



INFORME ECONÓMICO Y COMERCIAL

Egipto



Elaborado por la Oficina
Económica y Comercial
de España en El Cairo

Actualizado a abril 2014

1 SITUACIÓN POLÍTICA	4
1.1 PRINCIPALES FUERZAS POLÍTICAS Y SU PRESENCIA EN LAS INSTITUCIONES	4
1.2 GABINETE ECONÓMICO Y DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS	5
2 SITUACIÓN ECONÓMICA	6
2.1 EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES VARIABLES	6
CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS	7
2.1.1 ESTRUCTURA DEL PIB	9
CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO	9
2.1.2 PRECIOS	10
2.1.3 POBLACIÓN ACTIVA Y MERCADO DE TRABAJO. DESEMPLEO ..	10
2.1.4 DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA	10
2.1.5 POLÍTICAS FISCAL Y MONETARIA	11
2.2 PREVISIONES MACROECONÓMICAS	11
2.3 OTROS POSIBLES DATOS DE INTERÉS ECONÓMICO	11
2.4 COMERCIO EXTERIOR DE BIENES Y SERVICIOS	12
2.4.1 APERTURA COMERCIAL	12
2.4.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES	12
CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)	12
CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)	13
2.4.3 PRINCIPALES SECTORES DE BIENES (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)	13
CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES	14
CUADRO 6: IMPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	14
2.4.4 PRINCIPALES SECTORES DE SERVICIOS (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)	16
2.5 TURISMO	16
2.6 INVERSIÓN EXTRANJERA	16
2.6.1 RÉGIMEN DE INVERSIONES	16
2.6.2 INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍSES Y SECTORES	17
CUADRO 7: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES	18
2.6.3 OPERACIONES IMPORTANTES DE INVERSIÓN EXTRANJERA ..	18
2.6.4 FUENTES OFICIALES DE INFORMACIÓN SOBRE INVERSIONES EXTRANJERAS	19
2.6.5 FERIAS SOBRE INVERSIONES	19
2.7 INVERSIONES EN EL EXTERIOR. PRINCIPALES PAÍSES Y SECTORES	19
CUADRO 8: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES	20
2.8 BALANZA DE PAGOS. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES SUB-BALANZAS	20
CUADRO 9: BALANZA DE PAGOS	20
2.9 RESERVAS INTERNACIONALES	21
2.10 MONEDA. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO	21
2.11 DEUDA EXTERNA Y SERVICIO DE LA DEUDA. PRINCIPALES RATIOS	21
2.12 CALIFICACIÓN DE RIESGO	22
2.13 PRINCIPALES OBJETIVOS DE POLÍTICA ECONÓMICA	22
3 RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES	22
3.1 MARCO INSTITUCIONAL	22
3.1.1 MARCO GENERAL DE LAS RELACIONES	23
3.1.2 PRINCIPALES ACUERDOS Y PROGRAMAS	23
3.1.3 ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS	23

3.2	INTERCAMBIOS COMERCIALES	23
	CUADRO 10: EXPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES	24
	CUADRO 11: IMPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES	24
	CUADRO 12: BALANZA COMERCIAL BILATERAL	25
3.3	INTERCAMBIOS DE SERVICIOS	25
3.4	FLUJOS DE INVERSIÓN	25
	CUADRO 13: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	26
	CUADRO 14: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA	26
3.5	DEUDA	27
3.6	OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA LA EMPRESA	
	ESPAÑOLA	27
	3.6.1 EL MERCADO	27
	3.6.2 IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN SU REGIÓN	27
	3.6.3 OPORTUNIDADES COMERCIALES	28
	3.6.4 OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN	28
	3.6.5 FUENTES DE FINANCIACIÓN	29
3.7	ACTIVIDADES DE PROMOCIÓN	30
3.8	PREVISIONES A CORTO Y MEDIO PLAZO DE LAS RELACIONES	
	ECONÓMICAS BILATERALES	30
4	RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES	30
4.1	CON LA UNIÓN EUROPEA	30
	4.1.1 MARCO INSTITUCIONAL	30
	4.1.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES	31
	CUADRO 15: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA ...	31
	4.1.3 ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS ...	31
4.2	CON LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS INTERNACIONALES .	32
4.3	CON LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO	32
4.4	CON OTROS ORGANISMOS Y ASOCIACIONES REGIONALES ..	33
4.5	ACUERDOS BILATERALES CON TERCEROS PAÍSES	33
4.6	ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y	
	COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	34
	CUADRO 16: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y	
	COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	34

1 SITUACIÓN POLÍTICA

1.1 PRINCIPALES FUERZAS POLÍTICAS Y SU PRESENCIA EN LAS INSTITUCIONES

Egipto es una república presidencial donde la Jefatura del Estado corresponde al Presidente de la República (Rais) que es, además Jefe Supremo de las Fuerzas Armadas. Nominado cada cuatro años por sufragio universal, puede ser reelegido como máximo una vez.

El sistema de elección presidencial vigente en Egipto recogido en la Constitución aprobada por referéndum en enero de 2014 establece que el presidente de la república es elegido mediante votación popular, secreta y directa, de entre los candidatos presentados por los partidos políticos.

El poder ejecutivo es ejercido por el Presidente de la República, quien puede nombrar a uno o más vicepresidentes y designa al Primer Ministro y a sus suplentes, los cuales proponen el nombramiento de los demás ministros.

El Primer Ministro, junto a los restantes ministros, es el responsable de la elaboración de los distintos proyectos de ley y decretos, de los presupuestos estatales, y la formulación y ejecución de la política del Gobierno en colaboración con el Presidente de la República.

El sistema parlamentario establecido en la nueva Constitución es unicameral y consiste en el Parlamento (Cámara Baja), cuyos integrantes serán elegidos por medio de elecciones legislativas cada cinco años. En las anteriores Cartas Magnas el poder legislativo en Egipto era bicameral.

Siguiendo la estela dejada por la revolución tunecina, Egipto se embarcó el 25 de enero de 2011 en una ola de manifestaciones que, dieciocho días más tarde, acabaron con la dimisión de Hosni Mubarak, que gobernaba el país desde 1981.

En mayo y junio de 2012, los egipcios fueron llamados a las urnas para elegir al Presidente de la República. En la segunda vuelta se enfrentaron Mohamed Morsi, candidato de los Hermanos Musulmanes (HHMM), y el General Ahmed Shafiq que había sido el último Primer Ministro de la era Mubarak. Un resultado ajustado dio finalmente la victoria a Morsi, que tomó posesión del cargo de Presidente de la República el 30 de junio de 2012.

Durante el segundo semestre de 2012, Egipto vivió inmerso en un debate constitucional en el que islamistas y liberales se enfrentaron en cuestiones como el papel de la Sharia (ley islámica), la libertad de expresión y culto, los derechos de la mujer, los poderes del Presidente o la independencia de la justicia. Este diálogo logró acuerdos sobre un buen número de artículos del proyecto de Constitución, pero el consenso no fue posible respecto de algunas de las disposiciones más controvertidas.

El 22 de noviembre el Presidente dictó una Declaración Constitucional por la que, entre otras cosas, sustraía todas sus decisiones al control judicial y blindaba la Asamblea Constituyente y el Consejo de la Shura frente a una eventual disolución judicial. La tensión política generada como consecuencia de la publicación de esta Declaración tuvo su traducción en la calle, con manifestaciones tanto de partidarios como de detractores del Presidente.

El Presidente de Asamblea Constituyente y la mayoría islamista se apresuraron por terminar sus trabajos sin contar con el aval de las fuerzas liberales y seculares. En diciembre de 2012, el borrador de Carta Magna fue aprobado mediante un referéndum que contó con la participación del 32% del electorado y que arrojó un resultado favorable del 63%.

Durante el primer semestre de 2013, la situación interna fue complicándose con un profundo deterioro económico y un incremento exponencial de la oposición al gobierno de los HHMM. Una plataforma opositora de amplio espectro coordinó las protestas, que llegaron a su punto álgido el 30 de junio. Ante la ausencia de respuesta del Presidente Morsi a las peticiones de cambio de Gobierno, sustitución del Fiscal General, reforma constitucional, cambio en la legislación electoral y convocatoria de elecciones presidenciales anticipadas, el Ejército intervino el 3 de julio deponiendo a Mohamed Morsi, nombrando como sustituto interino al Presidente del Tribunal Constitucional, Sr. Adli Mansur, y definiendo una hoja de ruta para el futuro político de Egipto.

El Presidente Morsi, sus colaboradores más estrechos y numerosos líderes de la organización de los HHMM fueron detenidos, iniciándose una campaña de seguridad que ha afectado a dirigentes, miembros, asociaciones y medios de comunicación vinculados a la Hermandad. El desalojo de las plazas Rabaa Al Adawiya y Al Nahda, en las que hasta el 14 de agosto se concentraron partidarios de Morsi y en las que fallecieron más de seiscientas personas, constituyó un punto de inflexión.

Con el trasfondo de una creciente actividad del terrorismo yihadista tanto en el Sinaí como más allá de esa península, la campaña de seguridad prosiguió y culminó el pasado mes de diciembre con el procesamiento del ex Presidente Morsi y con la posterior declaración de la Hermandad, por parte del Gobierno, como organización terrorista. Con ello, las iniciativas que habían promovido la apertura de canales de diálogo con vistas a una reconciliación y a la reincorporación de los HHMM a la vida política han quedado en entredicho.

A pesar de todo, los HHMM y demás partidarios del ex Presidente han mantenido su pulso en la calle haciendo llamamientos a la resistencia pacífica que, en la práctica, se han traducido en manifestaciones periódicas e incidentes violentos que, en algunos casos, han causado numerosos heridos y víctimas mortales.

En aplicación de la hoja de ruta, un Comité de cincuenta personalidades egipcias se encargó de reformar la Constitución de 2012, adoptando un texto de nuevo cuño que modifica buena parte de las disposiciones contenidas en la anterior Carta Magna e incorpora otras completamente nuevas. El proyecto de Constitución fue aprobado mediante un referéndum celebrado los días 14 y 15 de enero de 2014, con un 98,1% de votos afirmativos y una participación del 38,6 %. Los HHMM, sus socios en la Alianza Nacional a favor de la Legitimidad e incluso el Partido islamista moderado Egipto Fuerte hicieron un llamamiento al boicot.

Con posterioridad al tercer aniversario de la Revolución de 2011, una conmemoración que se vio teñida por actos de violencia y terrorismo, el Presidente interino Adli Mansur anunció la celebración de elecciones presidenciales para los días 26 y 27 de mayo. Abdelfatah El Sisi, ascendido a Mariscal, con el visto bueno de las Fuerzas Armadas y después de dimitir de todos sus cargos, ha presentado su candidatura. El otro candidato en liza es el nasserista Hamdeen Sabahi, líder de la Corriente Popular.

Una vez que culmine este proceso electoral, las autoridades egipcias convocarán elecciones legislativas para conformar la nueva Cámara de Representantes. Las transformaciones vividas en Egipto explican que resulte difícil anticipar la composición de esa Cámara y el peso relativo que puedan tener los partidos seculares y liberales, las formaciones islamistas que no hayan perdido su estatus legal o incluso plataformas de la mayoría presidencial que eventualmente puedan surgir.

1.2 GABINETE ECONÓMICO Y DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS

A pesar del nombramiento de diversos Gobiernos desde la Revolución del 25 de enero de 2011, las funciones de cada Ministerio no se han visto alteradas de manera significativa respecto del pasado.

El Primer Ministro es el responsable máximo de la política económica y preside una comisión interministerial para la resolución de conflictos que puedan tener los inversores con la Administración Egipcia, creada en 2011.

Tras la Revolución, el Primer Ministro asumió las competencias del Ministro de Inversiones, si bien en la era Morsy, en el nuevo gabinete, se reestableció el Ministerio de Inversiones del que depende directamente la autoridad egipcia de inversiones, General Authority for Investments and Free Zones (GAFI), estructura que se mantiene hasta el momento.

