



GUÍA DE PAÍS

Canadá



Elaborado por la Oficina
Económica y Comercial
de España en Ottawa

Actualizado a mayo 2019

1 PANORAMA GENERAL	4
1.1 SITUACIÓN, SUPERFICIE, SUPERFICIE AGRÍCOLA, RELIEVE Y CLIMA ...	4
1.2 DEMOGRAFÍA Y SOCIEDAD	5
1.3 PIB PER CAPITA Y DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA	9
1.4 POBLACIÓN ACTIVA Y DESEMPLEO	9
1.5 ORGANIZACIÓN POLÍTICO-ADMINISTRATIVA	11
1.5.1 SISTEMA DE GOBIERNO, PARTIDOS POLÍTICOS Y DIVISIÓN DE PODERES	11
1.5.2 ORGANIZACIÓN ADMINISTRATIVA Y TERRITORIAL DEL ESTADO ...	13
1.5.3 LA ADMINISTRACIÓN ECONÓMICA Y SU DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS	14
1.6 RELACIONES INTERNACIONALES/REGIONALES	16
2 ESTABLECERSE EN EL PAÍS	17
2.1 CARACTERÍSTICAS DEL MERCADO	17
2.2 CANALES DE DISTRIBUCIÓN. ESTRUCTURA Y MARCO LEGAL DE LA DISTRIBUCIÓN COMERCIAL	17
2.3 IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN LA REGIÓN	18
2.4 PERSPECTIVAS DE DESARROLLO ECONÓMICO	18
2.5 OPORTUNIDADES DE NEGOCIO	20
3 IMPORTACIÓN (RÉGIMEN DE COMERCIO EXTERIOR)	21
3.1 TRAMITACIÓN DE LAS IMPORTACIONES	21
3.2 ARANCELES Y RÉGIMENES ECONÓMICOS ADUANEROS	22
3.3 NORMAS Y REQUISITOS TÉCNICOS	23
3.4 REGULACIÓN DE COBROS Y PAGOS AL EXTERIOR	28
3.5 CONTRATACIÓN PÚBLICA	28
4 INVERSIONES EXTRANJERAS / INCENTIVOS A LA INVERSIÓN	30
4.1 MARCO LEGAL	30
4.2 REPATRIACIÓN DE CAPITAL/CONTROL DE CAMBIOS	32
4.3 INCENTIVOS A LA INVERSIÓN	32
4.4 ESTABLECIMIENTO DE EMPRESAS	33
4.4.1 REPRESENTACIÓN Y AGENCIA	33
4.4.2 TIPOS DE SOCIEDADES. FORMALIDADES DE CONSTITUCIÓN	34
4.4.3 FORMACIÓN DE "JOINT-VENTURES". SOCIOS LOCALES	37
4.5 PROPIEDAD INDUSTRIAL (MARCAS, PATENTES, DISEÑOS, LICENCIAS) .	37
5 SISTEMA FISCAL	39
5.1 ESTRUCTURA GENERAL	39
5.2 SISTEMA IMPOSITIVO (ESTATAL, REGIONAL Y LOCAL)	39
5.3 IMPUESTOS	40
5.3.1 IMPOSICIÓN SOBRE SOCIEDADES	40
5.3.2 IMPOSICIÓN SOBRE LA RENTA DE LAS PERSONAS FÍSICAS	42
5.3.3 IMPOSICIÓN SOBRE EL PATRIMONIO	43
5.3.4 IMPOSICIÓN SOBRE EL CONSUMO	43
5.3.5 OTROS IMPUESTOS Y TASAS	44
5.4 TRATAMIENTO FISCAL DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA	45
6 FINANCIACIÓN	45
6.1 SISTEMA FINANCIERO	45
6.2 LÍNEAS DE CRÉDITO, ACUERDOS MULTILATERALES DE FINANCIACIÓN .	50
6.3 ACUERDO DE COOPERACIÓN ECONÓMICO-FINANCIERA CON ESPAÑA .	50
7 LEGISLACIÓN LABORAL	51
7.1 CONTRATOS	51
7.2 TRABAJADORES EXTRANJEROS	51
7.3 SALARIOS, JORNADA LABORAL	55
7.4 RELACIONES COLECTIVAS; SINDICATOS; HUELGA	56

7.5	SEGURIDAD SOCIAL	56
8	INFORMACIÓN PRÁCTICA	57
8.1	COSTES DE ESTABLECIMIENTO	58
8.2	INFORMACIÓN GENERAL	58
8.2.1	FORMALIDADES DE ENTRADA Y SALIDA	58
8.2.2	HORA LOCAL, VACACIONES Y DÍAS FESTIVOS	59
8.2.3	HORARIOS LABORALES	60
8.2.4	COMUNICACIONES Y CONEXIONES CON ESPAÑA	61
8.2.5	MONEDA Y TIPO DE CAMBIO	61
8.2.6	LENGUA OFICIAL Y RELIGIÓN	61
8.3	OTROS DATOS DE INTERÉS	61
8.3.1	CONDICIONES SANITARIAS	61
8.3.2	ALOJAMIENTO Y HOTELES	62
8.3.3	SISTEMA EDUCATIVO. COLEGIOS	63
8.3.4	CORRIENTE ELÉCTRICA	64
8.4	DIRECCIONES ÚTILES	64
9	ANEXOS	69
9.1	CUADRO DE DATOS BÁSICOS	70
	CUADRO 1: DATOS BÁSICOS DEL PAÍS	70
9.2	CUADRO DE PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	70
	CUADRO 2: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS	70
9.3	INSTITUCIONES INTERNACIONALES Y ECONÓMICAS DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	72
	CUADRO 3: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	72
9.4	CALENDARIO GENERAL DE FERIAS DEL PAÍS	72
	CUADRO 4: CALENDARIO DE PRINCIPALES FERIAS DEL PAÍS	72

1 PANORAMA GENERAL

El territorio canadiense es extenso y relativamente poco poblado, así el país tiene cerca de 10 millones de km² de extensión - aproximadamente 20 veces la superficie de España - y cuenta con una población de 37,24 millones de habitantes (*Statistics Canada*, enero 2018), aproximadamente el 80% dentro de una franja de 150 km que bordea la frontera con EE.UU.

1.1 SITUACIÓN, SUPERFICIE, SUPERFICIE AGRÍCOLA, RELIEVE Y CLIMA

Situación

Canadá ocupa la mitad norte del continente norteamericano, junto con Alaska y Groenlandia. Limita al norte con el océano Ártico, al este con el océano Atlántico, al oeste con el océano Pacífico y Alaska, y al sur con EE.UU., país con el que comparte una frontera de 8.893 km (incluidos 2.477 km con Alaska).

Superficie

Canadá es el segundo país más grande del mundo. Sus dimensiones alcanzan 4.634 km de norte a sur y 5.514 km de este a oeste, lo que hace de Canadá un país complejo en las relaciones comerciales por la gran distancia existente entre las ciudades del este y del oeste. La superficie total es de 9.984.670 km², de los cuales 891.163 km² (8,9% del total) corresponden a extensiones de agua dulce, incluyendo la parte canadiense de los Grandes Lagos. El perímetro costero de Canadá es de 208.080 km.

Superficie agrícola

Según el último censo de agricultura de 2016, la superficie agrícola en Canadá es de 64,2 millones de hectáreas, que corresponde al 7,1% de la superficie total de tierra del país. El número de propiedades utilizadas para el cultivo ha descendido desde el año 2011; sin embargo, creció su tamaño medio de 315 hasta 332 hectáreas por finca.

Por provincias, Saskatchewan, Alberta y Manitoba son las que poseen mayor superficie agrícola, mientras que Ontario es la provincia con mayor número de cultivos.

Relieve

Tres barreras naturales transversales dibujan el relieve canadiense: los Apalaches, las Rocosas, y el Escudo Canadiense. Sin embargo, los grandes conjuntos hidrográficos permiten comunicar el país de costa a costa. Canadá se divide en seis grandes regiones naturales que, de este a oeste, son las siguientes:

Región de los Apalaches. Comprende las llamadas provincias atlánticas (Nuevo Brunswick, Nueva Escocia, Isla del Príncipe Eduardo y Terranova y Labrador) y el sudeste de la provincia de Quebec. Esta región se caracteriza por su relieve moderado, con terrenos ondulados y pocas elevaciones, salvo al norte de Labrador (parte continental de la provincia de Terranova y Labrador) donde se erige la cadena montañosa de los Torngat. Las zonas costeras son escarpadas, con numerosos puertos naturales y caladeros de abundante pesca. La actividad económica de esta región está basada en la explotación de los recursos naturales, predominantemente la actividad agrícola, pesquera y minera, ésta última particularmente en las provincias de Nueva Escocia y Terranova y Labrador.

Región de las Tierras Bajas, los Grandes Lagos y el Río San Lorenzo. A ella pertenece la parte meridional de las provincias de Quebec y Ontario. En esta región se concentran las mayores extensiones de agua dulce del mundo. Es también la región más industrializada del país. Las tierras son muy fértiles, confiriendo a la agricultura un papel de primer orden. Cabe señalar que más de la mitad de la población canadiense está asentada en esta región.

Región del Escudo Canadiense. Esta región abarca casi la mitad de la tierra firme del país y se extiende desde la costa septentrional de Quebec, atravesando la Bahía de Hudson, hasta la costa ártica del Nunavut. Comprende buena parte de las provincias de Quebec, Ontario, Manitoba, y el tercio norte de Saskatchewan. Las tierras del Escudo son accidentadas y rocosas, con abundantes lagos y una gran riqueza minera y forestal.

Región de las Praderas. A ella pertenece gran parte de las provincias de Manitoba, Alberta y Saskatchewan. En esta región se halla el 80% de las tierras cultivables del país: Saskatchewan es la principal zona cerealista de Canadá, seguida por Manitoba. Alberta está recubierta por extensos bosques. En esta región se encuentran importantes yacimientos minerales y petrolíferos.

Región Montañosa Occidental. Se extiende desde el extremo occidental de la provincia de Alberta hasta la costa del Pacífico y comprende la mayor parte de la provincia de la Columbia Británica y del territorio del Yukón. En este último se halla la cima más elevada del país, el Monte Logan (5.951 m). La provincia de Columbia Británica está ocupada casi por completo por la cordillera de las Rocosas. Esta región es muy boscosa y su economía depende mucho de la explotación de sus abundantes recursos naturales, forestales y minerales, especialmente en el Yukón.

Región de las Islas del Ártico. Está situada al noreste del país, limitando al sur casi por completo con el Círculo Polar Ártico. Comprende parte del Territorio del Yukón, de los Territorios del Noroeste y de Nunavut, todos escasa y casi exclusivamente poblados por aborígenes. Las principales actividades económicas son la minería, la caza y la pesca.

Recursos hidrográficos

La abundancia de los recursos hidrográficos de Canadá ha contribuido de forma muy significativa al desarrollo del país. Aproximadamente el 8,9% de la superficie canadiense está recubierta de lagos y ríos, lo cual representa el 7% de los recursos hidrográficos renovables del mundo.

Los grandes sistemas hidrográficos de Canadá constituyen una enorme riqueza económica y natural; son vías de comunicación naturales e importantes fuentes de producción de energía hidroeléctrica, pues abastecen el 59% del consumo eléctrico nacional.

Clima

Dada la extensión y la diversidad del relieve del país, el clima canadiense presenta considerables variaciones regionales.

- En la costa del Pacífico, los veranos son frescos y relativamente secos. Los inviernos, en cambio, son templados, lluviosos, con nubosidad abundante.
- En el interior de la provincia de Columbia Británica, las variaciones climatológicas están más ligadas a la altitud que a la latitud. Durante el invierno, vientos húmedos provenientes del oeste provocan abundantes nevadas en las laderas montañosas. Al contrario, en verano domina una climatología seca y calurosa.
- El interior del país, desde las Montañas Rocosas hasta los Grandes Lagos, presenta un clima de tipo continental, con inviernos largos y fríos, veranos cortos pero calurosos, y escasas precipitaciones.
- Las regiones meridionales de Ontario y Québec tienen un clima húmedo, con inviernos fríos, veranos calurosos y, por lo general, abundantes precipitaciones a lo largo de todo el año.
- Las provincias de la costa atlántica se caracterizan por un clima húmedo de tipo continental, pese a la influencia del océano en el litoral.
- En cuanto a las islas del norte, la costa ártica y la región que bordea la bahía de Hudson, éstas presentan un clima netamente ártico, caracterizado por largos inviernos glaciales, brevemente interrumpidos en verano con temperaturas que rondan los cero grados.

1.2 DEMOGRAFÍA Y SOCIEDAD

Población

Según el último censo nacional oficial (correspondiente al año 2016) efectuado por *Statistics Canada*, Canadá contaba en mayo de 2016 con una población de 35,15 millones de habitantes. La población canadiense aumentó un 5% entre 2011 y 2016, el ritmo más elevado de los países del G7. En la última estimación de población llevada a cabo por el Gobierno de Canadá, el país contaba con una población de aproximadamente 37,24 millones de habitantes a octubre de 2018

[Fuente: [Statistics Canada](#)].

Etnias

Según el censo 2016, por grupos étnicos, un 4,9% del total de habitantes corresponde a población aborigen, grupo que incluye a indios norteamericanos (también denominados “Primeras Naciones”), *métis* [grupo étnico resultado del cruce que tuvo lugar entre mujeres de las primeras naciones y los empleados británicos y franco-canadienses de la Compañía de la Bahía de Hudson] e inuits. De entre la población no aborigen, canadienses [el grupo étnico denominado “canadiense” está formado principalmente por habitantes de origen anglófono y francófono que no se sienten identificados con sus etnias de origen], ingleses y franceses representan los principales grupos étnicos. Cabe destacar el multiculturalismo y la variedad de procedencia de la población canadiense. La proporción de minorías visibles entre la población de origen no aborigen se ha disparado en los últimos 30 años, pasando de representar menos del 5% en 1981 a más del 22,3% en 2016. Los grupos de población proveniente del sur de Asia (India, Pakistán, Sri Lanka, etc.), chino y negro constituyen los tres principales grupos de minorías visibles, representando un 5,58%, un 4,57% y un 3,47% respectivamente sobre la población total. Otros grupos étnicos en rápido crecimiento son las minorías formadas por filipinos, latinoamericanos, árabes, del sudeste asiático, del medio oriente (Afganistán, Irán, etc.) y coreanos.

Según proyecciones de *Statistics Canada*, para el año 2036, más de un tercio de los canadienses pertenecerá a una minoría visible y la mitad de la población será inmigrante o hijo de inmigrantes (primera y segunda generación). Asimismo, se espera que la población aborigen pase de los casi 1,7 millones de 2016 a entre 2,0 y 2,6 millones en 2036, representando entre el 4,6 y el 6,1% del total de la población. [Fuente: [Statistics Canada](#)]

Población por etnias en Canadá, censo de 2016 (%)

POBLACIÓN TOTAL	ABORÍGENES	Indios norteamericanos	Métis	Inuit	POBLACIÓN NO ABORIGEN
100%	4,9%	2,8%	1,7%	0,2%	95,1%

Fuente: Elaboración propia con datos de [Statistics Canada](#). Actualizado a 12/03/2019.

Densidad demográfica

Canadá tiene una densidad de población baja en relación con la superficie del país. En 2018, fue de 4,15 habitantes por km², que contrasta, por ejemplo, con los 35,9 habitantes por km² de EE. UU. En este sentido, hay que destacar que casi el 89% del territorio canadiense permanece deshabitado. Un ejemplo de ello es que, en 2016, el 66% de la población vivía a menos de 100 km de la frontera sur con los EE. UU, un área que supone el 4% del territorio canadiense. El área de mayor densidad demográfica corresponde precisamente a las regiones limítrofes (con EE. UU.) de las provincias de Ontario y Quebec. La provincia con mayor densidad es la Isla del Príncipe Eduardo (27,22 hab/km²). Por el contrario, el territorio de Nunavut es el que dispone de la menor densidad de población (0,02 hab/km²).

Población por provincias

NOMBRE GEOGRÁFICO	Nº DE HABITANTES				
	2013	2018	% CREC. (2013-18)	TERRENO EN Km2	DENSIDAD POR Km2 (2018)
Alberta	3.997.950	4.330.206	8,31%	640.330	6,76
Columbia Británica	4.590.081	5.016.322	9,29%	922.509	5,44
Isla del Príncipe Eduardo	145.198	154.750	6,58%	5.686	27,22
Manitoba	1.265.588	1.356.836	7,21%	552.330	2,46
Terranova y Labrador	527.399	525.073	-0,44%	370.511	1,42
Nueva Escocia	943.049	964.693	2,3%	52.939	18,22
Nuevo Brunswick	755.710	772.238	2,19%	71.377	10,82
Nunavut	35.414	38.650	9,14%	1.877.788	0,02
Ontario	13.555.754	14.411.424	6,31%	908.608	15,86
Quebec	8.151.331	8.421.698	3,32%	1.356.547	6,21
Saskatchewan	1.104.825	1.165.903	5,53%	588.239	1,98
Territorios del Noroeste	43.773	44.445	1,54%	1.143.793	0,04
Yukón	36.298	40.333	11,12%	474.713	0,08
CANADÁ	35.152.370	37.242.571	5,95%	8.965.121	4,15

Nota: Superficie terrestre en km2 excluyendo masas de agua. Población obtenida de la estimación trimestral Q3 2018, Statistics Canada 91-002-X. Datos sobre terreno: Canada Census 2016, Statistics Canada: 98-316-X2016001. Fuente: Elaboración propia con datos de Statistics Canada, Actualizado a 11/03/2019.

Tasa de crecimiento

La población canadiense se ha duplicado entre 1960 y 2018 y es, aproximadamente, 10 veces superior al censo de población de 1871. Entre los censos de 2011 y 2016 la población creció un 5%, algo menos que en el período 2006-2011 (+5,9%). En ambos períodos, Canadá se situó en la primera posición en crecimiento poblacional entre los países del G7. [Fuente: [Statistics Canada](#)]

La tasa de fertilidad en Canadá ha ido disminuyendo desde 2008, y en 2017 se situó en 1,49 hijos por mujer. La tasa de natalidad en 2018 fue de 10,35 nacimientos / 1.000 habitantes y la tendencia ha sido de ligero aumento en los últimos años. Por su parte, la tasa de mortalidad en 2018 fue de 7,51 fallecimientos / 1.000 habitantes y la tendencia es al incremento, debido al envejecimiento de la población. Con todo, Canadá depende de la inmigración internacional para mantener su crecimiento poblacional. En 2017, el saldo neto migratorio fue de 5,7 inmigrantes por cada 1.000 habitantes, y en 2018 el aumento de la inmigración internacional supuso el 79,6% del crecimiento total de la población, porcentaje que va en aumento desde los años 90. [Fuente: [CIA World Factbook](#)]

Nacimientos y defunciones

(nº personas)	2014/2015	2015/2016	2016/2017	2017/2018
Nº NACIMIENTOS	383.315	383.579	383.187	385.777
Nº DEFUNCIONES	266.161	262.087	273.156	279.936

Nota: Desde el 1 de julio del primer año hasta el 30 de junio del siguiente. Fuente: Elaboración propia con datos de Statistics Canada, Tabla 7-10-0008-01. Actualizado a 11/03/2019.

Población urbana y de las principales ciudades

El proceso de urbanización de Canadá ha sido muy intenso, siendo la proporción de habitantes en áreas urbanas (poblaciones con más de 10.000 personas) del 81,4% del total en 2108, sólo superado por Japón y Reino Unido entre los países del G7. [Fuente: [CIA World Factbook](#)]

Según el censo 2016, las tres áreas metropolitanas más importantes del país (Toronto, Montreal y Vancouver) albergan al 35,5% de los habitantes. Calgary y Edmonton fueron las áreas metropolitanas que más incrementaron la población entre los censos de 2011 y 2016, con tasas de crecimiento de en torno al 14%. [Fuente: [Statistics Canada](#)]

Población en las principales áreas metropolitanas

Habitantes	2014	2015	2016	2017
Calgary (Alberta)	1.401.462	1.432.169	1.462.927	1.488.841
Edmonton (Alberta)	1.327.425	1.358.345	1.386.788	1.411.945
Montréal (Quebec)	4.015.919	4.045.877	4.089.739	4.138.254
Ottawa-Gatineau (Ontario-Quebec)	1.316.474	1.329.433	1.351.039	1.377.016
Toronto (Ontario)	6.050.887	6.116.725	6.223.998	6.346.088
Vancouver (B.C.)	2.483.743	2.509.942	2.542.278	2.571.262

Nota: Estimación a 1 de julio de cada año. Fuente: Elaboración propia con datos de Statistics Canada, CANSIM Table [17-10-0078-01](#). Actualizado a 11/03/2019.

Distribución de la población por edades y sexos

Población por edad

Franja de edad	Total	% del Total	Hombres	Mujeres
0 a 14	5.877.081	16,01%	3.013.221	2.863.860
15 a 64	24.635.458	67,11%	12.368.982	12.266.476
64 a 99	6.188.924	16,86%	2.824.895	3.364.029
Más de 100	6.620	0,02%	743	5.877
Total	36.708.083	100,00%	18.207.841	18.500.242

Nota: Estimación a 1 de julio de 2017. Fuente: Elaboración propia con datos de Statistics Canada, CANSIM Table [17-10-078-01](#). Actualizado a 12/03/2019.

Por sexo, la proporción de hombres y mujeres en 2018 era de 49,6% y 50,4%, respectivamente.

1.3 PIB PER CAPITA Y DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA

PIB per cápita

El PIB per cápita nominal de Canadá en 2018 fue de 49.651 \$US PPP (FMI), aproximadamente un 7,8% superior al año 2015.

Evolución del PIB per cápita (\$US PPP)	2015	2016	2017	2018
	46.019	46.657	48.389	49.651

Fuente: FMI World Economic Outlook Database. Actualizado a 06/05/2019

Distribución de la renta

La distribución del PIB, analizada desde el lado de los componentes de la renta, para el año 2018 indica que los salarios y rentas del trabajo representan el 50,5% del mismo; los beneficios de las empresas, antes de impuestos, el 26,3%; el trabajo por cuenta propia el 11,3%; y los impuestos el 11,3%. Históricamente esta composición del PIB se ha mantenido relativamente estable.

Según el Banco Mundial, el coeficiente de Gini en Canadá se ha situado en torno a valores de 0,33-0,34 en los últimos 15 años. Canadá redujo la desigualdad de la renta en los años 80, alcanzando un valor mínimo para este coeficiente de 0,281 en 1989. Sin embargo, a partir de entonces fue aumentando de forma estable hasta estabilizarse en un valor cercano a 0,33 al final de la década de los años 2000. El nivel de desigualdad de la renta canadiense es mayor que en la mayoría de países de Europa Occidental, ligeramente inferior a Japón, Australia, Italia y Reino Unido y bastante menor que en los EE.UU. Por otro lado, según los datos de The World Factbook (CIA), el porcentaje de población que se sitúa por debajo del umbral de la pobreza en Canadá es del 9,4%, similar a la media de la UE (9,8%) e inferior a los EE.UU. (15,1%).

1.4 POBLACIÓN ACTIVA Y DESEMPLEO

Canadá pasó de presentar una tasa de paro estable en torno al 6,1% antes del estallido de la crisis a tener una cifra de desempleo del 8,7% en agosto de 2009. A partir de ahí cambió la tendencia y, a pesar de registrarse algunos picos, la tasa de paro fue cayendo hasta el mínimo de octubre de 2014 (6,5%). Posteriormente, entre 2015 y 2017, se ha mantenido bastante estable en torno al 7%. En 2018, la tendencia del paro ha ido a la baja, con una media de 5,8% y un mínimo en noviembre y diciembre de 5,6%, el dato más bajo desde que se tienen registros (1976).

La gran mayoría de los empleos perdidos durante la crisis fueron puestos a tiempo completo, viéndose los de tiempo parcial prácticamente inalterados en su tendencia alcista. A partir de 2010, la recuperación ha afectado por igual al empleo a tiempo parcial y completo, representando este último de media el 64% del total del empleo. En cuanto al número de horas trabajadas, tras el descenso registrado en 2009, este dato ha crecido de manera constante todos los años.

La duración del desempleo aumentó considerablemente con la crisis económica, desde las 13,7 semanas de media en 2008 hasta las 18,9 de 2011. A partir de entonces, la duración del desempleo ha reducido ligeramente, siendo el dato de 2018 de 18,3 semanas.

La población activa de Canadá ha mantenido un crecimiento constante, alcanzando los 19,93 millones de personas en 2018, a un ritmo de crecimiento anual medio del 0,98% en los últimos cuatro años. En este mismo período, se ha producido un suave descenso en la tasa de participación del 65,7% de 2015 al 65,4% en 2018.

Evolución de la población activa	2015	2016	2017	2018
TOTAL	19.278.000	19.440.500	19.663.000	19.812.800
Hombres	10.182.400	10.241.700	10.336.400	10.396.200
Mujeres	9.095.600	9.198.800	9.326.500	9.416.600

Fuente: Elaboración propia con datos de Statistics Canada, CANSIM Table 14-10-0018-01. Actualizado a 13/03/2019

En cuanto a la población ocupada por sectores, destaca el sector de servicios, que representa el 79% de la población ocupada en 2017, frente al 21% del sector de producción de bienes.

