



INFORME ECONÓMICO Y COMERCIAL

Países Bajos



Elaborado por la Oficina
Económica y Comercial
de España en La Haya

Actualizado a mayo 2016

1 SITUACIÓN POLÍTICA	4
1.1 PRINCIPALES FUERZAS POLÍTICAS Y SU PRESENCIA EN LAS INSTITUCIONES	4
1.2 GABINETE ECONÓMICO Y DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS	5
2 MARCO ECONÓMICO	6
2.1 PRINCIPALES SECTORES DE LA ECONOMÍA	6
2.1.1 SECTOR PRIMARIO	6
2.1.2 SECTOR SECUNDARIO	8
2.1.3 SECTOR TERCIARIO	10
2.2 INFRAESTRUCTURAS ECONÓMICAS: TRANSPORTE, COMUNICACIONES Y ENERGÍA	11
3 SITUACIÓN ECONÓMICA	14
3.1 EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES VARIABLES	14
CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS	16
3.1.1 ESTRUCTURA DEL PIB	17
CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO	18
3.1.2 PRECIOS	20
3.1.3 POBLACIÓN ACTIVA Y MERCADO DE TRABAJO. DESEMPLEO	22
3.1.4 DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA	26
3.1.5 POLÍTICAS FISCAL Y MONETARIA	27
3.2 PREVISIONES MACROECONÓMICAS	28
3.3 OTROS POSIBLES DATOS DE INTERÉS ECONÓMICO	29
3.4 COMERCIO EXTERIOR DE BIENES Y SERVICIOS	31
3.4.1 APERTURA COMERCIAL	34
3.4.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES	34
CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)	35
CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)	36
3.4.3 PRINCIPALES SECTORES DE BIENES (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)	37
CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES	38
CUADRO 6: EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	38
CUADRO 7: IMPORTACIONES POR SECTORES	41
CUADRO 8: IMPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	42
3.4.4 PRINCIPALES SECTORES DE SERVICIOS (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)	44
3.5 TURISMO	46
3.6 INVERSIÓN EXTRANJERA	46
3.6.1 RÉGIMEN DE INVERSIONES	47
3.6.2 INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍSES Y SECTORES	47
CUADRO 9: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES	48
3.6.3 OPERACIONES IMPORTANTES DE INVERSIÓN EXTRANJERA	49
3.6.4 FUENTES OFICIALES DE INFORMACIÓN SOBRE INVERSIONES EXTRANJERAS	50
3.6.5 FERIAS SOBRE INVERSIONES	50
3.7 INVERSIONES EN EL EXTERIOR. PRINCIPALES PAÍSES Y SECTORES ...	51
CUADRO 10: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES	52
3.8 BALANZA DE PAGOS. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES SUB-BALANZAS .	53
CUADRO 11: BALANZA DE PAGOS	54
3.9 RESERVAS INTERNACIONALES	56
3.10 MONEDA. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO	56
3.11 DEUDA EXTERNA Y SERVICIO DE LA DEUDA. PRINCIPALES RATIOS ...	56
3.12 CALIFICACIÓN DE RIESGO	57

3.13	PRINCIPALES OBJETIVOS DE POLÍTICA ECONÓMICA	57
4	RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES	58
4.1	MARCO INSTITUCIONAL	58
4.1.1	MARCO GENERAL DE LAS RELACIONES	58
4.1.2	PRINCIPALES ACUERDOS Y PROGRAMAS	59
4.1.3	ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS	59
4.2	INTERCAMBIOS COMERCIALES	59
	CUADRO 12: EXPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES	59
	CUADRO 13: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS	59
	CUADRO 14: IMPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES	60
	CUADRO 15: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS	60
	CUADRO 16: BALANZA COMERCIAL BILATERAL	61
4.3	INTERCAMBIOS DE SERVICIOS	61
4.4	FLUJOS DE INVERSIÓN	62
	CUADRO 17: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	63
	CUADRO 18: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	63
	CUADRO 19: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA	63
	CUADRO 20: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA	63
4.5	DEUDA	64
4.6	OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA LA EMPRESA ESPAÑOLA	64
4.6.1	EL MERCADO	64
4.6.2	IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN SU REGIÓN	64
4.6.3	OPORTUNIDADES COMERCIALES	65
4.6.4	OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN	65
4.6.5	FUENTES DE FINANCIACIÓN	65
4.7	ACTIVIDADES DE PROMOCIÓN	66
4.8	PREVISIONES A CORTO Y MEDIO PLAZO DE LAS RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES	66
5	RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES	67
5.1	CON LA UNIÓN EUROPEA	67
5.1.1	MARCO INSTITUCIONAL	67
5.1.2	INTERCAMBIOS COMERCIALES	67
	CUADRO 21: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA	67
5.2	CON LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS INTERNACIONALES	67
5.3	CON LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO	67
5.4	CON OTROS ORGANISMOS Y ASOCIACIONES REGIONALES	67
5.5	ACUERDOS BILATERALES CON TERCEROS PAÍSES	68
5.6	ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	68
	CUADRO 22: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	69

1 SITUACIÓN POLÍTICA

1.1 PRINCIPALES FUERZAS POLÍTICAS Y SU PRESENCIA EN LAS INSTITUCIONES

El Reino de los Países Bajos es una democracia parlamentaria bajo una monarquía constitucional. El Rey Willem-Alexander van Oranje-Nassau sucedió a su madre como Rey de los Países Bajos el 30 de abril de 2013, siendo desde entonces jefe de Estado y Presidente del Consejo del Estado.

La Constitución neerlandesa data de 1815 y ha sufrido numerosas modificaciones, entre las que destaca la de 1848, en la que se introdujo la responsabilidad ministerial y con ello los fundamentos de la democracia parlamentaria. Las Cortes Generales o Parlamento (llamado *Staten Generaal*) están formadas por dos cámaras, elegibles por periodos de cuatro años. Los 150 miembros de la Segunda Cámara o Congreso se eligen directamente por un sistema de listas de partidos basado en la regla proporcional, sin que existan límites mínimos para la obtención de representación. La Primera Cámara o Senado se elige indirectamente. Se compone de 75 senadores elegidos por los 564 miembros de los doce consejos provinciales o *staten*, los cuales sí son elegidos directamente.

El poder ejecutivo lo ejerce el Consejo de Ministros. Habitualmente el gobierno se forma con una coalición de partidos políticos, ya que no se suelen dar mayorías absolutas. Una característica singular, es que el periodo de formación de gobierno tras unas elecciones generales puede durar varios meses. En ese periodo se elabora un "acuerdo de gobierno" (*regeerakkoord*) que vincula a los partidos que van a configurar el nuevo gobierno. Finalmente, el nombramiento del gobierno se produce según la propuesta de un *formateur* – el futuro Primer Ministro, que habrá sido designado por los partidos de la coalición – una vez que se ha asegurado el apoyo de la Segunda Cámara. Según la Constitución, el Primer Ministro sólo preside el gobierno y no puede, por ejemplo, disolverlo o destituir a un Ministro.

Tras la caída del gobierno en abril de 2012, el 12 de septiembre de 2012 se celebraron elecciones nacionales. Fue la quinta vez consecutiva que el gobierno no logró cumplir los 4 años de mandato.

La composición de la actual Cámara Baja tras las elecciones del 12 de septiembre de 2012, y su evolución reciente ha sido la siguiente:

Composición de la Cámara Baja			
Partido	2006	2010	2012
Partido Popular para la Libertad y la Democracia (VVD)	22	31	41
Partido del Trabajo (PvdA)	33	30	38
Partido por la Libertad (PVV)	9	24	15
Partido Socialista (SP)	25	15	15
Partido Demócrata Cristiano (CDA)	41	21	13
Demócratas 66 (D66)	3	10	12
Unión Cristiana (Christen Unie)	6	5	5
Izquierda verde (GroenLinks)	7	10	4
Partido Estadista Calvinista (SGP)	2	2	3
Partido por los Animales (PvdD)	2	2	2
50PLUS	-	-	2
TOTAL	150	150	150

Los titulares de las carteras ministeriales en el actual gobierno son (desde el 5 de noviembre de 2012):

Primer Ministro: Mark Rutte (VVD)

Ministro de Asuntos Sociales y Empleo y Vice Primer Ministro: Lodewijk Asscher (PvdA)

Ministro de Economía: Henk Kamp (VVD)

Ministro de Asuntos Exteriores: Bert Koenders (PvdA)

Ministra de Agricultura: Sharon Dijksma (PvdA).

Ministro de Finanzas: Jeroen Dijsselbloem (PvdA)

Ministra de Defensa: Jeanine Hennis-Plasschaert (VVD)

Ministra de Infraestructura y Medio ambiente: Melanie Schultz van Haegen (VVD)

Ministro del Interior y de Relaciones del Reino: Ronald Plasterk (PvdA)

Ministro de Vivienda y Administración Pública: Stef Blok (VVD)

Ministra de Educación, Cultura y Ciencia: Jet Bussemaker (PvdA)

Ministro de Seguridad y Justicia: Ard van der Steur (VVD)

Ministra de Sanidad, Bienestar y Deportes: Edith Schippers (VVD)

Ministra de Comercio Exterior y Cooperación: Liliane Ploumen (PvdA)

Secretario de Estado de Seguridad y Justicia y Ministro de Inmigración.- Klaas Dijkhoff (VVD)

Secretario de Estado de Educación, Ciencia y Cultura.- Sander Dekker (VVD)

Secretario de Estado de Finanzas.- Eric Wiebes (VVD)

Secretaria de Estado de Asuntos Sociales y Empleo.- Jetta Klijnsma (PvdA)

Secretario de Estado de Sanidad, Bienestar y Deporte.- Martin van Rijn (PvdA)

Las próximas elecciones generales están programadas para marzo de 2017. En el portal de la Administración pública holandesa, www.government.nl/government, se encuentra disponible el currículum vitae de los miembros del gobierno holandés.

1.2 GABINETE ECONÓMICO Y DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS

Ministerio de Finanzas

El líder del equipo económico del actual gobierno es Jeroen Dijsselbloem (PvdA), ministro de Finanzas. Dijsselbloem fue miembro de la Cámara Baja entre 2000 y 2002, y los años 2007 y 2008 presidió la Comisión de investigación parlamentaria sobre la reforma del sistema educativo. En 2012 fue nombrado Ministro de Finanzas en el gobierno Rutte-Asscher. El ministro de Finanzas es el principal responsable de la política presupuestaria del gobierno. Es presidente del Eurogrupo desde enero de 2013.

Eric Wiebes (VVD) ocupa el cargo de Secretario de Estado de Finanzas. Anteriormente fue concejal de Tráfico y Transporte en Amsterdam por su partido liberal, cargo que ocupó después de haber sido funcionario en el Ministerio de Finanzas durante varios años.

La Agencia Tributaria de Países Bajos, Belastingdienst (www.belastingdienst.nl), está integrada en este ministerio, al igual que las Aduanas (www.douane.nl).

Banco Central

La función principal del banco central de Países Bajos, De Nederlandsche Bank o

DNB (www.dnb.nl), es la de supervisar y mantener la estabilidad del sistema financiero neerlandés. El DNB, presidido desde julio del 2011 por Klaas Knot, centra su actividad en alcanzar los tres siguientes objetivos básicos:

-Estabilidad financiera y desarrollo macroeconómico equilibrado en Europa, junto con los demás bancos centrales del sistema euro;

-Un sistema financiero a prueba de choques y un sistema de pagos seguro, fiable y eficiente;

-Instituciones financieras sólidas que cumplen con sus obligaciones.

Ministerio de Asuntos Económicos, Agricultura e Innovación

Henk Kamp (VVD) es Viceprimer Ministro y Ministro de Asuntos Económicos, Agricultura e Innovación. El Secretario de Estado de Asuntos Económicos, Agricultura e Innovación, Sharon Dijksma (PvdA) tiene en los contactos oficiales con el exterior rango de ministro: Ministro de Agricultura y Comercio Exterior.

El actual gobierno integró las carteras de Agricultura y Asuntos Económicos, que tradicionalmente eran ministerios independientes.

Principales unidades adscritas al Ministerio de Asuntos Económicos, Agricultura e Innovación

Las siguientes entidades operan con gran autonomía, aunque están adscritas al Ministerio de Asuntos Económicos y actúan bajo su dependencia política directa:

-RvO (Rijksdienst voor Ondernemend Nederland), Servicio de Internacionalización de la Empresa, equivalente en parte al ICEX en España. Es también el organismo ejecutor de los programas de innovación de energía y medio ambiente;

-Agentschap Telecom, agencia responsable de la supervisión del mercado de las telecomunicaciones;

-Autoriteit Consument & Markt, creada en 2007, vigila los derechos de los consumidores y las buenas prácticas comerciales;

-Centraal Bureau voor de Statistiek, CBS, Oficina Central de Estadística. www.cbs.nl

-Centraal Planbureau, CPB, Oficina Central de Planificación, también llamada Oficina de Análisis de Política Económica. Elabora las previsiones económicas oficiales. www.cpb.nl

-PIANOo (Professioneel en Innovatief Aanbesteden, netwerk voor Overheidsopdrachtgevers), agencia de información sobre concursos públicos y licitaciones, creada para informar a todas las unidades de la administración pública. TenderNed es el centro de información digitalizado que reúne y publica todas las licitaciones y concursos del país.

