



INFORME ECONÓMICO Y COMERCIAL

Canadá



Elaborado por la Oficina
Económica y Comercial
de España en Ottawa

Actualizado a mayo 2018

1 SITUACIÓN POLÍTICA	4
1.1 PRINCIPALES FUERZAS POLÍTICAS Y SU PRESENCIA EN LAS INSTITUCIONES	4
1.2 GABINETE ECONÓMICO Y DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS	6
2 MARCO ECONÓMICO	7
2.1 PRINCIPALES SECTORES DE LA ECONOMÍA	7
2.1.1 SECTOR PRIMARIO	7
2.1.2 SECTOR SECUNDARIO	11
2.1.3 SECTOR TERCIARIO	16
2.2 INFRAESTRUCTURAS ECONÓMICAS: TRANSPORTE, COMUNICACIONES Y ENERGÍA	18
3 SITUACIÓN ECONÓMICA	20
3.1 EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES VARIABLES	20
CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS	23
3.1.1 ESTRUCTURA DEL PIB	24
CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO	25
3.1.2 PRECIOS	26
3.1.3 POBLACIÓN ACTIVA Y MERCADO DE TRABAJO. DESEMPLEO	27
3.1.4 DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA	28
3.1.5 POLÍTICAS FISCAL Y MONETARIA	29
3.2 PREVISIONES MACROECONÓMICAS	30
3.3 OTROS POSIBLES DATOS DE INTERÉS ECONÓMICO	32
3.4 COMERCIO EXTERIOR DE BIENES Y SERVICIOS	32
3.4.1 APERTURA COMERCIAL	32
3.4.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES	33
CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)	33
CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)	33
3.4.3 PRINCIPALES SECTORES DE BIENES (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)	34
CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES	34
CUADRO 6: EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	35
CUADRO 7: IMPORTACIONES POR SECTORES	37
CUADRO 8: IMPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	38
3.4.4 PRINCIPALES SECTORES DE SERVICIOS (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)	39
3.5 TURISMO	39
3.6 INVERSIÓN EXTRANJERA	40
3.6.1 RÉGIMEN DE INVERSIONES	40
3.6.2 INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍSES Y SECTORES	41
CUADRO 9: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES	41
3.6.3 OPERACIONES IMPORTANTES DE INVERSIÓN EXTRANJERA	41
3.6.4 FUENTES OFICIALES DE INFORMACIÓN SOBRE INVERSIONES EXTRANJERAS	42
3.6.5 FERIAS SOBRE INVERSIONES	42
3.7 INVERSIONES EN EL EXTERIOR. PRINCIPALES PAÍSES Y SECTORES ...	43
CUADRO 10: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES	43
3.8 BALANZA DE PAGOS. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES SUB-BALANZAS .	43
CUADRO 11: BALANZA DE PAGOS	43
3.9 RESERVAS INTERNACIONALES	44
3.10 MONEDA. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO	44
3.11 DEUDA EXTERNA Y SERVICIO DE LA DEUDA. PRINCIPALES RATIOS ...	45
3.12 CALIFICACIÓN DE RIESGO	45

3.13	PRINCIPALES OBJETIVOS DE POLÍTICA ECONÓMICA	45
4	RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES	45
4.1	MARCO INSTITUCIONAL	45
4.1.1	MARCO GENERAL DE LAS RELACIONES	46
4.1.2	PRINCIPALES ACUERDOS Y PROGRAMAS	46
4.1.3	ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS	46
4.2	INTERCAMBIOS COMERCIALES	47
	CUADRO 12: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS	47
	CUADRO 13: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS	48
	CUADRO 14: BALANZA COMERCIAL BILATERAL	48
4.3	INTERCAMBIOS DE SERVICIOS	48
4.4	FLUJOS DE INVERSIÓN	49
	CUADRO 15: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	49
	CUADRO 16: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	50
	CUADRO 17: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA	50
	CUADRO 18: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA	51
4.5	DEUDA	51
4.6	OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA LA EMPRESA ESPAÑOLA	51
4.6.1	EL MERCADO	51
4.6.2	IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN SU REGIÓN	51
4.6.3	OPORTUNIDADES COMERCIALES	52
4.6.4	OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN	52
4.6.5	FUENTES DE FINANCIACIÓN	53
4.7	ACTIVIDADES DE PROMOCIÓN	56
5	RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES	57
5.1	CON LA UNIÓN EUROPEA	57
5.1.1	MARCO INSTITUCIONAL	57
5.1.2	INTERCAMBIOS COMERCIALES	58
	CUADRO 19: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA	58
5.2	CON LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS INTERNACIONALES	60
5.3	CON LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO	60
5.4	CON OTROS ORGANISMOS Y ASOCIACIONES REGIONALES	61
5.5	ACUERDOS BILATERALES CON TERCEROS PAÍSES	62
5.6	ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	62
	CUADRO 20: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	63

1 SITUACIÓN POLÍTICA

1.1 PRINCIPALES FUERZAS POLÍTICAS Y SU PRESENCIA EN LAS INSTITUCIONES

Sistema de gobierno

Canadá es una monarquía parlamentaria. El jefe del Estado es la reina Isabel II de Inglaterra, Gales, Escocia e Irlanda del Norte, cuya representación en Canadá corresponde al gobernador general y a los varios vicegobernadores nombrados en cada provincia. Un rasgo esencial es la estructura federal de la organización administrativa y territorial del Estado.

Organización de los poderes del estado			
PODER EJECUTIVO		PODER LEGISLATIVO	PODER JUDICIAL
Jefe del Estado	Reina Isabel II representada por el gobernador general David Johnston (2010)	PARLAMENTO BICAMERAL: Senado y Cámara de los Comunes	CORTE SUPREMA DE CANADÁ
Jefe de Gobierno	Primer ministro Justin Trudeau (2015)		CORTE FEDERAL DE CANADÁ
Gabinetes	Ministros elegidos por el primer ministro		CORTE FEDERAL DE APELACIÓN CORTES PROVINCIALES

Fuente: Elaboración propia.

Poder ejecutivo

El poder ejecutivo lo ejerce el primer ministro con su gabinete, o consejo de ministros. El primer ministro es el líder del partido político que obtiene el mayor apoyo en la Cámara de los Comunes. Tiene el poder de recomendar al gobernador general la disolución del Parlamento. Es también responsable del nombramiento y de la organización de su gabinete. Propone al gobernador general el nombramiento de los vicegobernadores de las provincias, los portavoces del Senado, los presidentes de todos los tribunales, y también propone a la reina el nombramiento del gobernador general, aunque esta acción deriva de una consulta previa realizada con su gabinete.

Poder legislativo

El poder legislativo reside en el [Parlamento de Canadá](#). Éste está formado por una Cámara Alta, el Senado; y una Cámara Baja, denominada la Cámara de los Comunes. El Senado está compuesto de 105 miembros vitalicios (hasta la edad límite de 75 años), los cuales son nombrados por el primer ministro. En cambio, los 338 miembros de la Cámara de los Comunes son elegidos por sufragio universal y por un período máximo de 4 años. Canadá está dividido en distritos electorales, cada uno representado en la Cámara de los Comunes por un diputado. El número de escaños en la Cámara Baja sigue la evolución de la demografía, según una fórmula recogida en la Constitución.

El Senado se constituyó para proteger los intereses de las regiones menos pobladas de Canadá. En la práctica, esta Cámara tiene menos influencia que la Cámara de los Comunes.

Las leyes pueden originarse en la Cámara de los Comunes o en el Senado. Una vez que un proyecto de ley es introducido, tiene que pasar por tres lecturas en ambas cámaras. Los proyectos de ley pueden ser introducidos por el Gobierno o por un miembro del Parlamento. Aquellos proyectos relacionados con gastos o ingresos de dinero deben ser introducidos por un miembro del gabinete. Si se superan las tres lecturas, el documento es remitido al Senado donde se lleva a cabo un proceso de aprobación similar. El proyecto se convierte en ley cuando recibe el consentimiento real mediante la firma del gobernador general.

Composición del Parlamento de Canadá	Cámara de los Comunes		Senado
	Partido	Escaños	% votos obtenidos (2015)
Partido Liberal	183	39,5%	18
Partido Conservador	99	31,9%	39
NDP	44	19,7%	0
Bloque Québécois	10	4,7%	0
Partido Verde	1	3,4%	0
Independiente	1	-	42
Vacante	0	-	6
Total	338		105

Fuente: Parliament of Canada. Actualizado a 25/04/2017

Partidos políticos

Canadá celebró cinco elecciones entre 2004 y 2015. El Partido Liberal (PL), liderado por Justin Trudeau, ganó por mayoría absoluta las elecciones federales de Canadá celebradas el 19 de octubre de 2015, al obtener 184 de los 338 escaños que conforman la Cámara de los Comunes. Con esta victoria del Partido Liberal se puso fin a casi diez años en el poder del Partido Conservador de Stephen Harper, quien tras reconocer la derrota, anunció su renuncia.

El Partido Conservador (PC), con 99 escaños, se convirtió en la principal fuerza de oposición parlamentaria, mientras que el Nuevo Partido Democrático (NDP) quedó en tercer lugar con 44 escaños.

[El Partido Liberal](#), creado en 1867, se caracteriza por una visión política moderada. Ganó cuatro mandatos electorales consecutivos entre 1993 y 2004, los tres primeros con mayoría absoluta. El partido se sumergió en una profunda crisis tras obtener la representación parlamentaria más baja de su historia en las elecciones de mayo de 2011. En abril de 2013, Justin Trudeau, hijo del que fuera en dos ocasiones primer ministro de Canadá entre 1968 y 1984, Pierre Trudeau, fue elegido líder del PL por amplia mayoría (aprox. 80%). Tras la mayoría absoluta lograda en las elecciones federales, Justin Trudeau es el nuevo primer ministro de Canadá.

[El Partido Conservador de Canadá](#) nace de la fusión del Partido Conservador Progresista con la Alianza Canadiense en 2003. El objetivo de esta fusión fue aglutinar las fuerzas más conservadoras para hacer frente al Partido Liberal, hegemónico en el poder durante 12 años. Stephen Harper fue elegido líder del partido en un congreso celebrado en marzo de 2004. En enero de 2006, Harper obtuvo su primera victoria en las elecciones federales, aunque tuvo que conformar un gobierno minoritario. En las elecciones de 2008 repitió gobierno de minoría y en mayo de 2011 alcanzó la mayoría absoluta. A raíz de la derrota del Partido Conservador en las elecciones de octubre de 2015, Harper renunció a liderar el partido. En noviembre de 2015, Rona Ambrose fue nombrada líder provisional, hasta que el partido celebre el congreso en el que se elegirá al nuevo líder en mayo de 2017.

[El Nuevo Partido Democrático](#) o NDP (*New Democratic Party*) fue creado en 1961. Es el partido con mayor orientación socialista de los que están representados en la Cámara de los Comunes. En las elecciones de mayo de 2011, bajo el liderazgo de Jack Layton, el NDP logró por primera vez ser el segundo partido más votado de Canadá. Tras la inesperada muerte de Jack Layton en agosto de 2011, los socialdemócratas iniciaron un proceso de sucesión que concluyó en marzo de 2012 con la elección de Thomas Mulcair como jefe del partido. En las elecciones de octubre de 2015, el NDP liderado por Mulcair quedó en tercer lugar. En abril de 2016, Mulcair perdió una moción sobre su liderazgo al frente del partido, por lo que seguirá como líder interino hasta que se celebren primarias en octubre de 2017.

[El Bloque de Quebec](#) (*Bloc Québécois*) es un partido nacionalista y secesionista quebequés nacido en 1990 de una escisión del Partido Conservador. Fue fundado y liderado hasta finales del 2000 por Lucien Bouchard. Los malos resultados de las elecciones de 2011 (4 escaños)

forzaron la renuncia de su líder, Gilles Duceppe. Desde entonces, el partido continúa sumido en una crisis de liderazgo. El líder interino del partido es el diputado Rhéal Fortin y el presidente del partido es Mario Beaulieu.

El [Partido Verde de Canadá](#) se fundó en 1983, aunque no logró representación parlamentaria hasta las elecciones de 2011. Elizabeth May es la líder del partido desde 2006 y ha sido elegida diputada en 2011 y 2015.

Poder judicial

El poder judicial es independiente y está compuesto de tribunales federales, provinciales y territoriales. El derecho canadiense – penal y civil - procede principalmente del “*Common Law*” británico, salvo en la provincia de Québec, donde impera el derecho civil codificado de origen francés. El sistema judicial federal está compuesto por el Tribunal Supremo de Canadá, con sede en Ottawa; el Tribunal Federal y el Tribunal Tributario. El sistema judicial provincial comprende generalmente un Tribunal Supremo o Superior, tribunales de distrito (excepto en Québec) y tribunales de primera instancia.

1.2 GABINETE ECONÓMICO Y DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS

La administración económica y comercial de Canadá se lleva a cabo conjuntamente entre los ministerios competentes, la Agencia Tributaria Canadiense, empresas públicas y comités especializados del Gobierno federal.

Política económica y fiscal

Ministerio de Finanzas

La gestión económica es básicamente competencia exclusiva del Ministerio de Finanzas, lo que confiere a su titular una prominencia y un radio de acción sin equivalente en el gabinete. Por un lado, planifica y prepara el presupuesto del Gobierno federal. Por otra parte, analiza y concibe la política fiscal. En materia de política monetaria, el Ministerio de Finanzas puede, en caso de desacuerdo con el Banco de Canadá, dar a éste instrucciones puntuales y obligatorias que deberá seguir durante un período determinado. También desempeña una labor de regulación y supervisión de las instituciones financieras. El ministro de Finanzas es Bill Morneau. [www.fin.gc.ca]

El Consejo del Tesoro

El Consejo del Tesoro es uno de los comités del gabinete de ministros del Gobierno federal. Tiene las particularidades de que es el único comité del gabinete creado en virtud de un acto legislativo y que su presidente forma parte del gabinete por derecho propio. Sus competencias abarcan la supervisión de la función pública e intervención del gasto público. El presidente del Tesoro es Scott Brison. [www.tbs-sct.gc.ca]

Agencia Tributaria Canadiense

Los impuestos y su gestión son competencia de la Agencia Tributaria Canadiense (*Canada Revenue Agency*). [www.cra-arc.gc.ca]

Política comercial

En la política comercial de Canadá tiene un papel importante el Ministerio de Asuntos Mundiales (antes Ministerio de Exteriores, Comercio Internacional y Desarrollo), así como un cierto número de empresas públicas.

Ministerio de Asuntos Exteriores

El Ministerio de Asuntos Exteriores (*Global Affairs Canada*) es un macroministerio con tres ministros: Asuntos Exteriores, Comercio Internacional y Cooperación Internacional. Entre sus funciones, se implica en la elaboración, negociación y administración de los acuerdos y reglas

comerciales. Adicionalmente, trabaja para la resolución de contenciosos comerciales que involucran a Canadá. Por otra parte, impulsa el comercio exterior y la atracción de inversiones, a través de su extensa red internacional de delegaciones comerciales y a través de diferentes organismos:

- [Canadian Commercial Corporation](#)
- [NAFTA Secretariat - Canadian Section](#)
- [Export Development Canada](#)
- [Invest in Canada](#)

Las aduanas son competencia de la Agencia de Servicios Fronterizos de Canadá ([Canada Border Services Agency](#)), que depende del Ministerio de Seguridad Pública y Protección Civil.

Chrystia Freeland es la ministra de Asuntos Exteriores, François-Philippe Champagne de Comercio Internacional y Marie-Claude Bibeau de Cooperación Internacional y de la Francofonía. [www.international.gc.ca]

Ministerio de Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico

El Ministerio de Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico (antes Ministerio de Industria) se encarga de fomentar la inversión y el comercio, la competitividad y el desarrollo industrial y tecnológico en la economía canadiense. Para ello, participa activamente en la regulación de los diferentes mercados y sectores, y promueve y administra una multitud de programas de apoyo a las empresas: [Business Development Bank of Canada](#); [Canada Foundation for Innovation](#); [Destination Canada](#) (antes Canadian Tourism Commission); [Canadian Space Agency](#); [Competition Tribunal](#); [Copyright Board Canada](#); [National Research Council Canada](#); [Infrastructure Canada](#); [Standards Council of Canada](#); [Statistics Canada](#).

El ministro de Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico es Navdeep Bains. [www.ic.gc.ca]

Empresas públicas

En Canadá existen las denominadas *Crown Corporations* o Corporaciones de la Corona, que desarrollan sus actividades en un buen número de sectores de la economía. Están reguladas por leyes especiales y controladas por diversos ministerios: Agricultura, Pesca, Obras Públicas, Patrimonio, Industria, Transportes, Asuntos Exteriores, Finanzas, Tesoro, Comercio Internacional, Recursos Naturales.

Las corporaciones federales canadienses tienen en conjunto más de 86.700 empleados. El valor de los activos totales que poseen dichas instituciones supera los 863.200 M CAD. [Fuente: [Treasury Board of Canada Secretariat](#)]

Se puede obtener el [listado completo de estas empresas](#) así como otras informaciones en la dirección en internet de la [Secretaría del Consejo del Tesoro](#).

2 MARCO ECONÓMICO

2.1 PRINCIPALES SECTORES DE LA ECONOMÍA

2.1.1 SECTOR PRIMARIO

PIB sector primario

PIB (PRECIOS BÁSICOS) INDUSTRIAS PRIMARIAS	CRECIM. (%) 2013-2014	CRECIM. (%) 2014-2015	CRECIM. (%) 2015-2016	PESO SOBRE TODAS INDUSTRIAS (%) 2016
Todas las industrias	2,6%	0,9%	1,2%	
Agricultura, silvicultura, pesca y caza	-5,8%	3,6%	3,3%	1,7%
Minería y extracción de petróleo y gas	7,1%	-3,5%	-1,8%	7,9%

Fuente: Elaboración propia a partir de [CANSIM 379-0031](#) de [Statistics Canada](#). Actualizado a 27/03/2017

Agricultura

Importancia económica

A nivel doméstico, la producción agraria primaria supone un 1,7% del PIB del país y 289.200 empleos en 2016. Dentro de la agricultura, el cultivo de cosechas (fundamentalmente trigo y otros granos) y la industria ganadera son los principales subsectores. [Fuente: [Statistics Canada](#)]

Distribución territorial

La distribución de cultivos es muy variada. En las provincias de las praderas (Alberta, Saskatchewan y Manitoba) impera la producción de ganado y cereales. Las explotaciones hortofrutícolas son más intensivas en las provincias orientales: Ontario, Quebec, Nueva Escocia, Nuevo Brunswick e Isla del Príncipe Eduardo.

El número de explotaciones agrícolas en Canadá ha disminuido de manera continuada debido a que las innovaciones tecnológicas suponen mayores beneficios en explotaciones agrarias de mayor extensión.

Comercio internacional

Las oportunidades de exportación son fundamentales para el crecimiento de la agricultura canadiense y la mayoría de las industrias agroalimentarias. En 2016, Canadá registró exportaciones e importaciones de productos agroalimentarios por valor de 30.625 M CAD y 14.520 M CAD, respectivamente. [Fuente: [Innovation, Science and Economic Development Canada](#)]

Los sectores más importantes para la exportación son:

- Semillas oleaginosas y aceites vegetales, fundamentalmente colza.
- Cereales, fundamentalmente trigo.
- Productos preparados de marisco.
- Legumbres, principalmente judía y guisante seco.

Minería y extracción de petróleo y gas

Importancia económica

Canadá es una de las naciones mineras más importantes del mundo, donde se explota la extracción de más de 60 metales y minerales. El sector minero ha sido decisivo para el desarrollo del país y en 2016 representó el 7,9% del PIB y 263.800 empleos. Canadá es el primer productor de potasa (28,4% del total mundial), el segundo de uranio (22%), níquel (9,5%) y niobio (8,9%) y se encuentra entre los cinco primeros países en la producción de nueve minerales y metales

más: platino, cobalto, aluminio, azufre, sal, tungsteno, diamantes, oro y grafito. Canadá lidera también la producción mundial de molibdeno, titanio, cobre, hierro, zinc, plata y carbón, entre otros importantes minerales y metales. [Fuentes: [Facts & Figures of the Canadian Mining Industry 2016](#)]

Canadá es el quinto productor mundial de petróleo y cuenta con las terceras mayores reservas a nivel mundial, después de las de Venezuela y Arabia Saudita. La evidencia geológica sugiere, sin embargo, que el total de recursos, incluido el gas natural aún por descubrir, es mucho más grande. Las reservas canadienses de petróleo ascienden a 171.000 millones de barriles, de los cuales 166.300 se corresponden con arenas bituminosas, que se localizan fundamentalmente en el norte de la provincia de Alberta. [Fuente: [Natural Resources Canada](#)].

Canadá es el quinto productor de gas natural con una cuota del 5% mundial. Se estima que las reservas canadienses de gas natural ascienden a casi 2 billones de metros cúbicos, equivalente al 1% del total mundial, y se encuentran principalmente localizadas en el oeste del país. [Fuente: [Natural Resources Canada](#)].

Distribución territorial

Tras un importante descenso en la actividad minera como consecuencia de la recesión en 2009, el número de proyectos aumentó, hasta alcanzar su máximo en 2011. Desde entonces, y como consecuencia de la bajada en los precios de las materias primas, se observa un descenso de la producción minera canadiense, que en 2016 alcanzó un valor de 40.758 M CAD, un 4,7% inferior a 2015. El 60% de dicho valor provino de la producción de oro, cobre, potasio, hierro y carbón. Por sectores, en 2016 descendió la producción no-metálica (-15,4%) y creció la de carbón (+13,7%) y minerales metálicos (+0,5%). Como se puede observar en la tabla, las provincias que más producción aportan son Ontario, Quebec, la Columbia Británica y Saskatchewan. [Fuente: [Natural Resources Canada](#)].