Evolución de la población activa por sectores	2015	2016	2017	2018
Todas las industrias	17.946.600	18.079.900	18.416.400	18.657.500
Sector productor de bienes	3.870.400	3.833.000	3.875.900	3.928.500
- Agricultura	294.900	289.200	279.500	277.200
- Silvicultura, pesca, minería, petróleo y gas	354.900	326.800	329.600	340.600
- Empresas de servicios públicos	137.000	137.200	132.600	144.800
- Construcción	1.371.200	1.385.000	1.409.300	1.437.500
- Manufacturas	1.712.400	1.694.800	1.724.800	1.728.400
Sector productor de servicios	14.076.200	14.246.900	14.540.500	14.729.100
- Comercio	2.732.700	2.745.900	2.809.600	2.794.600
- Transporte y almacenamiento	917.200	907.400	943.700	990.900
- Finanzas, seguros, inmobiliarias y de alquiler	1.102.900	1.127.000	1.171.300	1.173.900
- Servicios profesionales, científicos y técnicos	1.365.800	1.393.700	1.448.800	1.466.800
- De negocios, construcción y otros tipos de apoyo a servicios	760.600	766.400	756.600	777.100
- Servicios educativos	1.274.100	1.270.000	1.285.000	1.325.400
- Cuidado de la salud y asistencia social	2.292.300	2.339.300	2.383.200	2.406.700
- Información, cultura y recreo	750.600	782.400	789.300	786.900
- Alojamiento y servicios de comida	1.210.600	1.212.700	1.210.800	1.2135.000
- Otros servicios	761.800	774.900	781.300	802.900
- Administración pública	907.400	927.300	961.000	969.000

Fuente: Elaboración propia con datos de Statistics Canada, CANSIM Table 14-10-0023-01. Actualizado a 13/03/2019

1.5 ORGANIZACION POLITICO-ADMINISTRATIVA

1.5.1 SISTEMA DE GOBIERNO, PARTIDOS POLÍTICOS Y DIVISIÓN DE PODERES

Sistema de gobierno

Canadá es una monarquía parlamentaria. El jefe del Estado es la reina Isabel II de Inglaterra, Gales, Escocia e Irlanda del Norte, cuya representación en Canadá corresponde al gobernador general y a los varios vicegobernadores nombrados en cada provincia. Un rasgo esencial es la estructura federal de la organización administrativa y territorial del Estado.

Organización de los poderes del estado			
PODER EJECUTIVO		PODER LEGISLATIVO	PODER JUDICIAL
Jefe del Estado	Reina Isabel II representada por la gobernadora general Julie Payette (2017)	PARLAMENTO BICAMERAL: Senado y Cámara de los Comunes	CORTE SUPREMA DE CANADÁ
Jefe de Gobierno	Primer ministro Justin Trudeau (2015)		CORTE FEDERAL DE CANADÁ
Gabinetes	Ministros elegidos por el primer ministro		CORTE FEDERAL DE APELACIÓN CORTES PROVINCIALES

Fuente: Elaboración propia.

Poder ejecutivo

El poder ejecutivo lo ejerce el primer ministro con su gabinete, o consejo de ministros. El primer ministro es el líder del partido político que obtiene el mayor apoyo en la Cámara de los Comunes. Tiene el poder de recomendar al gobernador general la disolución del Parlamento. Es también responsable del nombramiento y de la organización de su gabinete. Propone al gobernador general el nombramiento de los vicegobernadores de las provincias, los portavoces del Senado, los presidentes de todos los tribunales, y también propone a la reina el nombramiento del gobernador general, aunque esta acción deriva de una consulta previa realizada con su gabinete.

Poder legislativo

El poder legislativo reside en el Parlamento de Canadá. Éste está formado por una Cámara Alta, el Senado; y una Cámara Baja, denominada la Cámara de los Comunes. El Senado está compuesto de 105 miembros vitalicios (hasta la edad límite de 75 años), los cuales son nombrados por el primer ministro. En cambio, los 338 miembros de la Cámara de los Comunes son elegidos por sufragio universal y por un período máximo de 4 años. Canadá está dividido en distritos electorales, cada uno representado en la Cámara de los Comunes por un diputado. El número de escaños en la Cámara Baja sigue la evolución de la demografía, según una fórmula recogida en la Constitución.

El Senado se constituyó para proteger los intereses de las regiones menos pobladas de Canadá. En la práctica, esta Cámara tiene menos influencia que la Cámara de los Comunes.

Las leyes pueden originarse en la Cámara de los Comunes o en el Senado. Una vez que un proyecto de ley es introducido, tiene que pasar por tres lecturas en ambas cámaras. Los proyectos de ley pueden ser introducidos por el Gobierno o por un miembro del Parlamento. Aquellos proyectos relacionados con gastos o ingresos de dinero deben ser introducidos por un miembro del gabinete. Si se superan las tres lecturas, el documento es remitido al Senado donde se lleva a cabo un proceso de aprobación similar. El proyecto se convierte en ley cuando recibe el consentimiento real mediante la firma del gobernador general.

Composición del Parlamento de Canadá	Cámara de los Comunes		Senado
	Escaños	% votos obtenidos (2015)	Escaños
Partido Liberal	180	39,5%	9 (a)
Partido Conservador	97	31,9%	31
NDP	41	19,7%	0
Bloque Québécois	3	4,7%	0
Partido Verde	1	3,4%	0
Partido Popular de Canadá (b)	1	-	0
Cooperative Commonwealth Federation (c)	1	-	0
Grupo de Senadores Independientes	-	-	58
Independientes o sin afiliación	4	-	7
Vacante	3	-	0
Total	338		105

Fuente: Cámara de los Comunes y Senado. El número de escaños de cada partido puede variar a lo largo de una legislatura y coincidir con los resultados obtenidos en la elección. Actualizado a 13/03/2019

(a) En enero de 2014, el líder del Partido Liberal disolvió el grupo parlamentario Liberal y los declaró como independientes, pero éstos siguen reuniéndose como grupo Liberal del Senado y tienen el reconocimiento como grupo parlamentario a pesar de ello.

(b) People's Party of Canada: Formado en septiembre de 2008 por Maxime Bernier, líder y ex ministro conservador.

(c) Integrado por parlamentario del NDP expulsado del partido en mayo de 2018. El partido no está registrado formalmente.

Partidos políticos

Canadá celebró cinco elecciones entre 2004 y 2015. El Partido Liberal (PL), liderado por Justin Trudeau, ganó por mayoría absoluta las elecciones federales de Canadá celebradas el 19 de octubre de 2015, al obtener 184 de los 338 escaños que conforman la Cámara de los Comunes. Con esta victoria del Partido Liberal se puso fin a casi diez años en el poder del Partido Conservador de Stephen Harper, quien tras reconocer la derrota, anunció su renuncia.

El Partido Conservador (PC), con 99 escaños, se convirtió en la principal fuerza de oposición parlamentaria, mientras que el Nuevo Partido Democrático (NDP) quedó en tercer lugar con 44 escaños.

El Partido Liberal, creado en 1867, se caracteriza por una visión política liberal moderada. Ganó cuatro mandatos electorales consecutivos entre 1993 y 2004, los tres primeros con mayoría absoluta. El partido se sumergió en una profunda crisis tras obtener la representación parlamentaria más baja de su historia en las elecciones de mayo de 2011. En abril de 2013, Justin Trudeau, hijo del que fuera en dos ocasiones primer ministro de Canadá entre 1968 y 1984, Pierre Trudeau, fue elegido líder del PL por amplia mayoría (aprox. 80%). Tras la mayoría absoluta lograda en las elecciones federales de 2015, Justin Trudeau es el primer ministro de Canadá.

El Partido Conservador de Canadá nace de la fusión del Partido Conservador Progresista con la Alianza Canadiense en 2003. El objetivo de esta fusión fue aglutinar las fuerzas más conservadoras para hacer frente al Partido Liberal, hegemónico en el poder durante 12 años. Stephen Harper fue elegido líder del partido en un congreso celebrado en marzo de 2004. En enero de 2006, Harper obtuvo su primera victoria en las elecciones federales, aunque tuvo que conformar un gobierno minoritario. En las elecciones de 2008 repitió gobierno de minoría y en mayo de 2011 alcanzó la mayoría absoluta. A raíz de la derrota del Partido Conservador en las elecciones de octubre de 2015, Harper renunció a liderar el partido. En noviembre de 2015,

Rona Ambrose fue nombrada líder provisional, hasta que el partido celebró un congreso en mayo de 2017 en el que Andrew Scheer fue elegido nuevo líder del partido.

El Nuevo Partido Democrático o NDP (*New Democratic Party*) fue creado en 1961. Es el partido con mayor orientación socialista de los que están representados en la Cámara de los Comunes. En las elecciones de mayo de 2011, bajo el liderazgo de Jack Layton, el NDP logró por primera vez ser el segundo partido más votado de Canadá. Tras la inesperada muerte de Jack Layton en agosto de 2011, los socialdemócratas iniciaron un proceso de sucesión que concluyó en marzo de 2012 con la elección de Thomas Mulcair como jefe del partido. En las elecciones de octubre de 2015, el NDP liderado por Mulcair quedó en tercer lugar. En abril de 2016, Mulcair perdió una moción sobre su liderazgo al frente del partido, aunque siguió como líder interino hasta que se celebraron primarias en octubre de 2017. Jagmeet Singh es el nuevo líder del partido, tras haber ganado las primarias.

El Bloque de Quebec (*Bloc Québécois*) es un partido nacionalista y secesionista quebequés nacido en 1990 de una escisión del Partido Conservador. Fue fundado y liderado hasta finales del 2000 por Lucien Bouchard. Los malos resultados de las elecciones de 2011 (4 escaños) forzaron la renuncia de su líder, Gilles Duceppe. Tras las elecciones, Rhéal Fortin se convirtió en líder provisional, hasta que en marzo de 2017 fue elegida Martine Ouellet como líder del partido. El liderazgo de Ouellet fue muy controvertido y su condición de líder del partido revocada en una consulta interna. Yves-François Blanchet fue elegido nuevo líder en enero de 2019.

El Partido Verde de Canadá se fundó en 1983, aunque no logró representación parlamentaria hasta las elecciones de 2011. Elizabeth May es la líder del partido desde 2006 y ha sido elegida diputada en 2011 y 2015.

Poder judicial

El poder judicial es independiente y está compuesto de tribunales federales, provinciales y territoriales. El derecho canadiense – penal y civil - procede principalmente del “*Common Law*” británico, salvo en la provincia de Québec, donde impera el derecho civil codificado de origen francés. El sistema judicial federal está compuesto por el Tribunal Supremo de Canadá, con sede en Ottawa; el Tribunal Federal y el Tribunal Tributario. El sistema judicial provincial comprende generalmente un Tribunal Supremo o Superior, tribunales de distrito (excepto en Québec) y tribunales de primera instancia.

1.5.2 ORGANIZACIÓN ADMINISTRATIVA Y TERRITORIAL DEL ESTADO

Canadá es un estado federal constituido por diez provincias y tres territorios, independientes entre sí. También forman parte de la organización administrativa y territorial del país los municipios, organismos descentralizados que dependen de las provincias. El régimen de competencias del Gobierno federal y de los gobiernos provinciales está definido en la constitución, y confiere a estas últimas total autonomía ejecutiva, administrativa y legislativa en las materias que caen dentro de su ámbito de competencia.

Distribución territorial

DISTRIBUCIÓN TERRITORIAL	
Provincias	Columbia Británica
	Alberta
	Saskatchewan
	Manitoba
	Ontario
	Quebec
	Nuevo Brunswick
	Nueva Escocia
	Isla del Príncipe Eduardo
	Terranova y Labrador
	Territorios
Territorios del Noroeste	
Nunavut	

Fuente: Elaboración propia.

En cada una de las diez provincias, la Corona (de Inglaterra) está representada por un vicegobernador general, nombrado por el gobernador general a propuesta del primer ministro. El vicegobernador ratifica el gobierno provincial, elegido cada cuatro años por sufragio universal.

Los territorios, en cambio, son administrados por un comisario nombrado directamente por el Gobierno federal y responsable ante la Asamblea Territorial. Ésta última es elegida por sufragio universal cada cuatro años. Las Asambleas Territoriales gozan de menos autonomía que las provinciales.

Los gobiernos municipales se encuentran bajo el control de la jurisdicción provincial y se componen normalmente de un alcalde electo y un consejo. Los gobiernos municipales suelen tener poderes amplios sobre asuntos locales.

Las provincias tienen competencia en materia de sanidad, educación, servicios sociales, obras públicas provinciales, derecho civil, gobierno municipal, administración de justicia, tribunales y cumplimiento de las leyes provinciales. Los gobiernos provinciales también ejercen control sobre las relaciones laborales, salvo en los sectores bajo jurisdicción federal, como la banca y el transporte.

El Gobierno federal se reserva competencias plenas en materia de defensa, política exterior, regulación del comercio exterior, aduanas y aranceles, política monetaria y banca, navegación y transporte marítimo, navegación aérea y telecomunicaciones, transporte interregional, legislación sobre quiebras e insolvencias, patentes, ley de ciudadanía, servicios postales, prestaciones de desempleo, pesca, legislación penal y prisiones federales.

1.5.3 LA ADMINISTRACIÓN ECONÓMICA Y SU DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS

La administración económica y comercial de Canadá se lleva a cabo conjuntamente entre los ministerios competentes, la Agencia Tributaria Canadiense, empresas públicas y comités especializados del Gobierno federal.

Política económica y fiscal

Ministerio de Finanzas

La gestión económica es básicamente competencia exclusiva del Ministerio de Finanzas, lo que confiere a su titular una prominencia y un radio de acción sin equivalente en el gabinete. Por un lado, planifica y prepara el presupuesto del Gobierno federal. Por otra parte, analiza y concibe la política fiscal. En materia de política monetaria, el Ministerio de Finanzas puede, en caso de desacuerdo con el Banco de Canadá, dar a éste instrucciones puntuales y obligatorias que deberá seguir durante un período determinado. También desempeña una labor de regulación y supervisión de las instituciones financieras. El ministro de Finanzas es Bill Morneau. [www.fin.gc.ca]

El Consejo del Tesoro

El Consejo del Tesoro es uno de los comités del gabinete de ministros del Gobierno federal. Tiene las particularidades de que es el único comité del gabinete creado en virtud de un acto legislativo y que su presidente forma parte del gabinete por derecho propio. Sus competencias abarcan la supervisión de la función pública e intervención del gasto público. [www.canada.ca/en/treasury-board-secretariat.html]

Agencia Tributaria Canadiense

Los impuestos y su gestión son competencia de la Agencia Tributaria Canadiense (*Canada Revenue Agency*). [www.canada.ca/en/revenue-agency.html]

Política comercial

En la política comercial de Canadá tiene un papel importante el Ministerio de Asuntos Mundiales (antes Ministerio de Exteriores, Comercio Internacional y Desarrollo), así como un cierto número de empresas públicas.

Ministerio de Asuntos Exteriores

El Ministerio de Asuntos Exteriores (*Global Affairs Canada*) es un macroministerio con tres ministros: Asuntos Exteriores, Comercio Internacional y Cooperación Internacional. Entre sus funciones, se implica en la elaboración, negociación y administración de los acuerdos y reglas comerciales. Adicionalmente, trabaja para la resolución de contenciosos comerciales que involucran a Canadá. Por otra parte, impulsa el comercio exterior y la atracción de inversiones, a través de su extensa red internacional de delegaciones comerciales y a través de diferentes organismos:

- [Canadian Commercial Corporation](#)
- [NAFTA Secretariat - Canadian Section](#)
- [Export Development Canada](#)
- [Invest in Canada](#)

Las aduanas son competencia de la Agencia de Servicios Fronterizos de Canadá ([Canada Border Services Agency](#)), que depende del Ministerio de Seguridad Pública y Protección Civil.

Chrystia Freeland es la ministra de Asuntos Exteriores, James Gordon Carr de Comercio Internacional y Maryam Monsef de Cooperación Internacional y de las Mujeres e Igualdad de Género. [www.international.gc.ca]

Ministerio de Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico

El Ministerio de Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico (antes Ministerio de Industria) se encarga de fomentar la inversión y el comercio, la competitividad y el desarrollo industrial y tecnológico en la economía canadiense. Para ello, participa activamente en la regulación de los diferentes mercados y sectores, y promueve y administra una multitud de programas de apoyo a las empresas: [Business Development Bank of Canada](#); [Canada Foundation for Innovation](#); [Destination Canada](#); [Canadian Space Agency](#); [Competition Tribunal](#); [Copyright Board Canada](#); [National Research Council Canada](#); [Infrastructure Canada](#); [Standards Council of Canada](#); [Statistics Canada](#).

El ministro de Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico es Navdeep Bains. [www.ic.gc.ca]

Empresas públicas

En Canadá existen las denominadas *Crown Corporations* o Corporaciones de la Corona, que desarrollan sus actividades en un buen número de sectores de la economía. Están reguladas por leyes especiales y controladas por diversos ministerios: Agricultura, Pesca, Obras Públicas, Patrimonio, Industria, Transportes, Asuntos Exteriores, Finanzas, Tesoro, Comercio Internacional, Recursos Naturales.

Las corporaciones federales canadienses tienen en conjunto más de 86.000 empleados. El valor de los activos totales que poseen dichas instituciones supera los 908.900 M CAD. [Fuente: Treasury Board of Canada Secretariat]

Se puede obtener el listado completo de estas empresas así como otras informaciones en la dirección en internet de la Secretaría del Consejo del Tesoro.

1.6 RELACIONES INTERNACIONALES/REGIONALES

Canadá es miembro activo de las instituciones financieras multilaterales, comerciales y regionales de mayor relevancia.

Se destaca su inclusión en el NAFTA por la importancia comercial del acuerdo entre Canadá, Estados Unidos y México.

NAFTA / CUSMA

NAFTA es el acrónimo que representa el tratado de libre comercio acordado por los tres países de Norteamérica (Canadá, Estados Unidos y México) en el año 1992. Cubre una extensión de 21 millones de km² y una población de 485 millones de habitantes. Desde la entrada en vigor de NAFTA el 1 de enero de 1994, la integración de la economía de Canadá dentro del tejido económico de los Estados Unidos se ha hecho más intensa. Durante el período comprendido entre 1994 y 2018, las exportaciones de Canadá a los Estados Unidos experimentaron un incremento de un 139% y las importaciones canadienses procedentes de su vecino meridional subieron un 121%. Aunque Estados Unidos es, por su situación geográfica, el socio estratégico de Canadá, por lo tanto no se puede asegurar que todo el incremento del comercio se haya debido al Tratado.

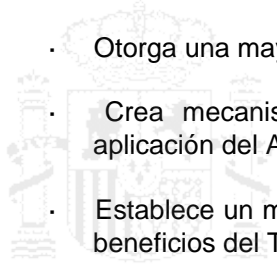
Al mismo tiempo, y aunque se observa efectivamente un aumento de la actividad económica entre ambos países, Canadá ha logrado reducir el grado de dependencia de sus intercambios comerciales con los EE.UU. respecto al total mundial desde la entrada en vigor del Tratado. Aunque el grado de dependencia de las exportaciones canadienses a los EE.UU. creció del 81% en 1994 al 87% en 2002, a partir de este año se observa una tendencia descendente hasta alcanzar el registro más bajo en 2011 (73%). En los cinco últimos años se ha mantenido en torno al 76-77%. El grado de dependencia de las importaciones canadienses procedentes de los EE.UU. se mantuvo estable en torno al 67% entre 1994 y 1999, año a partir del cual empiezan a descender de manera constante, hasta una cifra del 50% en 2011. Tras repuntar hasta el 54% en 2014, en los últimos años se ha producido un descenso constante. En 2018, EE. UU. concentró el 76% de las exportaciones canadienses y el 51% de las importaciones canadienses.

México, el otro socio comercial dentro de NAFTA es históricamente el 3º ó 4º socio comercial de Canadá. En 2018, el 62% de las importaciones canadienses provinieron de México, lo que le situó como el 3º proveedor canadiense, sólo superado por EE.UU. y China, y por delante de Alemania y Japón. En cambio, las exportaciones canadienses a este país sólo representaron un 1,4% del total, siendo México el quinto cliente de Canadá, tras EE.UU., China, Reino Unido y Japón.

El acuerdo NAFTA ha supuesto numerosos beneficios para Canadá:

- Elimina las barreras de importación y facilita el comercio transfronterizo de bienes y servicios dentro de los territorios comprendidos en el Acuerdo.
- Facilita las condiciones para que exista una competencia justa en las áreas del Tratado.
- Incrementa substancialmente las oportunidades de inversión dentro de los territorios del

Acuerdo.



- Otorga una mayor protección a la propiedad intelectual.
- Crea mecanismos y procedimientos transparentes para la implementación y la aplicación del Acuerdo.
- Establece un marco para futura cooperación trilateral para la mejora o expansión de los beneficios del Tratado.

El 30 de septiembre de 2018, a punto de agotarse el plazo para poder presentar al Congreso de EEUU un texto de la revisión del Acuerdo NAFTA (y firmar un acuerdo antes del relevo en la administración mexicana), las administraciones canadiense y estadounidense lograron un acuerdo de principio que daría por concluidas las negociaciones. El nuevo acuerdo se ha denominado Canada-US-Mexico Agreement (CUSMA). El Congreso tiene todavía que evaluar el texto.

Las mayores concesiones de Canadá se han dado en los sectores de productos agrícolas sometidos a sistemas de gestión de oferta; especialmente, en lácteos. También ha hecho concesiones en protección de patentes farmacéuticas y ha aceptado la desaparición gradual del capítulo 11 (sistema de resolución de disputas inversor-Estado). A cambio ha logrado poner a salvo su sector del automóvil de posibles sanciones bajo la Sección 232 de seguridad nacional de EE. UU. También ha logrado salvar el capítulo 19 de resolución de disputas por medidas antidumping. El acuerdo incluye una cláusula de revisión y extensión por periodos de 16 años.

Canadá no logró, sin embargo, que EE. UU. se comprometiera a levantar los aranceles que pesan desde julio de 2018 sobre el acero y el aluminio, aunque actualmente se encuentran negociando la eliminación de los mismos.

Finalmente, el acuerdo incorpora una cláusula por la que se limita la capacidad de los países parte a suscribir acuerdos de libre comercio con países que se considera que no tienen economías de mercado, categoría que podría incluir a China.

2 ESTABLECERSE EN EL PAÍS

2.1 CARACTERÍSTICAS DEL MERCADO

Canadá es un país que tiene cerca de 10 millones de km² de extensión y cuenta con una población de 37,96 millones de habitantes (*Statistics Canada*, noviembre 2018, actualizado a 13/03/19), aproximadamente el 80% dentro de una franja que bordea la frontera con EE.UU. Tiene 10 provincias y 3 territorios autónomos. El mercado está fraccionado y las competencias provinciales en numerosas materias hacen que abordar el mercado pase por una estrategia que tenga en cuenta este hecho provincial. En cualquier caso, la entrada en vigor en julio de 2017 del nuevo acuerdo comercial entre las provincias canadienses (CFTA) debería contribuir a facilitar el flujo de bienes y servicios progresivamente en todo el país, aunque no armonizará todo el comercio interprovincial de inmediato. Desde el punto de vista práctico, las provincias más relevantes para los negocios son: Ontario, Quebec, Alberta y la Columbia Británica.

2.2 CANALES DE DISTRIBUCIÓN. ESTRUCTURA Y MARCO LEGAL DE LA DISTRIBUCIÓN COMERCIAL

Canadá es ante todo un mercado de precio en el que están presentes los exportadores más competitivos del mundo. Los compradores canadienses son muy exigentes en cuanto al cumplimiento de plazos de entrega y valoran la capacidad de suministro y la calidad del servicio postventa.

Antes de emprender la comercialización de los productos en Canadá, la empresa exportadora debe considerar detenidamente las limitaciones que puedan derivarse, por una parte, de la enorme extensión territorial del país con las consiguientes dificultades de transporte y, por otra, de la existencia de mercados regionales muy diferentes. Por ello, resulta muy conveniente realizar estudios de mercado previos para determinar con la mayor precisión posible el grado de

aceptación de los productos a comercializar, el área geográfica más adecuada para la introducción de las mercancías, el canal de distribución, etc. Por regla general conviene centrarse en primer lugar en las ciudades y áreas metropolitanas de Toronto, Montreal, Vancouver, Calgary y Edmonton.

La distribución comercial presenta un notable desarrollo. Por lo que se refiere a la de bienes de consumo, es relativamente frecuente que los detallistas prefieran tratar directamente con los importadores mayoristas antes que con los fabricantes o exportadores extranjeros. Los importadores mayoristas suelen operar en el ámbito provincial. A la hora de establecer un contrato de representación comercial o agencia, es muy aconsejable buscar con anterioridad asesoramiento legal canadiense.

Al planificar la promoción de un producto en Canadá hay que tener en cuenta que la descentralización de los medios de comunicación de masas hace difícil el uso de soportes de difusión nacional y que, además, existen dos mercados muy diferentes desde el punto de vista lingüístico, Quebec (francés) y el resto del país (inglés). Todo esto, sin entrar a considerar el peso de las diferencias regionales que requieren, a su vez, un tratamiento específico.

Las principales ferias especializadas nacionales e internacionales se celebran en Toronto, aunque algunos certámenes sectoriales de importancia tienen lugar también en Montreal, Calgary o Vancouver. La asistencia a ferias especializadas puede suponer una importante promoción para los productos españoles, así como un medio eficaz para ir desarrollando o consolidando redes comerciales y conocimiento de la idiosincrasia del país respecto a EE.UU. para no incurrir en errores habituales.

