 Venezuela y Argentina suscribieron el Memorándum de Entendimiento para poner en marcha el Banco del Sur al que podían adherirse otros países. Surge como una alternativa a los organismos de crédito tradicionales y se plantea como objeto: financiar el desarrollo económico, social y ambiental de los países miembros, en forma equilibrada y estable, haciendo uso del ahorro intra y extrarregional; fortalecer la integración; reducir las asimetrías; y promover la equitativa distribución entre los países miembros.

Aunque todavía no ha empezado a operar, está previsto que su sede central esté ubicada en Caracas, con una subsede en Buenos Aires y otra en La Paz. Asimismo está previsto que la entidad comience a operar con un capital suscrito de 7.000 M\$ divididos en acciones Clase A (países integrantes de Unasur), Clase B (Países no miembros de Unasur) y Clase C (bancos centrales, entidades financieras públicas, mixtas o semipúblicas). Sus integrantes son Argentina, Brasil y Venezuela (cada uno con no menos del 20% del capital suscrito) y Bolivia, Ecuador,

Paraguay y Uruguay (cada uno con no menos del 10% del mismo). En VI-2013 se celebró en Caracas el primer Consejo de Ministros del Banco para precisar los detalles operativos de la puesta en marcha de la entidad financiera.

BANCO DEL ALBA

El acta fundacional del Banco del ALBA (Alternativa Bolivariana para las Américas) fue firmada en I-2008 asignándole la misión de financiar el desarrollo de sus miembros (Cuba, Ecuador, Nicaragua, Bolivia, Antigua y Barbuda, San Vicente y las Granadinas, Dominica, Uruguay y Venezuela) a través de programas sociales, proyectos agrícolas y de energía. La sede de la institución se encuentra en Caracas y la presidencia será rotativa.

En IV-2009, los países que integran el ALBA aprobaron por unanimidad el Sistema Único de Compensación Regional de Pagos (SUCRE), moneda de integración para el Sur. Es un sistema que funciona a través de un Consejo Monetario Regional y de una Unidad de Cuenta Común, el Sucre, que actúa como moneda virtual con la proyección de convertirse en una moneda física en un futuro. Además de estos dos entes se prevé la conformación de otros dos órganos para conseguir la operatividad del sistema: la Cámara Central de Compensación de Pagos, y un Fondo de Reservas y de Convergencia Comercial.

5.5 ACUERDOS BILATERALES CON TERCEROS PAÍSES

Desde el Pacto de San José firmado con México (1980), pasando por el Acuerdo Energético de Caracas (suscrito con los países centroamericanos y del Caribe en octubre del 2000), Venezuela tiene un largo número de acuerdos bilaterales que afectan a múltiples áreas (inversión, comercio, intercambio tecnológico, petróleo, etc.). En este sentido, cabe destacar el proyecto de integración energética que supone Petroamérica (concretado regionalmente en Petrosur, Petroandina y Petrocaribe), así como los acuerdos regionales firmados con Brasil (en materia agraria e industrial, así como en los sectores eléctrico, de hidrocarburos, de alimentos, de capacitación científica y tecnológica y de petroquímica), con Rusia (acuerdos en materia agraria, energética e industrial) y con China (áreas políticas, de infraestructura, energía, cultura,...). Durante 2009 se firmaron nuevos acuerdos con países del medio y lejano oriente. Algunos ejemplos de esto último son los acuerdos con Irán (en las ramas de industrias básicas, minería, agricultura y tierras, energía y petróleo, ciencia y tecnología, así como los aspectos consulares y políticos), con Japón (convenios estratégicos de cooperación energética), o la profundización de relaciones con China, con la que se ha acordado la instalación de refinerías conjuntas y la creación de una empresa naviera binacional, al tiempo que se ha incrementado el fondo financiero de ambos países de 6 mil a 12 mil millones de dólares.

En el actual contexto de crisis económica y escasez de divisas han adquirido una gran relevancia en Venezuela los acuerdos financieros suscritos con China con la que se han pactado préstamos renovables contra petróleo por unos 50.000 M\$ para nutrir el Fondo Conjunto Chino Venezolano y el Fondo de Gran Volumen y Largo Plazo, ambos mecanismos destinados a financiar proyectos de desarrollo en diversas áreas.

5.6 ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

A continuación se mencionan las organizaciones industriales, sindicales y comerciales más importantes de Venezuela:

- Federación de Cámaras y Asociaciones de Comercio y Producción de Venezuela (FEDECÁMARAS)

E-mail: fedecamaras@cantv.es Web: www.fedecamaras.org.ve

Urb. El Bosque Avenida El Empalme Edif. Fedecámaras, Caracas 2568.

Teléfono: 731-1711 / 13

Fax: 730-2097

- Consejo Nacional del Comercio y los Servicios (CONSECOMERCIO):

E-mail: webmaster@consecomericio.org.ve

Web: www.consecomericio.org.ve

Urb. Los Caobos, Av. Andrés Eloy Blanco, Edif. Cámara de Comercio de Caracas, piso 6, Ofc. 601. Caracas 1050.

