



INFORME ECONÓMICO Y COMERCIAL

Estados Unidos



Elaborado por la Oficina
Económica y Comercial
de España en Washington
Actualizado a julio 2013

1 SITUACIÓN POLÍTICA	4
1.1 PRINCIPALES FUERZAS POLÍTICAS Y SU PRESENCIA EN LAS INSTITUCIONES	4
1.2 GABINETE ECONÓMICO Y DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS	5
2 SITUACIÓN ECONÓMICA	9
2.1 EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES VARIABLES	9
CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS	10
2.1.1 ESTRUCTURA DEL PIB	12
CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO	12
2.1.2 PRECIOS	13
2.1.3 POBLACIÓN ACTIVA Y MERCADO DE TRABAJO. DESEMPLEO ..	15
2.1.4 DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA	16
2.1.5 POLÍTICAS FISCAL Y MONETARIA	16
2.2 PREVISIONES MACROECONÓMICAS	18
2.3 OTROS POSIBLES DATOS DE INTERÉS ECONÓMICO	19
2.4 COMERCIO EXTERIOR DE BIENES Y SERVICIOS	21
2.4.1 APERTURA COMERCIAL	21
2.4.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES	21
CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)	22
CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)	22
2.4.3 PRINCIPALES SECTORES DE BIENES (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)	23
CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES	23
CUADRO 6: EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	24
CUADRO 7: IMPORTACIONES POR SECTORES	24
CUADRO 8: IMPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	25
2.4.4 PRINCIPALES SECTORES DE SERVICIOS (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)	25
2.5 TURISMO	26
2.6 INVERSIÓN EXTRANJERA	26
2.6.1 RÉGIMEN DE INVERSIONES	26
2.6.2 INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍSES Y SECTORES	30
CUADRO 9: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES	31
2.6.3 OPERACIONES IMPORTANTES DE INVERSIÓN EXTRANJERA ..	31
2.6.4 FUENTES OFICIALES DE INFORMACIÓN SOBRE INVERSIONES EXTRANJERAS	32
2.6.5 FERIAS SOBRE INVERSIONES	32
2.7 INVERSIONES EN EL EXTERIOR. PRINCIPALES PAÍSES Y SECTORES	32
CUADRO 10: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES	32
2.8 BALANZA DE PAGOS. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES SUB-BALANZAS	33
CUADRO 11: BALANZA DE PAGOS	34
2.9 RESERVAS INTERNACIONALES	34
2.10 MONEDA. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO	34
2.11 DEUDA EXTERNA Y SERVICIO DE LA DEUDA. PRINCIPALES RATIOS	35
2.12 CALIFICACIÓN DE RIESGO	35
2.13 PRINCIPALES OBJETIVOS DE POLÍTICA ECONÓMICA	35
3 RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES	36
3.1 MARCO INSTITUCIONAL	36
3.1.1 MARCO GENERAL DE LAS RELACIONES	37

3.1.2	PRINCIPALES ACUERDOS Y PROGRAMAS	37
3.1.3	ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS	38
3.2	INTERCAMBIOS COMERCIALES	39
	CUADRO 12: EXPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES	40
	CUADRO 13: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS	41
	CUADRO 14: IMPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES	41
	CUADRO 15: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS	42
	CUADRO 16: BALANZA COMERCIAL BILATERAL	42
3.3	INTERCAMBIOS DE SERVICIOS	42
3.4	FLUJOS DE INVERSIÓN	43
	CUADRO 17: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	44
	CUADRO 18: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	45
	CUADRO 19: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA	46
	CUADRO 20: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA	46
3.5	DEUDA	47
3.6	OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA LA EMPRESA ESPAÑOLA	47
3.6.1	EL MERCADO	47
3.6.2	IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN SU REGIÓN	48
3.6.3	OPORTUNIDADES COMERCIALES	48
3.6.4	OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN	48
3.6.5	FUENTES DE FINANCIACIÓN	49
3.7	ACTIVIDADES DE PROMOCIÓN	49
3.8	PREVISIONES A CORTO Y MEDIO PLAZO DE LAS RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES	49
4	RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES	49
4.1	CON LA UNIÓN EUROPEA	50
4.1.1	MARCO INSTITUCIONAL	50
4.1.2	INTERCAMBIOS COMERCIALES	51
	CUADRO 21: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA	51
4.1.3	ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS	51
4.2	CON LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS INTERNACIONALES	53
4.3	CON LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO	55
4.4	CON OTROS ORGANISMOS Y ASOCIACIONES REGIONALES	56
4.5	ACUERDOS BILATERALES CON TERCEROS PAÍSES	57
4.6	ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	58
	CUADRO 22: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	58

1 SITUACIÓN POLÍTICA

1.1 PRINCIPALES FUERZAS POLÍTICAS Y SU PRESENCIA EN LAS INSTITUCIONES

Sistema de gobierno, partidos políticos y división de poderes.

Tras más de doscientos años de existencia, en el sistema democrático constitucional de EE.UU. se ha consolidado la alternancia en el gobierno de dos grandes partidos, el Republicano (<http://www.gop.com>) y el Demócrata (<http://www.democrats.org/>).

Estados Unidos es una república constitucional, presidencial y federal. Su forma de gobierno es conocida como democracia presidencialista por los poderes que la Constitución confiere al presidente. La elección del presidente es indirecta a través de un colegio electoral.

El Presidente elige a los miembros de su Gabinete, aunque deben ser confirmados por el Senado. Igualmente se le encomiendan las siguientes funciones: actuar como Comandante en Jefe de las Fuerzas Armadas, firmar los Tratados y ejecutar las leyes federales. Además, el Presidente instrumenta el calendario político de su partido. A diferencia de lo que ocurre en la mayoría de las democracias parlamentarias, los miembros del Gabinete no pueden ser a la vez miembros del Congreso.

El Vicepresidente, cuyo período de mandato es igual al del Presidente, además de ser Presidente del Senado es designado para suceder al Presidente en caso de fallecimiento o destitución del primero durante su mandato y hasta que se lleven a cabo nuevas elecciones. Las funciones ejecutivas del Vicepresidente incluyen la participación en las reuniones del Consejo de Seguridad Nacional, así como todas aquellas que el Presidente le encomiende por delegación.

El **poder legislativo** reside en el Congreso de los EE.UU. que se compone de dos Cámaras: La Cámara de Representantes y el Senado. El Senado está formado por 100 senadores (dos por cada Estado). La Cámara de Representantes cuenta con 435 miembros con voto (en número proporcional a la población de los Estados que representan), a los que hay que añadir otros cinco miembros sin voto en el pleno de la Cámara, aunque sí pueden votar en los Comités. Estos últimos son un "Resident Commissioner" por el Estado Libre Asociado de Puerto Rico, y cuatro Delegados representando al Distrito de Columbia, Guam, Samoa y las Islas Vírgenes. Tanto los Senadores como los Representantes son elegidos por sufragio universal directo.

En lo que se refiere a las **elecciones** para el Legislativo éstas se producen cada dos años en años pares. Los Representantes (Cámara Baja) se presentan a elecciones cada dos años, mientras que los Senadores (Cámara Alta) lo hacen cada seis (el Senado se renueva por un tercio cada dos años).

La últimas elecciones presidenciales y legislativas se celebraron el 6 de noviembre de 2012. Tras una intensísima campaña electoral y unas encuestas que pronosticaban un resultado muy igualado, el Presidente Obama ha sido reelegido para un segundo mandato en las elecciones presidenciales de 2012 por un margen más amplio de lo esperado. Los resultados le otorgan 332 votos electorales, muy por encima de los 270 votos necesarios para ser elegido, frente a 206 para Romney.

En el Congreso, no se producen cambios significativos respecto a las elecciones de 2010. Los Republicanos mantienen su control en la Cámara de Representantes, con 234 escaños de los 435 posibles (242 en 2010), frente a 201 escaños de los Demócratas (193 en 2010). Por su lado, los Demócratas mantienen su mayoría en el Senado, con 53 escaños de los 100 posibles, más dos independientes, frente a 45 de los Republicanos.

Respecto de la elección de 11 Gobernadores, el resultado es de 7 demócratas y 4 Republicanos, con lo que el panorama general de Gobernadores queda con 30 Gobernadores Republicanos frente a 19 Demócratas y 1 independiente

El **proceso legislativo**. Los proyectos de ley pueden ser introducidos en ambas Cámaras. Una vez han sido admitidos a trámite, son examinados por los Comités correspondientes, que deben aprobarlos antes de presentarlos en el Pleno.

Los proyectos han de ser aprobados por ambas Cámaras (mayoría simple). Cuando los proyectos de ley aprobados por ambas Cámaras sobre una misma materia son diferentes, se crea un Comité Mixto (Conferencia) que debe llegar a un texto consensuado, que se somete nuevamente a la aprobación de los respectivos Plenos.

Las leyes han de ser aprobadas por ambas Cámaras y ratificadas por el Presidente, que tiene derecho de veto. En caso de ejercer este derecho, la ley sólo podrá ser promulgada si se logra una mayoría favorable a la misma de dos tercios de los votos en ambas Cámaras.

El **sistema judicial** norteamericano se compone de tribunales federales y estatales. El reparto de competencias se basa en el Artículo III de la Constitución. Con carácter general, los **tribunales federales** tienen jurisdicción sobre cuestiones federales (casos en los que Estados Unidos es parte, violaciones de la Constitución o leyes federales, controversias entre Estados o con gobiernos extranjeros, quiebras, derechos de autor y derecho marítimo) y casos con diversidad de jurisdicción (entre personas físicas o jurídicas domiciliadas en diferentes Estados y cuantías superiores a 75.000 dólares). Sin embargo, la mayoría de los asuntos que se dirimen en los tribunales norteamericanos tienen lugar en los tribunales **estatales** (derecho mercantil, contractual, responsabilidad, etc.).

El sistema judicial federal está compuesto por tribunales de primera instancia (*District courts*), tribunales de apelación (*Court of appeals*) en 12 distritos y el **Tribunal Supremo**, la máxima institución jurídica de la nación y el único tribunal federal expresamente establecido por la Constitución. Lo componen nueve magistrados nombrados por el Presidente y que, con aprobación preceptiva del Senado, actúan con carácter vitalicio. El Tribunal Supremo tiene capacidad de veto legislativo y de impugnación de aquellas acciones que considere inconstitucionales.

Cada Estado cuenta con su propio sistema judicial, de estructura similar al federal, con un Tribunal Supremo y tribunales inferiores con jurisdicción civil y penal.

Dentro de las particularidades del sistema legal estadounidense destacan su origen establecido en la *Common Law*, basado en la jurisprudencia y el precedente, y la figura del jurado, establecida expresamente en la Constitución.

Para mayor información sobre el sistema legal estadounidense se pueden consultar las páginas del [U.S. Department of Justice](http://www.usdoj.gov) y la [American Bar Association](http://www.americanbar.org).

1.2 GABINETE ECONÓMICO Y DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS

El gabinete presidencial está formado por el Presidente de los EE.UU, Barack Obama; el Vicepresidente de los EE.UU. y Presidente del Senado, Joseph R. Biden; y quince secretarios de distintas áreas.

Los Asuntos Exteriores son responsabilidad del **Departamento de Estado** (<http://www.state.gov>), dirigido por el Senador John Kerry como nuevo Secretario de Estado, en sustitución de Hillary Clinton. Dentro del Departamento se encuentran también:

- Deputy Secretary of State: William J. Burns
- Under Secretary for Political Affairs: Wendy R. Sherman, del que dependen los directores generales para cada región. Roberta Jacobson se ocupa del

Hemisferio Occidental.

- **Under Secretary for Economic, Energy and Business Affairs:** Robert D. Hormats. Asesora al Secretario de Estado en materia de política económica internacional y lidera el trabajo del Departamento en áreas que abarcan desde el comercio, agricultura y aviación, hasta las relaciones bilaterales con los socios económicos de EE.UU. El Assistant Secretary es Jose W. Fernandez.
- **Under Secretary for Arms Control and International Security:** Rose Gottemoeller, interina. Consejera del Presidente y el Secretario de Estado para control de armas, no proliferación y desarme. Participa en las reuniones del Consejo de Seguridad Nacional (CSN) relacionados con su campo de acción. Está en contacto con el Presidente a través del Secretario de Estado y con los miembros del CSN. Responsable además de la política internacional de seguridad de los EE.UU.
- **Under Secretary for Public Diplomacy and Public Affairs:** Tara Sonenshine
- **Under Secretary for Management:** Patrick F. Kennedy.
- **Under Secretary for Civilian Security, Democracy and Human Rights:** Vacante

Los Departamentos más relacionados con la gestión económica son los siguientes:

Departamento del Tesoro (<http://www.ustreas.gov>): Competencias en fiscalidad, financiación internacional, deuda pública, tesoro, supervisión de instituciones financieras y aduanas. El nuevo Secretario es Jacob Lew, que sustituye a Timothy F. Geithner. El Deputy Secretary es Neal S. Wolin. Otros altos cargos del Departamento:

- **Under Secretary for Terrorism and Financial Intelligence:** David S. Cohen
- **Under Secretary for International Affairs:** Lael Brainard
- **Assistant Secretary for Economic Policy:** Janice Eberly
- **Assistant Secretary for International Finance:** Charles Collyns
- **Assistant Secretary for Financial Institutions:** Cyrus Amir-Mokri
- **Assistant Secretary for Financial Markets:** Mathew Rutherford
- **Assistant Secretary for Financial Stability:** Richard Gregg

Departamento de Comercio (<http://www.commerce.gov>): Competencias en desarrollo económico y tecnológico, defensa de la competencia, PYMES, turismo y comercio exterior (control exportaciones, medidas defensa comercial, promoción exportación). La nueva Secretaria es Penny Pritzker.

- **Under Secretary for Industry and Security:** Eric L. Hirschorn
- **Assistant Secretary for Economic Development:** vacante
- **Under Secretary for International Trade:** Francisco J. Sánchez
- **Under Secretary and Administrator for NOAA (National Oceanic and Atmospheric Administration):** Kathryn D. Sullivan, interina.
- **Under secretary for Standards and Technology y Director del National Institute of Standards and Technology(NIST):** Patrick D. Gallagher
- **Under Secretary for Intellectual Property y Director del Patent and Trademark Office (USPTO):** Teresa Staneck Rea, interina.

International Trade Administration (<http://www.trade.gov>): El máximo responsable es Francisco J. Sánchez.

Oficina del Representante Comercial (<http://www.ustr.gov>): El USTR es el responsable de la política comercial exterior (negociaciones comerciales y OMC). El nuevo USTR es Michael Froman y los vicerepresentantes (Deputy U.S. Trade Representatives) son: Miriam Sapiro y Michael Punke.

Departamento de Transporte (<http://www.dot.gov>): El nuevo Secretario de Transporte es Anthony Foxx y el Deputy Secretary es John Porcari.

- **Under Secretary for Policy:** Polly Trottemberg
- **Assistant Secretary for Aviation and International Affairs:** Susan Kurland

- Federal Aviation Administration: <http://www.faa.gov> Administrador: Michael Huerta
- Federal Railroad Administration: <http://www.fra.dot.gov> Administrador: Joseph C. Szabo
- Maritime Administration: <http://www.marad.dot.gov> Administrador interino: Paul N. Jaenichen Sr
- Federal Highway Administration: <http://www.fhwa.dot.gov> Administrador: Víctor Mendez
- Federal Motor Carrier Safety Administration: <http://www.fmcsa.dot.gov> Administrador : Anne S. Ferro
- Federal Transit Administration: <http://www.fta.dot.gov> Administrador: Peter M. Rogoff
- Surface Transportation Board - <http://www.stb.dot.gov> Presidente: Daniel R. Elliot III
- National Highway Traffic Safety Administration: <http://www.nhtsa.dot.gov> Administrador: David L. Stickland
- Pipeline and Hazardous Materials Safety Administration <http://phmsa.dot.gov> Administrador : Cynthia L. Quarterman
- Research and Innovative Technology Administration. <http://www.rita.dot.gov> Administrador: vacante. Deputy: Greg Winfree.

Departamento de Agricultura (<http://www.usda.gov>): El Secretario es Tom Vilsack y la Deputy Secretary es Kathleen Merrigan.

- Under Secretary for Natural Resources and Environment: Harris Sherman
- Under Secretary for farm and Foreign Agricultural Services: Michael T. Scuse
- Under Secretary for Food Safety: Elisabeth A. Hagen
- Under Secretary for Marketing and Regulatory Programs: Ed Avalos
- Investigación, Educación y Economía (ARS): Catherine Woteki

Departamento de Trabajo (<http://www.dol.gov>): La Secretaria Hilda L. Solis dimitió en enero de 2013, y el Deputy Secretary, Seth D. Harris, actúa como Secretario interino.

- Administración de Empleo y Formación (ETA): Jane Oates
- Oficina de Asuntos Laborales Internacionales (ILAB): Carol Pier, interina
- Corporación de Garantía de las Pensiones (PBGC): Joshua Gotbaum
- Administración de Seguridad Ocupacional y Salud (OSHA): David Michaels
- Administración de Seguridad de los Derechos de los Trabajadores (EBSA): Phyllis Borzi.

Departamento de Energía (<http://www.energy.gov>): El nuevo Secretario es Ernest Moniz.

- Deputy Secretary of Energy: Daniel Poneman
- Under Secretary of Energy: Vacante
- Under Secretary for Science: Vacante
- Under Secretary and Administrator of the National Nuclear Security Administration: Neile Miller, interina.

Departamento de Sanidad y Servicios Sociales (<http://www.hhs.gov>): La Secretaria es Kathleen Sebelius.

Food & Drug Administration (<http://www.fda.gov>): Directora: Margaret A. Hamburg,

National Institutes of Health (<http://www.nih.gov>): Director: Francis S. Collins

Departamento de Homeland Security (<http://www.dhs.gov>): Tiene tres funciones principales: preservar la seguridad nacional, reducir el grado de vulnerabilidad del país y minimizar el daño de posibles ataques o desastres

naturales. Su Secretaria es Janet Napolitano.

Coast Guard (<http://www.uscg.mil>): Comandante: Almirante Thad W. Allen.

Consejo de Asesores Económicos (www.whitehouse.gov/cea): El presidente Austan Goolsbee, que sustituyó a Cristina Romer, renunció a este cargo en junio de 2011. Su sustituto es Alan Krueger. Integrado en la Oficina Ejecutiva del Presidente. Asesora al Presidente y analiza las diversas políticas económicas.

Consejo Económico Nacional (www.whitehouse.gov/nec): Su director hasta septiembre de 2010 fue Lawrence H. Summers. En enero de 2011 fue sustituido por Gene Sperling, hasta entonces asesor del Secretario del Tesoro. Tiene como funciones coordinar y asesorar al presidente sobre la toma de decisiones de política económica en la esfera nacional.

Oficina de Gestión Presupuesto (www.whitehouse.gov/omb): Tras Peter Orzag y Jacob Lew, como directores, actualmente está vacante. El Director interino es Jeffrey Zients. Integrada en la Oficina Ejecutiva del Presidente. Supervisa la elaboración del proyecto de presupuestos del Presidente y la ejecución presupuestaria de las agencias federales.

Reserva Federal (<http://www.federalreserve.gov>): El presidente es Ben Bernanke. Entidad responsable de la política monetaria y supervisión bancaria.

Securities and Exchange Commission (<http://www.sec.gov>): Presidenta: Mary Jo White. La misión de la SEC es proteger las inversiones y mantener justicia, orden y eficiencia en los mercados, además de facilitar la formación de capital.

President's Economic Recovery Advisory Board (PERAB): Presidente: Paul Volcker. Es un panel de expertos en economía, trabajo, educación, etc que asesora al presidente de manera externa. No forman parte del gobierno.

Public Company Accounting Oversight Board (<http://www.pcaobus.org>): Presidente James R. Doty. Es una institución privada sin ánimo de lucro.

Comisión Federal de Comunicaciones (<http://www.fcc.gov>): La presidenta interina es Mignon Clyburn. Agencia federal independiente controlada por el Congreso que regula el sector de las telecomunicaciones en sus diferentes ámbitos.

Federal Energy Regulatory Commission (<http://www.ferc.gov>): Presidente: Jon Wellinghoff. Office of External Affairs: Leonard Tao.

Environmental Protection Agency (www.epa.gov): Administrador interino: Bob Perciasepe. El Presidente Obama ha propuesto a Gina McCarthy como nueva Administradora, su nombramiento está pendiente de confirmación por el Senado.

Export-Import Bank (<http://www.exim.gov>): Agencia de crédito oficial a la exportación, el homólogo de CESCE en EE.UU., aunque existe otra agencia que se encarga del seguro de crédito. El presidente es Fred P. Hochberg. Credit and Risk Management: Kenneth M. Tinsley. International Relations: Piper Starr.

Federal Procurement Policy Office (www.whitehouse.gov/omb/procurement/index.html): Administrador: Daniel Gordon.

Internal Revenue Service (www.irs.gov): Commissioner interino: Steven T. Miller. Sus funciones son equiparables a las de la Agencia Estatal de Administración Tributaria española.

International Trade Commission (<http://www.usitc.gov>): Chairman: Irving A. Williamson.

Millenium Challenge Corporation (MCC) (<http://www.mcc.gov>): Agencia de ayuda al desarrollo cuya acción se ha concentrado en 7 países que cumplen una serie de criterios. Esta iniciativa se plasma en la Millenium Challenge Account (MCA), que es la que financia los programas negociados entre la Administración estadounidense y los países receptores. Su presidente es John Kerry y el Consejero Delegado es Daniel W. Yohannes.