2.3 IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN LA REGIÓN

Canadá forma parte de la zona de libre comercio establecida por el tratado NAFTA, firmado entre EE.UU., Méjico y Canadá en el año 1994. Durante el año 2018, NAFTA ha sido renegociado y reconvertido al USMCA, aunque en febrero de 2019 este acuerdo todavía no ha sido ratificado por ninguna de las tres naciones. Existe una fuerte interdependencia entre EE.UU. y Canadá a nivel comercial; EE.UU. ha sido el destino del 76% de las exportaciones canadienses y el origen del 51% de las importaciones en el año 2018.

La economía canadiense es la décima del mundo y en los últimos años su evolución ha tenido un buen comportamiento. El PIB nominal de Canadá es aproximadamente la duodécima parte del PIB de los EE. UU. y la undécima parte del PIB de la UE.

Existen además otros factores estratégicos que aportan especial valor al país en su región. Canadá dispone de importantes reservas energéticas y es el principal proveedor de petróleo de los EE.UU., por delante de Arabia Saudí. La posición geoestratégica de Canadá puede adquirir mayor relevancia si finalmente se abre el Paso del Noroeste, ya que esta ruta atraviesa el Ártico y conecta el océano Atlántico con el Pacífico. En la actualidad es navegable durante unos pocos meses del año, pero según diversos estudios realizados es posible que con el calentamiento global esta ruta pueda ser utilizada de forma comercial.

2.4 PERSPECTIVAS DE DESARROLLO ECONÓMICO

La economía canadiense creció el 1% en 2015, tras entrar en recesión técnica en la primera mitad del año. En 2016 y 2017, continuó la recuperación económica, con un crecimiento del 1,1% y el 3%, respectivamente. En el último trimestre de 2018, se produjo una fuerte desaceleración del crecimiento (0,4% anualizado frente al 1,3% previsto), lastrado por una caída en el consumo de los hogares y de los ingresos por exportación de petróleo. El dato anual de crecimiento para 2018 fue de un 1,8%, dos décimas por debajo de lo esperado. Se estima que la situación será transitoria, pero que se extenderá también al primer trimestre de 2019. El presupuesto federal anunciado en marzo de 2019 sigue apoyando el crecimiento y el Banco de Canadá, dada la situación de relativa debilidad económica, ha mantenido el tipo de interés de referencia sin cambios desde octubre de 2018 en un 1,75%. Ambas políticas, fiscal y monetaria, son acomodaticias y se espera que el efecto de los bajos precios del crudo se disipará. El Banco de Canadá, en su informe de política monetaria de abril de 2019, estima que el crecimiento debería recuperarse en la segunda mitad de 2019, pero en conjunto el crecimiento será modesto: un

1,2%.



Previsiones de crecimiento para Canadá		
	2019	2020
Banco de Canadá (abril-19)	1,2%	2,1%
Banco de Canadá (ene-19)	1,7%	2,1%
Consenso de Economistas de Canadá (mar-19)	1,4%	1,7%
Consenso de Economistas de Canadá (feb-19)	1,7%	1,8%
FMI (World Economic Outlook, abril-19)	1,5%	1,9%
OCDE (mar-19)	1,5%	2%

Fuente: Banco de Canadá, Consensus Forecast, FMI, OCDE. 07/05/2019

2.5 OPORTUNIDADES DE NEGOCIO

El derecho canadiense está basado en el sistema británico *Common Law*, con la única excepción de Quebec cuyo derecho civil procede de la tradición francesa (*Code Civil*). Hay que tener en cuenta que en Canadá existen, además, varios derechos societarios: la Ley Federal de Sociedades (*Canada Business Corporation Act*) y las leyes de sociedades de cada una de las provincias y territorios. Esto implica que, en el caso de las sociedades por acciones (*corporations*), tipo de sociedad más común en Canadá, su constitución puede llevarse a cabo en el marco de la normativa federal o acogiéndose a la ley de la provincia prevista para su establecimiento. Normalmente, la elección de uno u otro sistema depende del ámbito geográfico de actuación de la empresa. Si éste excede los límites de la provincia, puede resultar más ventajoso acogerse a la normativa federal.

Sectores más interesantes para nuestro comercio

En torno al 90% de las compras públicas canadienses corresponde a entidades provinciales y municipales, aunque el presupuesto suele venir cofinanciado por el Gobierno federal.

Sectores con demanda potencial

- Infraestructuras (concesiones): Existe gran interés de los grupos españoles de construcción y servicios en participar en los múltiples proyectos que están sacando a concurso las diferentes provincias: carreteras y puentes, hospitales y escuelas, ferrocarriles, etc.
- Energías renovables: Este tipo de energías, en especial la eólica, ha supuesto en el pasado una apuesta estratégica en algunas regiones, aunque el país adolece de una falta de política nacional y de un sistema de incentivos que ayuden a garantizar la viabilidad de los proyectos.
- Industriales: Máquina herramienta, componentes de automoción, tecnologías para las industrias del medio ambiente y la energía, productos farmacéuticos, biotecnología, aeronáutico.
- Diseño y bienes de consumo: La creciente sofisticación del consumidor canadiense se ha traducido en un mayor gasto en bienes de diseño y calidad, con grandes oportunidades en mueble y calzado. Otros sectores de interés son cosmética, confección y moda, ropa y menaje del hogar y cocina, cerámica, joyas y bisutería, y juguetes.
- Vinos y alimentación: Crece la exportación de vino español, especialmente a Quebec, así como de jamón y queso. Las perspectivas del queso español han mejorado con la entrada en vigor de CETA, al casi duplicarse el contingente a la importación de quesos europeos. El aceite de oliva, la aceituna, las conservas de pescado y la fruta (especialmente el caqui) tienen potencial.
- El español como recurso económico: Colaboración entre universidades y escuelas de idiomas, editoriales y publicaciones. Gran demanda de español en el ámbito educativo, que se evidencia en el incremento de alumnos de español en provincias como Quebec, Alberta y Columbia Británica.

Sectores más interesantes para nuestra inversión

Construcción e infraestructuras: En el presupuesto 2016, el Gobierno se comprometió a realizar una inversión de 120.000 M CAD en 10 años. En la actualización del presupuesto de noviembre de 2016, se incrementó la inversión en infraestructuras hasta 186.000 M CAD, extendiendo también el plazo en dos años hasta 2028. La inversión en infraestructura se organiza en torno a cinco categorías: transporte público, tratamiento de agua e “infraestructura verde”, infraestructura social, corredores comerciales y de transporte, y zonas rurales y comunidades del norte. El Gobierno federal también ha creado un banco de infraestructuras que prestará hasta 35.000 M CAD, que se espera que sirva para movilizar inversiones equivalentes a cuatro veces dicha cantidad.

El sistema federal canadiense reserva la mayoría de competencias en materia de infraestructuras a las provincias; en este sentido, merecen especial atención los planes de infraestructuras de Ontario (“Building Ontario” con 182.000 M CAD en inversiones entre 2018-2028), Quebec (“Plan québécois des infrastructures 2018-2028 (PQI)” con 100.400 M CAD) y Alberta (“Capital Plan” con 29.900 M CAD entre 2018-2023).

Aeronáutica: Es un sector importante en Canadá, especialmente en Quebec y Ontario, y cuenta con empresas de la relevancia de Bombardier, Pratt and Whitney y CAE. Se presentan oportunidades en estructuras y subconjuntos para aeronaves, tecnologías de la información y comunicación para el sector y prestación de servicios. También destaca el sector espacial, con posibilidades en: comunicación por satélite y sistemas de navegación, automatismos y robótica espacial, observación terrestre. Este sector tiene el atractivo de que permite acceder al mercado de EE. UU. a través de las firmas canadienses (el 80% de sus exportaciones van a EE. UU.)

Bioteología: *Industry Canada* identificó una serie de tendencias en el sector: genómica y proteómica; bioinformática; investigación con células madre; investigación y desarrollo de una vacuna contra el sida. Otros sectores destacados: biocombustibles; ciencias marinas; agricultura y ganadería (creación de aplicaciones industriales y terapéuticas); kits de diagnóstico médico y biochips dirigidos a la medicina personalizada; gestión de residuos (industria de conversión de residuos alimenticios, desperdicios, abonos en biocombustibles y pienso para animales).

Tecnologías de la información: El fuerte crecimiento experimentado y pronosticado para los próximos años convierte a este sector en uno de los más atractivos. Destacan los sectores:

- **Sanitario:** uno de los sectores más dinámicos en la inversión en todo tipo de soluciones de telecomunicaciones. Ejemplos de demandas del sector: historiales clínicos electrónicos, sistemas de captura y envío de imágenes, sistemas de información sobre medicamentos, sistemas remotos de atención médica y sistemas *wireless* en hospitales.
- **Financiero:** es el que más invierte en soluciones TIC en Canadá, principalmente en la mejora de los sistemas ya implantados, dado que suele ser reticente a adoptar nuevas tecnologías. Ejemplos de demandas del sector: soluciones de autoservicio, sistemas de pagos electrónicos y sistemas de gestión de procesos.
- **Público:** Canadá es uno de los países más avanzados en plataformas de e-Government. Algunas tecnologías demandadas por el sector público son: soluciones de *contact centre*, de seguridad (protección de información) y de productividad.
- ***Big data, machine learning, inteligencia artificial y robótica:*** Canadá ha creado en 2018 tres superclusters financiados con fondos públicos y privados y liderados por consorcios de empresas, universidades y centros de investigación para posicionar al país como líder en estas tecnologías en diez años.

3 IMPORTACIÓN (RÉGIMEN DE COMERCIO EXTERIOR)

3.1 TRAMITACIÓN DE LAS IMPORTACIONES

El régimen de importación canadiense, regulado por La Ley de Aduanas (*Canada Customs Act*), corresponde a un modelo de intercambio comercial liberalizado. La mayoría de las

importaciones no requieren autorización de ningún tipo. Sin embargo, algunos bienes sólo pueden ser importados previa obtención de una licencia. Es el caso del acero, armas, textiles y productos agrícolas. La Ley de Permisos de Exportación e Importación (*Export and Import Permits Act*) incluye una lista de control de importaciones en la que se especifican todas las mercancías cuya importación en Canadá está prohibida o sujeta a contingentes.

Las solicitudes de licencia de importación deben ir acompañadas de factura proforma; las autoridades aduaneras pueden exigir más documentos. El período de validez de una licencia es de 30 días. Las solicitudes de licencia se pueden tramitar a través de un agente de aduanas o bien en una de las Oficinas de Control del Comercio y Barreras Técnicas (Trade Control Bureau). Para más información se puede consultar esta Guía de importación paso a paso.

3.2 ARANCELES Y REGÍMENES ECONÓMICOS ADUANEROS

CETA, una vez completamente implementado, eliminará el 99% de los aranceles entre la UE y Canadá. Con la entrada en vigor provisional del acuerdo el 21 de septiembre de 2017, la mayoría de aranceles han quedado eliminados. Por otro lado, por el tratado de libre comercio NAFTA se han eliminado prácticamente todas las barreras comerciales entre EE.UU., México y Canadá desde el 1 de enero de 2003. No obstante, se inició un proceso de renegociación del acuerdo en agosto de 2017, con momentos de gran incertidumbre. Finalmente, el 30 de noviembre de 2018, los tres países firmaron el acuerdo CUSMA (Canada-United States-Mexico) que, una vez sea ratificado e implementado en cada país, sustituirá al acuerdo NAFTA.

Canadá ha suscrito acuerdos bilaterales de libre comercio con Chile, Colombia, Corea del Sur, Costa Rica, Honduras, Israel, Jordania, Panamá, Perú, Estados Unidos, NAFTA, la Asociación Europea de Libre Comercio (AELC/EFTA) y Ucrania. En septiembre de 2017, entró en vigor de manera provisional el acuerdo CETA entre Canadá y la UE, hasta que todos los EE. MM. lo ratifiquen. Por otro lado, tras el rechazo de EE. UU. al acuerdo con los países de la Asociación Transpacífica (TPP), Canadá participó con los otros diez países restantes en la negociación de un nuevo acuerdo (CPTPP). El acuerdo se firmó en marzo de 2018 y en enero de 2019 el acuerdo entró en vigor en seis de los diez países firmantes. A día de hoy, Canadá está también negociando tratados de libre comercio con Mercosur, CA4, CARICOM, India, Japón, Marruecos, República Dominicana, Singapur y la Alianza del Pacífico. A su vez, se han iniciado conversaciones para desarrollar acuerdos similares con China, Turquía, Tailandia, Filipinas y los 11 países que forman parte de ASEAN. [Fuente: Global Affairs Canada].

Con la entrada en vigor del acuerdo CETA, se han eliminado la mayoría de los aranceles en el comercio entre Canadá y los países de la UE. La mayoría de los aranceles (98%) desaparecieron desde el primer día y el resto (1%) se irán eliminando de forma escalonada en periodos de 3 a 7 años. Únicamente seguirán gravados algunos productos, especialmente agroalimentarios, que se consideran sensibles.

Como en todos los acuerdos preferenciales, el exportador que quiera beneficiarse de las preferencias arancelarias previstas en el mismo, debe cumplir con las normas de origen del acuerdo y aportar una prueba de origen. Esta prueba de origen consiste en una declaración de origen en factura o en otro documento de carácter comercial.

De acuerdo con la información suministrada por la DG TAXUD de la Comisión europea, se pretende que todos los exportadores a Canadá que expidan declaraciones de origen en factura estén registrados en el sistema REX y utilicen el nº de registro REX en las declaraciones de origen. Los exportadores que no tengan nº registro de Exportador Autorizado y quieran beneficiarse de las preferencias arancelarias deberán solicitar al Departamento de Aduanas el registro en el sistema REX.

El CETA supone también la eliminación de muchas barreras no arancelarias que frenan el comercio y las inversiones entre la UE y Canadá; incluyendo, barreras al comercio de servicios, inversión extranjera, barreras técnicas y fitosanitarias, compras públicas y movilidad laboral. Se han acordado asimismo medidas para proteger las inversiones que entrarán en vigor una vez que todos los Estados miembro de la UE hayan ratificado también el acuerdo, y un mecanismo

para reconocer y ejecutar los acuerdos de reconocimiento de cualificaciones que negocien entre sí los colegios profesionales de ambas partes.

Las importaciones, además de los aranceles correspondientes, también están sujetas al impuesto de valor añadido federal, denominado GST (5%), y a los correspondientes impuestos indirectos provinciales si el bien importado es trasladado directamente de la aduana al usuario final. Las mercancías importadas por fabricantes o detallistas para su elaboración o comercialización no están sujetas al pago del impuesto provincial. Si la mercancía ha de tributar, el pago del impuesto provincial es responsabilidad directa del importador. A diferencia de los aranceles y el GST, éste no se percibe en frontera.

3.3 NORMAS Y REQUISITOS TÉCNICOS

Barreras no arancelarias y contingentes

El reparto de competencias entre el poder federal y las diferentes provincias y territorios de Canadá emana de la organización territorial del Estado como confederación y del reparto de poderes que establece la constitución canadiense. Ésta confiere en particular a los territorios subfederales (provincias) una total independencia legislativa y reglamentaria sobre las políticas económicas y sociales dentro de sus respectivas jurisdicciones. La independencia de las provincias dentro de su ámbito de competencia significa, especialmente, que el Gobierno federal carece de competencias para supervisar o revisar las decisiones que toman las provincias. Asimismo, el Parlamento federal carece de poder para legislar en áreas de competencia de los parlamentos provinciales.

El marco reglamentario para el comercio interno de bienes y servicios, las inversiones y las compras públicas en el mercado interno canadiense es principalmente una competencia provincial, que cuando se ejerce se hace de forma independiente del poder federal, sin derecho de veto o revisión por su parte.

En paralelo al desarrollo constitucional del país, el desarrollo normativo y la integración histórica del país han favorecido la aparición de barreras técnicas al comercio, a las inversiones, a la movilidad de mano de obra o al suministro interprovincial de productos y servicios que suponen unas barreras al comercio significativas.

En aplicación del principio de federalismo cooperativo, en 1994, el Gobierno federal, las provincias y los territorios firmaron un acuerdo para dismantelar paulatinamente las barreras internas al comercio. El denominado Acuerdo de Comercio Interno (ACI) establecía reglas generales para reducir o eliminar barreras al libre movimiento de personas, bienes, servicios e inversiones en Canadá. Con la entrada en vigor de este acuerdo se hicieron avances respecto a muchas barreras, especialmente en compras públicas y movimiento interprovincial de ciertas mercancías, pero aún así el grado de unificación del mercado interno canadiense logrado era con todo mucho más limitado que el de la UE en muchos ámbitos.

En abril de 2017, las provincias, territorios y el Gobierno federal firmaron un nuevo acuerdo de comercio interno, el Canada Free Trade Agreement (CFTA), que entró vigor el 1 de julio de 2017. El CFTA promete reducir las barreras al comercio interno, la inversión y la movilidad de los trabajadores.

El CFTA se concibe con un enfoque de “lista negativa” –parecido al del CETA-. En él sólo aparecen las categorías que se excluyen del libre comercio. En cuanto a la contratación pública, el nuevo acuerdo supondrá una oportunidad para que empresas locales opten en mejores condiciones a las licitaciones en terceras provincias y territorios, gracias a la creación de un portal digital que integrará las ofertas de contratación de las administraciones. Este sistema pretende equiparar las opciones de las empresas canadienses frente a las europeas, ya que el CETA exige también un portal integrado en el que las empresas europeas tengan acceso a las ofertas de contratación pública de Canadá. Por otro lado, se espera que el CFTA solucione algunos temas como las diferentes normas provinciales de etiquetado, embalaje y clasificación de los productos de consumo y las normas de seguridad para industrias transfronterizas como el transporte, el reconocimiento a nivel nacional de credenciales y calificaciones profesionales y la liberalización de sectores en los que las provincias poseen monopolios locales, como la distribución de alcohol.

Otras barreras al comercio surgen de la legislación federal. Así, Canadá impone, por ejemplo,

tamaños reglamentarios específicos para los envases de determinados productos hortofrutícolas y cárnicos para la venta al público. Establece también contingentes arancelarios para productos agrícolas sometidos a un régimen de gestión de la oferta que protege a los productores nacionales de la competencia extranjera e incluso de la competencia de otras provincias canadienses –aunque como se mencionaba anteriormente, a esto último se le pretende dar respuesta con el CFTA–. Es el caso, entre otros, de los productos lácteos y las aves de corral.

En otro ámbito, donde las competencias son mixtas entre el Gobierno federal y las provincias, estas últimas disfrutaban de un monopolio de importación y distribución de bebidas alcohólicas.

La Secretaría de Estado de Comercio del Ministerio de Economía y Competitividad publica una base de datos donde se puede encontrar más información sobre las barreras no arancelarias de Canadá y otros países.

Licencias de importación

Canadá controla las importaciones de los siguientes productos mediante cuotas arancelarias y/o permisos de importación o exportación. A continuación, se especifican los distintos productos objeto de limitación a la importación, así como el motivo por el que se lleva a cabo el control:

Productos sometidos a licencias de importación:

- Public Health Agency of Canada
 - Patógenos humanos: para proteger la salud.
- Health Canada
 - Medicamentos con receta, narcóticos: controlar que la importación no exceda las necesidades del país.
 - Cáñamo industrial: evitar el desvío de la producción hacia el mercado negro de drogas ilegales.
 - Equipamiento médico: por seguridad.
- Canadian Food Inspection Agency
 - Patógenos animales: para proteger la salud humana y animal.
 - Insectos: Para proteger la sanidad vegetal y evitar la propagación de plagas.
 - Medicamentos de uso veterinario: Para proteger la salud animal.
 - Animales y aves vivos, semen y embriones: Para proteger la salud animal.
 - Frutas, plantas y semillas: Para proteger la sanidad vegetal y evitar la propagación de plagas.
- Environment and Climate Change Canada
 - Especies en peligro de extinción: Para conservar la biodiversidad y proteger el medioambiente. (Canadian Wildlife Service)
 - Sustancias destructoras de la capa de ozono: para proteger el medioambiente y la salud. (CEPA Registry)
- Vehículos a motor y neumáticos: Para garantizar el cumplimiento de las normativas de seguridad y de emisiones.

Productos sometidos a control de las importaciones:

- Export and Import Control Bureau (EICB)
 - Explosivos: por seguridad.
 - Equipamiento nuclear, aparatos radioactivos, sustancias nucleares: por seguridad, salud y protección del medioambiente.
 - Huevos de incubadora y polluelos; huevos y productos del huevo; pollo, pavo y derivados; carne de vacuno; trigo y cebada; margarina y lácteos: Para gestionar los

contingentes arancelarios sobre estos productos.

- Armas: Por seguridad.
- Textiles: Para controlar las importaciones de países con aranceles preferenciales (NAFTA, Chile, Costa Rica).
- Acero: Seguimiento de las importaciones para evitar prácticas antidumping.

El listado completo de productos sometidos a controles de importación puede consultarse en la página del Ministerio de Justicia de Canadá

Productos sometidos a medidas antidumping y a compensaciones por subvenciones:

La agencia de aduanas canadiense (*Canadian Border Services Agency – CBSA*) publica un listado de las medidas de defensa comercial que están en vigor, que se revisa mensualmente.

Importaciones prohibidas

El arancel aduanero de Canadá prohíbe la importación de determinados productos clasificados en las partidas 989700, 989800 y 989900. Las importaciones prohibidas engloban muchos de los artículos enumerados en los párrafos anteriores cuando la importación se produce sin licencia y otros cuya importación está prohibida prácticamente bajo cualquier circunstancia. Éstos últimos incluyen:

- Libros con copyright canadiense;
- Monedas y billetes falsos;
- Aeronaves de segunda mano;
- Bienes fabricados por reclusos en un penal;
- Colchones de segunda mano;
- Bienes en los que se hace una descripción falsa del origen geográfico o cuya importación esté prohibida por una orden emitida bajo la Ley de Marcas;
- Vehículos a motor de segunda mano;
- Cerillas de fósforo blanco;
- Libros, material impreso, dibujos, grabados o representaciones de cualquier tipo que estén considerados como propaganda que hace apología del odio o que incite a la traición o a la sedición.

La Agencia de Servicios Fronterizos de Canadá publica una serie de Memorandos que incluyen información detallada sobre los criterios de clasificación de productos que caen en las categorías anteriores.

Normas y requisitos técnicos. Homologación, certificación y etiquetado

Los procedimientos de normalización en Canadá, integrados en el National Standards System, incluyen a todos los entes públicos y privados que refrendan la calidad de los productos y servicios que se comercializan en el mercado canadiense.

Organismos de acreditación

Consejo de Normas de Canadá (**Standards Council of Canada - SCC**)

El principal organismo público dentro del sistema es el Consejo de Normas de Canadá (*Standards Council of Canada – SCC*). Éste tiene competencias para acreditar a los organismos de desarrollo de normas y certificación (entidades de certificación y laboratorios de ensayos y calibración), así como para coordinar la actividad de todos los organismos del *National Standards System*.

El SCC es una empresa de la Corona (Crown Corporation), figura equivalente a nuestras

Entidades Públicas Empresariales.

Para el exportador español que desee vender sus productos y/o servicios en Canadá, el SCC es el mejor interlocutor para encontrar la información necesaria para iniciar los trámites de certificación. El SCC cobra una tarifa por estudiar las necesidades normativas del producto y por la norma en sí. Otra opción es utilizar las bases de datos en Internet del SCC o del organismo encargado de certificar ese tipo de productos. Sin embargo, dichas bases de datos son difíciles de consultar y la información que se obtiene puede resultar confusa.

El SCC no emite certificaciones de conformidad, pero acredita a otros organismos para que lo hagan en su lugar.

Organismos acreditados. Organizaciones de desarrollo de normas y certificaciones

Las Organizaciones de Desarrollo de Normas son aquellas que están acreditadas por el SCC a tal efecto. Existen nueve organizaciones acreditadas en Canadá:

Instituto de Aire Acondicionado, Calefacción y Refrigeración (Air-Conditioning, Heating & Refrigeration Institute – AHRI)

Este organismo se centra en el sector de la calefacción, calentadores de agua, ventilación, aire acondicionado y de refrigeración comercial. En este sentido, desarrollan estándares reconocidos en el sector y tienen el programa de certificación de referencia para la evaluación de todo tipo de equipos dentro de la industria.

AHRI colabora con las autoridades de estandarización estadounidenses para la armonización de las homologaciones en los dos países.

ASTM International

Se trata de un organismo de certificación internacional con 120 años de historia y con más de 12.500 estándares de aplicación en todo el mundo. Cuenta con la participación de 140 países.

ASTM International realiza las certificaciones a través de SEI (Safety Equipment Institute).

Asociación Canadiense de Normas (Canadian Standards Association - CSA)

La CSA es un organismo privado sin ánimo de lucro creado en 1919. Su área de competencia es esencialmente, aunque no se restringe a ella, el desarrollo de normas de seguridad eléctrica. También desarrolla normas para los aparatos y electrodomésticos que funcionan con gas natural o propano, la minería, la construcción y el material de oficina, entre otros.

Los fabricantes españoles pueden obtener la certificación del CSA a través de varias agencias de certificación en Holanda (KEMA), Francia (LCIE) e Inglaterra (CSA/BSI).

Underwriters Laboratory of Canada (ULC)

Establecido en 1920, el ULC es un organismo privado sin ánimo de lucro que desarrolla normas para la prevención de incendios y robos. Asimismo, elabora normas para la seguridad de edificios y materiales peligrosos.