2 MARCO ECONÓMICO

2.1 PRINCIPALES SECTORES DE LA ECONOMÍA

2.1.1 SECTOR PRIMARIO

Sector primario: agricultura, ganadería, pesca y minería

Como es habitual en los países desarrollados, el sector primario representa en los Países Bajos un tamaño reducido en relación al total de la economía. La participación del sector agropecuario en el PIB es del 1,8% y la participación de la minería del 2,5%. Tan solo el 2% de la población empleada se dedica a la agricultura. Holanda cuenta con una superficie agrícola del 55% del total (porcentaje muy similar al de España y superior al de la mayoría de países de Europa), que se

reparte entre terreno cultivable (29,8%), tierra de pastoreo (24,2%) y cultivos permanentes (1,1%). Además, posee otros recursos naturales como gas, petróleo, turba, caliza, sal, arena y gravilla. El clima de los Países Bajos es templado, con veranos fríos e inviernos suaves. El terreno se compone principalmente de tierras bajas costeras y terrenos ganados al mar. También hay algunas colinas en el sureste.

Dentro del sector agropecuario, algunos de los productos más representativos en los Países Bajos se encuentran entre las hortalizas, las flores (especialmente el tulipán y los bulbos de flores), los cereales (el trigo especialmente), los cultivos forrajeros, las patatas, la remolacha de azúcar y el ganado. La región agrícola más importante del país se encuentra en el oeste, incluyendo desde La Haya hasta Rotterdam y Hoek van Holland, donde destaca el uso de invernaderos. La producción pecuaria de Holanda es también importante al contar con la vaca frisona, una de las razas de vacas más productivas del mundo. La pesca también es un sector relevante (el desarrollo de la acuicultura es notorio, especialmente en la producción de moluscos), pero se encuentra muy lejos de las grandes potencias pesqueras europeas. Por último, la producción minera comprende la explotación de yacimientos de petróleo y gas en el Mar del Norte y Gróninga, así como a la producción carbonífera localizada en el sureste del país.

Holanda es un exportador agrario neto, con unas exportaciones anuales de 80.000 millones de euros (siendo el segundo exportador a nivel mundial por detrás de EEUU) y unas importaciones anuales de 52.000 millones de euros en 2014. El principal destino de exportación son los otros veintisiete países de la Unión Europea, a donde se dirigen el 77% de las exportaciones holandesas. De todos ellos, Alemania es el principal socio comercial, importando productos agrícolas holandeses por un valor de 20.700 millones de euros, que suponen cerca del 26% del total. El comercio con España en 2014 ha registrado un leve saldo favorable a los Países Bajos, con unas exportaciones a España de 2.200 millones de euros y unas importaciones provenientes de España por valor de 1.900 millones de euros. Los grupos de productos agrícolas holandeses que más se exportan son las plantas ornamentales, la carne, la leche y las verduras. Por otra parte, además de ser un exportador agrario neto, Holanda exporta petróleo y gas natural.

Dentro de los factores que permiten a Holanda ser un líder mundial en exportación podemos encontrar su elevado nivel de competitividad. Así, los precios de venta de los productos de cultivo y de los animales de ganadería en Holanda son competitivos incluso comparándolos con países muy productivos como Alemania, y otros países globalmente más baratos como Grecia, España y Portugal. Uno de los factores que evidencian las fortalezas de los Países Bajos en este sector de actividad es la elevada productividad por trabajador empleado. Así, el valor añadido por trabajador agrícola en los Países Bajos es casi un 70% superior que en España, casi 80% superior que en Alemania y cinco veces mayor que en el promedio de los países de la OCDE. Uno de los motivos de la elevada eficiencia del sector agroalimentario holandés se encuentra en la elevada capacidad investigadora del país. Como ejemplo, cabe destacar la Universidad de Wageningen, considerada una de las mejores a nivel mundial en ciencias naturales.

Actualmente Holanda está trabajando para caminar hacia un modelo más sostenible de agricultura y horticultura a través la “agricultura multifuncional”, que trata de combinar la agricultura con el respeto al medio ambiente. Además, se promocionan las granjas orgánicas (aquellas que no utilizan pesticidas químicos, etc.) mediante acuerdos entre el Estado holandés, los supermercados y la “Confederación Holandesa de Agricultura”, con el objetivo de incrementar en un 10% las ventas de productos orgánicos. Adicionalmente, con la intención de reducir el consumo de gas en el sector hortícola se promueve el uso de nuevas tecnologías como las energías solar y eólica, medidas de ahorro energético, mayor eficiencia energética y el uso de biocombustibles a través del programa “The greenhouse as a source of energy”, que se lleva a cabo en colaboración con la “Confederación Holandesa de Agricultura” y la “Junta de Productos Hortícolas”. Otras líneas de actuación son el apoyo a la investigación en nuevas tecnologías para promover el uso de la biomasa. Además, el Estado promueve que la protección de los cultivos sea segura y sostenible.

A nivel europeo, el sector cuenta con el apoyo de la Política Agraria Común, que en su nueva versión (2014-2020) va a suponer una inversión de más de 6.000 millones de euros en el sector agropecuario holandés y en las áreas rurales. Además de estas inversiones, los Países Bajos van a recibir pagos directos de la PAC por un valor de 5,4 mil millones de euros. Las prioridades políticas de la PAC para los Países Bajos serán la creación de empleo, la sostenibilidad, la

modernización, la innovación y la calidad.

2.1.2 SECTOR SECUNDARIO

Sector secundario: industria y construcción

El sector secundario juega un papel relevante en la economía de los Países Bajos. La industria holandesa y la construcción representaron, respectivamente, el 16,7% y el 4,5% del PIB en 2014. En conjunto, el sector secundario genera el 14,8% del empleo total del país. En la siguiente tabla se descompone en mayor detalle la estructura del sector secundario.

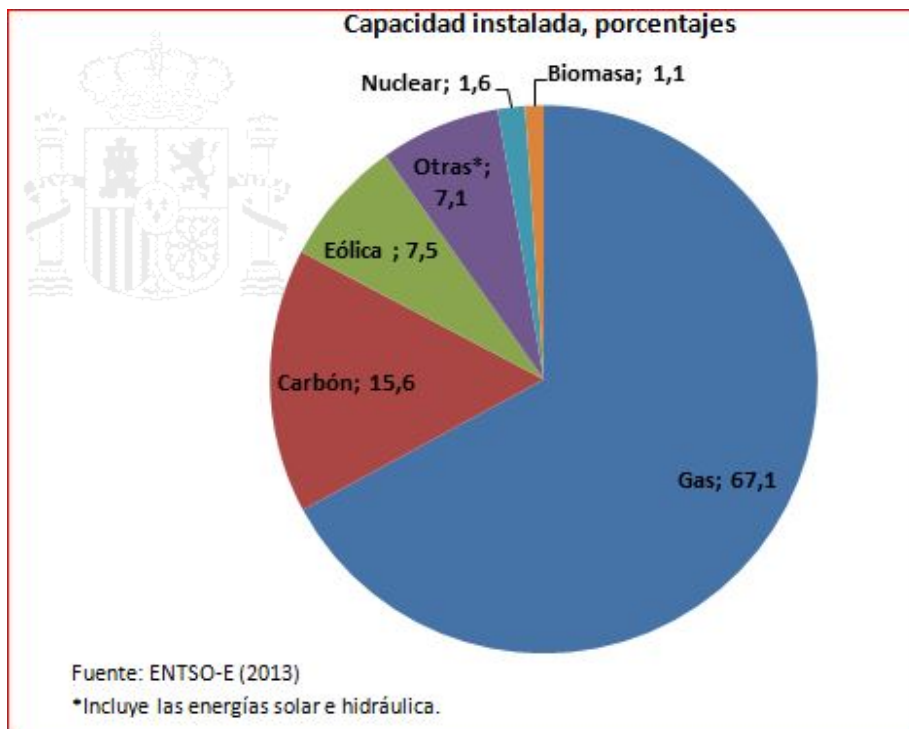
ESTRUCTURA SECTOR SECUNDARIO	Mill. Euros	% Sector secundario	%PIB	%Empleo
Minería y extracción	16.877	13,34%	2,83%	0,11%
Manufacturas	72.119	57,01%	12,09%	8,80%
Electricidad y gas	7.264	5,74%	1,22%	0,27%
Suministro agua y gestión de residuos	3.378	2,67%	0,57%	0,34%
Construcción	26.864	21,24%	4,50%	5,30%
TOTAL SECTOR SECUNDARIO	126.502	100	21,21	14,82

Fuente: elaboración propia a partir de datos del CBS

Uno de los rasgos más importantes de Holanda en este sector económico es la innovación, contando con multitud de empresas intensivas en conocimientos, con un gran reconocimiento a nivel mundial. La zona con mayor presencia industrial de los Países Bajos es la región oeste del país, que presenta grandes diferencias con respecto a la región norte, la menos industrializada. Los subsectores del sector secundario que son prioritarios para el gobierno de los Países Bajos son la industria química, la industria energética, la alta tecnología, la salud, el agua y la construcción.

La industria química es una de las líderes a nivel europeo gracias a la disponibilidad de materias primas y a la buena conexión de la red de transportes con Europa. De hecho, dieciséis empresas químicas de entre las veinticinco más importantes a nivel mundial están localizadas en los Países Bajos. La elevada competitividad de la industria química tiene su origen en la integración del sector y la cooperación entre empresas. Así, las empresas químicas radicadas en Holanda forman clústeres especializados en distintas áreas que benefician a todas ellas. Por ejemplo, existe un clúster de la industria biotecnológica localizado en el suroeste del país, y otro clúster de materiales de alto rendimiento en el sureste. Además, existe una fuerte colaboración del sector en investigación conjunta a través de los "Centres for Open Chemical Innovation (COCI)", que permite a las empresas compartir recursos, infraestructuras y conocimientos aplicados a la innovación. Holanda es uno de los primeros países en el ranking de exportación de productos de la industria química.

La industria energética tiene una buena posición en áreas como las energías renovables y la eficiencia energética. Concretamente, destacan la energía eólica y la biomasa. Para el año 2050, el país pretende tener un sistema energético sostenible, seguro y asequible, habiendo reducido en un 50% de las emisiones de CO2 y generando el 40% de la energía a través de fuentes renovables. La industria energética holandesa está investigando la obtención de energía proveniente de las olas, las algas y la biomasa. Además, se han desarrollado soluciones innovadoras en la producción descentralizada de energía en los invernaderos. De hecho, la proporción de capacidad instalada de energía descentralizada es muy elevada en los Países Bajos, en comparación con los países de su entorno. A todo ello, se suma el papel central de los Países Bajos en el mercado europeo de gas, la elevada experiencia en eficiencia energética y su prestigio internacional en la investigación en el campo de las energías renovables. El sector de la energía se caracteriza por estar liberalizado y moderadamente concentrado. En términos de capacidad instalada, los subsectores más importantes todavía son el gas y el carbón, como se puede observar en el siguiente gráfico.



Las industrias de alta tecnología están en el grupo de las más innovadoras del mundo. Este subsector se compone de un grupo de actividades como los sistemas industriales de alta tecnología, los automóviles, la industria aeroespacial y las industrias de materiales, incluyendo el acero. Holanda es un país potente en investigación nanotecnológica. Además, el país es líder mundial en diseño, desarrollo y elaboración de equipos de alta tecnología y componentes de micro/nanotecnología. El sector de la alta tecnología está concentrado en el sureste de Holanda. No obstante, en otras zonas como Twente y Delft también se localizan importantes empresas y universidades de relevancia. Holanda es un exportador neto en industrias de alta tecnología.

La industria de la salud continúa jugando un papel importante el mundo, con una fuerte posición tecnológica en campos como la medicina informática, los biofarmacéuticos, las vacunas, la medicina regenerativa y los biomateriales, tecnología médica e infraestructura sanitaria. Esta situación se ha logrado a través de la cooperación entre las empresas, los institutos de investigación, las universidades y las administraciones públicas. Las exportaciones holandesas en este sector se concentran principalmente en los productos farmacéuticos, los instrumentos de laboratorio y la tecnología sanitaria. Actualmente, el sector de la salud es una de las prioridades para el Ministerio de Asuntos Económicos de los Países Bajos.