El Ministerio de Finanzas es el responsable de la política fiscal y financiera, siendo responsabilidad del Banco Central la política monetaria.

El Ministerio de Industria y Comercio es responsable de la política comercial e industrial del país, así como de la vertiente económica de la Unión por el Mediterráneo (UpM).

Por último, el Ministerio de Planificación y Cooperación Internacional que gestiona la abundante ayuda externa que recibe Egipto y asumía, desde 2011, competencias en materia de planificación económica y de inversiones públicas, se ha vuelto a escindir en dos Ministerios recientemente: el de Planificación y el de Cooperación Internacional.

2 SITUACIÓN ECONÓMICA

2.1 EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES VARIABLES

El periodo de transición política abierto tras la dimisión del Presidente Mubarak a principios de 2011 ha **tenido un impacto negativo en la economía egipcia**, que está adquiriendo niveles preocupantes, pues está creciendo a un 1/3 de su potencial. En el año fiscal 2012/2013 la tasa de crecimiento fue del 2,2%, insuficiente para generar un volumen de puestos de trabajo que absorban el aproximadamente millón de jóvenes que cada año se incorporan al mercado laboral. En consecuencia, la **tasa de desempleo** ha pasado del 9% antes de la revolución al 13,3% actual y la renta per cápita de una población que crece al 2,9% anual se está erosionando.

El **turismo** (que en 2009/10 había llegado a ser la principal fuente de divisas del país) se ha visto negativamente afectado, de modo que en 2012/13 los ingresos por turismo a lo largo de 2012/13 registraron una caída del 16%, alcanzando los 9.750M\$. Los acontecimientos políticos ocurridos a lo largo del verano provocaron un nuevo desplome del turismo, que aporta el 10% del PIB y el 13% del empleo.

Análogamente, la **Inversión Directa Extranjera** (IDE) fue cayendo progresivamente a lo largo de los últimos tres años de modo que en 2012/13 se registraron 3.000M\$, una cifra excesivamente baja para un país atractivo para la inversión. Sin embargo, la situación está mejorando paulatinamente pues a lo largo del primer trimestre de 2013/14, las IDE registrada alcanzó los 1.246M\$, casi la mitad de lo registrado a lo largo de todo el año anterior.

Desde principios de 2013 la **inflación** interanual ha ido repuntando debido a la subida de precios de los alimentos, la energía, carburantes (por el recorte de subsidios) y el tabaco y arrastrada por una **depreciación de la libra egipcia frente al dólar del 12% a lo largo del primer semestre de 2013, antes de estabilizarse**. Así, la inflación en febrero de 2014 se mantuvo en el 9,7%.

La fuerte salida de capitales que se produjo desde 2011 redujo las **reservas internacionales** casi un 60% desde que comenzara la revolución de 36.000M\$ en enero 2011 a 14.922M\$ en junio de 2013 o equivalentes a menos de tres meses de importaciones. El Banco Central de Egipto (BCE) se vio obligado a principios de 2013

a introducir un sistema de subastas de divisas, que frenó el preocupante descenso del nivel de reservas. No obstante, el reverso de esta medida fue que la escasez de divisas en el mercado ha generado un mercado paralelo y supone un verdadero cuello de botella para la actividad industrial. Por otro lado, la inyección financiera procedente de países del Golfo (Arabia 5.000M\$, EAU 3.000M\$ y Kuwait 4.000M\$) ha permitido que mejore ligeramente la situación, de modo que la reserva de divisas se situó en **17.307M\$ en febrero de 2014**.

Cabe apuntar una serie de **datos económicos positivos** de los últimos años fiscales, en concreto, el **incremento del 15% registrado en los ingresos del canal de Suez respecto a antes de la Revolución** (pasaron de 4.500M\$ en 2009/10 a **5.200M\$** en 2011/12) y que se mantienen en el entorno de los 5.000M\$ en 2012/13, los **incrementos anuales del 30%, del 43% y del 4% en las remesas de emigrantes a lo largo de los últimos tres años fiscales** (las remesas alcanzaron los 18.432M\$ en 2012/13) y el **incremento del 6,4% registrado en las exportaciones egipcias en 2012/13**, incremento amortiguado por la depreciación de la libra egipcia a lo largo del ejercicio.

El déficit fiscal está adquiriendo niveles preocupantes, consecuencia fundamentalmente del incremento de la factura de subsidios al consumo de productos básicos por la depreciación de la libra, de la subida de sueldos de empleados públicos (esta partida ha aumentado un 80% desde el comienzo de la revolución y representa el 25% del presupuesto de gastos) y del incremento del tipo de interés de la deuda pública egipcia, cuya factura anual se come la cuarta parte del presupuesto.

El año **2012/2013 se cerró en junio 2013 con un déficit del 13,8%, unos 36.000 M\$**. Si el Gobierno interino pusiera en marcha el programa de reformas estructurales y de consolidación fiscal previsto por el Gobierno depuesto, el déficit podría pasar a ser del 9,5% en 2014/15 y en 2015/16 del 7,5%. Dentro de dicho programa estaban las medidas ya adoptadas como el recorte en los subsidios a los combustibles suministrados a la industria pesada y en la gasolina de mayor octanaje, además de la racionalización de la política de subsidios mediante un sistema de "tarjetas inteligentes", que ya se han empezado a introducir en algunas gasolineras, que identificarán a las capas más desfavorecidas de la población. Las medidas de consolidación fiscal son de vital importancia, puesto que **los subsidios al consumo consumen 25% del presupuesto nacional**.

Todas estas impopulares medidas están en línea con las **recomendaciones del FMI**, con quien todavía no se ha firmado el Stand-by Agreement por valor de 4.800M.

CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS

PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	Año 2009/10	Año 2010/11	Año 2011/12	Año 2012/13
PIB				
PIB (MUSD a precios corrientes)	216.830	235.719	256.729	264.701
Tasa de variación real (%)	5,1	1,8	2,2	2,2
Tasa de variación nominal (%)	15,8	13,8	12,6	11,5
INFLACIÓN				
Media anual (%)	12,6	11,0	8,7	6,9
Fin de período (%)	10,1	11,8	7,3	9,8
TIPOS DE INTERÉS DE INTERVENCIÓN DEL BANCO CENTRAL				

Media anual (%)	nd	nd	nd	nd
Fin de período (%) (letras del Tesoro a 3 meses)	10,2	12,1	14,8	14,2
EMPLEO Y TASA DE PARO				
Población (x 1.000 habitantes)	83,5	84,5	87,1	93,3
Población activa (x 1.000 habitantes)	25,4	26,2	26,5	27,2
% Desempleo sobre población activa	9,4	11,9	12,6	13,3
DÉFICIT PÚBLICO				
% de PIB	7,8	9,6	11,0	13,8
DEUDA PÚBLICA				
en millones dólares	nd	nd	nd	nd
en % de PIB	73,6	76,2	78,6	87,5
EXPORTACIONES DE BIENES				
en millones dólares	23.873	26.993	25.072	25.971
tasa de variación respecto a período anterior	-5,1	13,1	-7,1	3,6
IMPORTACIONES DE BIENES				
en millones dólares	48.993	54.096	59.211	57.513
tasa de variación respecto a período anterior	-2,7	10,4	9,4	-2,8
SALDO B. COMERCIAL				
en millones dólares	-25.120	-27.103	-34.139	-31.542
en % de PIB	-11,6	-11,5	-13,2	-11,2
SALDO B. CUENTA CORRIENTE				
en millones dólares	-4.318	-6.088	-10.146	-5.582
en % de PIB	-2,0	-2,6	-3,1	-2,1
DEUDA EXTERNA				
en millones dólares	33.694	34.906	34.385	43.233
en % de PIB	16,0	15,2	13,2	17,3
SERVICIO DE LA DEUDA EXTERNA				
en millones dólares	2.611	2.776	2.904	3.089
en porcentaje de exportaciones de bienes y servicios	5,5	5,7	6,3	6,4
RESERVAS INTERNACIONALES				
en millones dólares	35.222	26.569	15.533	14.922
en meses de importación de bienes y servicios	8,6	6,3	3,2	3,0
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA				
en millones dólares	6.758	2.189	3.982	3.005
TIPO DE CAMBIO FRENTE AL DÓLAR				
media anual	5,51	nd	nd	nd
fin de período	5,69	5,97	6,04	7,01

Fuentes: Banco Central de Egipto, FMI, elaboración propia

Última actualización: noviembre 2013

2.1.1 ESTRUCTURA DEL PIB

La economía egipcia está diversificada. Aproximadamente la mitad de su PIB está compuesto por el sector servicios, que incluyen el sector público, el turismo y el Canal de Suez. A pesar de que el turismo es altamente dependiente de los acontecimientos políticos de la zona, en los últimos años ha mostrado una gran capacidad de rápida recuperación ante las inestabilidades políticas que caracterizan la zona.

La agricultura, por su parte, está viendo mermada su importancia relativa en los últimos años, aunque continúa empleando a cerca del 30% de la mano de obra y generando la mayor parte de las exportaciones no petroleras.

CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO

PIB (por sectores de origen y componentes del gasto)	2009/10	2010/11	2011/12	2012/13
POR SECTORES DE ORIGEN				
AGROPECUARIO	13,2	13,3	13,4	14,6
Agricultura	-	-	-	-
Ganadería	-	-	-	-
Silvicultura y Pesca	-	-	-	-
MINERÍA	13,7	13,5	13,2	16,5
MANUFACTURAS	16,1	15,6	15,4	15,8
CONSTRUCCIÓN	5,3	5,3	5,4	4,6
COMERCIO	10,7	10,6	10,6	11,1
HOTELES, BARES Y RESTAURANTES	4,3	3,9	3,9	3,2
TRANSPORTE Y COMUNICACIONES	8,4	8,6	8,8	6,6
ELECTRICIDAD Y AGUA	1,8	1,8	1,9	1,6
FINANZAS	3,9	3,9	3,9	3,3
PROPIEDAD DE VIVIENDA	2,8	2,8	2,9	2,6
ADMINISTRACIÓN PÚBLICA	8,8	8,9	9,0	10,3
OTROS SERVICIOS	11,2	11,6	11,7	9,7
TOTAL	100	100	100	100
POR COMPONENTES DEL GASTO				
CONSUMO	82,9	84,4	87,9	92,8
Consumo Privado	72,1	73,3	76,7	81,2
Consumo Público	10,8	11,0	11,2	11,6
FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO	19,3	18,8	20,4	14,1
EXPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	27,4	28,1	26,0	17,6
IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	29,7	31,3	34,2	24,6

Fuentes: Banco Central de Egipto

2.1.2 PRECIOS

Las reformas estructurales, permitieron estabilizar la tasa de inflación en torno al 10,5% desde finales de 2010 hasta la Revolución de 2011, tras alcanzar un pico del 24% en agosto de 2008. Los repuntes inflacionistas se suelen producir por incrementos estacionales en los precios de los alimentos, que representan el 40% de la cesta de productos que compone el índice de precios al consumo (IPC) egipcio.

La incertidumbre política que siguió a la Revolución aminoró la pujante demanda interna y dicha ralentización de la demanda tuvo como consecuencia una reducción paulatina de la inflación, que se situó en el 4,7% a finales de 2012.

Sin embargo, la depreciación frente al dólar sufrida por la libra egipcia a lo largo del primer semestre de 2013 provocó un repunte inflacionista, de modo que al final del año fiscal 2012/2013, llegó al 9,8%, ya que la mayor parte de la inflación egipcia es importada.

2.1.3 POBLACIÓN ACTIVA Y MERCADO DE TRABAJO. DESEMPLEO

Según los datos referidos a población, publicados por la Agencia de Estadística egipcia en 2013, de los más de 55 millones de egipcios mayores de 15 años, la población activa está solamente constituida por 27,6 millones de personas.