El ULC y la CSA tienen firmado un acuerdo para aceptar los resultados de ensayos de la otra parte.

La Oficina de Normalización de Quebec (Le Bureau de Normalisation de Quebec - BNQ)

La Oficina de Normalización de Quebec (BNQ) es un organismo público que depende del Centro de Investigaciones Industriales de Quebec (*Centre de Recherches Industrielles du Quebec - CRIQ*). Certifica y redacta normas en diversas áreas: medioambiente, obras públicas, sanidad, seguridad, industria agroalimentaria, industria forestal, etc.

Las normas de BNQ no sólo son válidas para la provincia de Quebec, sino que también pueden hacerse de ámbito nacional tras ser aprobadas por el SCC. Algunas de las normas redactadas por BNQ forman parte de la reglamentación canadiense y son de obligado cumplimiento.

Consejo General de Normas Canadienses (Canadian General Standards Board - CGSB)

El CGSB es un organismo público que depende del Ministerio de Obras Públicas (*Public Works and Government Services Canada*). Es la única organización de desarrollo de normas que depende directamente del Gobierno Federal de Canadá.

El CGSB desarrolla normas en más de 70 áreas de competencia. Los sectores más importantes son:

- Construcción
- Textil y ropa
- Transportes y distribución
- Seguridad pública
- Tecnología relacionada con la sanidad
- Material de oficina
- Tecnología de comunicaciones e informática
- Medioambiente

Organización de Normas Sanitarias (Health Standards Association – HSO)

Esta organización, fundada en 2017, se dedica a desarrollar normas y llevar a cabo programas de evaluación en el sector de la sanidad y los servicios sociales.

Asociación Internacional de Agentes Mecánicos y de Fontanería (International Association of Plumbing and Mechanical Officials - IAPMO)

Esta asociación se creó hace más de 30 años con el objetivo de desarrollar normas para la innovación en los productos de la fontanería, aunque en los últimos años también ha incluido normas para otros sectores, como calefacción, ventilación u otros productos mecánicos.

NSF International

Esta organización fue fundada en 1944 y busca elaborar normas y estándares sobre alimentos, agua, productos de consumo y medio ambiente. Cuentan con laboratorios en distintas partes del mundo para emitir certificaciones de los productos. En 2014 recibieron la acreditación del SCC para desarrollar estándares nacionales de Canadá.

Organismos de certificación

Existen varios organismos con capacidad para emitir certificaciones de conformidad y laboratorios de ensayos y calibración. Pueden consultarse en el *Calibration Laboratory Assessment Service (CLAS)*.

Normas de obligado cumplimiento y voluntarias

Las normas establecidas por las administraciones federales, provinciales y municipales son, en principio, de obligado cumplimiento.

Las normas elaboradas por organismos privados o sin una relación directa con las autoridades administrativas son, en principio, de cumplimiento voluntario. Sin embargo, las prácticas comerciales de un sector pueden convertirlas en cuasi obligatorias, ya que ningún importador acepta productos sin certificación canadiense.

Muchas veces las administraciones públicas se basan en las normas desarrolladas por organismos privados cuando quieren incluir especificaciones técnicas o de seguridad en sus textos legislativos. Esto transforma una norma en obligatoria y se hace generalmente introduciéndola en el texto de la ley (ie. Ley de Alimentos y Medicamentos - *Food and Drugs Act*) de forma explícita o haciendo referencia a la norma. Esta última es la manera más habitual.

Existen tres tipos de normas de obligado cumplimiento y que están relacionadas con:

- La seguridad eléctrica
- Las instalaciones de gas
- La fontanería

Cada autoridad provincial tiene potestad para adoptar y modificar las normas desarrolladas por las organizaciones habilitadas a tal efecto según su conveniencia.

3.4 REGULACIÓN DE COBROS Y PAGOS AL EXTERIOR

No existe regulación de pagos y cobros al exterior en Canadá. Además, se puede operar con cuentas en divisa extranjera (lo normal son las cuentas bancarias en dólares USA). Cabe señalar simplemente que desde enero de 2015 las instituciones financieras tienen la obligación de informar de aquellas transferencias electrónicas internacionales cuyo valor supere los 10.000 dólares CAD, ya sea en una sola transferencia o en varias realizadas en 24 horas.

3.5 CONTRATACIÓN PÚBLICA

El acceso de las empresas españolas al mercado de las compras públicas en Canadá se rige por las normas de contratación recogidas en los acuerdos internacionales bilaterales o plurilaterales que tiene suscritos el país con otros países o grupos de países (AGP, NAFTA, CETA y TLC bilaterales Chile, Colombia, Corea, Honduras, Panamá y Perú), en el acuerdo de comercio interno de Canadá (CFTA) y en la normativa de derecho administrativo de los gobiernos federal, provinciales y territoriales. Los municipios, como entes dependientes de las provincias y territorios se rigen por el derecho provincial/territorial.

El Gobierno de Canadá es signatario del Acuerdo sobre Contratación Pública (Agreement on Government Procurement, AGP) de la Organización Mundial del Comercio. Este acuerdo sienta los principios generales de no discriminación y transparencia, así como alcance y cobertura, y procedimientos de licitación. En el AGP, el ámbito de aplicación está basado en un sistema de listas positivas que enumeran las entidades públicas (por nivel de administración), los servicios y productos que quedan sujetos al acuerdo, así como los umbrales monetarios mínimos que deben sobrepasar las adquisiciones.

Hasta abril de 2014, el acuerdo ACP incluía únicamente compromisos para entidades del Gobierno federal. La revisión del acuerdo que entró en vigor en 2014 incluye ahora compromisos de departamentos y agencias de las provincias y territorios, con exclusiones y limitaciones que varían de un gobierno a otro. Canadá sigue sin ofrecer en el acuerdo AGP acceso al mercado de compras públicas de empresas públicas, municipios, escuelas, hospitales o entidades de servicios sociales. Asimismo, muchos sectores considerados como sensibles están también excluidos de la competición internacional por el Gobierno federal: equipos de comunicaciones, equipos de transporte, servicios básicos de telecomunicaciones, etc.

Los demás acuerdos suscritos por Canadá que incluyen compromisos en materia de contratación pública retoman como propios los principios generales del AGP y mejoran las coberturas.

El caso del Acuerdo Económico y Comercial Global (AECG, pero más conocido por el acrónimo

inglés CETA) entre la UE y Canadá que entró en vigor provisionalmente en septiembre de 2017. El acuerdo mejora notablemente el acceso al mercado de las compras públicas de Canadá para las empresas de la UE. Uno de los principales logros obtenidos en las negociaciones con Canadá es que el acuerdo CETA incluye compromisos de las entidades del Gobierno federal, los gobiernos provinciales, territorios y otras entidades subfederales en los sectores de mayor interés para la UE, con una cobertura mucho más amplia que la del acuerdo AGP.

En CETA, las coberturas para bienes y servicios se basan en listas negativas. Es decir, que exceptuando las exclusiones puntuales recogidas en los anejos del acuerdo, todas las compras públicas que realicen las entidades listadas por encima de los umbrales establecidos quedan sujetas a las reglas del mismo. Se mantienen, entre otras, exclusiones puntuales en el sector de la energía y límites de contenido local en transporte urbano de pasajeros en las provincias de Ontario y Quebec. En todos los demás ámbitos, las empresas europeas ganarían acceso al mercado subfederal canadiense en igualdad de condiciones con las empresas locales. Con CETA los procesos de compra pública también ganan en transparencia y seguridad jurídica, puesto que el acuerdo prevé la creación de un portal en internet donde se recogerán los anuncios de oportunidades y se establece la obligación de crear un mecanismo de reclamación administrativa o judicial de decisiones tomadas por las provincias y territorios en la adjudicación de contratos.

La negociación de CETA también ha obligado a Canadá a revisar y modernizar su propio acuerdo de comercio interno (AIT), suscrito entre el Gobierno federal y las provincias y territorios en 1995, puesto que se corría el riesgo de contar paradójicamente con mejores condiciones de acceso a mercado y comercio interprovincial para las empresas de la UE que para las empresas canadienses dentro de su país.

Así, en abril de 2017, las provincias, territorios y el Gobierno federal firmaron un nuevo acuerdo de comercio interno, el Canada Free Trade Agreement (CFTA), que entró en vigor el 1 de julio de 2017.

El capítulo 5 del acuerdo regula los procedimientos de compras públicas de todos los niveles del gobierno sobre la base de los principios de no discriminación, transparencia y accesibilidad de la información. Según este acuerdo, todas las compras previstas por la Administración Pública que superen los umbrales (los mismos que establece CETA) deben someterse a concurso público. Se debe notificar la licitación usando un sistema de difusión pública electrónico y garantizar la no discriminación de los proveedores según el origen geográfico de la empresa o del producto.

Existen ciertos casos excepcionales en los que se puede recurrir dentro del CFTA a una modalidad de compra no competitiva; por ejemplo, en situaciones de emergencia imprevista, protección de la salud y de la seguridad pública, protección de derechos de propiedad intelectual, uso de prototipos o para el cumplimiento de objetivos de desarrollo económico y regional. Algunas provincias, como los Territorios del Noroeste, Yukón, la Columbia Británica, Terranova o Isla del Príncipe Eduardo mantienen excepciones al acuerdo que favorecen explícitamente a proveedores de la provincia.

El CFTA excluye del ámbito de aplicación del acuerdo a todas las entidades gubernamentales que tienen por objeto la seguridad nacional, ejercen actividades de naturaleza comercial o compiten con el sector privado, así como los monopolios de Estado implicados en la transformación y distribución de bienes y servicios. La lista de entidades excluidas es extensa. Quitando las excepciones mencionadas anteriormente, una empresa extranjera puede presentarse en igualdad de condiciones a las oportunidades de compra pública cubiertas por el CFTA, siempre y cuando tenga una representación de negocios en Canadá; y a la totalidad de las oportunidades cubiertas por los acuerdos AGP y CETA.

Para los proyectos de infraestructuras, en concreto, el modelo PPP (Public Private Partnerships) se ha impuesto como una alternativa atractiva para el sector público, ya que es el sector privado quién financia los proyectos.

Los PPP suponen una alternativa al método tradicional de construir y financiar infraestructuras y servicios públicos, llevando asociadas ventajas importantes para la Administración:

- Transferencia de parte del riesgo del proyecto a los socios privados.
- Los proyectos se financian total o parcialmente por el sector privado, sin que la Administración tenga que recurrir al endeudamiento.
- Los gobiernos afrontan el coste del proyecto a largo plazo, durante la vida del mismo y no durante su construcción.
- Mantenimiento de la capacidad para controlar la utilidad pública del proyecto. Una vez expirado el contrato, se obtiene la propiedad pública de los activos.

Los PPP son ahora una práctica establecida en Canadá. Los diferentes niveles de gobiernos y la independencia de la que gozan las provincias en materia de infraestructuras han dibujado un panorama muy heterogéneo en lo relativo a las políticas para el fomento de PPP.

Canadá no dispone de un marco legislativo nacional unificado que regule los proyectos PPP, y por tanto, no se puede ver como un mercado único, sino que existe un mercado por cada provincia que dispone de su propia agencia de licitación de infraestructuras mediante PPP.

A pesar de las diferencias notables en la política de infraestructuras de las distintas provincias, el volumen de proyectos bajo esta modalidad aumenta año tras año. Ontario y Quebec son las provincias que licitan una mayor cantidad de proyectos y en cuyos procesos de licitación están más presentes las empresas españolas, tanto en volumen como en valor. La Columbia Británica y Alberta son las siguientes provincias con mayor importancia.

La información sobre la totalidad de los concursos más importantes a nivel federal y la mayor parte a nivel regional se encuentra centralizada y fácilmente disponible a través del servicio de difusión de licitaciones MERX.

4 INVERSIONES EXTRANJERAS / INCENTIVOS A LA INVERSIÓN

4.1 MARCO LEGAL

La Ley de Inversión de Canadá (*Investment Canada Act*) es la ley que regula los capitales extranjeros que se invierten en Canadá. Todas las inversiones realizadas en Canadá requieren ser notificadas o, si exceden un umbral específico, aprobadas. Los inversores procedentes de países o bloques económicos pertenecientes a la Organización Mundial de Comercio (OMC) y/o que tienen acuerdo preferenciales con Canadá (como la UE) no necesitan aprobación federal, siempre y cuando el valor de los activos de la empresa a adquirir o de la empresa de nueva creación no supere el umbral de inversión fijado por el Gobierno federal. Éste se actualiza anualmente, siendo para 2019 de 416 M CAD para inversores que son empresas de titularidad pública, 1.045 M CAD para empresas del sector privado de países OMC y 1.568 para países o regiones con acuerdos preferenciales (caso de la UE).

Los inversores procedentes de países que no integran la OMC requieren de aprobación ministerial, si contemplan la adquisición directa de empresas canadienses cuyos activos superen los 5 M CAD o la adquisición indirecta de empresas con activos superiores a los 50 M CAD.

El plazo normal de obtención de las aprobaciones, para proyectos de inversión que superan los umbrales mencionados, está fijado en 45 días, pero puede ampliarse hasta un máximo de 75 días. En el caso de adquisiciones en el ámbito cultural, el organismo competente que gestiona las notificaciones/aprobaciones es el Ministerio de Patrimonio (*Canadian Heritage*). Para todas las demás adquisiciones, la tramitación se realiza a través del Ministerio de Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico (*Innovation, Science and Economic Development Canada*), anteriormente conocido como *Industry Canada*.

En toda inversión que requiera de aprobación, el inversor tendrá que poder demostrar que dicha operación supondrá un “beneficio neto” para Canadá. Este concepto es multidimensional y

comprende factores como el efecto de la inversión sobre la actividad económica, el empleo, el uso de suministros locales, la transferencia de tecnología o la compatibilidad con las políticas industriales, económicas y culturales de Canadá.

También existen restricciones fijadas por las distintas provincias. Unas pueden exigir, por ejemplo, una mayoría de ciudadanos canadienses en los consejos de administración o pueden controlar de forma muy estricta la propiedad inmobiliaria.

La inversión de los residentes canadienses en el extranjero no está sujeta a ninguna restricción.

Cabe señalar también que con la entrada en vigor provisional del acuerdo CETA, el umbral de revisión de las operaciones de inversión para los países de la U.E. es de 1.568 M CAD, como se ha señalado anteriormente para inversiones que se benefician de un acuerdo preferencial con Canadá.

Aparte del régimen de inversión extranjera, en el caso de las adquisiciones y fusiones, los inversores de terceros países tienen que tener en cuenta también las implicaciones de la ley de competencia de Canadá. Como regla general, hay que notificar al organismo de supervisión de la competencia (Competition Bureau) cualquier adquisición de activos con un valor agregado superior a 96 millones de CAD o que generen ventas por ese importe. También hay que notificar a las autoridades las transacciones de compra o fusión entre partes que tengan en Canadá, de forma agregada, activos o ventas superiores a 400 millones de CAD. La notificación es previa a la operación de compra o fusión. Independientemente de que la operación sea “notificable”, el regulador puede revisar cualquier operación y vetar aquellas que vulneren las reglas de competencia.

Marco legal de la propiedad inmobiliaria

La jurisdicción sobre propiedad inmobiliaria recae principalmente en las provincias y territorios. En casi todos existe una legislación específica que regula la compraventa, propiedad y desarrollo de la propiedad inmobiliaria. En las provincias de derecho consuetudinario existe además una amplia jurisprudencia que desarrolla la legislación aplicable. Quebec es la excepción a la regla. En esta provincia que basa su legislación en el derecho civil, casi todos los aspectos jurídicos de la propiedad están recogidos en su Código Civil.

Las provincias tienen también jurisdicción sobre la planificación urbana, que suelen delegar en los municipios, y sobre permisos y códigos de construcción. La mayoría de los códigos de construcción provinciales están basados en el Código de Construcción Nacional (*National Building Code*) redactado por el Gobierno federal para fomentar la armonización normativa en la construcción.

Por regla general, cualquier persona física, salvo aquellas incapacitadas legalmente para obrar, o las personas morales pueden intervenir libremente en el tráfico inmobiliario. Sin embargo, aunque no todas lo hacen, la legislación federal permite a las provincias aprobar restricciones al derecho de propiedad de bienes raíces para los no residentes en la provincia (incluyendo residentes en otras provincias y territorios o residentes en terceros países). Por ejemplo, la provincia de Isla del Príncipe Eduardo restringe la extensión de tierra que puede tener en propiedad un no residente, mientras que Alberta y Quebec imponen un requisito de autorización previa para las operaciones de compra de tierra agrícola. Hay que tener en cuenta, además, que la inversión extranjera en propiedad inmobiliaria está sujeta a los mismos requisitos de notificación y/o autorización gubernamental que otras inversiones extranjeras.

Las dos tradiciones legales aplicables en Canadá, el derecho anglosajón y el derecho civil de Quebec, reconocen diferentes figuras jurídicas que caracterizan los derechos sobre propiedad inmobiliaria, que en la práctica se distinguen tanto para uno como para otro entre los derechos que implican la propiedad absoluta sobre el bien inmueble (*fee simple freehold*) y los que no (*leasehold*, arrendamientos, usufructos, etc.) Asimismo, ambas tradiciones exigen el registro de los derechos de propiedad. Los sistemas de registro están basados en el sistema del título Torrens de origen australiano extendido en el mundo anglosajón, en el registro de escrituras o en sistemas mixtos.

Todas las jurisdicciones provinciales y territoriales, con la excepción de Alberta y Saskatchewan, cobran un impuesto sobre las transmisiones de bienes inmuebles. El tipo impositivo varía entre provincias y puede ser progresivo. Columbia Británica (3% del valor de transacción de la propiedad), Ontario (2,5%) y Manitoba (2,0%) imponen las tasas más altas. Algunos municipios imponen su propio impuesto por encima del provincial. Toronto, por ejemplo, grava con un 2,5% adicional las transmisiones de bienes inmuebles. A las transmisiones de bienes inmuebles residenciales nuevos también se les aplica el impuesto sobre el valor añadido federal o armonizado (GST/HST), según las provincias, y el impuesto sobre las ventas PST en el caso de Quebec (ver sección 5.3.3.).

Para los arrendamientos comerciales, existen diferentes figuras jurídicas que distinguen quién de entre el arrendador y el arrendatario se hará cargo de los gastos de operación y mantenimiento, y se dan también algunos tipos de contratos de arrendamiento específicos que dependen del uso que se va a dar a la propiedad.

4.2 REPATRIACIÓN DE CAPITAL/CONTROL DE CAMBIOS

En Canadá no existe control de cambios. Las autoridades canadienses no imponen ninguna restricción a las transferencias al exterior de dividendos, beneficios, regalías, intereses o principal de préstamos y créditos, ni a la repatriación de capitales, siempre que se hayan satisfecho los correspondientes impuestos. El dólar canadiense es plenamente convertible. Es posible mantener cuentas bancarias en divisa estadounidense.

No obstante, en junio del año 2000 se puso en marcha el Centro de Análisis de las Transacciones Financieras (FINTRAC) que actúa como unidad de inteligencia financiera del Gobierno canadiense, con la finalidad de investigar las transacciones financieras que pudieran realizarse para lavar dinero o para servir de financiación de actividades no permitidas por la ley, especialmente cuando exista sospecha de actividades terroristas.

El Gobierno de Canadá obliga a declarar en aduana, tanto al salir como al entrar, cualquier medio de pago (efectivo, cheques, giro postal, etc), de una cantidad igual o superior al contravalor de 10.000 CAD.

Los intermediarios en transacciones de divisas, los proveedores de servicios financieros, las compañías de seguros, los agentes de bolsa, las compañías inmobiliarias, los contables y los casinos, tienen obligación de declarar a FINTRAC las transacciones susceptibles de llevarse a cabo con fines ilícitos o que pudieran suponer una amenaza para la seguridad de Canadá.

4.3 INCENTIVOS A LA INVERSIÓN

Probablemente uno de los mayores incentivos a la inversión en Canadá, tanto a nivel federal como provincial, consiste en un impuesto de sociedades reducido. Hoy en día, la tasa impositiva de Canadá se encuentra entre las más bajas del G7 (ver 5.3.1.).

También se facilita la inmigración de trabajadores altamente cualificados y se incentiva la inversión en sectores estratégicos de la economía o a la inversión en I+D, cuyo desarrollo está fuertemente apoyado por los gobiernos provinciales y el gobierno federal.

Captación de personal altamente cualificado

Canadá introdujo en 2017 el programa GLOBAL TALENT STREAM, una modalidad de visado de trabajo “express” para trabajadores altamente cualificados solicitados por empresas canadienses de alto crecimiento o por empresas globales que se establezcan en Canadá.

Estos visados están resultando especialmente atractivos, por ejemplo, para las grandes multinacionales estadounidenses (Facebook, Microsoft, Pinterest, Google, Salesforce, Amazon, Uber) que están escogiendo Canadá para expandir sus operaciones y escapar de las restricciones a los visados H-1B que ha impuesto la administración del Presidente Trump.

El visado se puede obtener en un plazo de 2 semanas, si se cumplen las condiciones para solicitarlo por parte de la empresa y del trabajador.

- La empresa tiene que ser una empresa de alto crecimiento (mínimo 20% anual), orientada a la innovación, con un mínimo de 10 trabajadores en nómina y con la necesidad de contratar a un número limitado de trabajadores con una formación única y especializada. (Conviene resaltar que se trata de llenar vacantes puntuales altamente especializadas)
- El sueldo del trabajador tiene que ser como mínimo de 80.000 dólares, con carácter general. A partir del tercer puesto solicitado bajo el programa, el sueldo mínimo sube a 150.000 dólares.

El programa tiene dos vertientes:

- Vertiente A: La empresa tiene una vacante en un puesto altamente especializado y ha identificado a un candidato en el extranjero. Deberá acudir a uno de los “organismos asociados de recomendación” designados por el Gobierno (Servicios de los Delegados Comerciales del Ministerio de Asuntos Exteriores; agencias de atracción de inversiones; Banco de Desarrollo de Canadá; Consejo Nacional de Investigaciones; algunos gobiernos provinciales; etc.) para que den su visto bueno.
- Vertiente B: Si el puesto a cubrir entra dentro de la lista de profesiones que se han identificado como prioritarias, la empresa no requiere el visto bueno de ningún organismo de recomendación.

El trabajador por su parte tiene que cumplir con los requisitos de cualificación y de inmigración. Sus familiares (cónyuge, pareja de hecho e hijos dependientes) también tienen derecho a obtener los respectivos permisos de trabajo e estudio pertinentes en el mismo plazo de 2 semanas.

Financiación e Incentivos fiscales de apoyo a la innovación

El Fondo de Innovación Estratégica (Strategic Innovation Fund) creado en 2017 está dotado con 1.260 millones de dólares para financiar proyectos industriales y tecnológicos.

El programa tiene cuatro vertientes, cada uno con un objetivo preciso:

- Vertiente 1: Fomentar la I + D que acelere la transferencia de tecnología y la comercialización de productos, procesos y servicios innovadores;
- Vertiente 2: Facilitar el crecimiento y expansión de las empresas;
- Vertiente 3: atraer y retener inversiones a gran escala en Canadá;
- Vertiente 4: Avanzar la investigación industrial, el desarrollo y la demostración de tecnología a través de la colaboración entre el sector privado, los investigadores y las organizaciones sin fines de lucro.

El programa SR&ED (Scientific Research and Experimental Development Tax Incentive Program) es el principal programa de apoyo a la innovación. Es especialmente generoso para las Pymes que pueden obtener créditos fiscales reembolsables del 35%; que puede llegar hasta un 45% con algunos programas provinciales complementarios. Por contraste, las empresas canadienses de mayor tamaño sólo pueden llegar al 22%, incluyendo el apoyo provincial.

Servicios personalizados y programas de apoyo a las tecnologías limpias

En el presupuesto de 2017, el Gobierno federal aprobó una partida de gasto de 2.300 millones de dólares para apoyar el desarrollo de tecnologías limpias y el crecimiento de las empresas, así como fomentar las exportaciones de este sector.

Puesto que las ayudas y programas dependen de una gran variedad de ministerios y agencias diferentes, el Gobierno federal ha creado una Ventanilla Única para acceder a la información de los diferentes apoyos.

4.4 ESTABLECIMIENTO DE EMPRESAS

4.4.1 REPRESENTACIÓN Y AGENCIA

No existe una legislación específica a nivel provincial o federal que defina o rijas las relaciones de representación y agencia. Para comprender estas relaciones, es necesario pues, examinar los usos y costumbres del país.

Algunas provincias canadienses han promulgado legislaciones que amplían los poderes del agente comercial para vender y transmitir la titularidad de los bienes que pertenecen al vendedor extranjero, pero se encuentran en poder del agente, aunque éste no tenga autoridad para hacer la venta. De esta forma, se trata de proteger los intereses de los compradores de buena fe ante agentes deshonestos, a costa del vendedor extranjero.

Cuando el exportador mantiene un agente comercial en Canadá, se considera que está funcionando como una empresa extra provincial de la provincia en la que tiene agente. En consecuencia se le puede pedir que se inscriba en un registro o que adquiera una licencia extra provincial. Este requisito no se aplicará si la empresa ha contratado un distribuidor local. Tampoco se deberá registrar si el agente no mantiene un establecimiento permanente en dicha provincia.