National Aeronautics and Space Administration (<http://www.nasa.gov>): Administrador Charles F. Bolden Jr.

Overseas Private Investment Corporation (<http://www.opic.gov>): Facilita productos financieros, como préstamos, garantías, seguro contra el riesgo político o apoyo a fondos de inversión, a los inversores de EE.UU en mercados emergentes. Presidente y CEO: Elisabeth L.Littlefield.

Social Security Administration (<http://www.ssa.gov>): Comisaria interina: Carolyn W. Colvin.

USAID (<http://www.usaid.gov>): Es la agencia estadounidense de cooperación al desarrollo. Su objetivo es la expansión de la democracia y el libre mercado en el mundo, a la vez que la mejora de la calidad de vida de los ciudadanos en los países en desarrollo. Su Administrador es Rajiv Shah.

2 SITUACIÓN ECONÓMICA

2.1 EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES VARIABLES

PIB:

La tercera estimación del crecimiento anualizado del PIB en el primer trimestre de 2013 se sitúa en el 1,8%, tras el 0,4%, del cuarto trimestre de 2012. Este dato refleja las contribuciones positivas del consumo privado, la inversión privada en existencias y la inversión fija residencial como no residencial. Este efecto se compensó parcialmente por las contribuciones negativas del gasto público federal, estatal y local y de las exportaciones. Esta estimación presenta una diferencia de 0,6 puntos menos que la anterior, debido a cambios en las estimaciones del consumo privado y las exportaciones.

En su conjunto, el PIB creció en 2012 un 2,2%, aunque el perfil fue volátil debido sobre todo a las aportaciones del sector público y de la variación de existencias: tras crecer un 2% en el primer trimestre, en el segundo trimestre la tasa de crecimiento del PIB se quedó en el 1,3%, en el tercer trimestre se elevó al 3,1%, mientras que en el cuarto ha aumentado sólo un 0,4%.

El **consumo privado** aumentó en el primer trimestre de 2013 un 2,6%, en contraste con el 1,8% del trimestre anterior. La **inversión privada** total creció un **7,4%** tras el crecimiento del 1,3% del cuarto trimestre, pero descontando la inversión en existencias, **la inversión en capital fijo progresó un 3%**(frente al 14% en el cuarto trimestre). La inversión privada no residencial creció un 0,4%, frente al 13,2% del trimestre anterior. Se recoge un ascenso del 4,1% en bienes de equipo y software y un descenso del 8,3% en infraestructuras, frente a los aumentos del 11,8% y del 16,7%, respectivamente, en el trimestre anterior. Por su parte, la inversión residencial registró un aumento del 14%, tras el importante aumento (17,6%) en el trimestre anterior.

Los **gastos de consumo y de inversión bruta públicos** experimentaron un decrecimiento del 4,8% en el primer trimestre, siguiendo la tendencia negativa del trimestre anterior (-7%). **El gasto federal disminuyó un 8,7%** en el primer trimestre (12% de reducción en los gastos de defensa). Las **exportaciones**

descendieron un 1,1% tras el descenso del 2,8% en el trimestre anterior(era el primer dato negativo de las exportaciones desde el primer trimestre de 2009). Las **importaciones**, por su parte, se redujeron un 0,4%, tras el descenso del 4,2% en el trimestre anterior.

Si analizamos la **aportación de cada uno de los componentes del PIB**, observamos que el **consumo privado** aportó 1,83 puntos al crecimiento, frente a los 1,28 puntos que aportó en el cuarto trimestre. Por su parte, la **inversión privada en capital fijo** aportó 0,39 puntos, mientras que la inversión en existencias aportó 0,57 puntos, siendo la aportación de la inversión total de 0,96 puntos, frente a 0,17 puntos en el trimestre anterior. Las **exportaciones restaron** 0,15 puntos, tras restar 0,40 puntos al crecimiento del PIB en el trimestre anterior. La evolución de las **importaciones** sumó 0,06 puntos al crecimiento de PIB, tras sumar 0,73 puntos en el trimestre anterior. Por último, la evolución de las **compras e inversión públicas** restó 0,93 puntos al crecimiento del PIB.

Precios:

Durante el mes de mayo el **índice de precios al consumo** aumentó un 0,1% respecto al mes anterior. La variación interanual del IPC se sitúa en el **1,4%**, tres décimas más que en abril. La **inflación subyacente**, i.e., la inflación excluyendo los precios de los alimentos y la energía, aumentó un 0,2% en mayo y se sitúa, en términos interanuales, en un **1,7%**, igual que el mes pasado.

El **índice de precios de la energía** ha aumentado un 0,4% en mayo. La tasa de variación interanual se sitúa en el -1% frente al -4,3% registrado el mes anterior. Por su parte, el **índice de gasolinas** no ha variado en mayo, y deja la tasa interanual en un -4,1%.

El **precio de la vivienda**, medido por el índice *S&P/Case Shiller 20-City Composite* no desestacionalizado, **aumentó un 2,5%** en abril respecto a marzo, y la subida interanual se sitúa en el 12,1%. Esta progresión en los precios de la vivienda no se alcanzaba desde 2006 y apunta a que el sector residencial está dejando atrás de manera definitiva la crisis.

Desempleo:

La tasa de desempleo, que era del 4,6% al inicio de la crisis y llegó a acercarse al 10%, se ha reducido de manera relativamente lenta hasta alcanzar el **7,6%** en junio de 2013. En junio se crearon 195.000 empleos y se revisaron al alza las cifras de abril y mayo en 70.000 empleos conjuntamente. El **promedio mensual de empleos creados en 2012 se situó en 181.000**, 28.000 más que la media de 2011. En los últimos doce meses la media se eleva también a 182.000 empleos mensuales y se está reduciendo el desempleo de larga duración (un millón de personas en los últimos doce meses).

Cuentas Públicas:

En el año fiscal 2012 (octubre a septiembre) el Gobierno Federal ha incurrido en un déficit presupuestario de 1,089 billones de dólares, un 10,21% inferior al del 2011. Como porcentaje del PIB, el déficit ha bajado del 8,7% en 2011 al **7% en 2012** (año fiscal). A efectos de comparación con otros países, el dato de déficit del año natural 2011 fue de 10,1% del PIB y del 8,5% en 2012. En el año fiscal 2013, se ha acelerado el ritmo de reducción del déficit, gracias a los efectos de las medidas impositivas sobre los ingresos y a un crecimiento algo más moderado de los gastos. Las últimas proyecciones publicadas por la Oficina Presupuestaria del Congreso apuntan a un déficit del 4% del PIB para el ejercicio fiscal de 2013.

CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS

PRINCIPALES				
--------------------	--	--	--	--

INDICADORES ECONÓMICOS	2009	2010	2011	2012
PIB real (millardos USD a precios constantes de 2005)	12.703,10	13.088,00	13.313,4	13.593,2
PIB (M USD a precios corrientes)	13.973,7	14.498,9	15.075,7	15.684,8
Tasa de variación real (%)	-3,1	2,4	1,8	2,2
Tasa de variación nominal (%)	-2,2	3,8	4	4
INFLACIÓN				
Media anual (%)	-0,40	1,60	3,2	1,7
Fin de período (%)	2,70	1,50	3,0	2
TIPOS DE INTERÉS DE INTERVENCIÓN DEL BANCO CENTRAL				
Media anual (%)	1,98	0-0,25	0-0,25	0-0,25
Fin de período (%)	0-0,25	0-0,25	0-0,25	0-0,25
EMPLEO Y TASA DE PARO				
Población (x 1.000 habitantes)	307.212	308.745	309.349	315.162
Población activa (x 1.000 habitantes)	154.142	153.889	153.617	155.469
% Desempleo sobre población activa	9,3	9,6	8,9	8,2
DÉFICIT PÚBLICO				
% de PIB	-10,0	-8,9	-8,2	-7
DEUDA PÚBLICA				
en M USD	12.311.350	14.025.215	15.222.940	16.432.730
en % de PIB	88,3	96,6	99,5	104,7
EXPORTACIONES DE BIENES (BP)				
en M USD	1.069.491	1.288.699	1.497.406	1.565.273
% variación respecto a período anterior	-18,2	20,5	16,1	4,5
IMPORTACIONES DE BIENES (BP)				
en M USD	1.575.400	1.934.555	2.235.819	2.300.053
% variación respecto a período anterior	-26,3	22,8	15,5	2,9
SALDO B. COMERCIAL				
en M USD	-381	-500.027	-738.414	-734.780
en % de PIB	3,62	4,45	4,9	4,69
SALDO B. CUENTA CORRIENTE				
en M USD	-376.551	-470.898	-467.141	468.162
en % de PIB	-2,9	-3,2	-3,1	-3
DEUDA EXTERNA				
en M USD	13.767.867	14.456.194	15.047.656	15.930.000
en % de PIB	98,0	99,5	99,7	100,4
SERVICIO DE LA DEUDA EXTERNA				
en M USD	1.787.492	1.793.169	n.d.	n.d.

en % de exportaciones de b. y s.	115,0	97,6	n.d.	n.d.
RESERVAS INTERNACIONALES				
en M USD	133.161	132.737	146.665	151.372
en meses de importación de b. y s.	0,08	0,07	n.d.	n.d.
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA				
en M USD	148.522	194.464	226.937	167.620
TIPO DE CAMBIO FRENTE AL DÓLAR				
media anual	1,39	1,33	1,39	1,28
fin de período	1,43	1,32	1,32	1,29
<i>Fuentes: Bureau of Economic Analysis, Bureau of Labor Statistics, Federal Reserve, Treasury Bulletin.</i>				
<i>Última actualización: Abril 2013</i>				

2.1.1 ESTRUCTURA DEL PIB

Estructura del PIB por componentes del gasto:

Por el lado del gasto, el consumo privado destaca como motor de la actividad económica de EE.UU., aportando el 70,9% al Producto Interior Bruto estadounidense. La inversión privada y el sector público, tanto consumo como inversión, representan un 13,1% y 19,5% del PIB, respectivamente.

En los últimos años ha aumentado la importancia de las exportaciones, que han pasado de suponer un 10,3% en 2005 a un 13,9% en 2012. Pese a ello, las exportaciones netas (minoradas las importaciones) siguen siendo negativas (-3,5%) aunque el déficit comercial se ha ido reduciendo.

En el primer trimestre de 2011 el PIB creció un 0,1%, un 2,5% en el segundo trimestre, un 1,3% en el tercero, y un 4,1% en el cuarto. El crecimiento se ha desacelerado en 2011, alcanzando un 1,8% en tasa interanual. En el primer trimestre de 2012 el PIB creció un 2,0%, un 1,3% en el segundo, un 3,1% en el tercero y un 0,4% en el cuarto. El crecimiento interanual de 2012 se ha situado en el 2,2%.

CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO

PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO (%)	2009	2010	2011	2012
POR SECTORES DE ORIGEN				
AGROPECUARIO	1,0	1,1	1,2	1,1
AGRICULTURA	-	-	-	-
GANADERÍA	-	-	-	-
SILVICULTURA Y PESCA	-	-	-	-
INDUSTRIAL	18,4	18,5	18,9	19,3
MINERÍA	1,56	1,7	1,9	1,8
MANUFACTURAS	11,0	11,2	11,5	11,9
CONSTRUCCIÓN	3,9	3,6	3,5	3,6
ELECTRICIDAD Y AGUA	1,9	2,0	2,0	1,9
SERVICIOS	80,5	80,5	80,0	79,7
TRANSPORTE Y ALMACENAMIENTO	2,8	2,9	3,0	3,0
COMUNICACIONES	4,3	4,2	4,3	4,4
COMERCIO	11,6	11,5	11,6	11,8
HOTELES, BARES Y RESTAURANTES	2,8	2,9	2,9	3,0
FINANZAS	7,8	8,0	7,7	7,9
EDUCACIÓN Y SANIDAD	8,8	8,8	8,7	8,6
SERVICIOS PROFESIONALES	12,1	12,2	12,5	12,4
INMOBILIARIO	13,2	12,9	12,6	12,3
ARTE Y ENTRETENIMIENTO	0,9	1,0	1,0	1,0
ADMINISTRACIÓN PÚBLICA	13,7	13,6	13,2	12,9
OTROS SERVICIOS	2,45	2,5	2,5	2,4
TOTAL	100,0	100,0	100,0	100,0
POR COMPONENTES DEL GASTO				
CONSUMO PRIVADO	70,8	70,5	71,1	70,9
INVERSIÓN (FBCF) PRIVADA	11,1	11,9	12,3	13,1
CONSUMO E INVERSIÓN PÚBLICOS	20,9	20,1	20,3	19,5
EXPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	11,4	12,7	13,8	13,9
IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	-14,2	-16,2	-17,6	-17,5
TOTAL	100,0	100,0	100,0	100,0
<i>Fuente: Bureau of Economic Analysis Ultima actualización: Abril 2013</i>				

2.1.2 PRECIOS

Precios:

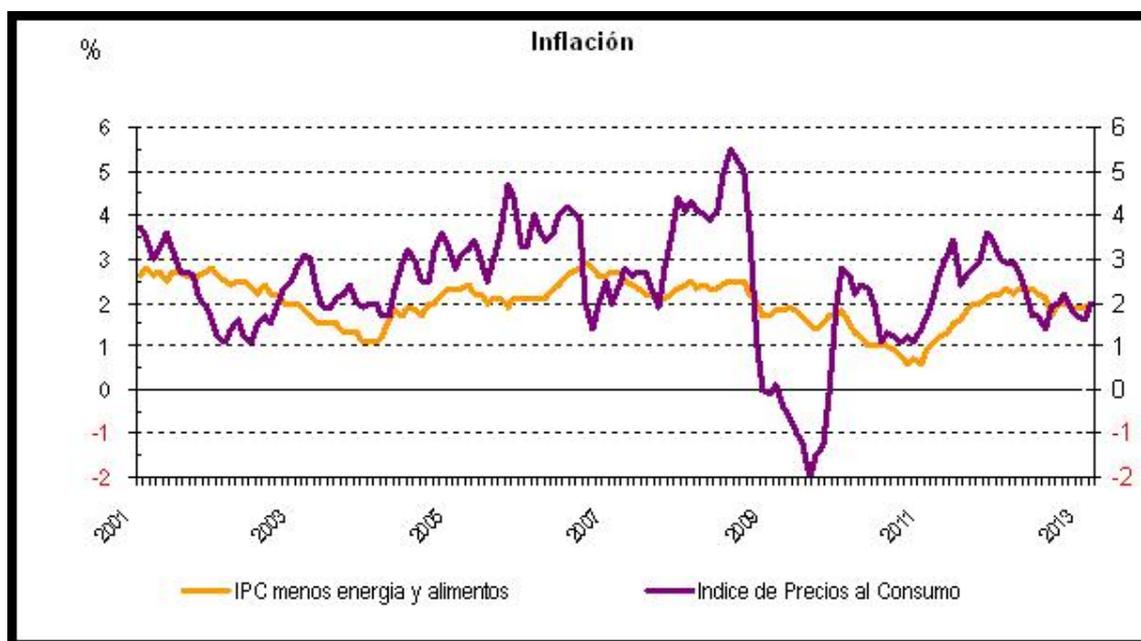
En el contexto del inicio de la crisis económica, la **inflación** mantuvo una tendencia alcista hasta alcanzar un máximo en julio de 2008, con una tasa interanual del 5,5%. A partir de ese momento, el descenso continuado de los precios de la energía (más de un 20% en 2008) y especialmente del petróleo, llevó al índice a perder más de 5 puntos en sólo seis meses, hasta situarse en el 0% en diciembre de 2008. Tras esto, los precios empezaron a descender, manteniéndose la deflación hasta octubre de 2009, con una caída máxima del 2% registrada en julio. Esto se explica por la caída de los precios de la energía, ya que la inflación subyacente se mantuvo en tasas positivas. A partir de julio de 2009 la deflación se fue moderando hasta alcanzar valores positivos en noviembre, con una inflación del 1,9% en tasa interanual y subiendo hasta el 2,8% en diciembre. En los cinco primeros meses de 2010 la inflación se situó ligeramente por encima del 2%. A partir de ese momento, durante el resto del año 2010, la tasa de inflación fue muy moderada, situándose en torno al 1,2%. Ya en 2011 volvió a aumentar hasta alcanzar un máximo de 3,6% en octubre.

En noviembre y diciembre la inflación general experimentó una ligera moderación y se cerró el año 2011 con una tasa interanual del 3%. A principios de 2012 la tasa de inflación se moderó nuevamente y desde el 2,9% de enero ha bajado al 1,7% en diciembre, cinco décimas menos que en octubre.

La **inflación subyacente** alcanzó un máximo de 2,5% en julio de 2008 y desde ese momento empezó a moderarse, situándose entre el 1,5% y el 2% a lo largo de 2009 y mostrando signos de estabilidad. Durante 2010 fue reduciéndose mes a mes y, desde el 1,5% de enero, cerró el año con una tasa del 0,6% en diciembre. En 2011 se acelera el crecimiento de la inflación subyacente y desde el 0,9% de enero fue aumentando hasta alcanzar un 2,2% en diciembre. En los primeros meses de 2012 se ha mantenido constante en un 2,3%, alcanzó el mínimo anual de 1,7% en agosto, y terminó el año con un 1,9% en diciembre.

En julio de 2008 los **precios de la energía** alcanzaron un crecimiento interanual del 29,4%. Durante el segundo semestre de 2008 el ritmo comenzó a decaer y ya en noviembre los precios decrecieron. Este decrecimiento de los precios de la energía se mantuvo durante los diez primeros meses de 2009 y en julio se registró una caída interanual de los precios de la energía del 28,1%. Los precios empezaron a subir moderadamente en noviembre de 2009, alcanzando un mínimo del 2,9% en junio de 2010, aunque al final del año la tasa interanual fue del 7,9%. En 2011 éstos siguieron subiendo a lo largo del año, alcanzándose un máximo del 20,7% en mayo y moderándose en el segundo semestre (6,6% en diciembre). A comienzos de 2012 se mantienen tasas interanuales similares, un 6,10% en enero y un 7,0% en febrero. Es en marzo cuando el crecimiento de los precios de la energía se ralentiza, hasta alcanzar un 0,9% en abril y registrando una caída en términos intermensuales del 3,90% en mayo. La variación interanual ha sido del 0,5% en el mes de diciembre.

Evolución de las tasas de inflación e inflación subyacente



Fuente: *Bureau of Labor Statistics*. Elaboración propia.

Respecto al **precio de la vivienda**, definido por el índice *S&P/Case Shiller 20-City Composite* no desestacionalizado, se ha mantenido relativamente estable desde febrero de 2009, después de haber caído de manera continuada desde julio de 2006. Sin embargo, desde octubre de 2010, el índice ha ido disminuyendo. En el primer trimestre de 2011 este índice disminuyó un 4,2%, tras la caída del 3,6% en el cuarto trimestre de 2010. Tras subidas continuadas en los cinco meses siguientes, de abril a agosto, en septiembre de 2011 los precios volvieron a descender un 0,6% respecto a agosto y un 3,6% respecto al mes de septiembre de 2010. En octubre se registró un

descenso del 1,2% con respecto a septiembre y en noviembre se alcanzó el tercer mes consecutivo de descenso en los precios, y el índice registró una caída del 1,3% intermensual, lo que supone una disminución del 3,7 % respecto a noviembre de 2010. El índice registró en abril de 2012 la primera subida de precios, en términos intermensuales, tras siete meses consecutivos de descenso en los precios. El índice aumentó en los cinco meses siguientes, y registró una ligera caída del 0,1% en octubre. La subida interanual de 2012 es del 6,8%.

2.1.3 POBLACIÓN ACTIVA Y MERCADO DE TRABAJO. DESEMPLEO

Población activa y mercado de trabajo. Desempleo

La tasa de actividad es alta en los EE.UU. (63,6%, diciembre de 2012) aunque ha decrecido ligeramente en los últimos meses y más alta para los hombres (72,9%) que para las mujeres (59,3%). La población activa asciende a 155,51 millones de personas, de las que el 45,05% son mujeres.

La mayor parte del empleo se concentra en los servicios (en torno al 70%). Entre estos destaca el comercio (15,3% de los empleados) y los servicios profesionales y a empresas (13,5%), los servicios sanitarios y de asistencia social (12,8%) y el ocio y la restauración (10,3%). El empleo público supone el 16,3% del empleo total, siendo la mayor parte de éste a nivel estatal y local ya que el empleo del Gobierno federal sólo supone el 2,08%.

La sector secundario aglutina el 13,7% del empleo, desglosándose en un 0,6% en la minería, un 4,15% en la construcción y un 8,9% en la industria manufacturera.

La agricultura, ganadería, silvicultura y pesca tan sólo representa el 1,5% del empleo total.

La tasa de desempleo media durante 2011 fue del 8,9%, lo que equivale a 13,7 millones de parados. Después de registrarse una tasa de desempleo de 4,6% en 2007, y del 5,8% en 2008, el número de desempleados aumentó a gran velocidad hasta situarse en un tasa del 9,3% en 2009 y un 9,6 en 2010. A lo largo de 2011, la tasa se ha situado en torno al 9%, empezando a descender en octubre (8,9%) y alcanzando el nivel más bajo en diciembre de 2012, con un 7,7%. La tasa de desempleo media de 2012 fue del 8,2%.

Por segmentos, según los últimos datos de marzo de 2013, el paro presenta tasas mayores en la población de raza negra (13,3%) y en los jóvenes menores de 19 años (24,2%). La tasa de desempleo de los hispanos (9,2%) es más cercana a la de los blancos (6,7%). Por sexos, la tasa de desempleo es muy similar entre hombres (6,9%) y mujeres (7%).