El número de parados ascendía en ese momento a 3,7 millones y el gobierno cifraba la tasa de paro en el 13,4% en diciembre de 2013. La ralentización de la economía tras la revolución de enero de 2011 ha incidido negativamente en la tasa de desempleo, de modo ésta se ha visto incrementada en un 3%.

La siguiente tabla desglosa la distribución del empleo según los sectores de actividad:

Sector	Porcentaje de población ocupada
Agricultura, pesca y ganadería	28,2%
Minería	0,2%
Ind. manufacturera	12,1%
Construcción	11,3%
Servicios	48,2%

2.1.4 DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA

Las altas tasas de crecimiento económico registradas en los últimos años han incrementado la renta per cápita egipcia desde 700\$ en 2004 hasta los aproximadamente 3.150\$ actuales. Sería necesario mantener estos niveles de crecimiento para que la tendencia se prolongara, algo poco probable a corto plazo, ya que la crisis financiera internacional y sobre todo la situación política que está atravesando el país actualmente llevaron a que la tasa de crecimiento en el año fiscal 2008/09 se situara en el 4,7% haya caído hasta el 2,2% tanto en 2011/12 como en 2012/13.

Por su parte, deben tenerse en consideración las grandes desigualdades sociales existentes en el país, que tienen como consecuencia que solamente una pequeña proporción de la población pueda asemejarse en poder adquisitivo y en hábitos a la población de países occidentales. En efecto, los ingresos medios de un ciudadano egipcio ascienden a 63 euros/mes y sólo aproximadamente unos 15 millones de personas componen las clases adineradas del país.

Según el PNUD, el índice de Gini (indicador de distribución de la renta) para Egipto es

del 34,4%, similar al 34,7% para España. No obstante, hay que considerar que este valor no es indicativo de la situación real de Egipto por dos razones fundamentales:

1. El Índice de Gini solamente considera las rentas salariales y no las procedentes de otras fuentes de riqueza. En Egipto las diferencias salariales no son tan altas como las diferencias de riqueza, que son el origen de las rentas de las clases más altas.
2. Las desigualdades sociales en Egipto se dan principalmente entre dos bloques de la población, siendo el más numeroso el que comprende a las clases más bajas, lo que sesgaría la estimación del coeficiente de Gini.

2.1.5 POLÍTICAS FISCAL Y MONETARIA

El déficit público ya rozaba niveles preocupantes antes de la revolución como consecuencia del incremento de los subsidios al consumo de productos básicos como carburantes, pan, azúcar, tabaco y té (que superan el 25% gasto público), la subida de sueldos de empleados públicos y pensiones, la reducción de la recaudación de impuestos y el incremento del tipo de interés de la deuda pública egipcia. El programa de inversión pública anunciado por el gobierno en 2013 contribuirá a mantener un elevado déficit fiscal, que no se espera que se reduzca hasta que no se tomen medidas de consolidación fiscal una vez que se haya creado un gobierno estable y la economía comience a recuperarse.

El Banco Central de Egipto había gestionado con acierto la política monetaria durante los años de la crisis económica internacional, consiguiendo una notable estabilidad del tipo de cambio de la libra egipcia frente a las principales divisas. El considerable nivel de reservas internacionales acumuladas hasta principios de 2011 ofreció margen de maniobra al Banco para defender la cotización de la libra, que solamente se había depreciado en un 4% desde enero de 2011 hasta finales de 2012 gracias a la emisión de deuda pública y a la utilización de sus reservas internacionales.

A finales de diciembre de dicho año, sin embargo, el Banco Central de Egipto introdujo un nuevo sistema de subasta de divisas, orientado a mantener el ya mermado nivel de divisas, de modo que se permite un cierto control sobre el tipo de cambio pues la libra egipcia llegó a devaluarse en un 12% en 2013.

La reciente inyección de divisas procedentes de Arabia Saudí, Kuwait y Emiratos Árabes ha contribuido a la estabilización de la libra egipcia y ha incrementado el nivel de la reserva de divisas.

2.2 PREVISIONES MACROECONÓMICAS

La revolución y el período de transición política que se abrió a partir de la dimisión de Mubarak, tuvieron un impacto negativo en la economía egipcia, principalmente sobre el turismo y la IDE. Así, la cifra de crecimiento para 2010/11 se quedó en el 1,8% cuando las previsiones antes de la revolución eran del 5,8%. El proceso de transición política iniciado en 2011 y la incertidumbre asociada a dicho proceso ha reducido la demanda interna ha provocado que la economía esté creciendo a un 1/3 de su potencial, estimado entre el 5,5% y el 6,5%, de modo que el crecimiento para los años fiscales 2011/12 y 2012/13 se situó en el 2,2% y la previsión del FMI para el próximo año fiscal se sitúa en el 1,8%.

2.3 OTROS POSIBLES DATOS DE INTERÉS ECONÓMICO

El Gobierno interino ha anunciado la puesta en marcha de un plan de estímulo de la economía consistente en la implementación de una serie de proyectos de inversión pública en infraestructuras a lo largo de los próximos diez meses.

Dicho plan va a estar dotado de aproximadamente 3.200M\$, la mayor parte de los cuales se espera que proceda de donaciones de países del Golfo.

2.4 COMERCIO EXTERIOR DE BIENES Y SERVICIOS

2.4.1 APERTURA COMERCIAL

Egipto es un país cada vez más abierto al exterior. Su grado de apertura alcanzaba en 2012/2013 el 31,5%. Desde 2004, Egipto ha acometido un ambicioso proceso de liberalización comercial y desarme arancelario. En los últimos años, se han negociado y suscrito una serie de acuerdos de librecambio, que han convertido a Egipto en una buena plataforma para acceder a otros mercados. Cabe mencionar el Acuerdo de Asociación suscrito con la Unión Europea (UE), en virtud del cuál se lleva a cabo un proceso de desmantelamiento arancelario dividido en varias velocidades según grupos de productos: 4 años para productos necesarios en Egipto, 10 años para productos intermedios, 12 años para otros productos terminados y 16 años para automóviles.

Asimismo, existen acuerdos de librecambio con Turquía, los socios del Acuerdo de Agadir (Marruecos, Túnez y Jordania), los diecinueve Estados africanos que conforman COMESA (*Common Market for Eastern and Southern Europe*) y los países PAFTA (*Pan-Arab-Free Trade Area*), que incluyen a Emiratos Árabes Unidos, Arabia Saudita, Kuwait, Bahrein y Líbano, entre otros.

Desde Egipto se accede con trato preferencial incluso al mercado estadounidense, gracias al Acuerdo QIZ, en virtud del cual se puede exportar al mercado norteamericano a cero arancel, siempre que los productos tengan un componente israelí del 10,5% y egipcio del 35%, como mínimo. Hasta ahora el acuerdo QIZ se aplicaba únicamente al sector textil, pero se está negociando su ampliación a otros sectores como el de nuevas tecnologías.

2.4.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES

El primer socio comercial de Egipto es la Unión Europea, de donde provienen el 31% de sus importaciones y a donde en 2011/13 se dirigió el 37% de sus exportaciones. Los principales proveedores europeos son Italia y Alemania en primer lugar, seguidos de Francia y Países Bajos. España ocupó el séptimo lugar como proveedor en 2013.

Estados Unidos, que tradicionalmente había sido el segundo socio comercial, ha pasado a ocupar un cuarto puesto al haber sido superado por los países asiáticos y africanos, y por los países árabes.

El fuerte incremento del peso del comercio con Asia y África, en especial, con China e India, había ido cobrando importancia en los últimos años, siendo fomentado por el Gobierno egipcio, dentro de su política de diversificación de mercados y, por tanto, de riesgos.

CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)

PRINCIPALES PAISES CLIENTES

(Datos en millones US \$)	2010/11	2011/12	%	2012/13	%
Total	26.993	25.072	-7,1	25.971	3,6
Unión Europea	11.437	9.071	-20,7	9.654	6,4
Otros países Europa	1.705	1.418	-16,8	1.771	24,9
Rusia y CEI	192	107	-44,2	152	42,1
EEUU	3.600	3.431	-4,7	3.656	6,6
Países árabes	4.865	5.324	9,4	5.205	-2,2
Resto África y Asia	4.569	5.119	12,0	5.011	-2,1
Australia	15	22	47,7	23	4,5
Otros países	610	578	-5,3	500	-13,5

Fuente: Banco Central de Egipto

CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)**PRINCIPALES PAISES PROVEEDORES**

(Datos en millones US \$)	2010/11	2011/12	%	2012/13	%
Total	54.096	59.211	9,5	57.513	-2,8
Unión Europea	18.707	19.282	3,1	17.678	-8,3
Otros países Europa	4.699	6.100	29,8	5.111	16,2
Rusia y CEI	1.074	2.578	140,0	2.039	-20,9
EEUU	5.812	4.815	-17,2	3.946	-18,0
Países árabes	8.680	10.182	17,3	11.266	10,6
Resto África y Asia	11.590	12.181	5,1	12.625	3,6
Australia	352	427	21,3	357	-16,4
Otros países	3.183	3.646	-2,4	4.492	23,2

Fuente: Banco Central de Egipto

2.4.3 PRINCIPALES SECTORES DE BIENES (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)

Egipto tiene un déficit comercial estructural debido principalmente al crecimiento de su población. Las importaciones de refinados del petróleo y de productos alimenticios siguen teniendo un peso importante. Egipto depende del exterior para satisfacer las necesidades alimenticias de su población. No obstante, el crecimiento de la inversión y el desarrollo económico del país han provocado un aumento notable de las importaciones de bienes de equipo. Las reducciones arancelarias de los últimos años han supuesto, asimismo, un incremento del peso relativo de los bienes de consumo en las cifras de importación.

Las exportaciones egipcias se concentran en los hidrocarburos (petróleo y gas), que representan casi la mitad (47%) del valor total de las exportaciones. La apertura del mercado a la inversión extranjera y los acuerdos de librecambio suscritos por Egipto hacen prever una mayor diversificación de las exportaciones egipcias en los próximos

años.

CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES

PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS					
(Datos en millones US \$)	2010/11	2011/12	%	2012/13	%
Total Exportaciones	26.993	25.072	-7,1	25.971	3,6
1. Combustibles minerales y derivados, de los cuales:	12.605	11.598	-7,9	12.155	4,8
Petróleo bruto	5.662	5.211	-7,9	6.530	25,3
Derivados del petróleo	6.474	6.014	-7,1	5.476	-8,9
Carbón vegetal y derivados	64	39	-39	40	2,6
2. Algodón	221	135	-39	120	11,1
3. Materias primas, de las cuales:	1.415	1.171	-17	1.339	14,3
Patatas	43	54	26	93	72,0
Cítricos	31	66	115	62	-6,1
Plantas medicinales	19	29	56	26	10,3
Especias y vainilla	6	5	-22	8	60,0
Lácteos, huevos y miel	152	176	15,8	177	0,6
Lino bruto	1	1	-17	1	-8,3
4. Productos semiterminados, de los cuales:	2.802	1.943	-7	1.996	2,7
Carbón	114	186	64	186	0,0
Esencias oleicas y resinas	40	41	2	27	34,1
Aluminio sin alear	74	89	20	114	28,1
Hilo de algodón	212	93	-56	91	-2,2
Productos químicos orgánicos e inorgánicos	586	565	-3,6	519	-8,1
5. Productos terminados, de los cuales:	10.850	10.354	-5	10.478	1,2
Arroz	26	31	20	53	70,9
Cebolla seca	14	19	36	19	-3,1
Productos farmacéuticos	458	366	-20	380	3,8
Fertilizantes	1.136	854	-25	850	-0,5
Alfombras y otros cobertores del suelo	198	170	-14	160	-5,8
Artículos de hierro y acero	527	282	-46	389	37,9
Artículos de aluminio	328	310	-5	214	30,9
Confección	771	739	-4	718	-2,8
Textil de algodón	628	576	-8	783	35,9
6. Otros productos	41	6	-85	4	33,3