Producción de minerales en valor por provincia (M CAD)

Provincia/ Territorio	2014	2015	2016	% del total (2016)	CREC. 2015-16
Columbia Británica	6.815,4	6.185,8	6.331,6	15,5%	2,4%
Alberta	2.614,8	2.464,5	3.037,8	7,5%	23,3%
Saskatchewan	6.779,4	8.071,9	5.531,6	13,6%	-31,5%
Manitoba	1.428,4	1.347,9	1.319,0	3,2%	-2,1%
Ontario	10.994,9	10.979,0	10.580,5	26,0%	-3,6%
Quebec	8.489,7	7.552,0	8.295,4	20,4%	9,8%
Nuevo Brunswick	439,1	444,5	283,3	0,7%	-36,3%
Nueva Escocia	197,6	230,7	230,1	0,6%	-0,3%
Isla del Príncipe Eduardo	4,2	4,6	6,6	0,0%	43,0%
Terranova y Labrador	3.210,3	2.783,2	2.723,4	6,7%	-2,1%
Yukón	408,0	246,2	409,1	1,0%	66,1%
Territorios del Noroeste	1.882,4	1.816,9	1.276,2	3,1%	-29,8%
Nunavut	636,4	644,2	733,0	1,8%	13,8%
Total	43.900,4	42.771,4	40.757,5	100,0%	-4,7%

Fuente: Elaboración propia con datos de [Natural Resources Canada](#). Actualizado a 27/03/2017

Según datos de 2015, la producción de petróleo canadiense se concentra principalmente en tres provincias: Alberta (80%), Saskatchewan (12,6%) y Terranova y Labrador (4,4%). En cuanto a refinerías, hay tres principales centros en Canadá: Edmonton (Alberta), Sarnia (Ontario) y Montreal (Quebec). No existen refinerías en Manitoba, Isla del Príncipe Eduardo o los territorios. [Fuente: [Natural Resources Canada](#)].

Canadá cuenta con una geología favorable para los depósitos de gas natural. El área más importante es la cuenca sedimentaria del oeste de Canadá (*Western Canada Sedimentary Basin*), que se extiende desde el sudoeste de Manitoba hacia el sur de Saskatchewan, Alberta, Columbia Británica y en la esquina suroeste de los Territorios del Noroeste. Según datos de 2015, la producción de gas natural canadiense se concentró principalmente en las provincias de Alberta (72%) y Columbia Británica (24%). También cuentan con reservas de menor importancia en las provincias atlánticas y Ontario y se han realizado descubrimientos en Quebec, el delta del Mackenzie y el océano Ártico. [Fuente: [Natural Resources Canada](#)].

Comercio internacional

En 2015, el valor de las exportaciones de minerales y productos minerales alcanzó 91.960 M CAD. Estados Unidos fue el primer destino de exportación, con 50.455 M CAD, lo que representó el 55% de las exportaciones. Tras los Estados Unidos, los principales destinos fueron la UE, China y Japón. [Fuentes: [Facts & Figures of the Canadian Mining Industry 2016](#)]

Canadá es un exportador neto de petróleo crudo. En 2016, a pesar de alcanzarse volúmenes de exportación récord, la fuerte caída de los precios del crudo ocasionó que el valor de los ingresos de exportación se contrajese un 11%, hasta 49.800 M CAD. En 2016, el 99% de las exportaciones de crudo canadiense tuvo lugar desde las provincias occidentales a EE. UU., mientras que las provincias orientales importaron petróleo desde EE. UU. (54%), Arabia Saudita

(11%), Argelia (11%), Nigeria (10%) y Noruega (6%). [Fuente: [National Energy Board](#); [National Energy Board](#)].

Canadá es el cuarto mayor exportador de gas natural, dedicando más de la mitad de su producción a la exportación. En 2016, las exportaciones de gas natural alcanzaron 8.800 M CAD y las importaciones 2.700 M CAD. Los mercados de gas natural de EE. UU. y Canadá están muy integrados; de hecho, toda la exportación canadiense de gas natural tiene por destino los EE. UU. y el 97% de la importación estadounidense de 2015 provino de Canadá. Por otro lado, el 20% del consumo de gas natural canadiense se importó desde EE. UU., principalmente por parte de Ontario. Desde 2009, Canadá también importa pequeñas cantidades desde la central de Canaport en Saint John. [Fuente: [National Energy Board](#); [Natural Resources Canada](#)].

2.1.2 SECTOR SECUNDARIO

PIB sector secundario

Dentro del sector secundario, el subsector de mayor importancia es el de manufacturas. Dentro de éste, los equipos de transporte (sobre todo la industria del automóvil y sus partes), representan aproximadamente un 21,1% de todos los bienes fabricados en el país.

PIB (PRECIOS BÁSICOS) INDUSTRIAS SECUNDARIAS	CRECIM. (%) 2013-2014	CRECIM. (%) 2014-2015	CRECIM. (%) 2015-2016	PESO SOBRE TODAS INDUSTRIAS (%) 2016
Todas las industrias	2,6%	0,9%	1,2%	
Construcción	2,3%	-4,7%	-3,3%	7,0%
Manufacturas	3,0%	0,2%	0,6%	10,4%
Servicios públicos (utilities)	0,0%	-0,5%	1,1%	2,2%

Fuente: Elaboración propia con datos de [Statistics Canada: CANSIM 026-0008](#). Actualizado a 27/03/2017

Construcción

Importancia económica

La construcción es una de las industrias más importantes de Canadá. Hay aproximadamente 360.500 empresas de construcción, de las cuales 98.300 se dedican a la edificación residencial, 17.600 a edificación no residencial, 35.400 a obra civil y 209.100 son oficinas de contratación. [Fuente: [Innovation, Science and Economic Development Canada](#)].

Cabe señalar la importancia del sector de la construcción con respecto al conjunto de industrias en Canadá, con una contribución al PIB del 7% y empleando a 1.385.000 personas en 2016. Los últimos datos de *Statistics Canada* reflejan que dicha contribución se contrajo en 2015 y 2016, tras cinco años consecutivos de recuperación entre 2010 y 2014.

A continuación se recoge una tabla con el valor de los permisos de construcción (permisos gubernamentales para la construcción de nuevos edificios o mejoras de las estructuras existentes). El efecto de la crisis sobre el sector de la construcción se hizo sentir en 2008 y 2009. Sin embargo, a partir de 2010 con el apoyo del sector público, comenzó la recuperación del sector, que creció a buen ritmo hasta 2014. El valor de los permisos de construcción creció a un ritmo menor en los dos últimos años, el 0,2% en 2015 y el 0,9% en 2016. Por subsectores, en los últimos años se observa cómo el buen comportamiento del sector residencial habría compensado la menor actividad del no residencial.

Permisos de construcción

PERMISOS DE CONSTRUCCIÓN (VALOR EN M CAD)	2013	2014	2015	2016	CREC. 2013-16
Canadá	80.840,9	84.932,1	85.140,0	85.901,7	6,3%
Residencial	48.409,5	50.991,6	53.350,0	55.139,6	13,9%
No residencial	32.431,4	33.940,5	31.790,1	30.762,1	-5,1%
Industrial	5.657,1	5.478,9	5.512,5	5.029,0	-11,1%
Comercial	18.929,5	18.528,3	17.012,1	17.377,8	-8,2%
Institucional y gubernamental	7.844,9	9.933,3	9.265,4	8.355,4	6,5%

Fuente: Elaboración propia con datos de [Statistics Canada: CANSIM 026-0008](#). Actualizado a 31/03/2017

Distribución territorial

Por provincias, en 2016 el valor de los permisos de construcción se concentró principalmente en Ontario (41,8% del total), Quebec (17%), Alberta (16,5%) y la Columbia Británica (15,4%).

Manufacturas

Importancia económica

Las industrias manufactureras más importantes del país son: equipos de transporte, alimentación, petróleo y productos de carbón, productos químicos, y metales básicos.

El sector manufacturero ha sido uno de los soportes del crecimiento desde finales de la década de los años noventa, con una cuota del PIB del 16% en el año 2000. Sin embargo, desde entonces la producción ha seguido una senda errática. En 2016 la aportación al PIB nacional se situó en el 10,4%, empleando a 1.694.800 personas.

El sector manufacturero canadiense ha sufrido un cierto declive en los últimos años a consecuencia de la desaceleración económica en los EE. UU., primer cliente de Canadá y del que tiene una importante dependencia comercial. Por otro lado, el sector también se vio perjudicado por el fortalecimiento del dólar canadiense entre 2010 y 2012, lo que redujo la competitividad de Canadá al verse superado por países con menores costes de producción.

Al igual que ocurre en España, la automoción es de importancia capital para la economía canadiense, siendo dentro del sector manufacturero la industria que más contribuye al PIB y al empleo, con unos 120.000 puestos de trabajo directos. La automoción, junto con el sector de petróleo y gas, son las industrias más importantes en cuanto a sus exportaciones. Así, un 90% de la producción se exporta, prácticamente en su totalidad a los EE. UU. La industria de la automoción canadiense se compone principalmente de plantas de ensamblaje de empresas estadounidenses (General Motors, Ford y Chrysler) y japonesas (Honda y Toyota) situadas en la provincia de Ontario, junto con cientos de fabricantes de partes de automóviles y sistemas. Magna International es una de las empresas canadienses más importantes en este sector.

Canadá es líder también en determinados sectores de las industrias de alta tecnología, particularmente las telecomunicaciones, la industria aeronáutica y aeroespacial, la industria de la informática y los equipos médicos. En este sentido, conviene destacar la importancia de la empresa aeronáutica Bombardier.

Subsectores de productos manufacturados

Ventas de productos manufacturados por subsectores (% del total)	2013	2014	2015	2016
Manufacturas	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
Alimentación	14,7%	15,1%	15,8%	16,4%
Bebida y tabaco	2,0%	1,9%	2,0%	2,1%
Producción textil	0,2%	0,2%	0,3%	0,3%
Fábricas de productos derivados de textiles	0,3%	0,3%	0,3%	0,3%
Ropa	0,4%	0,4%	0,4%	0,4%
Cuero y productos conexos	0,1%	0,1%	0,1%	0,1%
Papel	4,0%	4,0%	4,4%	4,3%
De impresión y actividades de apoyo relacionadas	0,2%	1,6%	1,5%	1,4%
Petróleo y productos de carbón	14,1%	13,5%	9,7%	8,4%
Productos químicos	8,2%	8,1%	8,0%	8,2%
Plásticos y de caucho	4,3%	4,3%	4,6%	4,7%
Productos de madera	4,0%	4,0%	4,3%	4,7%
Productos minerales no metálicos	2,1%	2,1%	2,1%	2,1%
Metales básicos	7,5%	7,8%	7,4%	7,4%
Fabricación de productos metálicos	5,7%	5,6%	5,6%	5,3%
Maquinaria	5,9%	5,7%	5,7%	5,2%
Informática y electrónica	2,1%	2,1%	2,2%	2,2%
Los equipos eléctricos, electrodomésticos y componentes	1,7%	1,6%	1,6%	1,6%
Equipos de transporte	17,4%	18,3%	20,2%	21,1%
Muebles y productos relacionados	1,8%	1,7%	1,8%	1,9%
Industrias manufactureras diversas	2,0%	1,8%	2,0%	2,0%

Fuente: Elaboración propia con datos de [CANSIM 304-0014](#), [Statistics Canada](#). Actualizado a 27/03/17

Distribución territorial

Prácticamente la mitad de toda la producción industrial canadiense se localiza en Ontario (49%) y casi un cuarto en Quebec (23,2%). A continuación se situaría Alberta (10,2%), provincia donde se produce la mayor parte de los productos derivados del petróleo, y la Columbia Británica (7,5%). [Fuente: [Statistics Canada](#)]

Energía

Canadá se encuentra entre los mayores productores del mundo de energía, es autosuficiente

energéticamente y es la mayor fuente de abastecimiento de EE.UU. En el año 2015, la contribución al PIB del sector energético se situó en torno al 7,3% de todas las industrias, empleando aproximadamente a unos 280.000 trabajadores. [Fuente: [Natural Resources Canada](#)]

En 2015, la energía total producida por el país se obtuvo a partir de petróleo (45,3%), gas natural (34,6%), generación eléctrica (9,3%), carbón (7,1%) y gas natural licuado (3,6%).

Energía producida

Energía producida (2015)			
(Terajulios)	Carbón	Crudo	Gas natural
Producción	1.335.551	8.458.724	6.473.346
% Sobre el total	7,1%	45,3%	34,6%
(Terajulios)	Gas natural licuado	Electricidad, energía hidráulica y nuclear	Total
Producción	675.503	1.745.583	18.688.707
% Sobre el total	3,6%	9,3%	100%

Fuente: Elaboración propia con datos de [CANSIM 128-0016](#). Actualizado a 28/04/2017

Alberta es la provincia canadiense con mayores cifras de exportación de productos de la energía. Todas sus exportaciones de petróleo van a los Estados Unidos, facilitado por una red de más de 16.000 km de oleoductos.

Características energéticas del país (último dato disponible)

CARACTERÍSTICAS ENERGÉTICAS DE CANADÁ	
Reservas probadas de petróleo (2016)	171.000 millones de barriles
Producción de petróleo (2016)	3,873 millones de barriles por día
Consumo de petróleo (2015)	2,406 millones de barriles por día
Capacidad de destilación de petróleo (2015)	1,868 millones de barriles por día
Reservas probadas de gas natural (2016)	1,996 billones de metros cúbicos
Producción de gas natural (2016)	431 millones de metros cúbicos por día
Consumo de gas natural (2015)	269 millones de metros cúbicos por día
Reservas recuperables de carbón (2014)	7.256 millones de toneladas cortas
Producción de carbón (2015)	62 millones de toneladas cortas al año
Consumo de carbón (2015)	39 millones de toneladas cortas al año
Capacidad instalada de producción eléctrica (2015)	135 millones Kwh
Producción eléctrica (2015)	592.800 millones Kwh
Consumo de electricidad (2015)	534.200 millones Kwh
Consumo de energía total (2015)	272,46 millones tep
Consumo de energía per cápita (2015)	7,6 tep
Intensidad energética (2015)	0,18tep por cada 1.000 US\$ de GDP

Fuente: Elaboración propia con datos de [Natural Resources Canada](#); [Energy Information Administration](#); [CIA Factbook](#); [National Energy Board](#); [Statistics Canada](#) y [OCDE](#). Actualizado a 02/05/2017

Energías renovables

En relación a la generación eléctrica procedente de energías renovables, a continuación se recoge una tabla con los últimos datos disponibles de producción y capacidad instalada.

Producción y capacidad instalada	2013	2014	2015	CREC. 2013-15
Producción eléctrica total (Megavatios hora)	635.205.955	629.581.402	631.682.021	-1%
Producción eléctrica de fuente renovable (Megavatios hora)	401.831.562	394.054.724	396.536.406	-1%
Hidroeléctrica	387.980.873	378.786.255	373.844.826	-4%
Eólica	11.033.989	12.688.899	17.112.276	55%
Mareas	14.830	15.483	12.820	-14%
Solar	360.478	325.184	344.172	-5%
Capacidad instalada de producción eléctrica total (Kilovatios)	130.893.302	133.265.279	135.268.476	3%
Capacidad instalada de producción eléctrica de fuente renovable (Kilovatios)	83.419.462	85.963.998	87.086.897	4%
Hidroeléctrica	76.520.368	78.719.516	79.232.255	4%
Eólica	6.716.982	7.031.582	7.640.772	14%
Mareas	20.000	20.000	20.000	0%
Solar	162.112	192.900	193.870	20%

Fuente: Elaboración propia con datos de CANSIM [127-0009](#) y CANSIM [127-0002](#). Actualizado a 28/04/2017

Dada su diversidad geográfica y enorme extensión, Canadá tiene abundantes recursos renovables que pueden ser utilizados para la producción de energía. La energía hidroeléctrica es la fuente renovable más importante del país, seguida a bastante distancia por la producción eólica. En 2015, la participación hidroeléctrica sobre el total de energía eléctrica producida fue del 59%, situándose así Canadá como el segundo mayor productor hidroeléctrico del mundo, tras China. En cuanto al ritmo de desarrollo, la energía fotovoltaica y la eólica son las dos fuentes de generación eléctrica renovable que más están creciendo en los últimos años. [Fuente: [Natural Resources Canada](#)]

2.1.3 SECTOR TERCIARIO

PIB sector terciario

PIB (PRECIOS BÁSICOS) INDUSTRIAS TERCIARIAS	CRECIM. (%) 2013- 2014	CRECIM. (%) 2014- 2015	CRECIM. (%) 2015- 2016	PESO SOBRE TODAS INDUSTRIAS (%) 2016
Todas las industrias	2,6%	0,9%	1,2%	
Finanzas y seguros	3,2%	5,1%	4,4%	7,2%
Inmobiliarias, alquiler y arrendamientos	3,0%	3,4%	3,0%	13,1%
Servicios profesionales, científicos y técnicos	2,9%	1,4%	1,0%	5,4%
Administrativos y de apoyo, gestión de desechos y servicios de remediación	2,0%	-0,2%	-0,2%	2,5%
Servicios educativos	0,6%	1,7%	1,6%	5,3%
Cuidado de la salud y asistencia social	1,5%	2,1%	2,8%	6,7%
Artes, espectáculos y ocio	0,5%	4,9%	4,0%	0,7%
Alojamiento y restauración	2,6%	1,4%	2,7%	2,1%
Otros servicios (excepto administración pública)	2,5%	0,4%	-1,1%	1,9%
Administración pública	0,7%	0,3%	1,4%	6,4%
Transporte y almacenamiento	4,5%	3,9%	3,0%	4,5%
Información e industrias culturales	0,4%	0,1%	0,7%	3,0%
Venta al por mayor	4,0%	0,9%	1,5%	5,8%
Venta al por menor	3,6%	2,0%	2,3%	5,5%

Fuente: Elaboración propia con datos de [CANSIM, tabla 379-0031](#).y [Statistics Canada](#).
Actualizado a 27/03/2017

Sector financiero

El sector de los servicios financieros y seguros es un gran contribuyente al desarrollo económico de Canadá. En 2016, empleó a más de 808.100 personas, con sueldos que se sitúan por encima de la media del país. El sector representó el 7,2% del PIB de Canadá en 2016.

El sector de los servicios financieros canadienses está compuesto por bancos, compañías de fideicomiso y prestamistas, cooperativas de ahorro y crédito y las “*caisses populaires*” (similares a las Cajas de Ahorro), aseguradoras, entidades de crédito al consumo, sociedades de valores, gestoras de fondos de inversión colectiva, leasing, asesores financieros independientes, planes de pensiones y agentes y corredores de seguros independientes. Este sector se encuentra bastante integrado en Canadá y ya no hay una clara separación entre los “cuatro pilares” (los bancos, las compañías de fideicomiso, aseguradoras y sociedades de inversión).

Instituciones financieras reguladas federalmente en Canadá

Tipo de institución	Número de instituciones
Bancos	88
Nacionales	32
Filiales extranjeras	24
Sucursales extranjeras (servicio completo)	28
Sucursales extranjeras (préstamos)	4
Oficinas extranjeras de representación	18
Empresas fiduciarias	44
Empresas de préstamos	18
Asociaciones de cooperativas de crédito	5
Asociaciones de cooperativas minoristas	1
Compañías de seguros de vida	69
Constituidas en Canadá	39
Sucursales extranjeras	30
Sociedades de beneficencia fraternales	14
Constituidas en Canadá	9
Sucursales extranjeras	5
Compañías de seguros patrimoniales y de accidentes	159
Constituidas en Canadá	85
Sucursales extranjeras	74
Fondos de pensiones	1.233

Fuente: [Oficina de la superintendencia de instituciones financieras de Canadá](#) (OSFI), Instituciones Financieras Reguladas Federalmente. Actualizado a 03/04/2017

Los bancos y las aseguradoras de vida y salud canadienses son participantes significativos en los mercados internacionales. En contrapartida, los bancos extranjeros no tienen un gran peso en el mercado canadiense. Por otro lado, las aseguradoras extranjeras sí han logrado entrar con éxito en el mercado, como es el caso de la compañía española Mapfre. Las empresas financieras españolas no tienen una presencia significativa en el mercado canadiense, salvo excepciones como el Banco Santander, que adquirió en 2014 Carfinco, una de las principales compañías de financiación de automóviles del país.

En Canadá, existen cinco bancos de titularidad canadiense de primer orden, que gestionan el 90% de los activos bancarios totales: Royal Bank of Canada (RBC), TD Canada Trust (TD), Bank of Nova Scotia (BNS), Bank of Montreal (BMO) y Canadian Imperial Bank of Commerce (CIBC). Los activos de los cinco grandes bancos superaron los 4 billones de dólares canadienses a finales de 2016, con TD y RBC por encima del billón de dólares canadienses cada uno.

2.2 INFRAESTRUCTURAS ECONÓMICAS: TRANSPORTE, COMUNICACIONES Y ENERGÍA

Carreteras

La red viaria canadiense cuenta con 1.040.000 km de carreteras (equivalentes a dos carriles). Aproximadamente, 415.000 km son carreteras asfaltadas, de los que 38.000 km son autopistas bajo jurisdicción de las provincias, aunque el Gobierno federal contribuye a la construcción y mantenimiento. La autopista transcanadiense vertebró el país entre las costas del océano Pacífico y Atlántico, comunicando todas las ciudades importantes, desde Victoria en la Columbia Británica hasta St. John's en Terranova y Labrador, con un recorrido total de unos 8.000 km. [Fuente: [Cia Factbook](#)]

Ferrocarriles

Dos compañías, Canadian National Railway (CN) y Canadian Pacific Railway (CP), se disputan la hegemonía sobre la red ferroviaria de aproximadamente 48.000 km. [Fuente: [Transport Canada](#)]

El trazado global presenta una clara orientación este-oeste, justificada históricamente por la necesidad de consolidar la joven confederación ante las pretensiones territoriales y el interés económico de los EE.UU.

El eje Quebec-Windsor, pasando por Montreal y Toronto, es el más concurrido del país. El trayecto entre Montreal y Toronto se completa en unas 5 horas. La alta velocidad no se ha desarrollado todavía en Canadá, aunque existen algunos proyectos en fase de estudio o simplemente especulativos en los ejes Edmonton-Calgary, Quebec-Windsor y Montreal-Boston o Montreal-Nueva York.