Evolución de la tasa de desempleo



Fuente: *Bureau of Labor Statistics*. Elaboración propia.

2.1.4 DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA

PIB per cápita y distribución de la renta:

La renta per capita en EE.UU fue de 42.693 dólares en 2012.

El coeficiente de Gini en Estados Unidos se sitúa por encima del 0,46 desde el año 2000. Según las cifras publicadas por el *US Census Bureau*, el dato para 2010 aumenta hasta el 0,469. Esta cifra contrasta fuertemente con el índice registrado en la Unión Europea, que se sitúa alrededor del 0,3.

2.1.5 POLÍTICAS FISCAL Y MONETARIA

Política fiscal y presupuestaria:

La llegada de Bush al poder supuso un cambio de tendencia en la evolución de las cuentas públicas, pasándose en un año de un superávit de 128 millardos de dólares en 2001, equivalentes al 1,3% del PIB, a un déficit de 158 millardos (1,5% del PIB). Estas cifras se fueron incrementando, hasta que en 2004 se alcanzó un exceso de gasto de 413.000 millones (3,6% del PIB). A partir de entonces, la situación se fue corrigiendo. En 2005, la cifra se situó en el 3,2% del PIB, en 2006 en el 1,9% y en 2007 en el 1,2%.

Para el **año fiscal 2008**, la *Congressional Budget Office* (CBO) presentó un déficit de 454,8 millardos de dólares, 276 millardos más que el año anterior, incrementado en gran medida por las medidas de estímulo para amortiguar los efectos de la crisis. Este déficit supuso el 3,2% del PIB, que casi triplicó el 1,2% de 2007.

En el **año fiscal 2009**, el déficit fue de 1,4 billones de dólares, el 10% del PIB. Los ingresos cayeron en más de un 17% debido principalmente al descenso en la recaudación del impuesto de sociedades (un 54%) y los gastos se incrementaron en un 18%. La mayor parte de este incremento procede de los fondos del *Troubled Asset Relief Program* (TARP) y de los sistemas de cobertura médica *Medicare* y *Medicaid*. Los gastos en defensa ascendieron un 7,1%.

La CBO declaró un déficit del gobierno federal para el **año fiscal 2010** (desde octubre 2009 a septiembre 2010), de 1,3 billones de dólares, 122 millardos inferior al alcanzado en el año anterior. Este déficit supone el 8,9% del PIB.

Durante el **año fiscal 2011** (desde octubre de 2010 a septiembre de 2011) el Gobierno Federal incurrió en un déficit presupuestario de 1,29 billones de dólares, casi la misma cantidad que la registrada en el año 2010. Sin embargo en términos relativos supone una reducción y se sitúa en el 8,7% del PIB, debido al mayor crecimiento registrado.

En el año fiscal 2012 (desde octubre de 2011 hasta septiembre de 2012), el déficit presupuestario ascendió a 1,089 billones de dólares, un 10,21% menos que en el año fiscal 2011. La CBO estima esa cifra en 1,1 billones de dólares. como porcentaje del PIB, el déficit ha bajado del 8,7% al 7% en el año fiscal 2012.

Con la reaparición de los déficit fiscales desde 2002, la deuda pública ha ido en aumento, al registrar una tasa de crecimiento interanual media del 7,7% desde ese año. A 31 de diciembre de 2007, la deuda pública acumulada alcanzó los 9,2 billones de dólares, el equivalente al 65,8% del PIB.

A finales del año 2008 la deuda pública alcanzaba los 10,7 billones, lo que supone el 74,9% del PIB. El 31 de diciembre de 2009, acumulaba una deuda pública emitida de 12,3 billones, por lo que se elevaba hasta el 88,3% del PIB.

En el año 2010 la deuda pública emitida asciende a 14 billones de dólares, lo que supone el 96,6 % del PIB. Mientras, la deuda en manos del público sobrepasa los 9 billones de dólares, lo que representa el 62,10% del PIB.

Según el Tesoro estadounidense, la deuda del gobierno federal en manos del público a 2 de enero de 2013 asciende a 11.577,11 millardos de dólares. El volumen de deuda total emitida se sitúa en los 16.432,7 millardos de dólares. El cuarto trimestre de 2012 se cerró con un volumen de deuda en manos del público del 73,8% del PIB y la deuda total emitida es el 104,7%.

La política monetaria

La política monetaria en los EE.UU. es diseñada y ejecutada por la **Reserva Federal**. La Reserva Federal es un organismo **público-privado independiente del gobierno** y está compuesta por el *Board of Governors* y por los Bancos Regionales de la Reserva Federal.

El ***Board of Governors*** es una agencia del Gobierno de EE.UU. que se encuentra en Washington, DC. Está formada por **siete miembros que son nombrados por el Presidente de EE.UU.**, con consejo y consentimiento del Senado, y por el plazo de 14 años. Los nombramientos son escalonados, uno cada dos años, de modo que ningún presidente o Senado, pueda manipular la composición del mismo. El presidente del *Board of Governors* es nombrado por el Presidente de EE.UU. por un plazo de 4 años, con posibilidad de reelección, hasta un máximo de 14 años. Normalmente, la mayoría de miembros del *Board of Governors* provienen del sector bancario.

Dos veces al año, el *Board of Governors* debe remitir al Congreso un informe sobre el estado de la economía y la dirección de la política económica y su presidente debe prestar declaración sobre este informe.

Los **Bancos Regionales de la Reserva Federal**, el lado privado la institución, son doce: Boston, Nueva York, Philadelphia, Cleveland, Richmond, Va., Atlanta, Chicago, St. Louis, Minneapolis, Kansas City, Mo., Dallas y San Francisco.

La principal función de la Reserva Federal es asegurar el correcto funcionamiento del sistema monetario y para ello asume las siguientes funciones:

- Tiene el monopolio de la **impresión de moneda**.
- Actúa como **banco de los bancos**, participando en las transacciones de éstos como **proveedor de dinero en efectivo** y como **cámara de compensación**. Asimismo, los bancos poseen depósitos o saldos en la Fed, tanto saldos de compensación, como las **reservas** obligatorias.
- Es la encargada de **controlar la oferta monetaria** y lo hace a través de **tres instrumentos**: los requerimientos de reservas, la tasa de descuento y las operaciones de mercado abierto.

Los principales Instrumentos de política monetaria son:

- **Los requerimientos de reservas legales**: los bancos están obligados a mantener una cantidad de fondos en forma de reservas para satisfacer salidas inesperadas de dinero. Los bancos pueden mantenerlas en efectivo o como depósitos en la Reserva Federal.
- **Operaciones de mercado abierto**: se trata de la **herramienta más frecuente y efectiva** de la Fed para modificar la oferta monetaria. La operación es sencilla: mediante la **compra de valores del Gobierno** en el mercado inyecta dinero en la economía y mediante su venta detrae liquidez del sistema. Para ello el FOMC emite directivas al *securities trading desk* del Banco de la Reserva Federal de Nueva York indicándole las operaciones a realizar. El precio de estos valores se determinará en el mercado, en función de la oferta y la demanda.

- **Control del tipo de interés a través de la gestión del "federal funds rate" o tasa de los fondos federales:** se trata de otra herramienta a disposición de la Fed que **le permite influir directamente sobre el tipo de interés** y, a través de éste, en el nivel de actividad de la economía.
- **Cambios en la tasa de descuento:** los bancos pueden pedir prestadas reservas directamente a la Fed en su ventanilla de descuento y la tasa de descuento es el tipo de interés al que la Fed presta ese dinero. El *Board of Directors* establece estos tipos, aunque está sujeto a la revisión del *Federal Reserve Board*.
- **Operaciones con moneda extranjera:** las compras y ventas de moneda extranjera se realizan a través del FOMC en cooperación con el Tesoro, que tiene la responsabilidad en este tipo de operaciones. **La Fed no tiene objetivos de tipo de cambio**, ni niveles deseados para el precio del dólar, sino que, **actúa para contrarrestar movimientos desordenados** en los mercados de divisas, como movimientos especulativos que pueden crear problemas en el funcionamiento de este mercado o en los mercados financieros.

Las operaciones de mercado abierto son dirigidas por el FOMC, El Comité Federal de Mercado Abierto que está formado por los siete miembros del *Board of Governors*, el director del Banco de la Reserva Federal de Nueva York y cuatro presidentes del resto Bancos Regionales de la Reserva Federal (estos últimos elegidos de forma rotatoria por el plazo de un año).

El FOMC se tiene que reunir al menos cuatro veces al año, aunque por lo general se reúne unas ocho veces. En cada una de estas reuniones regulares el Comité vota sobre la política monetaria que se llevará a cabo hasta la siguiente reunión. Debido a la confidencialidad de la información tratada, la asistencia a las reuniones se limita a los miembros del FOMC, los presidentes de los bancos de la Reserva Federal que no son miembros del FOMC, el jefe del *System Open Market Account* y un reducido número de personal del *Board of Governors* y del *Reserve Bank*.

En estas reuniones, cada uno de los miembros del FOMC y los presidentes de los bancos de la Reserva Federal expresan su punto de vista sobre el estado y las perspectivas de futuro de la economía y, en consecuencia, la dirección que debe seguir la política monetaria. Tras esa primera intervención, cada uno de los participantes hace una serie de recomendaciones de política monetaria más explícitas. Finalmente el Comité debe alcanzar el consenso sobre cual debe ser la política monetaria, que se incorporará a una directiva para el **Banco de la Reserva Federal de Nueva York**, ya que éste es el banco que **ejecuta las transacciones del sistema de cuentas de mercado abierto**.

2.2 PREVISIONES MACROECONÓMICAS

El **Fondo Monetario Internacional** en su *World Economic Outlook* publicado en abril de 2013 estima que la economía estadounidense en el año 2013 crecerá un 1,9%, y un 3,0% en 2014. En cuanto al desempleo, considera que se situará en el 7,7% en 2013, y el 7,5% en 2014. Por otro lado, sus predicciones sobre la inflación sitúan el IPC en el 1,8% en 2013 y el 1,7% en 2014. Respecto al sector exterior, el FMI espera déficit por cuenta corriente del -2,9% en 2013 y del -3,0% en 2014.

En el *Economic Outlook* de la **OCDE** de marzo de 2013 se estima un crecimiento de la economía estadounidense en 2013 del 2,0%, tras el 2,2% registrado en 2012. La estimación de crecimiento para 2014 se sitúa en el 2,8%.

En cuanto al desempleo, el organismo espera que se sitúe en una tasa del 7,8% en 2013 y del 7,5% en 2014. La OCDE espera que la inflación en 2013 sea de un 1,8%, y del 2,0% en 2014.

Por su parte, en marzo de 2013 la **Reserva Federal** ha revisado sus previsiones de crecimiento de la economía americana para 2013, entre 2,3% y 2,8%. Para 2014,

estas previsiones se sitúan entre 2,9% y 3,4%, y para 2015 entre 2,9% y 3,7%.

Las previsiones de desempleo para 2013 se sitúan entre el 7,3% y 7,5%; para 2014 entre el 6,7% y el 7%; y para 2015, entre el 6% y el 6,5%.

La **Comisión Europea** estima en sus previsiones de invierno de 2013 crecimiento de la economía estadounidense del 1,9% para 2013 y del 2,6% para 2014. Según estas previsiones la inflación será del 1,8% en 2013 y del 2,2% en 2014. También se prevee que la tasa de desempleo se sitúe en el 7,6% en 2013 y el 7,0% en 2014.

El **Banco de la Reserva Federal de Filadelfia**. Los 35 expertos que elaboran el *Livingston Survey* pronostican un crecimiento para 2013 del 1,9% y del 2,8% en 2014. Respecto del desempleo, estiman que se situará en el 7,7% en 2013 y en el 7,2% en 2014.

2.3 OTROS POSIBLES DATOS DE INTERÉS ECONÓMICO

Políticas estructurales:

El programa económico de la Administración Obama estuvo condicionado desde el primer momento por una situación económica excepcional y se definió superponiendo medidas a corto plazo para estimular la demanda y reforzar la actuación de los estabilizadores automáticos, con otras medidas pensadas para tener un efecto a más largo plazo, guiadas por el objetivo de sustituir el patrón o modelo económico de crecimiento de los últimos años, actuando tanto desde la demanda como desde la oferta. Las medidas a largo plazo por el lado de la demanda se articularían en torno a dos ejes: inversión en infraestructuras (desarrollo de las redes de transporte, telecomunicaciones y energía además del impulso de una mayor eficiencia energética) y fomento de las exportaciones (nueva Estrategia Nacional de Exportación). Por el lado de la oferta, se plantean reformas de la estructura productiva, como la reforma del sistema financiero (aprobada en julio 2010), del sistema educativo, o del seguro sanitario (aprobada en marzo 2010), entre otras.

La Administración Obama durante sus primeros cuatro años ha tomado tanto iniciativas económicas urgentes de carácter general como propuestas de intervención en los sectores más afectados por la crisis. Medidas de estímulo a la actividad de las pequeñas empresas y extensiones del seguro de desempleo y otros incentivos para tratar de reactivar la actividad económica, la mayoría de ellos fiscales o financieros, se alternaban con medidas primero para tratar de reactivar los sectores inmobiliario y bancario, después el sector del automóvil.

El primer conjunto de medidas se incluían ya en febrero de 2009 en un paquete de estímulo superior a los 790 millardos de dólares denominado *American Recovery and Reinvestment Act*.

El segundo programa de estímulo se aprobó en diciembre de 2010 y consistió en la extensión durante dos años más de los recortes de impuestos impulsados por G.W.Bush, que expiraban a finales de 2010, junto con la extensión de las prestaciones por desempleo a parados de larga duración durante un año más. Ambas medidas supusieron un total de 858 mil millones de dólares

Una de las reformas estructurales estrella del programa electoral demócrata, la reforma sanitaria, fue finalmente firmada por el Presidente el 23 de marzo de 2010. Su aplicación permitirá ampliar la cobertura sanitaria a 32 millones de personas que carecían de seguro. Sin embargo, alrededor de 15 millones de personas permanecerán sin cobertura, la mayoría de ellos inmigrantes indocumentados. Se espera que la reforma elimine gastos médicos innecesarios, pero no recortar los servicios del programa Medicare. Por otro lado, se prevé reducir los costes a largo plazo, mejorando la situación fiscal, y permitiendo ahorrar más de 100.000 millones de dólares.

La otra gran reforma estructural, la reforma del sistema financiero, fue aprobada finalmente en julio 2010. Las principales características de esta reforma son: 1. Se creará una agencia de Protección al Consumidor Financiero; 2. El Tesoro, el FDIC y la Reserva Federal acordarán la liquidación de entidades con problemas; 3. La mayoría de los contratos de derivados tendrán que llevarse a cabo a través de cámaras de compensación; 4. Los bancos sólo podrán adquirir algunos tipos de derivados (los de menor riesgo); 5. Las inversiones por cuenta propia de los bancos en *hedge funds*, en capital privado o en fondos inmobiliarios quedan limitadas al 3%; 6. Se creará un Consejo de Supervisión de Servicios Financieros, compuesto por un grupo de reguladores y presidido por el secretario del Tesoro, creando de este modo un sistema de alerta temprana que vigile el riesgo sistémico; 7. La Reserva Federal, el FDIC y la Agencia de Control de la Moneda (OCC) se repartirán la jurisdicción sobre los diferentes.

En agosto de 2011 se aprobó un acuerdo para reducir el déficit como mínimo en 3,1 billones en los próximos diez años, junto el aumento del techo de la deuda entre \$ 2,1 y \$ 2,4 billones.

El acuerdo aprobado (*Budget Control Act*):

1.- Incorpora un mecanismo extraordinario para aumentar el límite de la deuda pública entre \$ 2,1 billón y 2,4 billones de dólares (desde los 14,3 billones actuales hasta los 16,4 o 16,7 billones).

2.- Establece límites a los gastos discrecionales para los años fiscales 2012-2021, en particular fija techos a los gastos discrecionales en seguridad y no seguridad para 2012 y para el caso en que el Comité Conjunto del Congreso para la elaboración de un programa de reducción del déficit para los próximos diez años, creado al efecto, no consiga llegar a un acuerdo o no se apruebe su propuesta (el programa tiene que incorporar propuestas para reducir el déficit en 1,5 billones de dólares), fija una reducción automática distribuida de manera uniforme entre 2013 y 2021 de 1,2 billones de dólares repartidos de igual forma entre gastos en defensa y no defensa, excluyendo de estos últimos la seguridad social, el programa de seguro médico para las rentas más bajas (Medicaid), el seguro de desempleo, los programas para familias de renta baja y otras pensiones civiles y militares.

3.- Requiere al Congreso la votación de una enmienda para la introducción del requisito del presupuesto equilibrado en la Constitución.

Pese al acuerdo sobre la reducción del déficit vinculado a la elevación del techo de la deuda, el debate económico se ha seguido centrando en la consolidación fiscal. El principal problema a la hora de alcanzar un acuerdo ha sido y sigue siendo la forma en que republicanos y demócratas pretenden reducir el déficit. Las posiciones parecen irreconciliables como demostró el fracaso del Comité conjunto del Congreso en presentar una propuesta para reducir el déficit en 1,2 billones de dólares en los próximos diez años. Las diferencias son de concepto: los republicanos piensan que para reducir el déficit y aumentar la actividad y el empleo hay que disminuir los impuestos y recortar los gastos públicos, mientras que para los demócratas, lo que hay que hacer es aumentar los impuestos y sostener la demanda, vía gasto o descenso de otros impuestos. En el fracaso del Comité se cita como el principal problema el compromiso de los republicanos con no subir los impuestos (a lo más que se ha llegado es a aceptar la eliminación de algunas deducciones o desgravaciones fiscales) y ese compromiso sitúa el debate en una discusión sobre el tamaño del sector público, determinando éste por el importe máximo de los tributos que las diferentes administraciones públicas pueden establecer.

Tras el fracaso para alcanzar un acuerdo, la economía de EE.UU se enfrentaba al llamado "precipicio fiscal" (resultado de los recortes automáticos del gasto público estipulados en la *Budget Control Act* y del aumento de los ingresos fiscales al expirar las reducciones fiscales de Bush) se salvó "in extremis" el primer día del año: El Senado aprobó una propuesta legislativa básicamente supone la neutralización de

gran parte de las subidas de impuestos que habrían entrado en vigor a partir del 1 de enero, mientras que los recortes automáticos de los gastos se retrasan dos meses, lo que coincidirá con la negociación sobre la elevación del techo de la deuda.

2.4 COMERCIO EXTERIOR DE BIENES Y SERVICIOS

Comercio de mercancías

Durante el año 2012, las **exportaciones** estadounidenses de mercancías han alcanzado los 1.553,6 millardos de dólares, un 4,42% más que en 2011. Por su parte, las **importaciones** han aumentado un 2,84% en tasa interanual, siendo su suma total de 2.299,3 millardos de dólares.

El déficit comercial acumulado en 2012 se ha situado en 735,7 millardos de dólares, con un descenso interanual del 0,4%. Finalmente, la tasa de cobertura ha sido del 68%, porcentaje superior en 103 puntos básicos frente a 2011.

Comercio de servicios

Las **exportaciones** estadounidenses de servicios durante 2012 suman 632,35 millardos de dólares, valor superior en un 4,35% sobre 2011.

Los principales aumentos registrados se han producido en *Viajes*, con un crecimiento del 10,39% y *Turismo*, con un 8,92%. *Otros Servicios Privados* constituye la partida más exportada (44,35% del total) y ha aumentado un 3,79% en tasa interanual, mientras que la partida de *Royalties y otros derechos de licencia* (19,2% del total) ha aumentado un 0,48%.

En cuanto a las **importaciones** de servicios, han alcanzado en 2012 los 437 millardos de dólares, un 2,24% más que en 2011.

Las partidas de *Royalties y derechos de licencia* y *Turismo* son la que más ha crecido, con un incremento del 13,47% y el 10,61%, respectivamente. A continuación, *Viajes* (19,11% del total) aumentaron un 6,18% interanual. Por último, las partidas *Otros servicios privados* (43,79% del total) y *Otros* (7,1% del total) muestran variaciones del -0,31% y -9,66% interanual, respectivamente.

2.4.1 APERTURA COMERCIAL

Apertura comercial

EE.UU. es un país con un mercado abierto y un activo miembro de la OCDE y OMC. Su tasa de apertura comercial (X+M/PIB) es del 24,62% en 2012, frente a un 24,54 en 2011. Esta apertura, sin embargo, oculta áreas donde existen importantes dificultades de acceso al mercado, como es en el área de las compras públicas. También existe normativa (a nivel federal y estatal), de tipo sanitario y fitosanitario y otras normas técnicas que actúan como barreras técnicas y que dificultan la importación.

2.4.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES

Principales socios comerciales

Los principales clientes de Estados Unidos son Canadá, la Unión Europea, México, China y Japón. Durante el año 2012, Canadá alcanzó una cuota del 18,7% del total de las exportaciones mundiales estadounidenses. Le siguieron por orden de importancia México (13,84% del total), China (7,07%), Japón (4,48%) y Reino Unido (3,51%).

Se debe subrayar que la importancia de China como socio comercial de Estados Unidos es aún relativamente pequeña, menor, a pesar de que en la última década el

país asiático ha pasado de representar un 2,1% del total de ventas de Estados Unidos al 7,07%, superando en 2007 a Japón.