Fuente: Banco Central de Egipto

CUADRO 6: IMPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS	2010/11	2011/12	% var	2012/13	% var
(Datos en millones US \$)					
Total importaciones	54.096	59.211	10	57.513	-3
1. Combustibles minerales y derivados, de los cuales:	7.553	9.872	31	9.476	-4
Productos del petróleo	6.928	9.724	40	9.402	-3
Carbón vegetal y derivados	186	52	-72	31	-40
2. Materias primas, de los cuales:	7.779	8.101	4	8.694	7
Petróleo bruto	2.334	2.051	-12	3.094	51
Trigo	2.461	2.274	-8	2.009	-12
Maíz	822	1.422	73	1.157	-19
Tabaco	580	524	-10	413	-21
Hierro bruto	481	790	64	690	-13
Algodón	108	52	-52	51	-2
3. Bienes intermedios, de los cuales:	15.805	16.895	7	15.985	-5
Grasas, aceites y lubricantes y derivados	1.497	1.811	21	1.534	-15
Productos químicos orgánicos e inorgánicos	1.691	2.046	21	1.975	-3
Plásticos y sus derivados	1.252	1.390	11	1.580	14
Madera y artículos de madera	949	1.089	15	1.121	3
Papel, cartón y sus derivados	1.030	1.076	4	1.036	-4
Artículos de hierro y acero	2.858	2.840	-1	2.315	-18
Aluminio y sus derivados	324	227	-30	243	7
Goma y artículos de goma	421	571	36	631	11
4. Bienes de inversión, de los cuales:	10.420	9.650	-7	9.836	2
Ordenadores	807	784	-3	707	-10
Motores, generadores, transf. y sus piezas	965	1.027	6	940	-8
Vehículos de transporte para pasajeros	40	16	-60	41	156
Aparatos eléctricos para telecomunicaciones	743	1.052	42	976	-7
Aparatos ópticos	491	561	14	586	4
5. Bienes de Consumo (a+b)	12.274	13.661	11	12.940	-5
a) Bienes de consumo duradero, de los cuales:	2.865	2.990	4	3.202	7
Refrigeradores y congeladores eléctricos	193	178	-8	222	25
Televisores y sus piezas	112	405	41	336	-17
Automóviles	887	737	-17	1.046	42
b) Bienes de consumo tradicional, de los cuales:	9.409	10.671	13	9.738	-9
Lácteos, huevos y miel	473	630	33	548	-13
Azúcar refinada	55	41	-26	25	-39

Productos farmacéuticos	1.889	2.289	21	2.222	-3
Insecticidas	31	22	-30	32	45
Confección	789	994	26	962	-3
Textil algodón	544	736	35	774	5
6. Otros Productos	265	1.032	289	584	-43

Fuente: Banco Central de Egipto

2.4.4 PRINCIPALES SECTORES DE SERVICIOS (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)

La balanza de servicios, tradicionalmente superavitaria, se basa en dos grandes partidas: los ingresos por turismo, 9.750 millones de dólares en el año fiscal 2012/2013, un 3,5% por encima del año precedente, y los ingresos procedentes del Canal de Suez, que están estabilizados en los 5.000M\$.

Actualmente un 7% del tráfico marítimo mundial pasa por el Canal de Suez, pero se espera aumentar esta cifra hasta el 15%-20% en los próximos años, por la mejoras que se están llevando a cabo en el puerto de Port Said (ha pasado a ser el tercer puerto más grande del Mediterráneo) y por los problemas técnicos que está teniendo el Canal de Panamá, como consecuencia del incremento del nivel del mar.

2.5 TURISMO

Según el Ministerio de Turismo, el sector turístico experimentó una cierta recuperación a lo largo de 2012, pues el periodo de transición política que sucedió a la Revolución de enero de 2011 había afectado de manera negativa al número de visitantes a Egipto y consecuentemente a los ingresos obtenidos en el sector.

Así, en 2012 el número de visitantes llegó hasta los 11,5 millones (un 17% por encima del año precedente) y los ingresos generados en el sector aumentaron en un 13% hasta alcanzar los 9.900M\$. Aun así, el sector no se había recuperado totalmente. A lo largo de 2010 (año en el que se alcanzaron cifras récord) el número de turistas que visitaron Egipto fue de 14,5 millones y los ingresos generados 12.500M\$.

Estas cifras se esperaba que llegaran a alcanzarse a finales de 2013, pero los eventos de julio y agosto de 2013 volvieron a tener un efecto negativo sobre el flujo de visitantes a Egipto. En noviembre de 2013 se registró un ligero repunte, pero a lo largo de los primeros 11 meses de 2013 el número de turistas fue de 8,7 millones, un 17% por debajo de la cifra observada a lo largo del mismo periodo del año precedente (10,5 millones).

El propio Ministerio de Turismo ha publicado que el sector suponía un 11% de la economía del país y generaba una cuarta parte de las divisas que entraban en Egipto antes de la Revolución.

Otras fuentes, sin embargo, citan que la aportación del turismo al PIB se sitúa en torno al 7%, se estima que crea 1,8 millones de empleos directos y que 5 millones de personas dependen indirectamente de este sector para vivir. En algunas zonas del Alto Egipto y en ciertos lugares de la costa del Mar Rojo, el turismo es prácticamente la única fuente de empleo.

El turismo de sol y playa es el más numeroso en Egipto, representando aproximadamente el 67% del total. Recientemente, los principales países emisores de turistas son Rusia, Reino Unido, Alemania y Ucrania.

2.6 INVERSIÓN EXTRANJERA

2.6.1 RÉGIMEN DE INVERSIONES

El instrumento legal de la política de promoción de inversiones lo constituye la Ley 8/97, también conocida como la Ley de Incentivos y Garantías a la Inversión.

La ley, de marzo de 1997, crea una lista de actividades para la inversión extranjera. Estas actividades son las siguientes: recuperación de tierras cultivables al desierto, sector pesquero, avícola y ganadero; industria y minería; turismo; transporte marítimo; transporte refrigerado para productos agrícolas y otros productos alimentarios, así como silos; transporte aéreo y sus servicios; vivienda; desarrollo inmobiliario; industria petroquímica; establecimiento sanitario que ofrece al menos un 10% de sus servicios gratuitos; infraestructuras: aguas, electricidad, carreteras y comunicaciones; capital-riesgo; "software" informático; proyectos financiados por el Fondo Social para Desarrollo; "leasing"; y, servicios para el mercado de capitales.

Además de la Ley 8/97 existe la ley 83/2002 de Zonas Económicas Especiales (Special Economic Zones / SEZ) que da beneficios y ventajas a los proyectos industriales, agrícolas y de servicios.

El gobierno ha introducido otros incentivos indirectos a través de enmiendas de algunas leyes existentes y del establecimiento de otras nuevas leyes con el fin de facilitar los procedimientos para los proyectos de inversión:

- La Ley 158/1998 enmienda la ley del Mercado de Capitales (95/1992) que protege a los inversores contra fraudes, manipulación de precios y el abuso de información privilegiada.
- La Ley 3/1998 facilita la creación de empresas solamente por medio de notificación sin la obligación de adquirir aprobación previa.
- La Ley de Comercio promulgada en 1999 regula todos los asuntos relacionados con el comercio en general, contratos comerciales, transferencias bancarias, documentos comerciales (incluidos los cheques) y quiebra.
- La nueva Ley de la Firma Electrónica aprobada por el parlamento en el 17 de abril del 2004 contiene 30 artículos y permite el uso de documentos electrónicos tanto por el gobierno como los empresarios.
- La ONE-STOP SHOP creada por la Autoridad General de Inversión y Zonas Francas (The General Authority For Investment and Free Zones / GAFI) para facilitar la creación de empresas ofreciéndoles toda la información sobre nuevas leyes y exenciones de impuestos y aduanas.
- Ley 82 de 2002 sobre derechos de la propiedad intelectual.
- Ley 141 de 2004 sobre desarrollo de las pequeñas empresas.
- Ley 3 de 2005 de protección de la competencia y la regulación de las prácticas monopolistas.
- Ley 67 de 2006 sobre protección del consumidor.

2.6.2 INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍSES Y SECTORES

La IDE neta en Egipto ya se vio notablemente afectada por la crisis financiera internacional. En 2008/2009 se redujo un 39,3% respecto al año fiscal 2007/08, en el que se alcanzó la cifra record de 13.200m\$. En 2009/10 se volvió a reducir un 16,6%, hasta 6.760m\$, como consecuencia de una disminución de las inversiones en el sector hidrocarburos, que representan habitualmente más del 65% de la cifra de IDE. Los datos 2010/11 mostraron una nueva reducción, esta vez del 67%, respecto al año anterior, atribuida no solamente a una nueva reducción en la inversión en el sector hidrocarburos (la inversión neta cayó en 500m\$), sino a la situación de transición política en la que se encuentra inmerso el país desde la revolución de enero de 2011. En 2011/12 la inversión neta experimento un repunte (3.982M\$), pero en 2012/13 volvió a caer un 24% situándose en los 3.000M\$.

Desde mediados de 2009 aumentó la inversión en cartera, de forma que en diciembre de 2011 Egipto mantenía notable solvencia, con unas Reservas Internacionales de 35.000m\$, pero en el periodo que va de enero a marzo de 2011 se produjo una desinversión en cartera por valor de 6.000m\$.

El stock total de IDE en Egipto en el periodo 2002-2010 excede los 70.000m\$ y los flujos de inversión proceden de la UE (35% del total) y de EE.UU., principalmente. Dentro de la UE destacan el Reino Unido (20% del total), Bélgica, Francia e Italia. La inversión de países árabes se ha venido situando en torno al 16% de la IDE, la mitad de la cual procede de E.A.U. La mayor parte de la inversión se ha concentrado en el sector petrolero, gas, sector inmobiliario y automoción.

El flujo de inversión bruta hacia Egipto ascendió a 9.614 millones de dólares en 2012/13. La Unión Europea fue el principal inversor en el país, aportando el 51% de esa cifra. El principal inversor comunitario y mundial fue el Reino Unido, cuyos flujos de inversión alcanzaron los 3.338 millones de dólares (un 67% del total comunitario), seguido por Bélgica (15%), Francia (5,4%), Alemania (3,7%) y Holanda (3,3%). Tras la UE, el mayor inversor es EE.UU., observándose un progresivo incremento de la presencia de países del Golfo Pérsico y Arabia Saudita. La inversión extranjera sigue concentrándose especialmente en el sector hidrocarburos, donde se dirigió el 69% de la IDE del año fiscal 2012/13.

A pesar de la caída registrada en los flujos de IDE, se aprecia que ésta se ha visto impulsada por parte de inversores de los países del Golfo (sobre todo Kuwait, Emiratos Árabes y Arabia Saudita), que se habían comprometido a destinar fondos millonarios para impulsar las inversiones en Egipto en sectores como turismo, construcción, petróleo, transporte, agricultura, educación o sanidad, entre otros.

CUADRO 7: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES

INVERSION EXTRANJERA POR PAISES Y SECTORES					
(Datos en millones US \$)	2010/11	2011/12	%	2012/13	%
POR PAISES (total)	9.574	11.768	23	9.614	-18
Reino Unido	4.307	5.819	35	3.338	-42
EEUU	1.791	578	-68	2.183	278
Bélgica	777	2.089	169	720	-65
Emiratos Árabes Unidos	411	559	36	481	-14
Arabia Saudita	206	240	16	192	-20
Francia	227	315	39	266	-15
Holanda	146	409	80	164	-60
Alemania	275	202	-26	186	-8
Catar	192	35	-82	376	974
Suiza	159	125	-21	115	-8
Italia	247	193	-22	75	-61
Bahrein	66	152	130	263	73
POR SECTORES					
Petróleo	7.018	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Industria manufacturera	804	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Servicios	211	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Inmobiliaria	134	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Finanzas	115	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.

