



INFORME ECONÓMICO Y COMERCIAL

Canadá



Elaborado por la Oficina
Económica y Comercial
de España en Ottawa

Actualizado a mayo 2019

1 SITUACIÓN POLÍTICA	4
1.1 PRINCIPALES FUERZAS POLÍTICAS Y SU PRESENCIA EN LAS INSTITUCIONES	4
1.2 GABINETE ECONÓMICO Y DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS	6
2 MARCO ECONÓMICO	8
2.1 PRINCIPALES SECTORES DE LA ECONOMÍA	8
2.1.1 SECTOR PRIMARIO	8
2.1.2 SECTOR SECUNDARIO	11
2.1.3 SECTOR TERCIARIO	16
2.2 INFRAESTRUCTURAS ECONÓMICAS: TRANSPORTE, COMUNICACIONES Y ENERGÍA	18
3 SITUACIÓN ECONÓMICA	20
3.1 EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES VARIABLES	20
CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS	22
3.1.1 ESTRUCTURA DEL PIB	23
CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO	24
3.1.2 PRECIOS	25
3.1.3 POBLACIÓN ACTIVA Y MERCADO DE TRABAJO. DESEMPLEO	26
3.1.4 DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA	27
3.1.5 POLÍTICAS FISCAL Y MONETARIA	28
3.2 PREVISIONES MACROECONÓMICAS	29
3.3 OTROS POSIBLES DATOS DE INTERÉS ECONÓMICO	30
3.4 COMERCIO EXTERIOR DE BIENES Y SERVICIOS	30
3.4.1 APERTURA COMERCIAL	31
3.4.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES	31
CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)	32
CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)	32
3.4.3 PRINCIPALES SECTORES DE BIENES (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)	33
CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES	33
CUADRO 6: EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	34
CUADRO 7: IMPORTACIONES POR SECTORES	36
CUADRO 8: IMPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	37
3.4.4 PRINCIPALES SECTORES DE SERVICIOS (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)	39
3.5 TURISMO	39
3.6 INVERSIÓN EXTRANJERA	39
3.6.1 RÉGIMEN DE INVERSIONES	39
3.6.2 INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍSES Y SECTORES	40
CUADRO 9: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES	40
3.6.3 OPERACIONES IMPORTANTES DE INVERSIÓN EXTRANJERA	41
3.6.4 FUENTES OFICIALES DE INFORMACIÓN SOBRE INVERSIONES EXTRANJERAS	41
3.6.5 FERIAS SOBRE INVERSIONES	42
3.7 INVERSIONES EN EL EXTERIOR. PRINCIPALES PAÍSES Y SECTORES	42
CUADRO 10: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES	42
3.8 BALANZA DE PAGOS. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES SUB-BALANZAS	43
CUADRO 11: BALANZA DE PAGOS	43
3.9 RESERVAS INTERNACIONALES	44
3.10 MONEDA. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO	44
3.11 DEUDA EXTERNA Y SERVICIO DE LA DEUDA. PRINCIPALES RATIOS	44
3.12 CALIFICACIÓN DE RIESGO	44

3.13 PRINCIPALES OBJETIVOS DE POLÍTICA ECONÓMICA	44
4 RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES	45
4.1 MARCO INSTITUCIONAL	45
4.1.1 MARCO GENERAL DE LAS RELACIONES	45
4.1.2 PRINCIPALES ACUERDOS Y PROGRAMAS	45
4.1.3 ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS	46
4.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES	46
CUADRO 12: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS	47
CUADRO 13: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS	47
CUADRO 14: BALANZA COMERCIAL BILATERAL	48
4.3 INTERCAMBIOS DE SERVICIOS	48
4.4 FLUJOS DE INVERSIÓN	49
CUADRO 15: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	49
CUADRO 16: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	50
CUADRO 17: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA	50
CUADRO 18: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA	51
4.5 DEUDA	51
4.6 OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA LA EMPRESA ESPAÑOLA	51
4.6.1 EL MERCADO	51
4.6.2 IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN SU REGIÓN	51
4.6.3 OPORTUNIDADES COMERCIALES	52
4.6.4 OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN	52
4.6.5 FUENTES DE FINANCIACIÓN	53
4.7 ACTIVIDADES DE PROMOCIÓN	56
5 RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES	57
5.1 CON LA UNIÓN EUROPEA	57
5.1.1 MARCO INSTITUCIONAL	57
5.1.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES	57
CUADRO 19: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA	58
5.2 CON LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS INTERNACIONALES	59
5.3 CON LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO	59
5.4 CON OTROS ORGANISMOS Y ASOCIACIONES REGIONALES	60
5.5 ACUERDOS BILATERALES CON TERCEROS PAÍSES	61
5.6 ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	61
CUADRO 20: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	62

1 SITUACIÓN POLÍTICA

1.1 PRINCIPALES FUERZAS POLÍTICAS Y SU PRESENCIA EN LAS INSTITUCIONES

Sistema de gobierno

Canadá es una monarquía parlamentaria. El jefe del Estado es la reina Isabel II de Inglaterra, Gales, Escocia e Irlanda del Norte, cuya representación en Canadá corresponde al gobernador general y a los varios vicegobernadores nombrados en cada provincia. Un rasgo esencial es la estructura federal de la organización administrativa y territorial del Estado.

Organización de los poderes del estado			
PODER EJECUTIVO		PODER LEGISLATIVO	PODER JUDICIAL
Jefe del Estado	Reina Isabel II representada por la gobernadora general Julie Payette (2017)	PARLAMENTO BICAMERAL: Senado y Cámara de los Comunes	CORTE SUPREMA DE CANADÁ
Jefe de Gobierno	Primer ministro Justin Trudeau (2015)		CORTE FEDERAL DE CANADÁ
Gabinetes	Ministros elegidos por el primer ministro		CORTE FEDERAL DE APELACIÓN CORTES PROVINCIALES

Fuente: Elaboración propia.

Poder ejecutivo

El poder ejecutivo lo ejerce el primer ministro con su gabinete, o consejo de ministros. El primer ministro es el líder del partido político que obtiene el mayor apoyo en la Cámara de los Comunes. Tiene el poder de recomendar al gobernador general la disolución del Parlamento. Es también responsable del nombramiento y de la organización de su gabinete. Propone al gobernador general el nombramiento de los vicegobernadores de las provincias, los portavoces del Senado, los presidentes de todos los tribunales, y también propone a la reina el nombramiento del gobernador general, aunque esta acción deriva de una consulta previa realizada con su gabinete.

Poder legislativo

El poder legislativo reside en el [Parlamento de Canadá](#). Éste está formado por una Cámara Alta, el Senado; y una Cámara Baja, denominada la Cámara de los Comunes. El Senado está compuesto de 105 miembros vitalicios (hasta la edad límite de 75 años), los cuales son nombrados por el primer ministro. En cambio, los 338 miembros de la Cámara de los Comunes son elegidos por sufragio universal y por un período máximo de 4 años. Canadá está dividido en distritos electorales, cada uno representado en la Cámara de los Comunes por un diputado. El número de escaños en la Cámara Baja sigue la evolución de la demografía, según una fórmula recogida en la Constitución.

El Senado se constituyó para proteger los intereses de las regiones menos pobladas de Canadá. En la práctica, esta Cámara tiene menos influencia que la Cámara de los Comunes.

Las leyes pueden originarse en la Cámara de los Comunes o en el Senado. Una vez que un proyecto de ley es introducido, tiene que pasar por tres lecturas en ambas cámaras. Los proyectos de ley pueden ser introducidos por el Gobierno o por un miembro del Parlamento. Aquellos proyectos relacionados con gastos o ingresos de dinero deben ser introducidos por un miembro del gabinete. Si se superan las tres lecturas, el documento es remitido al Senado donde se lleva a cabo un proceso de aprobación similar. El proyecto se convierte en ley cuando recibe el consentimiento real mediante la firma del gobernador general.

Composición del Parlamento de Canadá	Cámara de los Comunes		Senado
	Escaños	% votos obtenidos (2015)	Escaños
Partido Liberal	180	39,5%	9 (a)
Partido Conservador	97	31,9%	31
NDP	41	19,7%	0
Bloque Québécois	3	4,7%	0
Partido Verde	1	3,4%	0
Partido Popular de Canadá (b)	1	-	0
Cooperative Commonwealth Federation (c)	1	-	0
Grupo de Senadores Independientes	-	-	58
Independientes o sin afiliación	4	-	7
Vacante	3	-	0
Total	338		105

Fuente: [Cámara de los Comunes](#) y [Senado](#). El número de escaños de cada partido puede variar a lo largo de una legislatura y coincidir con los resultados obtenidos en la elección. Actualizado a 13/03/2019

(a) En enero de 2014, el líder del Partido Liberal disolvió el grupo parlamentario Liberal y los declaró como independientes, pero éstos siguen reuniéndose como grupo Liberal del Senado y tienen el reconocimiento como grupo parlamentario a pesar de ello.

(b) People's Party of Canada: Formado en septiembre de 2008 por Maxime Bernier, líder y ex ministro conservador.

(c) Integrado por parlamentario del NDP expulsado del partido en mayo de 2018. El partido no está registrado formalmente.

Partidos políticos

Canadá celebró cinco elecciones entre 2004 y 2015. El Partido Liberal (PL), liderado por Justin Trudeau, ganó por mayoría absoluta las elecciones federales de Canadá celebradas el 19 de octubre de 2015, al obtener 184 de los 338 escaños que conforman la Cámara de los Comunes. Con esta victoria del Partido Liberal se puso fin a casi diez años en el poder del Partido Conservador de Stephen Harper, quien tras reconocer la derrota, anunció su renuncia.

El Partido Conservador (PC), con 99 escaños, se convirtió en la principal fuerza de oposición parlamentaria, mientras que el Nuevo Partido Democrático (NDP) quedó en tercer lugar con 44 escaños.

[El Partido Liberal](#), creado en 1867, se caracteriza por una visión política liberal moderada. Ganó cuatro mandatos electorales consecutivos entre 1993 y 2004, los tres primeros con mayoría absoluta. El partido se sumergió en una profunda crisis tras obtener la representación parlamentaria más baja de su historia en las elecciones de mayo de 2011. En abril de 2013, Justin Trudeau, hijo del que fuera en dos ocasiones primer ministro de Canadá entre 1968 y 1984, Pierre Trudeau, fue elegido líder del PL por amplia mayoría (aprox. 80%). Tras la mayoría absoluta lograda en las elecciones federales de 2015, Justin Trudeau es el primer ministro de Canadá.

[El Partido Conservador de Canadá](#) nace de la fusión del Partido Conservador Progresista con la Alianza Canadiense en 2003. El objetivo de esta fusión fue aglutinar las fuerzas más conservadoras para hacer frente al Partido Liberal, hegemónico en el poder durante 12 años. Stephen Harper fue elegido líder del partido en un congreso celebrado en marzo de 2004. En enero de 2006, Harper obtuvo su primera victoria en las elecciones federales, aunque tuvo que conformar un gobierno minoritario. En las elecciones de 2008 repitió gobierno de minoría y en mayo de 2011 alcanzó la mayoría absoluta. A raíz de la derrota del Partido Conservador en las elecciones de octubre de 2015, Harper renunció a liderar el partido. En noviembre de 2015,

Rona Ambrose fue nombrada líder provisional, hasta que el partido celebró un congreso en mayo de 2017 en el que Andrew Scheer fue elegido nuevo líder del partido.

[El Nuevo Partido Democrático](#) o NDP (*New Democratic Party*) fue creado en 1961. Es el partido con mayor orientación socialista de los que están representados en la Cámara de los Comunes. En las elecciones de mayo de 2011, bajo el liderazgo de Jack Layton, el NDP logró por primera vez ser el segundo partido más votado de Canadá. Tras la inesperada muerte de Jack Layton en agosto de 2011, los socialdemócratas iniciaron un proceso de sucesión que concluyó en marzo de 2012 con la elección de Thomas Mulcair como jefe del partido. En las elecciones de octubre de 2015, el NDP liderado por Mulcair quedó en tercer lugar. En abril de 2016, Mulcair perdió una moción sobre su liderazgo al frente del partido, aunque siguió como líder interino hasta que se celebraron primarias en octubre de 2017. Jagmeet Singh es el nuevo líder del partido, tras haber ganado las primarias.

[El Bloque de Quebec](#) (*Bloc Québécois*) es un partido nacionalista y secesionista quebequés nacido en 1990 de una escisión del Partido Conservador. Fue fundado y liderado hasta finales del 2000 por Lucien Bouchard. Los malos resultados de las elecciones de 2011 (4 escaños) forzaron la renuncia de su líder, Gilles Duceppe. Tras las elecciones, Rhéal Fortin se convirtió en líder provisional, hasta que en marzo de 2017 fue elegida Martine Ouellet como líder del partido. El liderazgo de Ouellet fue muy controvertido y su condición de líder del partido revocada en una consulta interna. Yves-François Blanchet fue elegido nuevo líder en enero de 2019.

El [Partido Verde de Canadá](#) se fundó en 1983, aunque no logró representación parlamentaria hasta las elecciones de 2011. Elizabeth May es la líder del partido desde 2006 y ha sido elegida diputada en 2011 y 2015.

Poder judicial

El poder judicial es independiente y está compuesto de tribunales federales, provinciales y territoriales. El derecho canadiense – penal y civil - procede principalmente del “*Common Law*” británico, salvo en la provincia de Québec, donde impera el derecho civil codificado de origen francés. El sistema judicial federal está compuesto por el Tribunal Supremo de Canadá, con sede en Ottawa; el Tribunal Federal y el Tribunal Tributario. El sistema judicial provincial comprende generalmente un Tribunal Supremo o Superior, tribunales de distrito (excepto en Québec) y tribunales de primera instancia.

1.2 GABINETE ECONÓMICO Y DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS

La administración económica y comercial de Canadá se lleva a cabo conjuntamente entre los ministerios competentes, la Agencia Tributaria Canadiense, empresas públicas y comités especializados del Gobierno federal.

Política económica y fiscal

Ministerio de Finanzas

La gestión económica es básicamente competencia exclusiva del Ministerio de Finanzas, lo que confiere a su titular una prominencia y un radio de acción sin equivalente en el gabinete. Por un lado, planifica y prepara el presupuesto del Gobierno federal. Por otra parte, analiza y concibe la política fiscal. En materia de política monetaria, el Ministerio de Finanzas puede, en caso de desacuerdo con el Banco de Canadá, dar a éste instrucciones puntuales y obligatorias que deberá seguir durante un período determinado. También desempeña una labor de regulación y supervisión de las instituciones financieras. El ministro de Finanzas es Bill Morneau. [www.fin.gc.ca]

El Consejo del Tesoro

El Consejo del Tesoro es uno de los comités del gabinete de ministros del Gobierno federal. Tiene las particularidades de que es el único comité del gabinete creado en virtud de un acto legislativo y que su presidente forma parte del gabinete por derecho propio. Sus competencias abarcan la supervisión de la función pública e intervención del gasto público.

[www.canada.ca/en/treasury-board-secretariat.html]

Agencia Tributaria Canadiense

Los impuestos y su gestión son competencia de la Agencia Tributaria Canadiense (*Canada Revenue Agency*). [www.canada.ca/en/revenue-agency.html]

Política comercial

En la política comercial de Canadá tiene un papel importante el Ministerio de Asuntos Mundiales (antes Ministerio de Exteriores, Comercio Internacional y Desarrollo), así como un cierto número de empresas públicas.

Ministerio de Asuntos Exteriores

El Ministerio de Asuntos Exteriores (*Global Affairs Canada*) es un macroministerio con tres ministros: Asuntos Exteriores, Comercio Internacional y Cooperación Internacional. Entre sus funciones, se implica en la elaboración, negociación y administración de los acuerdos y reglas comerciales. Adicionalmente, trabaja para la resolución de contenciosos comerciales que involucran a Canadá. Por otra parte, impulsa el comercio exterior y la atracción de inversiones, a través de su extensa red internacional de delegaciones comerciales y a través de diferentes organismos:

- [Canadian Commercial Corporation](#)
- [NAFTA Secretariat - Canadian Section](#)
- [Export Development Canada](#)
- [Invest in Canada](#)

Las aduanas son competencia de la Agencia de Servicios Fronterizos de Canadá ([Canada Border Services Agency](#)), que depende del Ministerio de Seguridad Pública y Protección Civil.

Chrystia Freeland es la ministra de Asuntos Exteriores, James Gordon Carr de Comercio Internacional y Maryam Monsef de Cooperación Internacional y de las Mujeres e Igualdad de Género. [www.international.gc.ca]

Ministerio de Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico

El Ministerio de Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico (antes Ministerio de Industria) se encarga de fomentar la inversión y el comercio, la competitividad y el desarrollo industrial y tecnológico en la economía canadiense. Para ello, participa activamente en la regulación de los diferentes mercados y sectores, y promueve y administra una multitud de programas de apoyo a las empresas: [Business Development Bank of Canada](#); [Canada Foundation for Innovation](#); [Destination Canada](#); [Canadian Space Agency](#); [Competition Tribunal](#); [Copyright Board Canada](#); [National Research Council Canada](#); [Infrastructure Canada](#); [Standards Council of Canada](#); [Statistics Canada](#).

El ministro de Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico es Navdeep Bains. [www.ic.gc.ca]

Empresas públicas

En Canadá existen las denominadas *Crown Corporations* o Corporaciones de la Corona, que desarrollan sus actividades en un buen número de sectores de la economía. Están reguladas por leyes especiales y controladas por diversos ministerios: Agricultura, Pesca, Obras Públicas, Patrimonio, Industria, Transportes, Asuntos Exteriores, Finanzas, Tesoro, Comercio Internacional, Recursos Naturales.

Las corporaciones federales canadienses tienen en conjunto más de 86.000 empleados. El valor de los activos totales que poseen dichas instituciones supera los 908.900 M CAD. [Fuente: [Treasury Board of Canada Secretariat](#)]

Se puede obtener el [listado completo de estas empresas](#) así como otras informaciones en la dirección en internet de la [Secretaría del Consejo del Tesoro](#).

2 MARCO ECONÓMICO

2.1 PRINCIPALES SECTORES DE LA ECONOMÍA

2.1.1 SECTOR PRIMARIO

PIB sector primario

PIB (PRECIOS BÁSICOS) INDUSTRIAS PRIMARIAS	CRECIM. (%) 2015-2016	CRECIM. (%) 2016-2017	CRECIM. (%) 2017-2018	PESO SOBRE TODAS INDUSTRIAS (%) 2018
Todas las industrias	1,1%	3,2%	2,0%	
Agricultura, silvicultura, pesca y caza	4,3%	-0,2%	1,8%	2,1%
Minería y extracción de petróleo y gas	-3,4%	8,8%	4,6%	7,8%

Fuente: Elaboración propia a partir de *Statistics Canada*: tabla [379-0031](#). Actualizado a 29/03/2019

Agricultura

Importancia económica

A nivel doméstico, la producción agraria primaria (excluyendo pesca y caza) supone un 1,7% del PIB del país y 277.200 empleos en 2018. Dentro de la agricultura, el cultivo de cosechas (fundamentalmente trigo y otros granos) y la industria ganadera son los principales subsectores. [Fuente: [Statistics Canada](#) y [Statistics Canada](#)]

Distribución territorial

La distribución de cultivos es muy variada. En las provincias de las praderas (Alberta, Saskatchewan y Manitoba) impera la producción de ganado y cereales. Las explotaciones hortofrutícolas son más intensivas en las provincias orientales: Ontario, Quebec, Nueva Escocia, Nuevo Brunswick e Isla del Príncipe Eduardo.

El número de explotaciones agrícolas en Canadá ha disminuido de manera continuada debido a que las innovaciones tecnológicas suponen mayores beneficios en explotaciones agrarias de mayor extensión.

Comercio internacional

Las oportunidades de exportación son fundamentales para el crecimiento de la agricultura canadiense y la mayoría de las industrias agroalimentarias. En 2018, Canadá registró exportaciones e importaciones de productos agrícolas por valor de 28.824 M CAD y 13.374 M CAD, respectivamente. [Fuente: [Innovation, Science and Economic Development Canada](#)]

Los sectores más importantes para la exportación son:

- Semillas oleaginosas y aceites vegetales, fundamentalmente soja y colza.
- Cereales, fundamentalmente trigo.
- Productos preparados de marisco.
- Legumbres, principalmente judía y guisante seco.

Minería y extracción de petróleo y gas

Importancia económica

Canadá es una de las naciones mineras más importantes del mundo, donde se explota la extracción de más de 60 metales y minerales. El sector minero ha sido decisivo para el desarrollo del país y en 2018 representó el 7,8% del PIB y 272.300 empleos. En 2017, Canadá fue el primer productor de potasa (28,6% del total mundial), el segundo de uranio (22,5%) y niobio (9,4%) y se situó entre los cinco primeros países en la producción de doce minerales y metales más: piedras preciosas, platino, cobalto, aluminio, indio, azufre, diamantes, titanio, oro, cadmio, grafito y mica. [Fuentes: [Facts & Figures of the Canadian Mining Industry 2018](#)]

Canadá es el cuarto productor mundial de petróleo y cuenta con las terceras mayores reservas a nivel mundial, después de las de Venezuela y Arabia Saudita. La evidencia geológica sugiere, sin embargo, que el total de recursos, incluido el gas natural aún por descubrir, es mucho más grande. Las reservas canadienses de petróleo ascienden a 167.700 millones de barriles (2017), de los cuales 163.400 se corresponden con arenas bituminosas, que se localizan fundamentalmente en el norte de la provincia de Alberta. [Fuente: [Natural Resources Canada](#)].

Canadá es el cuarto productor de gas natural con una cuota del 5% mundial. Se estima que las reservas canadienses de gas natural ascienden a 2,05 billones de metros cúbicos (2018), equivalente al 1% del total mundial, y se encuentran principalmente localizadas en el oeste del país. [Fuente: [Natural Resources Canada](#)].

Distribución territorial

Tras un importante descenso en la actividad minera como consecuencia de la recesión en 2009, el número de proyectos aumentó, hasta alcanzar su máximo en 2011. Desde entonces, y como consecuencia de la bajada en los precios de las materias primas, se produjo un descenso de la producción minera. En 2018, la actividad minera canadiense creció un 4,3% con respecto a 2017, alcanzando un valor de 47.007 M CAD. En 2018, los cinco principales productos minerales fueron oro, carbón, potasio, hierro y cobre que acapararon dos tercios de la producción en valor. Por sectores, en 2018 destaca el crecimiento de la producción de potasio (+26%) y oro (9%). Los de minerales no-metálicos crecieron un 6,2%) y los metálicos 2,8%. Como se puede observar en la tabla, las provincias que más producción aportan son Ontario, Quebec, Columbia Británica y Saskatchewan. [Fuente: [Natural Resources Canada](#)].