Observando la evolución de los últimos años, el cambio más significativo desde el punto de vista de los proveedores de Estados Unidos lo protagoniza China que ha pasado de ser el cuarto país en importancia con una cuota del 8,22% en 2000 al primero con una cuota del 18,86% en 2010. Japón ha sido el gran perjudicado del aumento de importancia de China, perdiendo cuota hasta alcanzar el 5,76% en 2011. Durante este año, el principal proveedor de EE.UU. fue China con un 18,51% sobre el total de las importaciones estadounidenses, seguida por Canadá (14,1%), México (12,08%), Japón (6,37%) y Alemania (4,72%).

En este período, la UE 27 supuso el 16,96% de las exportaciones de bienes de EE.UU. y el 16,56% de sus importaciones.

Por su parte, y desde que estallara la crisis en 2008, España vio reducida su cuota de mercado como proveedor. Sin embargo la favorable evolución de las exportaciones españolas durante el último año 2011, han permitido que España recupere su cuota de mercado en Estados Unidos hasta un valor próximo al de antes de la crisis (0,51% en 2012). Como cliente de Estados Unidos la cuota española en 2012 fue del 0,61% del total.

CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)

PRINCIPALES PAISES CLIENTES				
(Datos en M USD)	2010	2011	2012	% var.
China	91.881	103.939	110.590	6,40
Canadá	249.105	280.890	292.443	4,11
México	163.473	198.378	216.331	9,05
Japón	60.486	65706	70.046	6,61
Alemania	48.161	49.156	48.786	-0,75
Corea	38.846	43.415	42.318	-2,53
Reino Unido	48.414	55.881	54.817	-1,90
Brasil	35.425	42.944	43.717	1,80
Países Bajos	34.939	40.680	42.351	4,11
Hong Kong	26.570	36.449	37.480	2,83
España	10.178	10.849	9.497	-12,46
TOTAL	1.288.699	1.497.406	1.563.578	4,42

*Fuente: Bureau of Economic Analysis
Ultima actualización: Marzo 2013*

CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)

PRINCIPALES PAISES PROVEEDORES

(Datos en M USD)	2010	2011	2012	% var.
China	366.052	399.362	425.44	6,58
Canadá	281.851	315.347	324.246	2,82
México	232.719	262.864	277.653	5,63
Japón	122.876	128.925	146.388	13,55
Alemania	82.852	98.663	108.524	9,99
Corea del Sur	49.533	56.661	58.880	3,92
Reino Unido	50.699	51.236	54.935	7,22
Venezuela	32.825	43.256	38.726	-10,47
Arabia Saudita	31.485	47.476	55.667	17,25
Taiwán	35.966	41.405	38.860	-6,15
España	8.692	11.017	11.789	7,01
TOTAL	1.934.555	2.235.819	2.299.281	2,84

Fuente: Bureau of Economic Analysis
Ultima actualización: Marzo 2013

2.4.3 PRINCIPALES SECTORES DE BIENES (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)

Exportación e importación de bienes

Durante el año 2012, los sectores con mayor peso en las **exportaciones** han sido *Bienes de equipo* (33,68% del total) y *Suministros industriales y materiales* (32,03% del total), mostrando en este periodo un crecimiento del 6,83% y 0,1% en tasa interanual, respectivamente. Las exportaciones del sector del *Automóvil* (9,34 % del total) han aumentado un 9,67% (es el sector que ha registrado mayor crecimiento) y las del sector de *Alimentos y bebidas* (8,5% del total) han aumentado un 5,26%.

Por último, las ventas al exterior de *Bienes de consumo* (11,62% del total) han ascendido un 3,81% y las del resto de mercancías (3,78% del total) han experimentado un incremento del 12,01% interanual.

En cuanto a las **importaciones**, las del sector de *Bienes de equipo* (23,84% del total) muestran un incremento del 7,34% respecto a los valores de 2011. Asimismo, las compras al exterior de *Suministros industriales y materiales* (31,8% del total) han disminuido un 3,26%.

Las importaciones del sector *Automóvil* (12,95% del total) han crecido un 16,92% en términos interanuales, siendo el primer sector con mayor crecimiento. Por su parte, las de *Alimentos y bebidas* (4,79% del total) se han incrementado un 2,56%.

Finalmente, las compras al exterior de *Bienes de consumo* (22,45% del total) han aumentado un 0,43%, mientras que las de *Otras mercancías* (3,11% del total) han aumentado un 9,64%.

CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES

PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS

(Datos en M USD)	2010	2011	2012	% var.
Alimentos y bebidas	107.697	126.220	132.861	5,26
Suministros industriales y materiales	390.715	500.342	500.852	0,10
Bienes de equipo	445.915	492.988	526.660	6,83
Sector automóvil	111.859	133.116	145.992	9,67
Bienes de consumo	165.751	174.957	181.621	3,81
Resto	56.177	52.809	59.153	12,01
TOTAL	1.278.114	1.497.406	1.563.578	4,42

Fuente: Bureau of Economic Analysis
Ultima actualización: Marzo 2013

CUADRO 6: EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS					
(Datos en M USD)	HTS	2010	2011	2012	% var.
Aceites de petróleo o de mineral bituminoso	2710	53.708	91.007	102.724	12,87
Aeronaves, vehículos espaciales y sus partes	8800	71.858	80.172	94.120	17,40
Partes de vehículos de motor para el transporte de personas	8703	39.298	48.376	54.517	12,69
Partes y accesorios de automóviles para el transporte de mercancías	8708	32.617	37.705	41.780	10,81
Oro	7108	15.259	24.602	33.732	37,11
Circuitos electrónicos integrados	8542	37.569	35.705	34.408	-3,63
Máquinas automáticas para tratamiento de datos	8471	23.944	27.375	27.785	1,50
Teléfonos	8517	23.355	27.429	28.730	4,74
Medicamentos acondicionados para la venta al por menor	3004	23.133	24.290	24.721	1,77
Instrumentos y aparatos de medicina, cirugía, odontología o veterinaria	9018	22.003	23.558	24.567	4,28
TOTAL		1.277.504	1.480.552	1.546.455	4,45

Fuente: USITC
Ultima actualización: Marzo 2013

CUADRO 7: IMPORTACIONES POR SECTORES

PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS

(Datos en M USD)	2010	2011	2012	% var.
Alimentos y bebidas	91.723	107.460	110.211	2,56
Suministros industriales y materiales	601.303	755.807	731.204	-3,26
Bienes de equipo	449.360	510.737	548.204	7,34
Sector automóvil	225.194	254.609	297.697	16,92
Bienes de consumo	483.345	514.061	516.296	0,43
Resto	61.128	65.150	71.430	9,64
TOTAL	1.912.053	2.235.819	2.299.281	2,84

*Fuente: Bureau of Economic Analysis
Ultima actualización: Marzo 2013*

CUADRO 8: IMPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

IMPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS					
(Datos en M USD)	HTS	2010	2011	2012 (3T)	% var.
Aceites crudos de petróleo	2709	260.128	336.795	315.663	-6,27
Automóviles para transporte de personas	8703	115.325	123.040	147.668	20,02
Aceites de petróleo excepto los aceites crudos	2710	67.280	92.318	90.304	-2,18
Máquinas automáticas para tratamiento de datos	8471	70.276	79.617	84.228	5,79
Teléfonos	8517	71.074	76.663	80.482	4,98
Partes y accesorios de vehículos automóviles	8708	42.118	48.799	56.525	15,83
Medicamentos acondicionados para la venta al por menor	3004	49.697	49.297	46.932	-4,8
Circuitos electrónicos integrados	8542	21.786	27.438	27.419	-0,07
Monitores y proyectores	8528	35.462	31.189	30.670	-1,66
Diamantes	7102	18.628	22.379	20.234	-9,58
TOTAL		1.912.092	2.206.929	2.275.392	3,10

*Fuente: USITC
Ultima actualización: Marzo 2013*

2.4.4 PRINCIPALES SECTORES DE SERVICIOS (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)**Comercio de servicios**

Las **exportaciones** estadounidenses de servicios en 2012 suman 632,35 millardos de dólares, valor superior en un 4,35% a las cifras de 2011. Los principales aumentos registrados en 2012 se han producido en *Viajes*, con un crecimiento del 10,39% y *Turismo*, con un 8,92%. *Otros Servicios Privados* constituye la partida más exportada (44,35% del total) y ha aumentado un 3,79% en tasa interanual, mientras que la partida de *Royalties y otros derechos de licencia* (19,2% del total) ha

aumentado un 0,48%.

En cuanto a las **importaciones** de servicios, han alcanzado los 437 millardos de dólares, un 2,24% más que en 2011. Las partidas de *Royalties y derechos de licencia* y *Turismo* son las que más han crecido en 2012, con un incremento del 13,47% y el 10,61%, respectivamente. A continuación, *Viajes* (19,11% del total) aumentó un 6,18% interanual. Por último, las partidas *Otros servicios privados* (43,79% del total) y *Otros* (7,1% del total) muestran variaciones del -0,31% y -9,66% interanual, respectivamente.

2.5 TURISMO

En 2012, EE.UU. recibió un total de 61,150 millones de visitantes, lo que representa un aumento del 6% respecto a 2011. Un 55% del turismo que recibió EE.UU. en 2012 provino de América del Norte (Canadá y México). Los siete principales mercados en 2012 fueron: Canadá (34,6%), México (20,8%), Reino Unido (5,6%), Japón (5,5%), Alemania (2,8%), Brasil (2,5%) y Francia (2,2%).

La industria del turismo y viajes representó en 2010 el 2,8% del PIB, dando empleo a 7,72 millones de personas, representando en 2011 aproximadamente el 24% de las exportaciones de servicios.

Por otra parte, según datos de la Organización Mundial de Turismo (UNWTO), sigue siendo el tercer receptor mundial en 2010, por detrás de Francia y España, y representa el 6,4 % de la cuota de mercado mundial.

En términos de gasto, sin embargo, representa el 11,2% del gasto total, situándose en primera posición, por delante de Francia y España. Los visitantes internacionales realizaron un gasto de 134,4 millardos de dólares, un 11% superior al registrado en 2009.

2.6 INVERSIÓN EXTRANJERA

2.6.1 RÉGIMEN DE INVERSIONES

La economía de Estados Unidos es abierta y tradicionalmente favorable a la Inversión Extranjera Directa, ofreciendo al inversor extranjero un tratamiento nacional.

Sin embargo, existen dos tipos principales de excepciones a este principio de apertura: a) restricciones similares a las que adoptan la mayoría de países desarrollados por razones de seguridad nacional en un número limitado de sectores como banca, defensa, comunicaciones, transporte aéreo o energía nuclear, y b) restricciones originadas por la legislación Exon-Florio, que otorgan al presidente la facultad de bloquear operaciones de compra de compañías estadounidenses por parte de compañías extranjeras.

Con el fin de facilitar el conocimiento de este tipo de excepciones, los países miembros de la OCDE están obligados a notificar las restricciones que afectan al tratamiento nacional, publicando periódicamente un listado con dichas medidas: List of measures reported as exceptions to national treatment (<http://www.oecd.org/dataoecd/32/21/1954854.pdf>). En el caso de Estados Unidos, dicho listado incluye medidas adoptadas tanto a nivel federal como a nivel estatal.

A continuación se citan las principales restricciones a la Inversión Directa Extranjera en Estados Unidos. En todo caso, conviene recordar que existen mecanismos para superar este tipo de restricciones como por ejemplo, la asociación con una empresa local.

Restricciones específicas por sectores:

La participación extranjera está sometida a mayores controles y limitaciones en los siguientes sectores:

- Banca y Seguros

Las operaciones bancarias por parte de entidades extranjeras en Estados Unidos se encuentran reguladas principalmente por la [International Banking Act \(IBA\) de 1978](#), la [Foreign Bank Supervision Enhancement Act \(FBSEA\) de 1991](#) y la [Riegle-Neal Interstate Banking and Branching Efficiency Act de 1994](#), así como por la legislación estatal. La normativa federal surge ante la necesidad de mantener un control federal en la regulación y supervisión de las entidades bancarias extranjeras que operan en el país, incluyendo las siguientes restricciones: límites en el número máximo de sucursales por estado y en la adquisición de acciones con derecho a voto, exigencia de depósitos como medida de seguridad, obligación de proporcionar información sobre las actividades del banco dentro y fuera del país, y registro ante el Secretary of the Treasury. Las aseguradoras extranjeras, además de licencias generales, están sometidas a requisitos adicionales como la presentación de un depósito a modo de garantía junto con una declaración de sus activos y deudas. Algunos estados exigen requisitos de capital superiores a los establecidos para las compañías locales. A pesar de las restricciones, el 25% de la Banca Comercial de EE. UU. está controlada por instituciones financieras extranjeras.

- Defensa

La mayoría de las restricciones en el sector de defensa tienen su origen en el [Defense Industrial Security Program del Departamento de Defensa](#), desarrollado a través de la [International Security Act de 1947](#) y la [Executive Order No. 10865](#). Dichas leyes establecen la necesidad de obtener una autorización conocida como "security clearance" para poder acceder a información clasificada como secreta y a la contratación con el Departamento de Defensa. Esta autorización no se otorga a compañías bajo control o influencia extranjera (casos de "excessive foreign ownership, control or influence").

- Comunicaciones

La [Federal Communications Commission \(FCC\)](#) mediante la [Federal Communications Act de 1934](#), posteriormente modificada por la Telecommunications Act de 1996, exige la obtención de una licencia para la transmisión de energía, comunicaciones o señales de radio. Dicha licencia no se otorga a compañías con una participación extranjera superior al 25%, salvo casos de interés nacional.

- Transporte aéreo

La [Federal Aviation Act de 1958](#) establece que el espacio aéreo estadounidense es de soberanía nacional exclusiva. Todas las compañías que se dedican a la operación de aeronaves han de estar registradas ante la [Federal Aviation Administration](#). Según normativa estadounidense y tratados internacionales, las compañías extranjeras pueden obtener un permiso para el transporte aéreo ante el Department of Transportation. Sin embargo, la presencia extranjera no puede representar más del 25% de las acciones con derecho a voto (... at least 75 percent of the voting interest is owned or controlled by persons that are citizens of the United State...). Además, las fusiones y adquisiciones de compañías aéreas están sujetas a la aprobación de la Civil Aeronautics Board.

- Transporte marítimo

La Shipping Act of 1916, más conocida como Jones Act, y la [Merchant Marine Act de 1920](#) prohíben, salvo excepciones, el transporte de cabotaje de pasajeros o mercancías dentro de Estados Unidos a bordo de buques extranjeros. Otras restricciones establecen la necesidad de registro en el país, restringen la venta o traspaso de naves y delimitan las zonas de pesca.

- Energía

Los recursos energéticos están regulados mediante leyes federales y estatales y en muchos casos la participación de entes extranjeros está restringida debido a sus implicaciones en la defensa y economía nacional. Las leyes federales, concretamente la [Atomic Energy Act de 1954](#) y la [Federal Power Act de 1920](#), regulan la energía nuclear e hidroeléctrica, el gas natural, la electricidad y sus importaciones. La mayoría de los acuerdos siguen el principio de reciprocidad, en base a las restricciones a las que están sometidas los estadounidenses en países terceros.

- Minas

Conforme a la [Deep Seabed Hard Mineral Resources Act de 1980](#) (The Mineral Leasing Act of 1920) únicamente los ciudadanos estadounidenses pueden obtener una licencia o permiso para la explotación comercial de los recursos minerales.

Restricciones basadas en la normativa: Exon-Florio, Enmienda Byrd y FINSA

Además de las restricciones previstas tradicionalmente para sectores especialmente sensibles como son defensa o comunicaciones, se ha aprobado, con carácter más reciente, un conjunto de normas que ha suscitado gran preocupación entre los inversores extranjeros y un significativo debate en el Congreso estadounidense debido a que otorgan al Presidente la facultad de bloquear operaciones de compañías extranjeras en Estados Unidos. Con el fin de evitar cualquier problema de este tipo, las empresas con grandes proyectos han adoptado una práctica de prenotificar sus operaciones a la administración estadounidense para poder negociar con anterioridad soluciones alternativas. Esta notificación no se considera necesaria en el caso de pequeñas operaciones.

Marco Jurídico

En 1988, bajo un clima de preocupación motivado por ciertas adquisiciones de firmas estadounidenses por parte de compañías japonesas, el Congreso aprueba la Sección 721 de la Defense production Act de 1950, conocida como Enmienda Exon-Florio. Esta disposición otorga al Presidente la facultad de investigar y bloquear adquisiciones de empresas estadounidenses por parte de compañías extranjeras, siempre y cuando haya clara evidencia de que dicha operación pueda poner en peligro la seguridad nacional y la legislación nacional no sea suficiente para su protección. Posteriormente, el Presidente delega la facultad de investigar las inversiones extranjeras y valorar sus efectos sobre la seguridad en el Committee on Foreign Investment in the United States (CFIUS).

En noviembre de 1991, el Departamento del Tesoro publica los reglamentos que desarrollan la disposición de Exon-Florio, estableciendo un sistema voluntario de notificación por parte de las partes implicadas en la adquisición. La mayoría de las compañías cumple con esta notificación voluntariamente debido a que en su ausencia el presidente tiene la capacidad de paralizar la operación indefinidamente y someterla a un mayor escrutinio.

En 1992, el Congreso introduce la Enmienda 837(a) del National Defense Authorization Act para el año fiscal 1993. Esta sección, conocida como Enmienda Byrd, establece que toda adquisición controlada por un gobierno extranjero, que conlleve el control de una persona implicada en el comercio entre estados y que pueda afectar a la seguridad nacional, deberá ser investigada.

En 2007, el Presidente Bush firma la [Foreign Investment and National Security Act of 2007, P.L. 110-49](#) de 2007 (FINSA) cuyo objetivo es reformar la Sección 721 de la Defense Production Act y el funcionamiento de CFIUS.

El 21 de noviembre de 2008, el Treasury Department publica en el Federal Register el Reglamento de Desarrollo de la Foreign Investment and National Security Act (FINSA) de 2007, ley que regula el proceso de revisión que lleva a cabo el Comité.

Posteriormente, el Tesoro publicó una Guía informativa con información adicional.

El Comité

El [Committee on Foreign Investment in the United States \(CFIUS\)](#), es un comité compuesto por representantes de varias agencias federales (en las áreas de defensa, justicia, comercio y seguridad nacional), que se encarga de la revisión y control de operaciones o fusiones de empresas estadounidenses por parte de una entidad extranjera que pueden poner en peligro la seguridad nacional.

La notificación de una operación a CFIUS tiene un carácter voluntario. La Guía Informativa ofrece ejemplos en los que CFIUS considera conveniente la notificación previa. El Reglamento exige la aportación de información muy detallada: objetivo y naturaleza de la operación, datos completos de los inversores extranjeros, las entidades estadounidenses implicadas, la empresa matriz, fechas y plazos de la operación, instituciones financieras implicadas, bienes o servicios comercializados, contratos firmados con otras agencias federales, medidas para garantizar la seguridad, etc. Desde aprobación de FINSA, CFIUS tiene autoridad, con rango de ley, para revisar operaciones de compra o fusiones de empresas en sectores que afecten a la seguridad nacional o a infraestructuras críticas y negociar posibles acuerdos que mitiguen su impacto sobre la seguridad nacional. La Guía aclaratoria incluye una lista de factores que CFIUS analizará con especial atención para comprobar si la seguridad nacional puede verse afectada. El análisis de la operación (review) se completa en el 80% de los casos en un plazo de 30 días. En determinados supuestos, se abre una segunda fase de análisis o investigación, con una duración de 45 días adicionales.

La administración estadounidense ha señalado que el objetivo de CFIUS no es impedir la inversión extranjera prohibiendo operaciones sino solucionar problemas de seguridad (hasta el momento el Presidente no ha prohibido ninguna operación). El Reglamento intenta ofrecer mayor claridad y seguridad a los inversores que pueden verse afectados por la legislación de FINSA, ofreciendo información más detallada sobre el proceso de revisión de CFIUS. También aumenta la responsabilidad del CFIUS ante el Congreso, exigiendo la elaboración de un informe anual y la notificación de todos los casos. El Reglamento, la Guía aclaratoria y los informes anuales del Congreso introducen ilustraciones y ejemplos. Sin embargo, siguen preocupando aspectos como los costes económicos y legales asociados a la necesidad de aportar información muy detallada desde el inicio de la operación así como la confidencialidad de dicha información.

Otras medidas

Algunos Estados establecen restricciones adicionales y **limitaciones en la compra de terrenos agrícolas** por parte de ciudadanos o empresas extranjeras (California, Illinois, Kansas, Nevada, North Dakota, New Hampshire, New Jersey, New York y North Carolina).

En el área de **la contratación pública existen medidas de carácter proteccionista** (a escala federal y estatal), que ofrecen preferencia a los suministradores y/o productos estadounidenses, con respecto a productos de origen extranjero. Estas restricciones se basan fundamentalmente en dos disposiciones legales conocidas como Buy America (aplicable a las compras dentro del sector transporte que gocen de alguna subvención federal) y Buy American (aplicable a todas las contrataciones públicas de bienes que gocen de subvención federal).

Desde finales de los años 90, la legislación norteamericana permite al Presidente estadounidense actuar **contra empresas extranjeras que inviertan en el sector energético de Irán**. Hasta el momento, Estados Unidos no ha penalizado a ninguna de ellas en base a estas leyes, sin embargo, en 2010, ante el incumplimiento por parte de Irán de las Resoluciones adoptadas por Naciones Unidas y el descubrimiento de una planta secreta de enriquecimiento de uranio, EE UU ha endurecido su posición y ha ampliado el alcance de las sanciones, incluyendo cualquier operación que

contribuya al desarrollo de los recursos petrolíferos en Irán así como su producción o exportación. Alrededor de 20 Estados (incluyendo Nueva York, California y Florida) han aprobado legislación para limitar o prohibir la inclusión de empresas con negocios en Irán en sus planes de pensiones estatales.