4.4.2 TIPOS DE SOCIEDADES. FORMALIDADES DE CONSTITUCIÓN

Sociedades

Empresa individual (*sole proprietorship*)

Es un negocio propiedad de y desarrollado por una persona física, para la obtención de un beneficio propio. Todas las ganancias y pérdidas derivadas del negocio corresponden únicamente a su propietario, sin limitaciones de ningún tipo. Ello implica que la responsabilidad del individuo no se circunscribe a los activos de su negocio, sino que engloba todas y cada una de sus propiedades personales. El empresario puede intentar reducir el riesgo implícito de esta responsabilidad ilimitada mediante un seguro específico.

La regulación de este tipo de empresas es escasa. Pueden dedicarse a cualquier actividad o fin social. Cada provincia dicta las normas relativas a aquellos establecimientos que desarrollan su actividad en ellas. Este tipo de empresa no está sujeto a auditorías pero ha de someterse a las normas fiscales, por lo que debe llevar una contabilidad adecuada a efectos tributarios. Los rendimientos de estas empresas están gravados como si de una renta más del propietario se tratara. [Se recomienda la lectura del documento realizado por Davies Ward Phillips & Vineberg LLP]

Sociedades de personas (*partnership*)

Una sociedad de personas (*partnership*) se define habitualmente como la relación comercial entre personas que desarrollan conjuntamente un negocio con ánimo de lucro. Las sociedades pueden ser de dos tipos: general y limitada, que en España corresponden respectivamente a la sociedad civil y a la sociedad en comandita. Al contrario de lo que sucede con la corporación, una sociedad de personas no posee personalidad jurídica propia en Canadá.

En las sociedades generales (*general partnership*), cada socio es responsable de forma ilimitada y solidaria de las obligaciones y deudas de la empresa. Los acuerdos con terceros que adopte cualquier socio son vinculantes para todos los demás. Las sociedades limitadas (*limited partnership*) comprenden uno o varios socios generales y uno o varios socios limitados.

Para estos últimos, la responsabilidad se limita a su aportación en la sociedad, siempre y cuando no tomen parte activa en la gestión a la empresa, en cuyo caso pierden la condición de socio limitado para convertirse en socio general.

Las sociedades están reguladas por las leyes provinciales. La mayoría de las normas provinciales establecen trámites simples para que cualquier sociedad constituida en una provincia pueda registrarse y operar en otra provincia. Todas las sociedades han de registrarse tras su constitución. Sus cuentas no requieren ser auditadas. A efectos fiscales, los rendimientos,

una vez repartidos, se consideran una renta personal más de los socios, y como tal tributan.

Aunque esta forma de empresa puede dedicarse a cualquier actividad, las sociedades generales son muy frecuentes en el caso de bufetes de abogados o despachos de contables. Las sociedades limitadas son la forma societaria habitual en el caso de los fondos de inversión y compañías inmobiliarias.

En la mayoría de provincias, cualquier acto llevado a cabo por un socio limitado que obligue a la sociedad puede desembocar en la pérdida de la responsabilidad limitada del mismo. No ocurre así en las provincias de Manitoba y Quebec, que protegen la responsabilidad del socio limitado, si en sus tratos con terceros informa de su condición como tal. Esto permite a los socios limitados tomar una parte activa en el control y la gestión de la sociedad en nombre del socio general sin riesgos para su patrimonio personal.

La estructura de la sociedad de personas limitada es interesante desde el punto de vista fiscal para vehicular nuevas operaciones de inversión en las que se prevén pérdidas en los primeros ejercicios. Esto se debe a varios motivos. Primero, porque no existe impedimento alguno para que una corporación sea socio de una sociedad de personas y tenga el control de la misma. Segundo, porque las pérdidas, al fluir directamente a los socios, pueden ser utilizadas por una corporación para compensar los ingresos en otras áreas y reducir la carga fiscal por beneficios, si la hubiera. Por último, porque si no hubiera ingresos contra los que compensar pérdidas, éstas se podrían acumular e imputar a ejercicios posteriores.

Si se combinan estas características de las sociedades de personas limitadas con las ventajas que supone la incorporación en jurisdicciones como Manitoba y Quebec y las particularidades propias de las corporaciones, se puede obtener estructura societaria que optimice la eficiencia fiscal y limite el riesgo de la operación.

Corporación (*corporation*)

Es la forma jurídica de empresa más utilizada de Canadá. Posee personalidad jurídica propia, distinta de la de sus propietarios o accionistas; la responsabilidad de éstos queda limitada a sus aportaciones. No existe ninguna exigencia en cuanto al capital mínimo, ni relativa al número de accionistas, para la constitución de una sociedad, salvo en el caso de las instituciones financieras. Tampoco hay exigencia alguna acerca del tipo de acciones a emitir. Las corporaciones deben celebrar juntas generales de accionistas por lo menos una vez cada 15 meses, están obligadas a llevar libros de contabilidad y a pasar una auditoría anual.

Una corporación puede constituirse según la ley federal o la provincial. Lo más habitual es que la sociedad se establezca en el marco federal, de acuerdo con la ley de Negocios Corporativos de Canadá (*Canada Business Corporation Act*). Las empresas constituidas según esta ley pueden desarrollar su actividad en todo el país, aunque quedan sujetas a la legislación provincial que les sea aplicable allí donde operen. En cualquier caso, dado que hay que tener en cuenta numerosos factores a la hora de optar por un marco legal u otro, es conveniente recurrir a asesoramiento jurídico experto.

Sucursales y Filiales

Registro

Una filial se puede constituir bajo la Ley Federal de Sociedades Canadienses (*Canadian Business Corporation Act - CBCA*) o según la correspondiente de cada provincia. La empresa matriz no será responsable de las obligaciones en las que incurra la filial al ser ésta legalmente independiente de su matriz, salvo si la filial se constituye como una Sociedad de Responsabilidad Ilimitada (*Unlimited Liability Corporation - ULC*).

Una sucursal deberá registrarse también en todas las provincias donde tenga decidido operar. No podrá adquirir un nombre que ya esté registrado en dicha provincia y adicionalmente en Quebec, se deberá registrar con un nombre en francés. En Ontario, una sucursal extranjera constituida en otra jurisdicción deberá obtener una licencia según la Ley de Sociedades Extra-Provinciales (*Extra-Provincial*

Corporations Act) antes de poder operar, siendo éste un trámite rutinario. [Se recomienda la lectura de: Legal Aspects of Investing and Establishing a Business in Canada; Canada Revenue Agency: Tasa aplicable a las rentas pagadas o cobradas por no residentes con los que Canadá tenga acuerdo de doble imposición]

Fiscalidad

Una filial de una empresa extranjera registrada en Canadá se considera residente canadiense en materia de fiscalidad y será sujeto pasivo en Canadá de todas las obligaciones fiscales que dicha sociedad tenga con cualquier empresa en cualquier país del mundo. Algunos pagos desde la filial a su matriz en el extranjero tales como dividendos, intereses o regalías están sujetos a una retención que siempre será menor del 25% cuando el país al que se pagan tenga acuerdo bilateral para evitar la doble imposición. (Para consultar los gravámenes específicos de cada pago, ver el apartado sobre el tratamiento fiscal de la inversión extranjera).

De manera parecida se aplican los impuestos a los beneficios que obtenga una sucursal en Canadá. La Ley del Impuesto sobre Beneficios (*Income Tax Act*) se aplica sobre los beneficios de las sucursales canadienses no reinvertidos en Canadá. Este impuesto intenta ser el análogo al de la retención practicada en los dividendos, intereses o regalías pagados por una filial a su matriz.

Una diferencia importante entre el impuesto de las sucursales y la retención en el pago a dividendos de las filiales, es que la retención sólo se aplica cuando el dividendo es pagado o acreditado a un accionista no residente en Canadá, mientras que el impuesto de las sucursales es aplicable siempre.

Por motivos prácticos y de imagen, la mayoría de las empresas prefieren establecer una filial antes que una sucursal ya que:

- Desde un punto de vista formal la filial se constituye de una manera más sencilla que una sucursal.
- La compañía extranjera es responsable de los actos, deudas y obligaciones contractuales de la sucursal. No ocurre así con la filial.
- La filial posee personalidad jurídica distinta respecto de la matriz, lo cual facilita la compraventa y prestación de servicios entre ambas.
- La filial posee mayor libertad de actuación que la sucursal desde un punto de vista fiscal a la hora de decidir a qué destinar sus beneficios.

Constitución de Sociedades

Una sociedad se puede constituir en Canadá bajo cuatro diferentes regímenes legales:

- Bajo la normativa federal del *Canada Business Corporation Act* (CBCA);
- Al amparo de otras leyes federales, como la ley de las Compañías Fiduciarias (*Trust and Loan Companies Act*);
- Bajo la ley provincial correspondiente sobre sociedades; y, por último;
- Por acto del Parlamento o de una legislación provincial.

La constitución a escala federal permite a una sociedad desarrollar su actividad en todo el territorio nacional, lo cual no dispensa del cumplimiento de las disposiciones provinciales correspondientes. El importe por el registro como sociedad federal es de 250 CAD (200 CAD si se realiza online) y debe abonarse en el momento de presentar el documento constitutivo en el registro de empresas (*Corporations Branch*) del Ministerio de Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico (anteriormente conocido como Ministerio de Industria).

Una vez que la escritura de constitución ha sido recibida y aprobada por el Ministerio, éste emite un certificado de constitución (*incorporation certificate*) que autoriza a la sociedad a comenzar sus actividades. Se recomienda la lectura del apartado Steps to incorporating.

Todas las empresas, independientemente de su modelo de constitución, deben cumplir con los preceptos de la Ley de Competencia (*Competition Act*) que prohíbe los abusos de posición dominante en el mercado, las fusiones de empresas que reduzcan la competencia y las colusiones entre empresas para alterar el precio normal de las cosas.

Cabe destacar que es necesario notificar previamente a la Oficina de Competencia (*Competition Bureau*) de las operaciones de fusión, adquisición total o parcial siempre que los activos canadienses o las ganancias de las ventas en o desde Canadá resultantes de esos activos superen los 96 M CAD, y cuando la combinación de los activos canadienses o las ganancias de las diferentes partes junto con sus respectivas filiales en, desde o hacia Canadá superen los 400 M CAD.

4.4.3 FORMACIÓN DE "JOINT-VENTURES". SOCIOS LOCALES

La ley canadiense no define explícitamente la forma jurídica de joint venture. En general, designa una asociación temporal entre dos o más partes con un objetivo preciso, que una vez alcanzado, traerá consigo asimismo la disolución de la sociedad. La joint venture no es reconocida como entidad jurídica independiente, por lo que no existen regulaciones formales al respecto, pero lo normal es que las partes establezcan un acuerdo preciso por escrito.

A efectos fiscales, en un joint venture cada una de las partes puede reclamar de forma individual deducciones por amortización de capital. A título comparativo, en las asociaciones legales (*partnerships*) esas deducciones se reclamarían de forma conjunta y serían repartidas igualmente entre los asociados.

4.5 PROPIEDAD INDUSTRIAL (MARCAS, PATENTES, DISEÑOS, LICENCIAS)

Canadá suscribe el Convenio de París sobre Propiedad Industrial (1883, 1967) y es miembro de la Unión Internacional para la Protección de la Propiedad Industrial. Desde 1988, es asimismo signatario del Tratado Internacional de Cooperación en Materia de Patentes de 1970. La legislación básica canadiense sobre propiedad industrial queda recogida en los *Patent Act*, *Copyright Act*, *Trade-Marks Act*, y en el *Integrated Circuit Topography Act*.

En relación con la protección de las denominaciones de origen de los vinos, la Unión Europea y Canadá firmaron en septiembre de 2003 un acuerdo por el que se reconocen las denominaciones europeas y se establece el sistema de registro para su debida protección.

El acuerdo CETA extiende, además, la protección a las indicaciones geográficas de origen a 171 productos agroalimentarios europeos; incluyendo 27 denominaciones españolas repartidas entre aceites de oliva, productos cárnicos, quesos, frutas, especias y especialidades pasteleras.

Patentes

Como viene recogido en el apartado anterior, Canadá es parte signataria del Tratado Internacional de Cooperación en Materia de Patentes. Las patentes son otorgadas exclusivamente por la Oficina de Patentes (*Patent Office*) perteneciente a la Oficina Canadiense de la Propiedad Intelectual (*Canadian Intellectual Property Office*), entidad dependiente del Ministerio de Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico.

El sistema canadiense de registro de patentes está basado en la primacía de la solicitud. En caso de haber dos o más solicitudes para patentar el mismo invento o proceso, la patente se otorgará – salvo prueba en contrario – al primero que haya solicitado la tramitación de la misma, antes que al primero en haber inventado aquello que se desee patentar. Este sistema fue instaurado en 1989, para armonizarlo con los de los demás países desarrollados. La patente sólo puede ser solicitada por el inventor de la misma o

por sus representantes legales. Cuando el solicitante sea un no residente, tendrá que designar un representante, persona jurídica o física, con residencia en Canadá. De acuerdo con las cláusulas del Convenio de París, toda patente ya registrada por un fabricante en su país, si éste es signatario del Convenio (es el caso de España), puede servir para tramitar la inscripción en Canadá dentro de los doce meses siguientes a la solicitud de registro en el país de origen. La ley de patentes (*Patent Act*) establece que una patente se puede conceder, sujeta a ciertas calificaciones, a cualquier inventor de una invención. Por invención se entiende cualquier arte, proceso, máquina, fabricado o composición de materia, que sea nuevo y útil, o cualquier mejora nueva y útil. El período de disfrute para las patentes nuevas es de 20 años.

El CETA mejora notablemente el nivel de protección ofrecido a las patentes farmacéuticas en Canadá; equivalente al nivel de protección en la UE. En litigios entre productores de genéricos y productos patentados introduce un derecho de recurso en igualdad de condiciones para ambas partes. También contempla una extensión de hasta 2 años de protección adicional para patentes para compensar retrasos injustificados en la concesión de autorizaciones de comercialización que reduzcan la vida útil de una patente.

Se espera que en otoño de 2019 entre en vigor nueva normativa modificando la ley de patentes (*Patent Act*) que supondrá importantes cambios en materia de registro de patentes. Algunas de las principales modificaciones que entrarán en vigor son: la simplificación de los requisitos relativos a la solicitud de la patente, ampliación del plazo para solicitar la prioridad de la patente a catorce meses en aquellos casos que no se hubiese instado el registro de forma no intencional, oportunidad de subsanar con posterioridad a la solicitud o incluso añadir contenido a la solicitud de patente.

Copyright

La ley de Derecho de Autor (*Copyright Act*) canadiense establece que los derechos de autor caducan 50 años después de la muerte del autor. Siempre se atribuye la propiedad de una obra a su autor, salvo si la obra fue creada dentro del marco de una relación laboral. En ese caso, quien es dueño de la obra es la parte contratante. El autor goza automáticamente de la protección de la ley de autor si es ciudadano canadiense, residente canadiense, o ciudadano o residente de alguno de los países que han suscrito la Convención de Berna, la Convención Universal sobre derecho de autor, la Convención de Roma o son miembros de la Organización Mundial de Comercio (OMC).

Marca Registrada (Trade Mark)

Respecto a las marcas registradas, la ley de Marcas (*Trade Marks Act*) establece que el registro de una marca otorga a su titular la exclusividad del uso de la misma por 15 años, prorrogables por períodos de 15 años, indefinidamente. Se desautorizan ciertas marcas en el área de los negocios, las banderas nacionales inclusive.

Se prevé que en junio de 2019 entren en vigor importantes cambios a la ley de marcas registradas. Los principales cambios afectarán a procedimientos de concesión de las mismas acabando con el requisito por el que se exigía prueba sobre el uso de la marca y haciendo el procedimiento similar al modelo europeo. Entre los cambios más significativos se encuentra:

- Aplicación del convenio de Niza para la determinación de los bienes y servicios que designa la marca y pago de tasas según número de clases solicitadas.
- Será posible registrarse como marca internacional y extender la protección a Canadá al entrar en vigor el protocolo de Madrid.
- Se reducen los tiempos de registro.
- Se permitirá dividir las solicitudes de marcas, lo que facilitará el registro de marcas a las que no se pongan objeciones.
- Se permitirán las cartas de protesta (letter of protest) con la que hacer llegar las quejas y objeciones al examinador sobre las solicitudes de marca en proceso de registro.

El derecho sobre una marca está asegurado desde el momento que se adopta, lo cual se da por hecho en el momento que se usa o se deposita una solicitud de registro de la misma, o se da a

conocer en Canadá.

Medidas para luchar contra la importación de mercancía falsificada

Canadá ha endurecido desde 2015 las medidas para frenar la importación de mercancía falsificada. Con la entrada en vigor en esa fecha de una nueva legislación para luchar contra la piratería y la falsificación de productos (Combating Counterfeit Products Act-CCPA) ha cerrado vacíos legales importantes para prevenir la importación de mercancías que infringen derechos de autor o marcas registradas y ha elevado sus estándares de protección a niveles similares a los de la UE. Anteriormente, las aduanas canadienses (Canadian Border Services Agency - CBSA) no podían retener de oficio mercancías sospechosas de ser pirateadas y no podían comunicar tampoco al detentor de los derechos de autor o de la marca la entrada en el país de dicha mercancía. Con la nueva legislación, se prohíbe expresamente la importación de mercancía falsificada y se confiere a las aduanas la autoridad necesaria para retener por iniciativa propia mercancía sospechosa. Se crea asimismo un programa (Request for Assistance – RFA) de la Agencia de Aduanas canadiense al que pueden apuntarse las empresas para poder obtener información y muestras de partidas interceptadas. Las empresas que participan en el programa pueden solicitar la retención por hasta 10 días de mercancía sospechosa, siempre y cuando demuestren que han iniciado los trámites judiciales para proteger su marca o copyright. Aparte de los gastos de registro en el programa por periodos de dos años, tienen que responsabilizarse de los gastos de almacenamiento y, llegado el caso, de los gastos de destrucción de la mercancía. Para los infractores, la nueva legislación tipifica como delito criminal la posesión, venta o distribución de productos que violan los derechos de autor o usurpan marcas registradas, castigado con penas y multas de hasta 5 años de cárcel y un millón de dólares canadienses, respectivamente.

5 SISTEMA FISCAL

5.1 ESTRUCTURA GENERAL

La estructura fiscal de Canadá se basa en el federalismo fiscal, que comprende la asignación de potestades tributarias, la distribución de responsabilidades o competencias y un conjunto de transferencias intergubernamentales. El sistema fiscal canadiense comprende impuestos de carácter federal, provincial o territorial y local.

Los impuestos federales son recaudados por la Agencia de Ingresos Canadiense (Canada Revenue Agency - CRA). A través de acuerdos de recaudación de impuestos, el Gobierno federal recauda y remite a las provincias los siguientes impuestos:

-Los impuestos de la renta a las personas físicas, excepto en Quebec.

-Los impuestos de sociedades, excepto en Quebec y Alberta.

-Los impuestos por ventas provinciales en Nuevo Brunswick, Nueva Escocia, Terranova y Labrador, Ontario y la Isla del Príncipe Eduardo.

En Quebec, la recaudación de impuestos del Gobierno federal, como el GST (*Good and Services Tax*, equivalente al IVA), se realiza a nivel provincial y se remite a Ottawa con posterioridad.

5.2 SISTEMA IMPOSITIVO (ESTATAL, REGIONAL Y LOCAL)

El Gobierno federal puede hacer uso de cualquier método impositivo. Los principales impuestos federales son el impuesto sobre la renta, el impuesto sobre sociedades, el impuesto sobre el valor añadido (GST) y las retenciones (withholding tax) sobre los ingresos obtenidos por los no residentes (a partir del 1 de enero de 2008 se eximió de imposición el pago de intereses entre partes independientes).

Los gobiernos provinciales gravan con impuestos directos a las personas físicas o jurídicas que

residen en sus territorios y establecen en la mayoría de casos impuestos indirectos a las ventas (Provincial Sales Tax – PST o Harmonized Sales Tax – HST, que es la combinación del GST federal con el PST provincial). Además de éstos, hay impuestos que gravan la transmisión de inmuebles e impuestos sobre la nómina de salarios así como impuestos especiales sobre la gasolina.

Los municipios imponen y recaudan impuestos sobre la propiedad de bienes inmuebles.

Convenio de doble imposición

España y Canadá tienen suscrito un acuerdo para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal. El acuerdo original de 1976 fue modificado en 2014 para modernizar su contenido.

El acuerdo de doble imposición se aplica en España al Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas; al Impuesto sobre Sociedades; al Impuesto sobre la Renta de No Residentes; a los impuestos locales sobre la renta; y al Impuesto sobre el Patrimonio. En Canadá, se aplica a los impuestos exigibles por el Gobierno de Canadá conforme a la Ley del Impuesto sobre la Renta de este país.

El acuerdo fija, en general, el principio de tributación compartida entre los países firmantes de las rentas y ganancias obtenidas por no residentes en el otro Estado contratante y unos tipos reducidos para determinadas rentas:

- Dividendos: hasta un máximo del 15% del beneficio bruto de los dividendos. Se reduce el tipo impositivo al 5% si el beneficiario efectivo es una sociedad (distinta de una sociedad de personas "partnership") que posea directamente al menos el 10 por ciento del capital de la sociedad que paga los dividendos;
- Intereses: Si el beneficiario efectivo de los intereses es un residente del otro Estado contratante, el impuesto exigido no podrá exceder del 10 por ciento del importe bruto de los intereses;
- Cánones: El impuesto no puede exceder del 10% del importe bruto de dichos cánones, siempre y cuando estos estén sujetos a imposición en el otro estado contratante. Esto no incluye los cánones pagados en virtud de derechos de autor y otras remuneraciones similares que solo tributan en el Estado de residencia del que los percibe, siempre y cuando estén sometidos a gravamen.
- Pensiones: El impuesto no puede exceder la menor de las dos cantidades resultantes de aplicar un gravamen del 15% al importe bruto de la pensión o anualidad o el equivalente del impuesto que el beneficiario debiera pagar al año, si hubiera sido residente del estado contratante de donde proviene el pago.

La doble imposición se elimina dando la posibilidad al contribuyente, persona física o sociedad, de deducir del impuesto a pagar en su lugar de residencia fiscal el importe del impuesto satisfecho en el otro Estado.

Para poder acogerse a los tipos reducidos de imposición del convenio mencionados anteriormente, y dado que la recaudación de estos impuestos se hace por retención a cuenta por parte del pagador, el contribuyente debe acreditar ante el pagador su derecho a acogerse a los privilegios del convenio de doble imposición mediante certificación de domicilio fiscal emitido por la Agencia Tributaria de su lugar de residencia.

5.3 IMPUESTOS

5.3.1 IMPOSICIÓN SOBRE SOCIEDADES

El tipo de gravamen general del impuesto sobre la renta de sociedades federal es del 15%, efectivo al 1 de enero de 2012.

Las empresas consideradas pequeñas bajo estándares federales, con mayoría de capital canadiense, aplican un tipo inferior del 9%, en vigor desde el 1 de enero de 2019. [Fuente: [CRA](#)]

La Agencia Tributaria de Canadá (*Canada Revenue Agency* o *CRA*) se encarga de la recaudación del impuesto de sociedades en la mayoría de las provincias del país, exceptuando Quebec y Alberta. Esta particularidad se produce ya que no hay acuerdos de recaudación impositiva entre la administración federal y estas provincias. La provincia de Ontario transfirió a principios de 2008 la competencia de recaudación del impuesto de sociedades al *CRA*.

A nivel provincial, generalmente existen dos tipos de tasas, una alta y otra baja.

El tipo más bajo se aplica a cualquiera de los dos casos siguientes:

- A la renta de las empresas consideradas pequeñas bajo estándares federales.
- A la renta de las empresas delimitadas dentro de los estándares particulares establecidos en cada provincia o territorio.

Normalmente se trata de las PYMES.

El tipo más alto se aplica a cualquier otro ingreso.

La siguiente tabla muestra los impuestos de sociedades efectivos en 2018 por provincias.

Provincia o territorio	Tipo bajo	Tipo alto
Terranova y Labrador	3,5%	15%
Nueva Escocia	3%	16%
Isla del Príncipe Eduardo	4%	16%
Nuevo Brunswick	2,5%	14%
Quebec	6%	11,6%
Ontario	3,5%	11,5%
Manitoba	0%	12%
Saskatchewan	2%	12%
Alberta	2%	12%
Columbia Británica	2%	12%
Yukón	2%	12%
Territorios del Noroeste	4%	11,5%
Nunavut	4%	12%

Actualizado a 14/03/2019

Los beneficios de la empresa residente, sean obtenidos dentro o fuera de Canadá, se calculan según los criterios contables generalmente aceptados. Canadá ha adoptado los estándares internacionales de información financiera (*International Financial Reporting Standards, IFRS*).

Las rentas de inversiones se contabilizan a efectos fiscales, según el principio del devengo, excepto los dividendos que se computan en el momento del cobro.

En general, son gastos deducibles sólo aquellos que se estiman necesarios para generar los

ingresos correspondientes. Existen reglas específicas, no obstante, para determinar la amortización de los edificios, las contribuciones de equipos, el mobiliario, los intangibles y los gastos de investigación.

En los edificios y bienes duraderos se pueden aplicar al coste unas cuotas de amortización anual que no excedan las fijadas en las tablas que publica la Agencia de Ingresos, llamadas Capital Cost Allowance (CCA).