Producción de minerales en valor por provincia (M CAD)

Provincia/ Territorio	2016	2017	2018 (p)	% del total 2018	% crecimiento 2017-2018
Ontario	10.692	10.099	10.060	21,4%	-0,4%
Quebec	8.113	8.923	9.987	21,2%	11,9%
Columbia Británica	6.704	8.996	9.657	20,5%	7,3%
Saskatchewan	5.537	5.838	6.737	14,3%	15,4%
Terranova y Labrador	2.697	3.513	2.817	6,0%	-19,8%
Territorios del Noroeste	1.507	2.105	2.111	4,5%	0,3%
Alberta	2.655	1.930	2.032	4,3%	5,3%
Manitoba	1.418	1.659	1.504	3,2%	-9,3%
Nunavut	700	1.039	1.164	2,5%	12,0%
Nueva Escocia	241	248	372	0,8%	49,7%
Nuevo Brunswick	375	397	345	0,7%	-13,1%
Yukón	391	318	217	0,5%	-31,8%
Isla del Príncipe Eduardo	6	5	5	0,0%	-14,8%
Total	41.036	45.070	47.007	100,0%	4,3%

Fuente: Elaboración propia con datos de [Natural Resources Canada](#). Actualizado a 01/04/2019

Según datos de 2017, la producción de petróleo canadiense se concentra principalmente en tres provincias: Alberta (80,7%), Saskatchewan (11,7%) y Terranova y Labrador (5,3%). En cuanto a refinerías, hay tres principales centros en Canadá: Edmonton (Alberta), Sarnia (Ontario) y Montreal (Quebec). No existen refinerías en Manitoba, Isla del Príncipe Eduardo o los territorios. [Fuente: [Natural Resources Canada](#)].

Canadá cuenta con una geología favorable para los depósitos de gas natural. El área más importante es la cuenca sedimentaria del oeste de Canadá (Western Canada Sedimentary Basin), que se extiende desde el sudoeste de Manitoba hacia el sur de Saskatchewan, Alberta, Columbia Británica y en la esquina suroeste de los Territorios del Noroeste. Según datos de 2017, la producción de gas natural canadiense se concentró principalmente en las provincias de Alberta (72%) y Columbia Británica (25%). También cuentan con reservas de menor importancia en las provincias atlánticas y Ontario y se han realizado descubrimientos en Quebec, el delta del Mackenzie y el océano Ártico. [Fuente: [Natural Resources Canada](#)].

Comercio internacional

En 2017, el valor de las exportaciones de minerales y productos minerales alcanzó 87.500 M CAD, el 19% del total de las exportaciones canadienses. Estados Unidos fue el primer destino de exportación, con el 53,4% de las exportaciones de minerales y productos minerales. Tras los Estados Unidos, los principales destinos fueron la UE (21,7%), China (4,8%) y Japón (4,2%). [Fuentes: [Natural Resources Canada](#)]

Canadá es el tercer mayor exportador de petróleo crudo. Canadá produjo en 2018 aproximadamente 4,7 millones de barriles al día y exportó 3,6 millones al día (+8,2% con respecto a 2017). Los precios a su vez aumentaron un 11%; con lo que el valor de las exportaciones de crudo canadiense aumentó un 20,4% en valor en 2018. Las exportaciones canadienses de crudo (79% en 2017) tienen como destino el mercado estadounidense, principalmente el Midwest. Canadá se ha tenido que enfrentar en los últimos años a la competencia de fuentes no convencionales como la producción de petróleo de esquisto. Sin

embargo, las exportaciones no se han resentido demasiado puesto que estos petróleos son ligeros y las refinerías estadounidenses usan tecnologías para las cuales el crudo pesado es una mejor materia prima. La principal amenaza para el sector en 2018 ha sido la falta de capacidad para transportar el crudo a su mercado natural, EE UU. Canadá exporta el 86 de su crudo por pipeline y la red existente ha alcanzado su plena capacidad. En los últimos meses del año, el precio del barril canadiense se vio fuertemente castigado por esta incapacidad para llegar al mercado y todos los proyectos para construir nuevos pipelines están paralizados.

En 2018, el 96% de las exportaciones de crudo canadiense tuvo lugar desde las provincias occidentales a EE. UU., mientras que las provincias orientales importaron petróleo principalmente desde EE. UU. (60%), Arabia Saudita (18%), Azerbaiyán (6%) y Noruega (6%). La proporción de las importaciones desde EE UU han crecido espectacularmente desde 2012; año en el que representaron el 9% de las importaciones canadienses [Fuente: [National Energy Board](#); [National Energy Board](#)].

Canadá es el cuarto mayor exportador de gas natural, dedicando más de la mitad de su producción a la exportación. En 2017, las exportaciones de gas natural alcanzaron 10.300 M CAD y las importaciones 3.600 M CAD. Los mercados de gas natural de EE. UU. y Canadá están muy integrados; de hecho, toda la exportación canadiense de gas natural tiene por destino los EE. UU. y el 97% de la importación estadounidense en 2017 provino de Canadá. Por otro lado, el 19% del consumo de gas natural canadiense se importó desde EE. UU., principalmente por parte de Ontario. Desde 2009, Canadá también importa pequeñas cantidades desde la central de Canaport en Saint John. [Fuente: [National Energy Board](#); [Natural Resources Canada](#)].

2.1.2 SECTOR SECUNDARIO

PIB sector secundario

El sector secundario representa un 19,9% del PIB. Dentro del sector secundario, los dos subsectores de mayor importancia son el de industrias de la alimentación (13,6%) y el equipos de transporte (13,3%). El sector de equipos de transporte era hasta 2017, el principal sector manufacturero, pero ha perdido esa posición por la contracción del sector del automóvil y sus partes y por el crecimiento que ha experimentado el sector de alimentación.

PIB (PRECIOS BÁSICOS) INDUSTRIAS SECUNDARIAS	CRECIM. (%) 2015-2016	CRECIM. (%) 2016-2017	CRECIM. (%) 2017-2018	PESO SOBRE TODAS INDUSTRIAS (%) 2018
Todas las industrias	1,1%	3,2%	2,0%	
Total sector secundario	-1,2%	4,0%	1,4%	19,9%
Servicios públicos (Utilities)	1,2%	3,4%	0,8%	2,2%
Construcción	-4,4%	4,4%	0,5%	7,3%
Manufacturas	0,7%	3,8%	2,2%	10,4%

Fuente: Elaboración propia con datos de *Statistics Canada*: tabla [329-0031](#). Actualizado a 02/04/2019

Construcción

Importancia económica

La construcción es una de las industrias más importantes de Canadá. Con respecto al conjunto de industrias en Canadá, tuvo una contribución del 7,3% del PIB en 2018 y empleó a 1.437.500 personas. Los últimos datos de Statistics Canada reflejan que en 2017 se inició la recuperación del sector, que se contrajo en 2015 y 2016.

A continuación se recoge una tabla con el valor de los permisos de construcción (permisos gubernamentales para la construcción de nuevos edificios o mejoras de las estructuras

existentes). El efecto de la crisis sobre el sector de la construcción se hizo sentir en 2008 y 2009. Sin embargo, a partir de 2010 con el apoyo del sector público, comenzó la recuperación del sector, que creció a buen ritmo hasta 2014. El valor de los permisos de construcción, que creció a un ritmo menor en 2015 (+0,2%) y 2016 (+0,9%), ha experimentado un fuerte repunte en 2017 (+10,9%). En 2018, el crecimiento se moderó (+3,7%). Por subsectores, en los últimos años se observa cómo el sector residencial continúa creciendo a ritmo constante, mientras que el sector no residencial (e industrial en particular) presenta un comportamiento más inestable.

Permisos de construcción

PERMISOS DE CONSTRUCCIÓN (VALOR EN M CAD)	CRECIM. (%) 2015-2016	CRECIM. (%) 2016-2017	CRECIM. (%) 2017-2018	PESO EN EL SECTOR CONSTRUCCIÓN (%) 2018
Canadá	0,9%	10,9%	3,7%	100%
Residencial	3,4%	8,3%	4,6%	63%
No residencial	-3,2%	15,6%	2,3%	37%
Industrial	-8,8%	39,8%	1,5%	7%
Comercial	2,1%	4,9%	16,8%	22%
Institucional y gubernamental	-9,8%	23,3%	-23,0%	8%

Fuente: Elaboración propia con datos de *Statistics Canada*: tabla [026-0008](#). Actualizado a 02/04/2019

Distribución territorial

Por provincias, en 2018 el valor de los permisos de construcción se concentró principalmente en Ontario (38,2% del total), Quebec (19,9%), la Columbia Británica (19,2%) y Alberta (13,7%).

Manufacturas

Importancia económica

Las industrias manufactureras más importantes del país son: equipos de transporte, alimentación, petróleo y productos de carbón, productos químicos, y metales básicos.

El sector manufacturero ha sido uno de los soportes del crecimiento desde finales de la década de los años noventa, con una cuota del PIB del 16% en el año 2000. Sin embargo, desde entonces la producción ha seguido una senda errática. En 2018 la aportación al PIB nacional se situó en el 10,4%, empleando a 1.728.400 personas.

El sector manufacturero canadiense ha sufrido un cierto declive en los últimos años a consecuencia de la desaceleración económica en los EE. UU. durante la crisis de 2008 y la transformación tecnológica. Por otro lado, el sector también se vio perjudicado por el fortalecimiento del dólar canadiense entre 2010 y 2012, lo que redujo la competitividad de Canadá al verse superado por países con menores costes de producción.

Al igual que ocurre en España, la automoción es de importancia capital para la economía canadiense, siendo dentro del sector manufacturero la industria que más contribuye al PIB y al empleo, con más de 135.300 puestos de trabajo directos. La automoción, junto con el sector de petróleo y gas, son las industrias más importantes en cuanto a sus exportaciones. Así, un 90% de la producción se exporta, prácticamente en su totalidad a los EE. UU. La industria de la automoción canadiense se compone principalmente de plantas de ensamblaje de empresas estadounidenses (General Motors, Ford y Chrysler) y japonesas (Honda y Toyota) situadas en la provincia de Ontario, junto con cientos de fabricantes de partes de automóviles y sistemas. Magna International es una de las empresas canadienses más importantes en este sector.

Canadá es líder también en determinados sectores de las industrias de alta tecnología, particularmente las telecomunicaciones, la industria aeronáutica y aeroespacial, la industria de la

informática y los equipos médicos. En este sentido, conviene destacar la importancia de la empresa aeronáutica Bombardier.

Subsectores de productos manufacturados

Ventas de productos manufacturados por subsectores (% del total)	2014	2015	2016	2017	2018
Manufacturas	100%	100%	100%	100%	100%
Alimentación	12,8%	12,9%	13,5%	13,7%	13,6%
Bebidas y tabaco	3,4%	3,5%	3,6%	3,5%	3,4%
Textil, ropa y productos de cuero	1,3%	1,3%	1,3%	1,3%	1,3%
Productos de madera	4,3%	4,5%	4,7%	4,6%	4,4%
Papel	4,0%	4,2%	4,1%	4,0%	3,9%
Impresión y actividades de apoyo relacionadas	2,4%	2,4%	2,4%	2,4%	2,5%
Petróleo y productos de carbón	6,2%	6,1%	6,0%	6,1%	5,7%
Productos químicos	9,7%	10,2%	10,6%	10,3%	10,4%
Plásticos y de caucho	5,1%	5,2%	5,3%	5,4%	5,4%
Productos minerales no metálicos	3,3%	3,3%	3,2%	3,3%	3,3%
Metales básicos	6,2%	6,0%	6,2%	6,1%	6,2%
Fabricación de productos metálicos	8,2%	7,9%	7,3%	7,4%	7,9%
Maquinaria	8,3%	7,8%	7,3%	8,3%	8,7%
Informática y electrónica	3,3%	3,1%	3,2%	3,3%	3,3%
Los equipos eléctricos, electrodomésticos y componentes	1,9%	2,0%	2,0%	2,0%	2,0%
Equipos de transporte	14,9%	14,5%	14,3%	13,4%	13,3%
Muebles y productos relacionados	2,3%	2,5%	2,6%	2,6%	2,5%
Industrias manufactureras diversas	2,4%	2,5%	2,5%	2,5%	2,4%

Fuente: Elaboración propia con datos de *Statistics Canada*: tabla [304-0014](#). Actualizado a 03/04/2019

Distribución territorial

Prácticamente la mitad de toda la producción industrial canadiense se localiza en Ontario (46%) y casi un cuarto en Quebec (24%). A continuación se situaría Alberta (11%), provincia donde se produce la mayor parte de los productos derivados del petróleo, y la Columbia Británica (8,1%). [Fuente: [Statistics Canada](#)]

Energía

Canadá se encuentra entre los mayores productores del mundo de energía (6º productor mundial con el 3% de la producción mundial), es autosuficiente energéticamente y es la mayor fuente de abastecimiento de EE.UU. En el año 2017, la contribución directa al PIB del sector energético se situó en el 11% de todas las industrias, dando empleo directo a 276.000 personas. [Fuente: [Natural Resources Canada](#)]

RANKING MUNDIAL RECURSOS ENERGÉTICOS	RESERVA/CAPACIDAD	PRODUCCIÓN	EXPORTACIÓN
Crudo	3	4	4
Uranio	3	2	2
Energía hidroeléctrica	4	2	-
Electricidad (Otras fuentes)	6	6	2
Carbón	16	12	8
Gas Natural	17	4	5

Fuente: Natural Resources Canada – [Global World Rankings](#). Actualizado a 03/04/2019

En 2017, la energía total producida por el país se obtuvo a partir de petróleo (46,4%), gas natural (34,4%), generación eléctrica (9%), carbón (6,4%) y gas natural licuado (3,8%).

Energía producida

Energía producida (2017)			
(Terajulios)	Carbón	Crudo	Gas natural
Producción	1.333.402	9.615.799	7.137.593
% Sobre el total	6,4%	46,4%	34,4%
(Terajulios)	Gas natural licuado	Electricidad, energía hidráulica y nuclear	Total
Producción	786.638	1.867.896	20.741.328
% Sobre el total	3,8%	9,0%	

Fuente: Elaboración propia con datos de *Statistics Canada*: tabla [128-0016](#). Actualizado a 03/04/2019

Alberta es la provincia canadiense con mayores cifras de exportación de productos de la energía. Todas sus exportaciones de petróleo van a los Estados Unidos, facilitado por una red de más de 16.000 km de oleoductos.

Características energéticas del país (último dato disponible)

CARACTERÍSTICAS ENERGÉTICAS DE CANADÁ	
Reservas probadas de petróleo (2018)	170.500 millones de barriles
Producción de petróleo (2017)	3,98 millones de barriles por día
Consumo de petróleo (2017)	2,45 millones de barriles por día
Producción de productos refinados de petróleo (2017)	2,01 millones de barriles por día
Reservas probadas de gas natural (2018)	2,06 billones de metros cúbicos
Producción de gas natural (2017)	159 millones de metros cúbicos
Consumo de gas natural (2017)	124 millones de metros cúbicos por día
Reservas recuperables de carbón (2017)	6.582 millones de toneladas cortas
Producción de carbón (2017)	61 millones de toneladas cortas
Consumo de carbón (2017)	37 millones de toneladas cortas
Capacidad instalada de producción eléctrica (2017)	145 millones Kwh
Producción eléctrica (2017)	650.244 millones Kwh
Consumo de electricidad (2016)	522.200 millones Kwh
Consumo de energía total (2016)	191,4 millones tep
Consumo de energía per cápita (2016)	5,3 tep per cápita

Fuente: Elaboración propia con datos de [Natural Resources Canada](#); [CIA Factbook](#); [National Energy Board](#); [Statistics Canada](#) y [OCDE](#). Actualizado a 03/04/2019

Fuentes de energía

Canadá tiene la suerte de contar con una gran extensión territorial y abundantes recursos fluviales que le confieren uno de los mejores potenciales mundiales para la producción de energía hidroeléctrica. Canadá es el 4º país en potencial y el 2º en producción, solo por detrás de China. Obtiene el 60% de su producción de esta fuente, lo que junto a los avances que ha hecho para desarrollar otras fuentes renovables, y en especial la energía eólica, convierte a Canadá en uno de los países con mayor porcentaje de energías renovables por capacidad instalada y producción de energía. Canadá también ha reducido su dependencia de los combustibles fósiles en la producción de electricidad, tras el cierre de varias centrales térmicas. [Fuente: [Natural Resources Canada](#)]

FUENTES DE ENERGÍA ELÉCTRICA	2015	2016	2017	CUOTA DE PRODUCCIÓN O CAPACIDAD 2017	% CAMBIO 2015-2017
Producción eléctrica total (Megavatios/hora)	640.327.058	646.639.755	650.244.684		1,5%
Renovables (Megavatios/hora)	406.756.801	414.460.708	423.682.727	65,2%	4%
Hidroeléctrica	378.481.214	383.407.487	392.647.214	60,4%	4%
Eólica	26.696.727	28.887.243	28.775.446	4,4%	8%
Mareas	12.820	18.000	18.000	0,0%	40%
Solar	1.426.619	2.013.088	2.030.667	0,3%	42%
Otros tipos	139.421	134.890	211.400	0,0%	52%
Fuente térmica (Kilovatios)	233.570.257	232.179.047	226.561.957	34,8%	-3%
Turbina nuclear	96.045.793	95.418.115	95.388.545	14,7%	-1%
Total a partir de combustibles	137.524.464	136.760.932	131.173.412	20,2%	-5%
Capacidad instalada de producción eléctrica total (Kilovatios)	141.396.648	144.375.482	145.213.838		2,7%
Renovables (Kilovatios)	92.236.850	94.528.797	95.484.200	65,8%	4%
Hidroeléctrica	79.213.900	80.448.736	80.763.622	55,6%	2%
Eólica	11.128.205	11.974.153	12.402.715	8,5%	11%
Mareas	20.000	20.000	20.000	0,0%	0%
Solar	1.874.745	2.085.908	2.297.863	1,6%	23%
Fuente térmica (Kilovatios)	49.159.798	49.846.685	49.729.638	34,2%	1%
Turbinas convencionales	21.293.778	21.469.335	21.295.779	14,7%	0%
Turbina nuclear	14.033.000	14.033.000	14.033.000	9,7%	0%
Turbina de combustión	12.724.685	13.167.708	13.205.566	9,1%	4%
Turbina de combustión interna	1.108.335	1.176.642	1.195.293	0,8%	8%

Fuente: Elaboración propia con datos de Statistics Canada: tablas 25-10-0022-01 y CANSIM 25-10-0020-01. Actualizado a 03/04/2019

2.1.3 SECTOR TERCIARIO

PIB sector terciario

El sector de los servicios es el principal sector de la economía, representa el 70,3% del PIB y da empleo a 79% de los trabajadores. Aunque los servicios inmobiliarios representan el subsector más importante, los servicios de venta (al por mayor y minoristas) y finanzas y seguros son los

que más han crecido sobre los últimos 4 años.

PIB (PRECIOS BÁSICOS) INDUSTRIAS TERCIARIAS	CRECIM. (%) 2015-2016	CRECIM. (%) 2016-2017	CRECIM. (%) 2017-2018	PESO SOBRE TODAS INDUSTRIAS (%) 2018
Todas las industrias	1,10%	3,20%	2,00%	-
Todas las industrias de servicios	2,00%	2,80%	2,10%	70,30%
Inmobiliarias, alquiler y arrendamientos	3,00%	2,50%	1,50%	12,60%
Cuidado de la salud y asistencia social	2,30%	1,90%	3,40%	7,00%
Administración pública	1,30%	1,90%	2,10%	6,60%
Finanzas y seguros	4,10%	3,10%	1,90%	6,60%
Servicios profesionales, científicos y técnicos	0,20%	2,60%	3,20%	5,70%
Venta al por mayor	0,90%	5,90%	2,70%	5,30%
Servicios educativos	1,60%	1,30%	2,80%	5,30%
Venta al por menor	3,00%	5,90%	1,00%	5,20%
Transporte y almacenamiento	2,90%	4,60%	3,10%	4,50%
Información e industrias culturales	0,90%	1,30%	-0,10%	3,00%
Administrativos y de apoyo, gestión de desechos y servicios de remediación	-0,40%	0,40%	0,70%	2,70%
Alojamiento y restauración	3,10%	3,80%	2,60%	2,30%
Otros servicios (excepto administración pública)	-1,30%	0,50%	1,50%	1,90%
Artes, espectáculos y ocio	3,50%	3,10%	2,50%	0,80%
Gestión de empresas	-1,70%	-5,80%	-1,90%	0,60%

Fuente: Elaboración propia con datos de *Statistics Canada*: tabla [379-0031](#). Actualizado a 03/04/2019

Sector financiero

El sector de los servicios financieros y seguros es un gran contribuyente al desarrollo económico de Canadá. Así, en 2018 empleó a más de 828.800 personas, con sueldos que se sitúan por encima de la media del país, y representó el 6,6% del PIB canadiense.

El sector de los servicios financieros canadienses está compuesto por bancos, compañías de fideicomiso y prestamistas, cooperativas de ahorro y crédito y las "caisses populaires" (similares a las Cajas de Ahorro), aseguradoras, entidades de crédito al consumo, sociedades de valores, gestoras de fondos de inversión colectiva, leasing, asesores financieros independientes, planes de pensiones y agentes y corredores de seguros independientes. Este sector se encuentra bastante integrado en Canadá y ya no hay una clara separación entre los "cuatro pilares" (los bancos, las compañías de fideicomiso, aseguradoras y sociedades de inversión).