Por último, añadir que el mundo empresarial encuentra sus escasas limitaciones en las **agencias gubernamentales encargadas de controlar diversos aspectos de la actividad empresarial del país**. Agencias federales encargadas de velar por el orden fiscal, la ausencia de monopolios, la regularización de productos químico-farmacéuticos, alimentos, o cuestiones medioambientales pueden imponer límites específicos a un tipo de actividad empresarial concreta o a la producción, manipulación o venta de un producto específico, pero dichos límites son del mismo tipo que los que se pueden encontrar en España o en otros países desarrollados.

Existen sectores que pueden estar regulados por agencias federales o estatales (de la misma manera que en España hay competencias exclusivas del estado central y otras compartidas o transferidas totalmente a las diferentes Comunidades Autónomas), como el energético, la banca o los seguros. En ningún caso se pueden considerar dichas regulaciones como restrictivas para la inversión extranjera o el comercio en general.

Además de las licencias y permisos de cada estado y municipio, los inversores extranjeros también necesitan licencias federales para las siguientes actividades económicas:

ACTIVIDADES Y AGENCIAS GUBERNAMENTALES DE ESTADOS UNIDOS	
Actividades Económicas	Agencias Gubernamentales
Radio y Televisión (emisoras)	Federal Trade Commission (FTC)
Fabricación y comercio de armas de fuego	Alcohol and Tobacco Tax Trade Bureau (TTB)
Fabricación de bebidas alcohólicas y tabaco	Alcohol and Tobacco Tax Trade Bureau (TTB)
Preparación de carnes	Food and Drug Administration (FDA)
Transportes	Federal Transit Administration (FTA)
Servicios y Asesoramiento de empresas	Securities and Exchange Commission (SEC)

2.6.2 INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍSES Y SECTORES

Inversión extranjera

La **posición inversora del resto del mundo en EE.UU.** en 2011 se elevó a 2.547.828 M\$, un 12,5% más que en 2010 (2.264.385M\$). Los principales países inversores en EE.UU. en 2011 son Reino Unido (17,3%), Japón (11,3%), Holanda (9,4%), Alemania (8,5%) y Canadá (8,2%). Por regiones, la UE 27 es con diferencia el mayor inversor en Estados Unidos representando el 61,7% de la inversión extranjera en Estados Unidos. Según datos del BEA la **posición inversora de España en Estados Unidos** fue de 44.750 M\$ en 2011, frente a 42.023 M\$ en 2010 (5.818 millones en 2004, se ha multiplicado por 7,7 en los últimos siete años), lo que supone un 1,75% del total. Esta cifra significa un aumento del 6,4% con respecto al año 2010 y sitúa a España como el **décimo inversor** en el país.

En cuanto a los **flujos de inversión extranjera directa en EE.UU.**, en 2012, se situaron en 167.620 M\$, un 26% menos que en 2011 (226.937 M\$). Si se analizan los flujos de inversión directa extranjera de 2012 por países, Holanada lideró la lista de inversores con un 14,5% de los flujos, seguida de Francia (12,3%), Japón

(12,2%), Reino Unido (12,04%) y Canadá (7,4%). Los flujos de inversión española hacia Estados Unidos en 2012 se han elevado a 2.742M\$, un 1,6% del total.

Los principales sectores de inversión extranjera, según clasificación NAICS, de acuerdo con los datos de posición inversora en EE.UU. en 2011, son (en millones de dólares, últimos datos disponibles): Sector manufacturero, que atrajo el 38,1%, destacando dentro del mismo los subsectores químico y de transporte. Le siguen el comercio mayorista, los sectores de finanzas y seguros y las entidades de depósito.

CUADRO 9: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES

INVERSION EXTRANJERA POR PAISES Y SECTORES			
(Datos en M USD)	2010	2011	2012
POR PAISES			
Bélgica	6.051	43.758	11.828
Japón	20.785	19.031	20.572
Alemania	20.052	14.878	7.681
Canadá	10.488	15.809	12.485
Holanda	10.821	15.077	24.343
Suiza	41.268	29.151	6.468
Reino Unido	37.022	-1.370	20.198
España	2.731	5.944	2.742
Resto del mundo	79.031	77.679	61.303
Total	228.249	226.937	167.620
POR SECTORES			
Otras industrias	28.073	71.510	33.287
Manufacturero	86.066	90.883	83.393
Comercio al por mayor	29.630	25.675	17.336
Finanzas y seguros	38.899	8.539	10.815
Instituciones depositarias	9.341	17.931	1.628
<i>Fuente: Bureau of Economic Analysis Ultima actualización: Abril 2013</i>			

2.6.3 OPERACIONES IMPORTANTES DE INVERSIÓN EXTRANJERA

Históricamente EE.UU ha sido y sigue siendo el principal receptor de inversión extranjera del mundo. No obstante, el porcentaje que representa su stock de inversión extranjera sobre el total mundial está disminuyendo en los últimos años, frente al aumento de los flujos de inversión recibidos en los países emergentes, especialmente China.

Aun así, EE.UU sigue siendo el principal destino de la inversión extranjera, por el tamaño de su mercado, la gran cantidad de oportunidades, y el entorno empresarial favorable a la inversión y al emprendimiento, entre otros motivos, por lo que todas las grandes compañías multinacionales están presentes en este mercado.

A modo de ejemplo, según datos de UNCTAD, entre las últimas grandes operaciones de inversión en EE.UU destacan la inversión del gigante de la energía angloaustraliano, BHP Billiton, en la compra de Petrohawk Energy y de los activos de gas no convencional de Chesapeake Energy, en 2011; en el área farmacéutica, la compañía israelí Teva Pharmaceutical Industries adquirió la americana Cephalon en 2011, y la francesa Sanofi adquirió la empresa americana de biotecnologíaenzyme; en Volkswagen abrió su primera fábrica manufacturera en EE.UU en 2011 y .

2.6.4 FUENTES OFICIALES DE INFORMACIÓN SOBRE INVERSIONES

EXTRANJERAS

Fuentes de información

Los datos sobre flujos de inversión directa extranjera en EE.UU. son publicados por el Bureau of Economic Analysis en el siguiente enlace:

<http://www.bea.gov/international/di1fdibal.htm>

La información sobre posición inversora se puede consultar en (últimos datos publicados):

<http://www.bea.gov/international/datatables/fdipos/fdipos-06.htm>

2.6.5 FERIAS SOBRE INVERSIONES

Ferias de inversiones

En EE.UU. se celebran anualmente miles de ferias especializadas. Para disponer de un listado general de ferias, se recomienda visitar la página web: www.tsnn.com

Para conocer cuáles reciben apoyo del Departamento de Comercio de EE.UU. se sugiere consultar la página web: www.export.gov/eac/trade_events.asp

2.7 INVERSIONES EN EL EXTERIOR. PRINCIPALES PAÍSES Y SECTORES

La **posición inversora de EE.UU. en el resto del mundo** en 2011 ascendió a 4.155.551 M\$, un 9,6% más que en 2010 (3.790.918 MM\$). Los principales países receptores en 2011 fueron: Holanda (14,3%), Reino Unido (13,2%), Canadá (7,6%), Irlanda (4,5%) y Australia (3,2%). Por regiones, la UE 27 es con diferencia el mayor destino inversor representando el 50,39% del stock de inversión directa en el exterior.

En cuanto a los **flujos de inversión salientes, en 2012 registraron un descenso del 17%**, alcanzando los 328.869 M\$ frente a 396.656 M\$ en 2011. Si se analizan los flujos de inversión directa estadounidenses por países, Reino Unido lidera la lista de países receptores con un 13,1% de los flujos, seguida de Países Bajos (11%), Canada (9%), Irlanda (8,9%) y Luxemburgo (8,7%).

Los principales sectores de inversión extranjera, según clasificación NAICS, de acuerdo con los datos de posición inversora de EE.UU. en 2011 son (en millones de dólares): holdings no financieros (52,6%), manufacturas (15,4%), finanzas y seguros (8,3%), comercio al por mayor (6,5%) y minería (6,7%).

CUADRO 10: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES

INVERSION EN EL EXTERIOR POR PAISES Y SECTORES

(Datos en M USD)	2010	2011	2012
POR PAISES			
Países Bajos	39.647	42.380	36.163
Canadá	27.085	42.532	29.882
Reino Unido	49.989	29.189	43.070
Luxemburgo	33.624	37.499	28.603
Irlanda	29.212	26.462	29.386
España	2.119	5.976	264
Resto del mundo	147.229	198.342	161.501
Total	328.905	396.656	328.869
POR SECTORES			
Empresas Holding	175.792	207.586	126.235
Manufacturero	46.261	59.177	71.961
Finanzas y seguros	24.795	36.930	25.889
Venta al por mayor	11.558	24.274	25.720
Minería	13.013	24.738	24.726
<i>Fuente: Bureau of Economic Analysis Ultima actualización: Abril 2013</i>			

2.8 BALANZA DE PAGOS. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES SUB-BALANZAS

El déficit por cuenta corriente del año 2012 aumentó hasta los 475 millardos de dólares, desde los 465,9 de 2011. Tras el aumento registrado en 2010, se trata del tercer aumento anual en el déficit por cuenta corriente desde 2006.

Este ligero aumento se debe principalmente a la **reducción del superávit de la balanza de rentas**, que fue casi totalmente compensado por los aumentos en los superávits en las balanzas de bienes y servicios, y por la reducción del déficit en la balanza de transferencias corrientes.

El déficit en la **balanza de bienes y servicios** disminuyó un 3,6% respecto a 2011, hasta alcanzar los 539,5 millardos de dólares. Se produjo con respecto al año anterior tanto una disminución del déficit comercial como un aumento del superávit de la balanza de servicios.

El **déficit comercial** pasó de 738,49 millardos de dólares en 2011 a 735,3 millardos en 2012, lo que supone un **descenso del 0,4%**. La **balanza de servicios** registró en 2012 un **superávit** de 195,8 millardos de dólares, **un 9,7% superior** al del año anterior, de 178,5 millardos.

El **superávit en la balanza de rentas** ha disminuido desde los 227 millardos de dólares de 2011 hasta los 198,6 de 2012, lo que supone un descenso del 12,5%. La **balanza de transferencias corrientes** registró en 2012 un déficit de 134,1 millardos, un 0,75% superior al del año anterior.

Durante el año 2012 la **balanza por cuenta de capital** presentó ingresos netos (entradas) de 6,4 millardos de dólares, frente a los pagos netos de 1,2 millardos de dólares de 2011. El cambio a entradas netas corresponde a los ingresos de las compañías extranjeras de seguros por pérdidas resultantes del huracán Sandy.

Respecto a la **cuenta financiera**, las entradas netas alcanzaron en 2012 los 339,1 millardos de dólares, tras los 556,3 millardos del año anterior, lo que supone un descenso del 39,04%.

CUADRO 11: BALANZA DE PAGOS

BALANZA DE PAGOS				
(Datos en MUSD)	2009	2010	2011	2012
CUENTA CORRIENTE	- 381.896	- 441.951	- 465.926	- 474.598
Balanza Comercial (Saldo)	-505.758	-645.124	-738.413	-734.781
Balanza de Servicios (Saldo)	126.603	150.387	178.553	195.733
Balanza de Rentas (Saldo)	119.717	183.859	227.007	198.477
Del trabajo	-7.834	-7.158	-8.006	-7.636
De la inversión	127.551	191.017	235.013	206.243
Balanza de Transferencias (Saldo)	-122.459	-131.074	-133.053	-134.027
AAPP	51.573	-52.317	-56.297	-56.499
Resto Sectores (Remesas y otras)	-70.886	-78.757	-76.756	-77.527
CUENTA DE CAPITAL	-140	-157	-1.212	6.436
Transferencias de capital	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Enajenación/Adquisición de activos inmateriales no producidos	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
CUENTA FINANCIERA	239.671	382.871	556.347	399.746
Inversiones directas	-139.009	-122.046	-185.344	- 176.766
Inversiones de cartera	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Otras inversiones	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Derivados financieros	44.816	14.076	39.010	-3.074
Variación de Reservas	-52.256	-1.834	-15.877	-4.460
Errores y Omisiones	142.365	59.237	-89.208	68.801
<i>Fuente: Bureau of Economic Analysis Ultima actualización: Abril 2013</i>				

2.9 RESERVAS INTERNACIONALES

Estados Unidos cerró el ejercicio 2012 con un monto de reservas total de 151.372 millones de dólares, lo que supone un aumento del 3,2% respecto a 2011. Los valores en divisas extranjeras suponen el 15,9% del total. El nivel de stock de oro sigue invariable en los últimos años y se sitúa en los 11.041 millones de dólares.

El último dato disponible, de 5 de abril de 2013, reduce el monto a 146.223 millones de dólares, un descenso del 3,4% respecto al cierre del ejercicio 2012. Los valores en divisas extranjeras supone el 15,2% del total. El nivel de stock de oro no ha variado a lo largo de 2013.

2.10 MONEDA. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO

El ejercicio 2007 estuvo marcado por una depreciación continuada del dólar respecto al euro, impulsada por la enorme subida del precio del petróleo. De diciembre de 2006 a diciembre de 2007 el dólar se depreció un 10,3% con respecto al euro, cerrando el año con un tipo de cambio de 1,4559 USD/EUR.

A principios de 2008, las perspectivas de un posible enfriamiento de la economía estadounidense, junto al posicionamiento del Banco Central Europeo de no rebajar tipos y los sucesivos recortes efectuados por la Reserva Federal, favorecieron esta tendencia y en julio de 2008 se alcanzó un nivel máximo de 1,5755 USD/EUR. A partir de entonces, las malas perspectivas económicas que convirtieron al billete verde en moneda refugio y la caída continuada del precio del petróleo, iniciaron un

proceso de apreciación del dólar que le acercó de nuevo al nivel de 1,3 USD/EUR, paridad que se mantuvo estable hasta los primeros meses de 2009. En el mes de mayo de ese mismo año se inició un nuevo proceso de depreciación que ha llegado a situar la paridad en diciembre en 1,514 USD/EUR.

A lo largo de 2010 el dólar se fue apreciando con respecto al euro, hasta alcanzar mínimos en junio en torno a los 1,19 USD/EUR. Los problemas fiscales de Grecia perjudicaron la percepción de los mercados sobre la estabilidad de la zona euro, con el consiguiente impacto en la cotización de la moneda única. Por otro lado el dólar también se benefició de su papel como reserva internacional, por lo que en este contexto de incertidumbre, su cotización respecto a otras divisas no se vio tan castigada como la del euro. A partir del mes de junio de 2010 el dólar volvió a depreciarse con respecto al euro, no obstante, la tendencia del dólar fue errática. En el mes de octubre 2010 el dólar se depreció tras el anuncio de la Fed de su programa de compra de bonos, el *Quantitative Easing 2*, hasta alcanzar un tipo de cambio medio mensual de 1,3891 e incluso alcanzando los 1,42 USD/EUR en noviembre. A partir de entonces, el dólar se fue apreciando, hasta el mes de enero, en el que cambió de tendencia y comenzó a depreciarse, alcanzando 1,4333 USD/EUR en junio de 2011. Desde entonces, el dólar se volvió a apreciar respecto al euro, alcanzando 1,2910 EUR/USD en enero de 2012. Cerró el 2011 con una media anual de 1,3931 USD/EUR.

Durante 2012, el tipo de cambio medio del dólar se fue apreciando considerablemente hasta alcanzar 1,2278 USD/EUR en julio, y después cambió de tendencia depreciándose ligeramente hasta el 1,3119 USD/EUR de diciembre. La media anual fue de 1,2864 USD/EUR. El tipo de cambio de marzo de 2013, último dato mensual disponible, fue de 1,2953 USD/EUR.

2.11 DEUDA EXTERNA Y SERVICIO DE LA DEUDA. PRINCIPALES RATIOS

El hecho de que todos los países fijen su deuda externa en dólares siempre ha evitado problemas de financiación exterior a las Administraciones americanas. Sin embargo, se asiste en los últimos años a un importante crecimiento de los pasivos frente al exterior, pasivos que continúan siendo financiables, pero cuyo aumento preocupa de cara al futuro.

Desde 2003, la deuda externa ha crecido a un ritmo medio anual del 16,7%, pasando de representar el 63,4% del PIB estadounidense en 2003 a suponer un 96,21% del PIB en 2008, un 98,01% en 2009, un 99,51% en 2010 y un 99,69% en 2011.

Según los datos publicados por el Departamento del Tesoro, correspondientes al año 2012, sitúan esta cifra en los 15.930 millardos de dólares, lo que supone un 100,4% del PIB. De ello, 5.966 millardos corresponden a deuda externa pública (37,4% del PIB) y 9.933 millardos a deuda externa privada (62,6% del PIB).

2.12 CALIFICACIÓN DE RIESGO

Calificación de riesgo

Según la agencia de rating Moody's, Estados Unidos obtiene la clasificación más alta, Aaa. Para la agencia Fitch, también obtiene la clasificación más alta, AAA. Sin embargo, Standard & Poor's rebajó la calificación a AA+ en agosto de 2011, tras las duras negociaciones en el Congreso para aprobar el aumento del techo de la deuda.

2.13 PRINCIPALES OBJETIVOS DE POLÍTICA ECONÓMICA

El programa económico de la Administración Obama estuvo condicionado desde el principio de la crisis por la situación económica excepcional y se definió superponiendo medidas a corto plazo para estimular la demanda y reforzar la actuación de los estabilizadores automáticos, con otras medidas pensadas para tener un efecto a más largo plazo, guiadas por el objetivo de sustituir el patrón o modelo

económico de crecimiento de los últimos años, actuando tanto desde la demanda como desde la oferta. Las medidas a largo plazo por el lado de la demanda se articularían en torno a dos ejes: inversión en infraestructuras (desarrollo de las redes de transporte, telecomunicaciones y energía además del impulso de una mayor eficiencia energética) y fomento de las exportaciones (nueva Estrategia Nacional de Exportación). Por el lado de la oferta, se planteaban reformas de la estructura productiva, como la reforma del sistema financiero (aprobada en julio 2010), del sistema educativo, o del seguro sanitario (aprobada en marzo 2010), entre otras.

En su discurso sobre el estado de la Unión, en enero de 2012, el Presidente Obama propuso un plan para sentar las bases, tras la crisis económica, que permitan a la economía americana crecer y crear empleo de forma sólida y duradera (Build America to Last). Este plan contempla la recuperación de la producción manufacturera en EE.UU, incentivando a las empresas para que abandonen los procesos de deslocalización y vuelvan a invertir y crear empleo en EE.UU. Este proceso iría acompañado de un aumento de las exportaciones, impulsado por la Administración (Nueva Iniciativa de Exportación, cuyo objetivo es duplicar las exportaciones en cinco años) y por la firma de importantes tratados comerciales. En el área de la energía se plantea, sin renunciar a los objetivos relativos a las energías renovables, el desarrollo y puesta en explotación de importantes nuevos yacimientos de gas y petróleo no convencionales, lo que está contribuyendo a reducir notablemente el grado de dependencia energética y a aumentar las perspectivas de reservas disponibles y de consumo en los próximos años. Por último, el plan también plantea aumentar la inversión en infraestructuras así como en educación e innovación.

Más recientemente, en su discurso del estado de la Unión de febrero de 2013, el Presidente insistió en estas líneas de política económica. La política fiscal sigue siendo la prioridad más inmediata de política económica.

Pese al acuerdo sobre la reducción del déficit (1,2 billones de dólares en una década, incluyendo la votación de una enmienda para la introducción del requisito del presupuesto equilibrado en la Constitución) vinculado a la elevación del techo de la deuda (entre \$ 2,1 y 2,4 billones de dólares -desde los 14,3 billones hasta los 16,4 ó 16,7 billones-) alcanzado en agosto de 2011, el debate económico se ha seguido centrando en la consolidación fiscal. El principal problema a la hora de alcanzar un acuerdo ha sido y sigue siendo la forma en que republicanos y demócratas pretenden reducir el déficit. Las posiciones parecen irreconciliables como demuestra el fracaso del Comité Conjunto del Congreso en presentar una propuesta para reducir el déficit. Las diferencias son de concepto: los republicanos piensan que para reducir el déficit y aumentar la actividad y el empleo hay que disminuir los impuestos y recortar los gastos públicos, mientras que para los demócratas, lo que hay que hacer es aumentar los impuestos y sostener la demanda, vía gasto o descenso de otros impuestos.

La política monetaria continúa siendo expansiva. Tras el programa de compra de deuda pública de la Fed, por 600 millardos de \$ hasta el fin de junio de 2011, se puso en marcha un programa para cambiar la composición de la cartera de deuda, que vencía el 30 de junio de 2012: la Fed compró 400 millardos de \$ de títulos a largo plazo y vendió el mismo importe de títulos a corto plazo. La FED ha prorrogado esta operación twist hasta finales de 2012, por importe de 267 millardos de \$ y ha puesto en marcha una tercera fase de expansión cuantitativa (QE3) sin límite cuantitativo ni temporal. Se mantiene el tipo de interés entre el 0% y el 0,25%.

3 RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES

3.1 MARCO INSTITUCIONAL

EE.UU, por su importancia como socio estratégico de España y mercado prioritario,

es un país PIDM.