La industria holandesa del agua es una de las líderes mundiales en la gestión del agua. Debido a su historia, Holanda es un país experto en la protección contra las inundaciones, el suministro y el tratamiento del agua. Por otra parte, el país destaca en la construcción de barcos de todo tipo, exportando alrededor del 60% de su producción de barcos de navegación marítima. Además, la industria holandesa del agua es uno de los principales proveedores de sistemas sostenibles para la producción y suministro de agua, así como para la recolección, tratamiento y reintroducción de agua reciclada en el sistema. El sector holandés del agua cuenta con varias empresas de ingeniería relevantes a nivel global, y está fuertemente orientado a la exportación y la innovación continua. En propiedad intelectual, Holanda es el quinto país del mundo con mayor número de patentes en el campo de la purificación del agua.

En conjunto, la producción de manufacturas ha crecido en Holanda un 1,1% en 2014 (aproximadamente la mitad que en España y que en el promedio de la Unión Europea), después de haber caído en 2012 y 2013. Por su parte, la producción de gas y electricidad se ha reducido un 4,8% en 2014 (al mismo ritmo de caída que el promedio de la UE y el doble de lo que ha caído en España). Los precios de venta en la industria han caído significativamente en Holanda, a un ritmo aproximado del 8,4% en 2015 (en España cayeron sólo un 2% y en el conjunto de la

UE en torno a un 2,8%), reforzando su ya elevado nivel de competitividad. Por su parte, el sector de la construcción incrementó un 1,45% su producción en 2014, tras haber caído sistemáticamente desde el año 2010. El precio de la vivienda en Holanda subió un 2% en 2014 (prácticamente lo mismo que en España y que en el promedio de la UE). El sector secundario es intensivo en bienes de equipo, a los que Holanda destinó una inversión equivalente al 18,2% de su PIB en 2014 (algo menos que España y que la media de la Unión Europea). Tras caer con fuerza en 2012 y 2013, la inversión en bienes de equipo vuelve a crecer con fuerza en 2014, a un ritmo de 3,28% anual (ligeramente más que en España pero ligeramente menos que la media de la Unión Europea). El stock de capital productivo por trabajador en los Países Bajos asciende a 180.000 euros aproximadamente, una cifra superior a la alemana (160.000 euros) y a la española (170.000 euros), aunque inferior a la francesa (200.000 euros).

2.1.3 SECTOR TERCIARIO

La estructura económica de Países Bajos está fuertemente terciarizada. En 2014, el sector terciario ocupó el 82,92% del empleo total del país y representó el 76,96% del PIB. Dentro del sector terciario, el componente que más aporta al PIB y al empleo son los servicios de no mercado que proporciona el Estado (administraciones públicas, justicia, policía, defensa, educación, etc.), seguido del conjunto formado por el comercio, el transporte, los servicios de almacenamiento, los hoteles y el catering. En la siguiente tabla se detalla la composición del sector terciario de Países Bajos según el CBS (oficina central de estadística en Países Bajos).

ESTRUCTURA SECTOR TERCIARIO	Mill. Euros	% Sector terciario	% PIB	% Empleo
Comercio, transporte, hoteles, catering	120.603	26,26	20,21	24,59
Información y comunicación	28.001	6,10	4,69	3,01
Instituciones financieras	46.694	10,17	7,83	2,77
Alquiler, servicios compraventa vivienda	34.085	7,42	5,71	0,85
Servicios de empresa	81.321	17,71	13,63	19,74
Servicios no mercado del Estado	132.622	28,88	22,23	27,67
Cultura, recreo, otros servicios	15.884	3,46	2,66	4,29
TOTAL SECTOR TERCIARIO	459.210	100,00	76,96	82,92

Fuente: elaboración propia a partir de datos del CBS

Dentro de los servicios prestados por el Estado (primer productor del país dentro del sector terciario) destaca la educación. El Estado destina a la educación el 5,5% del PIB, ligeramente por encima de España y Alemania, y al mismo nivel que Francia. Además, el Estado holandés destina a la ciencia 4.500 millones de euros al año, siendo uno de los mejores países en investigación científica del mundo. En lo referido a la sanidad, el Estado no produce el servicio, sino que destina una partida presupuestaria a pagar una parte de los seguros médicos obligatorios que contrata la población en el sector privado. Así, el gasto total en sanidad fue de 80.644 millones de euros en 2014, de los que solamente 12.190 millones de euros fueron sufragados con fondos públicos, es decir, el 15,12% del total. Dada la elevada participación del Estado en la economía (aporta el 22,23% del PIB y genera el 27,67% del empleo total del país), el gobierno pretende reducir el tamaño del Estado y hacerlo más eficiente, con el objetivo de liberar recursos que se puedan destinar a otras áreas. Para ello, pretende reducir el número de concejales y miembros de los ejecutivos municipales. Además, pretende implementar un sistema más eficiente en el reparto de tareas entre los distintos niveles del Estado (gobierno central, provincias, ayuntamientos y las autoridades hidráulicas) para mejorar los servicios públicos.

Como se deriva de la tabla anterior, Países Bajos juega un papel fundamental en el transporte de mercancías a nivel mundial debido a su localización estratégica y al elevado desarrollo de sus infraestructuras (entre las que destacan el aeropuerto de Schiphol y el puerto de Rotterdam), que convierten a Holanda en un centro logístico fundamental para el transporte de mercancías al interior de Europa. Como consecuencia, Países Bajos es una de las economías más abiertas del mundo, con un coeficiente de apertura externa del 154,38% del PIB en 2014. Con el propósito de

asegurar la coordinación entre los sistemas de suministro de información en el sector logístico, se promueve el trabajo conjunto entre la industria y la ciencia dentro del “Open ICT Platform Goal”. Además, el sector también trabaja con el gobierno en la reforma de la legislación (algunos ejemplos son la adaptación de la ley medioambiental y del sistema de licencias para garantizar la construcción de centros logísticos sostenibles).

Los servicios de empresa (donde se incluyen los servicios de consultoría, asesoría legal, gestión, etc.) son el tercer subsector más importante dentro del sector terciario, con una aportación al PIB en 2014 de 81.321 millones de euros –un 16,18% más que en España-. La elevada demanda de estos servicios está relacionada con la gran cantidad de empresas que se instalan en Países Bajos debido al régimen fiscal tan favorable que existe para las *holdings*, que apenas pagan impuestos por los beneficios obtenidos de sus filiales en otro países. El elevado número de convenios de doble imposición internacional que Países Bajos ha firmado con otros países del mundo refuerza las ventajas fiscales de establecerse en el país. De hecho, según la revista Fortune, el 40% de las 550 mayores empresas de EEUU, 245 multinacionales japonesas y 2.485 multinacionales europeas (entre ellas, el 90% de las empresas que cotizan en el selectivo Ixex-35) tienen constituidas sociedades en Países Bajos.

Otro subsector relevante en Países Bajos es la industria creativa, que actualmente está ganando atención internacional y que tiene una reputación considerable en actividades como el diseño de interiores, la moda, la arquitectura y la industria del juego. La importancia de este sector en la economía holandesa no solo tiene que ver con los ingresos y los empleos que genera, sino también con el hecho de que actúa como catalizador para la innovación en el resto de sectores de la economía. Las fortalezas de la industria creativa en los Países Bajos se basan en la combinación entre la creatividad y los negocios, así como en el potencial de ciudades punteras en diversas áreas (Rotterdam en arquitectura y diseño urbano, Eindhoven en tecnología, Ámsterdam en comunicación y moda, etc). El gobierno considera prioritario al sector de la industria creativa dada su fuerte posición actual y su potencial de crecimiento. La institución encargada de coordinar las acciones a llevar a cabo dentro del sector es el “Dutch Creative Industries Council (D-CIC)”, que se basa en la colaboración entre las industrias, los institutos de conocimiento y el gobierno.

En cuanto al sector turístico, se caracteriza por ser tradicionalmente el más deficitario de la balanza de servicios de Países Bajos. El gasto turístico en Países Bajos ronda los 38.000 millones de euros y genera unos 413.000 empleos, lo que supone alrededor del 4,5% del empleo total del país. Cada año, alrededor de diez millones de turistas visitan los Países Bajos (de los cuales unos 350.000 son españoles). Los cinco países de los que más turistas proceden son Alemania (2.740.000), Reino Unido (1.410.000), Bélgica (1.170.000), Estados Unidos (1.020.000) y Francia (570.000). Países Bajos cuenta con el aeropuerto de Schipol, por donde viajan anualmente unos 55 millones de pasajeros al año. Las atracciones turísticas más importantes son: el parque de atracciones Efteling (4.000.000), las excursiones en barco por los canales de Ámsterdam (2.811.000), el parque de atracciones Slagharen (1.572.000), el zoológico Diergaarde Blijdorp (1.562.000), el zoológico Burger’s Zoon (1.525.000), el museo Van Gogh (1.451.000) y el parque acuático Duinrell (1.349.000).

2.2 INFRAESTRUCTURAS ECONÓMICAS: TRANSPORTE, COMUNICACIONES Y ENERGÍA

TRANSPORTES

El sector de transporte aporta un importante superávit a la balanza de servicios neerlandesa, que compensa el déficit de otros sectores como el turismo. El sector del transporte holandés opera a escala global, con una aportación especialmente importante del transporte por carretera, por aguas interiores y por vía aérea en Europa. La calidad de la red de transportes actual en el país es muy buena, aunque se hace necesario ampliar la red de autovías existente, ya que los atascos, en gran parte debidos a la altísima densidad de población en ciertas zonas del país, son muy frecuentes.

Una amplia gama de nuevas infraestructuras viarias, ferroviarias, aéreas y portuarias están en ejecución o en proyecto, destacando el corredor terrestre Schiphol-Amsterdam-Almere (SAA). El Ministerio

de Infraestructura y Medio Ambiente da gran importancia al papel del sector privado en el transporte público. En su portal www.rijkswaterstaat.nl, este ministerio ofrece información sobre los distintos proyectos en marcha, de los cuales muchos se llevan a cabo como proyectos PPP (public-private partnership). Hay dos centros neurálgicos del transporte en Países Bajos, el aeropuerto de Schiphol, www.schiphol.nl, y el puerto de Róterdam, www.portofrotterdam.com.

Carreteras

Países Bajos cuenta con una amplia y moderna red de vías públicas de unos 136.000 km, de los que un 96% están gestionados por los ayuntamientos y los denominados Consejos del Agua (*Waterschappen*). Existen actualmente 14 Consejos del Agua, unidades de administración territorial (las más antiguas datan del siglo XII), creadas para la gestión de las aguas y protección de la tierra firme contra el mar y aguas fluviales, uniendo recursos, conocimientos y mano de obra para construir conjuntamente diques, canales o pólder (terreno ganado al mar). El país cuenta con más de 5.000 km de autopistas – en su gran mayoría no de peaje – , y con un ratio de 57,5 km de autopista por 1000 km posee la mayor densidad de autopista de la UE. Hay casi 8.000 km de carreteras provinciales y el resto, unos 123.000 km, son carreteras y vías locales y caminos rurales. El país está dotado de más de 15.000 km de carril para bicicletas y más del 80% de la población posee al menos una bicicleta.

Ferrocarriles

A pesar de su reducido tamaño, Países Bajos cuenta con unos 7.000 kilómetros de vías de ferrocarril (125 kilómetros de alta velocidad), con infinidad de intersecciones y conexiones, incluyendo una línea que conecta el puerto de Róterdam con el interior (*Betuwelijn*) y una línea de alta velocidad que compite con el transporte aéreo. La infraestructura ferroviaria del país recorre 410 estaciones y cubre una superficie de unos 1,4 millones de metros cuadrados. Cada día, alrededor de un millón de pasajeros utilizan el tren en Países Bajos, que recorren anualmente 17.000 millones de km, y más de 36 millones de toneladas de carga son transportadas por tren. El sistema ferroviario neerlandés juega un papel fundamental en el comercio internacional, gracias a sus buenas conexiones internacionales, como la ruta *Betuwe Line* (que conecta el puerto de Rotterdam con Alemania). Los corredores ferroviarios europeos más importantes para Países Bajos son el corredor de Rotterdam-Génova, Rotterdam-Lyon y Rotterdam-Polonia/R. Checa. Todo esto hace del sistema ferroviario del país uno de los más transitados a nivel mundial.

Desde principios de la década del 2000, los servicios ferroviarios de Países Bajos han sido extensamente liberalizados, tanto en larga y corta distancia para pasajeros, como en los servicios de transporte de mercancías. El antiguo monopolio de Nederlandse Spoorwegen (NS, continúa en manos públicas), que cuenta con infraestructura operacional propia y mantenimiento de servicios de transporte, ha creado un sistema de 10 subsidiarias independientes.