Instituciones financieras reguladas federalmente en Canadá

Tipo de institución	Número de instituciones
Bancos	88
Nacionales	35
Filiales extranjeras	21
Sucursales extranjeras (servicio completo)	28
Sucursales extranjeras (préstamos)	4
Oficinas extranjeras de representación	23
Empresas fiduciarias	44
Empresas de préstamos	18
Asociaciones de cooperativas de crédito	5
Asociaciones de cooperativas minoristas	1
Compañías de seguros de vida	68
Constituidas en Canadá	38
Sucursales extranjeras	30
Sociedades de beneficencia fraternales	13
Constituidas en Canadá	8
Sucursales extranjeras	5
Compañías de seguros patrimoniales y de accidentes	151
Constituidas en Canadá	81
Sucursales extranjeras	70
Fondos de pensiones	1.032

Fuente: [Oficina de la superintendencia de instituciones financieras de Canadá](#) (OSFI), Instituciones Financieras Reguladas Federalmente. Actualizado a 22/03/2019

Los bancos y las aseguradoras de vida y salud canadienses son participantes significativos en los mercados internacionales. En contrapartida, los bancos extranjeros no tienen un gran peso en el mercado canadiense. Por otro lado, las aseguradoras extranjeras sí han logrado entrar con éxito en el mercado, como es el caso de la compañía española Mapfre. Las empresas financieras españolas no tienen una presencia significativa en el mercado canadiense, salvo excepciones como el Banco Santander, que adquirió en 2014 Carfinco, una de las principales compañías de financiación de automóviles del país, y Caixabank que abrió una oficina de representación en Toronto en 2018.

En Canadá, existen cinco bancos de titularidad canadiense de primer orden, que gestionan el 87% de los activos bancarios totales: Royal Bank of Canada (RBC), TD Canada Trust (TD), Bank of Nova Scotia (BNS), Bank of Montreal (BMO) y Canadian Imperial Bank of Commerce (CIBC). Los activos de los cinco grandes bancos alcanzaron casi 5,4 billones de dólares canadienses a finales de 2018, con TD y RBC por encima del billón de dólares canadienses cada uno. [Fuente: [OSFI](#)]

2.2 INFRAESTRUCTURAS ECONÓMICAS: TRANSPORTE, COMUNICACIONES Y ENERGÍA

Carreteras

La red viaria canadiense cuenta con 1.042.300 km de carreteras (equivalentes a dos carriles), de los que 415.600 km son carreteras asfaltadas. De estas, aproximadamente 38.000 km son autopistas bajo jurisdicción de las provincias, aunque el Gobierno federal contribuye a la construcción y mantenimiento. La autopista transcanadiense vertebraba el país entre las costas del océano Pacífico y Atlántico, comunicando todas las ciudades importantes, desde Victoria en la Columbia Británica hasta St. John's en Terranova y Labrador, con un recorrido total de unos 8.000 km. [Fuente: [Cia Factbook](#)]

Ferrocarriles

Dos compañías, *Canadian National Railway* (CN) y *Canadian Pacific Railway* (CP), se disputan la hegemonía sobre la red ferroviaria de aproximadamente 48.000 km. [Fuente: [Transport Canada](#)]

El trazado global presenta una clara orientación este-oeste, justificada históricamente por la necesidad de consolidar la joven confederación ante las pretensiones territoriales y el interés

económico de los EE.UU.

El eje Quebec-Windsor, pasando por Montreal y Toronto, es el más concurrido del país. El trayecto entre Montreal y Toronto se completa en unas 5 horas. La alta velocidad no se ha desarrollado todavía en Canadá, aunque existen algunos proyectos en fase de estudio o simplemente especulativos en los ejes Edmonton-Calgary, Quebec-Windsor, Vancouver-Seattle y Montreal-Boston o Montreal-Nueva York.

Puertos y vías fluviales

Canadá cuenta con 18 puertos con sus respectivas [autoridades portuarias](#). El transporte marítimo y fluvial canadiense está dominado por la gran vía fluvial del San Lorenzo, que comunica la costa atlántica con los Grandes Lagos, y es administrado conjuntamente con los EE.UU. Aunque las condiciones climáticas sólo permiten que sea operativa ocho meses al año, un gran volumen de mercancías transita por esta vía. El conjunto de los Grandes Lagos, navegable todo el año, es particularmente importante en lo que se refiere al transporte de carbón, mineral de hierro y grano. El tercer conjunto importante en el transporte fluvial está en la Columbia Británica (río Fraser), especializado en la industria maderera. Por lo que se refiere al transporte oceánico, está dominado claramente por el gran puerto de Vancouver en la costa oeste, vía de entrada natural de las mercancías que provienen de Asia.

Con la excepción del cabotaje y de la navegación en la vía fluvial del San Lorenzo, los puertos y vías fluviales canadienses están abiertos al tráfico a buques de cualquier bandera. Por consiguiente, la flota mercante canadiense no es muy numerosa, salvo en los Grandes Lagos, pero sí muy especializada.

No existen compañías navieras españolas que presten servicio regular entre los dos países, sin embargo existen navieras de otros países que aseguran el tránsito de mercancías entre ambos estados.

Navieras con tránsito de mercancías entre España y Canadá

Empresa	Agente	Origen	Destino
Hapag-Lloyd	Aseco	Bilbao, Cádiz, Valencia	Montreal, Toronto
Farrell Lines	Unión Marítima Española, S.A	Barcelona, Cádiz	Montreal, Toronto
Maersk Line	Maersk España, S.A	Valencia, Algeciras, Cádiz, Alicante, Barcelona, Bilbao	Halifax
Zim Integrated Shipping Ltd	Pérez y Cía., S.A	Alicante, Barcelona, Cádiz, Valencia, Las Palmas, Tenerife	Halifax

Fuente: Elaboración propia.

Aeropuertos

Debido a la gran superficie del país, el avión es un medio de transporte ampliamente utilizado.

Air Canada ofrece vuelos directos de mayo a octubre, que conectan Toronto con Madrid y Barcelona, y entre Montreal y Barcelona. Durante la misma temporada, Air Transat vuela directo entre Montreal y Madrid, Barcelona y Málaga, y entre Toronto y Barcelona. A través de otras compañías europeas y americanas se puede llegar desde España con una o dos escalas a las principales ciudades canadienses, como Montreal, Toronto o Vancouver. También se pueden hacer conexiones desde estas ciudades, cubriendo así la mayor parte del territorio canadiense. Se puede viajar vía Londres, París, Frankfurt o Amsterdam, y desde otras capitales europeas. Por otro lado, los principales centros canadienses están conectados con la red aérea estadounidense.

Existen 25 aeropuertos que forman el [National Airport System](#), siendo 13 de ellos aeropuertos internacionales. Los aeropuertos más importantes son: Toronto (Lester B. Pearson International), Montreal (Pierre Elliot Trudeau), Vancouver, Calgary y Ottawa.

Las distancias entre el aeropuerto y el centro urbano de las principales ciudades son:

- Toronto: 27 km.
- Montreal: 16 km.

- Vancouver: 15 km.
- Ottawa: 18 km.
- Calgary: 8 km.
- Edmonton: 28 km.
- Winnipeg: 6,5 km.
- Halifax: 34 km.

Air Canada domina el mercado aéreo canadiense. Westjet, que opera principalmente en el oeste del país, es la segunda aerolínea en importancia. Canadá cuenta además con pequeñas empresas que ofrecen servicios de conexión a diversos puntos del país.

Según la IATA, el transporte aéreo en Canadá sufre de una enorme carga fiscal que ralentiza el desarrollo del sector (considerado por la IATA como uno de los menos competitivos del mundo) y del conjunto de la economía del país. Las elevadas tasas inflan los precios de los billetes de avión y hacen huir a los pasajeros a la frontera estadounidense para aprovecharse de precios más económicos o simplemente fuerza al uso del transporte por carretera para las distancias intermedias.

3 SITUACIÓN ECONÓMICA

3.1 EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES VARIABLES

EVOLUCIÓN RECIENTE DE LAS PRINCIPALES VARIABLES MACROECONÓMICAS

PIB: La contracción del PIB canadiense durante la crisis internacional no fue tan marcada como en otras economías occidentales, y el posterior ritmo de recuperación fue bueno. La economía de Canadá entró en recesión técnica en el segundo trimestre de 2015, aunque en la segunda mitad del año se confirmó la rápida salida de la crisis, cerrando 2015 con un crecimiento del PIB real del 1%. Posteriormente, la economía ha seguido recuperándose, con un crecimiento del 1,4% en 2016 y del 3% en 2017.

PIB real (encadenado dólares de 2012)				
Datos anuales				
2015	2016	2017	2018	
1,0	1,4	3,0	1,8	
Trimestrales (anualizado) y último mes				
Q1-18	Q2-18	Q3-18	Q4-18	Último dato
1,2	2,4	2,0	0,4	-0,1 (ene a feb 2019)
PIB real (M CAD\$) Datos anuales				
2015	2016	2017	2018	
1.936.683	1.958.124	2.016.448	2.063.439	

Fuente: Statistics Canada. Tablas 36-10-0104-01 y 36-10-0434-01. Actualizado a 08/05/2019

El PIB real de Canadá creció en 2018 un 1,8% sobre el conjunto del año, lejos del 3% del año anterior. La economía se desaceleró fuertemente en el último trimestre, mucho más de lo esperado, debido principalmente a la contracción del 2,7% en la inversión respecto al T3. Las previsiones apuntaban a un crecimiento de entre el 1% y el 1,2% para los últimos tres meses del año; el dato, no obstante, ha sido del 0,4%. La caída de las inversiones, tanto residenciales como no residenciales, unida a la contracción de la demanda de los hogares, impulsó la demanda final a terreno negativo (-1,5% anualizado) por segundo trimestre consecutivo. Preocupa que el

crecimiento del cuarto trimestre fuera positivo únicamente por la contribución de la acumulación de inventarios y la contracción de las importaciones.

Por otra parte, el PIB real creció un 0,3% en enero respecto a diciembre de 2018, compensando las caídas de los dos meses anteriores. El crecimiento fue generalizado, ya que se registró en 18 de los 20 sectores industriales. La producción industrial aumentó un 0,6%, liderada por el crecimiento de las manufacturas y la construcción. Por su parte, los servicios mejoraron un 0,2%, con todos los sectores en aumento excepto uno.

Desempleo: Canadá pasó de presentar una tasa de paro estable en torno al 6,1% antes del estallido de la crisis a tener una cifra de desempleo del 8,7% en agosto de 2009. A partir de ahí se registró un cambio de tendencia y, a pesar de producirse algunos picos, la tasa de paro ha ido cayendo. La tendencia del paro ha sido a la baja desde agosto de 2018 (6%), habiendo alcanzado un mínimo del 5,6% en diciembre de 2018, el más bajo desde que se tienen registros (1976).

Desempleo medio anual	2015	2016	2017	2018	Última cifra disponible
	6,9%	7%	6,3%	5,8%	5,8% (mar-19)

Fuente: Statistics Canada. Tabla 14-10-0287-01. Actualizado a 08/05/2019

Precios: Desde un mínimo en abril de 2015 de +0,8%, motivado por la caída del precio del crudo, la inflación ha ido repuntando hasta alcanzar su valor más alto en julio de 2018, con un dato del +3%. El Banco de Canadá estima que la inflación seguirá reduciéndose en 2019 debido a los bajos precios de la gasolina y al menor crecimiento del PIB, para volver al 2% a finales de 2019.

IPC interanual	2015	2016	2017	2018	Última cifra disponible
	1,1%	1,4%	1,6%	2%	1,9% (mar-19)

Fuente: Statistics Canada. Tabla 18-10-0004-13. Actualizado a 08/05/2019

La inflación registró en marzo un aumento interanual del 1,9%. Los precios de la energía descendieron un -1,2%, continuando la fuerte caída del mes anterior (-5,7%), mientras la presión a la baja de los precios de la gasolina se suavizó (-4,4%) y los precios del gas natural y otros combustibles subieron. Excluyendo los precios de la energía, el crecimiento del IPC fue del 2,2% interanual. En las demás partidas, destaca el aumento en los precios del transporte (1,9%), la electricidad (2,2%) y los bienes duraderos (1,2%), liderados estos últimos por el aumento en el precio de vehículos de pasajeros (3,0%). En el sector servicios, los precios aumentaron un 2,2%, a pesar de la caída interanual del 6,4% en los precios de los viajes organizados, que alcanzaron un pico estacional inferior al de 2017 y 2018.

Tipo de interés: El Banco de Canadá sitúa el objetivo de inflación en el 2% (con una banda de fluctuación de +/-1%). En julio de 2017, el tipo de interés subió al 0,75% (primera subida desde 2010) y en octubre de 2018 al 1,75%.

El Banco de Canadá mantiene en abril el tipo de interés de referencia en el 1,75%.

El banco central ha mantenido el tipo de interés de referencia sin cambios por sexto mes consecutivo y no se esperan subidas hasta finales de año, dado el empeoramiento de la coyuntura.

Tipo de cambio: El dólar canadiense alcanzó valores mínimos en marzo de 2018 (1,6043 CAD/€).

En abril, el dólar canadiense se depreció frente al dólar estadounidense y el euro. El dólar canadiense cerró el mes de abril en 1,3423 CAD/USD, lo que supone una depreciación del 0,44% con respecto al tipo de cambio al cierre del mes de marzo. Contra el euro, el dólar canadiense cerró el mes de abril en 1,5055 CAD/EUR, con una depreciación del 3,53% con respecto al cierre del mes anterior.

Balanza por cuenta corriente: La balanza de pagos arrojó por noveno año consecutivo un

déficit por cuenta corriente. Para 2018, el saldo fue de -58.681 M CAD, equivalente al 2,84% del PIB canadiense. La balanza por cuenta corriente tuvo superávit entre 1999 y 2008.

Balanza por cuenta corriente (M \$CAD)	2015	2016	2017	2018	Última cifra disponible
	-	-	-	-	
	70.537	64.883	60.130	58.681	-15.483 (T4-2018)

Fuente: Statistics Canada. Tablas 36-10-0014-01 y 36-10-0016-01. Actualizado a 08/05/2019

El déficit por cuenta corriente de Canadá con el resto del mundo registró un aumento de 5.400 millones con respecto al T3, impulsado por el déficit en el comercio de bienes y servicios, hasta situarse en 15.483 millones de dólares canadienses durante el cuarto trimestre de 2018.

Balanza comercial: La balanza comercial canadiense, que tradicionalmente había tenido un saldo comercial positivo, ha sido deficitaria en 8 de los últimos 10 años (2009-2018).

Balanza Comercial (Saldo, M \$CAD)	2015	2016	2017	2018	Última cifra disponible
	-	-	-	-	
	24.636	25.525	24.643	21.497	-7.222 M CAD (T4-2018)

Fuente: Statistics Canada. Tabla 36-10-0014-01. Actualizado a 08/05/2019

En el cuarto trimestre de 2018, el déficit de la balanza de bienes aumentó en 6.273 M CAD con respecto al trimestre anterior, hasta alcanzar los 7.222 M CAD. Las exportaciones de bienes se redujeron en 7.800 M CAD en ese período, dejando la cifra del último trimestre en 144.424 M CAD, siendo el principal contribuyente al declive el crudo (-7.500 millones), debido a la caída del 50% en el precio experimentada durante los dos últimos meses del año. El aumento en las exportaciones de gas natural moderó la caída general en las exportaciones de productos energéticos.

Cuentas públicas: Los presupuestos de 2017 y 2018 contemplaban un fuerte aumento del gasto público con el objetivo de estimular el crecimiento económico y apoyar a las clases medias. Los de 2019 siguen la misma línea y llevan por título "invirtiendo en la clase media".

Déficit (% de PIB)	2017-2018	2018-2019 (estimado)	2019-2020 (estimado)	2020-2021 (estimado)	2021-2022 (estimado)
	-0,9%	-0,7%	-0,9%	-0,8%	-0,6%

Fuente: Finance Canada, [Presupuesto 2019](#). Actualizado a 08/05/2019

CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS

PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	2015	2016	2017	2018
PIB				
PIB real (M\$ USD)	1.514.571	1.478.052	1.552.785	1.584.797
Tasa de variación real (%)	0,7%	1,1%	3,0%	1,8%
Tasa de variación nominal (%)	-0,2%	1,9%	5,6%	3,6%
INFLACIÓN				
Media anual (%)	1,1	1,4	1,6	2,3
Fin de período (%)	1,6	1,5	1,9	2,0
TIPOS DE INTERÉS DE INTERVENCIÓN DEL BANCO CENTRAL				

Media anual (%)	0,6	0,5	0,7	1,44
Fin de período (%)	0,5	0,5	1,0	1,75
EMPLEO Y TASA DE PARO				
Población (x 1.000 habitantes)	35.804	36.205	36.657	36.994.404
Población activa (x 1.000 habitantes)	19.278	19.441	19.663	19.813
% Desempleo sobre población activa	6,9	7,0	6,3	5,8
DÉFICIT (-) SUPERÁVIT(+) PÚBLICO				
% de PIB	0,1	-0,9	-0,9	n.d.
DEUDA PÚBLICA				
en M \$ USD	1.421.493	1.405.670	1.485.707	1.551.104
en % de PIB	90,5	91,1	89,7	90,6
EXPORTACIONES DE BIENES				
en M \$ USD	409.820	390.319	420.701	449.951
% variación respecto a período anterior	-15%	-5%	8%	7%
IMPORTACIONES DE BIENES				
en M \$ USD	463.746	419.271	402.455	432.114
% variación respecto a período anterior	0,4	-10%	-4%	7%
SALDO B. COMERCIAL				
en M \$ USD	-53.926	-12.136	-11.356	-11.356
en % de PIB	-3,46	-0,79	-0,69	-0,66
SALDO B. CUENTA CORRIENTE				
en M \$ USD	-55.146	-48.953	-46.335	-45.287
en % de PIB	-3,54	-3,20	-2,81	-2,65
DEUDA EXTERNA				
en M \$ USD	1.763.177	1.788.002	1.907.006	2.076.980
en % de PIB	113,27	116,79	115,64	121%
SERVICIO DE LA DEUDA EXTERNA				
en M USD \$	82.094	79.968	92.672	105.094
en % de exportaciones de b. y s.	16,7%	16,8%	18,1%	19,3%
RESERVAS INTERNACIONALES				
en M \$ USD	79.695	82.718	86.625	83.926
en meses de importación de b. y s.	1,80	1,93	1,89	1,73
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA REC.				
en M \$ USD	43.839	36.008	24.816	39.626
TIPO DE CAMBIO FRENTE AL DÓLAR				
media anual	1,2787	1,3248	1,2986	1,2957
fin de período	1,3840	1,3427	1,2545	1,3642

Fuente: FMI, Finance Canada, Statistics Canada; Bank of Canada; Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 06/05/2019

3.1.1 ESTRUCTURA DEL PIB

Estructura del PIB por sectores

Como es propio de toda economía desarrollada, en Canadá el sector terciario ha ido ganando peso, mientras que los sectores primario y secundario han perdido importancia. Entre 2010 y

2014 se produjo una ligera contracción del sector terciario, contrarrestada por un incremento del primario, que refleja el efecto de los altos precios de las materias primas y el aumento de la inversión en el sector extractivo. En 2015 y 2018, con la caída de los precios de la energía y las materias primas, el sector servicios volvió a recuperar peso específico sobre el conjunto del PIB a costa de los otros dos sectores.

PIB real por sectores (% del PIB)	2015	2016	2017	2018
Primario	9,6	9,4	9,7	9,9
Secundario	20,4	19,9	20,1	19,9
Terciario	69,9	70,5	70,2	70,3

Fuente: Elaboración propia con datos de [Statistics Canada](#). Tabla 36-10-0434-01. Actualizado a 06/05/2019

Estructura del PIB por componentes del gasto

En cuanto a la estructura del PIB por componentes del gasto, en los últimos cuatro años las cifras indican un incremento del consumo público y privado y de la inversión pública entre 2015 y 2016, pero un cierto estancamiento en 2017 y 2018, mientras que la inversión privada ha perdido peso sobre el conjunto del PIB. El peso de las exportaciones, que se mantuvo estable en 2015 y 2016 cayó en 2017 para volver a crecer en 2018. Mientras, las importaciones han tenido un comportamiento más estable con un ligero crecimiento en 2017 y 2018.

PIB real por componentes del gasto (% del PIB)	2015	2016	2017	2018
Consumo de los hogares	55,6%	56,3%	56,4%	56,4%
Consumo AA.PP.	20,1%	20,3%	20,1%	20,1%
Formación bruta de capital fijo, empresas	18,9%	17,9%	17,8%	17,5%
Formación bruta de capital fijo, AA.PP.	3,6%	3,5%	3,6%	3,7%
Exportaciones de bienes y servicios	32,1%	32,2%	31,8%	32,3%
Importaciones de bienes y servicios	32,0%	32,0%	32,1%	32,3%

Fuente: Elaboración propia con datos de Statistics Canada. Tabla 36-10-0369-01. Actualizado a 06/05/2019

CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO

PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO	2015	2016	2017	2018
POR SECTORES DE ORIGEN (% SOBRE TOTAL)				
AGROPECUARIO	2,1%	2,1%	2,1%	2,1%
AGRICULTURA, GANADERÍA, SILVICULTURA Y PESCA	2,1%	2,1%	2,1%	2,1%
INDUSTRIAL	27,9%	27,1%	27,7%	27,7%
MANUFACTURAS	10,4%	10,3%	10,4%	10,4%
MINERÍA Y EXTRACCIÓN DE GAS Y PETRÓLEO	7,6%	7,2%	7,6%	7,8%
CONSTRUCCIÓN	7,8%	7,3%	7,4%	7,3%
ELECTRICIDAD Y AGUA	2,2%	2,2%	2,2%	2,2%
SERVICIOS	69,9%	70,5%	70,2%	70,3%
SERVICIOS INMOBILIARIOS	12,6%	12,8%	12,7%	12,6%
COMERCIO	10,2%	10,3%	10,6%	10,5%
SERVICIOS DE SALUD Y ASISTENCIA SOCIAL	6,9%	7,0%	6,9%	7,0%
ADMINISTRACIÓN PÚBLICA	6,7%	6,7%	6,6%	6,6%
FINANZAS, SEGUROS E INMOBILIARIO	6,4%	6,6%	6,6%	6,6%
TRANSPORTE, COMUNICACIONES Y ALMACENAMIENTO	4,3%	4,4%	4,5%	4,5%
OTROS SERVICIOS	22,7%	22,6%	22,3%	22,3%
TOTAL	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
POR COMPONENTES DEL GASTO (% VARIACIÓN)				
CONSUMO FINAL DE LOS HOGARES	2,3%	2,2%	3,6%	2,1%
CONSUMO FINAL DE LAS AA.PP.	1,4%	1,8%	2,1%	2,6%
FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO	-5,1%	-4,2%	3,2%	1,1%
FBCF de las Empresas	-6,3%	-4,6%	2,5%	0,6%
Estructuras no residenciales	-13,9%	-11,9%	1,1%	-0,9%
Maquinaria y Equipamiento	-6,1%	-5,9%	5,3%	6,6%
FBCF de las AA.PP.	1,8%	-2,5%	6,4%	3,3%
Inversión en Inventarios	-74,5%	-41,9%	978,3%	-22,3%
EXPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	3,4%	1,2%	2,0%	4,0%
IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	1,0%	0,7%	3,8%	2,8%
PIB A PRECIOS DE MERCADO	0,6%	0,8%	3,5%	2,2%
DEMANDA FINAL	0,3%	0,7%	3,2%	2,0%

Fuente: *Statistics Canada*: tablas 379-0031 y 380-0064. Actualizado a 25/03/2019

3.1.2 PRECIOS

Como consecuencia de la crisis financiera, la economía canadiense alcanzó niveles deflacionarios en el tercer trimestre de 2009. A partir de ahí, con una recuperación económica basada en el gasto público y condiciones monetarias extraordinariamente laxas, la inflación volvió a estar en 2010 y 2011 dentro del objetivo del Banco de Canadá. Posteriormente, la inflación estuvo controlada en el 1% en 2012 y 2013, debido a la ralentización del crecimiento económico.