Fuente: Banco Central de Egipto; Autoridad General para la Promoción de Inversiones (GAFI)

2.6.3 OPERACIONES IMPORTANTES DE INVERSIÓN EXTRANJERA

Tradicionalmente el sector energético ha sido el principal receptor de inversión directa extranjera en Egipto, si bien en los últimos años, y gracias al programa de privatización, otros sectores industriales han sido objetivo de los inversores,

principalmente en los sectores del cemento, de las telecomunicaciones y del turismo. Otros sectores industriales que están atrayendo inversión extranjera son automoción y textil.

Dentro del sector energético hay que destacar la presencia de grandes multinacionales como British Petroleum, Shell, o Apache, que cuentan con concesiones de exploración de campos petrolíferos, o British Gas, Unión Fenosa Gas, Shell o Petronas, que operan en el sector *upstream* gasístico.

El proceso de liberalización del sector financiero, que ha comenzado recientemente, está atrayendo capitales del exterior. Sirva como ejemplo la privatización del Bank of Alexandria o el establecimiento de bancos extranjeros como HSBC, Pireus Bank, Société Générale o Citibank.

Cadenas de distribución internacionales como Makro o Carrefour están presentes en El Cairo y Alejandría. Recientemente, la multinacional sueca Ikea también ha comenzado a invertir en Egipto. Son numerosas las franquicias internacionales en el ámbito de la moda y la restauración que pueblan los centros comerciales que han proliferado en las dos principales ciudades del país.

La aprobación de la Ley que regula las asociaciones publico-privados (acuerdos PPP) en 2010, se espera que incremente notablemente la inversión extranjera en sectores como turismo, transporte, energía, sanidad y tratamiento y gestión de residuos sólidos y agua.

2.6.4 FUENTES OFICIALES DE INFORMACIÓN SOBRE INVERSIONES EXTRANJERAS

Como parte de la estrategia de atracción de inversiones, Egipto creó en el año 2004 el Ministerio para la Inversión, del que dependía la agencia de promoción de inversiones GAFI, punta de lanza de la promoción de inversiones en el país. Sin embargo, tras la revolución de enero de 2011 los asuntos relacionados con la inversión extranjera en el país pasaron a depender directamente del Primer Ministro. La página web de la agencia es <http://www.gafinet.org/>. Esta agencia aglutina los servicios de apoyo al inversor que ofrece el gobierno desde la creación de empresas hasta las fases de seguimiento y *aftercare*.

En abril de 2011 GAFI propuso una serie de medidas encaminadas a mejorar el clima empresarial para el inversor y de este modo incrementar la presencia de empresas extranjeras en Egipto. Así, se pretende cancelar la necesidad de aprobación inicial por parte de IDA (Industrial Development Agency) en relación con los proyectos industriales de inversión; sería GAFI la autoridad que evaluara esta aprobación aunque luego trasladara la ejecución material a IDA. En cuanto al registro de empresas, se van a simplificar los procedimientos, de modo que la constitución de sucursales o de oficinas de representación llevará un máximo de tres días frente a seis meses, que es el tiempo que solía dilatarse el proceso anteriormente.

Dentro de la propuesta, también se pretende finalizar la segunda fase de la implantación del *E-payment*, que permitiría llevar a cabo los pagos de las tasas administrativas de manera electrónica.

2.6.5 FERIAS SOBRE INVERSIONES

COMESA Investment Forum (abril de cada año).

2.7 INVERSIONES EN EL EXTERIOR. PRINCIPALES PAÍSES Y SECTORES

No existen datos desglosados sobre la inversión egipcia en el exterior.

CUADRO 8: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y

SECTORES

INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAISES Y SECTORES					
(Datos en millones de US \$)	2009/10	2010/11	%	2011/12	%
POR PAISES					
nd	nd	nd	nd	nd	nd
POR SECTORES					
nd	nd	nd	nd	nd	nd

2.8 BALANZA DE PAGOS. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES SUB-BALANZAS

Como se ha comentado anteriormente, la balanza comercial egipcia es tradicionalmente deficitaria. Su saldo negativo suele ser compensado por los saldos positivos de las balanzas de servicios (ingresos por turismo y por el Canal de Suez), así como por las transferencias del exterior, partida que refleja tanto las transferencias públicas realizadas por donantes oficiales a Egipto, como privadas, en la forma de remesas de emigrantes. Este último flujo tiene una importancia creciente en la economía egipcia y se ha convertido en la primera fuente de divisas del país tras haber alcanzado en 2011/12 los 18.000 millones de dólares y en 2012/13 los casi 18.700 millones de dólares.

En el año fiscal 2012/2013 el déficit de la balanza comercial se vio reducido en un 7,6% (-31.542\$) y continúa siendo una debilidad estructural de la economía egipcia. La balanza por cuenta corriente no consiguió en ese ejercicio regresar a valores positivos pero registró un déficit de 5.582m\$, es decir, un 45% inferior al año anterior. En el primer trimestre de 2013/14 se registro finalmente un saldo positivo en cuenta corriente, que refleja la ayuda recibida del exterior. La balanza de capital pasó de un flujo neto de 1.023M\$ a 9.687M\$, provocado principalmente por la afluencia de capitales en forma de créditos y donaciones procedentes del exterior, así como del incremento de inversiones en cartera, que a lo largo del año fiscal precedente se habían desplomado.

CUADRO 9: BALANZA DE PAGOS

BALANZA DE PAGOS				
(Datos en millones US \$)	2009/10	2010/11	2011/12	2012/13
CUENTA CORRIENTE	-4.318	-6.088	-10.146	-5.582
Balanza Comercial (Saldo)	-25.120	-27.103	-34.139	-31.542
Balanza de Servicios y Rentas (Saldo)	10.339	7.878	5.584	6.692
Turismo y viajes	9.264	8.476	6.921	6.819
Otras rentas y servicios	1.075	-598	-1.337	-127
Balanza de Transferencias (Saldo)	10.463	13.137	18.408	19.268
Administraciones Públicas	954	753	632	836
Remesa de Trabajadores	9.753	12.593	17.973	18.670
Otras privadas	-244	-209	-197	-238
CUENTA DE CAPITAL Y FINANCIERA	8.325	-4.199	1.023	9.687
Cuenta de capital (saldo)	-36	-32	-96	-87
Inversiones directas	6.758	2.189	3.982	3.005
Inversiones de cartera	7.879	-2.551	-5.025	1.477
Inversiones directas en el exterior	-977	-958	-249	-184
Inversiones de cartera en el exterior	-522	-118	-149	22
Otras inversiones	-4.777	-3.353	2.560	5.453
Derivados financieros	-	-	-	-
Reservas	-3.356	9.754	11.278	-237
Errores y Omisiones	-652	553	-2.155	-3.868

Fuentes: Banco Central de Egipto

Última actualización: octubre 2013

2.9 RESERVAS INTERNACIONALES

Las Reservas Internacionales se situaban en 17.307M\$ a finales de febrero de 2014, equivaliendo a unos tres meses de importaciones, según el CBE.

2.10 MONEDA. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO

Desde que en 2003 se permitiera la libre fluctuación del tipo de cambio de la libra egipcia (EGP) frente al dólar, ésta ha mantenido una notable estabilidad. El tipo de cambio estaba estabilizado en torno a 1US\$ = 5,5EGP antes de la revolución, pero en marzo de 2011 la libra se depreció hasta 1US\$= 5,9EGP y se ha mantuvo relativamente estable hasta finales de 2012 gracias a la intervención del Banco Central de Egipto. La salida de capitales que se produjo en el periodo enero-marzo de 2011 unido a la menor entrada de divisas por turismo o IDE provocó esta ligera depreciación (4%) de la libra egipcia.

No obstante, la introducción de un nuevo sistema de subasta de divisas por parte de BCE orientado a controlar el nivel de reservas provocó una depreciación adicional de la libra egipcia del 7,5%.

La libra egipcia en la actualidad se encuentra estabilizada en el entorno de las 7-7,5 EGP por dólar estadounidense.

2.11 DEUDA EXTERNA Y SERVICIO DE LA DEUDA. PRINCIPALES RATIOS

La deuda externa de Egipto tiene un nivel manejable y está bien estructurada, correspondiendo en su mayoría a vencimientos a largo plazo de deuda soberana en términos concesionales.

A finales del año fiscal 2011/13, el total de deuda externa ascendía a 43.233 millones de \$, de los cuales el 84% correspondía a vencimientos a medio y largo plazo y el 16% a vencimientos a corto plazo. El 63% del total de la deuda externa correspondía a deuda multilateral y a préstamos bilaterales con garantía soberana (Club de París), en su mayoría, en términos concesionales.

La deuda externa representaba a finales de 2012/13 un 17,3% PIB, lo que rompe la tendencia descendiente de los últimos años.

2.12 CALIFICACIÓN DE RIESGO

En la actualidad Egipto está clasificado en el grupo 6 tanto a corto como a medio plazo. CESCE pretende limitar al máximo la nueva exposición. A medio y largo plazo, aunque oficialmente la política de cobertura está abierta caso por caso, con criterios restrictivos en función de la evolución del país. A corto plazo: a) Póliza individual: paralizar el estudio de nuevas operaciones; b) póliza abierta: No aceptar nuevos límites de riesgos y en los límites ya concedidos y vigentes, incrementar la vigilancia para tratar de evitar el aumento de la concentración de riesgos

En cuanto a las agencias de rating internacionales, Standard & Poor's que había llegado a rebajar su calificación del país hasta CCC+, en noviembre de 2013 mejoró el rating a B- con perspectiva estable.

Moody's en marzo de 2013 rebajó la calificación de Egipto a Caa1 con perspectiva negativa y todavía no la ha revisado.

Fitch, que había rebajado en diciembre de 2012 junto con Standard & Poor's la calificación de Egipto a B, tras los acontecimientos de julio de 2013 la volvió a rebajar a B- con perspectiva negativa. A principios de enero de 2014 mejoró la calificación a perspectiva estable, siguiendo lo realizado previamente por Standard & Poor's.

2.13 PRINCIPALES OBJETIVOS DE POLÍTICA ECONÓMICA

No cabe duda de que la situación política actual plantea importantes retos para mantener la estabilidad fiscal y financiera, pero también ofrece la oportunidad histórica de reformar las instituciones y sentar las bases de un crecimiento más equitativo y sostenible, que explote las fortalezas económicas del país (población dinámica y relativamente bien formada, bajos costes de producción, dimensión del mercado, acceso privilegiado a otros mercados y enclave geográfico) y genere empleo. No hay que olvidar que la economía egipcia estaba capeando la crisis económica mundial con bastante éxito hasta la revolución, registrando tasas de crecimiento en torno al 5% anual. Las claves de este éxito económico estaban, en primer lugar, en las reformas estructurales acometidas antes del estallido de la crisis financiera internacional, de las que cabe destacar la reducción y simplificación arancelaria y fiscal, la reforma del sistema financiero, el proceso de privatización y el establecimiento de un marco legal muy atractivo para los inversores, que le hizo ocupar durante cuatro años consecutivos el puesto de top reformer en la publicación del Grupo BM "Doing Business".

3 RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES

3.1 MARCO INSTITUCIONAL

España mantiene relaciones diplomáticas con Egipto desde julio de 1950, una vez que se levantó la recomendación de la ONU de retirada de embajadores en Madrid.

3.1.1 MARCO GENERAL DE LAS RELACIONES

España y Egipto mantienen unas excelentes relaciones bilaterales. España se percibe como un país amigo, próximo a la cultura árabe. El nivel de relaciones económico-comerciales está lejos de equipararse con ese buen entendimiento político-cultural. La presencia empresarial española, aunque creciente, es mucho menor que la que tienen sus principales socios comerciales: Italia, Francia, Alemania, Reino Unido y EE.UU. La participación de grandes empresas en los sectores de energías renovables y gas licuado, así como la reputación de las infraestructuras españolas han proyectado una buena imagen en los sectores energético y de transporte. No obstante, en general, se considera que la oferta industrial española es de inferior calidad a la de los países anteriormente mencionados.