Según las últimas tablas algunas de las CCA en vigor son las siguientes:

-Edificios: 4%, 5%, 10% dependiendo del tipo de edificio y de su fecha de adquisición

-Automóviles: 30%

-Muebles, equipamiento y maquinaria: 20%, 30%, 45%, 55% dependiendo de la durabilidad y la fecha de adquisición

-Moldes y herramientas: 100%

Existen esquemas de amortización acelerada para algunas instalaciones de minería y para las plataformas marinas de perforación.

Los derechos de propiedad intelectual y las licencias se pueden depreciar linealmente sobre el menor del período de vida útil del activo o de la duración de vida legal del mismo.

La investigación científica y el desarrollo experimental de técnicas y de productos son la preocupación central del Gobierno de Canadá para aumentar la productividad de la economía. En consecuencia, el tratamiento de los gastos de investigación y desarrollo es fiscalmente muy generoso con la doble finalidad de atraer a Canadá las empresas más innovadoras y de aumentar los gastos de investigación realizados en Canadá por parte de cualquier empresa aunque concentre su actividad productiva en el resto del mundo.

Las actividades contempladas en la definición fiscal de I+D son la investigación, el desarrollo del producto y las pruebas de prototipos. Están explícitamente excluidas actividades como el control de calidad, el contraste sistemático, la investigación de mercados, las alteraciones de estilo o la producción comercial de un material, producto o instrumento nuevo o modificado. Todos estos gastos, siempre que se realicen en Canadá, tanto los corrientes como los de capital - excepto, en este último caso, los realizados en la adquisición de edificios con posterioridad a 1987 - se pueden deducir de la base tributaria del año corriente o, si se prefiere, con posterioridad. El Gobierno federal o de las provincias otorgan un crédito fiscal de hasta un 15% de los gastos que realice la empresa en inversiones de I+D. Por otra parte, se han eliminado por completo los créditos y deducciones para gastos de capital en I+D en los ejercicios fiscales posteriores a 2013. Independientemente de lo anterior, cada provincia puede ofrecer incentivos fiscales adicionales para inversiones de I+D.

Por último, reducen también la base tributaria del impuesto de la renta de sociedades las cuotas de otros impuestos si están relacionados con la generación de rentas. Así, se pueden deducir de la base los impuestos municipales sobre los edificios utilizados en la obtención de rentas derivadas de la propiedad o de la empresa. También se pueden deducir los impuestos provinciales sobre el capital.

5.3.2 IMPOSICIÓN SOBRE LA RENTA DE LAS PERSONAS FÍSICAS

La renta del contribuyente la componen los rendimientos del trabajo, de las actividades económicas y del capital (mobiliario e inmobiliario), además de las ganancias y pérdidas patrimoniales, así como las imputaciones de renta. El impuesto a las personas físicas es de tipo combinado, es decir, tanto el Gobierno federal como el provincial aplican su propia imposición. La metodología de cálculo aplicada es la misma tanto por las provincias como por la administración general.

El tipo impositivo federal varía entre el 15% y 33%, mientras que los tipos provinciales lo hacen

desde un mínimo del 4% en Nunavut hasta un máximo del 25,75% en Quebec. Los límites de ingresos para establecer el tipo impositivo son diferentes en cada provincia.

La tributación personal es mucho más alta en Canadá que en EE.UU., aunque los efectos de la mayor imposición sobre la renta están mitigados por unos impuestos más bajos sobre la nómina de salarios, como veremos más adelante, y por servicios de sanidad más baratos.

Como residentes canadienses, las personas físicas deben declarar todas las rentas obtenidas tanto de ingresos como de pagos dentro y fuera de Canadá. Si la fuente del ingreso es extranjera, se deberá declarar el ingreso o el gasto en dólares canadienses (usando la tasa del Banco de Canadá del día que se registra el ingreso o se realiza el pago).

Otra característica destacada de este impuesto es que si el contribuyente posee una propiedad en el extranjero valorada en más de 100.000 CAD en cualquier momento desde 2009, ésta debe ser declarada. Así como la posesión de más del 10% del accionariado de una empresa no canadiense.

Se deben declarar de igual manera los préstamos o las transferencias de fondos desde o hacia una compañía fiduciaria no residente en Canadá.

5.3.3 IMPOSICIÓN SOBRE EL PATRIMONIO

Canadá no impone un impuesto sobre el patrimonio.

5.3.4 IMPOSICIÓN SOBRE EL CONSUMO

El tipo impositivo del impuesto federal sobre el valor añadido (GST) es del 5%. Éste se aplica siempre sobre el precio de venta.

También existe un impuesto provincial (PST) que varía según la provincia de aplicación. En todas las provincias excepto en Quebec, el PST se aplica sobre el precio de venta. En Quebec se calcula el PST sobre el precio del bien o servicio una vez aplicado el GST.

En algunas provincias existe el HST (impuesto armonizado sobre ventas), que combina la imposición federal (GST) con la provincial (PST). El HST va desde un 13% hasta un 15% (X% provincial y 5% federal) y su objetivo es lograr una mayor efectividad en la recaudación de los impuestos indirectos y sobre todo abaratar costes. Nueva Escocia, Nuevo Brunswick y Terranova y Labrador aplican este impuesto armonizado desde 2008, Ontario desde el 1 de julio de 2010 y la Isla de Príncipe Eduardo desde el 1 de abril de 2013. La Columbia Británica adoptó el HST el 1 de julio de 2010, pero lo revocó tras un referéndum y ha vuelto al sistema de GST + PST el 1 de abril de 2013. Los tipos impositivos se mantienen invariables desde 2016. De hecho, el último cambio fue un incremento de un punto porcentual en el HST de la Isla del Príncipe Eduardo el 1 de octubre de 2016.

Se muestra a continuación la tabla con los porcentajes del PST y GST/HST por provincias para el 2019.

Provincia o territorio	PST	GST/HST
Columbia Británica	7%	5% GST
Alberta	n/a	5% GST
Saskatchewan	6%	5% GST
Manitoba	8%	5% GST
Ontario	n/a	13% HST
Quebec	9,975%	5% GST
Terranova y Labrador	n/a	15% HST
Nueva Escocia	n/a	15% HST
Nuevo Brunswick	n/a	15% HST
Isla del Príncipe Eduardo	n/a	15% HST
Territorios del Noroeste	n/a	5% GST
Nunavut	n/a	5% GST
Yukon	n/a	5% GST

Actualizado a 14/03/2019

5.3.5 OTROS IMPUESTOS Y TASAS

Impuestos sobre la nómina, contribuciones sociales (*Payroll taxes*)

Los impuestos sobre la nómina incluyen tres deducciones sobre las nóminas de los trabajadores:

- Deducciones a cuenta del impuesto sobre la renta.
- Deducciones del subsidio de desempleo (EI).
- Deducciones para cotizar al plan de pensiones público (CPP).

Algunas provincias también aplican un impuesto sobre la nómina para financiar el sistema de salud. [Ver Employer Health Tax Act Ontario y Health Services Fund Quebec]

Impuesto sobre el seguro de salud y recetas médicas (*Health and Prescription insurance Taxes*)

Ontario aplica un impuesto para el mantenimiento y desarrollo del sistema de salud provincial que se incluye en la imposición sobre la renta. En otras provincias como Alberta y la Columbia Británica, la aportación se recauda fuera del sistema general, eximiendo del pago a las personas con rentas menores.

Por otro lado, Quebec obliga a sus residentes a pagar un seguro para obtener las recetas médicas (Québec prescription drug insurance plan).

Impuestos de la propiedad (*Property Taxes*)

La administración local se encarga de gravar las propiedades residenciales, industriales y comerciales. Supone cerca del 10% del total de impuestos recaudados en Canadá.

Impuestos especiales (Excise Taxes)

Tanto el Gobierno federal como los provinciales gravan la gasolina, el tabaco, el alcohol y el aire acondicionado de los vehículos. Cabe destacar que la mayor parte del precio de venta del tabaco y el alcohol proviene de este impuesto. De hecho, Canadá aplica uno de los mayores impuestos del mundo para estos bienes.

5.4 TRATAMIENTO FISCAL DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA

Los inversores extranjeros que realizan negocios en Canadá están sujetos a las mismas normas tributarias que otras empresas. Además, los inversores extranjeros que llevan a cabo negocios a través de sucursales canadienses de empresas no residentes, son gravados en Canadá sobre la base del ingreso obtenido en el país.

El tratamiento fiscal de inversiones extranjeras varía en función del concepto:

Dividendos

Una empresa puede deducir los dividendos recibidos de otra empresa (por ejemplo, los dividendos entre empresas) siempre y cuando los beneficios sobre los cuales se pagan hayan tributado. Cuando los dividendos se distribuyen a accionistas individuales, éstos gozan de un crédito impositivo que permite reducir el tipo efectivo al que tributan estas rentas.

Intereses sobre créditos externos, regalías

En general se aplica una retención impositiva del 25% sobre los intereses pagados por residentes canadienses a acreedores extranjeros, pagos por cuenta de rentas y otros pagos similares. Esta renta se reduce en el caso de los pagos efectuados a residentes de un país con el cual Canadá haya celebrado un tratado bilateral para evitar la doble imposición; la tasa mínima es del 10%. En el caso de España, el pago para dividendos e intereses es de 15%, mientras que es de 10% para regalías.

Servicios contratados fuera de Canadá

En general, se aplica una retención impositiva del 15% sobre los honorarios, comisiones u otros montos pagados por servicios prestados en Canadá por no residentes.

Inversión en activos tangibles

En general, los gastos de inversión en activos tangibles pueden no ser deducibles del ingreso imponible en el año en que se han incurrido. Se deprecian a lo largo de varios años sobre una base de saldos decrecientes como "asignación por costo de capital". En el sistema de asignación por costo de capital, los activos tangibles se clasifican en "clases". Cada clase tiene una diferente tasa de depreciación. Existen 43 clases diferentes de activos tangibles y las tasas oscilan entre el 1% y el 100%; las principales clases son edificios y otras estructuras, que se deprecian al 5%, y maquinarias y equipos, que se deprecian al 25% (CCA).

6 FINANCIACIÓN

6.1 SISTEMA FINANCIERO

La legislación básica financiera está compuesta por:

-la Ley Bancaria Canadiense- Bank Act

-la Ley de las Aseguradoras - Insurance Companies Act

-la Ley de las Cooperativas de Crédito - Cooperative Credit Association Act

-la Ley de las Compañías Fiduciarias - Trust and Loan Companies Act

-la Ley de Inversión - Investment Canada Act

-la Ley de Pagos – Canadian Payments Act

Información adicional sobre las leyes financieras canadienses está disponible en la página Web del Ministerio de Justicia.

El Gobierno federal y los provinciales comparten la jurisdicción de la regulación y supervisión de los servicios financieros. El Gobierno de Canadá tiene la jurisdicción exclusiva sobre los bancos, mientras que las “*caisses populaires*” (similares a las Cajas de Ahorro) y las cooperativas de ahorro y crédito, los distribuidores de seguros y los fondos de inversión están regulados por los gobiernos provinciales. Las aseguradoras y las compañías de fideicomiso y prestamistas están reguladas por ambos niveles de gobierno.

La legislación financiera de Canadá se revisa cada cinco años y no ha sufrido cambios sustanciales desde 2006 (cuando se produjo el ajuste de los umbrales detallados a continuación).

Reglas de propiedad de entidades bancarias en Canadá

Las reglas de propiedad de los bancos en Canadá aprobadas en 2006, pretendían incrementar la competencia en el mercado doméstico. En este sentido, bajo los sub apartados 31(1) y (2) de la Ley de Revisión y Consolidación de Leyes (The Legislation Revision and Consolidation Act) de la ley Bancaria Canadiense (Bank Act), en vigor desde el 1 de junio de 2009, los bancos se pueden clasificar en tres categorías de acuerdo con la composición de sus fondos propios:

- 1) Instituciones con fondos propios valorados en más de 12.000 M CAD: la participación en estas instituciones no puede superar el 20% de las acciones con derecho a voto ni el 30% de las acciones sin derecho a voto.
- 2) Instituciones con fondos propios valorados entre los 2.000-12.000 M CAD: tienen menos restricciones en cuanto a porcentajes de participaciones, ya que sólo se les exigirá que los títulos en manos de inversores públicos (public float) sean un 35% de las acciones con derecho a voto (voting shares).
- 3) Instituciones con fondos propios valorados en menos de 2.000 M CAD: No tienen restricciones.

[Ver Trade Policy Review 2015 - páginas 134 a 140]

A pesar de las enmiendas a las reglas de propiedad, la legislación bancaria canadiense dificulta todavía la entrada en el sector financiero de bancos extranjeros. La entrada en vigor de las revisiones de la Ley Bancaria Canadiense supuso también un cambio en la clasificación de las entidades bancarias. La nueva clasificación diferencia a las entidades (Schedule III).

Las entidades financieras se clasifican en tres listas que se diferencian de la siguiente manera:

- La Lista I la constituyen los bancos domésticos (se entiende por banco doméstico aquél constituido o formado bajo el régimen de la Ley Bancaria que no es filial de un banco extranjero.)
- La Lista II está formada por filiales de bancos extranjeros que operan en Canadá (se trata de filiales de bancos extranjeros constituidos bajo el régimen de la Ley Bancaria Canadiense -Bank Act- con personalidad jurídica canadiense).
- La Lista III son sucursales de bancos extranjeros que están autorizados para operar en Canadá (no están constituidos ni tienen personalidad jurídica canadiense). A estas entidades bancarias se les restringe el servicio ya que cuentan sólo con una autorización para operar en Canadá y

dependen de su matriz extranjera.

Las entidades bancarias de la Lista I y II pueden captar depósitos de clientes y estar éstos asegurados por la Sociedad Canadiense de Garantía de Depósitos (CDIC). Los bancos de la Lista III no pueden captar depósitos de menos de 150.000 CAD. Estos depósitos no cuentan con la garantía de CDIC.

Además de las entidades bancarias de la Lista I, II y III, existen oficinas de representación en Canadá. En particular, el grupo Santander tiene oficinas de representación en Toronto y Montreal desde 2006 al haber efectuado la compra del portugués Banco Totta.

Por otro lado, en Canadá, la Oficina del Supervisor de las Instituciones Financieras exige que el total de activos bancarios no supere en más de 20 veces el capital. La aplicación en Canadá en el año 2013 de las nuevas medidas regulatorias para el sistema financiero internacional conocidas como BASEL III (Promovidas por el Banco de Pagos Internacionales de Basilea - *Bank of International Settlements*) introdujo nuevas medidas de capital y liquidez e incrementó los ratios mínimos de apalancamiento de las entidades financieras. Esto mejorará la estabilidad del sistema financiero frente a futuras crisis aunque como contrapartida limitará la capacidad de movimiento de capitales de dichas entidades. [Fuente: Bank of International Settlements]

Así mismo, en 2018, el Gobierno de Canadá ha introducido nuevos requisitos para la aprobación de hipotecas. Las solicitudes tendrán que superar una “prueba de estrés” que endurecen las condiciones de concesión. El objetivo es intentar frenar el sobrecalentamiento del mercado inmobiliario; en particular, en las ciudades de Toronto y Vancouver. [Fuente: Office of the Superintendent of Financial Institutions]

La primera categoría (Schedule I) incluye los siguientes 32 bancos:

Nombre	Casa Matriz
ADS Canadian Bank	Ontario
B2B Bank	Ontario
Bank of Montreal	Quebec
Bank of Nova Scotia (The)	Nueva Escocia
Bridgewater Bank	Alberta
Caisse Populaire Acadienne Itée	Nuevo Brunswick
Canadian Imperial Bank of Commerce	Ontario
Canadian Tire Bank	Ontario
Canadian Western Bank	Alberta
Concentra Bank	Saskatchewan
Continental Bank of Canada	Ontario
CS Alterna Bank	Ontario
DirectCash Bank	Alberta
Equitable Bank	Ontario
Exchange Bank of Canada	Ontario
First Nations Bank of Canada	Saskatchewan
General Bank of Canada	Alberta
HomeEquity Bank	Ontario
Home Bank	Ontario
Laurentian Bank of Canada	Quebec
Manulife Bank of Canada	Ontario
National Bank of Canada	Quebec
President's Choice Bank	Ontario
Rogers Bank	Ontario
Royal Bank of Canada	Quebec
Street Capital Bank of Canada	Ontario
Tangerine Bank	Ontario
Toronto-Dominion Bank (The)	Ontario
Vancity Community Investment Bank	Columbia Británica
VersaBank	Ontario
Wealth One Bank of Canada	Ontario
Zag Bank	Alberta

Actualizado a 14/03/2019.

Instituciones públicas

Las principales instituciones a escala federal son:

Nombre	Enlace
Ministerio de Finanzas	www.fin.gc.ca/fin-eng.asp
Banco de Canadá – Bank of Canada	www.bankofcanada.ca
Sociedad Canadiense de Garantía de Depósitos – Canadian Deposit Insurance Corporation (CDIC)	www.cdic.ca
Oficina del Supervisor de las Instituciones Financieras – Office of the Superintendent of Financial Institutions (OSFI)	www.osfi-bsif.gc.ca
Agencia Canadiense del Consumo en materia financiera – Financial Consumer Agency of Canada (FCAC)	www.fcac-acfc.gc.ca

Actualizado a 14/03/2019

El papel de estas instituciones en el sistema financiero canadiense es el siguiente:

El **Ministerio de Finanzas en Canadá** es el encargado de desarrollar el marco legislativo para los bancos y el resto de instituciones financieras en Canadá. Asimismo, se encarga de

desarrollar las políticas en materia de financiación internacional.

El **Banco de Canadá** y la **Oficina del Supervisor de Instituciones Financieras (OSFI)** se encargan de vigilar y controlar el sistema financiero en Canadá. El primero actúa como banco central con las funciones típicas de control de la divisa y del crédito, agente fiscal del Gobierno federal y gestionando las reservas de divisas. La segunda, agencia independiente perteneciente al Gobierno de Canadá que reporta directamente al Ministro de Finanzas, regula la salud financiera de los bancos, fondos de pensiones y otras instituciones financieras sometidas a control federal.

La **Sociedad Canadiense de Garantía de Depósitos (CDIC)**, es decir, el Fondo de Garantía de Depósitos de Canadá, es una corporación bajo la tutela del Ministerio de Finanzas, que cumple la función de garantizar hasta un máximo de 100.000 CAD los depósitos en las instituciones financieras adscritas a la corporación que puedan caer en suspensión de pagos.

La **Agencia Canadiense del Consumo en Materia Financiera (FCAC)** es un organismo del Gobierno de Canadá que asegura que los bancos y otras instituciones financieras respeten las leyes que protegen a los consumidores.

Asimismo, existen entidades públicas que persiguen determinados objetivos de interés social: el acceso a la vivienda, el apoyo a las microempresas y a la innovación empresarial, la expansión de las PYMEs, el desarrollo de la exportación, créditos agrícolas. Las entidades gubernamentales dedicadas a la promoción de estos objetivos son las siguientes:

Nombre	Enlace
Export Development Canada (EDC)	www.edc.ca
Business Development Bank of Canada (BDC)	www.bdc.ca
Canada Mortgage and Housing Corporation (CMHC)	www.cmhc-schl.gc.ca
Farm Credit Canada (FCC)	www.fcc-sca.ca

Actualizado a 14/03/2019

Bolsa de Valores

Las bolsas de valores más relevantes en Canadá son: Toronto (TSX), TSX Venture Exchange, Montreal y el mercado de futuros de commodities (ICE Futures Canada). La bolsa de valores de Toronto (TSX) y TSX Venture Exchange, así como la bolsa de Montreal, forman parte del grupo TMX.

Hasta 1999 las bolsas de Montreal, Alberta y Vancouver competían con la bolsa de Toronto en el mercado nacional. Sin embargo una reestructuración muy importante de los mercados llevó a la consolidación de la bolsa de valores de Toronto (TSX) como el único lugar de contratación de valores de acciones en Canadá. La bolsa de Toronto ofrece dos mercados en los que pueden cotizar las empresas listadas, el TSX (Toronto Stock Exchange) y TSX Venture Exchange. También ofrece un servicio de corretaje para empresas no listadas denominado TMX Private Markets.

En enero de 2019, la Bolsa de Toronto tenía 3.250 empresas listadas en el TSX y TSX Venture Exchange con una capitalización conjunta de 2,91 billones de dólares canadienses. Es uno de los principales mercados de valores del mundo para empresas del sector energético y minero.

No existe un organismo de supervisión único de las bolsas de valores. Las empresas listadas en bolsa dependen del regulador de la provincia o territorio en la que se ubica su actividad o su sede central. Los reguladores de las diferentes provincias y territorios firmaron en 2004 un Memorando de Entendimiento para crear un sistema de “pasaporte” que facilita el acceso de las empresas a los mercados de capitales de jurisdicciones que no son la suya.

Toronto (TSX)

En el mercado de valores TSX se negocian valores de empresas que tienen una producción

estable, un historial operativo consolidado y buscan financiación de entre 500 y 1.000 millones de dólares canadienses.

En enero de 2019, el TSX tenía listadas 1.545 empresas con una capitalización total de 2,86 billones de dólares canadienses. El índice S&P/TSX es el índice de referencia del TSX. Está compuesto por los 239 valores más importantes del TSX y representa una capitalización de 2,23 billones de dólares canadienses. Las empresas del sector financiero y las energéticas representan el 54,25% de las empresas que integran el índice.

TSX Venture Exchange (TSXV)

TSX Venture Exchange se conocía como “The Canadian Venture Exchange” (CDNX) hasta 2001, pero a partir de ese año el Grupo TMX lo compró y le renombró. Esta bolsa de valores, tiene su oficina central en Calgary, Alberta, e incorpora empresas emergentes que no alcanzan los requerimientos para formar parte de la bolsa de valores de Toronto (TSX).

En enero de 2019, tenía listadas 1.705 empresas, de las cuales 967 eran empresas mineras y 171 energéticas, y una capitalización conjunta de 52.624 millones de dólares canadienses.

Montreal

La bolsa de valores de Montreal está especializada en mercados de derivados financieros basados en índices bursátiles, instrumentos financieros bancarios y de acciones. Posee una participación mayoritaria en la Bolsa de Opciones de Boston (BOX). En 2017, el volumen de contratación de la bolsa de Montreal fue de 96 millones de contratos de productos derivados.

La bolsa de Montreal ofrece desde 2008, en asociación con el Chicago Climate Exchange, una bolsa de derechos de emisión de gases de efecto invernadero, Montreal Climate Exchange.

Mercado de futuros de commodities (ICE Futures Canada)

La bolsa de valores de materias primas ICE Futures Canada forma parte del grupo estadounidense ICE (Intercontinental Exchange). Hasta 2008, se conocía como el Winnipeg Commodity Exchange. Destaca por la oferta de futuros y opciones de colza y cebada.

6.2 LÍNEAS DE CRÉDITO, ACUERDOS MULTILATERALES DE FINANCIACIÓN

No se aplica. Las normales de un país desarrollado.

6.3 ACUERDO DE COOPERACIÓN ECONÓMICO-FINANCIERA CON ESPAÑA

Acuerdos UE-Canadá

- Firma del Acuerdo Económico y Comercial Global (CETA) el 30 de octubre de 2016. Se está aplicando provisionalmente desde el 21 de septiembre de 2017, pendiente de la ratificación por todos los EE.MM.
- Firma del Acuerdo de Asociación Estratégica (SPA) el 30 de octubre de 2016, que lleva aplicándose provisionalmente desde el 1 de abril de 2017
- Acuerdo sobre Transporte Aéreo, firmado en diciembre de 2009.
- Agenda para la Asociación, 2004.
- Declaración Política Común y Plan de Acción, 1996.
- Declaración Transatlántica de Relaciones UE-Canadá, 1990.
- Otros acuerdos sectoriales y Declaraciones Comunes
(http://www.delcan.ec.europa.eu/en/eu_and_canada/official_documents)

Acuerdos bilaterales España-Canadá *(Escasa actividad en los últimos años)*

- Protocolo que modifica el convenio para evitar la doble imposición y la evasión fiscal entre España y Canadá, 2015.
- Acuerdo Administrativo en materia de Seguridad Industrial, 2011.
- Acuerdo de cooperación tecnológica entre el CDTI y el Consejo de investigaciones científicas de Canadá – NRC, 2005.

- Memorando de Entendimiento entre el Min. Ciencia y Tec. y el NRC, 2003.
- Acuerdo sobre Transporte Aéreo, 1988.

7 LEGISLACIÓN LABORAL

7.1 CONTRATOS

En Canadá, el Gobierno Federal y las provincias se reparten las competencias legislativas en el ámbito laboral, aunque con un claro protagonismo por parte de las provincias. Así, el Código del Trabajo de Canadá (Canada Labour Code), que recoge la legislación laboral federal, es aplicable a menos del 10% de los trabajadores canadienses, principalmente en sectores estratégicos como la banca o las comunicaciones. Por su parte, cada provincia tiene competencia para desarrollar su propia legislación laboral en los sectores de actividad regulados a nivel federal, si bien existe una institución que coordina la discusión y cooperación entre las diferentes provincias en el campo de la legislación laboral, la Asociación Canadiense de Administradores de Legislación Laboral (CAALL por sus siglas en inglés).