Puertos y vías fluviales

Canadá cuenta con 18 puertos con sus respectivas [autoridades portuarias](#). El transporte marítimo y fluvial canadiense está dominado por la gran vía fluvial del San Lorenzo, que comunica la costa atlántica con los Grandes Lagos, y es administrado conjuntamente con los EE.UU. Aunque las condiciones climáticas sólo permiten que sea operativa ocho meses al año, un gran volumen de mercancías transita por esta vía. El conjunto de los Grandes Lagos, navegable todo el año, es particularmente importante en lo que se refiere al transporte de carbón, mineral de hierro y grano. El tercer conjunto importante en el transporte fluvial está en la Columbia Británica (río Fraser), especializado en la industria maderera. Por lo que se refiere al transporte oceánico, está dominado claramente por el gran puerto de Vancouver en la costa oeste, vía de entrada natural de las mercancías que provienen de Asia.

Con la excepción del cabotaje y de la navegación en la vía fluvial del San Lorenzo, los puertos y vías fluviales canadienses están abiertos al tráfico a buques de cualquier bandera. Por consiguiente, la flota mercante canadiense no es muy numerosa, salvo en los Grandes Lagos, pero sí muy especializada.

No existen compañías navieras españolas que presten servicio regular entre los dos países, sin embargo existen navieras de otros países que aseguran el tránsito de mercancías entre ambos.

Navieras con tránsito de mercancías entre España y Canadá

Empresa	Agente	Origen	Destino
Hapag-Lloyd	Aseco	Bilbao, Cádiz, Valencia	Montreal, Toronto
Farrell Lines	Unión Marítima Española, S.A	Barcelona, Cádiz	Montreal, Toronto
Maersk Line	Maersk España, S.A	Valencia, Algeciras, Cádiz, Alicante, Barcelona, Bilbao	Halifax
Zim Integrated Shipping Ltd	Pérez y Cía., S.A	Alicante, Barcelona, Cádiz, Valencia, Las Palmas, Tenerife	Halifax

Fuente: Elaboración propia

Aeropuertos

Debido a la gran superficie del país, el avión es un medio de transporte ampliamente utilizado.

Air Canada ofrece vuelos directos de mayo a octubre, que conectan Toronto con Madrid y Barcelona, y entre Montreal y Barcelona. Durante la misma temporada, Air Transat vuela directo entre Montreal y Madrid, Barcelona y Málaga, y entre Toronto y Barcelona. A través de otras compañías europeas y americanas se puede llegar desde España con una o dos escalas a las principales ciudades canadienses, como Montreal, Toronto o Vancouver. También se pueden hacer conexiones desde estas ciudades, cubriendo así la mayor parte del territorio canadiense. Se puede viajar vía Londres, París, Frankfurt o Amsterdam, y desde otras capitales europeas. Por otro lado, los principales centros canadienses están conectados con la red aérea estadounidense.

Existen 26 aeropuertos que forman el [National Airport System](#), siendo 13 de ellos aeropuertos internacionales. Los aeropuertos más importantes son: Toronto (Lester B. Pearson International), Montreal (Pierre Elliot Trudeau), Vancouver, Calgary y Ottawa.

Las distancias entre el aeropuerto y el centro urbano de las principales ciudades:

- Toronto: 27 km.
- Montreal: 16 km.
- Vancouver: 15 km.
- Ottawa: 18 km.
- Calgary: 8 km.
- Edmonton: 28 km.
- Winnipeg: 6,5 km.
- Halifax: 34 km

Air Canada domina el mercado aéreo canadiense. Westjet, que opera principalmente en el oeste del país, es la segunda aerolínea en importancia. Canadá cuenta además con pequeñas empresas que ofrecen servicios de conexión a diversos puntos del país.

Según la IATA, el transporte aéreo en Canadá sufre de una enorme carga fiscal que ralentiza el desarrollo del sector (considerado por la IATA como uno de los menos competitivos del mundo) y del conjunto de la economía del país. Las elevadas tasas inflan los precios de los billetes de avión y hacen huir a los pasajeros a la frontera estadounidense para aprovecharse de precios más económicos o simplemente fuerza al uso del transporte por carretera para las distancias intermedias.

3 SITUACIÓN ECONÓMICA

3.1 EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES VARIABLES

EVOLUCIÓN RECIENTE DE LAS PRINCIPALES VARIABLES MACROECONÓMICAS

PIB: La contracción del PIB canadiense durante la crisis internacional no fue tan marcada como en otras economías occidentales y el posterior ritmo de recuperación fue bueno. El crecimiento de la economía canadiense fue destacable en 2010 y 2011, se desaceleró algo en 2012 y volvió a fortalecerse en 2013 y 2014. La economía canadiense entró en recesión técnica en el segundo trimestre de 2015, aunque en la segunda mitad del año se confirmó la rápida salida de la crisis, cerrando 2015 con un crecimiento del PIB real del 0,9%. Posteriormente, ha continuado la recuperación económica, con un crecimiento del 1,5% en 2016 y del 3% en 2017.

PIB real (encadenado dólares de 2007)				
Datos anuales				
2014	2015	2016	2017	
2,9	1,0	1,4	3,0	
Trimestrales (anualizado) y último mes (anualizado)				
Q1-17	Q2-17	Q3-17	Q4-17	Último dato
3,7%	4,5%	1,7%	1,7%	5,2% (feb-18)
PIB real (M CAD\$) Datos anuales				
2014	2015	2016	2017	
1.758.648	1.776.251	1.801.368	1.855.422	

Fuente: Statistics Canada. Cansim [380-0064](#), [379-0031](#). Actualizado a 07/05/2018

El PIB real de Canadá creció el 0,4% en el cuarto trimestre de 2017 (+1,7% anualizado). La inversión empresarial creció el 2,3%. El consumo final de los hogares creció el 0,5%, a un ritmo menor que en el trimestre anterior (+0,9%). Las exportaciones se incrementaron el 0,7%, tras una caída del 2,7% en el tercer trimestre. Por otro lado, las importaciones crecieron el 1,5%.

El PIB real de Canadá creció el 0,4% en febrero (+5,2% anualizado), compensando la contracción del 0,1% de enero. Se produjeron aumentos en 15 de los 20 sectores analizados. El crecimiento del PIB de febrero se debió principalmente a un repunte en el sector de minería, gas y petróleo (+2,4%), seguido por las manufacturas (+1%) y la construcción (+0,7%).

Desempleo: Canadá pasó de presentar una tasa de paro estable en torno al 6,1% antes del estallido de la crisis a tener una cifra de desempleo del 8,7% en agosto de 2009. A partir de ahí cambió la tendencia y, a pesar de registrarse algunos picos, la tasa de paro fue cayendo hasta el mínimo de octubre de 2014 (6,5%). Tras mantenerse en valores en torno al 7% entre 2014 y 2017, la tendencia del paro ha sido a la baja en los últimos meses, habiendo alcanzado un mínimo del 5,7% en diciembre de 2017, el más bajo desde que se tienen registros (1976).

Desempleo medio anual	2014	2015	2016	2017	Última cifra disponible
	6,9%	6,9%	7,0%	6,3%	5,8% (mar-18)

Fuente: Statistics Canada. CANSIM 282-0087. Actualizado a 07/05/2018

La tasa de paro en Canadá se mantiene invariable en el 5,8% en marzo. En términos interanuales, el empleo aumentó en 296.000 personas (+1,6%). Por sectores, el empleo creció en la construcción, administración pública y agricultura. El número de empleados del sector público aumentó, mientras que para el sector privado y los trabajadores autónomos se mantuvo estable.

Precios: La inflación estuvo controlada en el 1% en 2012 y 2013. Entre marzo y noviembre de 2014 el IPC repuntó ligeramente. A partir de ahí, inició una tendencia descendente por la caída del precio del crudo, hasta el mínimo de abril de 2015 (+0,8%). Posteriormente, la inflación ha ido repuntando hasta alcanzar su valor más alto en marzo de 2018 (+2,3%).

IPC interanual	2014	2015	2016	2017	Última cifra disponible
	2,0%	1,1%	1,4%	1,6%	2,3% (mar-18)

Fuente: Statistics Canada. CANSIM 326-0020. Actualizado a 07/05/2018

La inflación registró un aumento interanual del 2,3% en marzo, ligeramente superior al dato de febrero (+2,2%). Se trata del mayor crecimiento del IPC desde octubre de 2014. Se produjeron incrementos en siete de los ocho componentes principales del IPC, liderados por el sector

transporte, debido principalmente al fuerte aumento del precio de la gasolina (+17,1%).

Tipo de interés: En 1993, el Banco de Canadá acordó con el Gobierno situar el objetivo de inflación en una banda de fluctuación del 1 al 3%, con el objetivo de mantenerlo en el 2%. Dicho acuerdo ha sido renovado varias veces, la última en octubre de 2016, y de momento estará en vigor hasta final de 2021. El Banco de Canadá mantuvo el tipo de interés de referencia en el 1% entre septiembre de 2010 y diciembre de 2014. En enero de 2015, redujo el tipo de interés al 0,75% y en julio de ese año al 0,5%. En julio de 2017, subió el tipo de interés al 0,75%, la primera subida desde 2010, en septiembre al 1% y en enero de 2018 al 1,25%.

El Banco de Canadá mantiene en abril el tipo de interés de referencia en el 1,25%. La inflación se sitúa próxima al 2%, a medida que se han diluido los factores temporales que afectaban a la inflación a la baja. El impacto provisional de los precios más altos de la gasolina y las recientes subidas del salario mínimo provocarán una inflación en 2018 superior a la proyectada por el Banco de Canadá en enero, para posteriormente aproximarse al objetivo del 2% sobre el horizonte de proyección. Con todo, el Banco de Canadá considera que conviene mantener los tipos en el 1,25%, aunque no descarta subidas a lo largo del año.

Tipo de cambio: Entre 2010 y 2012, el dólar canadiense se fortaleció por la entrada de flujos de capital extranjero al país en búsqueda de seguridad. En 2012, el dólar canadiense osciló en valores cercanos a la paridad con el dólar americano. En 2013, inició una depreciación hasta alcanzar valores mínimos de doce años en enero de 2016 (1,4602 CAD/USD). Con respecto al euro, el dólar canadiense alcanzó un máximo en agosto de 2012 (1,2153 CAD/€). A partir de entonces, el tipo de cambio ha fluctuado alcanzando valores mínimos en marzo de 2014 (1,5549 CAD/€), enero de 2016 (1,5949 CAD/€) y marzo de 2018 (1,6043 CAD/€).

El dólar canadiense se aprecia frente al dólar estadounidense y frente al euro durante el mes de abril. El dólar canadiense cerró el mes de abril en 1,2836 CAD/USD. Esto supone una apreciación del 0,45% con respecto al dólar estadounidense durante el mes. Contra el euro, el dólar canadiense cerró el mes en 1,5509 CAD/EUR, con una apreciación del 2,31% sobre el mes.

Balanza por cuenta corriente: La balanza de pagos arrojó por noveno año consecutivo un déficit por cuenta corriente. Para 2017, el saldo fue de -63.929 M CAD, equivalente al 2,98% del PIB nominal canadiense. La balanza por cuenta corriente tuvo superávit entre 1999 y 2008.

Balanza por cuenta corriente (M \$CAD)	2014	2015	2016	2017	Última cifra disponible
	-	-	-	-	-16.300 (T-4 2017)
	47.780	71.526	65.372	63.929	

Fuente: Statistics Canada. CANSIM 376-0101. Actualizado a 07/05/2018

El déficit por cuenta corriente canadiense descendió en 2.200 M CAD en el cuarto trimestre de 2017, hasta 16.300 M CAD. El déficit de la balanza comercial de bienes descendió en 1.900 M CAD, hasta 7.200 M CAD. La exportación total de bienes aumentó 6.400 M CAD, hasta 137.700 M CAD, principalmente por los productos energéticos. La importación total de bienes creció 4.500 M CAD, hasta 144.900 M CAD. En relación a la balanza financiera, la inversión extranjera alcanzó 37.900 M CAD. Los inversores canadienses por su parte también incrementaron el volumen de adquisición de títulos extranjeros, hasta 33.700 M CAD.

Balanza comercial: La balanza comercial canadiense, que tradicionalmente ha tenido un saldo comercial positivo, ha sido deficitaria en 2009, 2010, 2012, 2013, 2015, 2016 y 2017.

Balanza Comercial (Saldo, M \$CAD)	2014	2015	2016	2017	Última cifra disponible
	4.673	-	-	-	-2.700 M CAD (feb-18)
		23.735	25.871	23.894	

Fuente: Statistics Canada. CANSIM 376-0101. Actualizado a 07/05/2018

La balanza comercial de Canadá registró un déficit de 4.100 M CAD en marzo, aumentando en 1.200 M CAD con respecto a febrero. Las importaciones crecieron el 6%, lideradas por los

sectores de automóviles y sus partes (+8,3%) y bienes de consumo (+7,7%). Mientras, las exportaciones aumentaron un 3,7%, con los mayores crecimientos en aeronaves y otros equipos de transporte y sus partes (+24,3%) y productos agrícolas, pesqueros e intermedios (+14,7%).

Cuentas públicas: Con el objetivo de contrarrestar la crisis internacional, Canadá aprobó un paquete de estímulo fiscal en el ejercicio 2009-2010, que disparó el déficit hasta 55.600 M CAD. Entonces se trazó como objetivo la vuelta al equilibrio presupuestario en el año fiscal 2014-15, lo que finalmente se logró. Los presupuestos 2016 y 2017 - del nuevo Gobierno liberal - contemplan un fuerte aumento del gasto público con el objetivo de estimular el crecimiento económico y apoyar a las clases medias. En presupuesto 2018, publicado en febrero, destina más fondos a igualdad de género, investigación y desarrollo, y a la mejora de las condiciones de vida de las comunidades indígenas, entre otros aspectos.

Saldo presupuestario, Presupuesto 2017 (Saldo, M \$CAD)	2017-18	2018-19	2019-20	2020-21	Última cifra disponible
	-	-	-	-	-5.600 (abr 17 – feb 18)
	19.400	18.100	17.500	16.900	

Fuente: Finance Canada, [Presupuesto 2018](#). Actualizado a 07/05/2018

Canadá presentó un superávit presupuestario de 2.800 M CAD en febrero. En febrero de 2017, el superávit presupuestario fue de 1.300 M CAD. Los ingresos aumentaron en 2.400 M CAD, mientras que los gastos en programas crecieron en 900 M CAD. Por su parte, los gastos derivados de la deuda pública se incrementaron en 22 M CAD. En lo referente al período comprendido entre abril y febrero, el déficit presupuestario fue de 5.600 M CAD.

CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS

PRINCIPALES INDICADORES	2014	2015	2016	2017
PIB				
PIB real (M \$US)	1.592.257	1.389.106	1.359.728	1.428.786
Tasa de variación real (%)	2,9	1,0	1,4	3,0
Tasa de variación nominal (%)	4,9	0,2	2,0	5,3
INFLACIÓN				
Media anual (%)	2,0	1,1	1,4	1,6
Fin de período (%)	1,5	1,6	1,5	1,9
TIPOS DE INTERÉS				
Media anual (%)	1,00	0,6	0,5	0,7
Fin de período (%)	1,00	0,5	0,5	1,0
EMPLEO Y TASA DE PARO				
Población (x 1.000 habitantes)	35.487	35.804	36.205	36.657
Población activa (x 1.000 habitantes)	19.125	19.278	19.441	19.663
% Desempleo sobre población activa	6,9	6,9	7,0	6,3
DÉFICIT (-) SUPERÁVIT(+) PÚBLICO				
% de PIB (Federal)	0,1	0,0	-0,9	n.d.
DEUDA PÚBLICA				
en M \$US	1.699.616	1.827.338	1.878.772	n.d.
en % de PIB (consolidada)	85,4	91,6	92,3	n.d.
EXPORTACIONES DE BIENES				

en M \$US	476.940	409.820	390.319	420.701
% variación respecto a período anterior	4,08	-14,07	-4,76	7,78
IMPORTACIONES DE BIENES				
en M \$US	463.746	419.271	402.455	432.058
% variación respecto a período anterior	0,41	-9,59	-4,01	7,36
SALDO B. COMERCIAL				
en M \$US	13.194	-9.451	-12.136	-11.356
en % de PIB	0,73	-0,61	-0,79	-0,69
SALDO B. CUENTA CORRIENTE				
en M \$US	-43.259	-55.936	-49.344	-49.229
en % de PIB	-2,40	-3,59	-3,21	-2,98
DEUDA EXTERNA				
en M \$US	1.574.044	1.644.936	1.716.567	1.838.706
en % de PIB	87,36	105,44	111,72	111,35
SERVICIO DE LA DEUDA EXTERNA				
en M \$US	96.982	81.984	80.708	94.229
en % de exportaciones de b. y s.	17,07	16,67	16,96	18,48
RESERVAS INTERNACIONALES				
en M \$US	74.584	79.695	82.718	86.625
en meses de importación de b. y s.	1,93	2,28	2,47	2,41
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA				
en M \$US	59.019	45.617	37.314	24.228
TIPO DE CAMBIO FRENTE AL DÓLAR				
media anual	1,1045	1,2787	1,3248	1,2986
fin de período	1,1601	1,3840	1,3427	1,2545

Fuente: Statistics Canada; Bank of Canada; Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 05/04/2018

3.1.1 ESTRUCTURA DEL PIB

Estructura del PIB por sectores

Como es propio de toda economía desarrollada, en Canadá el sector terciario ha ido ganando peso, mientras que los sectores primario y secundario han perdido importancia. Entre 2010 y 2014 se produce una ligera contracción del sector terciario, contrarrestada por un incremento del primario, que refleja el efecto de los altos precios de las materias primas y el aumento de la inversión en el sector extractivo. En 2015 y 2016, con la caída de los precios de la energía y las materias primas, el sector servicios vuelve a recuperar peso específico sobre el conjunto del PIB a costa de los otros dos sectores. En 2017, se habría revertido parcialmente dicha tendencia.

PIB real por sectores (% del PIB)	2014	2015	2016	2017
Primario	10,2	9,9	9,8	10,1
Secundario	20,6	20,1	19,6	19,7
Terciario	69,2	70,0	70,6	70,2

Fuente: Elaboración propia con datos de [Statistics Canada](#). [CANSIM 379-0031](#). Actualizado a

04/04/2018

Estructura del PIB por componentes del gasto

En cuanto a la estructura del PIB por componentes del gasto, en los últimos cuatro años las cifras indican un incremento del consumo público y privado y de la inversión pública, mientras que la inversión privada ha perdido peso sobre el conjunto del PIB. El peso de las importaciones, que creció suavemente entre 2013 y 2015, ha descendido en 2016 y 2017. Mientras, las exportaciones, que crecieron entre 2014 y 2016, se han contraído en 2017.

PIB real por componentes del gasto (% del PIB)	2014	2015	2016	2017
Consumo público	19,1%	19,4%	19,6%	19,4%
Consumo privado	55,8%	56,8%	57,5%	57,8%
Formación bruta de capital fijo, público	3,5%	3,5%	3,6%	3,7%
Formación bruta de capital fijo, privada	20,3%	19,0%	17,9%	17,9%
Exportaciones de bienes y servicios	31,6%	32,6%	32,6%	31,9%
Importaciones de bienes y servicios	32,7%	32,8%	32,2%	32,3%

Fuente: Elaboración propia con datos de Statistics Canada. [Cansim 380-0064](#). Actualizado a 04/04/2018

CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO

PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO	2013	2014	2015	2016
POR SECTORES DE ACTIVIDAD (% SOBRE TOTAL)				
AGROPECUARIO				
AGRICULTURA, GANADERÍA, SILVICULTURA Y PESCA	1,8%	1,6%	1,7%	1,7%
INDUSTRIAL				
MINERÍA Y EXTRACCIÓN DE GAS Y PETRÓLEO	8,2%	8,5%	8,2%	7,9%
MANUFACTURAS	10,5%	10,5%	10,5%	10,4%
CONSTRUCCIÓN	7,8%	7,8%	7,3%	7,0%
ELECTRICIDAD Y AGUA	2,3%	2,2%	2,2%	2,2%
SERVICIOS				
TRANSPORTE, COMUNICACIONES Y ALMACENAMIENTO	4,2%	4,3%	4,4%	4,5%
COMERCIO	11,1%	11,2%	11,3%	11,3%
FINANZAS, SEGUROS E INMOBILIARIO	19,2%	19,2%	19,8%	20,3%
SERVICIOS DE SALUD Y ASISTENCIA SOCIAL	6,6%	6,5%	6,6%	6,7%
ADMINISTRACIÓN PÚBLICA	6,6%	6,4%	6,4%	6,4%
OTROS SERVICIOS	21,9%	21,6%	21,7%	21,6%
TOTAL	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
POR COMPONENTES DEL GASTO (% VARIACIÓN)				
CONSUMO	1,7%	2,2%	1,8%	2,2%
Consumo Público	-0,7%	0,8%	1,5%	2,0%
Consumo Privado	2,6%	2,8%	1,9%	2,2%
FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO	1,3%	0,9%	-4,6%	-3,2%
FBCF AA.PP.	-5,9%	-4,2%	4,5%	1,0%
FBCF Empresas	2,7%	1,9%	-6,2%	-4,0%
EXPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	2,7%	5,8%	3,4%	1,1%
IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	1,6%	2,2%	0,3%	-1,0%
DEMANDA FINAL	1,6%	1,9%	0,3%	0,9%

Fuente: Statistics Canada: tablas 379-0031 y 380-0064. Actualizado a 27/03/2017

3.1.2 PRECIOS

Como consecuencia de la crisis financiera, la economía canadiense alcanzó niveles deflacionarios en el tercer trimestre de 2009. A partir de ahí, con una recuperación económica basada en el gasto público y condiciones monetarias extraordinariamente laxas, la inflación volvió a estar en 2010 y 2011 dentro del objetivo del Banco de Canadá. Durante 2012, debido a la ralentización del crecimiento económico, el IPC fue descendiendo hasta el 1% registrado en el cuarto trimestre y en 2013 se mantuvo en dichos valores.