3.1.2 PRINCIPALES ACUERDOS Y PROGRAMAS

Acuerdo de cooperación económica e industrial (en vigor, publicado en el BOE 28-1-93).

Acuerdo para la promoción y la protección recíproca de inversiones (3-11-92, en vigor desde 26-4-94).

Convenio para evitar la doble imposición (3-10-03, en vigor desde 30-05-06).

Programa de cooperación financiera (firmado el 06-02-08 y en vigor desde el 14 de enero de 2009).

Tratado de Cooperación y Amistad (firmado el 06-02-08 y principios de 2009).

3.1.3 ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS

Agroalimentarios: Está prohibida la importación de pollo troceado, ponen dificultades a la importación de carne de vacuno, cerdo y alcohol. Está prohibida la importación de carne de ovino de España por los brotes de encefalopatía espongiiforme.

Registro de medicamentos y otros productos químicos: los requisitos exigidos para el registro obligatorio son excesivos y en ocasiones su tramitación se demora en exceso por cuestiones burocráticas.

3.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES

El peso del comercio bilateral entre España y Egipto es reducido, ya que Egipto representó en 2013 un 0,35% de nuestras importaciones totales y un 0,42% de nuestras exportaciones. En dicho año, ocupó el 48º puesto en el ranking de mercados más importantes para las exportaciones españolas y el puesto 38º como suministrador. Dentro de la UE, en 2013 España ocupó el cuarto lugar como cliente tras Italia, Alemania y Francia, representando un 11,0% de las importaciones comunitarias, y el 7º como proveedor de Egipto, tras Italia, Alemania, Francia, Holanda, Bélgica y Reino Unido (7,1% del total de exportaciones comunitarias).

El saldo comercial bilateral había sido negativo para España desde que en 2005 comenzara a operar la planta de licuefacción de gas de Unión Fenosa en Damietta. Hasta 2012 las exportaciones de gas hacia España se situaban en cifras en torno a los 1.300-1.400 M€ anuales. A partir de entonces se redujo considerablemente el déficit comercial de España con Egipto, por el notable incremento de nuestras exportaciones y por la reducción y posterior supresión de la cantidad de gas que nos exporta Egipto.

A lo largo de 2013 la balanza comercial bilateral continuó siendo positiva para

España, pues las exportaciones españolas alcanzaron los 1.060 M€, prácticamente en el mismo nivel que las registradas en 2012, mientras que las importaciones fueron de 888 M€, que supusieron un 22% menos que la cifra registrada entre enero y noviembre del año precedente y que reflejan los problemas de suministro de gas a los que se enfrenta Unión Fenosa Gas.

En cuanto a la composición de nuestras exportaciones en 2013 destacan aparatos y material eléctrico (16%), maquinaria (11%), cobre y sus manufacturas (10%), aeronaves (7%), fundición de hierro y acero (6%), combustibles (6%) y productos químicos orgánicos (5%).

Por su parte, las importaciones de crudo representaron en 2013 el 42% del valor de nuestras importaciones, seguidas de abonos (12%), productos químicos inorgánicos (7%), confección textil (5%), productos químicos orgánicos (4%) y productos de fundición de hierro y acero (4%).

CUADRO 10: EXPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES

PRINCIPALES PRODUCTOS DE LA EXPORTACION ESPAÑOLA					
(Datos en millones euros)	2011	2012	%	2013	%
Todos los capítulos	809	1.075	34	1.060	-1,6
85 APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS	36	78	113	171	120
84 MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS	97	114	18	114	-
74 COBRE Y SUS MANUFACTURAS	140	158	13	111	-30
88 AERONAVES; VEHÍCULOS ESPACIALES	77	55	-25	77	40
72 FUNDICIÓN, HIERRO Y ACERO	51	79	55	66	-17
27 COMBUSTIBLES, ACEITES MINERALES	38	151	296	60	-60
29 PRODUCTOS QUÍMICOS ORGÁNICOS	19	37	99	57	52
32 TANINO; MATERIAS COLORANTES; PINTURAS	57	52	-8	49	-6
87 VEHÍCULOS AUTOMÓVILES; TRACTORES	17	22	25	48	106
39 MAT. PLÁSTICAS; SUS MANUFACTURAS	43	40	-7	29	-28
48 PAPEL, CARTÓN; SUS MANUFACTURAS	20	28	35	27	-5
73 MANUF. DE FUNDICIÓN, HIERRO/ACERO	22	29	31	22	-26

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio (España)

CUADRO 11: IMPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES

PRINCIPALES PRODUCTOS DE LA IMPORTACION ESPAÑOLA					
(Datos en millones euros)	2011	2012	%	2013	%
Todos los capítulos	1.398	1.140	-18	888	-22
27 COMBUSTIBLES, ACEITES MINERAL.	881	686	-25	375	-43
31 ABONOS	80	105	31	103	-2
28 PRODUCT. QUÍMICOS INORGÁNICOS	48	41	-15	60	46
62 PRENDAS DE VESTIR, NO DE PUNTO	67	51	-23	48	-5
29 PRODUCTOS QUÍMICOS ORGÁNICOS	23	27	17	39	44
72 FUNDICIÓN, HIERRO Y ACERO	83	45	-46	33	-27
41 PIELS (EXC. PELETER.); CUEROS	38	23	-38	30	29
39 MAT. PLÁSTICAS; SUS MANUFACTU.	14	20	50	26	25
76 ALUMINIO Y SUS MANUFACTURAS	35	30	-16	20	-31
23 RESIDUOS INDUSTRIA ALIMENTARIA	11	10	-10	20	94
85 APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS	13	12	-8	17	42
61 PRENDAS DE VESTIR, DE PUNTO	26	35	34	14	-59
07 LEGUMBRES, HORTALIZAS, SIN CONSERVAR	9	7	-22	13	81
38 OTROS PRODUCTOS QUÍMICOS	0	0	-	11	2.671
63 ARTÍC. TEXTIL-HOGAR; PRENDERÍA	11	12	10	11	-13

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio (España)

CUADRO 12: BALANZA COMERCIAL BILATERAL

BALANZA COMERCIAL BILATERAL					
(Datos en millones euros)	2011	2012	%	2013	%
EXPORTACIONES ESPAÑOLAS	803	1.075	34	1.060	-1
IMPORTACIONES ESPAÑOLAS	1.398	1.140	-18	888	-22
SALDO	-595	-65	-89	172	265
TASA DE COBERTURA (%)	57	94	65	119	27

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio (España)

3.3 INTERCAMBIOS DE SERVICIOS

No hay registrados intercambios relevantes en el sector servicios

3.4 FLUJOS DE INVERSIÓN

Según los datos del Banco Central de Egipto (CBE), en 2012/13, los flujos de inversión procedentes de España fueron 30 M\$ (0,6% de la UE), por lo que ocuparía el puesto 8º dentro de la UE y el 21º a nivel mundial. En los últimos 5 años alcanzaron los 245,4 M\$, lo que le colocaría en el 9º puesto dentro de la UE (0,7%

del total) y en el 19º puesto a nivel mundial (0,4% del total).

Desde 1993, la inversión bruta española acumulada a diciembre de 2013 en Egipto era de 826 M€ y de Egipto en nuestro país es de 50M€. La principal inversión española es la planta de gas natural licuado de Unión Fenosa y la segunda la realizada por Cementos La Unión en una planta de cemento y clinker que es la tercera más grande de Egipto. Le siguen en importancia la industria química, la producción y distribución eléctrica relacionada con el gas, la extracción de petróleo y gas, materiales de construcción, agroindustria y hostelería.

Es significativo y da idea de lo atractivo del mercado que tras la revolución de 2011 y hasta junio de 2013, a pesar de la inestabilidad política, varias empresas españolas de sectores muy variados (sector financiero, logística, renovables y certificación) se establecieron en el país.

La inversión de Egipto en España se reduce prácticamente a la toma de control de la empresa de energía eólica M-Torres por parte de la multinacional eléctrica egipcia Elsewedy. También cabe destacar la producción de productos metálicos y la construcción

CUADRO 13: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS

INVERSION DIRECTA ESPAÑOLA. BRUTA Y NETA. SECTORES					
(Datos en millones euros)	2011	2012	%	2013	%
INVERSIÓN BRUTA (no etve)	73,2	2,5	-97	0	-
INVERSIÓN NETA (no etve)	72,3	2,5	-97	0	-
INVERSIÓN BRUTA POR SECTORES					
AGRICULTURA, GANADERÍA Y SERV. RELACIONADOS	0,0	2,0	-	0	-
INDUSTRIA DE LA ALIMENTACIÓN	56,3	0,0	-	0	-
FABRICACIÓN DE OTROS PRODUCTOS MINERALES NO METÁLICOS	11,9	0,0	0	0	-
FABRICACIÓN DE MATERIAL Y EQUIPO ELÉCTRICO	0,0	0,0	-	0	-
INGENIERÍA CIVIL	4,8	0,0	-	0	-
COMER. MAYOR E INTERME. COMERCIO, EXCEP. VEHÍCULOS MOTOR	0,006	0,5	8.233	0	-
ACTIVIDADES JURÍDICAS Y DE CONTABILIDAD	0,03	0,0	-	0	-
ACTIVIDADES ADMINISTRATIVAS DE OFICINA	0,006	0,0	-	0	-

Fuente: Ministerio de Industria, Turismo y Comercio (Datainvox)

CUADRO 14: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

INVERSIÓN DIRECTA DEL PAÍS EN ESPAÑA. BRUTA Y NETA. SECTORES

(Datos en millones euros)	2011	2012	%	2013	%
INVERSIÓN BRUTA (no etve)	0,1	0,09	-32	1,7	1.778
INVERSIÓN NETA (no etve)	0,1	0,07	-46	1,7	2.429
INVERSIÓN BRUTA POR SECTORES					
INDUSTRIA DE LA ALIMENTACIÓN		0,003	-	0	
COMERCIO AL POR MAYOR		0,009	-	0,02	116,7
SERVICIOS DE ALOJAMIENTO			0	1,6	-
ACTIVIDADES INMOBILIARIAS			0	0,07	-
CONSULTORÍA INFORMÁTICA			-		
CONSTRUCCIÓN DE EDIFICIOS	0,1	0,003	-		-
ACTIVI. AGENCIAS VIAJE, OPERADOR TURÍST. RESERVAS	0,01	0,009	-	0,003	-65,9

Fuente: Ministerio de Industria, Turismo y Comercio (Datainvox)

3.5 DEUDA

No existen acuerdos de condonación o de conversión de deuda entre Egipto y España

3.6 OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA LA EMPRESA ESPAÑOLA

3.6.1 EL MERCADO

Egipto es un mercado que supera los 90 millones de potenciales consumidores, siendo el tercer país más poblado de África, tras Nigeria y Etiopía. Se estima que aproximadamente el 20% de la población tiene un poder adquisitivo medio y alto. Adicionalmente, desde Egipto se accede a un inmenso mercado regional, gracias a los acuerdos de libre comercio suscritos con otros países o áreas geográficas, como Turquía, los socios del Acuerdo de Agadir (Marruecos, Túnez y Jordania), los diecinueve Estados africanos que conforman COMESA (*Common Market for Eastern and Southern Europe*) y los países PAFTA (*Pan-Arab-Free Trade Area*), que incluyen a Emiratos Árabes Unidos, Arabia Saudita, Kuwait, Bahrein y Líbano, entre otros.

Desde Egipto se accede con trato preferencial incluso al mercado estadounidense, gracias al Acuerdo QIZ para textiles, en virtud del cual se puede exportar al mercado norteamericano a cero arancel, siempre que los productos tengan un componente israelí del 10,5% y egipcio del 35%, como mínimo.

La demanda interna ha mostrado un gran dinamismo en los últimos años, a pesar de la crisis económica, lo que demuestra la confianza del consumidor en las políticas del Gobierno.