SECTORES BAJO LA SUPERVISIÓN DEL GOBIERNO FEDERAL
Las de índole nacional o internacional, como los ferrocarriles, el transporte por carretera, el transporte marítimo y fluvial, los servicios portuarios, los canales, oleoductos, túneles y puentes.
El transporte aéreo, los aeropuertos y las líneas aéreas.
Los sistemas de cable, teléfono y telégrafo y las emisiones de radio y televisión.
La banca.
Los trabajos que el Parlamento declare de utilidad general para Canadá o para dos o más provincias, como los elevadores de cereales o la minería y el enriquecimiento de uranio.
La mayoría de las sociedades estatales (Crown Corporations).
Las pesquerías como recurso natural.
Las actividades de las Primeras Naciones.
Negocios privados necesarios para el desarrollo de una ley federal

Fuente: Elaboración propia con datos del Canada Labour Code (Employment Standards). Actualizado a 14/03/2019

Para más información sobre la regulación de cada provincia, se debe consultar al Ministerio de Empleo y Desarrollo Social (ESDC).

Tipos de contratos

Existe escasa regulación en la legislación canadiense de las modalidades de contrato en función de su temporalidad o su duración indefinida.

Se entiende legalmente por trabajadores temporales los que trabajan con límite predefinido temporal al momento de inicio del contrato, ya sean a jornada completa o a tiempo parcial. Se rigen como el resto de las relaciones laborales por los llamados "employment standards" o mínimos legales que debe cumplir todo contrato, contenidos en el Código Laboral de Canadá (Canada Labour Code) de aplicación federal y las normas homónimas de aplicación provincial.

7.2 TRABAJADORES EXTRANJEROS

Los ciudadanos extranjeros pueden trabajar en Canadá siempre que tengan la residencia permanente o la residencia temporal con permiso de trabajo.

En general, los permisos de trabajo temporales son concedidos a aquellos trabajadores que tengan una oferta laboral de una empresa canadiense, la cual tendrá que superar en la mayoría de casos un test de necesidad económica, llamado Labour Market Impact Assessment (LMIA), en el que tendrá que demostrar a las autoridades canadienses que han intentado, sin éxito,

encontrar en Canadá personal cualificado para el puesto. No obstante, debido a la escasez de mano de obra en ciertos sectores, el gobierno ha creado varios programas destinados a la atracción de talento en los cuales se ofrecen permisos de trabajo a trabajadores cualificados.

En Canadá, el órgano encargado de tramitar las solicitudes de los diferentes tipos de visados y permisos de trabajo es el Departamento de Inmigración, Refugiados y Ciudadanía (Immigration, Refugees and Citizenship Canada -IRCC).

El acuerdo CETA entre la UE y Canadá facilita la entrada y presencia física de persona con fines empresariales. En esta categoría se engloban los visitantes de negocios, inversores, traslados de personal entre filiales de un mismo grupo para personal directivo y altamente cualificado y becarios. El acuerdo facilita asimismo la presencia física de profesionales para contratos de prestación de servicios en los sectores y subsectores incluidos en los anejos del mismo. Los profesionales deben cumplir los requisitos de formación y experiencia profesional asimismo especificados en el acuerdo. En la mayoría de casos sigue siendo necesario obtener un permiso de entrada para trabajar, pero los solicitantes pueden quedar eximidos del requisito del LMIA. Sujeto a reciprocidad entre Canadá y los Estados miembro de la UE, los derechos de entrada y estancia temporal que recibe el personal trasladado dentro de una misma empresa es extensible a sus cónyuges.

ENTRADA Y ESTANCIA TEMPORAL DE PERSONAS FÍSICAS PARA FINES EMPRESARIALES BAJO CETA - Requisitos

General				
Cumplir los requisitos de inmigración para estancias temporales				
Personal clave	Estancia	Limitaciones y condiciones	Permiso de trabajo	Test de necesidad económica - LMIA
Directivos y especialistas	Hasta 3 años; prorrogable 18 meses	Sin limitaciones	Sí	No
Becarios	Hasta 1 año	Titulación universitaria	Sí	No
Inversores	Hasta 1 año; prorrogable	Sin limitaciones	Sí	No
Visitas de negocios con fines de inversión	Hasta 90 días dentro de cualquier periodo de 6 meses	Sin limitaciones	Sí	No
Prestadores de servicios contractuales	Contrato por un periodo no superior a 12 meses; o aplicable solo a los primeros 12 meses de contrato más largo. Presencia física acumulada de hasta 12 meses, prorrogables, sobre cualquier periodo de 24 meses.	Sujeto a las reservas sectoriales del anexo 10-E. Prestar tales servicios desde hace 1 año en la misma empresa y tener 3 años de experiencia. Cumplir requisitos de titulación y cualificación profesional.	Sí	No
Profesionales independientes	Ver supra	Sujeto a las reservas sectoriales del anexo 10-E. Un mínimo de 6 años de experiencia profesional en el sector de actividad. Cumplir requisitos de titulación y cualificación	Sí	No
Visitantes de negocios	Hasta 90 días en cualquier periodo de 6 meses.	Restringido a las actividades del anexo 10-D.	No	No

Fuente: Elaboración propia a partir de textos del Acuerdo CETA. Actualizado a 14/03/2019

Número de la Seguridad Social (Social Insurance Number – SIN)

Uno de los primeros trámites que un recién llegado a Canadá debe realizar es solicitar un Número de la Seguridad Social. Toda persona que posea ciudadanía canadiense, residencia permanente o residencia temporal, tiene derecho a obtener un SIN. La forma más rápida para obtener el número es presentar una solicitud en el departamento de servicios a los

ciudadanos (*Service Canada*) del Ministerio de Recursos Humanos y Desarrollo de las Competencias de Canadá.

Tarjeta de residencia permanente

La tarjeta de residencia permanente se consigue a través del departamento de Inmigración, Refugiados y Ciudadanía de Canadá. Es la prueba oficial de la condición de residencia permanente en Canadá (homóloga a la *Green Card* de EE.UU.).

Tarjeta Sanitaria

Cuando se llega a Canadá, es recomendable solicitar una tarjeta de seguro de salud. Ésta la pueden obtener quienes tengan residencia permanente, ciudadanía, status de refugiados o posean un permiso de trabajo y hayan residido en la provincia donde se cursa la solicitud en Canadá por un mínimo de 3 meses. Las competencias sobre atención sanitaria pertenecen a las provincias y territorios, por lo que las formalidades y requisitos para acceder a la cobertura pueden variar.

Pasos a seguir para la búsqueda de empleo en Canadá

Identificar el nombre de la profesión que se quiere llevar a cabo en Canadá.

- Determinar si dicha profesión está regulada o no regulada. En Canadá, los trabajos que están regulados requieren una licencia otorgada por un organismo de regulación provincial (ej. Colegios Profesionales) antes de poder empezar a trabajar. Que una profesión esté o no regulada depende de cada provincia. Una profesión puede ser regulada en una provincia y no serlo en otra. Entre las ocupaciones comúnmente reguladas en todas las provincias cabe mencionar: medicina, enfermería, odontología, arquitectura, ingenierías, contabilidad, abogacía y enseñanza.
- Investigar las perspectivas y las oportunidades en las diferentes provincias de Canadá.
- Investigar canales de búsqueda de empleo (Job Bank; Service Canada; Emploi Quebec; Settlement Ontario) y organizaciones de ayuda a los inmigrantes.

Iniciar un negocio en Canadá

Hay muchos recursos para ayudar a planificar o iniciar un negocio en Canadá. Entre ellos se recomienda visitar la página web de "Canada Business". Ahí se puede encontrar información sobre permisos y licencias necesarios para distintos tipos de actividades, estímulos, préstamos y financiación gubernamental, impuestos y manuales de marketing, cómo venderle al gobierno, y cómo contratar personal, entre otros.

Convalidaciones de títulos extranjeros

El Gobierno de Canadá ofrece información acerca de la evaluación de credenciales extranjeras y los procesos de reconocimiento a través de la Oficina de Verificación de Credenciales Extranjeras (Foreign Credentials Referral Office - FCRO). La organización World Education Services Canada (WES) ofrece una evaluación preliminar de la equivalencia de las credenciales.

Con la entrada en vigor del Acuerdo Integral Económico y Comercial (CETA) se establece un marco para el reconocimiento mutuo de cualificaciones entre la UE y Canadá en profesiones reguladas como la arquitectura, la contabilidad o la ingeniería.

Este tratado proporciona una estructura detallada de negociación de Acuerdos de Reconocimiento Mutuo (MRAs) entre los reguladores y/o cuerpos oficiales de la Unión Europea y todas las provincias de Canadá. Esto incluye la educación, experiencia profesional, licencias, certificaciones, exámenes y membresías de asociaciones profesionales. La firma de un MRA por

ambas partes se convierte en vinculante y sujeto a las provisiones de disputa definidas en el acuerdo, aunque este proceso podría ser largo y complejo puesto que tendrá que haber una negociación entre los colegios profesionales para acordar las condiciones de acceso.

Impuestos y tasas

En Canadá existen retenciones a cuenta del pago del impuesto sobre la renta en las percepciones salariales de los trabajadores. Éstas varían en función de la provincia de residencia. Para obtener más información sobre las deducciones en nómina se recomienda visitar la página web de la Agencia de Ingresos de Canadá ([*Canada Revenue Agency*](#)). Ver punto 5.

Derechos y obligaciones de los trabajadores

Quedan regulados por las leyes provinciales y el Código de Trabajo Federal ([*Canada Labour Code*](#)), en los sectores que caen bajo competencia federal: el salario mínimo, la edad de incorporación al trabajo, la duración de la jornada, vacaciones retribuidas, los permisos de maternidad y paternidad y las notificaciones de terminación de la relación laboral. Todas las provincias y territorios establecen un salario mínimo legal, que puede variar en función del grado de experiencia.

Así mismo, todas las provincias tienen una normativa detallada sobre los requisitos de seguridad y salubridad en los centros de trabajo. El cumplimiento de las disposiciones de seguridad es seguido rigurosamente por los servicios de inspección de cada provincia. Asimismo, en todas las provincias los trabajadores reciben indemnizaciones y ayudas en caso de accidente o enfermedad laboral. [Fuente: [*ESDC*](#)]

7.3 SALARIOS, JORNADA LABORAL

La legislación laboral, tanto federal como provincial, consagra el principio de igualdad salarial, penalizando la discriminación.

Los estándares laborales (jornada laboral, procedimientos para el despido, permisos y vacaciones, etc.) que marcan los derechos mínimos de los trabajadores en materia laboral varían según la provincia o territorio. Éstos pueden ser muy dispares, por lo que se recomienda visitar el sitio web de [*ESDC*](#) para más información.

Salario mínimo por provincia y territorio

Provincia	Salario mínimo por hora	Efectivo desde	Más información
Alberta	15 CAD	01/10/18	Alberta Human Services.
Columbia Británica	12,65 CAD	01/06/18	B.C. Ministry of Jobs, Tourism and Skills Training. Subirá progresivamente cada año hasta los 15,20 CAD en 2021
Manitoba	11,35 CAD	01/10/18	Manitoba Family Services and Labour.
Nuevo Brunswick	11,25 CAD	01/04/18	New Brunswick Employment Standards
Terranova y Labrador	11,15 CAD	01/04/18	Labour Relations Agency
Territorios del Noroeste	13,46 CAD	01/04/18	Education, Culture and Employment
Nueva Escocia	11,00 CAD	01/04/18	Labour and Advanced Education Nova Scotia
Nunavut	13,00 CAD	01/04/16	ESDC
Ontario	14,00 CAD	01/01/18	El salario mínimo subirá a 15,00 CAD en enero de 2019.
Isla del Príncipe Eduardo	11,55 CAD	01/04/18	Environment, Labour and Justice
Quebec	12,00 CAD	01/05/18	Commission des normes du travail
Saskatchewan	11,06 CAD	01/10/18	Saskatchewan Labour Standards
Yukón	11,51 CAD	01/04/18	Employment Standards

Fuente: Elaboración con los datos de Gobierno de Canadá. Última actualización: 13/04/2019

7.4 RELACIONES COLECTIVAS; SINDICATOS; HUELGA

Todas las legislaciones, provinciales y federal, autorizan a los trabajadores a afiliarse a un sindicato. Si un sindicato obtiene la mayoría de la representación en un centro de trabajo, la empresa está obligada a negociar sólo con ese sindicato mayoritario. En Canadá existe el derecho de huelga.

7.5 SEGURIDAD SOCIAL

La seguridad social en Canadá tiene dos vertientes:

Sistema de pensiones: *Canada Pension Plan (CPP)*

El Fondo de Pensiones Canadiense ofrece asistencia financiera a los canadienses jubilados. Los empresarios están obligados a retener un porcentaje del sueldo de los empleados que será destinado al CPP (para la provincia de Quebec, el Québec Pension Plan, QPP). Deben, adicionalmente, hacer una aportación de una cuantía equivalente.

Seguro de desempleo: *Employment Insurance (EI)*

El seguro de desempleo es un programa federal que asiste a las personas en situación de desempleo. El principio por el que se rige el EI es básicamente el mismo que el expuesto en el apartado anterior. El empresario retiene una parte del sueldo que será destinada al fondo, al que

se suma su propia contribución. La contribución del empresario está actualmente cifrada en 1,4 veces la del trabajador, pero este ratio puede variar de un año a otro.

Para más información sobre legislación laboral en Canadá, consultar las páginas web de ESDC, Innovation, Science and Economic Development Canada, Departamento de Justicia e Invest in Canada.

8 INFORMACIÓN PRÁCTICA

Organizaciones industriales, sindicales y comerciales

The Chamber of Commerce of Metropolitan Montreal

380 St. Antoine Street West, Suite 6000

Montreal, Quebec, H2Y 3X7

Tel: (514) 871-4000

Fax: (514) 871-1255

E-mail: info@ccmm.ca

<http://www.ccmm.ca>

The Toronto Region Board of Trade

77 Adelaide Street West

Toronto, Ontario, M5X 1C1

Tel: (416) 366-6811

Fax: (416) 366-2444

E-mail: contactus@bot.com

<http://www.bot.com/>

Ottawa Chamber of Commerce

328 Somerset Street West

Ottawa, Ontario, K2P 0J9

Telephone: (613) 236-3631

Fax: (613) 236-7498

Email: info@ottawabot.ca

<http://www.ottwachamber.ca>

Canadian Chamber of Commerce

275 Slater Street, Suite 1700

Ottawa, Ontario, K1R 7X7

Tel.: (613) 238-4000

Fax: (613) 238-7643

Email: info@chamber.ca

<http://www.chamber.ca/>

Business Council of Canada

99 Bank Street, Suite 1001

Ottawa, Ontario, K1P 6B9

Tel: (613) 238-3727

Fax: (613) 238-3247

E-mail: info@thebusinesscouncil.ca

<http://thebusinesscouncil.ca/>

Canadian Association of Importers and Exporters

777 Bay Street, P.O. Box 149

Toronto, Ontario M5G 2C8

Tel: (416) 595-5333

E-mail: info@iecanada.com

<http://www.iecanada.com/>

8.1 COSTES DE ESTABLECIMIENTO

Para obtener esta información de la manera más completa posible basta con acceder al portal del [ICEX](#) y seguir la siguiente secuencia: exportadores habituales > información de mercados > simulador de costes de establecimiento. Nota: es necesario registrarse para poder descargar esta información. La consulta para un primer país es gratuita.

8.2 INFORMACIÓN GENERAL

8.2.1 FORMALIDADES DE ENTRADA Y SALIDA

Para estancias en Canadá de menos de 6 meses, los ciudadanos de la UE sólo necesitan un pasaporte válido y la autorización de viaje electrónica [ETA](#) (Electronic Travel Authorization), en vigor desde 2016. En la página web del Ministerio de Inmigración, Refugiados y Ciudadanía (*Immigration, Refugees and Citizenship*) se encuentran las instrucciones para obtenerlo. Para estancias más prolongadas, es preciso obtener un visado.

Las personas que deseen residir y trabajar en Canadá de forma permanente necesitan adquirir la condición de residentes permanentes. Dicha solicitud ha de presentarse en el consulado canadiense que corresponda, que en el caso de España es la sección consular de la Embajada de Canadá en París. La tramitación puede durar más de un año.

En el caso de personal directivo trasladado a Canadá dentro de una misma empresa (filial o sucursal en el país), la sociedad canadiense ha de realizar una oferta de empleo por escrito al empleado en la que indicará su relación con la sociedad extranjera, la naturaleza del puesto de trabajo y la duración de la estancia. Con esta carta, el interesado debe tramitar un permiso de trabajo en la representación diplomática canadiense más próxima a su residencia. Desde la entrada en vigor del acuerdo CETA, la duración máxima de este permiso es de tres años y puede

ser extendido en Canadá durante otros 18 meses. Tras la entrada en vigor del acuerdo, el cónyuge está autorizado a trabajar en Canadá y se autorizan contratos de prácticas también (de hasta 1 año).

Existen permisos específicos para aquellas personas que deseen establecer un negocio en Canadá, siempre y cuando proporcionen empleo o formación a trabajadores canadienses. Esta autorización es concedida habitualmente a distribuidores extranjeros que acuden a Canadá para formar a sus representantes canadienses.

Existe igualmente la posibilidad de obtener un permiso de trabajo y de residencia si el interesado dispone de una oferta formal de trabajo por parte de una empresa canadiense. Si esta oferta es convalidada por la oficina de empleo local que corresponda, el interesado puede tramitar las autorizaciones necesarias en la representación diplomática canadiense que corresponde a su lugar de residencia. El proceso de convalidación por las autoridades laborales canadienses puede tomar de dos a seis meses y los criterios varían según las provincias.

Canadá y España han firmado un acuerdo que permite a los ciudadanos españoles de entre 18 y 35 años de edad que deseen viajar por Canadá buscar empleo temporal para ayudar a sufragar los gastos de viaje y estancia. Ésta puede ser de un máximo de tres meses (para estudiantes) o de un año (resto de solicitantes). Desde 2013 existe en Madrid un centro de recepción de solicitudes de visados de gestión privada, CVAC, pero su uso es optativo y sus servicios son de pago. A través de él se pueden presentar, entre otras, solicitudes para todas las categorías de residentes temporales extranjeros. [Ver: Ministerio de Empleo y Seguridad Social]

El acuerdo CETA incluye disposiciones para facilitar el movimiento de trabajadores cualificados entre los países de la UE y Canadá y para facilitar el reconocimiento de cualificaciones profesionales. Beneficia especialmente a empresas que tienen que dar un servicio posventa de maquinaria o tecnología TIC o a aquellas que tienen que transferir personal a sus filiales en Canadá.

Para mayor información sobre visados, se pueden consultar las siguientes páginas web: Citizenship and Immigration Canada, Establecer un negocio en Canadá, Embajada de Canadá en España, Embajada de Canadá en Francia.

8.2.2 HORA LOCAL, VACACIONES Y DÍAS FESTIVOS

Hora local

Canadá está dividido en seis husos horarios. La diferencia horaria con respecto a España (península) es de 4 horas y media en Terranova y Labrador, 5 horas en Halifax (Nueva Escocia), 6 horas en Montreal (Quebec), Ottawa y Toronto (Ontario), 8 horas en Calgary y Edmonton (Alberta), y 9 en Vancouver (Columbia Británica).

Hay que tener en cuenta que los cambios de hora en primavera y en otoño se hacen en días diferentes:

-Primavera: Canadá (2º domingo Marzo), España (último domingo Marzo)

-Otoño: Canadá (1º domingo Noviembre), España (último domingo Octubre)

Vacaciones

El periodo mínimo anual de vacaciones pagadas para los trabajadores, según la legislación federal, es de dos semanas. Las legislaciones provinciales establecen mínimos similares de dos semanas, a excepción de Saskatchewan, cuyo mínimo son tres semanas. El calendario vacacional de los estudiantes se asemeja bastante al modelo español y se paralizan las clases en Navidad, Semana Santa y verano.

Los días festivos del país se pueden desglosar tanto a nivel federal como a nivel provincial:

Festividades nacionales

La siguiente tabla muestra los días festivos en Canadá:

Festividades nacionales
1 de enero
Viernes Santo
Lunes de Pascua
Tercer lunes de mayo (día de la Reina Victoria)
1 de julio (día nacional de Canadá)
Civic Holiday-agosto
Primer lunes de septiembre (día del Trabajo)
Segundo lunes de octubre (día de Acción de Gracias)
11 de noviembre (día del Armisticio)
25 y 26 de diciembre (Navidad y Boxing Day)

Fuente: Gobierno de Canadá. Actualizado a 14/03/2019

Festividades provinciales

La siguiente tabla muestra los días festivos en las provincias canadienses:

Provincia	Días Festivos
Alberta	Tercer lunes de febrero (Día de la Familia)
	Primer lunes de agosto (Heritage Day)
Columbia Británica	Segundo lunes de febrero (Día de la Familia)
	Primer lunes de agosto (Fiesta Civil)
Manitoba	Tercer lunes de febrero (Fiesta de Louis Riel)
Nuevo Brunswick	Primer lunes de agosto (Fiesta Civil)
Nueva Escocia	Primer lunes de agosto
	Tercer lunes de febrero (Heritage Day)
Ontario	Primer lunes de agosto (Fiesta Civil)
	Tercer lunes de febrero (Día de la Familia)
Quebec	24 de junio (Día Nacional)
	Lunes antes del 25 de mayo (Día de los Patriotas)
Isla del Príncipe Eduardo	Tercer lunes de febrero (Islander Day)
Saskatchewan	Primer lunes de agosto (Fiesta Civil)
	Tercer lunes de febrero (Día de la Familia)
Terranova y Labrador	-
Territorios del Noroeste	21 de junio (Día Nacional Aborigen)
Nunavut	9 de julio (Día de Nunavut)
	Primer lunes de agosto (Fiesta Civil)
Yukon	Tercer lunes de agosto (Discovery Day)

Fuente: Statutory Holidays 2019. Actualizado a 14/03/2019

8.2.3 HORARIOS LABORALES

Comercios: Las tiendas detallistas abren de lunes a miércoles de 9:00 a 18:00 h, y hasta las 21:00 h los jueves y viernes. Los sábados de 9:00 a 17:00 h. Dependiendo de las leyes locales algunas pequeñas tiendas permanecen abiertas por las tardes y/o por las noches y también los domingos. Las tiendas de los centros comerciales abren también los domingos, generalmente hasta las 17:00 h. Los supermercados generalmente abren hasta las 21:00 h, pero también los

hay abiertos las 24 h.

Banca: El horario varía mucho y a veces depende de la sucursal. En general, los bancos abren de 10:00 a 17:00 h, de lunes a jueves, y de 10:00 a 18:00 h los viernes. Algunos bancos abren los sábados.

Empresas: En general, las empresas y oficinas abren de 9:00 a 17:00 h, de lunes a viernes.

Administración: En general el horario es de lunes a viernes, de 9:00 a 17:00 h.

8.2.4 COMUNICACIONES Y CONEXIONES CON ESPAÑA

Canadá posee buenas comunicaciones por Internet. Según datos del regulador de las telecomunicaciones en Canadá (Canadian Radio-television and Telecommunications Commission - CRTC), el 86 % de los hogares canadienses tenían una suscripción a internet en 2017. Así, la mayor parte de los hoteles dispone de conexiones a Internet, así como impresoras y faxes.

Las comunicaciones telefónicas con España no presentan ningún problema. Hay múltiples compañías que ofrecen el servicio. En las cabinas telefónicas pueden usarse tarjetas telefónicas y/o de crédito. Asimismo, se pueden realizar llamadas a cobro revertido desde Canadá a España, o viceversa.

8.2.5 MONEDA Y TIPO DE CAMBIO

La unidad monetaria es el dólar canadiense. Hay billetes de 5, 10, 20, 50, y 100 dólares y monedas de 5, 10, 25 céntimos y de 1 dólar y 2 dólares. Canadá tiene un régimen de cambios flotante.

El tipo de cambio medio del mes de enero de 2019 fue:

Tipo de cambio

Divisa canadiense	Divisas extranjeras
1 CAD	0,7518 USD (EE.UU.)
	0,6585 EUR (UE)

Fuente: Bank of Canada – Exchange rates. Actualizado a 19/02/2019

8.2.6 LENGUA OFICIAL Y RELIGIÓN

Canadá tiene dos idiomas oficiales, el inglés y el francés. El inglés es el idioma más extendido. En la práctica, el uso del francés apenas traspasa las fronteras de la provincia de Quebec, donde representa la lengua materna de más del 80% de la población. La Legislación Federal sobre Idiomas (Official Languages Act) garantiza a los canadienses el derecho a recibir servicios del Gobierno federal en los dos idiomas oficiales. El mismo documento también prevé disposiciones obligatorias en materia lingüística para el etiquetado de productos.

Para más información se puede consultar el sitio de internet de la Oficina del Comisionado de las Lenguas Oficiales (Office of the Commissioner of Official Languages).

En Canadá no existe religión oficial y la libertad de religión está consagrada en las leyes del país. La religión preponderante en el país es la religión católica romana. Según el *World Factbook* de la CIA, la distribución de practicantes según la religión en Canadá es la que sigue: el 39,0% profesa la religión católica y un 20,3% la protestante. También existen comunidades de las religiones musulmana, budista, hindú, sikh y judía.

8.3 OTROS DATOS DE INTERÉS

8.3.1 CONDICIONES SANITARIAS

La situación de la atención sanitaria en Canadá es la siguiente: en el caso de residentes permanentes que requieran un tratamiento “médicamente necesario”, es gratuita. No obstante,

la mayoría de los medicamentos requeridos para el tratamiento suelen ser de pago. En el caso de un tratamiento no considerado “medicamento necesario” para residentes (como por ejemplo una cirugía cosmética electiva), este no será cubierto por el sistema público. Dicho esto, una gran proporción de canadienses tiene planes de salud o de empleo que cubren parcial o totalmente el coste de las medicinas necesarias para los distintos tratamientos y para muchos servicios que cubre el sistema de sanidad público.