Las líneas estratégicas del Plan Integral de Desarrollo de Mercado de EE.UU para 2013 son :

- Continuar con el desarrollo de actividades institucionales que refuercen la imagen de nuestro país. Este año es especialmente interesante pues tomará posesión la nueva Administración estadounidense.
- Mantener las acciones previstas por el Plan Made in / Made by Spain iniciado en 2009, que persigue transmitir una imagen positiva e innovadora de España y dar a conocer nuestra oferta exportable, tratando de incorporar a altos cargos en las delegaciones cuando sea conveniente.
- Prestar una especial atención a las visitas a Estados para que nuestras empresas puedan explotar las mejores oportunidades de negocio.

Como resultado del Plan Made In / By Spain, las relaciones institucionales con la Administración americana, tanto federal como estatal, se han reforzado de forma muy significativa. Se ha realizado un importante esfuerzo, tanto en visitas de rango ministerial como en las visitas a los 50 Estados.

3.1.1 MARCO GENERAL DE LAS RELACIONES

Las relaciones bilaterales entre EE.UU y España son excelentes, tanto en el plano político como en el económico.

En el plano político, el acuerdo sobre el escudo antimisiles, por el que la base naval de Rota albergará a buques y militares estadounidenses, ha supuesto un avance cualitativo muy importante en las relaciones entre ambos países.

En el plano económico y comercial, las relaciones también son excelentes. Las visitas institucionales de alto nivel entre ambos países han aumentado de forma notable en los últimos años.

Estados Unidos es el principal socio comercial de España fuera de la UE. Este mercado representa el sexto destino de las exportaciones españolas de bienes, un 4% del total se dirigen a EE.UU., y es el séptimo proveedor de España, algo menos del 4% de las importaciones españolas proceden de EE.UU. En 2012, las exportaciones españolas a EE.UU alcanzaron una cifra record, aumentando un 14% respecto a 2011, tras un aumento del 20% el año anterior, mientras que las importaciones descendieron un 7,5%.

EE.UU es el segundo inversor en términos de stock en España, con más del 13% del total y es el tercer destino de la inversión española, con el 11% del total, por detrás de Reino Unido y Brasil.

En el área de las licitaciones, las empresas españolas obtuvieron licitaciones por importe de 3.053 M€ en 2011 y de 4.760 M€ en 2012.

3.1.2 PRINCIPALES ACUERDOS Y PROGRAMAS

Declaración conjunta firmada en Madrid el 11 de enero 2001: establece un marco de cooperación en las áreas de política, defensa, económico-financiera, científica, industrial y tecnología, cultural y seguridad.

Convenio de Cooperación y Amistad: Firmado en 1982 y en vigor desde 1983. Dentro de este Acuerdo figura el Convenio Complementario de Cooperación para la Defensa. En virtud de este Convenio las empresas españolas quedan exentas de las restricciones establecidas por la "Buy America Act" en el sector de defensa.

Convenio para Evitar la Doble Imposición. En enero de 2013 se firmó un nuevo Convenio (el anterior databa de 1990). Está pendiente de ser ratificado por ambos Congresos.

Consejo España-Estados Unidos: Fundación auspiciada por las Administraciones de ambos países. Se reúne con carácter anual alternándose el país que organiza el encuentro.

Plan de Trabajo firmado entre el Ministerio de Agricultura de España y el "Agricultural Plant and Health Inspection Service" de EE.UU., para aplicación de las normas relativas a la importación de clementinas.

Acuerdo de Cooperación entre el Club de Exportadores de España y la "Minority Business and Development Agency" del Departamento de Comercio de EE.UU.

MOU entre el Departamento de Energía de EE.UU. y el Ministerio de la Vivienda de España para la colaboración de cara a celebrar un certamen del tipo Solar Decathlon en Europa (18-10-07).

Memorándum de Cooperación entre el Ministerio de Fomento y la Federal Railroad Administration, firmado en julio de 2010, en virtud del cual se intercambian expertos y conocimientos para el mutuo desarrollo del transporte por ferrocarril (de pasajeros en EE.UU. y de carga en España).

3.1.3 ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS

Inspección comercial de aceitunas: Las autoridades americanas (Agricultural Marketing Service, ASM) llevan a cabo una inspección comercial de las aceitunas negras importadas en EE.UU. Se inspecciona el 100% de la mercancía, en contra de lo recomendado en la normativa internacional, lo cual supone un coste importante para el importador. Desde hace varios años se están realizando gestiones bilaterales con el ASM para llegar a un acuerdo de reconocimiento mutuo de la inspección, que en España realizarían los servicios del SOIVRE. Se espera que en marzo de 2013 se inicie un programa de prueba, durante el cual el SOIVRE realizará las inspecciones de aceitunas según los procedimientos de AMS. Al cabo de tres meses se evaluarán resultados, con el objetivo de alcanzar un acuerdo definitivo.

Aumento en los controles e inspecciones de las importaciones agrícolas y de productos del consumidor (Seguridad de las importaciones): En cuanto a los productos del consumidor, el Congreso aprobó en 2008 la Consumer Product Safety Improvement Act, que conlleva nuevas medidas de control, normas de seguridad, certificaciones por terceros y elevadas sanciones por incumplimiento.

Asimismo en 2011 se aprobó la Food Safety Modernization Act (FSMA), la mayor reforma en materia de seguridad alimentaria de los últimos 70 años. La FSMA, entre otras cosas exige planes de control preventivos a las empresas del sector alimentario, incrementa las inspecciones a instalaciones nacionales y extranjeras, impone requisitos de certificación de productos y empresas por terceros y exige la renovación bianual del registro de empresas previsto en la Ley de Bioterrorismo (ante la FDA) y se establece un régimen de sanciones aplicable a los agentes de bioterrorismo en caso de incumplimientos por parte de las empresas a las que representan.

Buy America(n): Bajo este término se aglutina un conjunto de disposiciones proteccionistas que quedan recogidas en varios textos legales, cuyo objetivo es dar preferencia al producto americano frente al extranjero en las compras públicas. En rigor hay que distinguir dos normativas, Buy American y Buy America: la primera se aplica a todas las contrataciones públicas de bienes que realicen las agencias federales, la segunda se aplica a las compras que se realicen dentro del área de transporte, y que gocen de alguna subvención federal.

Esta normativa existe desde hace ya muchos años y se ha visto reforzada por la Administración Obama, que está endureciendo su aplicación, aumentando los porcentajes de contenido americano exigido y dejando de conceder *waivers* a su

aplicación, que sí concedía en el pasado.

El gobierno federal de los EEUU y la mayoría de sus estados (37) han suscrito el Acuerdo de Contratación Pública (ACP) de la OMC. Este acuerdo contempla una serie de excepciones en su aplicación, como los proyectos de "mass transit and highways" y los proyectos de entidades subfederales (Estados, municipios) que no sean signatarios del ACP. En el punto del "mass transit", EE.UU viene defendiendo que en este concepto se incluyen los trenes de larga distancia de pasajeros, aprovechando la falta de definición en el ACP sobre lo que es "mass transit".

En diciembre de 2011 se firmó la revisión del Acuerdo, en el que las excepciones americanas se mantienen sin cambios.

3.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES

Exportaciones Españolas al país. Mercancías. Volumen, evolución, principales sectores. Cuota de mercado de la exportación española.

Según los datos publicados por el *Bureau of Economic Analysis* (BEA), en el periodo 2001-2010 las exportaciones de bienes españoles a EE.UU. crecieron a una tasa promedio anual del 5,70%. En 2011, el volumen de las importaciones de Estados Unidos procedentes de España se situó en los 11.017 M\$, dando lugar a un aumento de un 28,38% en tasa interanual y una cuota de mercado del 0,50% (frente al 0,45% del año anterior). En 2012, nuestras exportaciones a EE.UU ascendieron a 11.789 M\$, con un aumento del 7,01% interanual y una cuota de mercado del 0,51%. En el primer cuatrimestre de 2013, las exportaciones españolas a EE.UU se elevaron a 3.862M\$, un 6,86% más que en el mismo período del año anterior, alcanzando una cuota de mercado de 0,52%.

España ocupa el puesto 27 dentro de los proveedores de los EEUU, por detrás de Indonesia y Bélgica, y por delante de Suecia y Argelia. El saldo para EE.UU. ha pasado de 1.265 M\$ de superávit en 2010 a 168 M\$ de déficit en 2011 y 2.292 M\$ de déficit en 2012. (604 M\$ en el primer cuatrimestre de 2013)

Según el USITC, las cinco primeras partidas que ha importado Estados Unidos procedentes de España en 2012 representan el 30,63 % del comercio de importación bilateral, siendo éstas *Aceites de petróleo o de minerales bituminosos* (19,02% del total, con una reducción del 15,65% en tasa interanual), *Medicamentos* (1,68% del total, y con una reducción del 44,23%), *antisuero* (3,85% del total y un incremento del 51,84%), *vino de uvas frescas* (2,71% del total, y un incremento del 6,69%), y *Cuadros, pinturas y dibujos, hechos a mano* (3,38% del total y un incremento del 44,2%).

De acuerdo con los datos facilitados por la **Secretaría de Estado de Comercio**, las **exportaciones** españolas a Estados Unidos en 2012 ascendieron a 9.012,72 millones de euros, cifra record, con un aumento del 14,2% en tasa interanual. Los sectores que más han crecido son *Automóvil* y *Bienes de equipo*, con un aumento del 101% y del 32,92%, respectivamente. El sector energético, en cambio, experimentó un decremento del 4,68%. En 2011 las exportaciones españolas de bienes a EE. UU. ascendieron a 7.889,29 M€, frente a 6.530 M€ en 2010, lo que supone un incremento del 19,67%. En el primer cuatrimestre de 2013, las exportaciones se elevaron a 2.958 M€, con un aumento interanual del 8,92%. El sector que más ha crecido es el del *Automóvil*, con un aumento del 75,53%.

Estados Unidos representa el **sexto destino de la exportación española** lo que supone un 3,84% del total durante los primeros cuatro meses de 2013, por detrás de Francia (16,25%), Alemania (10,32%), Italia (7,01%), Portugal (6,37%) y Reino Unido (6,33%).

Importaciones españolas del país. Mercancías. Volumen, evolución, principales sectores. Cuota de mercado de la importación.

De acuerdo con el BEA, las exportaciones norteamericanas de mercancías a España ascendieron a 9.497 M\$ en 2012, frente a 10.849 M\$ en 2011, lo que supone una reducción del 12,46%. España representa el destino 26 de las exportaciones de EEUU, por detrás de Bélgica y Nigeria y por delante de Argelia y Filipinas. En el primer cuatrimestre de 2013, se elevaron a 3.258M\$, con un descenso interanual del 0,24%.

Las cinco primeras partidas que ha exportado Estados Unidos a España durante el transcurso de 2012 representan el 36,04% del comercio de exportación bilateral, siendo éstas *Medicamentos* (14,09% del total), y con una reducción del 3,04% en tasa interanual), *Aceites de petróleo o de minerales bituminosos* (9,5% del total, con un decremento del 20,25%), *Almendras, sin cáscara, frescas o secas* (4,38% del total, con un incremento del 0,24%) *Aeronaves y vehículos espaciales* (5,93% del total, con un incremento del 42,53%), y *Coque y betún de petróleo y residuos de los aceites de petróleo o de minerales bituminosos* (2,15% del total, con un decremento del 29,41%).

Según los datos publicados por la Secretaría de Estado de Comercio, en 2012 las **importaciones** españolas procedentes de este país ascendieron a 9.766 ,63 M€, frente a 10.563 M€ en 2011, lo que supone una reducción del 7,5%. En el primer cuatrimestre de 2013, nuestras importaciones alcanzaron 3.401M€, lo que representa un aumento interanual del 0,88%.

En 2012, los sectores de *Productos energéticos* (13,51% del total), *Automóvil* (1,47% del total) y *Semimanufacturas* (35,58% del total) disminuyeron un 32,75%, un 16,84% y un 10,38% respectivamente. Por su parte, *Materias primas* (5,99% del total) registró el mayor aumento, del 20,24%. En el primer cuatrimestre de 2013, el sector de *Productos energéticos* (6,88% del total) ha disminuido un 63,46%. Por su parte, *Alimentos* (17,58% del total) y *Automóvil* (2,28% del total) registraron el mayor aumento, del 104% y 79,19% respectivamente.

Estados Unidos ocupa el **sexto puesto** dentro de los **proveedores de España** con un 4,11% del total, por detrás de Francia (11,1%), Alemania (10,81%), China (6,59%), Italia (5,53%) y Argelia (4,19%).

CUADRO 12: EXPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES

PRINCIPALES PRODUCTOS DE LA EXPORTACION ESPAÑOLA				
(Datos en M EUR)	2010	2011	2012	% var.
Alimentos	907,9	932,68	1.052,08	12,80
Productos Energéticos	990,3	2.010,07	1.916	-4,68
Materias primas	78,2	103,17	109,25	5,89
Semimanufacturas	2.024,1	2.208,7	2.330,77	5,53
Bienes de Equipo	1.837,1	1.750,35	2.326,6	32,92
Sector Automóvil	164,9	258,05	518,68	101
Bienes de Consumo Duradero	68,7	77,3	77,41	0,14
Manufacturas de Consumo	439,9	466,87	586,18	25,56
Otras mercancías	81,6	106,53	95,75	-10,12
TOTAL	6.592,5	7.913,72	9.012,72	13,89

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio
Última actualización: Marzo 2013

CUADRO 13: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS

EXPORTACIÓN BILATERAL POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS					
(Datos en M EUR)	HTS	2010	2011	2012	% var.
Aceites de petróleo o de mineral bituminoso	2710	949,2	1.848,30	1.779,6	-3,72
Sangre humana, sangre animal, antisueros	3002	153,4	238,85	444,94	86,28
Árboles de transmisión	8483	171,5	187,77	274,29	46,08
Vino de uvas frescas	2204	200,5	213,71	243,04	13,72
Partes y accesorios de vehículos	8708	132,9	185,27	216,93	17,09
Tubos y perfiles huecos, de hierro o de acero	7304	98,9	142,55	139,6	-1,38
Aceites y productos de la destilación de los alquitranes de hulla	2707	23,6	113,02	110,92	-1,86
Las demás aeronaves	8802	198,8	79,2	89,63	13,17
Turborreactores, turbopropulso	8411	101,7	144,23	166,32	15,32
Las demás hortalizas preparada	2005	183,8	177,59	170,21	-4,16
TOTAL		6.592,50	7.913,72	9.012,72	13,89
<i>Fuente: Secretaría de Estado de Comercio</i>					
<i>Ultima actualización: Marzo 2013</i>					

CUADRO 14: IMPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES

PRINCIPALES PRODUCTOS DE LA IMPORTACION ESPAÑOLA				
(Datos en M EUR)	2010	2011	2012	% var.
Alimentos	1.013,2	1.145,38	1.066,38	-6,90
Productos Energéticos	1.059,2	1.962,46	1.319,73	-32,75
Materias primas	324,6	486,58	585,08	20,24
Semimanufacturas	3.745,1	3.877,22	3.474,60	-10,38
Bienes de Equipo	2.574,2	2.624,84	2.621,28	-0,14
Sector Automóvil	257,5	172,09	143,11	-16,84
Bienes de Consumo Duradero	33,4	36,66	35,24	-3,87
Manufacturas de Consumo	401,4	409,49	375,41	-8,32
Otras mercancías	241,9	154,62	145,72	-5,76
TOTAL	9.650,5	10.869,33	9.766,63	-10,15
<i>Fuente: Secretaría de Estado de Comercio</i>				
<i>Ultima actualización: Marzo 2013</i>				



CUADRO 15: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

IMPORTACIÓN BILATERAL POR CAPÍTULO ARANCELARIOS					
(Datos en M EUR)	HTS	2010	2011	2012	% var.
Medicamentos	3004	1.740,8	1.757,41	1.681,19	-4,34
Aceites de petróleo o de mineral bituminoso	2710	494,0	1.426,5	849,87	-40,42
Sangre humana; sangre animal, antisuero	3002	332,1	405,29	443,4	9,40
Los demás frutos de cáscara, frescos o secos	0802	248,7	301,22	347,77	15,45
Partes de aeronaves y vehículos espaciales	8803	279,3	295,6	384,53	30,08
Instrumentos y aparatos de medicina	9018	309,4	299,56	267	-10,87
Turborreactores, turbopropulso	8411	192,8	193,07	231,76	20,04
Hullas	2701	252,0	245,59	257,37	4,80
Minerales de cobre	2603	0,0	115,57	275,08	138,02
Artículos y aparatos de ortopedia	9021	143,2	138,9	174,27	25,46
TOTAL		9.650,5	10.869,33	9.766,63	- 10,15

*Fuente: Secretaría de Estado de Comercio
Última actualización: Marzo 2013*

CUADRO 16: BALANZA COMERCIAL BILATERAL

BALANZA COMERCIAL BILATERAL					
(Datos en M EUR)	2009	2010	2011	2012	% var.
EXPORTACIONES ESPAÑOLAS	5.803,5	6.529,7	7.913,7	9012,7	13,9%
IMPORTACIONES ESPAÑOLAS	8.509,8	9.364,2	10.869,3	9.766,6	- 10,1%
SALDO	- 2.706,3	- 2.834,4	-2.955,6	-753,9	- 74,5%
TASA DE COBERTURA	68%	70%	73%	92%	26,7%

*Fuente: Secretaría de Estado de Comercio
Última actualización: Abril 2013*

3.3 INTERCAMBIOS DE SERVICIOS

Por lo que se refiere al **comercio de servicios**, según datos del Banco de España, en 2011 las exportaciones españolas de servicios a Estados Unidos ascendieron a

6.980 M€, frente a 6.612 M€ en 2010, lo que supuso un aumento del 5,56%. EEUU es el segundo cliente de servicios de España (6,8% del total), sólo por detrás de Reino Unido (18,6%), y por delante de Suiza (5,2%).

En 2011 las importaciones españolas de servicios estadounidenses ascendieron a 6.755 M€, frente a 6.517 M€ en 2010, lo que supuso un aumento del 3,7%. EEUU es el segundo proveedor de servicios de España (6,6% del total), por detrás de Reino Unido (12,5%) y por delante de Suiza (2,4%).

3.4 FLUJOS DE INVERSIÓN

De España en el país. Volumen, evolución. Ranking de la inversión española

Según datos del BEA la **posición inversora de España en Estados Unidos** fue de 44.750 M\$ en 2011, frente a 42.023 M\$ en 2010 (5.818 millones en 2004, se ha multiplicado por 7,7 en los últimos siete años), lo que supone un 1,75% del total. Esta cifra significa un aumento del 6,4% con respecto al año 2010 y sitúa a España como el **décimo inversor** en el país. Alrededor de 700 empresas españolas están instaladas en EE.UU., dando empleo a 78.000 personas.

Los **flujos de inversión directa** de España en EEUU se elevaron a a 1.486 M\$ en 2012 frente a 6.610 M\$ en 2011 (y 4.410 M\$ en 2010), con una reducción del 55,9%. Así, España pasa a ser el **decimocuarto** inversor en EE.UU. En el primer trimestre de 2013, se elevaron a 1.250 M\$, frente a 721 M\$ en el mismo período de 2012, un aumento del 73,3%. Los flujos de inversión de la UE27 a EE.UU. en 2012 ascendieron a 105.915 M\$, prácticamente igual que en 2011. España representó así el 1,4% del total de la inversión europea en EE.UU., desde el 5,06% de 2011.

Según **estadísticas españolas** (DG Comercio e Inversiones), en 2011 el **stock de inversión directa de España en EEUU** (no ETVE) era de 47.998 M€, lo que supone un aumento del 12,1% con respecto a 2010 (42.794 M€). Según esta cifra, EE.UU. ocupa el **tercer lugar** por posición inversora de España en el exterior, con un 12,95% sobre el total, por detrás de Brasil (17,61%) y Reino Unido (13,72%). España ocupa el undécimo lugar entre los principales emisores de inversiones del mundo.

En cuanto a los **flujos de inversiones españolas** (bruta, no ETVE) en EEUU ascendieron a 379,7 M€ en 2012 frente a 2.945 M€ en 2011 (2.911 M€ en 2010, 5.440 M€ en 2009). Esto sitúa a EE.UU. como sexto destino de la IED española en 2012 (3,45% del total), por detrás de Chile (20,5% del total), Francia (15,4%), Brasil (10,2%), Países Bajos (6,7%) y Alemania (4,1%). En el primer trimestre de 2013 estos flujos ascendieron a 38 M€. Los principales sectores de inversión en los últimos tres años son los servicios financieros, los suministros de energía eléctrica y seguros. Las cifras españolas no coinciden con las americanas porque estas últimas incluyen tanto las operaciones ETVE como las NO ETVE.

La mayoría de las empresas de matriz española se encuentran establecidas en Florida, debido a razones de afinidad idiomática y cultural. No obstante, las inversiones más recientes se han distribuido de forma más dispersa: en la zona sur del país, el llamado Sun Belt, principalmente Texas y California, en algunos Estados del Noreste (Pennsylvania, Nueva Jersey, Nueva York y Massachussets) y en Michigan e Illinois, en la zona de los Grandes Lagos.

Inversiones del país en España. Volumen, evolución, principales sectores. Ranking de la inversión del país en España

EEUU se mantiene como uno de los principales inversores extranjeros en España. Según datos del BEA, la posición inversora de EEUU en España ascendió a 58.619 M\$ a finales de 2011, frente a 54.839 M\$ en 2010 (+6,89 %). Dicho stock de inversión directa coloca a España como decimocuarto receptor de la inversión directa de EEUU con un 1,41% de la misma.