Entre marzo y noviembre de 2014, se produjo un ligero repunte del IPC por la subida del precio de la energía. A partir de entonces, los precios iniciaron una tendencia descendente como consecuencia de la fuerte caída del precio del crudo, hasta el mínimo de abril de 2015 (+0,8%). Desde entonces, la inflación ha ido recuperándose hasta situarse ligeramente por encima del 2% sobre el conjunto del 2018, y alcanzando un máximo del 3% en el mes de julio. En septiembre el Banco Central subió el tipo de interés 0,25 puntos hasta 1,75%, lo que frenó el crecimiento del IPC sobre los siguientes meses. La subida contribuyó, junto con otros factores que frenaron el

crecimiento de la economía en los últimos meses del año, a situar el dato de inflación por debajo del objetivo del 2% desde diciembre de 2018 y en los dos primeros meses de 2019.

La inflación subyacente se mostró muy estable entre 2010 y 2012, con valores en torno al 1,7%. A lo largo de 2012 fue descendiendo hasta alcanzar su registro más bajo en enero de 2013 (+1%). Entre 2013 y 2015, la inflación subyacente siguió una tendencia ascendente hasta alcanzar valores máximos en marzo de 2015 (+2,5%). Posteriormente, inició una tendencia descendente, alcanzando valores mínimos en mayo de 2017 (+0,8%). Sobre el conjunto del 2018, el indicador se ha situado de forma consistente en 1,9% (10 de los 12 meses del año).

	2015	2016	2017	2018
Inflación total interanual	1,1%	1,4%	1,6%	2,3%
Inflación subyacente interanual	2,1%	1,9%	1,2%	1,9%

Fuente: Statistics Canada: tablas 18-10-0005-01 y 18-10-0256-01. Actualizado a 25/03/2019

3.1.3 POBLACIÓN ACTIVA Y MERCADO DE TRABAJO. DESEMPLEO

Canadá pasó de presentar una tasa de paro estable en torno al 6,1% antes del estallido de la crisis a tener una cifra de desempleo del 8,7% en agosto de 2009. A partir de ahí cambió la tendencia y, a pesar de registrarse algunos picos, la tasa de paro fue cayendo hasta el mínimo de octubre de 2014 (6,5%). Posteriormente, entre 2015 y 2017, se ha mantenido bastante estable en torno al 7%. En 2018, la tendencia del paro ha ido a la baja, con una media de 5,8% y un mínimo en noviembre y diciembre de 5,6%, el dato más bajo desde que se tienen registros (1976).

La gran mayoría de los empleos perdidos durante la crisis fueron puestos a tiempo completo, viéndose los de tiempo parcial prácticamente inalterados en su tendencia alcista. A partir de 2010, la recuperación ha afectado por igual al empleo a tiempo parcial y completo, representando este último de media el 64% del total del empleo. En cuanto al número de horas trabajadas, tras el descenso registrado en 2009, este dato ha crecido de manera constante todos los años.

La duración del desempleo aumentó considerablemente con la crisis económica, desde las 13,7 semanas de media en 2008 hasta las 18,9 de 2011. A partir de entonces, la duración del desempleo ha reducido ligeramente, siendo el dato de 2018 de 18,3 semanas.

La población activa de Canadá ha mantenido un crecimiento constante, alcanzando los 19,93 millones de personas en 2018, a un ritmo de crecimiento anual medio del 0,98% en los últimos cuatro años. En este mismo período, se ha producido un suave descenso en la tasa de participación del 65,7% de 2015 al 65,4% en 2018.

Evolución de la población activa	2015	2016	2017	2018
TOTAL	19.278.000	19.440.500	19.663.000	19.812.800
Hombres	10.182.400	10.241.700	10.336.400	10.396.200
Mujeres	9.095.600	9.198.800	9.326.500	9.416.600

Fuente: Elaboración propia con datos de Statistics Canada, CANSIM Table [14-10-0018-01](#). Actualizado a 13/03/2019

En cuanto a la población ocupada por sectores, destaca el sector de servicios, que representa el 79% de la población ocupada en 2017, frente al 21% del sector de producción de bienes.

Evolución de la población activa por sectores	2015	2016	2017	2018
Todas las industrias	17.946.600	18.079.900	18.416.400	18.657.500
Sector productor de bienes	3.870.400	3.833.000	3.875.900	3.928.500
- Agricultura	294.900	289.200	279.500	277.200
- Silvicultura, pesca, minería, petróleo y gas	354.900	326.800	329.600	340.600
- Empresas de servicios públicos	137.000	137.200	132.600	144.800
- Construcción	1.371.200	1.385.000	1.409.300	1.437.500
- Manufacturas	1.712.400	1.694.800	1.724.800	1.728.400
Sector productor de servicios	14.076.200	14.246.900	14.540.500	14.729.100
- Comercio	2.732.700	2.745.900	2.809.600	2.794.600
- Transporte y almacenamiento	917.200	907.400	943.700	990.900
- Finanzas, seguros, inmobiliarias y de alquiler	1.102.900	1.127.000	1.171.300	1.173.900
- Servicios profesionales, científicos y técnicos	1.365.800	1.393.700	1.448.800	1.466.800
- De negocios, construcción y otros tipos de apoyo a servicios	760.600	766.400	756.600	777.100
- Servicios educativos	1.274.100	1.270.000	1.285.000	1.325.400
- Cuidado de la salud y asistencia social	2.292.300	2.339.300	2.383.200	2.406.700
- Información, cultura y recreo	750.600	782.400	789.300	786.900
- Alojamiento y servicios de comida	1.210.600	1.212.700	1.210.800	1.2135.000
- Otros servicios	761.800	774.900	781.300	802.900
- Administración pública	907.400	927.300	961.000	969.000

Fuente: Elaboración propia con datos de Statistics Canada, CANSIM Table [14-10-0023-01](#). Actualizado a 13/03/2019

3.1.4 DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA

PIB per cápita

El PIB per cápita nominal de Canadá en 2018 fue de 49.651 \$US PPP (FMI), aproximadamente un 7,8% superior al año 2015.

Evolución del PIB per cápita (\$US PPP)	2015	2016	2017	2018
	46.019	46.657	48.389	49.651

Fuente: FMI [World Economic Outlook Databases](#). Actualizado a 06/05/2019

Distribución de la renta

La distribución del PIB, analizada desde el lado de los componentes de la renta, para el año

2018 indica que los salarios y rentas del trabajo representan el 50,5% del mismo; los beneficios de las empresas, antes de impuestos, el 26,3%; el trabajo por cuenta propia el 11,3%; y los impuestos el 11,3%. Históricamente esta composición del PIB se ha mantenido relativamente estable.

Según el Banco Mundial, el coeficiente de Gini en Canadá se ha situado en torno a valores de 0,33-0,34 en los últimos 15 años. Canadá redujo la desigualdad de la renta en los años 80, alcanzando un valor mínimo para este coeficiente de 0,281 en 1989. Sin embargo, a partir de entonces fue aumentando de forma estable hasta estabilizarse en un valor cercano a 0,33 al final de la década de los años 2000. El nivel de desigualdad de la renta canadiense es mayor que en la mayoría de países de Europa Occidental, ligeramente inferior a Japón, Australia, Italia y Reino Unido y bastante menor que en los EE.UU. Por otro lado, según los datos de The World Factbook (CIA), el porcentaje de población que se sitúa por debajo del umbral de la pobreza en Canadá es del 9,4%, similar a la media de la UE (9,8%) e inferior a los EE.UU. (15,1%).

3.1.5 POLÍTICAS FISCAL Y MONETARIA

Política fiscal y presupuestaria

El presupuesto 2019 no presenta grandes novedades respecto al ejercicio anterior. En palabras del Gobierno, el objetivo es continuar invirtiendo en la clase media haciendo especial énfasis en facilitar la adquisición de vivienda; recualificación de trabajadores para enfrentarse a los cambios en el mercado de trabajo; reducir el coste de los medicamentos con receta; mejorar la infraestructura local y la cobertura de internet de alta velocidad.

Cabe destacar las siguientes medidas:

- Incentivos a la adquisición de primera vivienda mediante un programa de hipotecas con capital compartido que reduce los pagos de la hipoteca necesarios para ser propietario. También se da mayor acceso a los ahorros del Registered Retirement Savings plan para la compra de vivienda.
- Creación de una nueva prestación (Canada Training Benefit) que proporciona recursos a los trabajadores para su formación.
- Financiación para reducir las tasas de interés de los préstamos estudiantiles y permitir un período de gracia de 6 meses una vez el estudiante finaliza la formación.
- Creación de 84.000 nuevas plazas de formación profesional dual.
- 2.200 MCAD para apoyar las prioridades de infraestructura local de las municipalidades.
- Incremento del Guaranteed Income Supplement Exemption (prestación para los mayores de bajos ingresos que no tributa) para los mayores con bajos ingresos. También se va a promover la incorporación en el Canada Pension Plan de aquellos mayores de 70 años que aún no hayan solicitado la retirada de sus prestaciones de jubilación.
- Creación de la Canadian Drug Agency lo que redundará en una reducción del coste de los medicamentos con receta pues la Agencia negociaría menores precios de medicamentos y, en colaboración con las provincias, determinará los medicamentos óptimos.
- Apoyo a la innovación a través de una mejora del programa de incentivos fiscales para las empresas innovadoras de alto crecimiento.
- Dar acceso a internet de alta velocidad (50 Mbps) en todo el territorio.
- Reducción de los costes energéticos a través de acuerdos con la Federación de Municipios Canadiense para incrementar la eficiencia energética.
- Incentivos a vehículos de cero emisiones mediante la ampliación de la red de estaciones de carga y nuevas ayudas a la adquisición.
- Promover la reconciliación con los pueblos indígenas a través de nuevas medidas para ayudar a mejorar la calidad de vida de las Primeras Naciones, los inuit y los pueblos Métis.

La forma que toma el presupuesto federal canadiense se asemeja a la forma que tiene el marco presupuestario plurianual de la UE. Establece unas proyecciones de ingresos y gastos sobre 5 años, en función de la coyuntura económica y de las prioridades políticas y de disciplina fiscal del Gobierno.

En el presupuesto de 2019, las nuevas medidas representan un gasto adicional de 22.800 MCAD sobre 5 años. Se estima que el gasto presupuestario para 2019-2020 será de 347.100 MCAD.

En el presupuesto 2019, se proyecta un déficit presupuestario de 14.900 M CAD al cierre del

ejercicio 2018-19 y de 19.800 M CAD al cierre del ejercicio 2019-20. A continuación, se muestra la proyección del saldo presupuestario que aparecía en el presupuesto 2019:

Saldo presupuestario (M \$CAD)	2018-19	2019-20	2020-21	2021-22	2022-23	2023-24
Presupuesto 2019	-14.900	-19.800	- 19.700	- 14.800	- 12.100	-9.800

Fuente: Gobierno de Canadá: [Presupuesto 2019](#). Actualizado a 06/05/2019

La evolución de la deuda neta federal, medida en porcentaje del PIB, se prevé que vaya reduciéndose progresivamente sobre los próximos años. Al cierre del ejercicio fiscal 2018-2019, se estima que la deuda neta federal se sitúe en el 30,8% del PIB. Por otro lado, la deuda consolidada de todos los niveles de gobierno se situó en el 89,7% del PIB en 2017.

Deuda Neta Federal (% del PIB)	2018-19	2019-20	2020-21	2021-22	2022-23	2023-24
Presupuesto 2019	30,8	30,7	30,5	30,0	29,3	28,6

Fuente: Gobierno de Canadá: [Presupuesto 2019](#). Actualizado a 06/05/2019

Política monetaria

La gestión de la política monetaria incumbe al Banco de Canadá, aunque el gobernador del Banco de Canadá y el ministro de Finanzas deben consultarse mutuamente sobre la influencia que pueda tener sobre la política económica general del Gobierno. Se entiende que en caso de que se produjese un profundo desacuerdo entre ambos, el ministro tendría la última palabra.

Banco Central

El Banco de Canadá es el banco central de la nación. El banco ejerce un abanico amplio de responsabilidades que incluyen la aplicación de la política monetaria, la emisión de billetes, la supervisión de la estabilidad del sistema financiero y banco del Estado. Es una sociedad del Estado sujeta al Ministerio de Finanzas, aunque se administra de forma autónoma. Su máximo dirigente, el gobernador del Banco de Canadá, es nombrado por un período de siete años por el consejo de administración del banco, supeditado a la aprobación del gobernador general, que actúa por recomendación del Consejo de Ministros. En Canadá, el Banco Central no es responsable de la inspección o supervisión de la banca o de otras instituciones financieras. Esta misión es competencia de la [Oficina del Supervisor de las Instituciones Financieras \(OSFI\)](#).

El objetivo final de la política monetaria es el de “mantener el valor del dinero”. En 1993, el Banco de Canadá acordó con el Gobierno situar la inflación en una banda de fluctuación del 1 al 3%, con el objetivo de mantenerlo en el 2%. Dicho acuerdo ha sido renovado varias veces, la última en octubre de 2016, y de momento estará en vigor hasta final de 2021. El instrumento de intervención del Banco de Canadá es el tipo de interés diario del mercado monetario, el cual subió al 1,75% en octubre de 2018, manteniéndose actualmente en dicho nivel.

El gobernador del Banco de Canadá es Stephen Poloz, anteriormente Presidente y Consejero Delegado de Export Development Canada. (EDC) www.bankofcanada.ca.

3.2 PREVISIONES MACROECONÓMICAS

La economía canadiense creció el 1% en 2015, tras entrar en recesión técnica en la primera mitad del año. En 2016 y 2017, continuó la recuperación económica, con un crecimiento del 1,1% y el 3%, respectivamente. En el último trimestre de 2018, se produjo una fuerte desaceleración del crecimiento (0,4% anualizado frente al 1,3% previsto), lastrado por una caída en el consumo de los hogares y de los ingresos por exportación de petróleo. El dato anual de crecimiento para 2018 fue de un 1,8%, dos décimas por debajo de lo esperado. Se estima que la situación será transitoria, pero que se extenderá también al primer trimestre de 2019. El presupuesto federal anunciado en marzo de 2019 sigue apoyando el crecimiento y el Banco de Canadá, dada la situación de relativa debilidad económica, ha mantenido el tipo de interés de referencia sin

cambios desde octubre de 2018 en un 1,75%. Ambas políticas, fiscal y monetaria, son acomodaticias y se espera que el efecto de los bajos precios del crudo se disipará. El Banco de Canadá, en su informe de política monetaria de abril de 2019, estima que el crecimiento debería recuperarse en la segunda mitad de 2019, pero en conjunto el crecimiento será modesto: un 1,2%.

Previsiones de crecimiento para Canadá		
	2019	2020
Banco de Canadá (abril-19)	1,2%	2,1%
Banco de Canadá (ene-19)	1,7%	2,1%
Consenso de Economistas de Canadá (mar-19)	1,4%	1,7%
Consenso de Economistas de Canadá (feb-19)	1,7%	1,8%
FMI (World Economic Outlook, abril-19)	1,5%	1,9%
OCDE (mar-19)	1,5%	2%

Fuente: Banco de Canadá, Consensus Forecast, FMI, OCDE. 07/05/2019

La economía global se encuentra en senda de crecimiento y la estadounidense está comportándose mejor de lo esperado, lo que ha empujado el USD al alza. Sin embargo, la escalada de conflictos geopolíticos y comerciales podría poner en peligro las previsiones de crecimiento global.

PIB real global (a)		Proyección crecimiento económico global (%) (b)			
		2018	2019	2020	2021
Estados Unidos	15%	2,9	2,3	1,7	1,7
		(2,9)	(2,4)	(1,6)	-
Zona Euro	12%	1,8	1,2	1,5	1,5
		(1,9)	(1,5)	(1,7)	-
Japón	4%	0,8	0,5	0,6	0,7
		(0,8)	(1)	(0,4)	-
China	18%	6,6	6,2	5,9	5,9
		(6,6)	(6,2)	(5,8)	-
Import. de petróleo EMES (c)	33%	4,3	3,7	4,3	4,3
		(4,4)	(3,9)	(4,5)	-
Resto del mundo (d)	18%	2,1	1,7	2,2	2,2
		(2)	(2)	(2,5)	-
Mundo	100%	3,7	3,2	3,3	3,3
		(3,7)	(3,4)	(3,4)	-

(a) Los porcentajes del PIB están basados en las estimaciones que el FMI hace del PIB de cada país (2016) en base a la paridad del poder adquisitivo (PPA).

(b) Los números entre paréntesis proceden de las proyecciones del anterior Monetary Policy Report (enero 2019).

(c) EMES: economías importadoras de petróleo, excluyendo China. Incluye grandes economías emergentes (como India, Brasil o Sudáfrica) y desarrolladas (como Corea del Sur).

(d) Resto del mundo: países no incluidos en las anteriores categorías, como exportadores de petróleo de mercados emergentes (como Rusia, Nigeria o Arabia Saudita) y otros países desarrollados (Canadá, Australia y RU).

Fuente: Banco de Canadá, Monetary Policy Report (abril 2019). Actualizado a 07/05/2019

3.3 OTROS POSIBLES DATOS DE INTERÉS ECONÓMICO

3.4 COMERCIO EXTERIOR DE BIENES Y SERVICIOS

El sector exterior canadiense se caracteriza por la gran dependencia que presenta con respecto a su principal socio comercial, los EE.UU., a donde van un 75% de sus exportaciones y de donde

proviene el 51% de sus importaciones (2018). Mientras, China ocupa la segunda posición tanto como proveedor (12,7% de las importaciones canadienses) como cliente (4,7% de las exportaciones canadienses). Por último, también destacan las relaciones comerciales con la UE, México, Japón y Corea del Sur.

Por sectores, es importante señalar la importancia que las materias primas – en especial gas y petróleo - y los automóviles y sus partes tienen en la balanza comercial canadiense.

3.4.1 APERTURA COMERCIAL

El grado de apertura comercial de la economía canadiense, medido por el peso de su comercio internacional en su PIB, descendió con motivo de la crisis desde el 55,5% en 2008 al 46,3% en 2009. A partir de entonces, ha ido recuperándose progresivamente, hasta alcanzar el máximo del 53,2% en 2018. Esta apertura comercial se articula fundamentalmente con la economía de EE.UU., que recibe el 75% de las exportaciones y suministra el 51% de las importaciones canadienses (2018). Diariamente el intercambio de mercancías entre Canadá y EE.UU. supera los 1.500 M USD, cuando los intercambios entre Canadá y España en todo el año 2018 fueron de aproximadamente 3.950 M USD. [Fuente: *Innovation, Science and Economic Development Canada*]

En los últimos años, Canadá ha suscrito acuerdos bilaterales de libre comercio con Chile, Colombia, Corea del Sur, Costa Rica, Honduras, Israel, Jordania, Panamá, Perú, Estados Unidos, NAFTA, la Asociación Europea de Libre Comercio (AELC/EFTA) y Ucrania. En septiembre de 2017, entró en vigor de manera provisional el acuerdo CETA entre Canadá y la UE, hasta que todos los EE. MM. lo ratifiquen. Por otro lado, tras el rechazo de EE. UU. al acuerdo con los países de la Asociación Transpacífica (TPP), Canadá participó con los otros diez países restantes en la negociación de un nuevo acuerdo (CPTPP). El acuerdo entró en vigor en diciembre de 2018. A día de hoy, Canadá está también negociando tratados de libre comercio con CA4, CARICOM, India, Japón, Marruecos, República Dominicana y Singapur. A su vez, se han iniciado conversaciones para desarrollar acuerdos similares con China, Turquía, Tailandia, Filipinas, Mercosur y los 11 países que forman parte de ASEAN. [Fuente: [Global Affairs Canada](#)]

Canadá, México y EE.UU. han renegociado el acuerdo NAFTA. Las negociaciones concluyeron en septiembre de 2018. El nuevo acuerdo, se ha denominado en Canadá: Canada-US-Mexico Agreement (CUSMA). La toma de poder del Presidente Trump en 2017 forzó la renegociación y puso en entredicho las buenas relaciones comerciales entre Canadá y EE.UU. La conclusión de un nuevo acuerdo consigue salvar, de momento por lo menos, una de las mayores amenazas que pesaba sobre las relaciones comerciales de Canadá con los EEUU.

El Congreso tiene que evaluar el texto antes de la ratificación y, dado el cambio de mayoría ocurrido en las elecciones parciales de noviembre de 2018, ahora demócrata, es muy posible que exija enmiendas al acuerdo.

Las mayores concesiones de Canadá se han dado en los sectores de productos agrícolas sometidos a sistemas de gestión de oferta; especialmente, en lácteos. Canadá ha hecho concesiones en protección de patentes farmacéuticas y ha aceptado la desaparición gradual del capítulo 11 de resolución de disputas inversor-Estado. A cambio ha logrado poner a salvo su sector del automóvil de posibles sanciones bajo la Sección 232 de seguridad nacional de EEUU. También ha logrado salvar el capítulo 19 de resolución de disputas por medidas antidumping.