La licencia de la principal red ferroviaria del país es controlada por el Ministerio de Infraestructura y Medio Ambiente, mientras que las concesiones regionales están en manos de los gobiernos provinciales y regionales. Estos periodos de concesión varían entre los diez y quince años. La concesión para la red nacional, realizada para el periodo 2015-2025, está en manos de los Ferrocarriles Holandeses, NS. No obstante, hay varios operadores privados que explotan determinados trayectos regionales, como Veolia, Arriva y Connexxion.

El prestigioso proyecto de trenes de alta velocidad entre Bruselas y Amsterdam, Fyra, en el que colaboraban la holandesa NS-Hispeed – 90% de NS y 10% Air France-KLM – y los ferrocarriles belgas SNCB, tuvo que ser abandonado. En el concurso público, el suministro de trenes fue en su día adjudicado a la italiana AnsaldoBreda. Sin embargo, los constantes problemas técnicos de los primeros trenes entregados a finales de 2012 y principios de 2013 (acumulación de nieve y hielo bajo el tren), y los retrasos debido a deficiencias en el sistema informático, llevaron a los operadores de Fyra a suspender la línea de alta velocidad puesta en marcha, tras cinco años de retraso, en diciembre de 2013. En el curso de 2014, los trenes rechazados fueron devueltos al fabricante. Tras el fracaso del servicio Fyra, se reintrodujo un servicio ferroviario transfronterizo alternativo, considerablemente más lento de lo que se pretendía conseguir.

Según declaraciones del presidente de NS, los Ferrocarriles Neerlandeses no adquirirán material rodante interciti antes de 2021.

Puertos

El puerto de Róterdam fue durante años el mayor del mundo por tráfico de mercancías, si bien hoy en día los puertos asiáticos le han superado. Sin embargo, aún se mantiene como el principal puerto de Europa y octavo a nivel mundial. El tráfico portuario de mercancías en 2015 alcanzó los 466,4 millones de toneladas (4,86% más que en 2014), más del doble que el puerto de Amberes, que es el segundo de Europa por volumen de mercancías. *Mainport* Rotterdam ofrece una de las mayores frecuencias de salida hacia otros puertos, tanto europeos como del resto del mundo. Las principales actividades del puerto se centran en las industrias petroquímica y logística. El tercer mayor puerto de Países Bajos y quinto de Europa es el de Ámsterdam con 97,8 millones de toneladas en 2014. El país cuenta además con una extensa red de vías navegables (más de 5.000 km. entre ríos y canales), por los que transitan hacia Centro-Europa importantes volúmenes de mercancías. Otros puertos en Países Bajos son IJmuiden, Moerdijk, Terneuzen y Vlissingen.

Aeropuertos

Creado en 1916 como una base aérea militar, *Amsterdam Schiphol*, situado al sur de Ámsterdam, es el mayor aeropuerto de Países Bajos. En 2015, *Amsterdam Schiphol* ha batido un nuevo record en número de pasajeros, alcanzando la cifra de 58,2 millones (6% más que en el año anterior). El número de movimientos de transporte aéreo llegó a la cifra de 450.679 (que supone un incremento del 2,8%). En contraposición, el tráfico de mercancías se redujo, registrando un cifra de 1,6 millones de toneladas (0,7% menos que el año anterior).

Otros aeropuertos internacionales de Países Bajos están situados junto a las ciudades de La Haya/Róterdam, Maastricht, Groninga y Eindhoven. La principal compañía aérea del país es KLM Royal Dutch Airlines, actualmente aliada a Air France.

TELECOMUNICACIONES

El mercado de telecomunicaciones holandés fue liberalizado en 1997. Varios operadores realizan funciones en todos los sectores de la industria electrónica de comunicaciones del país. En cuanto a proveedores de servicio, hay numerosos operadores, entre los que se encuentra la antigua empresa estatal holandesa de telecomunicaciones KPN.

Las dos tradicionales instituciones de control y supervisión, OPTA (autoridad reguladora independiente encargada de la supervisión de las diferentes partes que operan en el mercado de las telecomunicaciones) y NMa (autoridad para proteger la libre competencia en el sector, se fusionaron en 2013, creando un único organismo de supervisión y control de la libre competencia, la ACM, Autoridad Holandesa para los Consumidores y regulación del Mercado.

ENERGÍA

El sector energético en Países Bajos es muy importante para la economía del país, tanto por la extracción de petróleo y gas natural como por las actividades de refinería. El sector energético (minería, electricidad y gas) supone un 4% del PIB del país. Actualmente, el sector se encuentra en un proceso de transformación estructural para incrementar la importancia de las energías renovables. Concretamente, se están sucediendo diversos planes para aumentar sustancialmente la electricidad procedente de turbinas eólicas con grandes parques eólicos, tanto en tierra firme como en el Mar del Norte, destacando el proyecto Gemini, cerca de la isla holandesa de Schiermonnikoog, que contará con 150 turbinas en el mar que abastecerán a 1,5 millones de hogares. A pesar de ello, todavía la mayor parte de la capacidad productiva del sector de la energía se concentra en el gas (67,1%), y el carbón (15,6%), muy por delante todavía de la energía eólica (7,5%).

El país no es partidario de la producción de energía por centrales nucleares (existe una única central) y hay mucha oposición a las centrales de carbón que

permanecen en uso. El instituto neerlandés de investigación de la energía, ECN (www.ecn.nl), ofrece en su portal numerosos informes (en inglés) relacionados con temas de actualidad en el campo de la energía en Holanda.



3 SITUACIÓN ECONÓMICA

3.1 EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES VARIABLES

PIB: Tras dos años de crecimiento modesto o negativo del PIB real (-0,5% y 1% en 2013 y 2014, respectivamente), el Central Planning Bureau (CPB) estima que la economía neerlandesa creció un 1,9% en términos reales en 2015.

PRECIOS: El índice de precios al consumo aumentó en 2015 un 0,6%, la tasa anual más baja desde el año 1987, por la caída de los precios del gas, la electricidad y los carburantes. La bajada de los precios en los servicios de telefonía e internet también han contribuido a la baja tasa de inflación. Los productos cuyos precios han subido a mayor velocidad son los servicios de guardería y atención domiciliaria (5,9%), los seguros (2,4%) y los alquileres (3,3%). Por primera vez en cinco años, los salarios negociados en convenios colectivos han crecido más que los precios. Según el cálculo armonizado, la tasa de inflación holandesa alcanzó en 2015 un 0,2%. En enero, febrero y marzo de 2016, el crecimiento interanual del IPC se ha situado en el 0,6%.

PARO: En febrero de 2016, el número de parados registrados en Países Bajos ascendía a casi 0,6 millones, lo que supone una tasa del 6,5%. La tasa de paro de Países Bajos es una de las más bajas de la Unión Europea y de la Eurozona. Además, según las proyecciones del CPB, la tasa de desempleo se reducirá al 6,3% en 2017, acercándose a su nivel de desempleo estructural, que según la OCDE en Países Bajos se sitúa en torno al 5,9%.

PREVISIONES: Las previsiones oficiales de la agencia holandesa de análisis de política económica, CPB, se publican trimestralmente en <http://www.cpb.nl/en/short-term-forecasts>. Las últimas (3/2016) son:

Magnitudes económicas - PREVISIONES (CPB, marzo 2016)			
%	2015	2016	2017
CRECIMIENTO DEL PIB	1,9	1,8	2,0
CONSUMO PRIVADO	1,6	1,6	2,0
GASTO PÚBLICO	-0,3	2,0	0,2
FBCF	7,2	6,0	4,2
EXPORTACIÓN DE BIENES Y SERVICIOS	4,2	3,6	4,1
IMPORTACIÓN DE BIENES Y SERVICIOS	4,9	5,0	4,5
INFLACIÓN (IPC ARMONIZADO)	0,2	0,3	1,0
TASA DE DESEMPLEO (% pobl. activa, definición OIT)	6,9	6,5	6,3
DÉFICIT PÚBLICO	-1,9	-1,7	-1,2
DEUDA PÚBLICA	66,3	65,4	64,1

Presupuesto y Plan Fiscal de Países Bajos 2016

La crisis deterioró considerablemente las finanzas públicas holandesas. Hasta 2008, Holanda generaba un pequeño superávit presupuestario. Los siguientes ejercicios se cerraron con un déficit sustancial, y el gobierno comenzó a tomar medidas drásticas para sanear las cuentas públicas. En 2012 el gobierno Rutte-Asscher acordó un paquete de medidas para conseguir el equilibrio presupuestario hacia finales del mandato en 2016: reducción del gasto por valor de

16.000 millones de euros, sobre todo en la Administración pública, en sanidad y en seguridad social. A la vez se acordó invertir en determinados sectores, sobre todo en energías renovables y en educación.

Presupuesto del Estado 2016

253,5 miles de millones €	262,1 miles de millones €
INGRESOS:	GASTO:
()= diferencia € con respecto 2015	
<i>Impuestos indirectos:</i>	78,1 (+0,5) Seguridad Social y Mercado Laboral
IVA 46,7 (+2)	74,6 (+1,7) Sanidad
Accisas/impuestos especiales 11,3 (-0,1)	34 (+1) Educación, Cultura y Ciencia
Impuesto Medio ambiente 4,7 (-0,4)	23,2 (+4,8) Fondos municipales y provinciales
Seguros 4,5 (+0,7)	9,9 (-0,7) Asuntos Exteriores
Derechos a la importación 3,2 (+0,8)	8,1 (-1,1) Infraestructura y Medio Ambiente
Vehículos a motor 1,4 (+0,1)	9,9 (-0,1) Seguridad y Justicia
Arrendamientos 1,6 (+0,3)	7,8 (-0,6) Intereses
Banca 0,5 (+0)	7,5 (+0,2) Defensa
Otros impuestos indirectos 1,1 (+0)	4,4 (+0) Asuntos Económicos
	3,1 (+0,1) Vivienda y Patrimonio
	1,2 (-2,9) Hacienda
Renta 48,5 (-3,9)	0,8 (+0,1) Interior y Relaciones del Reino
Sociedades 16,1 (+1,7)	0,4 (-0,5) Otros gastos
Dividendos 3,1 (+0,5)	
Herencias y donaciones 1,7 (+0,1)	
Circulación vehíc. motor 4,1 (+0,2)	
Seguros sociales 42,3 (+5,1)	
Cuotas seguros empleados 57,1 (+3,2)	
Explotación gas natural 5,7 (-3,4)	

El presupuesto de 2016 ha recibido la calificación de “cauteloso”, advirtiendo que si bien las perspectivas son buenas, sigue habiendo riesgos evidentes. El Presupuesto de 2016 intenta establecer un equilibrio entre la recuperación del poder adquisitivo (reducción de la carga impositiva de los ciudadanos) por una parte, y la mejora de las finanzas públicas, por otra. El Presupuesto presentado genera un déficit de 8.700 millones de euros.

Plan Fiscal 2016: Reforma

Uno de los objetivos fijados por el primer ministro holandés, Mark Rutte, al comienzo de su segundo mandato, fue llevar a cabo una reforma fiscal. El sistema impositivo holandés subvenciona la deuda hipotecaria y tiene unos tipos impositivos muy altos sobre el trabajo. Una reforma impositiva destinada a reorientar la carga fiscal del trabajo hacia el consumo y la propiedad reduciría los incentivos al endeudamiento de hogares y empresas, promoviendo una mayor participación en el mercado laboral y apoyando el crecimiento.

Inicialmente, gobierno de coalición tenía planeado actuar en tres áreas:

- Fase 1: Reducción de impuestos para estimular el empleo. La reducción total propuesta de 5.000 millones de euros en la carga impositiva equivaldría a unos 800 euros por cada hogar con trabajo. El gobierno propone medidas en el ámbito del IRPF; un aumento en los subsidios a las familias para el cuidado de los niños (guarderías) y otras medidas para estimular el empleo de trabajadores con hijos; incentivos financieros para que los empleadores contraten a trabajadores para empleos de baja remuneración. Según los

cálculos de la Oficina Central de Planificación (CPB, la agencia holandesa de previsión macroeconómica), estas medidas conducirían a un aumento en el poder adquisitivo de los hogares de entre el 1,5% y 3%, mientras que el poder adquisitivo de los hogares sin empleo se mantendría estable. El grupo que más se beneficiaría serían parejas con dos salarios y con niños pequeños. El CPB estima que estas medidas podrían conducir a la creación de al menos 35.000 nuevos puestos de trabajo.