De acuerdo con el BEA, los principales sectores de inversión de EEUU en España en 2011, según clasificación NAICS, son: compañías de holding (52,29%), sector manufacturero (25,06%) e instituciones financieras y de seguros (6,6%).

Los **flujos de inversión directa de EEUU a España** fueron de -925 M\$ en 2012 frente a 5.976 M\$ en 2011, (2.027 M\$ en 2010). En el primer trimestre de 2013, estos flujos fueron de -21M\$. La inversión directa norteamericana en la UE27 se ha situado en 166.379 M\$ en 2012, frente a 202.758 M\$ en 2011, un 21,8% menos. En el primer trimestre de 2013, se situó en 39.000 M\$, frente a 53.957 M\$ en el mismo período de 2012, un 38,3% menos.

Atendiendo a **datos de la DG de Comercio e Inversiones**, en 2011 EEUU ocupaba el **segundo puesto** (13,62% del total) en **stock de inversión directa** en España, con 43.019 M€, lo que supone un descenso del 1,2% con respecto a 2010 (43.544 M€). Se sitúa sólo por detrás de Italia (15,4% del total). España ocupa el noveno lugar entre los principales recptores de inversiones del mundo.

Según las cifras de la DG de Comercio e Inversiones, la inversión bruta de EEUU como país último de operaciones totales en España en 2012 ascendió a 2.211 M€, frente a 1.445 M€ en 2011, (843 M€ en 2010), lo que supone un aumento del 53%. Es el primer inversor en España (16,4% del total), por delante de Países Bajos (15,9%), Luxemburgo (12,8%) y Alemania (10,2%). En el primer trimestre de 2013 estos flujos ascendieron a 43,8 M€. Los principales sectores de inversión en los últimos tres años son el comercio, el suministro de energía eléctrica, la industria química, la industria alimentaria y las telecomunicaciones. Las cifras españolas no se corresponden con las norteamericanas, ya que éstas últimas incluyen tanto operaciones ETVE como las no ETVE.

CUADRO 17: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS

INVERSIÓN DIRECTA DE ESPAÑA EN EL PAÍS. BRUTA Y NETA. SECTORES					
(Datos en millones de euros)	2010	2011	%	2012	%
Inversión BRUTA acumulada desde 1993	51.003	53.468	4,83	54.869	2,6
Inversión NETA acumulada desde 1993	46.718	47.481	1,63	48.223	1,5
INVERSIÓN BRUTA POR SECTORES (no acumulada)					
Comercio mayor e intermedio, excepto vehículos de motor	56	776,97	>500	14,88	-98
Suministro de energía eléctrica, gas, vapor y aire	214	265,17	-12	245,93	-7,2
Servicios financieros	2.082	179,69	-91	7,12	-96
Ingeniería civil	11	141,22	>500	10,04	-93
Servicios técnicos, arquitectura e ingeniería	36	73,87	104	21,50	-71
Almacenamiento y actividades anexas al transporte	37	52,16	41	-	-
Comercio al por menor, excepto vehículos de motor	81	37,34	-57	-	-
Actividades de construcción especializada	2	37,29	128	3,96	-89
Actividades de agencias de viaje y operadores turísticos	1	31,06	>500	-	-

Fuente: Sec. de Estado de Comercio

CUADRO 18: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS

Stock Posicion Inversora (M de euros)	2007	2008	2009	2010
Stock	22.245	32.516	34.394	42.794
<i>Fuente: Sec. de Estado de Comercio Ultima actualización: Jul. 2012</i>				



CUADRO 19: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

INVERSIÓN DIRECTA DEL PAÍS EN ESPAÑA. BRUTA Y NETA. SECTORES					
(Datos en millones de euros)	2010	2011	%	2012	%
Inversión BRUTA acumulada desde 1993	17.496	18.915	8.1	21.102	11,5
INVERSIÓN BRUTA POR SECTORES (no acumulada)					
Metalurgia; Fabricación productos hierro, acero	0,840	963	>500	775,5	-19,5
Suministro de energía eléctrica, gas vapor y aire	263,5	153,9	-42	11,8	-92,3
Telecomunicaciones	5,37	54	>500	78,17	44,7
Comer. Mayor e intermedio. Excepto vehículos motor	128	48,2	-62	329,9	>500
Fabricación de productos informáticos, electrónicos	30	42,2	40	-	-
Fabricación de material y de equipo eléctrico	-	30,7	>500	29,8	-2,9
Servicios financieros, excepto seguros y fondos de pensión	21,5	0,64	-97	12,8	>500
Industria química.	17	1,1	-93	178,6	>500
Actividades sedes centrales; actividades consultoría de gestión	0	0	-	400	>500

Fuente: Sec. de Estado de Comercio

(*) No se pueden obtener datos de inversión extranjera neta por país, al no disponer, en los casos de desinversión de información relativa al país último.

CUADRO 20: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

Stock Posición Inversora de EEUU en España (M de euros)	2007	2008	2009	2010
Stock	41.126	39.372	42.951	43.544
Fuente: Sec. de Estado de Comercio Última actualización: Jul. 2012				

3.5 DEUDA

EE.UU. no es elegible para recibir ayuda financiera externa española.

3.6 OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA LA EMPRESA ESPAÑOLA

3.6.1 EL MERCADO

EE.UU. es la primera economía en el mundo, con el 25% de la producción global, absorbe un 16% del total de las importaciones mundiales, cuenta con 309 millones de consumidores con una renta per cápita de 47.200\$, y es el principal emisor (19%) y receptor de inversión internacional (15%).

Estados Unidos posee una economía muy avanzada tecnológicamente, bien diversificada y con un gran peso del sector servicios (más de dos tercios del PIB excluido el sector público). La industria, que ha ido perdiendo importancia en los últimos años, representa algo más del 12% de la producción total y abarca un amplio abanico de sectores: telecomunicaciones, electrónica y equipos informáticos, química, automóvil etc. El sector agrícola, aunque poco relevante en términos relativos, es altamente productivo. Cabe resaltar el alto porcentaje del PIB que corresponde al consumo privado, un 70,3% en 2007.

La economía americana se caracteriza por su flexibilidad. La participación del sector público en la actividad económica es relativamente baja. El país realiza inversiones considerables en investigación y desarrollo, tiene un mercado laboral muy flexible y una gran disponibilidad de capitales, lo que le permite situarse en un nivel tecnológicamente muy elevado, sobre todo en sectores como la tecnología de la información, la medicina, la industria aeroespacial y la tecnología militar.

En los últimos años se ha producido un desplazamiento del peso de la economía norteamericana desde la costa Este y Grandes Lagos hacia la costa Oeste y el Sur del país.

Las diez principales áreas metropolitanas de EE.UU., según el Cens Bureau de 2010, son: Nueva York, Los Ángeles, Chicago, Filadelfia, Dallas, Miami, Houston, Washington D.C., Atlanta y Boston y San Francisco.

El área metropolitana de Nueva York, con casi 19 millones de habitantes, es la más poblada del país. La ciudad es un importante nudo de comunicaciones, centro comercial y de servicios financieros. Tradicionalmente han florecido en ella industrias como la de los bienes de consumo y la moda.

Los Ángeles y su entorno, con casi 13 millones, sigue en importancia a Nueva York. En sus alrededores se sitúa la industria audiovisual y del cine.

El área metropolitana de Chicago es la mayor de la región de los Grandes Lagos y se le estima una población de unos 9,5 millones de habitantes. En sus alrededores se sitúa gran parte de la industria comercializadora y transformadora agraria, siendo también un importante centro financiero del comercio de commodities.

Filadelfia, con 5,9 millones habitantes, es un importante centro de servicios basados en la educación, sanidad, servicios para las empresas y de tecnología.

Dallas tiene ya más de 6 millones de habitantes y el área de Houston roza los 6 millones. El triángulo Dallas-Fort Worth-Houston concentra la mayor parte de la industria petrolífera y petroquímica norteamericana.

Miami agrupa a unos 5,5 millones de habitantes, de los cuales una gran mayoría son hispanos. En los últimos tiempos se ha convertido en la puerta de América para España por sus vínculos culturales y económicos con Iberoamérica y el Caribe. Es uno de los centros financieros más importantes del país y en sus alrededores se sitúan las sedes de gran parte de las multinacionales que operan en Iberoamérica.

El área de Washington agrupa, con 5,6 millones de habitantes, a ciudades como Baltimore. El hecho de ser la ubicación de la capital de la nación hace que sea el centro político que atrae a un innumerable número de asociaciones industriales y profesionales, y empresas de asesoría legal y relaciones públicas. Además, tiene la sede de algunos de los principales centros de investigación del país como: National Institute of Health (NIH), la NASA, etc.

El área de Atlanta, con más de 5 millones de habitantes, se ha convertido en un nuevo centro industrial y de servicios.

Boston, con 4,5 millones de habitantes, es un importante área de investigación científica y tecnológica con importantes centros universitarios.

San Francisco y su entorno, con 4,3 millones de habitantes, tiene el Silicon Valley, centro de las nuevas tecnologías, y la mayor zona productora vitivinícola de EE.UU. Al igual que el resto de California, es una importante zona de actividad agraria.

3.6.2 IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN SU REGIÓN

La economía de EE.UU. es con diferencia la mayor economía del mundo, con un producto interior bruto en 2011 superior a 15 billones de dólares. Incluso si se mide el PIB de Estados Unidos en paridad de poder adquisitivo, la producción norteamericana es algo menos de una vez y media la de China, tres veces la de Japón y casi cinco veces la de Alemania. Sólo la UE-27 tiene un PIB ligeramente superior al de EE.UU. Representa el 25% de la producción mundial, absorbe un 16% del total de las importaciones mundiales, cuenta con 309 millones de consumidores con una renta per cápita de 47.200\$, y es el principal emisor (19%) y receptor de inversión internacional (15%).

3.6.3 OPORTUNIDADES COMERCIALES

En los productos industriales, las exportaciones españolas con destino EE.UU. que mayor crecimiento han experimentado en los últimos años son las siguientes: derivados del petróleo, equipamiento para la aviación (motores, bombas, acumuladores, partes), caucho y sus manufacturas, máquina herramienta, cementeras, partes y accesorios de automoción, azulejos, equipo para el tratamiento del agua, equipo para la seguridad, medicamentos y equipo médico.

Dentro del apartado de servicios, los dos sectores donde se ha producido un mayor crecimiento de la presencia española en los últimos años son: el de las concesiones de autopistas y el de los servicios financieros.

Otros sectores en los que las administraciones americanas están poniendo especial énfasis en desarrollar el mercado interno, y en los que las empresas españolas podrían encontrar oportunidades importantes, son: la seguridad, la generación de energía con fuentes renovables, la eficiencia energética, la reforma de las principales redes de transporte (autopistas y ferrocarril), energía y telecomunicaciones, la protección del medio ambiente, el reciclaje de productos y el desarrollo de productos biotecnológicos, nanotecnológicos y la administración y gestión de los servicios sanitarios (e-health).

3.6.4 OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN

Los sectores más atractivos para la empresa española incluyen la inversión en la construcción, gestión y mantenimiento de infraestructuras, en especial en la red de

transporte (autopistas y ferrocarril) donde las grandes empresas españolas tienen una presencia importante en EE.UU. Destaca, asimismo, el sector de la banca minorista y el de las energías renovables.

3.6.5 FUENTES DE FINANCIACIÓN

Las habituales en un país con un sistema financiero muy desarrollado (banca, mercados financieros, fondos de capital riesgo, etc.).

3.7 ACTIVIDADES DE PROMOCIÓN

Los principales programas de promoción se agrupan en el Plan Integral de Desarrollo del Mercado (PIDM) Estadounidense, que en su última actualización incorpora líneas de actuación que inciden sobre la promoción sectorial, la imagen país, la inversión, la información y formación y el apoyo institucional.

Asimismo se puso en marcha en 2009 el Plan Made In/By Spain, cuyo objetivo es potenciar la imagen de España en EE.UU. como socio comercial, industrial y tecnológico relevante y reforzar las relaciones bilaterales con EE.UU. Se han realizado hasta la fecha 900 actividades, con la participación de más de 2.300 empresas y 81 asociaciones empresariales. Se han realizado 11 visitas de rango ministerial y se ha visitado institucionalmente 35 estados. Se ha constituido el Spain Business Forum, plataforma de comunicación entre las empresas españolas establecidas en EE.UU. y la administración comercial española. Desde entonces se han celebrado doce reuniones sectoriales y se ha creado un Foro Virtual que cuenta con más de 300 miembros y que ha registrado 55.000 entradas, sirviendo como cauce permanente de información y discusión entre las empresas, las oficinas comerciales y los servicios centrales de Comercio. Las líneas de acción actuales y futuras del Plan Made In/By Spain se centran en la atracción de inversión americana en España, los esfuerzos de comunicación en medios americanos, la presencia institucional española de alto nivel y la apertura continua de nuevos sectores.

3.8 PREVISIONES A CORTO Y MEDIO PLAZO DE LAS RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES

Las relaciones económicas entre EE.UU. y España son excelentes. La previsión es que ambos Gobiernos continúen trabajando para estrechar aún más estas relaciones en el futuro, lo que reportará beneficios mutuos. Este espíritu de colaboración y de refuerzo de las relaciones es necesario para contribuir a superar con éxito la actual situación económica que afecta a nuestras economías.

Las relaciones económicas entre ambos países se han amplificado mucho en los últimos años. Además de las tradicionales relaciones de comercio de mercancías y de inversión americana en España:

- Se está produciendo una importante inversión de empresas españolas en EE.UU., con creciente interés por este mercado, donde ya están establecidas unas 600 empresas.
 - España está empezando a ser un socio tecnológico de referencia para EE.UU. en algunos sectores (energías renovables, alta velocidad ferroviaria).
 - Hay grandes posibilidades en el mercado de concesiones.
 - Se ha registrado un fuerte aumento del comercio de servicios.
- Dados estos factores, se prevé un aumento de las relaciones económicas bilaterales en el próximo futuro.

4 RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES

4.1 CON LA UNIÓN EUROPEA

4.1.1 MARCO INSTITUCIONAL

El marco actual que configura la estructura de las relaciones económicas y comerciales entre la UE y EE.UU. viene dado por el Marco Económico Transatlántico (creado en abril 2007), que supone la continuidad con los contenidos y estructuras anteriormente existentes, pero incorporando mayor priorización en los temas y un nuevo órgano: el Consejo Económico Transatlántico (TEC), foro de debate, con el objetivo de alcanzar un mercado transatlántico sin barreras mediante la supervisión, orientación y estimulación del mismo.

En las nuevas relaciones transatlánticas se le presta una gran atención a la interlocución con la sociedad civil articulada en varios Diálogos: Transatlantic Business Dialogue (TABD), Transatlantic Consumer Dialogue (TACD), el Transatlantic Legislators Dialogue (TLD) así como el Transatlantic Policy Network (TPN).

EEUU tienen un especial interés en reforzar la cooperación en el campo energético, lo que ha llevado a la creación del Energy Transatlantic Council (ETC), dedicado a cuestiones de eficiencia energética, cooperación tecnológica particularmente en energías renovables y seguridad energética en relación con terceros países. Así mismo, en la reunión del TEC de octubre de 2009, se acordó la creación de un nuevo diálogo: el Diálogo sobre Innovación.

Los trabajos del TEC se centran en las barreras de tipo técnico, mediante la aplicación, en lo posible, del principio de reconocimiento mutuo; la cooperación regulatoria en el ámbito financiero, medioambiental y energético; el reconocimiento de cualificaciones profesionales; y la cooperación en materia de supervisión financiera. En mayo de 2010 el Comisario De Gucht y Froman, copresidentes del TEC, confirmaron su apoyo al TEC, propugnando que albergase un mayor intercambio de puntos de vista sobre asuntos estratégicos - adquiriendo un carácter más político y menos técnico-, e insistieron en la coordinación con el Consejo de la Energía. Los primeros avances y esfuerzos en esta cooperación transatlántica se han centrado en áreas concretas como las TIC, e-mobility o e-health, área esta última donde ambas partes han suscrito un MoU.

Por su parte, España considera fundamental incluir expresamente como tema económico global de debate estratégico a seguir por el TEC las **cuestiones relacionadas con compras públicas** (seguimiento de regulaciones, respeto a los principios de transparencia y no discriminación en las adjudicaciones, Buy American...), ya que se debe perseverar en buscar el crecimiento a través de medidas como la apertura de mercados, particularmente el de las compras públicas. También se debería fomentar el diálogo en cuestiones de cumplimiento de los **derechos de propiedad intelectual**.

La última reunión del TEC se celebró el 29 de noviembre de 2011, y en ella se alcanzaron algunos logros como el Acuerdo de Reconocimiento Mutuo en materia de Comercio Seguro (Customs-Trade Partnership Against Terrorism, C-TPAT), Acuerdo sobre la certificación Energy Star, establecimiento de un plan de trabajo en el área de e-mobility y el compromiso para estrechar los lazos entre los sistemas de normalización.

Asimismo cabe destacar el mandato acordado en la Cumbre UE-US celebrada el 28 de noviembre para crear en el seno del TEC un **Grupo de Trabajo de Alto Nivel para el Crecimiento y el Empleo encabezado por el USTR Kirk y el Comisario De Gucht**, con el fin de identificar y valorar aquellas políticas y medidas que permitan aumentar nuestros flujos comerciales y de inversión de modo que se fomente la creación de empleo, el crecimiento económico y la competitividad internacional.

Tras meses de trabajo, el Grupo de Alto Nivel publicó finalmente en febrero de 2013 su **informe final**, en el que recomienda que se entablen negociaciones para alcanzar

un **acuerdo comprensivo sobre comercio e inversiones entre EE.UU y la UE, el Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP)**. Los Presidentes de EE.UU. y del Consejo y de la Comisión Europea, basándose en dichas recomendaciones, anunciaron conjuntamente el 13 de febrero de 2013 el inicio de los procedimientos internos necesarios para lanzar las negociaciones de este acuerdo, y posteriormente, en junio, el lanzamiento de dichas negociaciones, que comienzan en EE.UU el 8 de julio de 2013.

Por otro lado, destacamos el Acuerdo de Reconocimiento Mutuo entre la Comunidad Europea y Estados Unidos. Este Acuerdo, que engloba diversos sectores, permite a los exportadores comunitarios evaluar si sus productos se ajustan a los requisitos estadounidenses, y viceversa, en territorio nacional, con las ventajas de índole económica y operatividad que esto conlleva.

Finalmente, debemos destacar la existencia de un Acuerdo de Vinos entre la UE y EEUU firmado en 2005. Se trata de un acuerdo "de fase uno" sobre los intercambios comerciales de vinos. El inicio de la negociación de la "fase dos" estaba previsto a los 90 días de la entrada en vigor del Acuerdo de fase uno; sin embargo, todavía su negociación no ha comenzado.

4.1.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES

EE.UU. es el principal cliente de mercancías de la UE (en 2012, el 16,5% de las exportaciones extracomunitarias se destinaron a EE.UU.) y su segundo proveedor (en 2012 el 11% de las importaciones de la UE provinieron de EE.UU.), sólo por detrás de China. La UE mantiene así un superavit comercial con EE.UU. en mercancías (115,7 millardos de dólares en 2012).

Las principales exportaciones de la UE son: los medicamentos, los automóviles, los derivados del petróleo y los ácidos nucleicos y sus sales. Los productos importados por los miembros de la UE más importantes son: las aeronaves y sus partes, los medicamentos, los derivados del petróleo y el oro.

CUADRO 21: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA

INTERCAMBIOS COMERCIALES CON LOS PAISES DE LA UE					
(Datos en M USD)	2009	2010	2011	2012	% var.
EXPORTACIONES A LA UE	220.599	239.815	268.474	265.132	-1,24%
IMPORTACIONES DE LA UE	281.801	319.595	368.355	380.848	3,99%
<i>Fuente: Bureau of Economic Analysis Ultima actualización: Abril 2013</i>					

4.1.3 ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS

Barreras de acceso al comercio

Los principales contenciosos a nivel de la OMC en que están implicados ambas áreas son:

Airbus:

En la OMC la Unión Europea tiene dos casos abiertos, el defensivo (Boeing contra Airbus, DS 316) y el ofensivo (Airbus contra Boeing, DS 353).

El caso defensivo ha ido evolucionando más rápidamente, de forma que el 30 de junio de 2010 se distribuyó el informe final a las partes. En el informe del panel se han rechazado muchas de las solicitudes americanas pero se han aceptado otras, relacionadas con las ayudas al lanzamiento del A-380, las ayudas a las infraestructuras, o las ayudas regionales.

El caso ofensivo ha evolucionado de forma más lenta. El informe final se entregó a las partes el pasado 31 de enero de 2011, y se ha distribuido a los miembros de la OMC el 31 de marzo de 2011. Destaca que han sido calificados como subsidios el apoyo prestado por la NASA y el Departamento de Defensa a través de su Programa de Investigación y Desarrollo.

Carnes de ave de corral:

En 2009, Estados Unidos inició un proceso de consultas en la OMC, debido a la prohibición que aplica la UE a la comercialización de carne de aves de corral que haya sido elaborada con tratamientos químicos ("tratamiento de reducción de patógenos". Esta prohibición, significa el cierre al mercado europeo de las exportaciones procedentes de EEUU, donde prácticamente toda la carne de aves de corral es sometida a tratamiento químico antes de su puesta en mercado (tratamiento con cloro). A finales de 2009 se estableció un grupo especial en la OMC para que estudiara el caso, pero nunca llegó a constituirse.