El acuerdo incluye una cláusula de revisión y extensión por periodos de 16 años. Canadá no ha logrado, sin embargo, que EEUU se comprometa a levantar los aranceles que pesan desde julio de 2018 sobre el acero y el aluminio, y que el Presidente Trump había relacionado directamente con la falta de progreso en las renegociaciones del NAFTA. Finalmente, el acuerdo incorpora una cláusula por la que se limita la capacidad de los países parte a suscribir acuerdos de libre comercio con países que se considera que no tienen economías de mercado, categoría que podría incluir a China.

3.4.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES

Principales socios comerciales (exportación e importación)

En 2018, continuó el proceso de recuperación del comercio internacional de Canadá, iniciado en

2017, tras el retroceso de los años 2015 y 2016. En 2018, se produjo un incremento del 7% de la exportación canadiense. Por su parte, las importaciones canadienses crecieron un 6%. En relación con los principales socios comerciales de Canadá, entre 2015 y 2018 cabe destacar que:

- EEUU continúa siendo el socio comercial más importante de Canadá, a pesar de haber registrado una ligera caída en la cuota de participación durante los cuatro últimos años.
- China es el segundo socio comercial más importante de Canadá, tanto como proveedor como cliente. En 2010, China superó a Canadá como principal país proveedor de Estados Unidos.
- En 2018, Hong Kong registró el mayor aumento de actividad (+75%) entre los diez principales países clientes de Canadá; mientras que las exportaciones a Reino Unido cayeron un 7%.
- En 2018, Francia (+16%) e Italia (+11%) registraron los mayores aumentos de actividad entre los principales países proveedores de Canadá; mientras que Japón (-4%) registró la mayor caída.

CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)

Principales países clientes	2015	2016	2017	2018	
(Datos en millones \$US)					Var. %
Estados Unidos	314.497	297.529	319.086	338.335	6%
China	15.781	15.830	18.182	21.344	17%
Reino Unido	12.475	12.905	13.626	12.607	-7%
Japón	7.646	8.091	9.111	10.000	10%
México	5.193	5.763	6.047	6.346	5%
Corea del Sur	3.143	3.303	4.083	4.525	11%
Alemania	2.825	3.068	3.185	3.728	17%
Holanda	2.782	2.146	2.419	3.665	52%
India	3.383	3.006	3.294	3.314	1%
Hong Kong	3.061	1.762	1.722	3.014	75%
España (16)	881	1.362	1.274	1.657	30%
SUBTOTAL	371.667	354.765	382.029	408.535	7%
TOTAL	409.819	390.059	420.660	450.919	7%

Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 06/05/2019

CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)

Principales países proveedores	2015	20156	2017	2018	
(Datos en millones \$US)					Var. %
Estados Unidos	223.139	209.990	222.025	235.118	6%
China	51.350	48.597	54.620	58.320	7%
México	24.398	25.041	27.331	28.412	4%
Alemania	13.572	12.999	13.809	14.709	7%
Japón	11.555	11.923	13.493	12.996	-4%
Corea del Sur	6.444	8.002	6.621	7.294	10%
Reino Unido	7.192	6.232	6.856	7.104	4%
Italia	5.758	5.690	6.276	6.946	11%
Francia	5.295	4.477	4.768	5.545	16%
Taiwán	4.266	3.832	4.190	4.537	8%
España (21)	1.829	1.778	2.162	2.290	6%
SUBTOTAL	354.798	338.561	362.151	383.271	6%
TOTAL	419.270	402.498	432.342	459.903	6%

Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 07/05/2019

3.4.3 PRINCIPALES SECTORES DE BIENES (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)

Los siguientes cuadros presentan los principales productos exportados e importados por Canadá, por sectores y por partidas arancelarias, para los últimos 4 años, ordenados por ranking de valor registrado en 2018.

CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES

Principales sectores exportados	2015	2016	2017	2018	CREC. 2017-18
(Datos en millones de \$US)					
21111 - Extracción de gas y petróleo	58.281	46.169	62.050	74.010	19%
33611 - Fabricación de automóviles	43.472	47.451	45.556	41.501	-9%
32411 - Refinerías de petróleo	13.331	9.811	14.168	15.785	11%
33641 - Fabricación de productos aeroespaciales y sus partes	13.872	11.903	11.800	12.691	8%
21222 - Minería de oro y plata	12.375	12.407	13.173	12.268	-7%
32111 - Aserraderos y conservación de la madera	7.357	8.236	8.725	8.554	-2%
32541 - Fabricación farmacéutica y de medicamentos	8.186	8.876	6.823	8.492	24%
33141 - Fundición y refinado de metales no ferrosos (excepto aluminio)	8.939	7.764	7.809	8.443	8%
33131 - Procesado y producción de alúmina y aluminio	6.738	6.592	8.109	8.268	2%
21239 - Minería de minerales no metálicos y cantería	7.681	5.469	6.413	7.366	15%

32211 - Plantas de celulosa	6.011	5.445	6.029	7.236	20%
32521 - Fabricación de resina y caucho sintético	6.368	5.987	5.957	6.637	11%
33361 - Fabricación de motores, turbinas y equipos de transmisión de potencia	5.164	5.121	5.688	6.194	9%
31161 - Sacrificio de ganado y procesado de carne	5.424	5.535	5.882	6.016	2%
21211 - Minería de carbón	2.723	3.363	5.218	5.810	11%
11114 - Cultivo de trigo	6.221	4.508	5.091	5.706	12%
33111 - Fabricación de hierro, acero y ferroaleaciones	4.419	4.111	4.953	5.313	7%
32212 - Plantas de papel	5.099	4.569	4.410	4.941	12%
33451 - Fabricación de instrumentos de navegación, medición, control y médicos	4.484	4.435	4.637	4.925	6%
31122 - Almidón, aceite vegetal y producción de aceite	3.892	4.233	4.500	4.855	8%
11112 - Cultivo de oleaginosas (excepto soja)	4.432	4.788	5.434	4.849	-11%
32619 - Fabricación de otros productos plásticos	4.320	4.291	4.448	4.749	7%
21221 - Minería de hierro	2.808	2.882	3.515	4.114	17%
41811 - Distribuidores-mayoristas de metal reciclable	2.322	2.182	3.144	3.618	15%
32121 - Chapa, contrachapado y fabricación de productos de madera	2.555	2.962	3.266	3.587	10%
SUBTOTAL	246.472	229.090	256.798	275.928	7%
OTROS	163.336	161.218	163.862	174.022	6%
TOTAL	409.808	390.307	420.660	449.951	7%

Fuente: *Innovation, Science and Economic Development Canada*. Actualizado a 25/03/2019

CUADRO 6: EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

Principales productos exportados	2015	2016	2017	2018	CREC. 2017-18
(Datos en millones de \$US)					
2709 - Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso	50.161	39.516	54.007	66.878	24%

8703 - Automóviles de turismo y demás vehículos automóviles concebidos para transporte de personas	44.821	48.825	46.451	40.978	-12%
7108 - Oro	12.411	12.458	13.204	12.251	-7%
2710 - Aceites de petróleo o de mineral bituminoso	11.427	8.143	11.324	12.201	8%
8708 - Partes y accesorios de vehículos automóviles	10.917	10.604	10.448	11.346	9%
2711 - Gas de petróleo y demás hidrocarburos gaseosos	9.204	7.790	10.174	9.673	-5%
4407 - Madera aserrada o desbastada longitudinalmente, de espesor superior a 6 mm	6.922	7.794	8.332	8.241	-1%
3004 - Medicamentos constituidos por productos mezclados o sin mezclar, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados	6.639	7.365	5.116	6.678	31%
8411 - Turboreactores, turbopropulsores y demás turbinas de gas	4.777	5.208	5.832	6.609	13%
8802 - Helicópteros, satélites y vehículos espaciales, incluidos sus vehículos de lanzamiento y vehículos suborbitales	8.288	6.202	6.078	6.505	7%
7601 - Aluminio en bruto	5.148	5.040	6.327	6.448	2%
2701 - Hullas y combustibles sólidos similares, obtenidos de la hulla	2.710	3.351	5.206	5.802	11%
4703 - Pasta química de madera a la sosa (soda) o al sulfato	6.216	4.503	5.086	5.701	12%
3104 - Abonos minerales o químicos potásicos	4.522	4.038	4.405	5.367	22%

3901 - Polímeros de etileno en formas primarias	5.364	3.545	3.917	4.946	26%
3901 - Polímeros de etileno en formas primarias	4.407	4.147	3.978	4.559	15%
1205 - Semillas de nabo (nabina) o de colza	3.890	4.276	5.046	4.447	-12%
2601 - Minerales de hierro y sus concentrados	2.808	2.882	3.515	4.114	17%
8704 - Camiones y otros vehículos para el transporte de mercancías	1.881	1.998	2.299	4.067	77%
8803 - Partes de Helicopteros	3.424	3.313	3.127	3.211	3%
1905 - Pan, pasteles, pasteles, galletas y otros productos de panadería	2.037	2.241	2.443	2.829	16%
2603 - Cobre y sus concentrados	2.999	2.703	2.747	2.827	3%
9403 - Muebles y sus partes (no para uso médico, quirúrgico o dental)	2.482	2.757	2.773	2.810	1%
0306 - Crustáceos (fresco, congelado, salado, en salmuera o ahumado)	2.427	2.404	2.785	2.790	0%
1514 - Aceite de nabina, de colza o de mostaza en bruto y sus fracciones, sin modificar químicamente	2.119	2.368	2.641	2.738	4%
SUBTOTAL	218.001	203.470	227.260	244.016	7%
OTROS	191.819	186.848	193.400	205.934	6%
TOTAL	409.820	390.319	420.660	449.951	7%

Fuente: *Innovation, Science and Economic Development Canada*. Actualizado a 25/03/2019

CUADRO 7: IMPORTACIONES POR SECTORES

Principales sectores importados	2015	2016	2017	2018	CREC. 2017-18
(Datos en millones de \$US)					
33611 - Fabricación de automóviles	35.755	34.633	35.979	39.691	10%
32411 - Refinerías de petróleo	26.477	15.576	12.599	15.539	23%

21111 - Extracción de gas y petróleo	13.935	13.178	13.003	13.572	4%
32541 - Fabricación farmacéutica y de medicamentos	18.965	12.148	11.169	12.396	11%
33641 - Fabricación de productos aeroespaciales y sus partes	11.213	11.020	11.402	11.838	4%
33411 - Fabricación de ordenadores y equipos periféricos	11.609	12.846	10.680	11.364	6%
33639 - Fabricación de otros repuestos y partes de vehículos	11.543	10.442	10.151	11.115	9%
33111 - Fabricación de hierro, acero y ferroaleaciones	10.038	7.410	6.554	8.152	24%
33451 - Fabricación de instrumentos de navegación, medición, control y médicos	8.484	8.036	7.739	7.792	1%
33422 - Fabricación de equipos de transmisión de radio y televisión y comunicaciones inalámbricas	6.581	6.523	7.356	7.270	-1%
32521 - Fabricación de resina y caucho sintético	6.038	6.766	6.079	7.039	16%
33361 - Fabricación de motores, turbinas y equipos de transmisión de potencia	7.132	6.291	6.064	6.728	11%
33612 - Fabricación de camiones pesados	8.796	7.656	6.759	6.371	-6%
33312 - Fabricación de maquinaria de construcción	7.747	7.391	6.240	6.273	1%
33361 - Fabricación de motores, turbinas y equipos de transmisión de potencia	5.994	4.876	4.232	5.903	39%
33531 - Fabricación de equipos eléctricos	5.462	5.147	4.429	5.855	32%
33911 - Fabricación de equipos médicos y suministros	6.309	5.646	5.396	5.749	7%
21222 - Minería de oro y plata	5.339	5.217	5.104	5.443	7%
33341 - Fabricación de equipos de ventilación, calefacción, aire acondicionado y refrigeración comercial	5.894	5.278	4.545	4.844	7%
32519 - Fabricación de productos químicos orgánicos de base	5.035	4.784	4.730	4.802	2%
33131 - Procesado y producción de alúmina y aluminio	4.744	4.356	4.566	4.710	3%
32619 - Fabricación de otros productos plásticos	4.477	4.252	4.264	4.592	8%
33635 - Fabricación de transmisiones para motores de vehículos y piezas para trenes motrices	4.236	4.077	4.150	4.480	8%
33421 - Fabricación de aparatos telefónicos	4.896	4.631	6.388	4.456	-30%
33329 - Fabricación de otra maquinaria industrial	3.951	3.795	3.519	4.151	18%
SUBTOTAL	240.650	211.975	203.097	220.125	8%
OTROS	223.096	207.296	199.358	211.989	6%
TOTAL	463.746	419.271	402.455	432.114	7%

Fuente: *Innovation, Science and Economic Development Canada*. Actualizado a 25/03/2019

CUADRO 8: IMPORTACIONES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS

Principales productos importados	2015	2016	2017	2018	CREC. 2017-18
(Datos en millones de \$US)					
8703 - Automóviles de turismo y demás vehículos automóviles concebidos para transporte de personas	26.272	26.410	28.579	29.927	5%
8708 - Partes y accesorios de vehículos automóviles	19.885	20.545	20.513	20.158	-2%
2710 - Aceites de petróleo o de mineral bituminoso	11.920	11.047	12.284	16.843	37%
2709 - Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso	13.119	10.881	12.777	14.233	11%
8704 - Vehículos automóviles para transporte de mercancías	11.877	12.992	15.853	14.040	-11%
8517 - Teléfonos, incluidos los teléfonos móviles (celulares) y los de otras redes inalámbricas.	9.579	9.000	10.184	11.119	9%
8471 - Máquinas automáticas para tratamiento o procesamiento de datos y sus unidades, tanto magnéticas como ópticas	7.893	7.793	8.553	9.325	9%
3004 - Medicamentos preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor	7.545	7.209	7.160	7.640	7%
8411 - Turboreactores, turbopropulsores y demás turbinas de gas	4.951	4.421	4.645	5.628	21%
7108 - Oro	6.538	5.589	5.479	4.827	-12%
8803 - Partes de helicópteros, aeronaves, globos, dirigibles y vehículos espaciales	4.297	4.084	4.213	4.584	9%
8407 - Motores de émbolo (pistón) alternativo y motores rotativos, de encendido por chispa (motores de explosión)	4.074	4.905	4.910	4.525	-8%
8701 - Tractores	3.710	2.781	3.526	4.458	26%
3002 - Vacunas, cultivos de microorganismos y toxinas.	3.100	3.412	3.780	4.042	7%
8429 - Excavadoras/topadoras, traillas, motoniveladoras, niveladores, palas cargadoras	2.581	2.040	2.988	3.677	23%
8481 - Artículos de grifería y órganos similares para tuberías, calderas, depósitos, o similares	3.483	3.051	3.217	3.649	13%
9401 - Asientos	3.378	3.556	3.655	3.592	-2%
8544 - Hilos, cables, incluidos los coaxiales, y demás conductores aislados para electricidad	3.429	3.388	3.565	3.592	1%
8802 - Helicópteros, satélites y vehículos espaciales, incluidos sus vehículos de lanzamiento y vehículos suborbitales	4.443	2.871	3.323	3.575	8%

8483 - Ejes de transmisión y manivelas, cajas de rodamiento, engranajes, volantes y poleas	4.127	3.720	3.329	3.199	-4%
4011 - Neumáticos (llantas neumáticas) nuevos de caucho	3.113	2.853	3.052	3.182	4%
9403 - Muebles y sus partes (no para uso médico, quirúrgico o dental)	2.682	2.635	2.866	2.941	3%
8716 - Remolques y otros vehículos de ruedas	2.360	2.109	2.433	2.853	17%
9018 - Instrumentos y aparatos usados en ciencia médica, quirúrgica y veterinaria	2.559	2.545	2.678	2.798	4%
8413 - Bombas para líquidos	2.629	2.383	2.610	2.722	4%
SUB-TOTAL	169.545	162.220	176.173	187.128	6%
OTROS	249.725	240.235	256.170	271.899	6%
TOTAL	419.271	402.455	432.343	459.027	6%

Fuente: *Innovation, Science and Economic Development Canada*. Actualizado a 25/03/2019

3.4.4 PRINCIPALES SECTORES DE SERVICIOS (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)

Principales sectores de servicios (exportación e importación)

En 2018, el 44% del déficit de la balanza de pagos se puede imputar a la balanza de servicios, que registró un déficit de 19.789 M \$US, principalmente debido a su componente de turismo y viajes (-11.316 M \$US).

3.5 TURISMO

Turismo

La fortaleza del dólar canadiense entre 2010 y 2013 hizo de Canadá un destino relativamente caro para los no residentes, al tiempo que abarató el coste de los viajes al extranjero para los residentes. Sin embargo, la depreciación del dólar canadiense desde finales de 2013 ha provocado el proceso inverso.

Según *Statistics Canada*, en 2018 el flujo de turistas extranjeros a Canadá aumentó un 0,6% con respecto al año anterior, con un total de 31,3 millones de viajeros. EE. UU. fue el principal origen de los turistas que recibió Canadá, con 24,4 millones de visitantes (78,1% del total), de los cuales el 59% pernoctaron al menos una noche en Canadá.

En 2018, el flujo de turistas canadienses al extranjero aumentó un 3,1% con respecto a 2017, con un total de 56,3 millones de viajeros. EE.UU. fue el principal destino de los turistas canadienses, concentrando un 78,8% del total de desplazamientos. Desde el punto de vista de las pernoctaciones, el 48% de los canadienses que realizaron viajes a EE. UU. en 2018 pernoctaron al menos una noche.

3.6 INVERSIÓN EXTRANJERA

3.6.1 RÉGIMEN DE INVERSIONES

La Ley de Inversión de Canadá (*Investment Canada Act*) es la ley que regula los capitales extranjeros que se invierten en Canadá. Todas las inversiones realizadas en Canadá requieren ser notificadas o, si exceden un umbral específico, aprobadas. Los inversores procedentes de países o bloques económicos pertenecientes a la Organización Mundial de Comercio (OMC) y/o que tienen acuerdo preferenciales con Canadá (como la UE) no necesitan aprobación federal, siempre y cuando el valor de los activos de la empresa a adquirir o de la empresa de nueva creación no supere el umbral de inversión fijado por el Gobierno federal. Éste se actualiza

anualmente, siendo para 2019 de 416 M CAD para inversores que son empresas de titularidad pública, 1.045 M CAD para empresas del sector privado de países OMC y 1.568 para países o regiones con acuerdos preferenciales (caso de la UE).

Los inversores procedentes de países que no integran la OMC requieren de aprobación ministerial, si contemplan la adquisición directa de empresas canadienses cuyos activos superen los 5 M CAD o la adquisición indirecta de empresas con activos superiores a los 50 M CAD.

El plazo normal de obtención de las aprobaciones, para proyectos de inversión que superan los umbrales mencionados, está fijado en 45 días, pero puede ampliarse hasta un máximo de 75 días. En el caso de adquisiciones en el ámbito cultural, el organismo competente que gestiona las notificaciones/aprobaciones es el Ministerio de Patrimonio (*Canadian Heritage*). Para todas las demás adquisiciones, la tramitación se realiza a través del Ministerio de Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico ([Innovation, Science and Economic Development Canada](#)), anteriormente conocido como *Industry Canada*.

En toda inversión que requiera de aprobación, el inversor tendrá que poder demostrar que dicha operación supondrá un “beneficio neto” para Canadá. Este concepto es multidimensional y comprende factores como el efecto de la inversión sobre la actividad económica, el empleo, el uso de suministros locales, la transferencia de tecnología o la compatibilidad con las políticas industriales, económicas y culturales de Canadá.

También existen restricciones fijadas por las distintas provincias. Unas pueden exigir, por ejemplo, una mayoría de ciudadanos canadienses en los consejos de administración o pueden controlar de forma muy estricta la propiedad inmobiliaria.

La inversión de los residentes canadienses en el extranjero no está sujeta a ninguna restricción.

Cabe señalar también que con la entrada en vigor provisional del acuerdo CETA, el umbral de revisión de las operaciones de inversión para los países de la U.E. es de 1.568 M CAD, como se ha señalado anteriormente para inversiones que se benefician de un acuerdo preferencial con Canadá.

Aparte del régimen de inversión extranjera, en el caso de las adquisiciones y fusiones, los inversores de terceros países tienen que tener en cuenta también las implicaciones de la ley de competencia de Canadá. Como regla general, hay que notificar al organismo de supervisión de la competencia ([Competition Bureau](#)) cualquier adquisición de activos con un valor agregado superior a 96 millones de CAD o que generen ventas por ese importe. También hay que notificar a las autoridades las transacciones de compra o fusión entre partes que tengan en Canadá, de forma agregada, activos o ventas superiores a 400 millones de CAD. La notificación es previa a la operación de compra o fusión. Independientemente de que la operación sea “notificable”, el regulador puede revisar cualquier operación y vetar aquellas que vulneren las reglas de competencia.

3.6.2 INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍSES Y SECTORES

En 2018, se produjo un aumento de la inversión extranjera en Canadá con respecto al año anterior del 59%, tras tres años consecutivos de contracción. Por países, cabe señalar la importancia que tiene la inversión procedente de EE.UU., que en 2018 representó un 42% del total, aunque descendió un 6% con respecto al año anterior. Por sectores, en 2018 destacaron las inversiones en los sectores de manufacturas y otras industrias. El sector donde más creció la inversión con respecto a 2017 fue manufacturas (+62%). También destacó el aumento en la inversión en el sector de minería y energía, tras la fuerte desinversión del año anterior.