Mientras el Gobierno federal canadiense proporciona apoyo financiero para el sistema de salud, la protección de los servicios de cuidado de la salud es competencia de los gobiernos provinciales. Por ejemplo, la provincia de Ontario aplica el plan de seguro Ontario Health Insurance Plan, el cuál provee servicios de cuidado de la salud a los residentes de Ontario además de a personas de otras provincias y países que sufran un problema de salud en Ontario. Cuando un residente se muda a otra provincia, tendrá que cambiar de plan de seguro, aunque puede continuar usando su tarjeta de seguro de salud original durante 3 meses, lo que da suficiente tiempo para registrarse para el nuevo plan y recibir la nueva tarjeta de seguro de salud.

El sistema de salud pública de Canadá es universal, esto es, considera que los servicios de atención sanitaria sean suministrados a todos los ciudadanos por igual. Sin embargo, la situación actual del sistema, con problemas de masificación y largas listas de espera han hecho que se empiecen a plantear otros modelos sanitarios alternativos.

Los servicios en Canadá son prestados por privados (médicos, cooperativas, clínicas, etc.) quienes cobran sus servicios al gobierno. Estos servicios están abiertos a todo aquel que los requiera, pero destaca que nadie puede recibir un trato preferencial, indiferente de si contrata el servicio pagándolo de su bolsillo o a través del sistema público. Las tarifas por consultas médicas suelen ser bastante elevadas.

Más información en las páginas Web de Health Canada y la Organización Mundial de la Salud.

8.3.2 ALOJAMIENTO Y HOTELES

Todas las ciudades importantes de Canadá cuentan con una variada selección de hoteles. Los precios varían según las ciudades y las diferentes cadenas. Conviene ser precavido en época de ferias y congresos.

Hoteles

Nombre	Dirección	Teléfono
OTTAWA		
Fairmont Château Laurier	1 Rideau Street Ottawa, Ontario, K1N 8S7	(613) 241-1414
Westin Hotel	11 Colonel By Drive Ottawa, Ontario, K1N 9H4	(613) 560 7000
Sheraton Hotel	150 Albert Street Ottawa, Ontario, K1P 5G2	(613) 238-1500
Delta Ottawa	101 Lyon Street Ottawa, Ontario, K1R 5T9	(613) 237-3600
Lord Elgin Hotel	100 Elgin Street Ottawa, Ontario, K1P 5K8	(613) 235-3333
TORONTO		
Westin Harbour Castle	1 Harbour Square Toronto, Ontario, M5J 1A6	(416) 869 1600
Metropolitan Hotel	318 Wellington Street West Toronto, Ontario, M5V 3T4	(416) 599-8800
Delta Toronto	75 Lower Simcoe Street Toronto, Ontario, M5J 3A6	(416) 849-1200
Four Seasons Hotel	60 Yorkville Avenue Toronto, Ontario, M4W 0A4	(416) 964-0411
Toronto Yorkville	220 Bloor Street West Toronto, Ontario, M5S 1T8	(416) 960-5200
MONTREAL		
Château Champlain	1050 de la Gauchetiere West Montréal, Quebec, H3B 4C9	(514) 878-9000
Delta Montréal	475 Avenue Du Président-Kennedy Montréal, Quebec, H3A 1J7	(514) 286-1986
Bonaventure	900 de la Gauchetiere W. Montréal, Quebec, H5A 1E4	(514) 878-2332
HI Montreal Midtown	Hay varias localizaciones.	
Hotel Saint Paul	355 McGill Montréal, Québec, H2Y 2E8	(514) 380-2222
QUEBEC CITY		
Hotel Hilton	1100 Rene Levesque East Quebec, Quebec, G1R 4P3	(418) 647-2411
Château Frontenac	1 Rue des Carrières Québec, Québec. G1R 4P5	(418) 692-3861
Hotel Le Concorde	1225 Cours du Général-De Montcalm Québec, Québec G1R 4W6	(418) 647-2222
VANCOUVER		
Pan Pacific Hotel	Suite 300-999 Canada Place Vancouver, British Columbia, V6C 3B5	(604) 662-8111
The Fairmont Waterfront	900 Canada Place Way Vancouver, British Columbia, V6C 3L5	(604) 691-1991
Westin Bayshore	1601 Bayshore Drive Vancouver, British Columbia, V6G 2V4	(604) 682-3377
Hyatt Regency	655 Burrard Street, Vancouver, British Columbia, V6C 2R7	(604) 683-1234

Fuente: Elaboración propia. Actualizado a 14/03/2018

8.3.3 SISTEMA EDUCATIVO. COLEGIOS

La educación es una competencia provincial, pero el Gobierno federal participa indirectamente en su financiación a través de numerosos programas de ayuda: transferencias, préstamos, becas e incentivos para la constitución de fondos de ahorro dedicados a los estudios. La educación es obligatoria hasta los 15 ó 16 años (dependiendo de la provincia) y casi la mitad de la población mayor de 15 años ha completado algún tipo de estudios superiores en alguno de los 200 institutos técnicos y más de 100 universidades operativos en Canadá.

8.3.4 CORRIENTE ELÉCTRICA

La corriente eléctrica es de 110-120 voltios y 60 hercios.

El estándar de conexión para enchufe es el mismo que para EE.UU. y México, denominado NEMA 1-15 (tipos A y B). Este tipo de enchufes se caracteriza por tener dos conexiones planas paralelas de anchos diferentes. El tipo B, además, incluye una toma de tierra redonda.

8.4 DIRECCIONES ÚTILES

Representaciones oficiales de Canadá en España

Embajada de Canadá en Madrid

Torre Espacio

Paseo de la Castellana 259D

28046 Madrid

Tel: (34) 91 382-8400

Fax: (34) 91 382-8490

E-mail: mdrid@international.gc.ca

http://www.canadainternational.gc.ca/spain-espagne/offices-bureaux/contact_ambassy-contactez_ambassade.aspx?lang=spa

Oficina Comercial de Canadá en Madrid

Torre Espacio

Paseo de la Castellana 259D

28046 Madrid

Tel: (34) 91 382-8400

Fax: (34) 91 382-8490

E-mail: mdrid@international.gc.ca

http://www.canadainternational.gc.ca/spain-espagne/offices-bureaux/contact_ambassy-contactez_ambassade.aspx?lang=spa

Oficina Comercial de Canadá en Barcelona

Plaça de Catalunya, 9, 1º, 2ª

08002 Barcelona, Spain

Tel.: (34) 932 703 614

Fax: (34) 933 170 541

E-mail: bclna@international.gc.ca

http://www.canadainternational.gc.ca/spain-espagne/offices-bureaux/consul_barcelona.aspx?lang=spa

Representaciones oficiales de España en Canadá

Embajada y Consulado de España

74 Stanley Avenue

Ottawa, Ontario. K1M 1P4

Tel: (001) (613) 747-2252; 747-7293; 747-1143; 747-6181

Fax: (001) (613) 744-1224

E-Mail: emb.ottawa@maec.es

<http://www.exteriores.gob.es/Embajadas/OTTAWA/es/Embajada/Paginas/HorariosLocalizacionCon>

Consulado General de España en Montreal

1200 Avenue McGill College, Suite 2025

Montréal, Québec. H3B 4G7

Tel: (514) 935-5235

Fax: (514) 935-4655

E-Mail: cog.montreal@maec.es

<http://www.exteriores.gob.es/Consulados/Montreal>

Consulado General de España en Toronto

2 Bloor Street East. Suite 1201.

Toronto, Ontario, M4W 1A8

Tel: (416) 977-1661; 977-3923; 977-4705; 977-4075

Fax: (416) 593-4949

E-Mail: cog.toronto@maec.es

<http://www.exteriores.gob.es/Consulados/TORONTO/es/Consulado/Paginas/inicio.aspx>

Oficina Económica y Comercial de España en Ottawa

130 Albert Street, Suite 1511

Ottawa, Ontario. K1P 5G4

Tel: (613) 236-0409

Fax: (613)563-2849

<http://www.icex.es/icex/es/navegacion-principal/todos-nuestros-servicios/informacion-de->

mercados/paises/navegacion-superior/nuestras-oficinas/ofecomesottawa.html?idPais=CA

Oficina Comercial de España en Toronto

170 University Avenue, Suite 700

Toronto, Ontario. M5H 3B3

Tel: (416) 967-0488

Fax: (416) 968-9547

E-Mail: toronto@comercio.mineco.es

<http://www.icex.es/icex/es/navegacion-principal/todos-nuestros-servicios/informacion-de-mercados/paises/navegacion-superior/nuestras-oficinas/ofecomestoronto.html?idPais=CA>

Centro de Promoción de Vinos de España

170 University Avenue, Suite 602

Toronto, Ontario. M5H 3B3

Tel: (416) 967-0488

Fax: (416) 968-9547

E-Mail: toronto@comercio.mineco.es

Oficina Nacional de Turismo en Toronto

2 Bloor Street West, 34th Fl. Suite 3402

Toronto, Ontario. M4W 3E2

Tel: (416) 961-3131; 961-4079

Fax: (416) 961-1992

E-Mail: toronto@tourspain.es

http://www.spain.info/es/informacion-practica/oficinas-turismo-embajadas/turismo-exterior/oficina_de_turismo_en_toronto.html

Principales organismos de la administración pública

Canada Border Services Agency (CBSA)

Agencia encargada de controlar el acceso de personas y bienes a Canadá.

Localización de oficinas: <http://www.cbsa-asfc.gc.ca/do-rb/menu-eng.html>

Tel: (800) 461-9999

E-mail: contact@cbsa.gc.ca

<http://www.cbsa-asfc.gc.ca/contact/bis-sif-eng.html>

<http://www.cbsa-asfc.gc.ca/>

Department of Finance Canada

Ministerio de finanzas de Canadá.

90 Elgin Street

Ottawa, Ontario K1A 0G5

Tel: (613) 369-3710

Fax: (613) 369-4065

E-Mail: fin.financepublic-financepublique.fin@canada.ca

<http://www.fin.gc.ca/fin-eng.html>

Canadian Revenue Agency

Agencia tributaria de Canadá.

Localización de oficinas: <http://www.cra-arc.gc.ca/cntct/tso-bsf-eng.html>

Tel: <http://www.cra-arc.gc.ca/cntct/phn-eng.html>

<http://www.cra-arc.gc.ca/menu-eng.html>

Agriculture and Agri-Food Canada

Ministerio de Agricultura y Alimentos de Canadá

1341 Baseline Road

Ottawa, Ontario K1A 0C5

Contacto: <http://www.agr.gc.ca/eng/contact-us/?id=1360882573376>

Fax: (613) 773 - 1081

E-Mail: info@agr.gc.ca

http://www.agr.gc.ca/index_e.php

Canadian Food Inspection Agency

Agencia Canadiense encargada de supervisar que los alimentos, animales y plantas cumplan los requisitos obligatorios para su consumo y comercialización en el país.

1400 Merivale Road

Ottawa, Ontario K1A 0Y9

Tel: 1-800-442-2342 / 1-613-773-2342

E-Mail: Permission@inspection.gc.ca

<http://www.inspection.gc.ca/english/toce.shtml>

Health Canada

Ministerio de Salud de Canadá

Localización de oficinas: <https://www.canada.ca/en/health-canada/corporate/about-health-canada/activities-responsibilities/careers-health-canada/health-canada-locations-job->

opportunities-region-career.html

Tel: (613) 957 - 2991

Fax: (613) 941 - 5366

E-Mail: Info@hc-sc.gc.ca

http://www.hc-sc.gc.ca/index_e.html

Citizenship and Immigration Canada

Inmigración y ciudadanía en Canadá.

Tel: 1-888-242-2100 (solo desde Canadá)

<http://www.cic.gc.ca/english/index.asp>

Guía de direcciones locales de interés en internet

TEMÁTICA	DIRECCIÓN
1. General y turismo	https://www.destinationcanada.com/
	http://www.canada.travel/
	http://www.canadaenespanol.com/
	http://www.canadainternational.gc.ca/
2. Principales ciudades	Toronto: http://www.city.toronto.on.ca/
	Montreal: http://www.ville.montreal.qc.ca/
	Ottawa: http://www.city.ottawa.on.ca/
	Vancouver: http://vancouver.ca/
	Quebec: http://www.ville.quebec.qc.ca/
	Halifax: https://www.halifax.ca/
3-1. Gobierno federal	Calgary: http://www.calgary.ca/
	Gobierno de Canadá http://www.canada.gc.ca/
	Parlamento de Canadá http://www.parl.gc.ca/
	Primer Ministro http://pm.gc.ca/
Gobernador General http://www.gg.ca/	

 3-2 Ministerios del Gobierno	Canadian Heritage (Ministerio del Patrimonio Canadiense) http://www.pch.gc.ca/
	Citizenship and Immigration Canada (Ministerio de Inmigración) http://www.cic.gc.ca/
	Global Affairs Canada (Ministerio de Asuntos Globales) http://www.international.gc.ca/
	Environment and Climate Change Canada (Ministerio de Medioambiente y Cambio Climático) http://www.ec.gc.ca/
	Finance Canada (Ministerio de Finanzas) http://www.fin.gc.ca/
	Fisheries and Oceans Canada (Ministerio de Pesca y Océanos) http://www.dfo-mpo.gc.ca/
	Health Canada (Ministerio de Salud) http://www.hc-sc.gc.ca/
	Employment and Social Development Canada (Ministerio de Empleo y Desarrollo Social) http://www.hrsdc.gc.ca/
	Innovation, Science and Economic Development Canada (Ministerio de Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico) http://www.ic.gc.ca/
	Justice Canada (Ministerio de Justicia) http://canada.justice.gc.ca/
	National Defence and the Canadian Armed Forces (Ministerio de Defensa) http://www.forces.ca/
	Natural Resources Canada (Ministerio de Recursos Naturales) http://www.nrcan-rncan.gc.ca
	Public Safety Canada (Seguridad Pública) http://www.psepc-sppcc.gc.ca/
	Public Works and Government Services Canada (Ministerio de Fomento) http://www.pwgsc.gc.ca/
	Transport Canada (Ministerio de Transporte) http://www.tc.gc.ca/
	Treasury Board of Canada Secretariat (Ministerio del Tesoro) https://www.canada.ca/en/treasury-board-secretariat.html
	3-3 Agencias gubernamentales
Canada Border Services (Aduanas) http://www.cbsa-asfc.gc.ca/	
Canada Revenue Agency (Hacienda) http://www.cra.gc.ca/	
Canadian Food Inspection Agency (Inspección de alimentos) http://www.inspection.gc.ca/	
3-4 Economía, comercio e inversión	Statistics Canada (Agencia nacional de estadística) http://www.statcan.gc.ca/
	Bank of Canada: www.bankofcanada.ca
	Business Development Bank of Canada: http://www.bdc.ca/
	Canada Foundation for Innovation: http://www.innovation.ca/
	Canadian Commercial Corporation: http://www.ccc.ca/
	Canadian Association of Importers and Exporters: http://www.iecanada.com/
	Export Development Canada: http://www.edc.ca/
	Canada Business: http://www.canadabusiness.ca/eng/105/165/
4. Bolsas	Canadian Trade Commissioner Service: http://www.infoexport.gc.ca/
	Invest in Canada: http://www.investincanada.gc.ca/
	Toronto Stock Exchange (TSE) http://www.tmx.com/
Montreal Exchange – Bourse de Montréal (MX) http://www.m-x.ca/	
Vancouver Bullion and Currency Exchange (VBCE) http://www.vbce.ca/	

Fuente: Elaboración propia; Government of Canada. Actualizado 14/03/2019

9.1 CUADRO DE DATOS BÁSICOS

CUADRO 1: DATOS BÁSICOS DEL PAÍS

CANADÁ	DATOS BÁSICOS
Superficie	9.984.670 Km ²
Situación	Norteamérica
Capital	Ottawa
Principales áreas metropolitanas (millones de habitantes)	Toronto – 6
	Montreal – 4
	Vancouver – 2,5
	Calgary – 1,5
	Ottawa - Gatineau – 1,4
Clima	Continental, Atlántico, Ártico
Población (millones de habitantes)	37,2
Densidad de población	3,7 Habitantes/Km ²
Crecimiento de la población	Un 0,72%
Esperanza de vida	Hombres 79,4 años
	Mujeres 84,8 años
Grado de alfabetización	99%
Tasa bruta de natalidad (nacimientos por cada 1.000 habitantes)	10,35
Tasa bruta de mortalidad (defunciones por cada 1.000 habitantes)	7,5
Idioma	Inglés, francés
Religión	Católica Romana 39%, Protestante 20,8%, Otras cristianas 7,3%, Otros 9%, ninguna 23,9%
Moneda	Dólar Canadiense
Peso y medida	Sistema Internacional
Diferencia horaria con España	Montreal, Ottawa y Toronto, 6 horas antes (UTC-5). Vancouver 9 horas antes (UTC-8). Hálifax 5 horas antes (UTC-4). (España UTC+1) Hay variaciones dependiendo de la época del año.

Fuente: Statistics Canada, CIA World Factbook. Actualizado a 14/03/2019

9.2 CUADRO DE PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS

CUADRO 2: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS

PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	2015	2016	2017	2018
PIB				
PIB real (M\$ USD)	1.514.571	1.478.052	1.552.785	1.584.797
Tasa de variación real (%)	0,7%	1,1%	3,0%	1,8%
Tasa de variación nominal (%)	-0,2%	1,9%	5,6%	3,6%

INFLACIÓN				
Media anual (%)	1,1	1,4	1,6	2,3
Fin de período (%)	1,6	1,5	1,9	2,0
TIPOS DE INTERÉS DE INTERVENCIÓN DEL BANCO CENTRAL				
Media anual (%)	0,6	0,5	0,7	1,44
Fin de período (%)	0,5	0,5	1,0	1,75
EMPLEO Y TASA DE PARO				
Población (x 1.000 habitantes)	35.804	36.205	36.657	36.994.404
Población activa (x 1.000 habitantes)	19.278	19.441	19.663	19.813
% Desempleo sobre población activa	6,9	7,0	6,3	5,8
DÉFICIT (-) SUPERÁVIT(+) PÚBLICO				
% de PIB	0,1	-0,9	-0,9	n.d.
DEUDA PÚBLICA				
en M \$ USD	1.421.493	1.405.670	1.485.707	1.551.104
en % de PIB	90,5	91,1	89,7	90,6
EXPORTACIONES DE BIENES				
en M \$ USD	409.820	390.319	420.701	449.951
% variación respecto a período anterior	-15%	-5%	8%	7%
IMPORTACIONES DE BIENES				
en M \$ USD	463.746	419.271	402.455	432.114
% variación respecto a período anterior	0,4	-10%	-4%	7%
SALDO B. COMERCIAL				
en M \$ USD	-53.926	-12.136	-11.356	-11.356
en % de PIB	-3,46	-0,79	-0,69	-0,66
SALDO B. CUENTA CORRIENTE				
en M \$ USD	-55.146	-48.953	-46.335	-45.287
en % de PIB	-3,54	-3,20	-2,81	-2,65
DEUDA EXTERNA				
en M \$ USD	1.763.177	1.788.002	1.907.006	2.076.980
en % de PIB	113,27	116,79	115,64	121%
SERVICIO DE LA DEUDA EXTERNA				
en M USD \$	82.094	79.968	92.672	105.094
en % de exportaciones de b. y s.	16,7%	16,8%	18,1%	19,3%
RESERVAS INTERNACIONALES				
en M \$ USD	79.695	82.718	86.625	83.926
en meses de importación de b. y s.	1,80	1,93	1,89	1,73
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA REC.				
en M \$ USD	43.839	36.008	24.816	39.626
TIPO DE CAMBIO FRENTE AL DÓLAR				
media anual	1,2787	1,3248	1,2986	1,2957
fin de período	1,3840	1,3427	1,2545	1,3642

Fuente: FMI, Finance Canada, Statistics Canada; Bank of Canada; Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 06/05/2019

9.3 INSTITUCIONES INTERNACIONALES Y ECONÓMICAS DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

CUADRO 3: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

Organizaciones Internacionales	Detalles
Arctic Council	Consejo Ártico
Asia Pacific Economic Cooperation (APEC)	Foro de Cooperación Económica Asia-Pacífico
ASEAN (dialogue partner)	Asociación de Naciones del Sudeste Asiático
Commonwealth	Commonwealth
La Francophonie	La Francophonie
FAO	Organización para la Agricultura y la Alimentación
G-7	G7
G-20	G20
IAEA	Asociación Internacional de la Energía Atómica
ICAO	Organización de Aviación Civil Internacional
ILO	Organización Mundial del Trabajo
IMO	Organización Marítima Internacional
ISO	Organización Internacional para la Estandarización
ITUC	Confederación Internacional de Sindicatos
NATO - OTAN	Organización Tratado del Atlántico Norte
OAS	Organización de Estados Americanos
OECD - OCDE	Organización para la Cooperación Económica y el Desarrollo
Pacific Alliance	Alianza del Pacífico
UN - ONU	Naciones Unidas
UNCTAD	Conferencia de las Naciones Unidas para el Comercio y el Desarrollo
UNWTO	Organización Mundial del Turismo
WTO	Organización Internacional del Comercio

Fuente: Global Affairs Canada. Actualizado a 14/03/2019.

9.4 CALENDARIO GENERAL DE FERIAS DEL PAÍS

CUADRO 4: CALENDARIO DE PRINCIPALES FERIAS DEL PAÍS

Nombre	Lugar	Fecha
AERONAUTICA Y DEFENSA		
Aeromart	Montreal, Quebec	16-18 abril 2019
CANSEC	Ottawa, Ontario	29 - 30 mayo 2019
CBAA Exhibit and Static Display	Calgary, Alberta	09-11 julio 2019
DEFSEC Atlantic	Halifax, Nova Scotia	1-3 octubre 2019
Canadian Aerospace Summit	Ottawa, Ontario	12-13 noviembre 2019
Unmanned Canada	Ottawa, Ontario	30 octubre - 1 noviembre 2019
ALIMENTACIÓN		
SIAL	Toronto, Ontario	30 abril-2 mayo 2019
Ottawa Wine and Food Festival	Ottawa, Ontario	1-3 noviembre 2019
AUTOMOCIÓN		
Montreal International Auto Show	Montréal, Quebec	18-27 enero 2019
Canadian International Auto Show	Toronto, Ontario	15-24 febrero 2019
Salon de l'auto de Québec	Québec City, Quebec	6-11 marzo 2018

Vancouver International Auto Show	Vancouver, BC	19 - 24 marzo 2019
Truck World	Mississauga, Ontario	16-18 abril 2020
ExpoCam	Montréal, Quebec	11-13 abril 2019
APMA Conference and Exhibition	Windsor, Ontario	12 junio 2019
TEXTIL		
Western Canada Fashion Week	Calgary y Edmonton, Alberta	Marzo y septiembre 2019
Fashion and Design Festival	Montréal, Québec	19-24 agosto 2019
Vancouver Fashion week	Vancouver, British Columbia	18-24 marzo 2019
Luggage, Leathergoods, Handbags & Accessories Show (LLHA Show)	Toronto, Ontario	28-29 abril 2019
Ontario Fashion Exhibitors	Toronto, Ontario	25-28 agosto 2019
ENERGÍAS RENOVABLES		
Canadian Wind Energy Association (CANWEA) Annual Conference and Exhibition	Calgary, Alberta	08-10 octubre 2019
Globe - Trade Fair and Conference on Business and Environment	Toronto, Ontario	4-5 abril 2019
MINERÍA		
Prospectors & Developers Association of Canada (PDAC)	Toronto, Ontario	03-06 marzo 2019
PETRÓLEO Y GAS		
Global Petroleum Show	Calgary, Alberta	11-13 junio 2019
Oils Sands Trade Show and Conference	Fort McMurray, Alberta	10-11 septiembre 2019
International Pipeline Exposition	Calgary, Alberta	29 septiembre-01 octubre 2019
HABITAT		
The Buildings Show - IIDEX Canada	Toronto, Ontario	4 - 6 diciembre 2019
SIDIM (Salon International du design l'intérieur de Montreal)	Montréal, Québec	12 - 14 septiembre 2019
The Interior Design Show	Toronto, Ontario Vancouver, BC	T: 16 - 19 enero 2020 V: 26 - 29 septiembre 2019
SALUD		
Total Health	Toronto, Ontario	12-14 abril 2019
Great Canadian FitFest	Toronto, Ontario	09-10 octubre 2019
TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN Y LA COMUNICACIÓN (ICT)		
OCE'S Discovery	Toronto, Ontario	13-14 mayo 2019
Smartcities Expo World Forum	Toronto, Ontario	30 abril - 1 mayo 2019
Collision	Toronto, Ontario	20 - 23 mayo 2019
OTRAS TECNOLOGÍAS		
ISA Calgary	Calgary, Alberta	9-10 abril 2019
LOGÍSTICA		
Canada Logistics Conference	Vancouver, British Columbia	23-25 octubre 2019

COMERCIO MINORISTA		
The Franchise Show- Canadian Franchise Association	Toronto, Ontario; Vancouver, BC; Montréal, Québec; Calgary, Alberta	23 – 24 marzo 2019 14 – 15 septiembre 2019 5 – 6 octubre 2019 Noviembre 2019

Fuente: Elaboración propia. Actualizado a 15/03/2019