Entre marzo y noviembre de 2014, se produjo un ligero repunte del IPC por la subida de nuevo del precio de la energía. A partir de entonces, los precios iniciaron una tendencia descendente como consecuencia de la fuerte caída del precio del crudo, hasta el mínimo de abril de 2015 (+0,8%). Desde entonces, la inflación ha oscilado entre el 1% y el 2%, con el registro mensual más alto en enero de 2017 (+2,1%), lo que confirma la previsión del Banco de Canadá de que la inflación se acercaría al 2% a medida que se fuera recuperando el precio del petróleo.

La inflación subyacente se mostró muy estable entre 2010 y 2012, con valores en torno al 1,7%. A lo largo de 2012 fue descendiendo hasta alcanzar su registro más bajo en enero de 2013 (+1%). En 2013, 2014 y 2015, la inflación subyacente siguió una tendencia ascendente hasta alcanzar valores máximos en marzo y agosto de 2015 (+2,4%). Posteriormente ha

permanecido estable en torno al 2%, con su registro mensual más bajo en noviembre de 2015 (+1,5%).

	2013	2014	2015	2016
Inflación total interanual	0,9%	2,0%	1,1%	1,4%
Inflación subyacente interanual	1,3%	1,8%	2,1%	1,9%

Fuente: Statistics Canada. CANSIM 326-0020. Actualizado a 30/03/2017

3.1.3 POBLACIÓN ACTIVA Y MERCADO DE TRABAJO. DESEMPLEO

Canadá pasó de presentar una tasa de paro estable en torno al 6,1% antes del estallido de la crisis a tener una cifra de desempleo del 8,7% en agosto de 2009. A partir de ahí cambió la tendencia y, a pesar de registrarse algunos picos, la tasa de paro fue cayendo hasta el mínimo de octubre de 2014 (6,5%). En 2015 y 2016, el dato de paro medio anual se situó de en el 6,9% y el 7%, respectivamente.

La gran mayoría de los empleos perdidos durante la crisis fueron puestos a tiempo completo, viéndose los de tiempo parcial prácticamente inalterados en su tendencia alcista. A partir de 2010, la recuperación ha afectado por igual al empleo a tiempo parcial y completo, representando este último de media el 81% del total del empleo. En cuanto al número de horas trabajadas, tras el descenso registrado en 2009, este dato ha crecido de manera constante todos los años.

La duración del desempleo aumentó considerablemente con la crisis económica, desde las 13,7 semanas de media en 2008 hasta las 18,9 de 2011. A partir de entonces, la duración del desempleo se ha reducido ligeramente, siendo el dato de 2016 de 17,8 semanas.

La población activa de Canadá ha mantenido un crecimiento constante, alcanzando los 19,44 millones de personas en 2016, a un ritmo de crecimiento anual medio del 0,8% en los últimos cuatro años. En este mismo período, se ha producido un suave descenso en la tasa de participación del 66,5% de 2013 al 65,7% de 2016.

Evolución de la población activa	2013	2014	2015	2016
TOTAL	19.037.800	19.124.500	19.278.000	19.440.500
Hombres	9.996.500	10.071.800	10.182.400	10.241.700
Mujeres	9.041.300	9.052.700	9.095.600	9.198.800

Fuente: Elaboración propia con datos de Statistics Canada, [CANSIM Table 282-0002](#). Actualizado a 25/04/2017

En cuanto a la población ocupada por sectores, destaca el sector de servicios que representa el 78,8% de la población ocupada en 2016, frente al 21,2% del sector de producción de bienes.

Evolución de la población activa por sectores	2013	2014	2015	2016
Todas las industrias	17.691.100	17.802.200	17.946.600	18.079.900
Sector productor de bienes	3.910.100	3.897.100	3.870.400	3.833.000
- Agricultura	314.000	305.100	294.900	289.200
- Silvicultura, pesca, minería, petróleo y gas	368.100	372.600	354.900	326.800
- Empresas de servicios públicos	135.000	136.900	137.000	137.200
- Construcción	1.369.800	1.371.500	1.371.200	1.385.000
- Manufacturas	1.723.100	1.711.000	1.712.400	1.694.800
Sector productor de servicios	13.781.000	13.905.100	14.076.200	14.246.900
- Comercio	2.710.700	2.729.300	2.732.700	2.745.900
- Transporte y almacenamiento	882.900	896.800	917.200	907.400
- Finanzas, seguros, inmobiliarias y de alquiler	1.078.800	1.083.800	1.102.900	1.127.000
- Servicios profesionales, científicos y técnicos	1.310.900	1.333.300	1.365.800	1.393.700
- De negocios, construcción y otros tipos de apoyo a servicios	740.900	734.800	760.600	766.400
- Servicios educativos	1.226.500	1.236.900	1.274.100	1.270.000
- Cuidado de la salud y asistencia social	2.189.900	2.219.700	2.292.300	2.339.300
- Información, cultura y recreo	756.700	757.200	750.600	782.400
- Alojamiento y servicios de comida	1.169.600	1.207.500	1.210.600	1.212.700
- Otros servicios	795.300	795.100	761.800	774.900
- Administración pública	918.900	910.700	907.400	927.300

Fuente: Elaboración propia con datos de Statistics Canada, [CANSIM Table 282-0008](#). Actualizado a 25/04/2017

3.1.4 DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA

PIB per cápita

El PIB per cápita nominal de Canadá en 2016 fue de 44.793 \$US PPP (OCDE), aproximadamente un 1,6% superior al año 2013.

Evolución del PIB real per cápita (\$US PPP)	2013	2014	2015	2016
	44.098	45.508	44.627	44.793

Fuente: [OCDE](#). Actualizado a 04/04/2018

Distribución de la renta

La distribución del PIB, analizada desde el lado de los componentes de la renta, para el año 2016 indica que los salarios y rentas del trabajo representan el 51,36% del mismo; los beneficios de las empresas, antes de impuestos, el 25,5%; el trabajo por cuenta propia el 11,9%; y los

impuestos el 11,3%. Históricamente esta composición del PIB se ha mantenido relativamente estable.

Según el Conference Board of Canada, el coeficiente de Gini en Canadá se ha situado en torno a valores de 0,32 en los últimos 15 años. Canadá redujo la desigualdad de la renta en los años 80, alcanzando un valor mínimo para este coeficiente de 0,281 en 1989. Sin embargo, a partir de entonces fue aumentando de forma estable hasta estabilizarse en un valor cercano a 0,32 al final de la década de los años 2000. El nivel de desigualdad de la renta canadiense es mayor que en la mayoría de países de Europa Occidental, ligeramente inferior a Japón, Australia, Italia y Reino Unido y bastante menor que en los EE.UU. Por otro lado, según los datos de The World Factbook (CIA), el porcentaje de población que se sitúa por debajo del umbral de la pobreza en Canadá es del 9,4%, similar a la media de la UE (9,8%) e inferior a los EE.UU. (15,1%).

3.1.5 POLÍTICAS FISCAL Y MONETARIA

Política fiscal y presupuestaria

El presupuesto 2018, el tercero del Gobierno del Partido Liberal, destina 21.500 M CAD sobre 6 años a inversión en nuevos programas. Se sigue adelante con la inversión en infraestructuras de anteriores presupuestos, aunque no se crean nuevos programas.

En el presupuesto 2018 hay un compromiso de promover una legislación proactiva para alcanzar la igualdad salarial entre hombres y mujeres, además de otras medidas para apoyar a las mujeres emprendedoras. También se amplía el permiso de paternidad hasta ocho semanas para ambos progenitores a partir de junio de 2019. Se destinan 750 M CAD sobre cinco años para mejorar la ciberseguridad; 231 M CAD sobre cinco años para combatir la crisis de abuso de opioides; 1.400 M CAD en seis años para ayudar a los niños de indígenas en casas de acogida y promover la reunificación familiar; 2.000 M CAD sobre cinco años para más programas de ayuda al desarrollo (*Feminist International Assistance Policy*); 3.200 M CAD en cinco años para investigación y desarrollo, renovando instalaciones científicas y apoyando el Big Data; y 173 M CAD para mejorar la seguridad en la frontera entre Canadá y Estados Unidos. Otro compromiso que se ha adquirido en estos presupuestos es la creación de un nuevo programa para facilitar el acceso a los medicamentos, aunque éste no será universal.

En el presupuesto 2018, se proyecta un déficit presupuestario de 19.400 M CAD al cierre del ejercicio 2017-18 y de 18.100 M CAD para 2018-2019. A continuación, se muestra la proyección del saldo presupuestario que aparecía en el presupuesto 2018:

Saldo presupuestario (M \$CAD)	2017-18	2018-19	2019-20	2020-21	2021-22	2022-23
Presupuesto 2018	-19.400	-18.100	-17.500	-	-	-
				16.900	13.800	12.300

Fuente: Gobierno de Canadá: [Presupuesto 2018](#). Actualizado a 13/04/2018

La evolución de la deuda neta federal, medida en porcentaje del PIB, se prevé que vaya reduciéndose progresivamente sobre los próximos años. Al cierre del ejercicio fiscal 2017-2018, se estima que la deuda neta federal se sitúe en el 30,4% del PIB, por debajo de la previsión del presupuesto 2017. Por otro lado, la deuda consolidada de todos los niveles de gobierno se situó en el 92,3% del PIB en 2016.

Deuda Neta Federal (% del PIB)	2017-18	2018-19	2019-20	2020-21	2020-21	2020-21
Presupuesto 2018	30,4	30,1	29,8	29,4	28,9	28,4

Fuente: Gobierno de Canadá: [Presupuesto 2018](#). Actualizado a 13/04/2018

Política monetaria

La gestión de la política monetaria incumbe al Banco de Canadá, aunque el gobernador del Banco de Canadá y el ministro de Finanzas deben consultarse mutuamente sobre la influencia que pueda tener sobre la política económica general del Gobierno. Se entiende que en caso de que se produjese un profundo desacuerdo entre ambos, el ministro tendría la última palabra.

Banco Central

El Banco de Canadá es el banco central de la nación. El banco ejerce un abanico amplio de responsabilidades que incluyen la aplicación de la política monetaria, la emisión de billetes, la supervisión de la estabilidad del sistema financiero y banco del Estado. Es una sociedad del Estado sujeta al Ministerio de Finanzas, aunque se administra de forma autónoma. Su máximo dirigente, el gobernador del Banco de Canadá, es nombrado por un período de siete años por el consejo de administración del banco, supeditado a la aprobación del gobernador general, que actúa por recomendación del Consejo de Ministros. En Canadá, el Banco Central no es responsable de la inspección o supervisión de la banca o de otras instituciones financieras. Esta misión es competencia de la [Oficina del Supervisor de las Instituciones Financieras \(OSFI\)](#).

El objetivo final de la política monetaria es el de “mantener el valor del dinero”. En 1993, el Banco de Canadá acordó con el Gobierno situar la inflación en una banda de fluctuación del 1 al 3%, con el objetivo de mantenerlo en el 2%. Dicho acuerdo ha sido renovado varias veces, la última en octubre de 2016, y de momento estará en vigor hasta final de 2021. El instrumento de intervención del Banco de Canadá es el tipo de interés diario del mercado monetario, que se encuentra en el 1,25% desde enero de 2018.

El gobernador del Banco de Canadá es Stephen Poloz, anteriormente Presidente y Consejero Delegado de Export Development Canada. (EDC) www.bankofcanada.ca

3.2 PREVISIONES MACROECONÓMICAS

La economía canadiense creció el 1% en 2015, tras entrar en recesión técnica en la primera mitad del año. En 2016 y 2017, continuó la recuperación económica, con un crecimiento del 1,4% y el 3%, respectivamente. En su último Informe de Política Monetaria de abril de 2018, el Banco de Canadá proyecta que el crecimiento de la economía será del 2% en 2018.

En marzo de 2018, el Banco de Canadá ha decidido mantener los tipos de interés en el 1,25%. La inflación en Canadá se sitúa próxima al 2%, a medida que se han diluido los factores temporales que afectaban a la inflación a la baja (como los precios de la gasolina y la electricidad), tal y como se esperaba. El impacto provisional de los precios más altos de la gasolina y las recientes subidas del salario mínimo en algunas provincias provocarán una inflación en 2018 superior a la proyectada por el Banco de Canadá en su Informe de Política Monetaria de enero de 2018, para posteriormente aproximarse al objetivo del 2% sobre el horizonte de proyección.

Previsiones de crecimiento para Canadá		
	2018	2019
Banco de Canadá (abr-18)	2,0%	2,1%
Banco de Canadá (ene-18)	2,2%	1,6%
Consenso de Economistas de Canadá (abr-18)	2,0%	1,9%
Consenso de Economistas de Canadá (ene-18)	2,1%	1,8%
FMI (World Economic Outlook, abr-17)	2,1%	2,0%
OCDE (mar-18)	2,2%	2,0%

Fuente: Banco de Canadá, Consensus Forecast, FMI, OCDE. 18/04/2018

La economía global se encuentra en una senda de crecimiento ligeramente más sólida que lo proyectado por el Banco de Canadá en enero, con revisiones al alza de los datos de crecimiento en un buen número de grandes economías avanzadas. Las perspectivas de crecimiento para la economía de EE. UU. han seguido avanzando con los nuevos planes de gasto gubernamentales. Sin embargo, la escalada de conflictos geopolíticos y comerciales podría poner en peligro las previsiones de crecimiento global.

PIB real global (a)		Proyección crecimiento económico global (%) (b)			
		2017	2018	2019	2020
Estados Unidos	15%	2,3	2,7	2,7	2,0
		(2,3)	(2,6)	(2,3)	
Zona Euro	12%	2,5	2,3	1,7	1,5
		(2,5)	(2,2)	(1,6)	
Japón	4%	1,7	1,5	1,0	0,2
		(1,8)	(1,4)	(0,8)	
China	18%	6,9	6,6	6,3	6,1
		(6,8)	(6,4)	(6,3)	
Import. de petróleo EMES (c)	33%	4,4	4,5	4,4	4,2
		(4,3)	(4,2)	(4,2)	
Resto del mundo (d)	18%	1,4	2,0	2,4	2,7
		(1,4)	(2,0)	(2,5)	
Mundo	100%	3,6	3,8	3,6	3,4
		(3,6)	(3,6)	(3,5)	

- (a) Los porcentajes del PIB están basados en las estimaciones que el FMI hace del PIB de cada país (2016) en base a la paridad del poder adquisitivo (PPA).
- (b) Los números entre paréntesis proceden de las proyecciones base del anterior Monetary Policy Report (enero de 2018).
- (c) EMES: economías importadoras de petróleo, excluyendo China. Incluye grandes economías emergentes (como India, Brasil o Sudáfrica) y desarrolladas (como Corea del Sur).
- (d) Resto del mundo: países no incluidos en las anteriores categorías, como exportadores de petróleo de mercados emergentes (como Rusia, Nigeria o Arabia Saudita) y otros países desarrollados (Canadá, Australia y RU).

Fuente: Banco de Canadá, Monetary Policy Report (abril de 2018). Actualizado a 18/04/2018

En Canadá, el crecimiento del PIB en el primer trimestre de 2018 ha sido más débil de lo que el Banco de Canadá había estimado, aunque debería repuntar en el segundo trimestre, cerrando la primera mitad del año con un crecimiento medio del 2%. Se espera que la economía opere por encima del potencial en los próximos tres años, con un crecimiento del PIB real del 2% en 2018, el 2,1% en 2019 y el 1,8% en 2020. Esta estimación estaría teniendo en cuenta las nuevas medidas fiscales introducidas a nivel provincial y federal desde el mes de enero. También reflejaría las revisiones al alza de la estimación del crecimiento del potencial de producción, lo que significaría que la economía canadiense estaría avanzando en la creación de más capacidad.

El menor crecimiento del primer trimestre refleja debilidad en dos áreas. El mercado inmobiliario ha reaccionado a las nuevas directrices hipotecarias y otras medidas recientes encaminadas a enfriar el mercado inmobiliario adelantando transacciones a finales de 2017. Por otro lado, se ha producido un descenso de las exportaciones, en parte como consecuencia de los cuellos de botella en el transporte. En cualquier caso, se espera que algunas de las debilidades del mercado inmobiliario y el sector exportador vayan desapareciendo a lo largo de 2018.

El Banco de Canadá anticipa un fortalecimiento de las exportaciones a medida que aumenta la demanda extranjera, aunque no lo suficiente como para recuperar el terreno cedido en los últimos trimestres. La exportación canadiense se está viendo cada vez más afectada por limitaciones de capacidad en ciertos sectores. La fortaleza de la inversión empresarial debería crear capacidad adicional en estos sectores y en la economía en su conjunto. En cualquier caso, tanto las exportaciones como la inversión se estarían viendo frenados por los retos persistentes en materia de competitividad y por la incertidumbre de las políticas comerciales.

El crecimiento del consumo permanece robusto, apoyado en un mercado laboral sólido. Los salarios continúan aumentando, tal y como se esperaba, incluso después de tomar en consideración las recientes subidas del salario mínimo en las provincias de Ontario y Alberta.

Resumen de las proyecciones base para Canadá (a)				
	2017		2018	
	Q3	Q4	Q1	Q2
IPC total (var. % año a año)	1,4 (1,4)	1,8 (1,8)	2,1 (1,7)	2,3
PIB real (var. % año a año)	3,0 (3,0)	2,9 (3,0)	2,2 (2,7)	1,8
PIB real (var. % tasa anual, trimestre a trimestre)	1,5 (1,7)	1,7 (2,5)	1,3 (2,5)	2,5

Resumen de las proyecciones base para Canadá (a)				
	2017	2018	2019	2020
	Q4	Q4	Q4	Q4
IPC total (var. % año a año)	1,8 (1,8)	2,4 (2,1)	2,1 (2,1)	2,1
PIB real (var. % año a año)	2,9 (3,0)	2,1 (1,8)	2,0 (1,7)	1,7

(a) Los números entre paréntesis proceden de las proyecciones base del anterior Monetary Policy Report (enero de 2018). Fuente: Banco de Canadá, Monetary Policy Report (abril de 2018). Actualizado a 18/04/2018

El Banco de Canadá entiende que se ha avanzado en algunos aspectos como las dinámicas de la inflación y el crecimiento de los salarios. Por eso, aunque se cree que en el futuro harán falta nuevas subidas de tipos, a corto plazo es necesario políticas monetarias acomodaticias para mantener la inflación dentro del objetivo del 2%. Las decisiones futuras se tomarán en función de la evolución de los datos económicos.

3.3 OTROS POSIBLES DATOS DE INTERÉS ECONÓMICO

3.4 COMERCIO EXTERIOR DE BIENES Y SERVICIOS

El sector exterior canadiense se caracteriza por la gran dependencia que presenta con respecto a su principal socio comercial, los EE.UU., a donde van un 76% de sus exportaciones y de donde provienen el 52% de sus importaciones (2016). Mientras, China ocupa la segunda posición tanto como proveedor (12% de las importaciones canadienses) como cliente (4% de las exportaciones canadienses). Por último, también destacan las relaciones comerciales con la UE, México y Japón.

Por sectores, es importante señalar la importancia que las materias primas – en especial gas y petróleo - y los automóviles y sus partes tienen en la balanza comercial canadiense.

3.4.1 APERTURA COMERCIAL

El grado de apertura comercial de la economía canadiense, medido por el peso de su comercio internacional en su PIB, descendió con motivo de la crisis desde el 55,5% en 2008 al 46,3% en 2009. A partir de entonces, ha ido recuperándose progresivamente, hasta alcanzar el máximo del 53,4% en 2015. En 2016, el grado de apertura comercial se contrajo hasta el 51,8%. Esta apertura comercial se articula fundamentalmente con la economía de EE.UU., que recibe el 76% de las exportaciones y suministra el 52% de las importaciones canadienses (2016). Diariamente el intercambio de mercancías entre Canadá y EE.UU. es de casi 1.400 M USD, cuando los intercambios entre Canadá y España en todo el año 2016 fueron de aproximadamente 3.500 M USD. [Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada]

En los últimos años, Canadá ha suscrito acuerdos bilaterales de libre comercio con Chile,

Colombia, Corea del Sur, Costa Rica, Honduras, Israel, Jordania, Panamá, Perú, Estados Unidos, NAFTA y la Asociación Europea de Libre Comercio (AELC/EFTA). También ha firmado acuerdos de libre comercio con la UE (CETA), Ucrania y el Acuerdo Trans-Pacífico (TPP), aunque todavía no han entrado en vigor. En el caso de CETA, se espera que se empiece a aplicar de forma provisional en 2017, hasta que se produzca la ratificación por parte de todos los EE. MM. En relación al TPP, tras el rechazo de EE. UU., se ha empezado a renegociar un nuevo acuerdo en el que Canadá está participando. A día de hoy, Canadá está negociando tratados de libre comercio con CA4, CARICOM, India, Japón, Marruecos, República Dominicana y Singapur. También se está revisando el acuerdo de libre comercio firmado con Costa Rica. A su vez, se han iniciado conversaciones para desarrollar acuerdos similares con China, Turquía, Tailandia, Filipinas y Mercosur. [Fuente: [Foreign Affairs and International Trade Canada](#)]

3.4.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES

Principales socios comerciales (exportación e importación)

En 2017, se ha retomado la recuperación del comercio internacional de Canadá, tras el retroceso de los años 2015 y 2016. En 2017, se produjo un incremento del 8% de la capacidad exportadora canadiense. Por su parte, las importaciones canadienses crecieron un 7%. En relación con los principales socios comerciales de Canadá, entre 2014 y 2017 cabe destacar que:

- EEUU continúa siendo el socio comercial más importante de Canadá, a pesar de haber registrado una ligera caída en la cuota de participación durante los cuatro últimos años.
- China es el segundo socio comercial más importante de Canadá, tanto como proveedor como cliente. En 2010, China superó a Canadá como principal país proveedor de Estados Unidos.
- En 2017, Corea del Sur registró el mayor aumento de actividad (+21%) entre los diez principales países clientes de Canadá; mientras que Alemania fue el único que no incrementó su actividad comercial con Canadá.
- En 2017, Japón (+13%) y China (+12%) registraron los mayores aumentos de actividad entre los principales países proveedores de Canadá; mientras que Corea del Sur (-16%) registró la mayor caída.

CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)

Principales países clientes	2014	2015	2016	2017	
(Datos en millones \$US)					Var. %
Estados Unidos	366.425	314.499	297.718	319.535	7%
China	17.470	15.775	15.830	18.176	15%
Reino Unido	13.782	12.474	12.906	13.581	5%
Japón	9.742	7.646	8.091	9.103	13%
México	5.118	5.199	5.761	6.042	5%
Corea del Sur	3.782	3.143	3.305	4.008	21%
India	2.918	3.376	3.006	3.245	8%
Alemania	2.826	2.825	3.069	3.069	0%
Bélgica	3.192	2.444	2.426	2.662	10%
Francia	2.999	2.453	2.569	2.626	2%
España (20)	1.020	884	1.362	1.274	-6%
SUBTOTAL	429.274	370.718	356.043	383.321	8%
TOTAL	476.940	409.806	390.304	420.701	8%

Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 05/04/2018

CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)

Principales países proveedores	2014	2015	2016	2017	
(Datos en millones \$US)					Var. %
Estados Unidos	252.163	223.216	209.988	221.783	6%
China	53.136	51.344	48.592	54.615	12%
México	26.105	24.398	25.047	27.332	9%
Alemania	14.455	13.576	12.998	13.815	6%
Japón	12.062	11.555	11.923	13.492	13%
Reino Unido	8.336	7.191	6.233	6.848	10%
Corea del Sur	6.560	6.445	8.003	6.708	-16%
Italia	5.815	5.763	5.690	6.277	10%
Francia	5.398	5.321	4.478	4.760	6%
Taiwán	4.187	4.268	3.832	4.189	9%
España (18)	1.998	1.830	1.779	2.160	21%
SUBTOTAL	390.215	354.907	338.563	361.979	7%
TOTAL	463.746	419.383	402.443	432.058	7%

Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 05/04/2018

3.4.3 PRINCIPALES SECTORES DE BIENES (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)

Los siguientes cuadros presentan los principales productos exportados e importados por Canadá, por sectores y por partidas arancelarias, para los últimos 4 años, ordenados por ranking de valor registrado en 2016.

CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES

Principales sectores exportados	2013	2014	2015	2016	CREC. 2015-16
(Datos en millones de \$US)					
33611 - Fabricación de automóviles	44.411	43.991	43.695	47.458	9%
21111 - Extracción de gas y petróleo	90.204	103.097	58.281	46.170	-21%
21222 - Minería de oro y plata	15.659	14.982	12.375	12.407	0%
33641 - Fabricación de productos aeroespaciales y sus partes	11.782	13.994	13.873	11.911	-14%
32411 - Refinerías de petróleo	21.729	18.517	13.331	9.820	-26%
32541 - Fabricación farmacéutica y de medicamentos	5.879	7.516	8.186	8.877	8%
32111 - Aserraderos y conservación de la madera	7.856	8.260	7.357	8.238	12%
33141 - Fundición y refinado de metales no ferrosos (excepto aluminio)	9.951	9.937	8.936	7.724	-14%
33131 - Procesado y producción de alúmina y aluminio	7.162	7.375	6.738	6.591	-2%
32521 - Fabricación de resina y caucho sintético	6.868	7.194	6.368	5.988	-6%
31161 - Sacrificio de ganado y procesado de carne	5.486	6.220	5.424	5.536	2%
21239 - Minería de minerales no metálicos y cantería	8.116	7.558	7.674	5.469	-29%
32211 - Plantas de celulosa	6.551	6.529	6.010	5.445	-9%
33361 - Fabricación de motores, turbinas y equipos de transmisión de potencia	4.893	5.402	5.167	5.115	-1%
11112 - Cultivo de oleaginosas (excepto soja)	4.762	5.314	4.432	4.789	8%
32212 - Plantas de papel	6.043	5.980	5.099	4.568	-10%
11114 - Cultivo de trigo	6.494	7.204	6.221	4.504	-28%
33451 - Fabricación de instrumentos de navegación, medición, control y médicos	4.317	4.380	4.484	4.437	-1%
32619 - Fabricación de otros productos plásticos	3.960	4.255	4.318	4.292	-1%
31122 - Almidón, aceite vegetal y producción de aceite	4.697	4.209	3.893	4.194	8%
33111 - Fabricación de hierro, acero y ferroaleaciones	4.701	5.248	4.418	4.111	-7%
33631 - Fabricación de motores de vehículos de gasolina y partes de motores	2.942	3.609	3.643	3.623	-1%
21211 - Minería de carbón	5.365	3.786	2.723	3.363	23%
31171 - Preparación y empaquetado de productos de marisco	3.025	3.159	3.141	3.302	5%
11113 - Cultivo de judía y guisante seco	2.702	2.904	3.304	3.116	-6%
SUBTOTAL	295.551	310.619	249.089	231.049	-7%
OTROS	162.702	166.312	160.705	159.177	-1%
TOTAL	458.254	476.930	409.794	390.226	-5%

Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 24/03/2017

CUADRO 6: EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

Principales productos exportados	2013	2014	2015	2016	CREC. 2015- 16
(Datos en millones de \$US)					
8703 - Automóviles de turismo y demás vehículos automóviles concebidos para transporte de personas	45.187	44.933	44.844	48.823	9%
2709 - Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso	79.362	88.230	50.161	39.515	-21%
7108 - Oro	15.715	14.992	12.411	12.458	0%
8708 - Partes y accesorios de vehículos automóviles	10.402	11.057	10.917	10.604	-3%
2710 - Aceites de petróleo o de mineral bituminoso	18.453	15.204	11.427	8.123	-29%
4407 - Madera aserrada o desbastada longitudinalmente, de espesor superior a 6 mm	7.438	7.825	6.922	7.797	13%
2711 - Gas de petróleo y demás hidrocarburos gaseosos	12.952	17.021	9.204	7.887	-14%
3004 - Medicamentos constituidos por productos mezclados o sin mezclar, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados	4.338	5.975	6.639	7.365	11%
8802 - Helicópteros, satélites y vehículos espaciales, incluidos sus vehículos de lanzamiento y vehículos suborbitales	6.501	8.159	8.288	6.208	-25%
8411 - Turboreactores, turbopropulsores y demás turbinas de gas	4.349	4.924	4.780	5.208	9%
7601 - Aluminio en bruto	5.659	5.767	5.148	5.040	-2%
1001 - Trigo y morcajo	6.488	7.199	6.216	4.484	-28%
1205 - Semillas de nabo (nabina) o de colza	4.193	4.712	3.890	4.276	10%
3901 - Polímeros de etileno en formas primarias	4.388	4.810	4.407	4.146	-6%
4703 - Pasta química de madera a la sosa (soda) o al sulfato	4.590	4.737	4.521	4.037	-11%
3104 - Abonos minerales o químicos potásicos	5.679	4.732	5.364	3.545	-34%
2701 - Hullas y combustibles sólidos similares, obtenidos de la hulla	5.348	3.773	2.710	3.351	24%
8803 - Partes de helicópteros	3.285	3.684	3.424	3.312	-3%
0713 - Plantas leguminosas	2.702	2.904	3.304	3.116	-6%
2601 - Minerales de hierro y sus concentrados	4.427	3.997	2.808	2.882	3%
9403 - Muebles y sus partes (no para uso médico, quirúrgico o dental)	2.109	2.276	2.482	2.757	11%
2603 - Cobre y sus concentrados	2.886	3.305	2.999	2.687	-10%
8407 - Motores de émbolo (pistón) alternativo y motores rotativos, de encendido por chispa (motores de explosión)	1.976	2.600	2.575	2.617	2%
0306 - Crustáceos (fresco, congelado, salado, en salmuera o ahumado)	2.057	2.299	2.427	2.404	-1%
0203 - Carne de cerdo (fresco, refrigerado o congelado)	2.557	2.816	2.243	2.386	6%

SUBTOTAL	263.041	277.933	220.112	205.028	-7%
OTROS	195.219	199.007	189.695	185.101	-2%
TOTAL	458.260	476.940	409.806	390.129	-5%

Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 24/03/2017

CUADRO 7: IMPORTACIONES POR SECTORES

Principales sectores importados	2013	2014	2015	2016	CREC. 2015-16
(Datos en millones de \$US)					
33611 - Fabricación de automóviles	34.541	35.755	34.636	35.976	4%
32541 - Fabricación farmacéutica y de medicamentos	13.309	13.935	13.180	13.064	-1%
21111 - Extracción de gas y petróleo	30.171	26.477	15.612	12.628	-19%
33639 - Fabricación de otros repuestos y partes de vehículos	10.881	11.213	11.020	11.403	3%
32411 - Refinerías de petróleo	17.941	18.965	12.134	11.156	-8%
33641 - Fabricación de productos aeroespaciales y sus partes	10.225	11.609	12.917	10.722	-17%
33411 - Fabricación de ordenadores y equipos periféricos	12.016	11.543	10.442	10.150	-3%
33451 - Fabricación de instrumentos de navegación, medición, control y médicos	8.855	8.484	8.037	7.739	-4%
33631 - Fabricación de motores de vehículos de gasolina y partes de motores	6.756	6.581	6.523	7.354	13%
21222 - Minería de oro y plata	9.982	8.796	7.656	6.757	-12%
33111 - Fabricación de hierro, acero y ferroaleaciones	8.724	10.038	7.410	6.553	-12%
33329 - Fabricación de otra maquinaria industrial	5.101	4.896	4.627	6.386	38%
33361 - Fabricación de motores, turbinas y equipos de transmisión de potencia	6.197	7.747	7.388	6.229	-16%
33422 - Fabricación de equipos de transmisión de radio y televisión y comunicaciones inalámbricas	6.015	6.038	6.767	6.080	-10%
32521 - Fabricación de resina y caucho sintético	6.758	7.132	6.290	6.062	-4%
33531 - Fabricación de equipos eléctricos	5.904	6.309	5.646	5.394	-4%
33911 - Fabricación de equipos médicos y suministros	5.351	5.339	5.216	5.101	
33341 - Fabricación de equipos de ventilación, calefacción, aire acondicionado y refrigeración comercial	4.833	5.035	4.789	4.731	-1%
33635 - Fabricación de transmisiones para motores de vehículos y piezas para trenes motrices	5.894	4.744	4.356	4.566	5%
32519 - Fabricación de productos químicos orgánicos de base	5.860	5.894	5.277	4.533	-14%
33612 - Fabricación de camiones pesados	5.481	5.462	5.147	4.428	-14%

32619 - Fabricación de otros productos plásticos	4.348	4.477	4.256	4.273	0%
33312 - Fabricación de maquinaria de construcción	5.990	5.994	4.876	4.230	-13%
33421 - Fabricación de aparatos telefónicos	4.305	4.236	4.077	4.149	2%
33441 - Fabricación de semiconductores y otros componentes electrónicos	6.193	5.154	4.183	3.968	
SUBTOTAL	241.629	241.855	212.461	203.631	-4%
OTROS	220.237	221.891	206.923	198.906	-4%
TOTAL	461.867	463.746	419.384	402.536	-4%

Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 24/03/2017

CUADRO 8: IMPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

Principales productos importados	2013	2014	2015	2016	CREC. 2015-16
(Datos en millones de \$US)					
8703 - Automóviles de turismo y demás vehículos automóviles concebidos para transporte de personas	26.335	27.043	26.275	26.407	1%
8708 - Partes y accesorios de vehículos automóviles	21.551	20.586	19.885	20.547	3%
8704 - Vehículos automóviles para transporte de mercancías	13.189	12.793	11.877	12.990	9%
2710 - Aceites de petróleo o de mineral bituminoso	17.375	18.428	11.906	11.034	-7%
2709 - Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso	26.236	21.541	13.155	10.911	-17%
8517 - Teléfonos, incluidos los teléfonos móviles (celulares) y los de otras redes inalámbricas.	9.411	9.125	9.580	9.000	-6%
8471 - Máquinas automáticas para tratamiento o procesamiento de datos y sus unidades, tanto magnéticas como ópticas	8.957	8.915	7.893	7.793	-1%
3004 - Medicamentos preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor	8.436	8.624	7.541	7.229	-4%
7108 - Oro	9.281	8.010	6.543	5.593	-15%
8407 - Motores de émbolo (pistón) alternativo y motores rotativos, de encendido por chispa (motores de explosión)	4.701	4.142	4.074	4.905	20%
8411 - Turboreactores, turbopropulsores y demás turbinas de gas	4.346	4.472	5.029	4.459	-11%
8803 - Partes de helicópteros, aeronaves, globos, dirigibles y vehículos espaciales	4.242	4.459	4.297	4.083	-5%
8483 - Ejes de transmisión y manivelas, cajas de rodamiento, engranajes, volantes y poleas	2.118	3.983	4.124	3.719	-10%

8479 - Máquinas y aparatos mecánicos con funciones individuales	1.631	1.650	1.650	3.613	119%
9401 - Asientos	3.310	3.465	3.379	3.556	5%
3002 - Vacunas, cultivos de microorganismos y toxinas.	2.878	3.057	3.106	3.441	11%
8544 - Hilos, cables, incluidos los coaxiales, y demás conductores aislados para electricidad	3.844	3.743	3.429	3.387	-1%
8481 - Artículos de grifería y órganos similares para tuberías, calderas, depósitos, o similares	3.565	3.740	3.482	3.049	-12%
8802 - Helicópteros, satélites y vehículos espaciales, incluidos sus vehículos de lanzamiento y vehículos suborbitales	2.172	3.235	4.437	2.867	-35%
4011 - Neumáticos (llantas neumáticas) nuevos de caucho	3.387	3.311	3.113	2.852	-8%
8701 - Tractores	3.878	4.047	3.710	2.781	-25%
9403 - Muebles y sus partes (no para uso médico, quirúrgico o dental)	2.816	2.845	2.685	2.637	-2%
8421 - Centrifugadoras, máquinas y aparatos de filtrar o depurar líquidos y gases	2.299	2.425	2.455	2.559	4%
9018 - Instrumentos y aparatos usados en ciencia médica, quirúrgica y veterinaria	2.645	2.677	2.560	2.545	-1%
8413 - Bombas para líquidos	2.987	3.298	2.629	2.381	
SUB-TOTAL	191.587	189.615	168.811	164.338	-3%
OTROS	270.279	274.131	250.572	238.198	-5%
TOTAL	461.867	463.746	419.384	402.536	-4%

Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 24/03/2017

3.4.4 PRINCIPALES SECTORES DE SERVICIOS (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)

Principales sectores de servicios (exportación e importación)

En 2016, el 33% del déficit de la balanza de pagos se puede imputar a la balanza de servicios, que registró un déficit de 16.680 M \$US, principalmente debido a su componente de turismo y viajes (-10.950 M \$US).

3.5 TURISMO

Turismo

La fortaleza del dólar canadiense entre 2010 y 2013 hizo de Canadá un destino relativamente caro para los no residentes, al tiempo que abarató el coste de los viajes al extranjero para los residentes. Sin embargo, la depreciación del dólar canadiense desde finales de 2013 ha provocado el proceso inverso.

Según *Statistics Canada*, en 2016 el flujo de turistas extranjeros a Canadá aumentó un 9,4% con respecto al año anterior, con un total de 30,1 millones de viajeros. EE. UU. fue el principal origen de los turistas que recibió Canadá, con 23,9 millones de visitantes (79,4% del total), de los cuales el 58% pernoctaron al menos una noche en Canadá.

En 2016, el flujo de turistas canadienses al extranjero se contrajo un 5,3% con respecto a 2015, con un total de 53 millones de viajeros. EE.UU. fue el principal destino de los turistas canadienses, concentrando un 77,4% del total de desplazamientos. Desde el punto de vista de

las pernoctaciones, el 47% de los canadienses que realizaron viajes a EE. UU. en 2016 pernoctaron al menos una noche.

3.6 INVERSIÓN EXTRANJERA

3.6.1 RÉGIMEN DE INVERSIONES

La Ley de Inversión de Canadá ([Investment Canada Act](#)) es la ley que regula los capitales extranjeros que se invierten en Canadá. Todas las inversiones realizadas en Canadá requieren ser notificadas o aprobadas. Los inversores procedentes de países pertenecientes a la Organización Mundial de Comercio (OMC), como España, no necesitan aprobación federal, siempre y cuando el valor de los activos de la empresa a adquirir o de la empresa de nueva creación no supere el umbral de inversión fijado por el Gobierno federal. Éste se actualiza anualmente, siendo para 2017 de 379 M CAD para empresas de titularidad pública y 800 M CAD para empresas del sector privado.

Sin embargo, los inversores procedentes de países que no integran la OMC requieren de aprobación ministerial, si contemplan la adquisición directa de empresas canadienses cuyos activos superen los 5 M CAD o la adquisición indirecta de empresas con activos superiores a los 50 M CAD.

El plazo normal de obtención de las aprobaciones, para proyectos de inversión que superan los umbrales mencionados, está fijado en 45 días, pero puede ampliarse hasta un máximo de 75 días. En el caso de adquisiciones en el ámbito cultural, el organismo competente que gestiona las notificaciones/aprobaciones es el Ministerio de Patrimonio ([Canadian Heritage](#)). Para todas las demás adquisiciones, la tramitación se realiza a través del Ministerio de Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico ([Innovation, Science and Economic Development Canada](#)), anteriormente conocido como *Industry Canada*.

En toda inversión que requiera de aprobación, el inversor tendrá que poder demostrar que dicha operación supondrá un “beneficio neto” para Canadá. Este concepto es multidimensional y comprende factores como el efecto de la inversión sobre la actividad económica, el empleo, el uso de suministros locales, la transferencia de tecnología o la compatibilidad con las políticas industriales, económicas y culturales de Canadá.

También existen restricciones fijadas por las distintas provincias. Unas pueden exigir, por ejemplo, una mayoría de ciudadanos canadienses en los consejos de administración o pueden controlar de forma muy estricta la propiedad inmobiliaria.

La inversión de los residentes canadienses en el extranjero no está sujeta a ninguna restricción.

Cabe señalar también que una vez que entre en vigor el acuerdo CETA, el umbral de revisión de las operaciones de inversión para los países de la U.E. será de 1.500 M \$CAD.

En diciembre de 2012, el Gobierno federal canadiense hizo públicas una serie de aclaraciones y revisiones a su proceso de aprobación de inversiones extranjeras. Las nuevas normas se dirigen particularmente a controlar las inversiones de Empresas Públicas Extranjeras (EPE) y a restringir en el futuro su acceso a las arenas bituminosas de Alberta.

El anuncio siguió a meses de controversia sobre las OPA lanzadas por la empresa estatal china CNOOC y la empresa malaya PETRONAS sobre dos empresas canadienses de hidrocarburos no convencionales.

Canadá tiene en vigor desde 2007 una norma para Empresas Estatales Extranjeras en el marco de la Ley sobre Inversiones Extranjeras (Investment Act). Las nuevas directrices introducen los siguientes cambios a la norma existente:

Como regla general, la toma de control de intereses en las arenas bituminosas se considerará como un beneficio neto para Canadá únicamente en circunstancias excepcionales. La regla afecta a las empresas y Joint Ventures que tengan por objeto recuperar del subsuelo las reservas de hidrocarburos. No se incluye el supuesto de la toma de control de una entidad que se dedica únicamente a la exploración. La compra de intereses minoritarios (participaciones

minoritarias en empresas y Joint Ventures) en las arenas bituminosas por parte de una EPE seguirá sin estar sometida a revisión.

Se extiende el alcance de las normas sobre EPE para incluir tanto las entidades controladas directamente como aquellas entidades influenciadas de forma directa o indirecta por un gobierno extranjero.

Se excluye las EPE del aumento de umbrales de revisión y del nuevo método de cálculo de los mismos. En 2009, el Gobierno introdujo unas enmiendas a la Ley de Inversión Extranjera que incluían el anuncio del aumento progresivo del umbral de inversiones sometidas a revisión hasta los 1.000 millones de dólares y un nuevo método de cálculo basado en el valor de empresa, en lugar del valor de activos. Las nuevas directrices excluyen a las EPE de las enmiendas de 2009. Así, el umbral de revisión para éstas queda fijado en el umbral en vigor para 2012 (330 millones de valor de activos) y estará indexado en el futuro al cambio que se produzca en el PIB nominal del año anterior.

Se extienden también los plazos para las revisiones por cuestiones de Seguridad Nacional. Así, el Gobierno se da un mayor grado de flexibilidad para revisar operaciones de inversión que considere que pueden afectar a la Seguridad Nacional.

El Gobierno aclara que tomará muy especialmente en cuenta a la hora de determinar el beneficio neto para Canadá y aprobar una operación de inversión el grado de influencia que podría alcanzar el Estado extranjero sobre la empresa canadiense, el sector industrial y sobre la propia EPE. También tomará en cuenta el que la EPE opere de acuerdo a principios de libre mercado y de eficiencia económica y productividad.

3.6.2 INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍSES Y SECTORES

En 2017, se produjo un descenso de la inversión extranjera en Canadá con respecto al año anterior del 35%, continuando así con la tendencia del año 2015 (-23%) y 2016 (-18%). Por países, cabe señalar la importancia que tiene la inversión procedente de EE.UU., que en 2017 representó un 74% del total, aunque descendió un 13% con respecto al año anterior. Por sectores, en 2017 destacaron las inversiones en los sectores de comercio y transporte, y manufacturas. El sector donde más creció la inversión con respecto a 2016 fue manufacturas (+98%), mientras que destacó el descenso de la inversión en el sector de energía y minerales metálicos (-185%).