Teléfono: 576-9111

- Confederación Venezolana de Industriales (CONINDUSTRIA):

E-mail: igonzaez@conindustria.org Web: www.conindustria.org

Avenida Principal de Chuao, Edif. Cámara de Industriales del Estado de Miranda, Caracas 1061

Teléfono: 991-2116 / 7737

- Cámara Petrolera de Venezuela:

E-mail: informacion.web@camarapetrolera.org Web: www.camarapetrolera.org

Avenida Abraham Lincoln con Calle Olimpo, Torre Domus, piso 3, oficina 3ª, Sabana Grande Caracas

Teléfono: 793-8529 / 9439

- CAVIDEA (Cámara Venezolana de Alimentos):

E-mail: camara_alimentos@cavidea.org Web: www.cavidea.org

Avenida Principal Los Ruices, Centro Empresarial Los Ruices, piso 5, oficina 5-10

Teléfono: 234-8647 / 239-0918

Fax: 238-3268

- CAVECON (Cámara Venezolana de Empresas Consultoras):

E-mail: cavecon@cantv.net Web: www.cavecon.com

Avenida Libertador, Edif. Majestic, piso 3, oficina 32, La Campiña, Caracas 1050.

Teléfono: 761-1476 / 8480

FAX: 762-2383

- AIMM (Asociación de Industriales Metalúrgicos y de Minería de Venezuela):

E-mail: aimmv@cantv.net Web: www.aimm-ven.org

Avenida Principal Los Cortijos de Lourdes, 2ª Transversal, Centro Empresarial Senderos, piso 3, oficina 303 A.

Teléfono: 237-5169 / 5775

Fax: 237-5169

- EMPREVEN (Empresarios por Venezuela):

E-mail: Web: www.empresariosporvenezuela.com.ve

Edif. General, piso 6, oficina 6 C, Chuao, Caracas 1020.

Teléfono: 992-33 66 / 3755

CUADRO 22: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO
ACNUR (alto Comisionado de las NNUU para los Refugiados)
ALADI (Asociación Latinoamericana de Integración)
BDC (Banco de Desarrollo del Caribe)
BID (Banco Interamericano de Desarrollo)
BM (Banco Mundial)
CAF (Corporación Andina de Fomento)
CCI (Cámara de Comercio Internacional)
CFI (Corporación Financiera Internacional)
CMT (Confederación Mundial del Trabajo)
CPA (Corte Permanente de Arbitraje)
Delegación de Venezuela ante la UNESCO en París
FAO (Organización de las NNUU para la Alimentación y la Agricultura)
FMI (Fondo Monetario Internacional)
Grupo de Productos Tropicales
G-20 (coalición de PVD que promueve reformas en la agricultura de Países Desarrollados)
G-33 (también denominado "Amigos de los Productos Especiales" en la agricultura)
Grupo AMNA 11 (coalición de PVD que promueve flexibilidad para la apertura de los mercados de productos industriales).
GR (Grupo de Río).
IICA (Instituto Interamericano de Cooperación para la Agricultura)
INTERPOL (Organización Internacional de Policía Criminal)
ISO (International Organization for Standardization)
MERCOSUR (Mercado Común del Sur)
OEA (Organización de Estados Americanos)
OIM (Organización Internacional para las Migraciones)
OIT (Organización Internacional del Trabajo)
OMC (Organización Mundial del Comercio)
OMPI (Organización Mundial de la Propiedad Intelectual)
OMS (Organización Mundial de la Salud)
ONU (Organización Naciones Unidas) y sus distintos organismos
OPEP (Organización de Países Exportadores de Petróleo)
PNUD (Programa Naciones Unidas para el Desarrollo)
SELA (Sistema Económico Latinoamericano)
UNICEF (Organización de las NNUU para la Infancia)
G-33 (también denominado "Amigos de los Productos Especiales" en la agricultura)
Grupo AMNA 11 (coalición de PVD que promueve flexibilidad para la apertura de los mercados de productos industriales).
GR (Grupo de Río).
IICA (Instituto Interamericano de Cooperación para la Agricultura)

INTERPOL (Organización Internacional de Policía Criminal)
ISO (International Organization for Standardization)
MERCOSUR (en negociaciones para su acceso pleno)
OEA (Organización de Estados Americanos)
OIM (Organización Internacional para las Migraciones)
OIT (Organización Internacional del Trabajo)
OMC (Organización Mundial del Comercio)
OMPI (Organización Mundial de la Propiedad Intelectual)
OMS (Organización Mundial de la Salud)
ONU (Organización Naciones Unidas) y sus distintos organismos
OPEP (Organización de Países Exportadores de Petróleo)
PNUD (Programa Naciones Unidas para el Desarrollo)
UNICEF (Organización de las NNUU para la infancia)
SELA (Sistema Económico Latinoamericano)
UNASUR (Unión de Naciones suramericanas)
ALBA (Alternativa Bolivariana de los pueblos de Nuestra América)
PETROCARIBE
BANCO DEL SUR
BANCO DEL ALBA