- Fase 2: Aumento del tipo de IVA. Otra posible medida consiste en aumentar el tipo de IVA de muchos servicios y productos gravados actualmente con el tipo bajo (6%) al tipo normal de 21%. La alimentación seguiría estando excluida, pero la modificación propuesta afectaría a servicios como el transporte público, la reparación de bicicletas, peluqueros, pintores, decoradores, jardineros, eventos culturales y actuaciones, y productos tales como bebidas no alcohólicas, libros y revistas, y los medicamentos. Estos productos y servicios estaban gravados con el tipo reducido, ya que se consideraba que eran necesidades básicas que debían ser accesibles a todos los niveles de ingresos. El gobierno opina, sin embargo, que en la práctica son principalmente los asalariados con ingresos superiores los que proporcionalmente más se benefician del tipo reducido. El aumento propuesto ha sido fuertemente criticado por parte de los partidos de la oposición, lo que sin duda significará que el gobierno se enfrentará a un reto considerable para conseguir apoyo para el aumento del tipo de IVA.
- Fase 3: Cambio en los poderes para recaudar impuestos. La tercera propuesta consiste en un cambio en la recaudación de impuestos. Así, la recaudación de entre 2.000 y 4.000 millones de euros por año se desplazaría del nivel nacional hacia el nivel local (municipio). Esta propuesta se basa en la idea que un mayor nivel de autoridad local fortalecería la gobernabilidad democrática, y que además le proporcionaría al gobierno cierto margen para reducir la carga impositiva del trabajo. Estas ideas aún no están suficientemente desarrolladas, por lo que no hay de momento mucho apoyo por parte de los partidos de la oposición.

Sin embargo, el gobierno solo ha obtenido apoyo en el parlamento para la fase 1, las medidas de reducción de impuestos para fortalecer el incentivo al trabajo, con vistas a aumentar el poder adquisitivo de los hogares y reducir el gasto en prestaciones sociales. La parte de la reforma destinada a la redistribución de la carga tributaria y la descentralización del poder impositivo no ha obtenido el apoyo del parlamento. En cualquier caso, el gobierno espera que un modesto alivio fiscal después de un período prolongado de austeridad impulse el gasto de los hogares.

CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS

PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	2011	2012	2013	2014
PIB				
PIB (M€ a precios corrientes)	642.929	645.164	650.857	662.770
Tasa de variación real (%)	1,7	-1,1	-0,5	1,0
INFLACIÓN (IPC)				
Media anual (%)	2,3	2,5	2,5	1,0
Fin de período (%)	2,4	2,9	1,7	0,7
TIPOS DE INTERÉS DE INTERVENCIÓN DEL BANCO CENTRAL (REFI)				
Media anual (%)	1,250	0,875	0,542	0,158
Fin de período (%)	1,000	0,750	0,250	0,050
EMPLEO Y TASA DE PARO				
Población (x 1.000 habitantes)	16.656	16.730	16.780	16.829
Población activa (x 1.000 habitantes)	7.811	7.894	7.939	n. d.
% Desempleo sobre población activa	5,0	5,8	7,3	7,4
DÉFICIT PÚBLICO				
% de PIB (+ es superávit, - es déficit)	-4,3	-3,9	-2,4	-2,4
DEUDA PÚBLICA				
en Mill.	396.421	428.591	442.197	452.056
en % de PIB	61,7	66,4	67,9	68,2
EXPORTACIONES DE BIENES				
en Mill.	398.744	425.408	428.857	432.552
% variación respecto a período anterior	10,7	6,7	0,8	0,9
IMPORTACIONES DE BIENES				
en Mill.	333.824	354.312	351.888	353.283
% variación respecto a período anterior	11,2	6,1	9,9	0,4
SALDO B. COMERCIAL				
en Mill.	64.920	71.096	76.969	79.269
en % de PIB	10,1	11,0	11,8	12,0
SALDO B. CUENTA CORRIENTE				
en Mill.	58.578	69.607	71.479	70.061
en % de PIB	9,1	10,8	11,0	10,6
DEUDA EXTERNA BRUTA				
en Mill.	3.299.960	3.343.569	3.337.020	3.531.944
en % de PIB	513,3	518,2	512,7	532,9
SERVICIO DE LA DEUDA EXTERNA BRUTA				
en Mill.	220.271	207.477	210.655	226.684
en % de exportaciones de b. y s.	44,3	39,2	39,2	41,3
en Mill.	39.623	41.553	33.610	35.352
en meses de importación de b. y s.	1,1	1,1	0,9	0,9
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN PAÍSES BAJOS				
en Mill. (stock)	3.072.944	3.257.935	3.428.158	3.590.151
TIPO DE CAMBIO FRENTE AL DÓLAR				
media anual	1,3920	1,2848	1,3281	1,3285
fin de período	1,2939	1,3194	1,3791	1,2141

Fuentes: CBS, DNB y Eurostat. Última actualización: enero 2016

3.1.1 ESTRUCTURA DEL PIB

El valor del PIB de Países Bajos en 2014 fue de 662.770 millones de euros. En cuanto a la composición del PIB por sectores (% a precios corrientes), los últimos datos disponibles a fecha de redacción de este informe refieren al año completo 2014. El desglose muestra que el sector terciario es el más importante de la economía holandesa. Así, la tabla estaría encabezada por los servicios prestados por el Estado, como la partida de educación, sanidad y bienestar, alcanzando un 20% del PIB, seguida por la partida de comercio, transporte y hostelería, que aporta el 18,2% del total.

Del resto, por grupos de sectores y por orden de importancia a la contribución al PIB de 2014, las partidas más relevantes son las siguientes (%):

- Servicios a empresas: 12,3
- Industria: 10,9
- Servicios financieros: 7
- Explotación y comercio inmobiliario: 5,1
- Información y comunicación: 4,2
- Construcción: 4,1

Composición del PIB por sectores (%)	2011	2012	2013	2014
AGROPECUARIO	1,5	1,6	1,8	1,7
MINERIA	2,9	3,2	3,3	2,5
INDUSTRIA Y MANUFACTURAS	10,9	11,0	10,9	10,9
-Industria alimenticia, productos estimulantes	1,8	2,0	2,1	2,1
-Química	1,4	1,4	1,3	1,3
ENERGIA	1,1	1,1	1,1	1,1
CONSTRUCCIÓN	4,7	4,3	4,1	4,1
COMERCIO, TRANSPORTE Y HORECA	17,7	17,6	17,5	18,2
-Comercio mayorista y consultoría com.	7,4	7,4	7,2	7,5
-Comercio detallista (excl. automóviles)	3,4	3,2	3,1	3,5
INFORMACIÓN Y COMUNICACIÓN	4,3	4,3	4,2	4,2
-Telecomunicaciones	1,4	1,4	1,4	1,2
-TIC	2,2	2,1	2,1	2,3
SERVICIOS FINANCIEROS	7,1	7,7	7,4	7,0
-Banca	4,9	5,3	5,4	5,2
-Seguros y fondos de pensiones	1,6	1,9	1,4	1,2
EXPLOTACIÓN Y COM. INMOBILIARIO	5,2	4,5	4,7	5,1
SERVICIOS A LAS EMPRESAS	12,2	12,1	12,0	12,3
-Consultoría técnica y de gestión de empresas	5,8	5,7	5,7	5,7
-Servicios de recursos humanos, ETT	2,4	2,3	2,3	2,4
ADMINISTRACIÓN PÚBLICA Y SANIDAD	19,5	20,1	20,2	20,0
-Gasto general de la Administración pública	6,8	6,9	6,9	6,7
-Educación	4,6	4,7	4,6	4,7
-Sanidad	4,4	4,6	4,7	4,6
-Bienestar y otros servicios no comerciales	3,7	4,0	4,0	4,0
CULTURA, OCIO Y OTROS SERVICIOS	2,3	2,4	2,4	2,4
Impuestos netos sobre los productos	9,9	9,6	10,0	10,00
TOTAL % PIB (bruto, precios corrientes)	100	100	100	100

Fuente: CBS, Nationale Rekeningen 2014. Tabla P 11.4. Septiembre 2015

CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO

Composición del PIB por sectores (%)	2010	2011	2012	2013
AGROPECUARIO	1,7	1,5	1,6	1,8
MINERIA	2,7	2,9	3,2	3,3
INDUSTRIA Y MANUFACTURAS	10,6	10,9	11,0	10,9
-Industria alimenticia, productos estimulantes	1,8	1,8	2,0	2,1
-Química	1,3	1,4	1,4	1,3
ENERGIA	1,2	1,1	1,1	1,1
CONSTRUCCIÓN	4,8	4,7	4,3	4,1
COMERCIO, TRANSPORTE Y HORECA	17,5	17,7	17,6	17,5
-Comercio mayorista y consultoría com.	7,2	7,4	7,4	7,2
-Comercio detallista (excl. automóviles)	3,4	3,4	3,2	3,1
INFORMACIÓN Y COMUNICACIÓN	4,4	4,3	4,3	4,2
-Telecomunicaciones	1,5	1,4	1,4	1,4
-TIC	2,2	2,2	2,1	2,1
SERVICIOS FINANCIEROS	7,6	7,1	7,7	7,4
-Banca	5,4	4,9	5,3	5,4
-Seguros y fondos de pensiones	1,5	1,6	1,9	1,4
EXPLOTACIÓN Y COM. INMOBILIARIO	5,0	5,2	4,5	4,7
SERVICIOS A LAS EMPRESAS	11,9	12,2	12,1	12,0
-Consultoría técnica y de gestión de empresas	5,7	5,8	5,7	5,7
-Servicios de recursos humanos, ETT	2,2	2,4	2,3	2,3
ADMINISTRACIÓN PÚBLICA Y SANIDAD	19,6	19,5	20,1	20,2
-Gasto general de la Administración pública	6,9	6,8	6,9	6,9
-Educación	4,7	4,6	4,7	4,6
-Sanidad	4,4	4,4	4,6	4,7
-Bienestar y otros servicios no comerciales	3,6	3,7	4,0	4,0
CULTURA, OCIO Y OTROS SERVICIOS	2,3	2,3	2,4	2,4
Impuestos netos sobre los productos	10,1	9,9	9,6	10,0
TOTAL % PIB (bruto, precios corrientes)	100	100	100	100

Fuente: CBS, Nationale Rekeningen 2013. Tabla P 11.4. Septiembre 2014.

3.1.2 PRECIOS

Como ocurrió en 2014, el IPC en Países Bajos ha crecido por debajo del 2% (objetivo del BCE) en 2015. El IPC subyacente (que elimina de la cesta representativa los productos con precios más volátiles) confirma que la baja inflación registrada coincide con la tendencia a medio plazo. A diferencia de lo que ocurrió en 2014, el crecimiento del IPCA (Índice de Precios al Consumo Armonizado) en 2015 fue superior al de la Unión Europea (0,0%) y al de la Eurozona (0,0%). El deflactor del PIB registra crecimientos sistemáticamente inferiores a los del IPC, lo que puede significar un mayor crecimiento de los precios de los bienes de consumo importados, un menor crecimiento de los bienes de capital producidos dentro de los Países Bajos, o una combinación de las dos cosas. La evolución de los principales índices de precios de compra de Países Bajos se muestra a continuación:

Índices de precios	2011	2012	2013	2014	2015
Índice de Precios al Consumo (IPC)	2,3	2,5	2,5	1,0	0,6
Índice de Precios al Consumo (IPC) subyacente	2,4	2,9	1,7	0,7	0,7
Índice de Precios al Consumo Armonizado (IPCA)	2,5	2,8	2,6	0,3	0,2
Deflactor del PIB	0,1	1,5	1,4	0,8	n.d.