CUADRO 9: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES

Inversión extranjera en Canadá	2013	2014	2015	2016	CREC. 2015-2016
(Millones USD)					
Por países					
EE.UU.	39.386	18.765	33.957	22.132	-35%
Otros países	29.999	40.383	7.565	13.139	74%
Total	69.384	59.148	41.525	35.273	-15%
Por sectores					
Manufacturas	27.417	10.937	3.074	6.406	108%
Energía y minerales metálicos	21.724	15.269	93	5.479	5788%
Comercio y transporte	5.727	7.237	7.136	8.265	16%
Finanzas y seguros	9.415	2.793	-84	4.879	-5877%
Dirección y gestión de empresas	1.412	13.938	11.014	4.168	-62%
Otras industrias	3.690	8.973	20.292	6.076	-70%
Total	69.384	59.148	41.525	35.273	-15%

Fuente: Statistics Canada: tablas 376-0121 y 376-0122. Actualizado a 10/07/2017

3.6.3 OPERACIONES IMPORTANTES DE INVERSIÓN EXTRANJERA

Entre 2013 y 2017 se destacan las siguientes grandes adquisiciones:

- En 2013, Nexen Inc., compañía petrolera canadiense, fue adquirida por CNOOC de China por 15.100 M CAD.
- En 2014, la cadena de cafeterías canadiense Tim Hortons fue adquirida por 3G Capital por 12.500 M CAD.
- En diciembre de 2014, se anunció la operación de compra de la canadiense Talisman Energy por Repsol por 8.300 M USD, más la asunción de una deuda de 4.700 M USD. La operación concluyó en mayo de 2015.
- En marzo de 2017, la empresa estadounidense Vista Equity Partners anunció la operación de compra de la empresa canadiense DH Corp por 4.800 M CAD. La operación debería concluir antes de otoño de 2017.

3.6.4 FUENTES OFICIALES DE INFORMACIÓN SOBRE INVERSIONES EXTRANJERAS

La fuente oficial para conocer información sobre inversiones extranjeras es la agencia canadiense *Statistics Canada*, que depende del Ministerio de Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico, antes conocido como Ministerio de Industria. A través de su página web se puede acceder a las publicaciones de datos de contabilidad nacional y otros indicadores económicos, incluyendo la publicación de la posición internacional de la inversión de Canadá. Es de acceso libre y gratuito.

La agencia oficial [Invest in Canada](#), que depende del Ministerio de Asuntos Exteriores (*Global Affairs Canada*), es la encargada de promover y atraer las inversiones hacia Canadá. En su página web se puede acceder la información de interés sobre normativa, implantación e incentivos.

3.6.5 FERIAS SOBRE INVERSIONES

No existen ferias especializadas de promoción de inversiones. Esta actividad se realiza a través de las ferias especializadas sectoriales, en las que participan tanto la agencia *Invest in Canada*, como los organismos regionales de las diferentes provincias canadienses. A modo de ejemplo, se puede mencionar la feria del petróleo “*Global Petroleum Show*”, que tiene lugar cada dos años en la ciudad de Calgary (Alberta), o la feria bienal sobre tecnología medioambiental “*Globe*”, en la ciudad de Vancouver (Columbia Británica).

Por otra parte, los siguientes organismos regionales son bastante activos en la organización de eventos relacionados con la promoción de inversiones:

- Ottawa: [Invest in Ottawa](#).
- Montreal: [Montreal International](#).
- Toronto: [Toronto Global](#).
- Columbia Británica: [Invest in British Columbia](#)
- Alberta: [Invest in Alberta](#)
- Quebec: [Investissement Québec](#)
- Ontario: [Invest in Ontario](#)

3.7 INVERSIONES EN EL EXTERIOR. PRINCIPALES PAÍSES Y SECTORES

En 2017, la inversión canadiense en el exterior creció un 5% con respecto al año anterior. En 2015 y 2016, el aumento de la inversión canadiense en el exterior fue del 13% y el 8%, respectivamente. Por países, EE.UU. fue el principal receptor de la inversión canadiense en el extranjero, concentrando el 82% del total y creciendo un 14% con respecto a 2016. Por sectores destino de la inversión canadiense en el exterior, destacaron los sectores de comercio y transporte, y finanzas y seguros. Los sectores donde más creció la inversión con respecto a 2016 fueron dirección y gestión de empresas (+529%) y comercio y transporte (+135%), mientras que destacó el descenso de la inversión en los sectores de energía y minerales metálicos (-114%) y manufacturas (-110%).

CUADRO 10: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES

Inversión canadiense en el extranjero	2013	2014	2015	2016	CREC. 2015-2016
(Millones USD)					
Por países					
EE.UU.	24.939	41.043	45.596	53.728	76%
Otros países	32.438	19.511	21.463	16.853	24%
Total	57.375	60.553	67.058	70.580	100%
Por sectores					
Manufacturas	15.395	7.743	18.621	5.198	7%
Energía y minerales metálicos	12.967	8.312	-10.764	12.646	18%
Comercio y transporte	5.682	-1.325	594	15.662	22%
Finanzas y seguros	15.262	14.807	42.610	17.797	25%
Dirección y gestión de empresas	3.744	20.232	8.307	1.698	2%
Otras industrias	4.328	10.786	7.690	17.579	25%
Total	57.375	60.553	67.058	70.580	100%

Fuente: Statistics Canada: tablas 376-0121 y 376-0122. Actualizado a 10/07/2017

3.8 BALANZA DE PAGOS. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES SUB-BALANZAS

Balanza de pagos. Resumen de las principales cuentas y subbalanzas

De acuerdo con los datos publicados por *Statistics Canada*, la balanza de pagos arrojó por noveno año consecutivo un déficit por cuenta corriente. El último superávit registrado en esta partida fue en 2008. Para 2017, el saldo fue de -49.229 M \$US, equivalente al 2,98% del PIB nominal canadiense. El déficit por cuenta corriente en 2017 se explica por la contribución negativa de la mayoría de sus componentes, a excepción de las transferencias de las administraciones públicas y dentro de la balanza de servicios, el componente que abarca otros servicios (excluyendo turismo y viajes, y transporte).

Con respecto a la cuenta financiera, ésta arrojó superávit por séptimo año consecutivo, siendo en 2017 de 43.481 M \$US. Si se comparan las cifras de la cuenta financiera de 2017 con respecto al año anterior, se observa una tendencia al alza en casi todos los rubros, a excepción de las inversiones directas extranjeras en Canadá, otras inversiones de residentes, y las reservas.

CUADRO 11: BALANZA DE PAGOS

Balanza de pagos	2013	2014	2015	2016
Millones USD				
CUENTA CORRIENTE	-59.347	-43.645	-52.829	-50.550
Balanza comercial (saldo)	-7.909	3.486	-17.989	-19.626
Balanza de servicios (saldo)	-22.429	-21.843	-19.125	-16.644
Turismo y viajes	-17.439	-16.643	-13.558	-10.853
Transporte	-9.338	-8.898	-7.993	-7.114
Otros servicios	4.347	3.698	2.426	1.323
Balanza de rentas (saldo)	-25.076	-22.315	-12.895	-11.918
Balanza de transferencias (saldo)	-3.932	-2.972	-2.820	-2.363
Administraciones públicas	830	2.329	1.790	1.463
Resto sectores (remesa de trabajadores, otras)	-4.762	-5.301	-4.611	-3.826
CUENTA DE CAPITAL	-101	360	-83	-69
CUENTA FINANCIERA	-56.925	-43.565	-53.394	-47.833
Inversiones directas canadienses en el extranjero	54.752	65.875	79.892	67.394
Inversiones directas extranjeras en Canadá	66.761	64.468	54.358	32.086
Inversiones en cartera (residentes)	28.459	51.089	47.107	10.411
Inversiones en cartera (no residentes)	55.602	77.336	82.915	125.095
Otras inversiones (residentes)	-8.278	14.866	22.223	66.870
Otras inversiones (no residentes)	14.224	38.889	73.877	40.974
Reservas	4.727	5.300	8.533	5.647
ERRORES Y OMISIONES	2.523	-281	-482	2.786

Fuente: Statistics Canada: Tablas 376-0101 y 376-0102. Actualizado a 10/07/2017

3.9 RESERVAS INTERNACIONALES

Las reservas internacionales oficiales de Canadá acumuladas a 29 de diciembre de 2017 eran de 86.625 M \$US. Un 59% de las reservas de Canadá se encuentran en dólares americanos y un 19% en euros.

3.10 MONEDA. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO

Moneda y sistema cambiario. Evolución del tipo de cambio

Entre 2010 y 2012, el dólar canadiense se fue fortaleciendo por la entrada de flujos de capital extranjero al país en búsqueda de seguridad, dada la incertidumbre en los mercados internacionales. En 2012, el dólar canadiense osciló en valores cercanos a la paridad con respecto al dólar americano. Sin embargo, a partir de enero de 2013 inició un proceso de depreciación ininterrumpido, hasta alcanzar valores mínimos de doce años en enero de 2016 (1,4589 CAD/USD).

Frente al euro, el dólar canadiense alcanzó un máximo en agosto de 2012 (1,2153 CAD/€). A partir de ahí, se inicia un proceso de depreciación hasta el mínimo de marzo de 2014 (1,5549 CAD/€), seguido de una apreciación hasta el máximo de abril de 2015 (1,3111 CAD/€). La caída de los precios del crudo ha provocado un nuevo proceso de devaluación hasta alcanzar un mínimo en enero de 2016 (1,5928 CAD/€).

Durante 2016, el tipo de cambio medio con el dólar americano fue de 1,3248 CAD/USD, oscilando entre 1,2544 y 1,4589 CAD/USD y apreciándose un 4,04% a lo largo del año. Frente al euro, el tipo de cambio medio durante 2016 fue de 1,4660 CAD/€, oscilando entre 1,3875 y 1,5928 y apreciándose un 6,52% durante 2016.

Según el índice de cambio efectivo de Canadá (CERI), el dólar canadiense se ha apreciado frente a las divisas de sus principales socios económicos un 4,54% en 2016.

La cotización del dólar canadiense se explica principalmente por el fortalecimiento que ha experimentado el dólar estadounidense, principal socio comercial de Canadá, gracias a la recuperación de la economía de este país, especialmente desde que la Reserva Federal puso fin a la política de flexibilización cuantitativa. También ha tenido un impacto importante la caída en el precio del petróleo, que es el principal producto de exportación de Canadá.

3.11 DEUDA EXTERNA Y SERVICIO DE LA DEUDA. PRINCIPALES RATIOS

La deuda externa de Canadá en 2017, según datos de *Statistics Canada*, se situó en 1.838.706 M \$US, equivalente al 111,35% del PIB nominal canadiense. Esta proporción, pese a haberse contraído ligeramente entre 2016 y 2017, ha mantenido una tendencia creciente desde 2008, cuando su valor era del 64%, destacando el incremento que se produjo entre 2014 y 2015.

3.12 CALIFICACIÓN DE RIESGO

La clasificación de riesgo país de Canadá según el grupo [Economist Intelligence Unit](#) es AA. Las principales agencias de rating sitúan a Canadá en el mínimo del riesgo país: AAA estable (Fitch), AAA estable (S&P), Aaa estable (Moody's).

3.13 PRINCIPALES OBJETIVOS DE POLÍTICA ECONÓMICA

Principales objetivos de la política monetaria

La política monetaria está guiada por el Banco de Canadá que es autónomo en sus decisiones. En 1993 estableció un acuerdo (que aún está vigente) con el Gobierno para situar el objetivo de inflación en una banda de fluctuación del 1% al 3%, con el objetivo de mantenerlo en el 2%. El instrumento que se utiliza es la fijación del tipo de interés que el Banco de Canadá utiliza para prestar a los bancos dinero a un día.

En diciembre de 2007, la autoridad monetaria comenzó un recorte de los tipos oficiales que acumulado fue de 425 puntos básicos, alcanzando el 0,25% en abril de 2009. Entre septiembre de 2010 y diciembre de 2014 el Banco de Canadá mantuvo el tipo de interés de referencia sin modificaciones en el 1%. En enero y julio de 2015 se produjeron dos recortes del 0,25% cada uno, hasta el 0,5%. En julio de 2017, el Banco de Canadá subió el tipo de interés al 0,75%, la primera subida desde 2010, en septiembre al 1% y en enero de 2018 al 1,25%. Desde entonces no ha cambiado.

Principales objetivos de la política fiscal

A principios de 2008, Canadá se encontraba en buena forma para hacer frente al nuevo escenario presentado a raíz de la crisis financiera mundial, con una deuda bruta consolidada (federal y provincial) del 66,5% del PIB (a 31 de marzo de 2008). En 2009 y 2010, Canadá puso en marcha un plan de estímulo económico denominado *Canada Economic Action Plan*, para hacer frente a la crisis financiera mundial. Dicho programa resultó en un crecimiento de la deuda consolidada de todos los niveles de gobierno hasta alcanzar el 92,3% del PIB en 2016 (último dato disponible). Cuando se puso en marcha el plan de estímulo económico, se trazó también como objetivo la vuelta al equilibrio presupuestario en el año fiscal 2014-15, lo que finalmente se consiguió, cerrando dicho ejercicio con un superávit de 1.900 M CAD.

Los presupuestos 2016, 2017 y 2018 - del nuevo Gobierno liberal - contemplan un fuerte aumento del gasto público con el objetivo de estimular el crecimiento económico y apoyar a las clases medias. En el presupuesto 2018 publicado en febrero, el Ministerio de Finanzas estimó un déficit presupuestario para el ejercicio 2017-18 de 19.400 M CAD. En relación a la evolución de la deuda neta federal, medida en porcentaje del PIB de Canadá, al cierre del ejercicio 2017-2018 se situaría en el 30,4%, por debajo de la previsión del presupuesto 2017.

4 RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES

4.1 MARCO INSTITUCIONAL

4.1.1 MARCO GENERAL DE LAS RELACIONES

El marco general de las relaciones económicas entre España y Canadá está muy influenciado por la dinámica de las relaciones con la UE. Entre 2009 y 2014, Canadá y la UE negociaron un nuevo Acuerdo Económico y Comercial Global (CETA) y en paralelo renegociaron el Acuerdo Marco de 1976, bajo la nueva denominación de Acuerdo de Asociación Estratégica (SPA). En octubre de 2016, se firmaron ambos acuerdos. El 21 de septiembre de 2017, ha entrado en vigor de manera provisional el acuerdo CETA entre Canadá y la UE, hasta que todos los EE.MM. lo ratifiquen. Mientras, el SPA lleva aplicándose provisionalmente desde el 1 de abril de 2017. La aplicación provisional supone que entran en vigor solo las partes del acuerdo de competencia exclusiva europea.

4.1.2 PRINCIPALES ACUERDOS Y PROGRAMAS

Acuerdos UE-Canadá

- Firma del Acuerdo Económico y Comercial Global (CETA) el 30 de octubre de 2016. Se está aplicando provisionalmente desde el 21 de septiembre de 2017, hasta que los EE. MM. lo ratifiquen.
- Firma del Acuerdo de Asociación Estratégica (SPA) el 30 de octubre de 2016, que lleva aplicándose provisionalmente desde el 1 de abril de 2017
- Acuerdo sobre Transporte Aéreo, firmado en diciembre de 2009.
- Agenda para la Asociación, 2004.
- Declaración Política Común y Plan de Acción, 1996.
- Declaración Transatlántica de Relaciones UE-Canadá, 1990.
- Otros acuerdos sectoriales y Declaraciones Comunes
(http://www.delcan.ec.europa.eu/en/eu_and_canada/official_documents)

Acuerdos bilaterales España-Canadá (*Escasa actividad en los últimos años*)

- Acuerdo Administrativo en materia de Seguridad Industrial, 2011.
- Acuerdo de cooperación tecnológica entre el CDTI y el Consejo de investigaciones científicas de Canadá – NRC, 2005.
- Memorando de Entendimiento entre el Min. Ciencia y Tec. y el NRC, 2003.
- Acuerdo sobre Transporte Aéreo, 1988.
- Nuevo protocolo que modifica el convenio para evitar la doble imposición y la evasión fiscal entre España y Canadá. Entrada en vigor en diciembre de 2015.

4.1.3 ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS

Bebidas alcohólicas y alimentos. Columbia Británica ha puesto en vigor desde abril de 2016 un nuevo régimen de venta de vinos y licores en supermercados. Multiplica el impacto de discriminaciones existentes (pero autorizadas por los acuerdos en vigor con la UE y NAFTA) y crea potencialmente nuevas. Multiplica las existentes al autorizar a transferir a los supermercados licencias (60) para la venta exclusiva de vinos de la provincia que poseen ahora pequeñas tiendas independientes. El régimen podría crear nuevas discriminaciones al contemplar también la posibilidad de transferir licencias que autorizan tanto la venta de vinos locales como de importación. Ante una transferencia, el supermercado puede optar por mantenerla como licencia que permita la venta de vinos importados, pero tendrá que habilitar un espacio segregado del resto de la tienda, con cajas propias (modelo “tienda dentro de la tienda”). Por otro lado, el supermercado puede optar por restringir la venta a vinos de la provincia. Podrá así vender los vinos en los anaqueles de supermercado, sin más. Aquí el problema es doble, por el menoscabo que supone perder las ventas de vino importado que permitía esa licencia y por el riesgo de que la provincia pretenda socavar por este método el límite de 60 licencias que tiene establecido por los acuerdos.

Ontario, Columbia Británica y otros monopolios provinciales mantienen otras prácticas discriminatorias como diferenciales de costes de servicio (DCS) entre productos nacionales e importados, diferentes márgenes comerciales, multas desproporcionadas a proveedores que no cumplen la normativa administrativa del monopolio o canales de distribución alternativos al monopolio solo para productores locales. La entrada en vigor del acuerdo CETA impone una cierta disciplina sobre los monopolios, que tendrán que auditar sus DCS, publicarlos y aplicarlos

en función del volumen distribuido. También limita la proliferación de puntos de venta fuera de los monopolios, a los que no pueden acceder los vinos importados.

La UE se unió a EE. UU., como parte interesada, en las dos quejas presentadas ante la OMC contra Canadá en enero y octubre de 2017 por la ley de Columbia Británica que permite la venta de vinos de la provincia en supermercados. EE.UU. cree que la legislación es discriminatoria al conceder a los vinos de la provincia una ventaja injusta frente a los de fuera de la provincia, que están colocados en otra zona del supermercado y tienen puntos de venta diferentes.

4.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES

Los datos de comercio bilateral de 2017 indican un déficit comercial para España de 48 M€. Entre 2016 y 2017, las exportaciones españolas a Canadá aumentaron un 10,5%, de 1.489 M€ a 1.645 M€, y las importaciones españolas desde Canadá crecieron un 30%, de 1.302 M€ a 1.693 M€. Las exportaciones españolas más relevantes en 2017 fueron farmaquímica, productos de fundición y siderúrgicos, combustibles y lubricantes, automóviles, y confección femenina. Mientras, las principales importaciones fueron combustibles y lubricantes, minerales metálicos y no metálicos (excepto cobre y cinc), cobre y sus aleaciones, aeronaves, y equipamiento de navegación aérea. Los últimos datos disponibles indican que en los dos primeros meses de 2018, las exportaciones españolas a Canadá alcanzaron 242 M €, por 259 M € de las importaciones españolas desde Canadá. Esto arroja un saldo comercial negativo para España de 17 M € y una tasa de cobertura del 93%.

CUADRO 12: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

Principales productos de la exportación española		2013	2014	2015	2016	CREC. 2015-2016
Cap.	(Datos en millones de euros)					
30	Productos farmacéuticos	332,05	290,06	346,75	279,41	-19%
27	Combustibles, aceites minerales	124,45	149,50	106,53	126,14	18%
87	Vehículos automóviles, tractor	9,46	42,81	59,02	105,55	79%
89	Barcos y embarcaciones	1,22	9,52	0,22	90,89	40372%
22	Bebidas de todo tipo	78,57	78,80	87,75	90,02	3%
84	Máquinas y aparatos mecánicos	119,38	144,57	142,57	87,35	-39%
72	Fundición, hierro y acero	19,46	50,90	48,20	60,55	26%
85	Aparatos y material eléctrico	18,92	62,94	41,93	50,18	20%
29	Productos químicos orgánicos	36,95	38,84	46,35	49,13	6%
8	Frutas y frutos secos	16,01	51,26	50,90	45,93	-10%
62	Prendas de vestir, no de punto	24,10	28,76	34,26	42,49	24%
20	Conservas, verduras o frutas	25,59	28,02	28,12	33,41	19%
73	Manuf. de fundición de hierro y acero	40,80	46,41	39,86	25,25	-37%
61	Prendas de vestir, de punto	13,241	15,096	19,62	24,576	25%
64	Calzado y sus partes	19,54	22,01	21,514	23,381	9%
	Subtotal	2.892,73	3.073,50	3.088,58	3.150,25	2%
	Total	1.114,35	1.315,55	1.371,27	1.487,67	8%

Fuente: Datacomex. Actualizado a 29/03/2017

CUADRO 13: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

Principales productos de la importación española		2013	2014	2015	2016	CREC. 2015-2016
Cap.	(Datos en millones de euros)					
26	Minerales, escorias y cenizas	290,22	168,88	191,25	286,88	50%
88	Aeronaves; vehículos espaciales	11,47	6,99	32,99	258,73	684%
84	Máquinas y aparatos mecánicos	123,28	128,93	133,54	144,02	8%
27	Combustibles, aceites minerales	179,07	161,82	161,75	114,26	-29%
10	Cereales	49,11	115,14	57,59	65,88	14%
30	Productos farmacéuticos	88,87	37,41	45,12	59,54	32%
7	Legumbres y hortalizas	51,24	39,45	38,52	40,01	4%
12	Semillas oleaginosas	29,05	49,16	23,52	35,71	52%
85	Aparatos y material eléctrico	23,87	32,92	36,04	30,94	-14%
3	Pescados, crustáceos y moluscos	14,03	16,91	23,88	30,43	27%
87	Vehículos automóviles; tractores	5,36	8,23	19,54	21,32	9%
38	Otros productos químicos	19,04	10,92	11,97	21,09	76%
90	Aparatos ópticos	15,02	19,17	21,42	20,36	-5%
47	Pasta de madera. Papel reciclado	21,77	20,88	21,70	20,11	-7%
75	Níquel y sus manufacturas	13,57	12,80	9,17	17,89	95%
	Subtotal	902,37	805,90	811,80	811,80	50%
	Total	1.089,94	956,64	983,11	1.302,24	32%

Fuente: Datacomex. Actualizado a 29/03/2017

CUADRO 14: BALANZA COMERCIAL BILATERAL

Balanza comercial bilateral	2013	2014	2015	2016	CREC. 2015-16
(Datos en millones de euros)					
Exportaciones españolas	1.114,35	1.315,55	1.371,27	1.487,67	8%
Importaciones españolas	1.089,94	956,64	983,11	1.302,24	32%
Saldo	24,41	358,92	388,17	185,43	
Tasa de cobertura (%)	102%	138%	139%	114%	

Fuente: Datacomex. Actualizado a 21/03/2017

4.3 INTERCAMBIOS DE SERVICIOS

Comercio bilateral de servicios España-Canadá (M USD)	2013	2014	2015	2016
Ingresos	269	303	296	303
- Turismo	85	87	88	91
- Servicios comerciales	105	129	139	138
- Transporte y servicios gubernamentales	79	87	69	74
Pagos	587	577	456	452
- Turismo	330	343	301	303
- Servicios comerciales	171	151	74	72
- Transporte y servicios gubernamentales	85	83	81	76
Saldo	-318	-274	-160	-149

Fuente: Statistics Canada. Tabla: 376-0036. Actualizado a 07/05/2018

4.4 FLUJOS DE INVERSIÓN

Según Datainve, en 2015 el stock de inversión directa de España en Canadá (no ETVE) era de 9.454 M €, habiendo crecido un 308% con respecto a 2014 (2.320 M €) y pasando de ocupar el 38º puesto por posición inversora de España en el exterior en 2014 al 14º en 2015. A su vez, el stock de inversión directa de Canadá en España en 2015 era de 4.163 M €, suponiendo un aumento del 28% con respecto a 2014 (3.261 M €) y ocupando Canadá el puesto 16º en el ranking de inversores en España.