CUADRO 9: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES

Inversión extranjera en Canadá	2015	2016	2017	2018	CREC. 2017-2018*
(Millones USD)					
Por países					
EE.UU.	32.365	19.188	17.754	16.659	-6%
Otros países	11.478	16.823	7.064	22.968	224%
Total	43.839	36.008	24.816	39.626	59%
Por sectores					
Manufacturas	2.723	2.742	9.412	15.259	62%
Comercio y transporte	7.218	8.654	9.900	5.423	-45%
Dirección y gestión de empresas	10.926	4.321	2.526	2.379	-6%
Finanzas y seguros	171	7.119	3.766	2.288	-39%
Energía y minerales metálicos	2.370	8.259	-7.187	1.943	-
Otras industrias	20.431	4.915	6.401	12.336	92%
Total	43.839	36.008	24.816	39.626	59%

* Calculado sobre datos en dólares canadienses (para evitar distorsiones por tipo de cambio)

Fuente: *Statistics Canada*: tablas 36-10-0473-01 y 36-10-0026-01. Actualizado a 26/03/2019

3.6.3 OPERACIONES IMPORTANTES DE INVERSIÓN EXTRANJERA

Entre 2014 y 2018 se destacan las siguientes grandes adquisiciones:

- En 2014, la cadena de cafeterías canadiense Tim Hortons fue adquirida por la estadounidense 3G Capital por 12.500 M CAD. Desde entonces ha emprendido una expansión ambiciosa en España y otros países de la UE.
- En mayo de 2015, concluyó la compra de la canadiense Talisman Energy por Repsol por 8.300 M USD, más la asunción de una deuda de 4.700 M USD.
- En diciembre de 2015, la cadena francesa de hoteles Accor compró la canadiense FRHI Hotels & Resorts - dueña de las cadenas de hoteles Fairmont, Raffles y Swisotel - por 2.900 M USD.
- En abril de 2017, la estadounidense Starwood Capital Group Global completó la compra de la canadiense Milestone Apartments REIT por 2.600 M USD.
- En junio de 2017, la empresa estadounidense Vista Equity Partners concluyó la operación de compra de la empresa [canadiense](#) DH Corp por 3.400 M USD.
- En marzo de 2018, la empresa estadounidense Platinum Equity LLC completó la compra de la canadiense Husky Injection Molding System por 3.800 M USD.
- En mayo de 2018, Toyota anunció una inversión de 1.160 M USD en sus plantas de Canadá.

3.6.4 FUENTES OFICIALES DE INFORMACIÓN SOBRE INVERSIONES EXTRANJERAS

La fuente oficial para conocer información sobre inversiones extranjeras es la agencia canadiense Statistics Canada, que depende del Ministerio de Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico, antes conocido como Ministerio de Industria. A través de su página web se puede acceder a las publicaciones de datos de contabilidad nacional y otros indicadores económicos, incluyendo la publicación de la posición internacional de la inversión de Canadá. Es de acceso libre y gratuito.

La agencia oficial encargada de promover y atraer las inversiones hacia Canadá es [Invest in Canada](#), que dependía del Ministerio de Asuntos Exteriores (*Global Affairs Canada*), pero que

recientemente ha pasado a constituirse como una agencia federal independiente. En su página web se puede encontrar información de interés sobre normativa, implantación e incentivos.

3.6.5 FERIAS SOBRE INVERSIONES

No existen ferias especializadas de promoción de inversiones. Esta actividad se realiza a través de las ferias especializadas sectoriales, en las que participan tanto la agencia Invest in Canada, como los organismos regionales de las diferentes provincias canadienses. A modo de ejemplo, se puede mencionar la feria del petróleo “Global Petroleum Show”, que tiene lugar cada dos años en la ciudad de Calgary (Alberta), o la feria bienal sobre tecnología medioambiental “Globe”, en la ciudad de Vancouver (Columbia Británica).

Por otra parte, los siguientes organismos regionales son bastante activos en la organización de eventos relacionados con la promoción de inversiones:

- Ottawa: [Invest Ottawa](#)
- Montreal: [Montreal International](#)
- Toronto: [Toronto Global](#)
- Columbia Británica: [Trade and Invest British Columbia](#)
- Alberta: [Invest Alberta](#)
- Quebec: [Investissement Québec](#)
- Ontario: [Invest in Ontario](#)

3.7 INVERSIONES EN EL EXTERIOR. PRINCIPALES PAÍSES Y SECTORES

En 2018, la inversión canadiense en el exterior se contrajo un 37% con respecto al año anterior. Por países, EE.UU. fue el principal receptor de la inversión canadiense en el extranjero, concentrando el 59% del total; a pesar de que esta cayó un 59% con respecto a 2017. Por sectores destino de la inversión canadiense en el exterior, destacaron los sectores de comercio y transporte, y finanzas y seguros. Por sectores, hay que destacar que Canadá volvió a invertir en terceros países en los sectores de minería y energía, así como en el sector de manufacturas, tras la desinversión realizada en 2017.

CUADRO 10: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES

Inversión canadiense en el extranjero	2015	2016	2017	2018	CREC. 2017-2018*
(Millones USD)					
Por países					
EE.UU.	47.108	56.486	63.524	26.318	-59%
Otros países	20.335	13.494	16.251	24.138	48%
Total	67.444	69.979	79.771	50.457	-37%
Por sectores					
Finanzas y seguros	42.435	19.140	21.800	19.352	-11%
Comercio y transporte	1.314	17.100	43.563	13.717	-69%
Energía y minerales metálicos	-13.577	11.618	-2.321	8.300	-
Dirección y gestión de empresas	9.685	-795	7.269	5.304	-27%
Manufacturas	19.587	4.077	-2.740	5.262	-
Otras industrias	8.001	18.838	12.199	-1.478	-
Total	67.444	69.979	79.771	50.457	-37%

* Calculado sobre datos en dólares canadienses (para evitar distorsiones por tipo de cambio)

Fuente: Statistics Canada: tablas 36-10-0473-01 y 36-10-0026-01. Actualizado a

3.8 BALANZA DE PAGOS. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES SUB-BALANZAS

Balanza de pagos. Resumen de las principales cuentas y subbalanzas

De acuerdo con los datos publicados por *Statistics Canada*, la balanza de pagos arrojó por décimo año consecutivo un déficit por cuenta corriente. El último superávit registrado en esta partida fue en 2008. Para 2018, el saldo fue de -46.335 M \$US, equivalente al 2,65% del PIB nominal canadiense. El déficit por cuenta corriente en 2017 se explica por la contribución negativa de la mayoría de sus componentes, a excepción de las rentas de la inversión extranjera directa, las transferencias de las administraciones públicas y dentro de la balanza de servicios, el componente que abarca otros servicios (excluyendo turismo y viajes, y transporte).

Con respecto a la cuenta financiera, ésta arrojó superávit reflejando el déficit en cuenta corriente, siendo en 2018 de 37.757 M \$US. Durante el año, comparado con el año anterior, se produjo una fuerte reducción en la actividad de inversión en instrumentos de deuda; especialmente en bonos.

CUADRO 11: BALANZA DE PAGOS

Balanza de Pagos	2015	2016	2017	2018
(Millones USD)				
CUENTA CORRIENTE (SALDO)	-55.163	-48.975	-46.304	-45.289
Balanza Comercial	-19.266	-19.266	-18.977	-16.591
Balanza de Servicios	-19.906	-18.145	-19.847	-19.789
Turismo y Viajes	-13.582	-10.858	-11.509	-11.316
Transporte	-8.455	-8.077	-9.000	-10.599
Otros Servicios	2.130	791	661	2.126
Balanza de Rentas	-12.710	-9.016	-5.283	-7.089
Balanza de Transferencias	-3.279	-2.548	-2.196	-1.820
Administraciones Públicas	-4.991	-4.171	-4.604	-5.232
Resto Sectores (Remesa de Trabajadores, otras)	1.712	1.623	2.407	3.412
CUENTA DE CAPITAL (SALDO)	-83	-69	-59	-60
CUENTA FINANCIERA	-56.226	-49.535	-40.343	-37.757
Inversiones directas canadienses en el extranjero	83.253	67.964	82.406	54.368
Inversiones directas extranjeras en Canadá	47.007	9.726	65.191	44.871
Inversiones en cartera (residentes)	8.550	5.647	811	-1.547
Inversiones en cartera (no residentes)	26.157	65.489	28.168	22.926
Otras inversiones (residentes)	59.648	33.994	27.452	43.537
Otras inversiones (no residentes)	95.142	128.392	145.669	53.693
Reservas	66.404	35.976	43.799	61.146
ERRORES Y OMISIONES	-981	-491	6.019	7.592

Fuente: *Statistics Canada*: tablas 36-10-0014-01 y 36-10-0471-01. Actualizado a 27/03/2019

3.9 RESERVAS INTERNACIONALES

Las reservas internacionales oficiales de Canadá acumuladas a 30 de abril de 2019 eran de 84.832 M \$US. Un 58% de las reservas de Canadá se encuentran en dólares americanos y un 16% en euros.

3.10 MONEDA. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO

Moneda y sistema cambiario. Evolución del tipo de cambio

Entre 2010 y 2012, el dólar canadiense se fue fortaleciendo por la entrada de flujos de capital extranjero al país en búsqueda de seguridad, dada la incertidumbre en los mercados internacionales. En 2012, el dólar canadiense osciló en valores cercanos a la paridad con respecto al dólar americano. Sin embargo, a partir de enero de 2013 inició un proceso de depreciación ininterrumpido

Frente al euro, el dólar canadiense alcanzó un máximo en agosto de 2012 (1,2153 CAD/€). A partir de ahí, se inicia un proceso de depreciación hasta el mínimo de marzo de 2018 (1,6124 CAD), provocado por la caída de los precios del crudo.

Durante 2018, el tipo de cambio medio con el dólar americano fue de 1,2957 CAD/USD, oscilando entre 1,2288 y 1,3642 CAD/USD y depreciándose un 9,9% a lo largo del año. Frente al euro, el tipo de cambio medio durante 2018 fue de 1,5302 CAD/€, oscilando entre 1,4791 y 1,6124 y depreciándose un 8,3%.

Según el índice de cambio efectivo de Canadá (CEER), el dólar canadiense se ha apreciado frente a las divisas de sus principales socios económicos un 7,1% en 2018.

La cotización del dólar canadiense se explica principalmente por el fortalecimiento que ha experimentado el dólar estadounidense en los últimos cinco años, principal socio comercial de Canadá, gracias a la recuperación de la economía de este país, especialmente desde que la Reserva Federal puso fin a la política de flexibilización cuantitativa. También ha tenido un impacto importante la caída en el precio del petróleo, que es el principal producto de exportación de Canadá.

3.11 DEUDA EXTERNA Y SERVICIO DE LA DEUDA. PRINCIPALES RATIOS

La deuda externa de Canadá en 2018, según datos de Statistics Canada, se situó en 2.076.980 M \$US, equivalente al 121% del PIB nominal canadiense. Esta proporción, pese a haberse contraído ligeramente entre 2016 y 2017, ha mantenido una tendencia creciente desde 2008, cuando su valor era del 64%, destacando el incremento que se produjo entre 2014 y 2015.

3.12 CALIFICACIÓN DE RIESGO

La clasificación de riesgo país de Canadá según el grupo [Economist Intelligence Unit](#) es AA. Las principales agencias de rating sitúan a Canadá en el mínimo del riesgo país: AAA estable (Fitch), AAA estable (S&P), Aaa estable (Moody's).

3.13 PRINCIPALES OBJETIVOS DE POLÍTICA ECONÓMICA

Principales objetivos de la política monetaria

La política monetaria está guiada por el Banco de Canadá que es autónomo en sus decisiones. En 1993 estableció un acuerdo (que aún está vigente) con el Gobierno para situar el objetivo de inflación en una banda de fluctuación del 1% al 3%, con el objetivo de mantenerlo en el 2%. El instrumento que se utiliza es la fijación del tipo de interés que el Banco de Canadá utiliza para prestar a los bancos dinero a un día.

En diciembre de 2007, la autoridad monetaria comenzó un recorte de los tipos oficiales que acumulado fue de 425 puntos básicos, alcanzando el 0,25% en abril de 2009. Entre septiembre de 2010 y diciembre de 2014 el Banco de Canadá mantuvo el tipo de interés de referencia sin modificaciones en el 1%. En enero y julio de 2015 se produjeron dos recortes del 0,25% cada uno, hasta el 0,5%. En julio de 2017, el Banco de Canadá subió el tipo de interés al 0,75%, la

primera subida desde 2010, en septiembre al 1% y en julio de 2018 al 1,5%, nivel que ha mantenido en la última revisión del tipo de interés.

Principales objetivos de la política fiscal

A principios de 2008, Canadá se encontraba en buena forma para hacer frente al nuevo escenario presentado a raíz de la crisis financiera mundial, con una deuda bruta consolidada (federal y provincial) del 66,5% del PIB (a 31 de marzo de 2008). En 2009 y 2010, el Gobierno del Partido Conservador de Canadá puso en marcha un plan de estímulo económico denominado Canada Economic Action Plan, para hacer frente a la crisis financiera mundial. Dicho programa resultó en un crecimiento de la deuda consolidada de todos los niveles de gobierno hasta alcanzar el 92,3% del PIB en 2016 (último dato disponible). Cuando se puso en marcha el plan de estímulo económico, se trazó también como objetivo la vuelta al equilibrio presupuestario en el año fiscal 2014-15, lo que finalmente se consiguió, cerrando dicho ejercicio con un superávit de 1.900 M CAD.

Los presupuestos federales aprobados desde 2016, del Gobierno liberal, contemplan un fuerte aumento del gasto público con el objetivo de estimular el crecimiento económico y apoyar a las clases medias. En el presupuesto 2019 publicado en marzo, el Ministerio de Finanzas estimó un déficit presupuestario para el ejercicio 2019-20 de 19.800 M CAD. En relación a la evolución de la deuda neta federal, medida en porcentaje del PIB de Canadá, el Gobierno federal ha fijado una senda de deuda decreciente en relación al PIB, que al cierre del ejercicio 2023-2024 se situaría en el 28,6%.

4 RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES

4.1 MARCO INSTITUCIONAL

4.1.1 MARCO GENERAL DE LAS RELACIONES

El marco general de las relaciones económicas entre España y Canadá está muy influenciado por la dinámica de las relaciones con la UE. Entre 2009 y 2014, Canadá y la UE negociaron un nuevo Acuerdo Económico y Comercial Global (CETA) y en paralelo renegociaron el Acuerdo Marco de 1976, bajo la nueva denominación de Acuerdo de Asociación Estratégica (SPA). Ambos acuerdos entraron en vigor provisionalmente en 2017 (abril, SPA; septiembre, CETA), a la espera de que se ratifiquen en todos los EE.MM. La aplicación provisional supone que entran en vigor solo las partes del acuerdo de competencia exclusiva europea.

4.1.2 PRINCIPALES ACUERDOS Y PROGRAMAS

Acuerdos UE-Canadá

- Firma del Acuerdo Económico y Comercial Global (CETA) el 30 de octubre de 2016. Se está aplicando provisionalmente desde el 21 de septiembre de 2017, pendiente de la ratificación por todos los EE.MM.
- Firma del Acuerdo de Asociación Estratégica (SPA) el 30 de octubre de 2016, que lleva aplicándose provisionalmente desde el 1 de abril de 2017
- Acuerdo sobre Transporte Aéreo, firmado en diciembre de 2009.
- Agenda para la Asociación, 2004.
- Declaración Política Común y Plan de Acción, 1996.
- Declaración Transatlántica de Relaciones UE-Canadá, 1990.
- Otros acuerdos sectoriales y Declaraciones Comunes
(http://www.delcan.ec.europa.eu/en/eu_and_canada/official_documents)

Acuerdos bilaterales España-Canadá (*Escasa actividad en los últimos años*)

- Protocolo que modifica el convenio para evitar la doble imposición y la evasión fiscal entre España y Canadá, 2015.
- Acuerdo Administrativo en materia de Seguridad Industrial, 2011.
- Acuerdo de cooperación tecnológica entre el CDTI y el Consejo de investigaciones

científicas de Canadá – NRC, 2005.

- Memorando de Entendimiento entre el Min. Ciencia y Tec. y el NRC, 2003.
- Acuerdo sobre Transporte Aéreo, 1988.

4.1.3 ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS

Bebidas alcohólicas y alimentos. Columbia Británica ha puesto en vigor desde abril de 2016 un nuevo régimen de venta de vinos y licores en supermercados. Multiplica el impacto de discriminaciones existentes (pero autorizadas por los acuerdos en vigor con la UE y NAFTA) y crea potencialmente nuevas. Multiplica las existentes al autorizar a transferir a los supermercados licencias (60) para la venta exclusiva de vinos de la provincia que poseen ahora pequeñas tiendas independientes. El régimen podría crear nuevas discriminaciones al contemplar también la posibilidad de transferir licencias que autorizan tanto la venta de vinos locales como de importación. Ante una transferencia, el supermercado puede optar por mantenerla como licencia que permita la venta de vinos importados, pero tendrá que habilitar un espacio segregado del resto de la tienda, con cajas propias (modelo “tienda dentro de la tienda”). Por otro lado, el supermercado puede optar por restringir la venta a vinos de la provincia. Podrá así vender los vinos en los anaqueles de supermercado, sin más. Aquí el problema es doble, por el menoscabo que supone perder las ventas de vino importado que permitía esa licencia y por el riesgo de que la provincia pretenda socavar por este método el límite de 60 licencias que tiene establecido por los acuerdos.

Ontario, Columbia Británica y otros monopolios provinciales mantienen otras prácticas discriminatorias como diferenciales de costes de servicio (DCS) entre productos nacionales e importados, diferentes márgenes comerciales, multas desproporcionadas a proveedores que no cumplen la normativa administrativa del monopolio o canales de distribución alternativos al monopolio solo para productores locales. La entrada en vigor del acuerdo CETA impone una cierta disciplina sobre los monopolios, que tendrán que auditar sus DCS, publicarlos y aplicarlos en función del volumen distribuido. También limita la proliferación de puntos de venta fuera de los monopolios, a los que no pueden acceder los vinos importados.

La UE se unió a EE. UU., como parte interesada, en las dos quejas presentadas ante la OMC contra Canadá en enero y octubre de 2017 por la ley de Columbia Británica que permite la venta de vinos de la provincia en supermercados. EE.UU. cree que la legislación es discriminatoria al conceder a los vinos de la provincia una ventaja injusta frente a los de fuera de la provincia, que están colocados en otra zona del supermercado y tienen puntos de venta diferentes. En la renegociación del NAFTA, ahora USCMA, Canadá y EE. UU. han negociado una carta de compromiso bilateral (*side letter*) por la cual Canadá se compromete a eliminar el modelo de venta en supermercados de Columbia Británica para el 1 de noviembre de 2019 y EE. UU. levantaría la demanda en la OMC.

Cuotas de quesos bajo CETA. El sistema de concesión de cuotas de quesos bajo el acuerdo CETA, que gestiona en exclusiva Canadá, debía favorecer la entrada de “nuevos participantes” en el mercado canadiense. Sin embargo, en la práctica, el método de adjudicación no está respondiendo a lo esperado. Muchos “nuevos participantes” se han encontrado con adjudicaciones de cuota en 2018 y 2019 que estaban muy por debajo del umbral de viabilidad económica. El sistema de adjudicación para 2019 se ha mantenido sin cambios a pesar de la preocupación que esto ha despertado en los Estados miembros que exportan queso a Canadá y de que el tema se ha llevado a todas las reuniones pertinentes entre la UE y Canadá.

4.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES

Los datos de comercio bilateral de 2018 indican un superávit comercial para España de 43,4 M€. Entre 2017 y 2018, las exportaciones españolas a Canadá aumentaron un 8,6%, de 1.645 M€ a 1.785 M€, y las importaciones españolas desde Canadá crecieron un 1,8%, de 1.712 M€ a 1.742 M€. Aunque todavía es pronto para confirmarlo, la entrada en vigor del CETA parece haber tenido un impacto positivo sobre las exportaciones de fruta fresca (cítricos), que han subido un 66% entre 2017 y 2018. Sin embargo, la subida más espectacular se ha dado en las exportaciones de motores de automóvil, que han pasado de 134.200 euros en 2017 a 167,8 millones de euros en 2018 (+125.123%). Estas exportaciones provienen de la planta de motores de Ford de Almussafes (Valencia) para la planta de Ford en Oakville (Ontario) y han catapultado a la Comunidad Valenciana al primer puesto en volumen de exportación a Canadá por CC.AA

(21,03% del total).

Las exportaciones españolas más relevantes en 2018 fueron máquinas y aparatos mecánicos, farmacéutica, combustibles y lubricantes, automóviles y bebidas. Mientras, las principales importaciones fueron combustibles y lubricantes, minerales metálicos y no metálicos (excepto cobre y cinc), aeronaves y máquinas y equipamiento mecánicos.

CUADRO 12: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

Principales productos de la exportación española		2015	2016	2017	2018	CREC. 2017- 2018
Cap.	(Datos en millones de euros)					
84	Máquinas y aparatos mecánicos	142,57	87,24	161,15	296,38	84%
30	Productos farmacéuticos	346,75	279,41	232,12	211,31	-9%
27	Combustibles, aceites minerales	106,53	127,37	111,31	116,77	5%
87	Vehículos automóviles, tractor	59,02	105,54	130,52	112,68	-14%
22	Bebidas de todo tipo (excepto zumos)	87,75	90,01	106,1	110,37	4%
8	Frutas y frutos secos	50,9	45,86	58,87	80,76	37%
73	Manuf. de fundic. de hierro y acero	39,86	25,23	75,87	75,14	-1%
72	Fundición, hierro y acero	48,2	60,64	68,45	73,13	7%
85	Aparatos y material eléctrico	41,93	50,18	66,71	68,85	3%
62	Prendas de vestir, no de punto	34,26	42,49	58,13	64,83	12%
29	Productos químicos orgánicos	46,35	49,13	51,46	52,7	2%
20	Conservas, verduras o frutas	28,12	33,4	40,43	35,32	-13%
61	Prendas de vestir, de punto	19,62	24,58	32,2	33,17	3%
39	Mat. Plásticas y sus manufactu.	15,64	19,61	27,27	32,06	18%
15	Grasas, aceite animal o vegetal	7,14	9,08	24	31,11	30%
	Subtotal	1.074,63	1.049,76	1.244,59	1.394,58	12%
	Total	1.371.275	1.488.701	1.644.572	1.785.723	9%

Fuente: Datacomex. Actualizado a 27/03/2019

CUADRO 13: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

Principales productos de la importación española		2015	2016	2017	2018	CREC. 2017-2018
Cap.	(Datos en millones de euros)					
27	Combustibles, aceites minerales	161,75	109,48	360,96	457,05	27%
26	Minerales, escorias y cenizas	191,25	290,41	470,92	339,32	-28%
88	Aeronaves; vehículos espaciales	32,99	258,74	176,32	176,22	0%
84	Máquinas y aparatos mecánicos	133,54	144,1	138,32	119,5	-14%
30	Productos farmacéuticos	45,12	59,34	67,11	104,87	56%
10	Cereales	57,59	66,05	42,24	91,73	117%
3	Pescados, crustáceos y moluscos	23,88	30,43	32,05	43,98	37%
38	Otros productos químicos	11,97	21,09	12,72	38,66	204%
75	Níquel y sus manufacturas	9,17	17,97	29,46	37,18	26%
90	Aparatos ópticos	21,42	20,34	23,49	34,91	49%
85	Aparatos y material eléctrico	36,04	30,96	33,65	32,65	-3%
72	Fundición, hierro y acero	21,22	14,06	27,64	31	12%
47	Pasta de madera. Papel recicl.	21,7	20,11	23	30,61	33%
48	Papel, cartón y sus manufacturas	5,47	8,38	20,7	25,75	24%
87	Vehículos automóviles; tractores	19,54	21,33	23,72	24,27	2%
	Subtotal	792,64	1.112,78	1.482,30	1.587,70	7%
	Total	983,11	1.302,32	1.712,08	1.742,28	2%

Fuente: Datacomex. Actualizado a 27/03/2019

CUADRO 14: BALANZA COMERCIAL BILATERAL

Balanza comercial bilateral	2015	2016	2017	2018	CREC. 2017-18
(Datos en millones de euros)					
Exportaciones españolas	1.371,27	1.488,70	1.644,57	1.785,72	9%
Importaciones españolas	983,11	1.302,32	1.712,08	1.742,28	2%
Saldo	388,17	186,38	67,51	-43,45	
Tasa de cobertura (%)	139%	114%	97%	102%	

Fuente: Datacomex. Actualizado a 27/03/2019

4.3 INTERCAMBIOS DE SERVICIOS

Comercio bilateral de servicios España-Canadá (M USD)	2014	2015	2016	2017
Ingresos	335	346	329	365
- Turismo	96	112	126	147
- Servicios comerciales	143	146	98	101
- Transporte y servicios gubernamentales	96	88	104	116
Pagos	638	583	586	645
- Turismo	379	385	406	457
- Servicios comerciales	167	95	78	79
- Transporte y servicios gubernamentales	92	103	102	109
Saldo	-303	-237	-257	-281

Fuente: Statistics Canada. Tabla 36-10-0007-01. Actualizado a 08/05/2019

4.4 FLUJOS DE INVERSIÓN

Según Datainvox, en 2016 el stock de inversión directa de España en Canadá (no ETVE) era de 11.002 M €, habiendo crecido un 8% con respecto a 2015 (10.154 M €). Canadá es el 13º destino de la inversión española en el extranjero. A su vez, el stock de inversión directa de Canadá en España en 2016 era de 5.027 M €, suponiendo un aumento del 21% con respecto a 2015 (4.157 M €). Canadá ocupa el puesto 12º en el ranking de inversores en España.