En cuanto a la actividad económica, cabe mencionar El Cairo y Alejandría como los dos principales núcleos de población en los que se concentra prácticamente toda la actividad del país.

3.6.2 IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN SU REGIÓN

Ya se ha comentado con anterioridad que Egipto se consolida como la tercera economía de la zona en términos de PIB.

La siguiente tabla refleja una comparación entre las principales variables económicas de los países de la región en 2013.

	Var. PIB (%)	PIB (millardos de USD)	PIB per capita (USD)	Población (millones)
Egipto	2,1	271,4	3.225,5	84,1
Jordania	3,3	33,8	5.147,3	6,5
Libia	-9,4	67,6	11.046,4	6,1
Catar	6,1	202,6	100.260,5	2,0
Arabia Saudí	3,8	745,3	24.847,2	29,9
Emiratos Árabes	4,8	396,2	43.875,9	9,0
Argelia	2,7	206,1	5.437,9	37,9
Marruecos	4,5	105,1	3.199,1	32,8

Fuente: Fondo Monetario Internacional

3.6.3 OPORTUNIDADES COMERCIALES

En general, la industria egipcia se encuentra en pleno proceso de modernización y reestructuración, de modo que entre los sectores de mayor interés para la exportación española cabe destacar principalmente los bienes de equipo (aparatos mecánicos, aparatos eléctricos, vehículos automóviles y conjuntos industriales) puesto que el país no cuenta con la tecnología necesaria para la fabricación de maquinaria de calidad. La pujante industria petroquímica demanda especialmente componentes.

Recientemente, se ha disparado la demanda de productos relacionados con la seguridad de los hogares y las empresas, por el incremento de la delincuencia.

Por otra parte, el fuerte crecimiento de la población, unido a la alta afluencia de turistas cuando la situación política lo permite, obliga a las autoridades egipcias a acometer constantemente proyectos de mejora y ampliación de infraestructuras; la maquinaria de construcción y obras públicas es otro de los sectores con grandes oportunidades para la exportación española.

Asimismo, los proyectos de recuperación de tierras al desierto para su uso agrícola llevan asociada una importante demanda de equipos necesarios para el desarrollo de una agricultura moderna. Aumenta la demanda de equipos de irrigación, tratamiento de aguas y desaladoras.

El sector del transporte resulta de especial interés para nuestra oferta. Nuestras exportaciones se concentran en bienes de equipo y maquinaria, así como la exportación de servicios de consultoría. En este sentido cabe mencionar que en una reciente visita a España realizada por la delegación de la AOI (Arab Organization for Industrialization – AOI), sus participantes visitaron Vossloh, Trenasa, Colway, Talgo, Abengoa y Sener y regresaron gratamente impresionados con el nivel tecnológico de las nuestras empresas.

Por otro lado, en Egipto existe un segmento de la población de renta media y alta, estimado en alrededor de 12 millones de personas, que suponen un importante potencial en el sector de bienes de consumo.

Egipto se ha mostrado muy activo en la planificación y presentación de NAMAs ante NNUU y ha presentado una estrategia de crecimiento verde que es el eje vertebrador de sus NAMAs y políticas de cambio climático. Sectores ligados a la lucha contra el cambio climático, en especial infraestructura sostenible, agua, eficiencia energética, etc., ofrecen un gran potencial para empresas españolas.

3.6.4 OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN

Los sectores más atractivos para la inversión son telecomunicaciones, turismo,

agroalimentario, componentes de automoción, textil, procesado de alimentos, tratamiento de aguas y, a largo plazo, el sector financiero cuando realmente se liberalice.

El sector energético (tanto convencional como renovable) ofrece también buenas oportunidades para la inversión, ya que en el plan quinquenal 2012-2017, se establece el objetivo de aumentar la capacidad generadora hasta 11.850 MW y abre la puerta al establecimiento de productores independientes de energía (*Private Power Producers*).

La pujanza del sector construcción hace atractiva la inversión en fabricación de materiales y otros productos de construcción como el cemento, ya que para satisfacer su fuerte demanda, hay planes de conceder 11 nuevas licencias de construcción de cementeras.

A pesar de que la coyuntura actual no favorece el turismo, Egipto no deja de ser un destino único en términos de interés histórico-artístico y para los amantes del turismo de sol y playa. En el año fiscal 2009/2010 se alcanzó la cifra record de 14 millones de visitantes y el objetivo del Gobierno antes de la revolución era alcanzar los 18 millones de turistas anuales para el 2015, así como habilitar más de 500 Km de costas y construir y modernizar varios aeropuertos, lo que representa grandes oportunidades de negocio para el inversor español. Asimismo, para el año 2017 se pretendía haber creado 315.000 plazas hoteleras.

El sector de la telecomunicación es un sector floreciente en Egipto con la consiguiente demanda de productos y servicios que conlleva. Las oportunidades de inversión más inmediatas son las referentes a "public data" (datos públicos) y servicios de Internet, redes locales inalámbricas, servicios de telefonía móvil y comercio electrónico (e- Egypt). Otras oportunidades de inversión se dan en la implantación de "offshore call centers", que han venido creciendo un 50% anualmente, convirtiendo a Egipto (junto con Sudáfrica y Marruecos) en uno de los tres centros africanos desde los que se suministran servicios a todo el mundo.

El procesamiento de alimentos en el sector agrícola, para hacerlos aptos para la exportación sigue siendo un terreno prácticamente virgen, al igual que el sector de la logística.

3.6.5 FUENTES DE FINANCIACIÓN

La mayoría de los países donantes de la OCDE tienen una activa presencia en Egipto. EEUU, Japón, Alemania, Francia o Italia financian proyectos en sectores de infraestructuras de transporte, comunicaciones y medioambiente interesantes para las empresas españolas. La Comisión Europea también desarrolla actividades de interés dentro del marco la política de vecindad. La cantidad asignada a Egipto dentro del Instrumento de Vecindad (IEVA o ENPI, según sus siglas inglesas) para el periodo 2011-2013 es de 449.29 millones de euros.

Por otro lado, se espera que los acuerdos de asociación publico-privados que el Gobierno pretende aplicar al transporte, la energía, el turismo, el tratamiento de residuos sólidos, el suministros y tratamiento de agua, la educación y la sanidad, multipliquen los recursos financieros disponibles para estos sectores en el presupuesto del Estado.

Tras los acontecimientos de junio de 2013, varios fueron los países y organismos internacionales que ofrecieron ofrecido apoyo financiero a Egipto, algunos de los cuales ya lo habían hecho en 2011. Así, además de los países donantes de la OCDE mencionados anteriormente, habría que añadir a Arabia Saudita, Kuwait o Emiratos Árabes entre los países de la región, o al Banco Islámico de Desarrollo, el Banco Europeo para la Reconstrucción y el Desarrollo o el Banco Europeo de Inversiones entre las agencias de financiación multilateral.

3.7 ACTIVIDADES DE PROMOCIÓN

Misión directa de AGRAGEX en septiembre 2014 y misiones inversas a FIMA Agrícola en febrero, a SMAGUA en marzo, ambas en Zaragoza, STS VETECO (Madrid) en mayo y LIBER en octubre en Barcelona.

3.8 PREVISIONES A CORTO Y MEDIO PLAZO DE LAS RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES

Las exportaciones españolas han crecido notablemente en los últimos años, como consecuencia de la fuerte demanda interna egipcia. En 2011 se redujeron un 10% respecto al año anterior, como consecuencia de la repercusión de los eventos políticos en la economía egipcia, si bien en 2012, nuestras exportaciones alcanzaron la cifra record de 1.075 M€, lo que representa un incremento del 34% respecto al mismo periodo del año anterior.

En 2013 se alcanzó la cifra de 1.060 M€, ligeramente inferior al año precedente.

Por el contrario, el volumen de inversión directa española en Egipto está muy por debajo de su potencial y de las oportunidades que ofrece este mercado, en consecuencia, es previsible que se produzca un incremento de nuestra inversión en Egipto a medio plazo, en particular, en los sectores de transporte, agua y energías renovables.

4 RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES

4.1 CON LA UNIÓN EUROPEA

4.1.1 MARCO INSTITUCIONAL

En 1995 la UE lanzó el Proceso de Barcelona basado en su parte comercial en el establecimiento de una Zona de Libre Comercio entre la UE y los países mediterráneos para el 2010. Se configuraría a través de una red de Acuerdos de Asociación (AA) de la UE con sus socios mediterráneos y de Acuerdos de Libre Comercio (ALCs) entre ellos (dimensión Sur-Sur). Así, las relaciones comerciales entre la UE y Egipto se enmarcan en el Acuerdo de Asociación UE-Egipto, firmado en Luxemburgo el 25 de junio de 2001 que entró en vigor el 1 de junio del 2004.

El Proceso Euromediterráneo se ha complementado con la Política Europea de Vecindad (PEV), iniciativa de la Comisión de 2003, cuyo principio descansa en la diferenciación, es decir, cada país vecino avanza en función de su disponibilidad y fomenta una profundización específica y diferenciada de las relaciones UE con sus socios.

Los principales instrumentos para la aplicación de la PEV son los Planes de Acción de Vecindad. En julio de 2005 la UE y Egipto adoptaron su Plan de Acción Conjunto de la PEV para un periodo de tres a cinco años (2007-2013) que establece una amplia gama de prioridades en ámbitos muy diversos pero que sigue la misma dirección que la agenda de reformas elaborada por Egipto para los próximos años.

En 2008, el Proceso de Barcelona quedó subsumido en el proyecto Unión para el Mediterráneo, que agrupa a 43 países (los 27 de la UE y 16 de sus vecinos de las riberas este y sur del Mediterráneo) y, que además de todo lo realizado hasta ahora, incluye una cartera de proyectos prioritarios en sectores específicos a fin de impulsar la integración regional.

El 1 de junio de 2010 entró en vigor el Acuerdo de liberalización del comercio de productos agrícolas, agrícolas transformados y de la pesca. En general, la liberalización comunitaria es total e inmediata, salvo una lista de productos sensibles en relación con normas Sanitarias y Fitosanitarias (SPS) y sobre Barreras

Técnicas al Comercio (TBT), para los que se previeron concesiones limitadas.

En diciembre de 2011, los Estados Miembros de la UE aprobaron un Mandato de Negociación para el logro de Acuerdos de Libre Comercio Amplios y Profundos (DCFTA) con Marruecos, Túnez, Egipto y Jordania, que incluirá todas las áreas comerciales, con especial hincapié en la armonización regulatoria, la eliminación de los obstáculos técnicos al comercio y el acceso al mercado de servicios y compras públicas, al objeto de promover la integración de estas economías en el mercado comunitario.

Actualmente Egipto y la UE se encuentran en distintas fases de negociación para el establecimiento de un Mecanismo de Solución de Diferencias (MSD) bilateral y un Acuerdo de Evaluación de Conformidad y Aceptación de productos industriales (ACAA) y, en general, avanzar en la creación de la citada Área de Libre Comercio Amplia y Profunda.

En materia de integración regional, Egipto es integrante del Acuerdo de Agadir (que Marruecos, Túnez, Jordania y Egipto firmaron en febrero de 2004 y que entró en vigor en julio de 2006). Supone la creación de una verdadera zona de libre comercio entre estos cuatro países a través de la eliminación de aranceles en su comercio de bienes. Egipto tiene firmados acuerdos de libre comercio bilaterales con: Líbano, Siria, Marruecos, Túnez, Jordania y Turquía, y tiene firmado un Protocolo-QIZ (Zonas Industriales Cualificadas por sus siglas en inglés). Adicionalmente Egipto forma parte del GAFTA, Gran Zona Árabe de Libre Comercio.

Egipto aún no ha firmado la Convención Regional PanEuroMediterránea de reglas de origen pero participa en la revisión de las reglas existentes.

Tras la violencia ocurrida en la disolución de las acampadas de los HHMM en dos plazas en El Cairo, la EU decretó un embargo parcial en la venta de armas, que en principio afectaría al material utilizado para fines represivos.