Los flujos de inversión entre Canadá y España son cada vez más importantes. En 2017, el flujo de IDE bruta (NO ETVE) española en Canadá fue de 1.567 M €, comparado a 481 M € en 2016 y 9.112 M € en 2015. La evolución de los últimos años es de altibajos, a veces muy pronunciados. En 2015, el fuerte aumento de la inversión refleja la adquisición de Talisman Energy por Repsol. En 2017, Canadá fue el 4º destino en importancia de la inversión española en el exterior, tan solo superado por EE. UU., Francia y México. Si analizamos la inversión en 2017 por sectores, 1.561 M € se corresponden con actividades de apoyo a las industrias extractivas; y 4 M € a servicios financieros (excepto seguros y fondos de pensión).

En lo que respecta a las inversiones directas de Canadá en España, la cifra de inversiones brutas (NO ETVE) fue de 744 M € en 2017, similar a los 828 M € de 2016 y muy superior a los 68 M € de 2015. En 2017, Canadá fue el 8º país que más invirtió en España en términos de flujo, solo superado por varios países europeos y EE. UU. Por sectores, en 2017 se invirtieron 394 M € en el sector de ingeniería civil; 225 M € en construcción de edificios; 83 M € en suministro de energía eléctrica, gas, vapor y aire; 18 M € en telecomunicaciones; 11 M € en actividades inmobiliarias; y 9 M € en fabricación de maquinaria y equipo.

Las cifras de inversión aquí presentadas no son un fiel reflejo de la realidad subyacente. Un análisis un poco más profundo permite extraer una cifra más acorde con las relaciones económicas entre España y Canadá: los proyectos españoles en Canadá han generado alrededor de 32.000 M CAD de inversión inducida por los proyectos de obra civil entregados o en ejecución, lo que ha contribuido de forma notable a la generación de riqueza y puestos de trabajo en el país. España cuenta con varias inversiones de importancia en Canadá, entre las que cabe destacar: la autopista 407 (Cintra), la autopista A30 (Acciona/ACS), la autopista Windsor-Essex (Acciona/ACS), el complejo petroquímico CEPESA Química Becancour en Quebec, la planta de regasificación de GNL de Repsol en Nuevo Brunswick, la cadena de tiendas de Zara, o los parques eólicos de Acciona. Finalmente, conviene señalar la importancia de la adquisición de Talisman Energy por Repsol por 10.400 M €. Por otro lado, empresas de Canadá de la envergadura de Bombardier y SNC-Lavalin están presentes en España.

CUADRO 15: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS

Inversión directa española bruta y neta, sectores	2013	2014	2015	2016
(Datos en miles de euros)				
Inversión Bruta	115.929	222.784	9.110.101	465.712
Inversión Neta	105.172	103.731	8.718.130	418.779
Inversión bruta por sectores				
33 Reparación e instalación de maquinaria y equipos	0	0	0	302.000
09 Actividades de apoyo a las industrias extractivas	49.401	0	8.860.585	120.869
65 Seguros, reaseguro, fondos de pensión; excepto s. social	0	0	0	17.370
06 Extracción de crudo de petróleo y gas natural	41.826	21.020	16.537	15.328
72 Investigación y desarrollo	0	0	0	5.514
64 Servicios financieros, excepto seguros y fondos de pensión	3.450	1.620	216.173	3.645
35 Suministro de energía eléctrica, gas, vapor y aire	966	73	0	522
46 Comercio mayor e intermedio, excepto vehículos motor	349	356	5.241	464
Otros	19.937	199.715	11.565	0
TOTAL	115.929	222.784	9.110.101	465.712

Fuente: Datainvox. Actualizado a 08/05/2017

CUADRO 16: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS

Stock de inversión española en Canadá (M €)	2013	2014	2015	2016	Última cifra disponible
	841,7	1.020,8	n.d.	n.d.	1.020,8 (2014)

Fuente: Datainvox. Actualizado a 08/05/2017

CUADRO 17: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

Inversión directa de Canadá en España bruta y neta, sectores	2013	2014	2015	2016
(Datos en miles de euros)				
Inversión bruta país inmediato	67.778	59.848	59.793	200.092
Inversión neta país inmediato	67.750	- 328.646	57.388	200.090
Inversión bruta país último	96.608	313.067	67.115	793.117
Inversión bruta por sectores				
52 Almacenamiento y actividades anexas al transporte	0	0	1	315.000
71 Servicios técnicos arquitectura e ingeniería	0	0	0	277.263
68 Actividades inmobiliarias	8.817	9.328	480	161.683
03 Pesca y acuicultura	0	0	0	36.486
41 Construcción de edificios	2.000	23.910	4	1.262
72 Investigación y desarrollo	0	2	1.127	612
74 Otras actividades profesionales, científicas y técnicas	18	20	0	350
21 Fabricación de productos farmacéuticos	0	222.770	0	167
Otros	85.772	57.037	65.503	294
TOTAL	96.608	313.067	67.115	793.117

Fuente: Datainvox. Actualizado a 08/05/2017

CUADRO 18: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

Stock de inversión canadiense en España (M €)	2013	2014	2015	2016	Última cifra disponible
	2.188,3	3.164,5	n.d.	n.d.	3.164,5 (2014)

Fuente: Datainvox. Actualizado a 08/05/2017

4.5 DEUDA

No hay deuda bilateral entre Canadá y España.

4.6 OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA LA EMPRESA ESPAÑOLA

4.6.1 EL MERCADO

Canadá es un país que tiene cerca de 10 millones de km² de extensión y cuenta con una población de 36,5 millones de habitantes ([Statistics Canada](#), enero 2017, actualizado a 26/04/17), aproximadamente el 80% dentro de una franja que bordea la frontera con EE.UU. Tiene 10 provincias y 3 territorios autónomos. El mercado está fraccionado y las competencias provinciales en numerosas materias hacen que abordar el mercado pase por una estrategia que tenga en cuenta este hecho provincial. En cualquier caso, se espera que la entrada en vigor a partir de julio de 2017 del nuevo acuerdo comercial entre las provincias canadienses (CFTA) contribuya a facilitar el flujo de bienes y servicios en todo el país, aunque no armonizará todo el comercio interprovincial de inmediato. Desde el punto de vista práctico, las provincias más relevantes para los negocios son: Ontario, Quebec, Alberta y la Columbia Británica.

4.6.2 IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN SU REGIÓN

Canadá forma parte de la zona de libre comercio establecida por el tratado NAFTA, firmado entre EE.UU., Méjico y Canadá en el año 1994. Existe una fuerte interdependencia entre EE.UU. y Canadá a nivel comercial; EE.UU. ha sido el destino del 76% de las exportaciones canadienses y el origen del 52% de las importaciones en el año 2016.

La economía canadiense es la décima del mundo medida por el PIB nominal y en los últimos años su evolución ha tenido un buen comportamiento. ([Banco Mundial](#): último dato disponible de 2015, actualizado a 17/04/17).

Existen además otros factores estratégicos que aportan especial valor al país en su región. Canadá dispone de importantes reservas energéticas y es el principal proveedor de petróleo de los EE.UU., por delante de Arabia Saudí. La posición geoestratégica de Canadá puede adquirir mayor relevancia si finalmente se abre el Paso del Noroeste, ya que esta ruta atraviesa el Ártico y conecta el océano Atlántico con el Pacífico. En la actualidad es navegable durante unos pocos meses del año, pero según diversos estudios realizados es posible que con el calentamiento global esta ruta pueda ser utilizada de forma comercial.

4.6.3 OPORTUNIDADES COMERCIALES

Sectores más interesantes para nuestro comercio

En torno al 90% de las compras públicas canadienses corresponde a entidades provinciales y municipales, aunque el presupuesto suele venir cofinanciado por el Gobierno federal.

Sectores con demanda potencial

- Infraestructuras (concesiones): Existe gran interés de los grupos españoles de construcción y servicios en participar en los múltiples proyectos que están sacando a concurso las diferentes provincias: carreteras y puentes, hospitales y escuelas, ferrocarriles, etc.
- Energías renovables: Este tipo de energías, en especial la eólica, supone una apuesta estratégica en algunas regiones, como por ejemplo la provincia de Ontario.
- Industriales: Máquina herramienta, componentes de automoción, tecnologías para las industrias del medio ambiente y la energía, productos farmacéuticos, biotecnología, aeronáutico.
- Diseño y bienes de consumo: La creciente sofisticación del consumidor canadiense se ha traducido en un mayor gasto en bienes de diseño y calidad, con grandes oportunidades en mueble y calzado. Otros sectores de interés son cosmética, confección y moda, ropa y menaje del hogar y cocina, cerámica, joyas y bisutería, y juguetes.
- Vinos y alimentación: Crece la exportación de vino español, especialmente a Quebec, así como de jamón y queso. Las perspectivas del queso español han mejorado con la entrada en vigor de CETA, al casi duplicarse el contingente a la importación de quesos europeos. El aceite de oliva, la aceituna, las conservas de pescado y la fruta (especialmente el caqui) tienen potencial.
- El español como recurso económico: Colaboración entre universidades y escuelas de idiomas, editoriales y publicaciones. Gran demanda de español en el ámbito educativo, que se evidencia en el incremento de alumnos de español en provincias como Quebec y Alberta.

4.6.4 OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN

Sectores más interesantes para nuestra inversión

Energías alternativas: Todas las provincias canadienses están en mayor o menor grado intentando potenciar el desarrollo de la economía verde, en especial las fuentes de energía alternativa. Así, existen oportunidades de inversión en la mayoría de provincias, que buscan atraer empresas extranjeras mediante incentivos fiscales o, en el caso de Ontario, mediante sistemas de tarifas de generación garantizadas. [Ley de Energías Verdes - *Green Energy Act*]

Construcción e infraestructuras: En el presupuesto 2016, el Gobierno se comprometió a realizar una inversión de 120.000 M CAD en 10 años. En la actualización del presupuesto de noviembre de 2016, se incrementó la inversión en infraestructuras hasta 186.000 M CAD,

extendiendo también el plazo en dos años hasta 2028. La inversión en infraestructura se organiza en torno a cinco categorías: transporte público, tratamiento de agua e “infraestructura verde”, infraestructura social, corredores comerciales y de transporte, y zonas rurales y comunidades del norte. El Gobierno federal también ha creado un banco de infraestructuras que prestará hasta 35.000 M CAD, que se espera que sirva para atraer inversiones equivalentes a cuatro veces dicha cantidad.

El sistema federal canadiense reserva la mayoría de competencias en materia de infraestructuras a las provincias; en este sentido, merecen especial atención los planes de infraestructuras de Ontario (“Building Ontario” con 156.000 M CAD en inversiones entre 2017-2027), Quebec (“Plan québécois des infrastructures 2017-2027 (PQI)” con 91.100 M CAD) y Alberta (“Capital Plan” con 29.500 M CAD entre 2017-2021).

Aeronáutica: Es un sector importante en Canadá, especialmente en Quebec y Ontario, y cuenta con empresas de la relevancia de Bombardier, Pratt and Whitney y CAE. Se presentan oportunidades en estructuras y subconjuntos para aeronaves, tecnologías de la información y comunicación para el sector y prestación de servicios. También destaca el sector espacial, con posibilidades en: comunicación por satélite y sistemas de navegación, automatismos y robótica espacial, observación terrestre. Este sector tiene el atractivo de que permite acceder al mercado de EE. UU. a través de las firmas canadienses (el 80% de sus exportaciones van a EE. UU.)

Bioteología: *Industry Canada* identificó una serie de tendencias en el sector: genómica y proteómica; bioinformática; investigación con células madre; investigación y desarrollo de una vacuna contra el sida. Otros sectores destacados: biocombustibles; ciencias marinas; agricultura y ganadería (creación de aplicaciones industriales y terapéuticas); kits de diagnóstico médico y biochips dirigidos a la medicina personalizada; gestión de residuos (industria de conversión de residuos alimenticios, desperdicios, abonos en biocombustibles y pienso para animales).

Tecnologías de la información: El fuerte crecimiento experimentado y pronosticado para los próximos años convierte a este sector en uno de los más atractivos. Destacan los sectores:

- **Sanitario:** uno de los sectores más dinámicos en la inversión en todo tipo de soluciones de telecomunicaciones. Ejemplos de demandas del sector: historiales clínicos electrónicos, sistemas de captura y envío de imágenes, sistemas de información sobre medicamentos, sistemas remotos de atención médica y sistemas *wireless* en hospitales.
- **Financiero:** es el que más invierte en soluciones TIC en Canadá, principalmente en la mejora de los sistemas ya implantados, dado que suele ser reticente a adoptar nuevas tecnologías. Ejemplos de demandas del sector: soluciones de autoservicio, sistemas de pagos electrónicos y sistemas de gestión de procesos.
- **Público:** Canadá es uno de los países más avanzados en plataformas de e-Government. Algunas tecnologías demandadas por el sector público son: soluciones de *contact centre*, de seguridad (protección de información) y de productividad.
- **Big data, machine learning, inteligencia artificial y robótica:** Canadá ha creado en 2018 tres superclusters financiados con fondos públicos y privados y liderados por consorcios de empresas, universidades y centros de investigación para posicionar al país como líder en estas tecnologías en diez años.

4.6.5 FUENTES DE FINANCIACIÓN

El sector de los servicios financieros canadienses está compuesto por bancos, compañías de fideicomiso y prestamistas, cooperativas de ahorro y crédito y las “caisses populaires” (similares a las Cajas de Ahorro), aseguradoras, dealers, entidades de crédito al consumo, sociedades de valores, gestoras de fondos de inversión colectiva, leasing, asesores financieros independientes, planes de pensiones y agentes y corredores de seguros independientes.

En este mercado, el 90% de los activos bancarios son gestionados por cinco grandes bancos de titularidad canadiense: Royal Bank of Canada (RBC), TD Canada Trust (TD), Bank of Nova Scotia, Bank of Montreal (BMO) y Canadian Imperial Bank of Commerce (CIBC). Las fusiones entre estos grandes bancos, o la compra por parte de un banco extranjero no están autorizadas,

lo que constituye una gran barrera de entrada.

La banca extranjera que quiera implantarse con una sucursal tiene limitada la captación de pasivo minorista (entendido como aquel inferior a los 150.000 \$CAD por operación). En caso de implantarse a través de una filial canadiense totalmente regulada, sí que es posible captar pasivo minorista, pero deben limitar sus operaciones de crédito al límite de préstamo que les permite el capital de la propia filial.

Si unimos lo anterior a que las reglas de composición del capital social de los bancos impiden su fusión o la toma de una participación de control por otra entidad, sea ésta doméstica o extranjera, llegamos a una situación en la que existe un incentivo escaso para la entrada de bancos extranjeros en el mercado canadiense. Es quizá por esto que actualmente no hay bancos españoles implantados con licencia para operar en banca minorista o mayorista. En el pasado hubo presencia de algunos grupos bancarios españoles, pero se retiraron del mercado. El grupo Santander tiene oficinas de representación en Toronto y Montreal desde 2006, al haber efectuado la compra del portugués Banco Totta y mantener sus oficinas bajo la marca española. En septiembre de 2014, Banco Santander ha alcanzado un acuerdo con la financiera de automóviles Carfinco para la compra de su negocio canadiense por 298 M CAD. Carfinco es una de las principales compañías en financiación de automóviles del país, con presencia en las 10 provincias canadienses y acuerdos con 2.200 concesionarios.

No obstante, hay recurso a la financiación bancaria a través de bancos canadienses o de bancos españoles en España.

El grupo bancario Royal Bank (RBC) era el único banco canadiense presente en España a través de una filial, hasta que Inversis Banco (propiedad de Banca March) lo compró en marzo de 2016.

Otra importante fuente de financiación en Canadá son los fondos de pensiones, que constituyen la segunda mayor fuente de capital de Canadá y sus activos se sitúan tan sólo por detrás de los de los seis grandes bancos.

A continuación, se presentan los distintos tipos de financiación que se ofrecen en Canadá. Mientras que las fuentes de financiación pública, merecen especial atención y se subdividen en federal y provincial, las fuentes de financiación privada son las propias de un país desarrollado.

Se puede encontrar información sobre financiación pública y privada en los siguientes enlaces:

Pública: canadabusiness.ca/grants-and-financing/government-grants-and-financing/

Privada: canadabusiness.ca/grants-and-financing/private-sector-financing/

- A nivel **federal** nos encontramos con:

Business Development Bank of Canada (BDC): Institución financiera del Gobierno de Canadá que ayuda a crear y desarrollar empresas canadienses, particularmente pequeñas y medianas empresas (pymes). El BDC ofrece financiación, capital riesgo y servicios de consultoría a las empresas. Más información en el siguiente enlace:

www.bdc.ca

Export Development Canada (EDC): Agencia de crédito a la exportación de Canadá, que ayuda a los exportadores e inversores canadienses a expandir sus negocios al exterior. EDC ofrece soluciones innovadoras de financiación, de gestión de riesgos y seguros. www.edc.ca

Diversos ministerios (**Innovation, Science and Economic Development Canada**): Programas y líneas de crédito específicos.

- A nivel **provincial**:

La **Caisse de dépôt et placement du Québec (CDPQ)**: Gestora de fondos. La mayoría de los clientes de CDPQ son fondos públicos y privados de pensiones y seguros de la provincia de Quebec. www.lacaisse.com

Investissement Quebec: Institución financiera y agencia de desarrollo del Gobierno de Quebec. Apoya la creación y desarrollo de empresas de todos los tamaños, a través de soluciones financieras personalizadas e inversiones complementarias a las ofertas asociadas. También realiza operaciones de financiación de prospección e inversión extranjera estratégica. www.investquebec.com

En Ontario, [Business and Economy](#) es una agencia del Gobierno de Ontario que apoya la creación y desarrollo de empresas. Entre otros servicios, ofrece soluciones financieras e incentivos fiscales para las empresas.

[Alberta Superintendent of Financial Institutions](#) es la agencia de la provincia de Alberta que ofrece información acerca de servicios financieros.

Otros enlaces de interés: www.cba.ca; www.cvca.ca; www.tmx.com

Bolsa de Valores

Las bolsas de valores más relevantes en Canadá son: Toronto (TSX), TSX Venture Exchange, Montreal y el mercado de futuros de commodities (ICE Futures Canada). La bolsa de valores de Toronto (TSX) y TSX Venture Exchange, así como la bolsa de Montreal, forman parte del grupo [TMX](#).

Hasta 1999 las bolsas de Montreal, Alberta y Vancouver competían con la bolsa de Toronto en el mercado nacional. Sin embargo una reestructuración muy importante de los mercados llevó a la consolidación de la bolsa de valores de Toronto ([TSX](#)) como el único lugar de contratación de valores de acciones en Canadá. La bolsa de Toronto ofrece dos mercados en los que pueden cotizar las empresas listadas, el TSX (Toronto Stock Exchange) y TSX Venture Exchange. También ofrece un servicio de corretaje para empresas no listadas denominado TMX Private Markets.

En marzo de 2017, la Bolsa de Toronto tenía 3.128 empresas listadas en el [TSX y TSX Venture Exchange](#) con una capitalización conjunta de 2,88 billones de dólares canadienses. Es uno de los principales mercados de valores del mundo para empresas del sector energético y minero.

No existe un [organismo de supervisión](#) único de las bolsas de valores. Las empresas listadas en bolsa dependen del regulador de la provincia o territorio en la que se ubica su actividad o su sede central. Los reguladores de las diferentes provincias y territorios firmaron en 2004 un [Memorando de Entendimiento](#) para crear un sistema de “pasaporte” que facilita el acceso de las empresas a los mercados de capitales de jurisdicciones que no son la suya.

Toronto (TSX)

En el mercado de valores TSX se negocian valores de empresas que tienen una producción estable, un historial operativo consolidado y buscan financiación de entre 500 y 1.000 millones de dólares canadienses.

En marzo de 2017, el TSX tenía listadas 1.489 empresas con una capitalización total de 2,84 billones de dólares canadienses. El índice S&P/TXS es el índice de referencia del TSX. Está compuesto por los 251 valores más importantes del TSX y representa una capitalización de 2,1 billones de dólares canadienses. Las empresas del sector financiero y las energéticas representan el 58% de las empresas que integran el índice.

TSX Venture Exchange (TSXV)

TSX Venture Exchange se conocía como “The Canadian Venture Exchange” (CDNX) hasta 2001, pero a partir de ese año el Grupo TMX lo compró y le renombró. Esta bolsa de valores, tiene su oficina central en Calgary, Alberta, e incorpora empresas emergentes que no alcanzan los requerimientos para formar parte de la bolsa de valores de Toronto (TSX).

En marzo de 2017, tenía listadas 1.639 empresas, de las cuales 979 eran empresas mineras y 146 energéticas, y una capitalización conjunta de 42.100 millones de dólares canadienses.