Los flujos de inversión entre Canadá y España son cada vez más importantes. En 2017, el flujo de IDE bruta (NO ETVE) española en Canadá fue de 1.567 M €, mientras que en 2016 fue de 481 M € y en 2015 de 9.112 M €. La evolución de los últimos años es, por tanto, de altibajos, a veces muy pronunciados. En 2015, el fuerte aumento de la inversión refleja la adquisición de Talisman Energy por Repsol. En 2017, Canadá fue el 4º destino en importancia de la inversión española en el exterior, tan solo superado por EE. UU., Francia y México. Si analizamos la inversión en 2017 por sectores, 1.561 M € se corresponden con actividades de apoyo a las industrias extractivas; y 4 M € a servicios financieros (excepto seguros y fondos de pensiones).

En lo que respecta a las inversiones directas de Canadá en España, la cifra de inversiones brutas (NO ETVE) fue de 744 M € en 2017, similar a los 828 M € de 2016 y muy superior a los 68 M € de 2015. En 2017, Canadá fue el 8º país que más invirtió en España en términos de flujo, solo superado por varios países europeos y EE. UU. Por sectores, en 2017 se invirtieron 394 M € en el sector de ingeniería civil; 225 M € en construcción de edificios; 83 M € en suministro de energía eléctrica, gas, vapor y aire; 18 M € en telecomunicaciones; 11 M € en actividades inmobiliarias; y 9 M € en fabricación de maquinaria y equipo.

Las cifras de inversión aquí presentadas no son un fiel reflejo de la realidad subyacente. Un análisis un poco más profundo permite extraer una cifra más acorde con las relaciones económicas entre España y Canadá: los proyectos españoles en Canadá han generado alrededor de 34.000 M CAD de inversión inducida por los proyectos de obra civil entregados o en ejecución, lo que ha contribuido de forma notable a la generación de riqueza y puestos de trabajo en el país. España cuenta con varias inversiones de importancia en Canadá, entre las que cabe destacar: la autopista 407 (Cintra), la autopista A30 (Acciona/ACS), la autopista Windsor-Essex (Acciona/ACS), el complejo petroquímico CEPSA Química Becancour en Quebec, la planta de regasificación de GNL de Repsol en Nuevo Brunswick, la cadena de tiendas de Zara, o los parques eólicos de Acciona. Finalmente, conviene señalar la importancia de la adquisición de Talisman Energy por Repsol por 10.400 M €. Por otro lado, empresas de Canadá de la envergadura de Bombardier y SNC-Lavalin están presentes en España.

CUADRO 15: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS

Inversión directa española bruta y neta, sectores	2015	2016	2017	2018
(Datos en miles de euros)				
Inversión Bruta	9.112.087	480.878	1.568.415	14.542
Inversión Neta	8.707.160	-2.553	1.246.714	58.035
Inversión bruta por sectores				
09 Actividades de apoyo a las industrias extractivas	8.860.585	136.198	1.560.551	12.449
46 Comercio al por mayor e intermediación comercial, excepto vehículos motor	5.241	555	1.774	858
35 Suministro de energía eléctrica, gas, vapor y aire	0	522	600	538
72 Investigación y desarrollo	0	5.514	0	245
64 Servicios financieros, excepto seguros y fondos pension	216.173	3.720	4.270	245
82 Actividades administrativas de oficina	0	0	219	121
70 Actividades sedes centrales; actividades consultoría de gestión	0	0	0	63
Otros	30.088	334.370	1.001	24
TOTAL	9.112.087	480.878	1.568.415	14.542

Fuente: Datainvox. Actualizado a 05/04/2019

CUADRO 16: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS

Stock de inversión española en Canadá (M €)	2014	2015	2016	2017	Última cifra disponible
	2.853	10.154	11.001	n.d.	11.001 (2016)

Fuente: Datainvox. Actualizado a 28/03/2019

CUADRO 17: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

Inversión directa de Canadá en España bruta y neta, sectores	2015	2016	2017	2018
(Datos en miles de euros)				
Inversión bruta país inmediato	60.215	236.922	67.726	24.977
Inversión neta país inmediato	57.810	236.919	358.725	24.411
Inversión bruta país último	67.537	829.947	743.809	1.235.874
Inversión bruta por sectores				
35 Suministro de energía eléctrica, gas, vapor y aire	0	0	81.906	1.209.212
68 Actividades inmobiliarias	480	161.679	11.494	10.486
66 Actividades auxiliares a los servicios financieros	4	7	1.285	5.918
41 Construcción de edificios	4	3.062	225.454	3.007
73 Publicidad y estudios de mercado	0	2		2.305
11 Fabricación de bebidas	7.307			1.145
63 Servicios de información	0	0	376	1.000
62 Programación, consultoría, otras actividades relac.	54.483	176	155	974
Otros	5.259	665.021	423.140	1.827
TOTAL	67.537	829.947	743.809	1.235.874

Fuente: Datainvox. Actualizado a 28/03/2019

CUADRO 18: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

Stock de inversión canadiense en España (M €)	2015	2016	2017	2018	Última cifra disponible
	3.261	4.157	5.027	n.d.	5.027 (2016)

Fuente: Datainvox. Actualizado a 28/03/2019

4.5 DEUDA

No hay deuda bilateral entre Canadá y España.

4.6 OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA LA EMPRESA ESPAÑOLA

4.6.1 EL MERCADO

Canadá es un país que tiene cerca de 10 millones de km² de extensión y cuenta con una población de 37,96 millones de habitantes ([Statistics Canada](#), noviembre 2018, actualizado a 13/03/19), aproximadamente el 80% dentro de una franja que bordea la frontera con EE.UU. Tiene 10 provincias y 3 territorios autónomos. El mercado está fraccionado y las competencias provinciales en numerosas materias hacen que abordar el mercado pase por una estrategia que tenga en cuenta este hecho provincial. En cualquier caso, la entrada en vigor en julio de 2017 del nuevo acuerdo comercial entre las provincias canadienses (CFTA) debería contribuir a facilitar el flujo de bienes y servicios progresivamente en todo el país, aunque no armonizará todo el comercio interprovincial de inmediato. Desde el punto de vista práctico, las provincias más relevantes para los negocios son: Ontario, Quebec, Alberta y la Columbia Británica.

4.6.2 IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN SU REGIÓN

Canadá forma parte de la zona de libre comercio establecida por el tratado NAFTA, firmado entre EE.UU., Méjico y Canadá en el año 1994. Durante el año 2018, NAFTA ha sido renegociado y reconvertido al USMCA, aunque en febrero de 2019 este acuerdo todavía no ha sido ratificado

por ninguna de las tres naciones. Existe una fuerte interdependencia entre EE.UU. y Canadá a nivel comercial; EE.UU. ha sido el destino del 76% de las exportaciones canadienses y el origen del 51% de las importaciones en el año 2018.

La economía canadiense es la décima del mundo y en los últimos años su evolución ha tenido un buen comportamiento. El PIB nominal de Canadá es aproximadamente la duodécima parte del PIB de los EE. UU. y la undécima parte del PIB de la UE.

Existen además otros factores estratégicos que aportan especial valor al país en su región. Canadá dispone de importantes reservas energéticas y es el principal proveedor de petróleo de los EE.UU., por delante de Arabia Saudí. La posición geoestratégica de Canadá puede adquirir mayor relevancia si finalmente se abre el Paso del Noroeste, ya que esta ruta atraviesa el Ártico y conecta el océano Atlántico con el Pacífico. En la actualidad es navegable durante unos pocos meses del año, pero según diversos estudios realizados es posible que con el calentamiento global esta ruta pueda ser utilizada de forma comercial.

4.6.3 OPORTUNIDADES COMERCIALES

Sectores más interesantes para nuestro comercio

En torno al 90% de las compras públicas canadienses corresponde a entidades provinciales y municipales, aunque el presupuesto suele venir cofinanciado por el Gobierno federal.

Sectores con demanda potencial

- **Infraestructuras** (concesiones): Existe gran interés de los grupos españoles de construcción y servicios en participar en los múltiples proyectos que están sacando a concurso las diferentes provincias: carreteras y puentes, hospitales y escuelas, ferrocarriles, etc.
- **Energías renovables**: Este tipo de energías, en especial la eólica, ha supuesto en el pasado una apuesta estratégica en algunas regiones, aunque el país adolece de una falta de política nacional y de un sistema de incentivos que ayuden a garantizar la viabilidad de los proyectos.
- **Industriales**: Máquina herramienta, componentes de automoción, tecnologías para las industrias del medio ambiente y la energía, productos farmacéuticos, biotecnología, aeronáutico.
- **Diseño y bienes de consumo**: La creciente sofisticación del consumidor canadiense se ha traducido en un mayor gasto en bienes de diseño y calidad, con grandes oportunidades en mueble y calzado. Otros sectores de interés son cosmética, confección y moda, ropa y menaje del hogar y cocina, cerámica, joyas y bisutería, y juguetes.
- **Vinos y alimentación**: Crece la exportación de vino español, especialmente a Quebec, así como de jamón y queso. Las perspectivas del queso español han mejorado con la entrada en vigor de CETA, al casi duplicarse el contingente a la importación de quesos europeos. El aceite de oliva, la aceituna, las conservas de pescado y la fruta (especialmente el caqui) tienen potencial.
- **El español como recurso económico**: Colaboración entre universidades y escuelas de idiomas, editoriales y publicaciones. Gran demanda de español en el ámbito educativo, que se evidencia en el incremento de alumnos de español en provincias como Quebec, Alberta y Columbia Británica.

4.6.4 OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN

Sectores más interesantes para nuestra inversión

Construcción e infraestructuras: En el presupuesto 2016, el Gobierno se comprometió a realizar una inversión de 120.000 M CAD en 10 años. En la actualización del presupuesto de noviembre de 2016, se incrementó la inversión en infraestructuras hasta 186.000 M CAD, extendiendo también el plazo en dos años hasta 2028. La inversión en infraestructura se

organiza en torno a cinco categorías: transporte público, tratamiento de agua e “infraestructura verde”, infraestructura social, corredores comerciales y de transporte, y zonas rurales y comunidades del norte. El Gobierno federal también ha creado un banco de infraestructuras que prestará hasta 35.000 M CAD, que se espera que sirva para movilizar inversiones equivalentes a cuatro veces dicha cantidad.

El sistema federal canadiense reserva la mayoría de competencias en materia de infraestructuras a las provincias; en este sentido, merecen especial atención los planes de infraestructuras de Ontario (“Building Ontario” con 182.000 M CAD en inversiones entre 2018-2028), Quebec (“Plan québécois des infrastructures 2018-2028 (PQI)” con 100.400 M CAD) y Alberta (“Capital Plan” con 29.900 M CAD entre 2018-2023).

Aeronáutica: Es un sector importante en Canadá, especialmente en Quebec y Ontario, y cuenta con empresas de la relevancia de Bombardier, Pratt and Whitney y CAE. Se presentan oportunidades en estructuras y subconjuntos para aeronaves, tecnologías de la información y comunicación para el sector y prestación de servicios. También destaca el sector espacial, con posibilidades en: comunicación por satélite y sistemas de navegación, automatismos y robótica espacial, observación terrestre. Este sector tiene el atractivo de que permite acceder al mercado de EE. UU. a través de las firmas canadienses (el 80% de sus exportaciones van a EE. UU.)

Bioteología: *Industry Canada* identificó una serie de tendencias en el sector: genómica y proteómica; bioinformática; investigación con células madre; investigación y desarrollo de una vacuna contra el sida. Otros sectores destacados: biocombustibles; ciencias marinas; agricultura y ganadería (creación de aplicaciones industriales y terapéuticas); kits de diagnóstico médico y biochips dirigidos a la medicina personalizada; gestión de residuos (industria de conversión de residuos alimenticios, desperdicios, abonos en biocombustibles y pienso para animales).

Tecnologías de la información: El fuerte crecimiento experimentado y pronosticado para los próximos años convierte a este sector en uno de los más atractivos. Destacan los sectores:

- **Sanitario:** uno de los sectores más dinámicos en la inversión en todo tipo de soluciones de telecomunicaciones. Ejemplos de demandas del sector: historiales clínicos electrónicos, sistemas de captura y envío de imágenes, sistemas de información sobre medicamentos, sistemas remotos de atención médica y sistemas *wireless* en hospitales.
- **Financiero:** es el que más invierte en soluciones TIC en Canadá, principalmente en la mejora de los sistemas ya implantados, dado que suele ser reticente a adoptar nuevas tecnologías. Ejemplos de demandas del sector: soluciones de autoservicio, sistemas de pagos electrónicos y sistemas de gestión de procesos.
- **Público:** Canadá es uno de los países más avanzados en plataformas de e-Government. Algunas tecnologías demandadas por el sector público son: soluciones de *contact centre*, de seguridad (protección de información) y de productividad.
- ***Big data, machine learning, inteligencia artificial y robótica:*** Canadá ha creado en 2018 tres superclusters financiados con fondos públicos y privados y liderados por consorcios de empresas, universidades y centros de investigación para posicionar al país como líder en estas tecnologías en diez años.

4.6.5 FUENTES DE FINANCIACIÓN

El sector de los servicios financieros canadienses está compuesto por bancos, compañías de fideicomiso y prestamistas, cooperativas de ahorro y crédito y las “caisses populaires” (similares a las Cajas de Ahorro), aseguradoras, dealers, entidades de crédito al consumo, sociedades de valores, gestoras de fondos de inversión colectiva, leasing, asesores financieros independientes, planes de pensiones y agentes y corredores de seguros independientes.

En este mercado, el 90% de los activos bancarios son gestionados por cinco grandes bancos de titularidad canadiense: *Royal Bank of Canada* (RBC), *TD Canada Trust* (TD), *Bank of Nova Scotia*, *Bank of Montreal* (BMO) y *Canadian Imperial Bank of Commerce* (CIBC). Las fusiones entre estos grandes bancos, o la compra por parte de un banco extranjero no están autorizadas, lo que constituye una gran barrera de entrada.

La banca extranjera que quiera implantarse con una sucursal tiene limitada la captación de pasivo minorista (entendido como aquel inferior a los 150.000 \$CAD por operación). En caso de implantarse a través de una filial canadiense totalmente regulada, sí que es posible captar pasivo minorista, pero deben limitar sus operaciones de crédito al límite de préstamo que les permite el capital de la propia filial.

Si unimos lo anterior a que las reglas de composición del capital social de los bancos impiden su fusión o la toma de una participación de control por otra entidad, sea ésta doméstica o extranjera, llegamos a una situación en la que existe un incentivo escaso para la entrada de bancos extranjeros en el mercado canadiense. Es quizá por esto que actualmente no hay bancos españoles implantados con licencia para operar en banca minorista o mayorista. En el pasado hubo presencia de algunos grupos bancarios españoles, pero se retiraron del mercado. El grupo Santander tiene oficinas de representación en Toronto y Montreal desde 2006, al haber efectuado la compra del portugués Banco Totta y mantener sus oficinas bajo la marca española. En septiembre de 2014, Banco Santander ha alcanzado un acuerdo con la financiera de automóviles Carfinco para la compra de su negocio canadiense por 298 M CAD. Carfinco es una de las principales compañías en financiación de automóviles del país, con presencia en las 10 provincias canadienses y acuerdos con 2.200 concesionarios. En 2018, se estableció con una oficina de representación el Caixabank.

No obstante, hay recurso a la financiación bancaria a través de bancos canadienses o de bancos españoles en España.

El grupo bancario Royal Bank (RBC) era el único banco canadiense presente en España a través de una filial, hasta que Inversis Banco (propiedad de Banca March) lo compró en marzo de 2016.

Otra importante fuente de financiación en Canadá son los fondos de pensiones, que constituyen la segunda mayor fuente de capital de Canadá y sus activos se sitúan tan sólo por detrás de los de los seis grandes bancos.

A continuación, se presentan los distintos tipos de financiación que se ofrecen en Canadá. Mientras que las fuentes de financiación pública, merecen especial atención y se subdividen en federal y provincial, las fuentes de financiación privada son las propias de un país desarrollado.

Se puede encontrar información sobre financiación pública y privada en los siguientes enlaces:

Pública: www.canadabusiness.ca/grants-and-financing/government-grants-and-financing

Privada: www.canadabusiness.ca/grants-and-financing/private-sector-financing/

- A nivel **federal** nos encontramos con:

Business Development Bank of Canada (BDC): Institución financiera del Gobierno de Canadá que ayuda a crear y desarrollar empresas canadienses, particularmente pequeñas y medianas empresas (pymes). El BDC ofrece financiación, capital riesgo y servicios de consultoría a las empresas. Más información en el siguiente enlace:

www.bdc.ca

Export Development Canada (EDC): Agencia de crédito a la exportación de Canadá, que ayuda a los exportadores e inversores canadienses a expandir sus negocios al exterior. EDC ofrece soluciones innovadoras de financiación, de gestión de riesgos y seguros. www.edc.ca

Diversos ministerios (**Innovation, Science and Economic Development Canada**): Programas y líneas de crédito específicos.

- A nivel **provincial**:

La **Caisse de dépôt et placement du Québec (CDPQ)**: Gestora de fondos. La mayoría de los clientes de CDPQ son fondos públicos y privados de pensiones y seguros de la provincia de Quebec. www.lacaisse.com

Investissement Quebec: Institución financiera y agencia de desarrollo del Gobierno de Quebec. Apoya la creación y desarrollo de empresas de todos los tamaños, a través de soluciones financieras personalizadas e inversiones complementarias a las ofertas asociadas. También realiza operaciones de financiación de prospección e inversión extranjera estratégica. www.investquebec.com

En Ontario, [Business and Economy](#) es una agencia del Gobierno de Ontario que apoya la

creación y desarrollo de empresas. Entre otros servicios, ofrece soluciones financieras e incentivos fiscales para las empresas.

[Alberta Superintendent of Financial Institutions](#) es la agencia de la provincia de Alberta que ofrece información acerca de servicios financieros.

Otros enlaces de interés: www.cba.ca; www.cvca.ca; www.tmx.com

Bolsa de Valores

Las bolsas de valores más relevantes en Canadá son: Toronto (TSX), *TSX Venture Exchange*, Montreal y el mercado de futuros de *commodities (ICE Futures Canada)*. La bolsa de valores de Toronto (TSX) y *TSX Venture Exchange*, así como la bolsa de Montreal, forman parte del grupo [TMX](#).

Hasta 1999 las bolsas de Montreal, Alberta y Vancouver competían con la bolsa de Toronto en el mercado nacional. Sin embargo una reestructuración muy importante de los mercados llevó a la consolidación de la bolsa de valores de Toronto ([TSX](#)) como el único lugar de contratación de valores de acciones en Canadá. La bolsa de Toronto ofrece dos mercados en los que pueden cotizar las empresas listadas, el TSX (*Toronto Stock Exchange*) y *TSX Venture Exchange*. También ofrece un servicio de corretaje para empresas no listadas denominado *TMX Private Markets*.

En enero de 2019, la Bolsa de Toronto tenía 3.250 empresas listadas en el TSX y *TSX Venture Exchange* con una capitalización conjunta de 2,91 billones de dólares canadienses. Es uno de los principales mercados de valores del mundo para empresas del sector energético y minero.

No existe un [organismo de supervisión](#) único de las bolsas de valores. Las empresas listadas en bolsa dependen del regulador de la provincia o territorio en la que se ubica su actividad o su sede central. Los reguladores de las diferentes provincias y territorios firmaron en 2004 un [Memorando de Entendimiento](#) para crear un sistema de “pasaporte” que facilita el acceso de las empresas a los mercados de capitales de jurisdicciones que no son la suya.

Toronto (TSX)

En el mercado de valores TSX se negocian valores de empresas que tienen una producción estable, un historial operativo consolidado y buscan financiación de entre 500 y 1.000 millones de dólares canadienses.