Fuente: CBS. Consultado en marzo de 2016

En lo referido a los precios de los productores, todas las industrias sufren caídas en los precios en 2015. Existe una clara relación directa entre los precios de las industrias extractivas y energéticas con los precios de las manufacturas. Los precios de los servicios evolucionan de manera más autónoma. La evolución de los precios de los productores (que no incluyen el impuesto sobre el valor añadido ni las subvenciones) de la industria (grupos B-E) y los servicios (grupos H-N) se muestra a continuación:

Clasificación industria en función del listado PRODCOM	2011	2012	2013	2014	2015
B Industrias extractivas	20,9	9,8	-2,7	-12,7	-10,9
05 Extracción y aglomeración de antracita y hulla, lignito y turba	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
06 Petróleo crudo, gas natural licuado y gas natural	21,6	10,1	-2,8	-13,1	-11,3
07 Extracción de minerales metálicos	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
08 Otros productos de industrias extractivas	3,6	1,2	0,4	0,0	0,8
C Productos manufacturados	10,2	3,2	-1,3	-2,1	-6,5
10 Industria de productos alimenticios	10,3	3,5	1,3	-1,2	-3,4
11 Industria de bebidas	3,1	3,5	0,6	-0,9	1,0
12 Industria del tabaco	2,9	10,7	7,1	-2,2	-2,8
13 Industria textil	4,6	2,8	-0,1	1,0	1,2
14 Industria de la confección y de la peletería	0,8	1,5	1,4	1,2	2,6
15 Preparación, curtido y acabado del cuero; fabricación de artículos de marroquinería y viaje; artículos de guarnicionería, talabartería y zapatería	9,6	8,4	8,1	-4,8	-0,6
16 Industria de la madera y del corcho, excepto muebles; cestería y espartería	2,5	1,2	-1,1	1,2	3,4
17 Industria del papel	5,4	-1,4	0,0	-0,2	-0,8
18 Edición, artes gráficas y reproducción de soportes grabados	0,2	-0,8	-3,7	-0,6	-1,1
19 Coquerías, refino de petróleo y tratamiento de combustibles nucleares	25,8	9,9	-7,0	-8,0	-28,1
20 Fabricación de productos químicos básicos	15,9	2,2	-1,8	-1,4	-7,7

21 Fabricación de productos farmacéuticos	3,0	-1,1	-1,2	-0,9	1,0
22 Fabricación de productos de caucho y materias plásticas	5,4	1,7	0,2	-0,1	0,5
23 Fabricación de otros productos minerales no metálicos	1,6	2,1	-0,5	0,1	0,7
24 Metalurgia	9,3	-5,0	-4,1	-1,4	-0,8
25 Fabricación de productos metálicos, excepto maquinaria y equipo	2,7	0,3	-0,6	0,1	0,6
26 Fabricación de máquinas de oficina y equipos informáticos	-6,9	-1,2	-0,5	-1,1	8,9
27 Fabricación de maquinaria y material eléctrico	3,3	1,9	7,0	-1,6	4,1
28 Otros fabricación de maquinaria y equipos	1,0	1,1	0,7	0,4	1,0
29 Fabricación de vehículos de motor, remolques y semirremolques	1,7	0,9	0,7	-0,2	0,3
30 Fabricación de otro material de transporte	1,1	1,0	1,6	1,0	1,5
31 Fabricación de muebles	2,1	1,5	1,4	1,9	1,0
32 Otros bienes manufacturados	2,0	2,2	0,4	-0,2	1,8
33 Servicios de Instalación y reparación de maquinaria y equipos	2,6	2,0	0,9	3,7	6,1
D Producción de energía eléctrica, gas, vapor y agua caliente	3,3	0,5	-2,7	-7,1	-7,9
35 Producción de energía eléctrica, gas, vapor y agua caliente	3,3	0,5	-2,7	-7,1	-7,9
E Captación, depuración y distribución de agua	0,5	-10,6	0,0	0,8	-0,1
36 Agua	0,5	-10,6	0,0	0,8	-0,1
Clasificación servicios en función del CPA 2008	2011	2012	2013	2014	2015
H Transporte y almacenamiento	1,9	1,9	0,7	-0,1	n.d.
49 Servicios de transporte terrestre	3,5	1,9	0,7	0,2	-0,4
50 Servicios de transporte de agua	1,0	2,4	-3,9	-4,4	-1,4
51 Servicios de transporte aéreo	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
52 Almacenamiento y servicios de apoyo	3,6	-1,3	1,9	2,0	n.d.
53 Servicios postales y de mensajería	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
I Servicios de alojamiento y comida	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
J Información y comunicación	-0,8	-1,4	-0,9	-1,3	n.d.
58 Servicios de publicidad	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
59 Imagen en movimiento, video y televisión	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
60 Servicios de programación y emisión	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
61 Servicios de telecomunicación	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
62 Programación informática, consultoría...	-3,4	-2,8	-1,7	-2,1	n.d.
63 Servicios de información	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
K Servicios de intermediación financiera	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
L Actividades de bienes raíces	0,9	0,9	1,9	2,5	2,3
68 Servicios de bienes raíces	0,9	0,9	1,9	2,5	2,3
M Otros servicios especializados de negocios	0,4	-1,1	0,0	-0,3	n.d.
69 Servicios legales y de contabilidad	2,0	0,3	0,3	-0,6	n.d.
70 Servicios de oficinas centrales	-0,1	-2,9	0,3	-1,2	n.d.
71 Servicios de arquitectura e ingeniería	-0,1	-0,6	-0,8	0,2	n.d.
72 Investigación científica y de desarrollo	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
73 Publicidad e investigación de mercados	-0,7	-1,8	-0,8	2,2	n.d.
74 Otros profesionales, científicos...	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
75 Servicios de veterinario	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
N Servicios administrativos y de apoyo	1,5	1,1	2,1	0,8	n.d.
77 Servicios de alquiler y leasing	1,4	0,0	1,0	0,1	-0,9
78 Servicios de empleo	1,5	1,3	2,6	0,9	n.d.
79 Agencias de viaje, tour operadores...	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
80 Servicios de investigación y seguridad	0,8	1,4	1,6	0,6	1,2

81 Servicios a edificios y al paisaje	0,8	1,4	1,6	0,6	1,2
82 Actividades administrativas de oficina y otros servicios de apoyo a empresas	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.

Fuente: CBS. Consultado en marzo de 2016

3.1.3 POBLACIÓN ACTIVA Y MERCADO DE TRABAJO. DESEMPLEO

Población activa, empleo y desempleo registrado (miles de personas)

La población activa en Países Bajos ascendió en febrero de 2016 a 8,9 millones de personas, registrando un crecimiento leve pero sostenido desde enero de 2010, cuando se situaba en 8,7 millones. De ellos, se encontraban trabajando en febrero de 2016 cerca de 8,3 millones de personas, mientras que en enero de 2010 se contabilizaban 8,2 millones de empleados. El número de desempleados creció a lo largo de los años 2011, 2012 y 2013, pero comenzó a bajar en 2014 y continuó bajando en 2015. En febrero de 2016 había 0,6 millones de desempleados. Según el CBS, en diciembre de 2015 el 78,9% de los parados registrados estaban protegidos por algún tipo de prestación por desempleo.

		Población activa	Empleados	Desempleados
2010 Enero		8.692	8.226	467
2010 Abril		8.690	8.249	442
2010 Julio		8.740	8.330	410
2010 Octubre		8.715	8.290	425
2011 Enero		8.676	8.222	454
2011 Abril		8.648	8.228	420
2011 Julio		8.700	8.299	401
2011 Octubre		8.765	8.307	458
2012 Enero		8.778	8.268	511
2012 Abril		8.800	8.289	511
2012 Julio		8.856	8.361	495
2012 Octubre		8.886	8.347	539
2013 Enero		8.860	8.245	615
2013 Abril		8.885	8.251	634
2013 Julio		8.929	8.286	642
2013 Octubre		8.952	8.272	679
2014 Enero		8.862	8.145	716
2014 Abril		8.840	8.146	694
2014 Julio		8.877	8.251	626
2014 Octubre		8.909	8.275	634
2015 Enero		8.897	8.223	674
2015 Abril		8.893	8.258	635
2015 Julio		8.920	8.339	580
2015 Octubre		8.930	8.313	617
2016 Enero		8.867	8.264	603

Tasa de desempleo registrado, desestacionalizado, juvenil, femenino y protección por desempleo (%)

El desempleo en Países Bajos suele tener un componente estacional negativo en los primeros meses del año, mientras que entre junio y agosto suele ser al revés. En febrero de 2016, la tasa

de desempleo registrado ascendió al 6,9%. El desempleo femenino es ligeramente superior al desempleo general, situándose en febrero de 2016 en el 7,4%. El paro juvenil, por su parte, se sitúa en el 11,9% en el mismo mes. En diciembre de 2015 el 78,9% de los parados registrados estaban protegidos por algún tipo de prestación por desempleo.



	Tasa de desempleo registrado	Tasa de desempleo desestacionalizada	Tasa de desempleo juvenil	Tasa de paro femenino	Tasa de protección por desempleo
2010 Enero	5,4	5,1	12,2	5,9	60,6
2010 Abril	5,1	5,0	11,4	5,6	62,1
2010 Julio	4,7	5,0	10,3	5,1	63,5
2010 Octubre	4,9	4,9	10,9	5,6	58,9
2011 Enero	5,2	4,9	11,2	5,8	60,8
2011 Abril	4,9	4,7	9,5	5,1	61,5
2011 Julio	4,6	4,9	9,4	5,0	63,1
2011 Octubre	5,2	5,2	10,4	5,8	55,1
2012 Enero	5,8	5,5	12,0	6,3	57,1
2012 Abril	5,8	5,7	11,7	6,2	57,2
2012 Julio	5,6	5,9	10,9	6,0	60,2
2012 Octubre	6,1	6,1	12,1	6,5	57,5
2013 Enero	6,9	6,6	13,3	7,0	60,0
2013 Abril	7,1	7,0	12,8	7,1	59,9
2013 Julio	7,2	7,5	13,0	7,2	61,5
2013 Octubre	7,6	7,6	13,8	7,8	60,1
2014 Enero	8,1	7,8	14,2	8,3	64,3
2014 Abril	7,9	7,7	13,3	8,2	63,9
2014 Julio	7,0	7,3	12,2	7,3	69,8
2014 Octubre	7,1	7,1	12,1	7,6	66,2
2015 Enero	7,6	7,2	12,5	7,9	67,9
2015 Abril	7,1	7,0	11,0	7,6	67,2
2015 Julio	6,5	6,8	11,0	6,8	72,5
2015 Octubre	6,9	6,9	11,8	7,4	68,2
2016 Enero	6,8	6,5	12,0	7,2	-

Desempleo (EPA): desempleo estructural y comparaciones geográficas (%)

La tasa de paro de Países Bajos es una de las más bajas de la Unión Europea y de la Eurozona. Además, según las proyecciones de la OCDE, la tasa de desempleo se reducirá en 2016 y 2017 hasta llegar al 6,1%, acercándose a su nivel de desempleo estructural, que en Países Bajos se sitúa en torno al 5,9%.

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016*	2017*
Tasa de desempleo UE (28) - EPA	9,6	9,7	10,5	10,9	10,2	9,4	-	-
Tasa de desempleo Eurozona (19) - EPA	10,2	10,2	11,4	12,0	11,6	10,9	-	-
Tasa de desempleo Países Bajos - EPA	5,0	5,0	5,8	7,3	7,4	6,9	6,6	6,1
Tasa de desempleo estructural Países Bajos*	5,2	5,4	5,6	5,8	5,9	5,9	5,9	5,9

3.1.4 DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA

El PIB per cápita de Países Bajos ascendió en 2015 a 40.100 euros. En términos reales, el PIB per cápita ha crecido un 1,6% en 2015, alejándose de las contracciones en términos reales que vivió el país en 2012 y 2013. Países Bajos es uno de los países más prósperos del mundo. Dentro de la Unión Europea, Países Bajos es el tercer país con mayor PIB per cápita en PPS, solo por detrás de Luxemburgo e Irlanda. Dentro de la OCDE, Países Bajos ocupa la sexta posición por PIB per cápita en PPP (dólares internacionales), por detrás de países extracomunitarios como Noruega, Suiza y Estados Unidos. A nivel mundial, Países Bajos se encuentra en el puesto 14º en el ranking de países por PIB per cápita en PPP.

	2010	2011	2012	2013	2014	2015
PIB pc (€)	38.000	38.500	38.500	38.700	39.300	40.100
Var. PIB pc real (%)	0,9	1,2	-1,4	-0,8	0,6	1,6
Ranking UE (28) - PIB pc PPS*	2º	2º	2º	2º	3º	n.d.
Ranking OCDE - PIB pc PPP**	5º	5º	5º	5º	6º	n.d.
Ranking mundial - PIB pc PPP**	14º	15º	14º	14º	14º	n.d.

*PPS – Purchasing Power Standard; unidad monetaria ficticia que tiene el mismo poder adquisitivo en todos los países de la Unión Europea. Permite comparar variables entre distintos países de la Unión Europea.

***PPP – Purchasing Power Parity (dólares internacionales); método para medir variables de distintos países utilizando los precios de EEUU. Permite comparar variables entre distintos países del mundo.*

Fuente: Eurostat, OCDE y Banco Mundial.

Además de ser uno de los países más prósperos del mundo, Países Bajos es también uno de los más igualitarios. La desigualdad -medida mediante el índice de Gini- registra una tendencia decreciente, alcanzando en 2012 según el dato más reciente del Banco Mundial la cifra de 27,99. Dentro de la Unión Europea, Países Bajos es el octavo país más igualitario. En la OCDE, Países Bajos ocupa la novena posición, mientras que a nivel mundial el país ocupa el puesto decimocuarto.

	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Índice de Gini	30,35	29,93	28,38	28,73	28,17	27,99
Ranking UE (28)	9º	10º	8º	9º	7º	8º
Ranking OCDE	10º	10º	8º	9º	8º	9º
Ranking mundial	16º	15º	11º	15º	14º	14º

Fuente: Banco Mundial.