4.1.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES

El primer socio comercial de Egipto es la Unión Europea, de donde provienen el 31% de sus importaciones y a donde en 2011/13 se dirigió el 37% de sus exportaciones. Los principales proveedores europeos son Italia y Alemania en primer lugar, seguidos de Francia y Países Bajos. España ocupó el séptimo lugar como proveedor en 2013.

En cuanto a la composición de los intercambios, las exportaciones de la Unión Europea se componen básicamente de productos manufacturados y semimanufacturados, seguidos de materias primas. La mayor parte del valor de las exportaciones egipcias provienen del sector de hidrocarburos (45,5%), mientras que las manufacturas y semimanufacturas compuestas principalmente por productos textiles, y químicos han ido descendiendo considerablemente en los últimos años.

CUADRO 15: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA

INTERCAMBIOS COMERCIALES CON LOS PAISES DE LA UE					
(Datos en millones euros)	2011	2012	%	2013	%
EXPORTACIONES	14.057	15.427	10	14.920	-3,3
IMPORTACIONES	9.592	8.470	-12	7.936	-6,3

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio

4.1.3 ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS

(Ver apartado 3.1.3)

4.2 CON LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS INTERNACIONALES

Las instituciones internacionales mantienen una activa presencia en Egipto. El Banco Mundial ha desarrollado numerosos proyectos en los sectores de medio ambiente (agua), energías renovables, infraestructura de transportes y desarrollo social. El Banco Europeo de Inversiones abrió en 2004 una oficina para Oriente Medio en El Cairo y está financiando, sobre todo, proyectos energéticos.

Desde enero de 2005 Egipto acepta las obligaciones de las secciones 2, 3 y 4 del Artículo VIII del FMI, por el que se genera el compromiso de no imposición de trabas a las transacciones internacionales de divisas

4.3 CON LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO

Desde enero de 1995, Egipto es miembro de la OMC y, por tanto, está sujeto a los compromisos de la Ronda Uruguay. En este contexto, Egipto se comprometió a eliminar los subsidios a la exportación, seguir unas pautas determinadas en la convocatoria de concursos públicos y realizar ciertas reducciones de aranceles que son muy significativas en uno de los países más proteccionistas del mundo, con una tasa arancelaria media del 42,2% antes del inicio del proceso.

Como consecuencia, se produjo en unos años una sustancial disminución de derechos arancelarios. La reforma arancelaria de 2004 supuso la reducción del arancel medio desde un 14,6% fijado en la anterior reforma, hasta un 9,1%. Además, significó la simplificación de la estructura arancelaria, de forma que se pasó de 13.000 partidas a 6.000 y de 27 tipos de aranceles a 5, y la supresión de las tasas administrativas aduaneras que el gobierno había establecido en 1998 con el fin de compensar la reducción de los tipos aprobada en ese año.

El gobierno egipcio llevó a cabo una segunda reforma arancelaria que se materializó en febrero de 2007. Aparte del control de la inflación, esta segunda reducción en las tasas aduaneras está también encaminada, en lo referente a productos intermedios, a reducir los costes de los fabricantes y aumentar la competitividad del mercado local. El arancel medio pasó a ser del 6,9% y el tipo máximo bajó del 40% al 30%.

En general, además de los aranceles, se añade un impuesto de ventas comprendido entre el 5% y el 25% al valor final en aduanas del bien importado, aunque es el 10% el tipo mayoritariamente aplicado.

Egipto sigue siendo hasta hoy un país proteccionista y aunque las reducciones arancelarias que está llevando a cabo ponen de manifiesto la voluntad de internacionalizar progresivamente su economía, su inclinación proteccionista le hace mostrar una permanente tentación a interponer trabas al comercio a través de normativas de calidad, controles fitosanitarios, normas técnicas y todo tipo de barreras de dudosa ortodoxia.

Egipto es tradicionalmente un gran importador neto de alimentos y el impacto de los compromisos de la OMC puede hacerse sentir en dos direcciones opuestas, por una parte si se suprimen las subvenciones a la exportación y se incrementa la liberalización de comercio de productos agrícolas el país puede verse perjudicado por el consiguiente aumento de los precios internacionales, por otra parte los productos agrícolas egipcios serían más competitivos en el mercado mundial, no obstante el efecto neto podría ser negativo, y por ello, Egipto, liderando a los países importadores netos de alimentos ha demandado una compensación consistente en la mejora del nivel de la ayuda alimentaria, de la asistencia técnica para el desarrollo de la agricultura y concesiones y ventajas financieras en materia de créditos y acceso a los recursos de las instituciones financieras multilaterales.

En todo caso, conviene insistir en que el principal problema con las aduanas egipcias no es tanto la normativa existente como su aplicación. Los conflictos más importantes con los exportadores no se derivan de la existencia de una norma

abusiva, sino de la inaplicación de las normas existentes o la arbitrariedad en la aplicación de las mismas.

Los principales problemas son:

- La valoración arbitraria en aduana, sin ningún criterio estable.
- La negativa a aplicar normas específicas que contradicen la norma general (por ejemplo, negativa a aplicar la Ley de Inversiones que establece un arancel uniforme del 5% para todo bien de equipo necesario para una inversión acogida a dicha ley.

Egipto es un firme defensor de alcanzar un acuerdo en el marco de la Ronda Doha.

4.4 CON OTROS ORGANISMOS Y ASOCIACIONES REGIONALES

Egipto es país miembro y sede de la liga Árabe. En el marco de los países árabes, ha desempeñado un papel importante en la creación en febrero de 1997 de la PAFTA (Pan-Arab Free Trade Agreement) o Acuerdo Panárabe de Libre Comercio, que en un principio pretendía la eliminación de los aranceles entre sus países miembros para el 1 de enero de 2008, mediante la reducción anual de un 10% durante 10 años a contar desde el 1/1/1998. Forman parte de este acuerdo, además de Egipto, otros países de la Liga Árabe como Arabia Saudita, Bahrein, EAU, Irak, Jordania, Kuwait, Líbano, Libia, Marruecos, Omán, Palestina, Qatar, Sudán, Siria, Túnez y Yemen. Argelia, por su parte, se encuentra en el proceso de adhesión a la PAFTA. En febrero de 2002 se acordó acelerar el proceso al 1 de enero de 2005, fecha en la que el Acuerdo entró en vigor.

En el pasado ya había habido intentos de asociación comercial entre países árabes, tales como el Consejo de Cooperación de los Países del Golfo (GCC), la Unión del Maghreb Árabe (UMA) y el Consejo de Cooperación Árabe (CCA) que finalmente han sido sustituidas por la PAFTA.

A pesar de establecerse como un acuerdo de libre cambio la PAFTA establece una serie de restricciones como que el 40% de los componentes de los productos intercambiados tenga su origen en la PAFTA o la existencia de listas de productos prohibidos.

En el ámbito de África, Egipto es signatario desde 1998 del COMESA (Common Market for Eastern and Southern Africa) o Mercado Común para África Oriental y Meridional. El COMESA viene operando como una Zona de Libre Comercio con arancel cero desde octubre de 2000. Está previsto el establecimiento de una Unión Aduanera en 2004 y de una Unión Monetaria con una moneda común en 2025. Los 20 países miembros del COMESA se encuentran en distintas etapas de implementación de la zona de libre comercio. Actualmente son miembros Angola, Burundi, Comores, Congo, Yibuti, Egipto, Eritrea, Etiopía, Kenia, Madagascar, Malawi, Mauritania, Namibia, Ruanda, Seychelles, Sudán, Swazilandia, Uganda, Zambia y Zimbabwe.

En 2001 Egipto, Marruecos, Jordania y Túnez alcanzaron el denominado Acuerdo de Agadir para crear una zona de libre comercio antes de 2010, fecha prevista por el Proceso de Barcelona para concluir una Zona de Libre Comercio entre la UE y los países mediterráneos. La nueva zona también estará "abierta a otros países árabes," según anunció el gobierno marroquí, refiriéndose a Argelia, Libia, Mauritania, Siria, Líbano y Palestina. Egipto ratificó dicho Acuerdo el 29 de junio de 2004 y tras la ratificación por parte del gobierno marroquí se completó la ZLC el 1 de enero de 2006. Los principales problemas ahora estriban en determinar las normas de origen a aplicar (en este caso se tiende a aplicar las normas UE, a diferencia de las negociaciones en el seno de la PAFTA, que no aceptan las normas de valor añadido de la UE -que perjudican claramente a Dubai).

4.5 ACUERDOS BILATERALES CON TERCEROS PAÍSES

Egipto firmó con Estados Unidos en julio de 1999 el llamado TIFA (Trade and Investment Framework Agreement) o Acuerdo Marco para el Comercio y la Inversión, como un paso preliminar para la creación de una Zona de Libre Comercio Egipto-EEUU. Este acuerdo favorece las relaciones económicas bilaterales y facilita las relaciones entre los sectores privados de ambos países. No obstante, el paso a un mayor grado de integración parece bloqueado por la reticencia de Egipto a adoptar las reformas estructurales requeridas por EEUU.

No obstante, en marzo de 2012 el Congreso de EE.UU. aprobó la exención a las exportaciones egipcias del pago de aranceles y tasas bajo el régimen GSP (Sistema Generalizado de Preferencias), medida aprobada al margen del acuerdo del QIZ que está firmado entre EE.UU., Israel y Egipto.

Paralelamente, Egipto mantiene acuerdos preferenciales bilaterales con Irak, Jordania, Líbano, Libia, Marruecos, Siria y Túnez.

El 14 de diciembre de 2004 el Gobierno egipcio firmó un acuerdo histórico sobre comercio textil con Israel y los Estados Unidos y tuvo como consecuencia inmediata la creación de siete Zonas Industriales Cualificadas (QIZ) en Egipto: cuatro en El Cairo, dos en Alejandría y una en Port Said.

El acuerdo tripartito está compuesto por dos subacuerdos. El primero, firmado entre Estados Unidos y Egipto, establece la eliminación de los derechos de aduana sobre las importaciones de confección textil egipcias, siempre y cuando las empresas establecidas en una QIZ aporten al menos un 35% del valor añadido del producto final. En virtud del segundo acuerdo, firmado entre Egipto e Israel, cada uno de estos dos países aportarán al menos un tercio de ese 35% mínimo exigido (11,7% de la producción).

Otros acuerdos preferenciales en Europa y Asia incluyen los firmados con Turquía, China, y Rusia.

La política de comercio exterior de Egipto está fomentando la firma de acuerdos bilaterales con otros países. Por el momento, se consideran países objetivo Brasil, Argentina, Singapur, India y Nueva Zelanda.

4.6 ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

CUADRO 16: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

- ONU
- OMC
- FMI
- GRUPO BANCO MUNDIAL (IBRD, IDA, IFC)
- UNESCO
- UNCTAD
- UNIDO
- UNICEF
- FAO
- IFAD (Fondo Internacional de Desarrollo Agrícola)
- OMS
- Organización Mundial del Trabajo
- Organismo Internacional de Energía Atómica
- Unión Internacional de Telecomunicaciones
- OACI (Organización de Aviación Civil Internacional)
- WIPO (Organización mundial de la Propiedad Intelectual)
- Organización Mundial del Turismo

Ámbito regional

- Banco Africano de Desarrollo

- Fondo Árabe para el Desarrollo Económico y Social
- Banco Árabe para el Desarrollo Económico y África (BADEA)
- Autoridad Árabe para el Desarrollo y las Inversiones
- Federación de Cámaras Árabes de Comercio, Industria y Agricultura
- Liga Árabe
- Consejo de Cooperación Árabe
- Consejo de la Unidad Económica Árabe
- Organización de la Conferencia Islámica
- Banco Islámico de Desarrollo
- Banco para el Desarrollo del Oriente Medio y Norte de África
- Abu Dhabi Fund
- COMESA
- OUA
- Comisión Económica para África
- Grupo de Países No Alineados
- Grupo de los 15
- Fondo Monetario Árabe