En enero de 2019, el TSX tenía listadas 1.545 empresas con una capitalización total de 2,86 billones de dólares canadienses. El índice [S&P/TSX](#) es el índice de referencia del TSX. Está compuesto por los 239 valores más importantes del TSX y representa una capitalización de 2,23 billones de dólares canadienses. Las empresas del sector financiero y las energéticas representan el 54,25% de las empresas que integran el índice.

TSX Venture Exchange (TSXV)

TSX Venture Exchange se conocía como “*The Canadian Venture Exchange*” (CDNX) hasta 2001, pero a partir de ese año el Grupo TMX lo compró y lo renombró. Esta bolsa de valores, tiene su oficina central en Calgary, Alberta, e incorpora empresas emergentes que no alcanzan los requerimientos para formar parte de la bolsa de valores de Toronto (TSX).

En enero de 2019, tenía listadas 1.705 empresas, de las cuales 967 eran empresas mineras y 171 energéticas, y una capitalización conjunta de 52.624 millones de dólares canadienses.

Montreal

[La bolsa de valores de Montreal](#) está especializada en mercados de derivados financieros basados en índices bursátiles, instrumentos financieros bancarios y de acciones. Posee una participación mayoritaria en la Bolsa de Opciones de Boston (BOX). En 2017, el volumen de contratación de la bolsa de Montreal fue de 96 millones de contratos de productos derivados.

La bolsa de Montreal ofrece desde 2008, en asociación con el *Chicago Climate Exchange*, una bolsa de derechos de emisión de gases de efecto invernadero, *Montreal Climate Exchange*.

Mercado de futuros de commodities (ICE Futures Canada)

La bolsa de valores de materias primas [ICE Futures Canada](#) forma parte del grupo estadounidense ICE (*Intercontinental Exchange*). Hasta 2008, se conocía como el

Winnipeg Commodity Exchange. Destaca por la oferta de futuros y opciones de colza y cebada.

4.7 ACTIVIDADES DE PROMOCIÓN

- Misión Estudio:
 - o CMW: Toronto, 9 al 11 de mayo 2019 (Industria musical).
 - o AGRAGEX: Canadá, 4 de febrero al 8 de febrero de 2019 (Maquinaria agropecuaria)
- Misión inversa:
 - o Prescriptores FEDAI: España, fechas a precisar en 2019, (Iluminación).
 - o Prescriptores CEVISAMA: España, 28 de enero al 1 de febrero de 2019. (Pavimentos y revestimientos cerámicos).
- Seminarios/Jornadas:
 - o Formación SAQ: Montreal, febrero de 2019 (Vinos con D.O.)
- Stand informativo sectorial:
 - o CPMA (Canadian Produce Marketing Association): Montreal, 2 al 4 de marzo de 2019 (Alimentos).
 - o CIM (Canadian Institute of Mining, Metallurgy and Petroleum): Montreal, 28 de marzo al 1 de mayo de 2019 (Maquinaria de Obras Públicas).
- Ferias y Congresos INVEST / Partnering:
 - o PDAC 2019: Toronto, 3 al 6 de marzo de 2019 (Energía/Minería).
- Jornadas Generales sobre Inversiones:
 - o Atracción de Inversiones: Lugar y fechas a determinar en 2019 (Multisectorial).
- Campaña de Promoción:
 - o Plan Integrado de Alimentos: Montreal y Toronto, varias fechas en 2019 (Alimentos).
 - o Acceso al mercado: Lugar a determinar, septiembre de 2019 (Alimentos)
- Campaña de Promoción Sectorial:
 - o Aceituna: Lugar y fechas a determinar en 2019 (Alimentos).
 - o Kaki: Lugar y fechas a determinar en 2019 (Alimentos).
- Exposiciones:
 - o Festivales monopolios: Toronto, Primer semestre de 2019 (Vinos con D.O.)
 - o Vancouver Wine Festival: Vancouver, 23 de febrero al 3 de marzo de 2019 (Vinos con D.O.)
 - o Winnipeg Wine Festival: Winnipeg, 3 y 4 de mayo de 2019 (Vinos con D.O.)
- Conecta – Entrevistas Bilaterales:
 - o Conecta 2 Empresa-Ofecome: Videoconferencia con DT, fechas a determinar en 2019 (Minería).
- Seminarios Aula Virtual:
 - o Licencias de Equipos Médicos: Portal ICEX, fechas a determinar en 2019 (Equipamiento médico hospitalario).
 - o Protección de Indicaciones Geográficas: Portal ICEX, fechas a determinar en 2019 (Alimentos).
- Edición ICEX – Estudios de mercado / Ficha sector:
 - o Alimentos Gourmet: Portal ICEX, 2019
 - o Equipamientos Hospitalarios: Portal ICEX, 2019
 - o Informe e-País: Portal ICEX, 2019
 - o Industria 4.0: Portal ICEX, 2019
 - o Industria Nuclear: Portal ICEX, 2019
 - o Productos Farmacéuticos: Portal ICEX, 2019
 - o Servicios de Enseñanza del Español: Portal ICEX, 2019
 - o Servicios por Satélite: Portal ICEX, 2019
 - o Vehículos Autónomos: Portal ICEX, 2019
 - o Vinos de Mesa: Portal ICEX, 2019
- Espacio España:
 - o SIAL: Toronto, 30 de marzo al 2 de mayo de 2019 (Alimentos).
- Otras actividades: asistencia a reuniones con organismos oficiales de la UE y reuniones con Embajador de España y otros organismos oficiales españoles en Canadá.
- Asistencia a ferias e informes:

-
- o Aeromart: Montreal, 16 al 18 de abril de 2019 (Aeroespacial).
 - o Smart City Expo: Toronto, 30 de abril al 01 de mayo de 2019 (Tecnología/ciudades)
 - o Boletín electrónico de noticias Canada.es.



5 RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES

5.1 CON LA UNIÓN EUROPEA

5.1.1 MARCO INSTITUCIONAL

Peso Comercial de Canadá: En 2017, las importaciones europeas desde Canadá alcanzaron 31.395 M € (0,6% del total), mientras que las exportaciones europeas con destino Canadá se situaron en 37.693 M € (0,7% del total). Canadá ha sido el 11º proveedor y el 12º cliente de la UE. Desde el punto de vista de Canadá, la UE es su 2º socio comercial, sólo por detrás de EE. UU. En 2017, las exportaciones canadienses a la UE alcanzaron los 41.224 M CAD (7,6% del total), por 66.216 M CAD (11,8% del total) de las importaciones canadienses desde la UE.

Marco Institucional: Las relaciones bilaterales UE-Canadá se sustentan fundamentalmente sobre los siguientes instrumentos:

- **Relaciones políticas:** El acuerdo SPA (*Special Partnership Agreement*) rubricado en septiembre de 2014 y que lleva aplicándose provisionalmente desde el 1 de abril de 2017. Es una actualización del Acuerdo Marco.
- **Relaciones económicas y comerciales:** Acuerdo Económico y Comercial Integrado (CETA).

Esta estructura se complementa con diversos Acuerdos sectoriales bilaterales, el acuerdo de vinos y bebidas alcohólicas de 2003, o el Acuerdo sobre PNR (Registro de datos de Pasajeros) alcanzado en junio de 2005. En diciembre de 2009 se firmó un Acuerdo en Servicios Aéreos.

Negociaciones y Cuestiones Comerciales: Canadá y la UE negociaron entre 2009 y 2014 el Acuerdo Económico y Comercial Integrado (CETA), de carácter preferencial, que incluye compromisos de liberalización en el comercio de bienes y servicios, además de capítulos sobre inversiones o compras públicas. En octubre de 2016, Canadá y la UE firmaron el acuerdo. El 21 de septiembre de 2017, entró en vigor de manera provisional el acuerdo CETA, hasta que todos los EE. MM. lo ratifiquen. La aplicación provisional supone que entran en vigor solo las partes del acuerdo de competencia exclusiva europea.

En paralelo a la negociación del CETA, se renegotió el Acuerdo Marco de 1976, bajo la nueva denominación de Acuerdo de Asociación Estratégica (SPA: *Strategic Partnership Agreement*). En la cumbre UE-Canadá celebrada en Bruselas el 30 de octubre de 2016 también tuvo lugar la firma del SPA, que supone incluir temas como las cláusulas políticas, el dialogo político, el desarrollo sostenible, la cooperación cultural, la cooperación en organizaciones y, por supuesto, la cooperación en el área de desarrollo económico.

5.1.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES

En 2018, las importaciones europeas desde Canadá cayeron un 1,8% y alcanzaron 30.782 M € (0,6% del total), mientras que las exportaciones europeas con destino Canadá crecieron un 9,6% y se situaron en 40.856 M € (0,7% del total). Canadá ha sido el 11º proveedor y el 10º cliente de la UE. (Fuente: Datacomex)

Desde el punto de vista de Canadá, la UE es su segundo socio comercial, aunque muy por detrás de EE. UU. en el valor de los intercambios. En 2018, según datos canadienses, las

exportaciones canadienses a la UE crecieron un 7% y alcanzaron los 34.256 M USD (7,6% del total), por 56.806 M USD (12,3% del total) de las importaciones canadienses desde la UE, que crecieron un 10,8%.

Por países, el principal país destino de las exportaciones canadienses a la UE es Reino Unido, que en 2018 acaparó un 36,8% del total exportado desde Canadá. España fue el séptimo cliente de Canadá en la UE, con un 4,8% del total de sus exportaciones a la unión aduanera. En cuanto a las importaciones canadienses desde la UE, Alemania fue el principal proveedor de Canadá, con un 25,9% del total importado por Canadá. España fue el séptimo proveedor de Canadá en la UE, con un 4% del total de las importaciones canadienses. (Fuente: *Innovation, Science and Economic Development Canada*)

Intercambios comerciales con la U.E.	2015	2016	2017	2018	CREC. 2017-18
(Datos en millones USD)					
Exportaciones	29.537	30.187	32.023	34.256	7%
Importaciones	48.044	45.943	51.134	56.806	11%

Fuente: *Innovation, Science and Economic Development Canada*. Actualizado a 28/03/2019

CUADRO 19: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA

Intercambios comerciales con los países de la U.E.: exportaciones canadienses					
Millones de USD	2015	2016	2017	2018	CREC. 2017-18
Reino Unido	12.475	12.906	13.626	12.602	-8%
Alemania	2.825	3.068	3.185	3.724	17%
Holanda	2.782	2.146	2.420	3.660	51%
Bélgica	2.444	2.426	2.706	2.876	6%
Francia	2.445	2.566	2.624	2.647	1%
Italia	1.784	1.766	1.765	2.349	33%
España	881	1.362	1.274	1.658	30%
Finlandia	501	506	499	662	33%
Polonia	349	465	535	574	7%
Letonia	23	169	397	567	43%
Irlanda	470	374	453	562	24%
Suecia	376	400	587	426	-27%
Portugal	146	194	208	295	42%
Dinamarca	267	285	360	286	-20%
República Checa	152	131	149	214	44%
Austria	257	173	267	195	-27%
Bulgaria	68	250	280	177	-37%
Rumanía	67	71	110	153	39%
Croacia	40	16	35	126	264%
Grecia	89	63	75	88	19%
Malta	758	545	152	86	-43%
Lituania	41	39	58	81	39%
Hungría	74	57	57	72	27%
Eslovenia	21	43	58	65	11%
Luxemburgo	161	103	87	52	-41%
Eslovaquia	18	32	25	27	9%
Estonia	18	15	19	20	6%
Chipre	6	13	11	11	2%
Total U.E.	29.537	30.187	32.023	34.256	7%
Otros países	380.283	359.872	388.637	416.058	7%
Total todos los países	409.820	390.059	420.660	450.314	7%

Fuente: *Innovation, Science and Economic Development Canada*. Actualizado a 23/03/2019

Intercambios comerciales con los países de la U.E.: importaciones canadienses					
Millones de USD	2015	2016	2017	2018	CREC. 2017-18
Alemania	13.573	13.000	13.809	14.709	7%
Reino Unido	7.193	6.233	6.857	7.104	4%
Italia	5.759	5.690	6.277	6.946	11%
Francia	5.296	4.478	4.768	5.545	16%
Holanda	2.686	2.773	3.085	3.460	12%
Bélgica	1.704	1.672	2.443	3.433	41%
España	1.830	1.779	2.163	2.290	6%
Irlanda	1.313	1.461	1.819	2.290	26%
Suecia	1.459	1.550	1.694	1.832	8%
Polonia	1.379	1.448	1.492	1.628	9%
Austria	1.401	1.321	1.461	1.627	11%
Dinamarca	797	767	1.068	1.145	7%
Finlandia	759	645	905	997	10%
Eslovaquia	301	392	465	604	30%
Hungría	478	456	579	600	4%
República Checa	456	410	482	596	24%
Portugal	484	418	445	490	10%
Rumanía	251	395	426	394	-8%
Grecia	179	182	189	209	10%
Estonia	84	127	66	172	159%
Lituania	184	288	172	163	-6%
Eslovenia	112	126	134	148	11%
Bulgaria	101	106	107	143	34%
Luxemburgo	144	117	119	126	6%
Croacia	42	42	40	86	116%
Letonia	34	28	34	38	13%
Malta	44	35	33	28	-17%
Chipre	3	3	2	3	43%
Total U.E.	48.044	45.943	51.134	56.806	11%
Otros países	371.227	356.555	381.209	403.078	6%
Total todos los países	419.271	402.498	432.343	459.884	6%

Fuente: *Innovation, Science and Economic Development Canada*. Actualizado a 23/03/2019

5.2 CON LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS INTERNACIONALES

Canadá es miembro de las siguientes instituciones financieras internacionales:

Organización	Detalles
ADB	Banco Asiático de Desarrollo
AfDB	Banco Africano de Desarrollo
CDB	Banco de Desarrollo del Caribe
EBRD	Banco Europeo para la Reconstrucción y el Desarrollo
IADB	Banco de Desarrollo Interamericano
WB	Banco Mundial
IMF	Fondo Monetario Internacional

Fuente: [Gobierno de Canadá](#). Actualizado a 23/03/2019

5.3 CON LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO

Según el último examen de las políticas comerciales de Canadá efectuado por la OMC en 2015, los ajustes introducidos en sus políticas y prácticas comerciales han confirmado que su régimen comercial ofrece variaciones muy significativas, con sectores altamente liberalizados, pero también con importantes obstáculos impuestos a la importación en una serie de sectores.

5.4 CON OTROS ORGANISMOS Y ASOCIACIONES REGIONALES

NAFTA

NAFTA es el acrónimo que representa el tratado de libre comercio acordado por los tres países de Norteamérica (Canadá, Estados Unidos y México) en el año 1992. Cubre una extensión de 21 millones de km² y una población de 492 millones de habitantes. Desde la entrada en vigor de NAFTA el 1 de enero de 1994, la integración de la economía de Canadá dentro del tejido económico de los Estados Unidos se ha hecho más intensa. Durante el período comprendido entre 1994 y 2018, las exportaciones de Canadá a los Estados Unidos experimentaron un incremento de un 139% y las importaciones canadienses procedentes de su vecino meridional subieron un 121%. Aunque Estados Unidos es, por su situación geográfica, el socio estratégico de Canadá, por lo tanto no se puede asegurar que todo el incremento del comercio se haya debido al Tratado.

Al mismo tiempo, y aunque se observa efectivamente un aumento de la actividad económica entre ambos países, Canadá ha logrado reducir el grado de dependencia de sus intercambios comerciales con los EE.UU. respecto al total mundial desde la entrada en vigor del Tratado. Aunque el grado de dependencia de las exportaciones canadienses a los EE.UU. creció del 81% en 1994 al 87% en 2002, a partir de este año se observa una tendencia descendente hasta alcanzar el registro más bajo en 2011 (73%). En los cinco últimos años se ha mantenido en torno al 76-77%. El grado de dependencia de las importaciones canadienses procedentes de los EE.UU. se mantuvo estable en torno al 67% entre 1994 y 1999, año a partir del cual empiezan a descender de manera constante, hasta una cifra del 50% en 2011. Tras repuntar hasta el 54% en 2014, en los últimos años se ha producido un descenso constante. En 2018, EE. UU. concentró el 76% de las exportaciones canadienses y el 51% de las importaciones canadienses.

México, el otro socio comercial dentro de NAFTA es históricamente el 3º ó 4º socio comercial de Canadá. En 2018, el 62% de las importaciones canadienses provinieron de México, lo que le situó como el 3º proveedor canadiense, sólo superado por EE.UU. y China, y por delante de Alemania y Japón. En cambio, las exportaciones canadienses a este país sólo representaron un 1,4% del total, siendo México el quinto cliente de Canadá, tras EE.UU., China, Reino Unido y Japón.

El acuerdo NAFTA ha supuesto numerosos beneficios para Canadá:

- Elimina las barreras de importación y facilita el comercio transfronterizo de bienes y servicios dentro de los territorios comprendidos en el Acuerdo.
- Facilita las condiciones para que exista una competencia justa en las áreas del Tratado.
- Incrementa substancialmente las oportunidades de inversión dentro de los territorios del Acuerdo.
- Otorga una mayor protección a la propiedad intelectual.
- Crea mecanismos y procedimientos transparentes para la implementación y la aplicación del Acuerdo.
- Establece un marco para futura cooperación trilateral para la mejora o expansión de los beneficios del Tratado.

El 30 de septiembre de 2018, a punto de agotarse el plazo para poder presentar al Congreso de EEUU un texto de la revisión del Acuerdo NAFTA (y firmar un acuerdo antes del relevo en la administración mexicana), las administraciones canadiense y estadounidense lograron un acuerdo de principio que daría por concluidas las negociaciones. El nuevo acuerdo se ha

denominado Canada-US-Mexico Agreement (CUSMA). El Congreso tiene todavía que evaluar el texto.

Las mayores concesiones de Canadá se han dado en los sectores de productos agrícolas sometidos a sistemas de gestión de oferta; especialmente, en lácteos. También ha hecho concesiones en protección de patentes farmacéuticas y ha aceptado la desaparición gradual del capítulo 11 (sistema de resolución de disputas inversor-Estado). A cambio ha logrado poner a salvo su sector del automóvil de posibles sanciones bajo la Sección 232 de seguridad nacional de EE.UU. También ha logrado salvar el capítulo 19 de resolución de disputas por medidas antidumping. El acuerdo incluye una cláusula de revisión y extensión por periodos de 16 años.

Canadá no logró, sin embargo, que EE.UU. se comprometa a levantar los aranceles que pesan desde julio de 2018 sobre el acero y el aluminio, aunque actualmente se encuentran negociando la eliminación de los mismos.

Finalmente, el acuerdo incorpora una cláusula por la que se limita la capacidad de los países parte a suscribir acuerdos de libre comercio con países que se considera que no tienen economías de mercado, categoría que podría incluir a China.

5.5 ACUERDOS BILATERALES CON TERCEROS PAÍSES

Acuerdos económicos bilaterales con terceros países

Canadá ha suscrito acuerdos bilaterales de libre comercio con Chile, Colombia, Corea del Sur, Costa Rica, Honduras, Israel, Jordania, Panamá, Perú, Estados Unidos, NAFTA, la Asociación Europea de Libre Comercio (AELC/EFTA) y Ucrania. En septiembre de 2017, entró en vigor de manera provisional el acuerdo CETA entre Canadá y la UE, hasta que todos los EE. MM. lo ratifiquen. En enero de 2019, entró en vigor el acuerdo transpacífico CPTPP. Canadá está negociando TLCs con Japón, la India, Singapur y Caricom, entre otros países y bloques regionales; además de mantener conversaciones preliminares con Turquía, Tailandia, Filipinas, Mercosur, China y la Alianza del Pacífico (Chile, Colombia, México y Perú). [Fuente: [Foreign Affairs and International Trade Canada](#)]

5.6 ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

Organizaciones industriales, sindicales y comerciales

The Chamber of Commerce of Metropolitan Montreal

380 St. Antoine Street West, Suite 6000

Montreal, Quebec, H2Y 3X7

Tel: (514) 871-4000

Fax: (514) 871-1255

E-mail: info@cmm.ca

<http://www.cmm.ca>

The Toronto Region Board of Trade

77 Adelaide Street West

Toronto, Ontario, M5X 1C1

Tel: (416) 366-6811

Fax: (416) 366-2444

E-mail: contactus@bot.com

<http://www.bot.com/>

Ottawa Chamber of Commerce

328 Somerset Street West

Ottawa, Ontario, K2P 0J9

Telephone: (613) 236-3631

Fax: (613) 236-7498

Email: info@ottawabot.ca

<http://www.ottawachamber.ca>

Canadian Chamber of Commerce

275 Slater Street, Suite 1700

Ottawa, Ontario, K1R 7X7

Tel.: (613) 238-4000

Fax: (613) 238-7643

Email: info@chamber.ca

<http://www.chamber.ca/>

Business Council of Canada

99 Bank Street, Suite 1001

Ottawa, Ontario, K1P 6B9

Tel: (613) 238-3727

Fax: (613) 238-3247

E-mail: info@thebusinesscouncil.ca

<http://thebusinesscouncil.ca/>

Canadian Association of Importers and Exporters

777 Bay Street, P.O. Box 149

Toronto, Ontario M5G 2C8

Tel: (416) 595-5333

E-mail: info@iecanada.com

<http://www.iecanada.com/>

**CUADRO 20: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y
COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO**

Organizaciones Internacionales	Detalles
Arctic Council	Consejo Ártico
Asia Pacific Economic Cooperation (APEC)	Foro de Cooperación Económica Asia-Pacífico
ASEAN (dialogue partner)	Asociación de Naciones del Sudeste Asiático
Commonwealth	Commonwealth
La Francophonie	La Francophonie
FAO	Organización para la Agricultura y la Alimentación
G-7	G7
G-20	G20
IAEA	Asociación Internacional de la Energía Atómica
ICAO	Organización de Aviación Civil Internacional
ILO	Organización Mundial del Trabajo
IMO	Organización Marítima Internacional
ISO	Organización Internacional para la Estandarización
ITUC	Confederación Internacional de Sindicatos
NATO - OTAN	Organización Tratado del Atlántico Norte
OAS	Organización de Estados Americanos
OECD - OCDE	Organización para la Cooperación Económica y el Desarrollo
Pacific Alliance	Alianza del Pacífico
UN - ONU	Naciones Unidas
UNCTAD	Conferencia de las Naciones Unidas para el Comercio y el Desarrollo
UNWTO	Organización Mundial del Turismo
WTO	Organización Internacional del Comercio

Fuente: [Global Affairs Canada](#). Actualizado a 14/03/2019.