Zeroing:

El 2 de octubre de 2006, la Unión Europea solicitó la celebración de consultas con los Estados Unidos con respecto a la aplicación de la metodología de "reducción a cero" (zeroing) en el cálculo de medidas anti-dumping, por la que se aumenta artificialmente el margen en la venta de un producto.

La OMC confirmó la inconsistencia del zeroing con las obligaciones fundamentales del Acuerdo Anti-dumping, que obliga a fijar el dumping en relación con el exportador y un cierto producto y a llevar a cabo una comparación justa entre los precios de exportación y el valor normal del producto.

Como resultado de la decisión del Órgano de Solución de Diferencias de la OMC, Estados Unidos ha dejado de usar la metodología zeroing en las nuevas Ordenes de Derecho Antidumping, pero no así en las Revisiones administrativas y bajo la Cláusula del Ocaso. La UE continúa vigilando el cumplimiento por parte de EEUU de las recomendaciones del OSD.

Al margen de estos conflictos tratados en el marco de la OMC, existen otros asuntos en los que ambas partes mantienen intereses enfrentados o posiciones diferentes, que son o pudieran ser potenciales fuentes de conflicto. Entre estos asuntos cabe destacar:

Buy America(n): Bajo este término se aglutinan todo un conjunto de disposiciones proteccionistas aplicables desde hace años en el área de compras públicas cuyo objetivo es dar preferencia al producto americano frente al extranjero.

Esta política proteccionista se ha visto reforzado últimamente por la Administración de Obama, endureciendo la aplicación de las disposiciones Buy America(n), no otorgando *waivers* o excepciones que antes sí se concedían o exigiendo (como es el caso de alta velocidad) un 100% de material americano.

Aplicación del sistema de comercio de emisiones de la UE a la aviación.

La UE ha aprobado una directiva por la que se incluye a la aviación en el sistema de comercio de emisiones (ETS) a partir del 1 de enero de 2012. El sistema se aplicaría a los vuelos que aterricen o despeguen de los aeropuertos de la UE.

Los EE.UU. se oponen frontalmente a este sistema. Tanto la Administración, como el Congreso (La Cámara de Representantes ha aprobado una propuesta legislativa prohibiendo la participación de las aerolíneas americanas en el sistema y el Senado está debatiendo otra propuesta muy similar, aunque algo más flexible), como las propias compañías aéreas (que presentaron una demanda contra la normativa europea en la Corte de Justicia Europea, quien ha emitido una sentencia a favor de la

UE), se han manifestado en contra.

A escala multilateral, el Consejo de la Organización de Aviación Civil internacional (OACI) aprobó en noviembre de 2011 una declaración oponiéndose al ETS. Esta declaración, aunque no es legalmente vinculante, fue firmada por países como China, Japón, Rusia, Brasil, India, Sudáfrica,... y pone de relieve que el ETS ha dejado de ser un problema bilateral entre EE.UU. y la UE para pasar a ser un problema de la UE con el resto del mundo. La declaración pide a la UE eliminar la extraterritorialidad y demorar la puesta en marcha del sistema ETS hasta tener un acuerdo en la OACI.

La OACI está preparando una propuesta sobre medidas basadas en el mercado para reducir las emisiones de la aviación. La voluntad de las partes implicadas es encontrar una solución global en el marco de la OACI.

4.2 CON LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS INTERNACIONALES

Relaciones con Instituciones Financieras Internacionales

Estados Unidos es miembro de las principales Instituciones Financieras Internacionales, tanto las pertenecientes al sistema de Naciones Unidas, como el Fondo Monetario Internacional y el Grupo Banco Mundial, como de los principales Bancos Regionales de Desarrollo: el Banco Interamericano de Desarrollo (BID), el Banco Asiático de Desarrollo (BAsD), el Banco Africano de Desarrollo (BAsD) y el Banco Europeo para la Reconstrucción y el Desarrollo (BERD).

Presencia de EE.UU. en el Fondo Monetario Internacional (FMI)

Estados Unidos está representado en el FMI por el Secretario del Tesoro, y su Alterno es el Presidente de la Reserva Federal. La cuota de participación americana es la más alta de todos los miembros (cifra en derechos especiales de giro) y asciende a 37.149,3 (representando un 17,09% sobre el total) y 371.743 votos (16,79% del total).

Presencia de EE.UU. en el Banco Mundial (BM)

Estados Unidos es miembro de las 5 instituciones que componen el Grupo del Banco Mundial, siendo el país con mayor porcentaje de votos y acciones en cada una de ellas:

Número de votos en el Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento, BIRF: 265.219 (sobre un total de 1.620.815) / % del total: 16,36

Número de acciones suscritas: 26.496 (En millones de dólares. Base año 1944, sobre un total de 157.431) % del total: 16,83

Número de votos en la Asociación Internacional de Fomento, AIF: 2.233.837 (sobre un total de 19.947.359) % del total: 11,20

Número de votos en la Corporación Financiera Internacional, CFI: 569.629 (sobre un total de 2.414.896) / % del total: 23,59

Número de acciones suscritas: 569.379 (Cifras en millones US\$, sobre total de 2.369.396) % del total: 24,03

Número de votos en el Organismo Multilateral de Garantía de Inversiones, MIGA: 32.805 (sobre un total de 218.916) % del total: 14,98

Número de acciones suscritas: 325,64 (Cifras en SDR -derechos especiales de giro, DEG- sobre un total de 1.767,86) % del total: 18,42

El Centro Internacional de Arreglo de Diferencias Relativas a Inversiones, CIADI no

cuenta con votos ni suscripciones. Los países miembros están representados a través de la Junta de Gobernadores y el Directorio Ejecutivo. Estos órganos toman todas las decisiones importantes de las organizaciones.

El puesto de Gobernador en el Banco Mundial por Estados Unidos lo ocupa el actual Consejero de la Secretaría del Tesoro, responsable en su cargo del manejo de los intereses del país en la Institución, en contacto con otros Gobernadores así como con el propio presidente de la Institución. El cargo de Alterno al Gobernador lo ostenta el Subsecretario para asuntos de Economía, Negocios y Agricultura del Departamento de Estado.

Estados Unidos cuenta con uno de los cinco Directores Ejecutivos designados por los cinco miembros que tienen el mayor número de acciones (además de Japón, Alemania, Francia y el Reino Unido). El actual Director Ejecutivo que representa a Estados Unidos en las reuniones y negociaciones con otros Directorios es Ian Hoody Solomon.

Por tradición, Estados Unidos selecciona al presidente del Banco Mundial (y de sus cinco instituciones). El actual presidente desde junio de 2007 es Robert B. Zoellick.

Estados Unidos participa en treinta y seis fondos fiduciarios en el Banco Mundial, implicando a otras instituciones: Departamento de Estado, Departamento de Agricultura (USDA), Departamento de Energía, Departamento del Tesoro y la Agencia Estadounidense para el Desarrollo Internacional (USAID).

Relaciones bilaterales de Estados Unidos con el Banco Mundial

Con una contribución anual de más de un billón de dólares, Estados Unidos ejerce una posición de liderazgo en la dirección de las políticas y préstamos del Banco.

Fondo de infraestructuras (IFC ADVISORY SERVICES IN LAC)

En julio de 2007 el entonces Secretario del Tesoro Americano, Henry M. Paulson, firmó un acuerdo con la IFC para aumentar la inversión en proyectos de infraestructura en los países de América Latina y Caribe mediante un programa para canalizar inversión privada en infraestructura hacia la región latinoamericana.

Dotado inicialmente con 17,5 millones de dólares, el Programa de Desarrollo de la Infraestructura de Latinoamérica y el Caribe estaba pensado para ser desarrollado durante los próximos 3 años. La mayor aportación, 10 millones de dólares, procede de la propia IFC. EE.UU. contribuye con 4,6 millones de dólares, provenientes de las asignaciones de ayudas de apoyo económico del Departamento de Estado, Brasil, a través de su Banco Nacional de Desarrollo de Brasil (BNDES), lo hace con 1,9 millones de dólares y el Banco Interamericano de Desarrollo aporta 1 millón de dólares. No obstante, la IFC ha anunciado que para 2010 quiere alcanzar la cifra de los 25,5 millones de dólares, abriendo el Programa a contribuciones adicionales de otros países que pudieran estar interesados y alargando su proyección temporal.

La Iniciativa tiene por objetivos la identificación de proyectos de infraestructura productiva susceptible de financiación privada, facilitar el acceso público a toda información concerniente a tales proyectos, así como proveer de asistencia técnica para su evaluación e implementación.

Como gestora de la Iniciativa, la IFC es la receptora de las propuestas de proyectos y financiación por parte de gobiernos, entidades subnacionales (incluyendo municipalidades) o entidades privadas. Los sectores susceptibles de apoyo abarcan los de agua y saneamiento, transporte, energía e infraestructura social (salud y educación), quedando fuera los de telecomunicaciones por contar con inversión suficiente por parte de sector privado.

Presencia de EE.UU. en el Banco Interamericano de Desarrollo (BID)

Actualmente EEUU ostenta un poder de voto del 30,01%. Traducido a número de acciones del total de 8.373.609, 2.512.664 de las acciones corresponden a Estados Unidos, siendo el país con el mayor número de acciones suscritas en el BID.

La máxima autoridad del BID es la Asamblea de Gobernadores. Cada país miembro designa a un gobernador, cuyo poder de votación es directamente proporcional al capital que el país suscribe a la institución. Los representantes de Estados Unidos en la Asamblea de Gobernadores son el Secretario del Tesoro (Timothy F. Geithner, en calidad de Gobernador) y el Secretario para Economía, Energía y Agricultura, del Departamento de Estado (Robert D. Hormats, con el cargo de Gobernador suplente).

El Directorio Ejecutivo supervisa diariamente las operaciones del Banco. Canadá y Estados Unidos son los únicos países que no comparten su representación en el Directorio Ejecutivo con otros países. El Director Ejecutivo por Estados Unidos es Gustavo Arnavat.

El Grupo BID está integrado por el Banco Interamericano de Desarrollo, la Corporación Interamericana de Inversiones (CII) y el Fondo Multilateral de Inversiones (Fomin). La CII enfoca su acción en el apoyo a la pequeña y mediana empresa, mientras que el Fomin promueve el desarrollo del sector privado a través de donaciones e inversiones.

Estados Unidos es miembro de la Corporación (CII) y del Comité de Donantes de FOMIN.

4.3 CON LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO

En sus relaciones comerciales con otros países, EE.UU. siempre ha defendido la liberalización del comercio mundial, siendo miembro fundador de la Organización Mundial del Comercio (OMC), aunque este objetivo se procura compatibilizar con prioridades de orden interno.

Estados Unidos impulsó activamente el lanzamiento en Doha de una Nueva Ronda de Negociaciones Comerciales Multilaterales, centrandose inicialmente su interés en la liberalización del comercio agrícola de bienes y servicios y mostrándose reticente a una modificación de la normativa de defensa comercial. Sin embargo, la dificultad de las negociaciones de la Ronda Doha, ha hecho que la actual administración de Obama, anunciara en noviembre de 2011 la necesidad de abandonar Doha y replantearse y reiniciar las negociaciones multilaterales bajo un nuevo enfoque que aún está por decidir.

A esto se suma un Congreso y una administración con creciente orientación proteccionista en la que la defensa de lo nacional ha adquirido una especial importancia desde que se iniciara la actual crisis económica. En esta línea, cabe destacar uno de los objetivos incluidos en la agenda comercial de los EE.UU. del año 2010 y el año 2011, que consiste en reforzar y hacer valer sus derechos en el área de comercio multilateral. Esto se ha traducido en un mayor número de disputas ante la OMC iniciadas por EE.UU., muchas de ellas dirigidas contra China, especialmente en el área de las barreras no arancelarias, área en el que en los últimos años EE.UU. ha obtenido buenos resultados en algunas de las largas disputas OMC mantenidas con sus socios comerciales. Esta estrategia se verá reforzada durante el año 2012, tal y como se desprende del reciente anuncio por parte del presidente Obama de crear una Trade Enforcement Unit, que se ocupará de investigar prácticas de comercio desleales.

Contrasta, por otro lado, la falta de cumplimiento de EE.UU. con algunas de las recomendaciones adoptadas en el seno de la OMC como consecuencia de disputas mantenidas con otros socios, lo cual conduce a los países demandantes a imponer sanciones como medio de presión para que se cumplan con las recomendaciones de la OMC. Un ejemplo reciente es el caso iniciado por la UE por la metodología zeroing

empleada por EE.UU. a la hora del cálculo del margen dumping para fijar derechos antidumping.

4.4 CON OTROS ORGANISMOS Y ASOCIACIONES REGIONALES

Estados Unidos ha suscrito diversos acuerdos comerciales de carácter multilateral, regional o bilateral con un gran número de países.

Estados Unidos tiene en la actualidad firmados (algunos no implementados) varios Acuerdos de Libre Comercio de carácter regional o multilateral. En el siguiente cuadro se muestra un resumen de estos acuerdos: las áreas, así como los países con los que se ha establecido o se está negociando un acuerdo:

Grupo	País	Firmado	Grupo	País	Firmado
ATPA	Colombia	22/11/2006	NAFTA	Canadá	01/01/1994
ATPA	Perú	12/04/2006	NAFTA	México	01/01/1994
CAFTA	Costa Rica	02/08/2005	SACU	Botswana	Pendiente
CAFTA	El Salvador	02/08/2005	SACU	Lesoto	Pendiente
CAFTA	Guatemala	02/08/2005	SACU	Namibia	Pendiente
CAFTA	Honduras	02/08/2005	SACU	Suazilandia	Pendiente
CAFTA	Nicaragua	02/08/2005	SACU	Sudáfrica	Pendiente
CAFTA	Rep. Dominicana	02/08/2005	TPP	Australia	Negociándose
MEFTA	Bahrein	14/09/2004	TPP	Chile	Negociándose
MEFTA	Israel	01/09/1985	TPP	Brunei	Negociándose
MEFTA	Jordania	24/10/2000	TPP	Darussalam	Negociándose
MEFTA	Marruecos	15/06/2004	TPP	Singapur	Negociándose
MEFTA	Omán	19/01/2006	TPP	Nueva Zelanda	Negociándose
MEFTA	EAU	Pendiente	TPP	Perú	Negociándose
			TPP	Vietnam	Negociándose

El Acuerdo regional NAFTA (North America Free Trade Agreement) entró en vigor el primero de enero 1994. Esta área- Canadá y Méjico- es el principal cliente de los EE.UU. en la actualidad, superando las exportaciones a la UE 27 y a China conjuntamente.

En agosto de 2005, Estados Unidos firmó un Acuerdo regional de libre comercio con República Dominicana y los cinco estados de Centro América (Nicaragua, Guatemala, Honduras, El Salvador y Costa Rica) conocido como CAFTA-DR. La administración Bush encontró serias dificultades en la tramitación del acuerdo por la oposición de ciertos congresistas y grupos de presión como los productores de azúcar y textil, y la plena entrada en vigor del acuerdo no se produjo hasta el 1 de enero de 2009.

Las negociaciones para el Area de Libre Comercio de las Américas, (Free Trade Agreement of the Americas, FTAA), que tenían alta prioridad para la Administración Bush, quedaron en espera después de la cumbre ministerial celebrada en Miami el 20 y 21 de noviembre de 2003. En este encuentro no se alcanzó un acuerdo debido a las posiciones divergentes de Estados Unidos y Brasil, y se optó por un compromiso de mínimos que permitiese mantener las negociaciones abiertas sin precisar claramente su alcance. Las sesiones negociadoras se reanudaron en febrero 2004, en Puebla, México. Tras la reunión de la Cumbre de las Américas en noviembre del 2005 y la celebrada en Puerto España en abril del 2009 parece que las prioridades no son tanto la firma de un acuerdo de libre comercio como el desarrollo de la cooperación económica en una serie de áreas como la energía, etc.

Colombia, Ecuador y Perú iniciaron en mayo 2004 negociaciones con EE.UU. para llegar a un acuerdo de promoción del comercio andino (Andean Trade Promotion Agreement). Aunque inicialmente se avanzó con mucha rapidez, surgieron muchas

dificultades en las discusiones sobre temas problemáticos como agricultura, inversiones y propiedad intelectual. Finalmente, Perú y Estados Unidos firmaron en abril de 2006 el Perú-US Acuerdo de Libre Comercio (Trade Promotion Agreement), ratificado por el Congreso peruano y el Congreso de los EE.UU. (este último con fecha 4 de diciembre de 2007). Este acuerdo sirvió al mismo tiempo como borrador de acuerdo multilateral ya que más adelante Colombia, que había tomado parte en las negociaciones, finalizó su negociación el 22 de noviembre de 2006. Fue ratificado en octubre de 2011.

El acuerdo regional MEFTA (Middle East Free Trade Agreement) ó Acuerdo de Libre Comercio con Oriente Medio se comenzó a negociar en mayo de 2003 (Israel tenía un acuerdo anterior, pero de carácter bilateral). Los países que forman parte del MEFTA son los Israel, Jordania, Marruecos, Bahrein, y Omán, cuyo Acuerdo de Libre Comercio se firmó en enero de 2006. Ahora mismo están en negociaciones con Emiratos Árabes.

Está pendiente de firma el acuerdo US – SACU ALC, se trata de un acuerdo entre Estados Unidos y la Unión Aduanera Sudafricana (SACU), formada por Botswana, Lesotho, Namibia, Sudáfrica y Suazilandia. Las negociaciones comenzaron en Pretoria en junio de 2003, aunque desde entonces no se ha avanzado de manera significativa. Estos cinco países ya disfrutaban de un comercio preferente con US bajo el acuerdo AGOA (Acta para la Oportunidad y Crecimiento Africano).

En la actualidad, EE.UU. está negociando un acuerdo regional con países de Asia y Pacífico asiático, con el nombre de Trans-Pacific Partnership (TPP) Agreement. Este Acuerdo se negocia actualmente con Australia, Brunei Darussalam, Canadá, Chile, México, Nueva Zelanda, Perú, Singapur y Vietnam. Japón ha manifestado su interés en sumarse a la negociación de este acuerdo.

También se ha anunciado el inicio de las negociaciones de un acuerdo entre EE.UU. y la Unión Europea, el Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP), que podrían comenzar a mediados de 2013.

4.5 ACUERDOS BILATERALES CON TERCEROS PAÍSES

Los principales **ALC** bilaterales de los que forma parte EE.UU. son:

- ALC con Israel desde 1985.
- ALC con Jordania, que entró en vigor en 2001
- ALC con Marruecos, en vigor desde 2006.
- ALC con Bahrein, en vigor desde 2006
- ALC con Omán, en vigor desde 2009
- ALC con Chile y Singapur, en vigor desde 2004.
- ALC con Australia, en vigor desde 2005, y por el cual más del 99% del comercio entre Australia y EE.UU. queda sin gravamen.
- ALC con Panamá: En abril de 2004 comenzaron las negociaciones las cuales concluyeron el 19 de diciembre de 2006. El Congreso de EE.UU. ratificó el ALC en octubre de 2011, tras la adecuación de sus disposiciones a las peticiones de los congresistas de respeto de las normas laborales y medioambientales.
- Perú y EE.UU. firmaron en abril de 2006 un Trade Promotion Agreement, por el cual se liberaliza significativamente el comercio de bienes y servicios entre ambas partes. Entró en vigor en 2009.
- ALC con Colombia, cuya negociación se concluyó en noviembre de 2006, aunque su ratificación por el Congreso se retrasó hasta octubre de 2011 debido a los problemas de garantía sobre la seguridad y defensa de sindicalistas.
- ALC con Corea y Malasia. En marzo de 2006 comenzaron las negociaciones. Con Corea del Sur, el texto se completó en abril de 2007 y su ratificación por el Congreso se retrasó hasta octubre de 2011 debido a los problemas con las exportaciones de vacuno y automóviles de EE.UU. Con Malasia se sigue negociando.

Se puede obtener información actualizada de las relaciones comerciales de EE.UU. en las siguientes páginas web del US Trade Representative y del Departamento de Estado:

- USTR: www.ustr.gov
- *Bureau of International Organization Affairs* (oficina encargada de las relaciones con la ONU y demás organismos internacionales): www.state.gov/p/io/
- *Bureau of Resource Management* (oficina que distribuye los fondos destinados a los distintos organismos internacionales): www.state.gov/s/d/rm/rls/

4.6 ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

Estados Unidos está presente en prácticamente todas las organizaciones internacionales de carácter internacional y multilateral.

Estados Unidos es además sede de un gran número de estas organizaciones, entre las que cabe destacar la de las Naciones Unidas (ONU) en Nueva York, el Fondo Monetario Internacional (FMI), el Banco Mundial (BM), el Banco Interamericano de Desarrollo (BID) y la Organización de Estados Americanos (OEA), cuyas sedes se encuentran en Washington DC.

CUADRO 22: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO
Fondo Monetario Internacional (FMI)
Banco Mundial (BM)
Banco Norteamericano de Desarrollo (NAD Bank)
Banco Africano de Desarrollo (BAfD)
Banco Asiático de Desarrollo (BAsD)
Banco Europeo de Reconstrucción y Desarrollo (BERD)
Organización de Cooperación y Desarrollo Económicos (OCDE)
Organización Mundial del Comercio (OMC)
Conferencia de Cooperación Económica Asia-Pacífico (APEC)
Plan Colombo para la cooperación económica y el desarrollo social en Asia y el Pacífico (CP)