Montreal

[La bolsa de valores de Montreal](#) está especializada en mercados de derivados financieros basados en índices bursátiles, instrumentos financieros bancarios y de acciones. Posee una

participación mayoritaria en la Bolsa de Opciones de Boston (BOX). En abril de 2017, la bolsa de Montreal tenía una capitalización conjunta de 48.300 millones de dólares canadienses.

La bolsa de Montreal ofrece desde 2008, en asociación con el Chicago Climate Exchange, una bolsa de derechos de emisión de gases de efecto invernadero, [Montreal Climate Exchange](#).

Mercado de futuros de commodities (ICE Futures Canada)

La bolsa de valores de materias primas [ICE Futures Canada](#) forma parte del grupo estadounidense ICE (Intercontinental Exchange). Hasta 2008, se conocía como el Winnipeg Commodity Exchange. Destaca por la oferta de futuros y opciones de colza y cebada.

4.7 ACTIVIDADES DE PROMOCIÓN

- Espacio España:
 - o IPAC: Vancouver, 29 de abril al 4 de mayo 2018 (Óptica, microscopios e instrumentos de precisión y medida).
 - o SIAL: Montreal, 2 - 4 de mayo de 2018. (Alimentación)
 - o DINO MIGNON II: Montreal, 1 – 5 de agosto de 2018. (Confección infantil)
- Misión inversa:
 - o Prescriptores Cevisama: España, 5 – 9 de febrero de 2018. (Pavimentos y revestimientos cerámicos)
 - o LCBO Canada: Ontario, mayo – junio de 2018. (Vinos con D.O.).
 - o Prescriptores Canadá: España, mayo – junio de 2018. (Vinos con D.O.)
- Jornadas técnicas:
 - o Hospitales y salud digital: Ottawa, 1 – 15 de julio de 2018. (Servicios tic relacionados con la salud (e-health)).
- Seminarios/Jornadas:
 - o FORM IWEG: Toronto, enero – diciembre de 2018. (Vinos con D.O.)
 - o FORM WFS CON ITHQ: Quebec, enero – diciembre de 2018. (Vinos con D.O.)
 - o FORM GEORGE BROWN COLLEAGUE: Toronto, junio – octubre de 2018. (Vinos con D.O.)
- Encuentros empresariales:
 - o Encuentro empresarial España-Canadá: Toronto, 25 – 30 de junio de 2018. (Multisectorial).
- Jornadas capacitación:
 - o Oportunidades en proyectos de infraestructuras en Canadá: s.d., febrero – diciembre 2018. (Infraestructuras).
- Seminarios Aula Virtual:
 - o Acuerdo CETA Canadá: Portal ICEX, enero – diciembre de 2018. (Multisectorial).
 - o Moda infantil y puericultura: Portal ICEX, febrero – diciembre 2018. (Moda).
 - o Ventajas de la entrada en vigor del tratado CETA para la industria española de equipamiento para hostelería: Portal ICEX, febrero – diciembre 2018. (Tecnología industrial).
 - o Oportunidades en el sector salud en Canadá: Portal ICEX, febrero – diciembre 2018. (Sanidad).
- Exposiciones:
 - o TOP DROP: Vancouver, 17 – 18 de mayo de 2018. (Vinos con D.O.)
 - o Toronto Gourmet Show: Toronto, 16 – 19 de noviembre de 2018. (Vinos con D.O.)
- Ferias y Congresos INVEST / Partnering:
 - o TIFF 2018 Toronto International Film Festival: Toronto, 6 – 16 de septiembre de 2018. (Cine)
 - o PDAC 2018: Toronto, 4 - 7 de marzo de 2018. (Energía/Minería)
- Jornadas Invest:
 - o Foro de inversiones y cooperación empresarial Canadá: Canadá, enero – diciembre de 2018. (Multisectorial).
 - o Seminario de atracción de inversiones extranjeras: Montreal, por determinar. (Multisectorial).
- Edición ICEX – Estudios de mercado / Ficha sector:

- o Infraestructura de transporte: Portal ICEX, enero - diciembre de 2018.
- o Internet de las cosas: Portal ICEX, enero- diciembre de 2018.
- o Maquinaria de obras públicas: Portal ICEX, enero- diciembre de 2018.
- o Audiovisual: Portal ICEX, enero- diciembre de 2018.
- o Aeronáutica: Portal ICEX, enero- diciembre de 2018.
- o Azulejo en Canadá: Portal ICEX, enero- diciembre de 2018.
- o Industrias de la ciencia: Portal ICEX, enero- diciembre de 2018. (Astrofísica, física de partículas y fusión nuclear).
- o Automoción y autopartes: Portal ICEX, enero- diciembre de 2018.
- o Smart manufacturing: Portal ICEX, enero- diciembre de 2018.
- o Smart cities: Portal ICEX, enero - diciembre de 2018.
- o Infraestructuras de obra civil: enero - diciembre de 2018.
- Actividades de comunicación:
 - o Emisión 2ª temporada programa RTVE Conecta con el mercado (Canadá): RTVE / Portal ICEX, febrero – diciembre de 2018. (Multisectorial).
- Otras actividades: asistencia a reuniones con organismos oficiales de la U.E. y reuniones con Embajador de España y otros organismos oficiales españoles en Canadá.
- Otras actividades de promoción en curso: informes sobre ferias canadienses y boletín electrónico de noticias Canada.es.

5 RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES

5.1 CON LA UNIÓN EUROPEA

5.1.1 MARCO INSTITUCIONAL

Peso Comercial de Canadá: En 2017, las importaciones europeas desde Canadá alcanzaron 31.395 M € (0,6% del total), mientras que las exportaciones europeas con destino Canadá se situaron en 37.693 M € (0,7% del total). Canadá ha sido el 11º proveedor y el 12º cliente de la UE. Desde el punto de vista de Canadá, la UE es su 2º socio comercial, sólo por detrás de EE. UU. En 2017, las exportaciones canadienses a la UE alcanzaron los 41.224 M CAD (7,6% del total), por 66.216 M CAD (11,8% del total) de las importaciones canadienses desde la UE.

Marco Institucional: Las relaciones bilaterales UE-Canadá se sustentan fundamentalmente sobre los siguientes instrumentos:

- **Relaciones políticas:** El acuerdo SPA (*Special Partnership Agreement*) rubricado en septiembre de 2014 y que lleva aplicándose provisionalmente desde el 1 de abril de 2017. Es una actualización del Acuerdo Marco.
- **Relaciones económicas y comerciales:** Acuerdo Económico y Comercial Integrado (CETA).

Esta estructura se complementa con diversos Acuerdos sectoriales bilaterales, el acuerdo de vinos y bebidas alcohólicas de 2003, o el Acuerdo sobre PNR (Registro de datos de Pasajeros) alcanzado en junio de 2005. En diciembre de 2009 se firmó un Acuerdo en Servicios Aéreos.

Negociaciones y Cuestiones Comerciales: Canadá y la UE negociaron entre 2009 y 2014 el Acuerdo Económico y Comercial Integrado (CETA), de carácter preferencial, que incluye compromisos de liberalización en el comercio de bienes y servicios, además de capítulos sobre inversiones o compras públicas. En octubre de 2016, Canadá y la UE firmaron el acuerdo. El 21 de septiembre de 2017, entró en vigor de manera provisional el acuerdo CETA, hasta que todos los EE. MM. lo ratifiquen. La aplicación provisional supone que entran en vigor solo las partes del acuerdo de competencia exclusiva europea.

En paralelo a la negociación del CETA, se renegotió el Acuerdo Marco de 1976, bajo la nueva denominación de Acuerdo de Asociación Estratégica (SPA: *Strategic Partnership Agreement*). En la cumbre UE-Canadá celebrada en Bruselas el 30 de octubre de 2016 también tuvo lugar la firma del SPA, que supone incluir temas como las cláusulas políticas, el dialogo político, el

desarrollo sostenible, la cooperación cultural, la cooperación en organizaciones y, por supuesto, la cooperación en el área de desarrollo económico.

5.1.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES

En 2016, las importaciones europeas desde Canadá alcanzaron 29.094 M € (0,6% del total), mientras que las exportaciones europeas con destino Canadá se situaron en 35.200 M € (0,7% del total). Canadá ha sido el 12º proveedor y el 11º cliente de la UE. (Fuente: Datacomex)

Desde el punto de vista de Canadá, la UE es su segundo socio comercial, sólo por detrás de EEUU. En 2016, las exportaciones canadienses a la UE alcanzaron los 39.760 M CAD (7,7% del total), mientras que las importaciones canadienses procedentes de la UE se situaron en los 60.846 M CAD (11,4% del total).

Por países, el principal país destino de las exportaciones canadienses a la UE es Reino Unido, que en 2016 acaparó un 42,8% del total exportado desde Canadá. España fue el séptimo cliente de Canadá en la UE, con un 4,5% del total de sus exportaciones. En cuanto a las importaciones canadienses desde la UE, Alemania fue el principal proveedor de Canadá, con un 28,3% del total importado por Canadá. España fue el sexto proveedor de Canadá en la UE, con un 3,9% del total de las importaciones canadienses. (Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada)

Intercambios comerciales con la U.E.	2013	2014	2015	2016	CREC. 2016-15
(Datos en millones USD)					
Exportaciones	32.300	35.087	29.544	30.176	2%
Importaciones	51.604	52.386	48.073	45.983	-4%

Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 08/05/2017

CUADRO 19: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA

Intercambios comerciales con los países de la U.E.: exportaciones canadienses

Miles de USD	2013	2014	2015	2016	CREC. 2015-16
Reino Unido	13.555.261	13.782.047	12.474.405	12.905.787	-9%
Alemania	3.331.363	2.825.652	2.825.204	3.066.563	0%
Francia	3.052.499	2.999.061	2.452.808	2.569.312	-18%
Bélgica	2.476.796	3.192.161	2.443.851	2.426.166	-23%
Holanda	3.483.142	3.480.921	2.781.762	2.146.142	-20%
Italia	1.895.890	3.777.539	1.782.021	1.766.299	-53%
España	931.523	1.019.868	884.219	1.364.834	-13%
Malta	108.990	756.482	757.770	544.707	0%
Finlandia	336.965	541.930	500.720	506.419	-8%
Polonia	443.348	313.458	348.298	465.059	11%
Suecia	342.001	355.896	376.326	400.972	6%
Irlanda	416.485	459.090	470.344	374.394	2%
Dinamarca	235.959	240.757	267.179	285.409	11%
Bulgaria	71.871	87.756	67.518	234.466	-23%
Portugal	303.119	204.351	145.650	194.095	-29%
Austria	410.176	246.033	257.057	172.973	4%
Letonia	173.766	28.014	22.942	169.187	-18%
República Checa	129.945	118.975	152.484	130.993	28%
Luxemburgo	79.318	84.235	160.632	102.842	91%
Rumanía	101.689	98.062	66.814	71.090	-32%
Grecia	86.339	105.926	88.521	62.810	-16%
Hungría	142.949	82.799	73.874	57.174	-11%
Eslovenia	10.783	56.771	20.524	43.434	-64%
Lituania	86.356	69.049	40.560	38.504	-41%
Eslovaquia	47.450	30.613	18.372	31.999	-40%
Croacia	20.435	20.568	40.178	16.089	95%
Estonia	18.063	29.771	17.998	15.278	-40%
Chipre	7.953	79.541	6.275	13.488	-92%
Total U.E.	32.300.434	35.087.328	29.544.306	30.176.487	-16%
Otros países	425.959.985	441.852.838	380.261.927	360.060.444	-14%
Total todos los países	458.260.420	476.940.166	409.806.233	390.236.931	-14%

Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 08/05/2017

Intercambios comerciales con los países de la U.E.: importaciones canadienses					
Miles de USD	2013	2014	2015	2016	CREC. 2015-16
Alemania	14.954.382	14.454.956	13.575.694	13.013.128	-4%
Reino Unido	8.183.401	8.335.825	7.190.582	6.233.338	-13%
Italia	5.660.799	5.815.368	5.763.419	5.691.460	-1%
Francia	5.228.965	5.397.914	5.320.541	4.512.625	-15%
Holanda	3.264.455	3.336.566	2.685.708	2.768.825	3%
España	1.632.405	1.998.378	1.829.507	1.777.969	-3%
Bélgica	1.766.923	1.871.380	1.703.519	1.671.615	-2%
Suecia	1.868.364	1.651.374	1.458.755	1.550.469	6%
Irlanda	1.349.868	1.354.294	1.312.253	1.460.043	11%
Polonia	1.217.495	1.443.062	1.378.599	1.447.266	5%
Austria	1.439.148	1.526.153	1.400.575	1.320.738	-6%
Dinamarca	971.098	898.785	796.953	773.370	-3%
Finlandia	1.265.987	1.268.504	759.469	639.938	-16%
Hungría	418.753	497.791	478.402	456.584	-5%
Portugal	359.740	440.654	484.289	421.521	-13%
República Checa	434.306	451.363	456.059	409.304	-10%
Rumanía	264.434	384.457	250.749	395.528	58%
Eslovaquia	296.735	286.533	300.870	391.994	30%
Lituania	183.472	209.263	184.021	280.558	52%
Grecia	149.173	168.463	178.578	182.122	2%
Estonia	79.979	87.056	84.059	127.047	51%
Eslovenia	126.072	114.124	112.381	126.312	12%
Luxemburgo	155.264	148.691	144.321	117.366	-19%
Bulgaria	166.080	109.120	100.777	105.653	5%
Croacia	92.431	50.227	41.921	42.482	1%
Malta	48.962	41.538	43.848	34.865	-20%
Letonia	21.413	41.365	34.069	27.610	-19%
Chipre	3.702	3.000	3.059	2.944	-4%
Total U.E.	51.603.805	52.386.204	48.072.978	45.982.674	-4%
Otros países	410.262.730	411.359.651	371.310.845	356.584.053	-4%
Total todos los países	461.866.535	463.745.855	419.383.823	402.566.727	-4%

Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 08/05/2017

5.2 CON LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS INTERNACIONALES

Canadá es miembro de las siguientes instituciones financieras internacionales:

Organización	Detalles
ADB	Banco Asiático de Desarrollo
AfDB	Banco Africano de Desarrollo
CDB	Banco de Desarrollo del Caribe
EBRD	Banco Europeo para la Reconstrucción y el Desarrollo
IADB	Banco de Desarrollo Interamericano
WB	Banco Mundial
IMF	Fondo Monetario Internacional

Fuente: [Gobierno de Canadá](#). Actualizado a 20/04/2017

5.3 CON LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO

Según el último examen de las políticas comerciales de Canadá efectuado por la OMC en 2015, los ajustes introducidos en sus políticas y prácticas comerciales han confirmado que su régimen comercial ofrece variaciones muy significativas, con sectores altamente liberalizados, pero también con importantes obstáculos impuestos a la importación en una serie de sectores.

5.4 CON OTROS ORGANISMOS Y ASOCIACIONES REGIONALES

NAFTA

NAFTA es el acrónimo que representa el tratado de libre comercio acordado por los tres países de Norteamérica (Canadá, Estados Unidos y México) en el año 1992. Cubre una extensión de 21 millones de km² y una población de 485 millones de habitantes. Desde la entrada en vigor de NAFTA el 1 de enero de 1994, la integración de la economía de Canadá dentro del tejido económico de los Estados Unidos se ha hecho más intensa. Durante el período comprendido entre 1994 y 2017, las exportaciones de Canadá a los Estados Unidos experimentaron un incremento de un 138% y las importaciones canadienses procedentes de su vecino meridional subieron un 121%. Aunque Estados Unidos es, por su situación geográfica, el socio estratégico de Canadá, por lo tanto no se puede asegurar que todo el incremento del comercio se haya debido al Tratado.

Al mismo tiempo, y aunque se observa efectivamente un aumento de la actividad económica entre ambos países, Canadá ha logrado reducir el grado de dependencia de sus intercambios comerciales con los EE.UU. respecto al total mundial desde la entrada en vigor del Tratado. Aunque el grado de dependencia de las exportaciones canadienses a los EE.UU. creció del 81% en 1994 al 87% en 2002, a partir de este año se observa una tendencia descendente hasta alcanzar el registro más bajo en 2011 (73%). En los cinco últimos años se ha mantenido en torno al 76-77%. El grado de dependencia de las importaciones canadienses procedentes de los EE.UU. se mantuvo estable en torno al 67% entre 1994 y 1999, año a partir del cual empiezan a descender de manera constante, hasta una cifra del 50% en 2011. Tras repuntar hasta el 54% en 2014, en los últimos años se ha producido un descenso constante. En 2017, EE. UU. concentró el 76% de las exportaciones canadienses y el 51% de las importaciones canadienses.

México, el otro socio comercial dentro de NAFTA es históricamente el 3º ó 4º socio comercial de Canadá. En 2017, el 6,3% de las importaciones canadienses provinieron de México, lo que le situó como el 3º proveedor canadiense, sólo superado por EE.UU. y China, y por delante de Alemania y Japón. En cambio, las exportaciones canadienses a este país sólo representaron un 1,4% del total, siendo México el quinto cliente de Canadá, tras EE.UU., China, Reino Unido y Japón.

El acuerdo NAFTA ha supuesto numerosos beneficios para Canadá:

- Elimina las barreras de importación y facilita el comercio transfronterizo de bienes y servicios dentro de los territorios comprendidos en el Acuerdo.
- Facilita las condiciones para que exista una competencia justa en las áreas del Tratado.
- Incrementa substancialmente las oportunidades de inversión dentro de los territorios del Acuerdo.
- Otorga una mayor protección a la propiedad intelectual.
- Crea mecanismos y procedimientos transparentes para la implementación y la aplicación del Acuerdo.
- Establece un marco para futura cooperación trilateral para la mejora o expansión de los beneficios del Tratado.

Conviene reseñar que la política comercial de la nueva administración estadounidense está teniendo implicaciones directas para Canadá. En este sentido, EE. UU. mostró su interés en renegociar el acuerdo NAFTA con México y Canadá. Dicha negociación comenzó en agosto de 2017 y en estos momentos se espera que se alcance un acuerdo próximamente (previsiblemente

a comienzos de mayo), aunque se ha pasado por momentos de gran incertidumbre durante la negociación.

5.5 ACUERDOS BILATERALES CON TERCEROS PAÍSES

Acuerdos económicos bilaterales con terceros países

Canadá ha suscrito acuerdos bilaterales de libre comercio con Chile, Colombia, Corea del Sur, Costa Rica, Honduras, Israel, Jordania, Panamá, Perú, Estados Unidos, NAFTA, la Asociación Europea de Libre Comercio (AELC/EFTA) y Ucrania. En septiembre de 2017, entró en vigor de manera provisional el acuerdo CETA entre Canadá y la UE, hasta que todos los EE. MM. lo ratifiquen. Por otro lado, tras el rechazo de EE. UU. al acuerdo con los países de la Asociación Transpacífica (TPP), Canadá participó con los otros diez países restantes en la negociación de un nuevo acuerdo (CPTPP). La negociación concluyó en enero de 2018 y la firma del acuerdo se produjo a principios de marzo en Chile. A día de hoy, Canadá está también negociando tratados de libre comercio con CA4, CARICOM, India, Japón, Marruecos, República Dominicana y Singapur. A su vez, se han iniciado conversaciones para desarrollar acuerdos similares con China, Turquía, Tailandia, Filipinas, Mercosur y los 11 países que forman parte de ASEAN. [Fuente: [Foreign Affairs and International Trade Canada](#)]

5.6 ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

Organizaciones industriales, sindicales y comerciales

The Chamber of Commerce of Metropolitan Montreal

380 St. Antoine Street West, Suite 6000

Montreal, Quebec, H2Y 3X7

Tel: (514) 871-4000

Fax: (514) 871-1255

E-mail: info@ccmm.ca

<http://www.ccmm.ca>

The Toronto Region Board of Trade

77 Adelaide Street West

Toronto, Ontario, M5X 1C1

Tel: (416) 366-6811

Fax: (416) 366-2444

E-mail: contactus@bot.com

<http://www.bot.com/>

Ottawa Chamber of Commerce

328 Somerset Street West

Ottawa, Ontario, K2P 0J9

Telephone: (613) 236-3631

Fax: (613) 236-7498

<http://www.ottawachamber.ca>

Canadian Chamber of Commerce

360 Albert Street, Suite 420

Ottawa, Ontario, K1R 7X7

Tel.: (613) 238-4000

Fax: (613) 238-7643

Email: info@chamber.ca

<http://www.chamber.ca/>

Business Council of Canada

99 Bank Street, Suite 1001

Ottawa, Ontario, K1P 6B9

Tel: (613) 238-3727

Fax: (613) 238-3247

E-mail: info@thebusinesscouncil.ca

<http://thebusinesscouncil.ca/>

Canadian Association of Importers and Exporters

777 Bay Street, P.O. Box 149

Toronto, Ontario M5G 2C8

Tel: (416) 595-5333

E-mail: info@iecanada.com

<http://www.iecanada.com/>

**CUADRO 20: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y
COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO**

Organizaciones Internacionales	Detalles
Arctic Council	Consejo Ártico
Asia Pacific Economic Cooperation (APEC)	Foro de Cooperación Económica Asia-Pacífico
ASEAN (dialogue partner)	Asociación de Naciones del Sudeste Asiático
Commonwealth	Commonwealth
La Francophonie	La Francophonie
FAO	Organización para la Agricultura y la Alimentación
G-7	G7
G-20	G20
IAEA	Asociación Internacional de la Energía Atómica
ICAO	Organización de Aviación Civil Internacional
ILO	Organización Mundial del Trabajo
IMO	Organización Marítima Internacional
ISO	Organización Internacional para la Estandarización
ITUC	Confederación Internacional de Sindicatos
NAFTA	Asociación de Libre Comercio de Norteamérica
NATO - OTAN	Organización Tratado del Atlántico Norte
OAS	Organización de Estados Americanos
OECD - OCDE	Organización para la Cooperación Económica y el Desarrollo
UN - ONU	Naciones Unidas
UNCTAD	Conferencia de las Naciones Unidas para el Comercio y el Desarrollo
WTO	Organización Mundial del Turismo
WTO	Organización Internacional del Comercio

Fuente: [Global Affairs Canada](#). Actualizado a 12/05/2017.