3.1.5 POLÍTICAS FISCAL Y MONETARIA

Holanda es un país próspero, pero como resultado de dos recesiones en cinco años, la economía claramente ha sufrido, si bien ha vuelto a registrar un modesto crecimiento. En los próximos semestres, se espera que la economía continúe creciendo, aunque el crecimiento será sin duda sensiblemente menor que en los años previos a la crisis, debido al envejecimiento de la población y su presión en el sistema social y sanitario. Al mismo tiempo, no se descartan nuevos reveses como resultado de las continuas incertidumbres en la economía internacional y el sistema financiero mundial. Por lo tanto, Países Bajos se ha propuesto sanear sus finanzas públicas para hacer su economía más resistente. Así, el gobierno ha implementado en los últimos años sucesivos paquetes de medidas para reducir el déficit presupuestario y fortalecer la economía.

No obstante, no olvidemos que el punto de partida de la economía holandesa era relativamente favorable: en 2008, Holanda tenía un superávit presupuestario y una deuda por debajo del 50%.

Reforma fiscal 2016

Uno de los objetivos más importantes establecidos por el primer ministro holandés, Mark Rutte, al comienzo de su segundo mandato en 2012 fue una reforma del sistema fiscal del país. El gobierno ha publicado recientemente tres propuestas destinadas a reducir la carga fiscal global, cambiando la estructura de la fiscalidad y otorgando a las autoridades locales más poder impositivo, a cambio de una reducción en las tasas de los impuestos nacionales.

La carga fiscal en los Países Bajos está al nivel de la media para Europa occidental. No obstante, la combinación de un régimen fiscal bastante complejo, una alta presión fiscal sobre el trabajo y una de las tasas de impuestos marginales más altas de la OCDE requieren una mejora del sistema tributario del país para fortalecer el entorno tanto para las empresas como para los trabajadores.

Los planes iniciales del gobierno de coalición de liberales de centro-derecha (VVD) y el Partido Laborista de centro-izquierda (PvdA) se centran principalmente en unas medidas de reducción de impuestos para fortalecer el incentivo al trabajo, con vistas a aumentar el poder adquisitivo de los hogares y reducir el gasto en prestaciones sociales. Hasta el final de la actual legislatura en 2017, el gobierno prevé destinar alrededor de € 5 mil millones hacia alcanzar este objetivo. Por otra parte, el gobierno ha desarrollado dos fases adicionales en el trayecto de esta reforma fiscal, centradas en una redistribución de la carga tributaria y una descentralización del poder

impositivo.

- Fase 1: Reducción de impuestos para estimular el empleo. La reducción total propuesta de 5.000 millones de euros en la carga impositiva equivaldría a unos 800 euros por cada hogar con trabajo. El gobierno propone medidas en el ámbito del IRPF; un aumento en los subsidios a las familias para el cuidado de los niños (guarderías) y otras medidas para estimular el empleo de trabajadores con hijos; incentivos financieros para que los empleadores contraten a trabajadores para empleos de baja remuneración. Según los cálculos de la Oficina Central de Planificación (CPB, la agencia holandesa de previsión macroeconómica), estas medidas conducirían a un aumento en el poder adquisitivo de los hogares de entre el 1,5% y 3%, mientras que el poder adquisitivo de los hogares sin empleo se mantendría estable. El grupo que más se beneficiaría serían parejas con dos salarios y con niños pequeños. El CPB estima que estas medidas podrían conducir a la creación de al menos 35.000 nuevos puestos de trabajo.
- Fase 2: Aumento del tipo de IVA. Otra posible medida consiste en aumentar el tipo de IVA de muchos servicios y productos gravados actualmente con el tipo bajo (6%) al tipo normal de 21%. La alimentación seguiría estando excluida, pero la modificación propuesta afectaría a servicios como el transporte público, la reparación de bicicletas, peluqueros, pintores, decoradores, jardineros, eventos culturales y actuaciones, y productos tales como bebidas no alcohólicas, libros y revistas, y los medicamentos. Estos productos y servicios estaban gravados con el tipo reducido ya que se consideraba que eran necesidades básicas que debían ser accesibles a todos los niveles de ingresos. El gobierno opina, sin embargo, que en la práctica son principalmente los asalariados con ingresos superiores los que proporcionalmente más se benefician del tipo reducido. El aumento propuesto ha sido fuertemente criticado por parte de los partidos de la oposición, lo que sin duda significará que el gobierno se enfrentará a un reto considerable para conseguir apoyo para el aumento del tipo de IVA.
- Fase 3: Cambio en los poderes para recaudar impuestos. La tercera propuesta consiste en un cambio en la recaudación de impuestos. Así, la recaudación de entre 2.000 y 4.000 millones de euros por año se desplazaría del nivel nacional hacia el nivel local (municipio). Esta propuesta se basa en que un mayor nivel de autoridad local fortalecería la gobernabilidad democrática, y que además le proporcionaría al gobierno cierto margen para reducir la carga impositiva del trabajo. Estas ideas aún no están suficientemente desarrolladas, por lo que no hay de momento mucha apoyo por parte de los partidos de la oposición.

Se prevé que en la próxima presentación del Presupuesto General del Estado (15 de septiembre de 2015) se aclaren varios de los puntos que contiene la reforma propuesta. En cualquier caso, el gobierno espera que un modesto alivio fiscal después de un período prolongado de austeridad después de la crisis pueda impulsar tanto el gasto de los hogares como al apoyo a ambos partidos gobernantes, en esta fase previa a las próximas elecciones generales, previstas para marzo de 2017.

Por lo que a la política monetaria se refiere, Países Bajos pertenece a la zona euro.

3.2 PREVISIONES MACROECONÓMICAS

Las previsiones oficiales de la agencia holandesa de análisis de política económica, CPB, se publican trimestralmente en <http://www.cpb.nl/en/short-term-forecasts>. Las últimas (3/2016) son:

Magnitudes económicas - PREVISIONES (CPB, marzo 2016)			
%	2015	2016	2017
CRECIMIENTO DEL PIB	1,9	1,8	2,0
CONSUMO PRIVADO	1,6	1,6	2,0
GASTO PÚBLICO	-0,3	2,0	0,2
FBCF	7,2	6,0	4,2
EXPORTACIÓN DE BIENES Y SERVICIOS	4,2	3,6	4,1
IMPORTACIÓN DE BIENES Y SERVICIOS	4,9	5,0	4,5
INFLACIÓN (IPC ARMONIZADO)	0,2	0,3	1,0
TASA DE DESEMPLEO (% pobl. activa, definición OIT)	6,9	6,5	6,3
DÉFICIT PÚBLICO	-1,9	-1,7	-1,2
DEUDA PÚBLICA	66,3	65,4	64,1

3.3 OTROS POSIBLES DATOS DE INTERÉS ECONÓMICO

Países Bajos está gobernado desde el año 2012 por una coalición de partidos. Dicha coalición, formada por el partido VVD (Partido Popular para la Libertad y la Democracia) y el PvdA (Partido Laborista), y titulada “Construyendo Puentes”, busca “la búsqueda de la mejor parte de ambos mundos”. Algunas de las políticas pactadas por la coalición para el conjunto de la legislatura fueron las siguientes;

- Sacar a los Países Bajos de la crisis para alcanzar una economía sólida y socialmente responsable.
- Seguridad social, pensiones y política de subsidios: la coalición pactó alargar la edad de jubilación hasta los 66 años en 2018, con la intención de llegar a los 67 en 2021. Se pactó tomar medidas para evitar la acumulación de subsidios en los hogares y para fomentar la búsqueda activa de empleo por parte de los desempleados que cobran una prestación.
- Innovación y sostenibilidad: la asociación exitosa formada por las empresas, las instituciones científicas, las regiones y el gobierno central se mantendrá y se integrará en un nuevo marco financiero. Por ejemplo, se pondrán 150 millones de euros adicionales a disposición de la investigación fundamental. También se pactó concluir un pacto tecnológico (Techniekpact 2020) con empresas e instituciones educativas que incluya el fortalecimiento de las prácticas profesionales y la reducción de la tasa de abandono en la educación técnica, entre otras cosas.
- Relación Países Bajos-Unión Europea: la coalición de gobierno es partidaria de favorecer la convergencia entre los países de la eurozona para salvar el euro y combatir los desequilibrios globales. También defiende que los países son responsables de garantizar la solvencia de sus propias cuentas y que toda ayuda a cualquier país tiene que venir acompañada de esfuerzos para corregir la situación. Se rechaza el proteccionismo económico y se defiende la unión bancaria, “paso a paso”. Otros puntos incluidos son la idea de que el acceso de nuevos miembros a la Unión Europea debe ser avalado acorde al criterio de Copenhague, así como la mejora de la contabilidad en lo referido a los fondos europeos. Países Bajos ocupó la presidencia del Consejo de la Unión Europea entre el 1 de enero y el 30 de junio de 2016.

- El papel de Países Bajos en el mundo: la coalición apuesta por promover la sostenibilidad, las condiciones laborales dignas, y el respeto por los derechos humanos en sus contactos y asociaciones bilaterales y multilaterales. Además, presta especial atención a la seguridad de su suministro de materias primas y energía. También se apuesta por contribuir a la paz en Oriente Medio, haciendo uso de las buenas relaciones que tienen los Países Bajos tanto con el gobierno de Israel como con la Autoridad Palestina.
- Educación: el pacto de gobierno incluye entre sus aspiraciones que Países Bajos se encuentre dentro de los cinco mejores países del mundo en educación e investigación. Para ello, se endurecerán los requerimientos para ser profesor, se asignarán 250 millones de euros para intensificar la educación vocacional secundaria, se pondrá fin a la sobrecarga prolongada de horas de estudio impuestas a los estudiantes, y se reemplazará el actual sistema de becas para grados y master por un sistema de préstamos para los estudiantes. También se suprimirá la gratuidad de los libros de texto en la educación secundaria, pero parte de los ahorros obtenidos con esta medida se destinarán a otro tipo de subsidios en la educación.
- Sanidad: El gobierno tiene tres prioridades en este campo. En primer lugar, incrementar la calidad a través de un mayor conocimiento de la prestación de atención sanitaria, reduciendo la variación en la práctica médica y evitando el tratamiento médico innecesario. En segundo lugar, reducir costes, que según el gobierno está relacionado con el primer objetivo. Se mantendrán a raya los costes controlando las prestaciones y servicios realizados, impidiendo el sobretatamiento, reduciendo el exceso de capacidad y asegurando un uso eficiente de los recursos. En tercer lugar, el gobierno busca promover la cooperación entre los proveedores de salud, especialmente a nivel regional.
- Seguridad y justicia: algunas de las medidas incluidas son el incremento del presupuesto para la policía nacional en 105 millones de euros adicionales cada año, haciendo posible el incremento de la presencia policial en las calles, así como incrementar la capacidad investigadora. También se incluyen mejoras del sistema judicial, como la promoción de la innovación, mejoras de la tasa de detección, la optimización de la ejecución de las sentencias, el incremento de la efectividad de la justicia criminal, la agilización de los casos penales, el refuerzo de la investigación y persecución de la delincuencia juvenil y la lucha contra los delitos graves como el robo y los crímenes violentos.
- Inmigración: la coalición afirma defender una política migratoria restrictiva, justa y dirigida a la integración, apostando porque la inmigración esté en línea con la capacidad de absorción de la sociedad. Según el acuerdo de la coalición, la integración de los extranjeros en la sociedad pasa por el conocimiento de la lengua neerlandesa, el conocimiento de la sociedad neerlandesa y la obtención de un empleo remunerado. Algunas medidas destacadas son una mayor contribución del país en la acogida de refugiados, la consideración de la residencia ilegal como un crimen, y la exclusión a todos los individuos que no hablan neerlandés de las ayudas sociales.
- Vivienda: el mercado neerlandés de vivienda está estancado. Con el objetivo de revitalizarlo, el pacto de la coalición de gobierno incluye medidas como la necesidad de haber pagado parte del principal de una hipoteca para poder acceder a la deducción de gastos financieros de una nueva hipoteca, así como la limitación del derecho de traspaso y la

creación de un marco sostenible y transparente para las ventas de viviendas y el mercado de alquiler. Debido a la profundidad de las reformas necesarias, se creará un nuevo ministerio, encargado de la vivienda.

- **Mercado de trabajo:** la prioridad para el gobierno es crear oportunidades de empleo para los trabajadores de mayor edad, así como mejorar la protección de los trabajadores. Para ello, según el gobierno se debe reducir el tiempo necesario para pasar de un puesto de trabajo a otro, así como minimizar al máximo el tiempo que los desempleados están en situación de desempleo. Con ese objetivo, la coalición gubernamental pactó llevar a cabo una reforma de la ley de terminación del contrato laboral, así como la modernización del sistema de seguro por desempleo.
- **Movilidad y ordenación del territorio:** el gobierno está mejorando la accesibilidad y el tráfico de dos maneras. Primero, mediante la investigación en proyectos de lucha contra los puntos negros del tráfico y añadiendo eslabones que faltan en la red de carreteras principales. Segundo, mediante un mejor uso de las infraestructuras ferroviarias, viales y acuáticas. El documento incluye propuestas para crear mejores conexiones entre los trenes y otros tipos de transporte público, mejorar la seguridad del transporte ferroviario, y continuar el desarrollo de los centros logísticos de Schipol (aeropuerto) y Rotterdam (puerto).
- **Buen gobierno:** El gobierno sostiene que la cesión de competencias a los municipios permitirá proveer servicios más personalizados a la población y promoverá la participación ciudadana. Según el gobierno, un alto grado de descentralización política requiere que las autoridades locales y regionales estén organizadas en una escala adecuada. En el largo plazo, el gobierno prevé una división de Países Bajos en cinco regiones con poderes estrictamente regulados, y municipios con un mínimo 100.000 habitantes. Las autoridades del agua, por su parte, serán fusionadas con las regiones.

3.4 COMERCIO EXTERIOR DE BIENES Y SERVICIOS

Con una apertura comercial del 154% del PIB en 2015, el sector exterior es fundamental en la economía de Países Bajos. La balanza comercial de Países Bajos registra saldos positivos elevados, que permiten compensar las balanzas deficitarias de servicios y de transferencias, permitiendo al país alcanzar sistemáticamente superávits por cuenta corriente. En 2015, las exportaciones de bienes ascendieron a 429.602 millones de euros, con una tasa de cobertura del 122,3% de las importaciones, permitiendo un saldo positivo de la balanza comercial de 78.331 millones de euros. Por su parte, las exportaciones de servicios ascendieron a 132.085 millones de euros, lo que supone una tasa de cobertura del 98,4% de las importaciones, generando un déficit en la balanza de servicios de 2.179 millones de euros. En conjunto, la suma de los saldos de la balanza comercial y de servicios registró en 2015 un valor de 76.152 millones de euros, que se corresponde con la demanda externa neta del conjunto del país, y que supuso en 2015 el 11,2% de la demanda agregada (PIB) del conjunto del país.

(Millones de euros)	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Exportaciones de bienes	360.296	398.744	425.408	428.857	432.552	429.602
Importaciones de bienes	300.067	333.824	354.312	351.888	353.283	351.271
Balanza comercial	60.229	64.920	71.096	76.969	79.269	78.331
Exportaciones de servicios	94.103	98.604	103.215	108.925	116.825	132.085
Importaciones de servicios	101.523	108.626	112.365	114.439	120.539	134.264
Balanza de servicios	-7.420	-10.022	-9.150	-5.515	-3.714	-2.179
Exportaciones totales	454.399	497.348	528.623	537.782	549.377	561.687
Importaciones totales	401.590	442.450	466.677	466.328	473.822	485.535
Saldos bienes + servicios	52.809	54.899	61.946	71.454	75.555	76.152

La mayor parte del comercio exterior de Países Bajos sigue siendo con la Unión Europea, seguido de Estados Unidos y Japón. La Unión Europea es el primer comprador de bienes (71,8% del total) y servicios (52,9% del total) neerlandeses, así como el primer proveedor de bienes (53,5% del total) y servicios (42,9% del total) extranjeros. Además, la Unión Europea es la única región que proporciona un superávit comercial y de servicios a los Países Bajos.

Distribución geográfica de las importaciones y exportaciones 2015 (mill. Euros)			
Distribución geográfica	Exportaciones bienes	Importaciones de bienes	Saldo bienes
Unión Europea	308.527	187.869	120.658
Estados Unidos	20.110	30.481	-10.371
Japón	3.626	7.992	-4.366
Otros países	97.339	124.930	-27.591
Total	429.602	351.271	78.331
Distribución geográfica	Exportaciones servicios	Importaciones de servicios	Saldo servicios
Unión Europea	69.932	57.637	12.296
Estados Unidos	15.605	27.613	-12.008
Japón	1.691	969	721
Otros países	44.857	48.045	-3.188
Total	132.085	134.264	-2.179
Distribución geográfica	Exportaciones totales	Importaciones totales	Saldo total
Unión Europea	378.459	245.506	132.954
Estados Unidos	35.715	58.094	-22.379
Japón	5.317	8.961	-3.644
Otros países	142.196	172.974	-30.778
Total	561.687	485.535	76.152

Por tipo de bienes, la mayor parte de las exportaciones e importaciones de Países Bajos corresponden a la categoría "Otras mercancías", que suponen el 85% y el 84,7% del total, respectivamente. Todas las categorías de bienes arrojan un superávit comercial, con la única excepción de "Otros productos energéticos". En la balanza de servicios, los principales servicios exportados e importados por Países Bajos son los "Cobros por usos de propiedad intelectual" (28,6% del total de las exportaciones y 33,3% del total de las importaciones) y "Otros servicios a empresas" (25,1% del total de las exportaciones y 25% de las importaciones). Las categorías de servicios que generan un mayor saldo positivo son el "Transporte" y "Telecomunicaciones y servicios informativos", mientras que los servicios más deficitarios para Países Bajos son los "Cobros por usos de propiedad intelectual" y los "Viajes".

Distribución por partidas de las importaciones y exportaciones 2015 (mill. Euros)			
Balanza de bienes	Exportaciones de bienes	Importaciones de bienes	Saldo bienes
Gas natural	10.176	-	10.176
Otros productos energéticos	41.708	52.912	-11.204
Otras mercancías	365.377	297.578	67.799
Exportaciones netas bienes de compraventa	11.542	-	11.542
Oro no monetario	800	782	18
Total	429.602	351.271	78.332
Balanza de servicios	Exportaciones de servicios	Importaciones de servicios	Saldo servicios
Servicios de manufactura	3.960	6.620	-2.660
Servicios de mantenimiento y reparación	2.169	558	1.611
Transporte	23.230	18.274	4.956
Viajes	11.898	16.411	-4.513
Construcción	2.890	1.711	1.179
Servicios de seguros y pensiones	1.296	1.062	234
Servicios financieros	3.634	3.197	437
Cobros por usos de propiedad intelectual	37.815	44.709	-6.894
Telecomunicaciones y servicios informativos	10.935	6.975	3.960
Otros servicios a las empresas	33.219	33.633	-414
Servicios personales, culturales y recreativos	270	920	-650
Servicios públicos	769	194	575
Total	132.085	134.264	-2.179



3.4.1 APERTURA COMERCIAL

La economía neerlandesa es muy abierta. Países Bajos es un país de gran tradición comercial distribuidora, cuyas reexportaciones de bienes y servicios suponen alrededor del 46% de sus ventas al exterior. El grado de apertura de la economía neerlandesa, medido a través de los dos siguientes indicadores, es muy elevado:

Apertura comercial general: $(X+M)/\text{PIB} = 1,45$. Es decir, el comercio exterior neerlandés equivale al 145% de su PIB.

Apertura comercial de las importaciones: $(M/\text{PIB}) = 0,71$. Es decir, las importaciones neerlandesas equivalen al 71% de su PIB.

3.4.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES

Los principales socios comerciales de Países Bajos son, principalmente, países europeos situados cerca del país (Alemania, Bélgica, Reino Unido, Francia...) y potencias económicas a nivel mundial (Estados Unidos, China...). España es el décimo país que más comercio bilateral ejerce con Países Bajos, principalmente gracias al comercio de bienes, que representa el 78% del comercio bilateral entre España y Países Bajos.

2015	Total export. + import.	Export. + Import. de bienes	Export + Import servicios
Países	Mill. Euros	Mill. Euros	Mill. Euros
Alemania	193.911	163.499	30.412
Estados Unidos	101.336	50.857	50.479
Bélgica	92.629	81.131	11.498
Reino Unido	91.001	58.910	32.091
Francia	62.239	50.518	11.721
China	47.621	42.921	4.700
Suiza	37.423	8.016	29.407
Irlanda	33.394	8.873	24.521
Italia	32.178	26.501	5.677
España	24.490	19.102	5.388
Polonia	20.265	17.450	2.815
Rusia	20.030	17.856	2.174
Noruega	18.344	15.903	2.441
Suecia	16.887	13.959	2.928
Singapur	16.347	7.740	8.607
Japón	14.828	11.796	3.032
República Checa	12.878	11.822	1.056
Dinamarca	11.960	9.152	2.808
Brasil	11.302	7.019	4.283
Finlandia	10.151	7.964	2.187

Fuente: CBS. Abril de 2016.

CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)

Los principales clientes de Países Bajos son sus países vecinos y cercanos geográficamente (Alemania, Reino Unido, Bélgica, Francia, Irlanda...) y otros como Estados Unidos, China y Singapur. España es el noveno cliente de Países Bajos, gracias principalmente a las exportaciones de bienes neerlandeses a España, que suponen el 83% de las exportaciones totales de Países Bajos a España.

2015	Total exportaciones	Exportaciones de bienes	Exportaciones de servicios
Países	Mill. Euros	Mill. Euros	Mill. Euros
Alemania	115.734	98.617	17.117
Reino Unido	53.898	37.994	15.904
Bélgica	49.635	44.235	5.400
Francia	40.689	34.254	6.435
Estados Unidos	37.750	18.144	19.606
Irlanda	21.422	3.439	17.983
Italia	20.860	17.549	3.311
Suiza	20.009	5.739	14.270
España	14.838	12.313	2.525
Polonia	11.768	10.134	1.634
China	10.711	8.570	2.141
Singapur	10.693	3.987	6.706
Suecia	9.594	7.737	1.857
Dinamarca	7.481	5.662	1.819
República Checa	7.347	6.701	646
Turquía	6.482	5.470	1.012
Rusia	5.745	4.308	1.437
Austria	5.709	4.948	761
Finlandia	5.448	4.328	1.120
Japón	5.320	3.491	1.829

Fuente: CBS. Abril de 2016.

CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)

Los principales proveedores de Países Bajos son sus países vecinos y más cercanos geográficamente (Alemania, Bélgica, Reino Unido, Francia...) y grandes economías a nivel mundial (Estados Unidos, China, Rusia...). España es el decimosegundo proveedor de Países Bajos, principalmente gracias a las importaciones de bienes, que representan el 70,3% del total de las importaciones neerlandesas con origen español.

2015	Total importaciones	Importaciones de bienes	Importaciones of servicios
Países	Mill. Euros	Mill. Euros	Mill. Euros
Alemania	78.177	64.882	13.295
Estados Unidos	63.586	32.713	30.873
Bélgica	42.994	36.896	6.098
Reino Unido	37.102	20.915	16.187
China	36.910	34.351	2.559
Francia	21.550	16.264	5.286
Suiza	17.414	2.277	15.137
Rusia	14.286	13.549	737
Noruega	13.152	12.072	1.080
Irlanda	11.973	5.435	6.538
Italia	11.319	8.953	2.366
España	9.652	6.789	2.863
Japón	9.508	8.305	1.203
Malasia	7.325	6.718	607
Suecia	7.293	6.222	1.071
Brasil	6.609	4.090	2.519
Singapur	5.654	3.753	1.901
República Checa	5.531	5.121	410
Hong Kong	5.186	3.918	1.268
Finlandia	4.703	3.636	1.067

Fuente: CBS. Abril de 2016.

3.4.3 PRINCIPALES SECTORES DE BIENES (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)

Principales productos importados y exportados

Países Bajos importa principalmente maquinaria y equipo de transporte (30,6% del total), combustibles minerales y lubricantes (17% del total), y productos químicos y relacionados (14,2% del total). Concretamente, los productos más importados son los siguientes:

- Máquinas de oficina y máquinas de procesamiento automático de datos: en 2015 el valor de las importaciones de esta categoría fue de 25.043 millones de euros. Sin embargo, en los últimos años se están reduciendo las importaciones. En 2015 cayeron un 4,7%.
- Aparatos y equipo para telecomunicaciones y para grabación y reproducción de sonido: en 2015, este grupo de bienes generó unas importaciones de 24.628 millones de euros. A diferencia del caso anterior, las importaciones han crecido un 19% en 2015.
- Vehículos de carretera (incluso aerodeslizadores): las importaciones alcanzaron los 19.667 millones de euros en 2015, un 5,2% más que el año anterior.

- Maquinaria, aparatos y artefactos eléctricos: en 2015 las importaciones ascendieron a 18.429 millones de euros, un 2,3% más que el año anterior.
- Productos medicinales y farmacéuticos: el valor de las importaciones en 2015 de esta categoría llegó a los 17.249 millones de euros, un 11,3% más que en 2014.

En lo referido a las exportaciones, los principales productos son la maquinaria y el equipo de transporte (28% del total), los productos químicos y relacionados (18,4% del total), los combustibles minerales y lubricantes (13,4% del total), y los alimentos y animales vivos (13,3% del total). Concretamente, los productos más exportados son los siguientes:

- Productos medicinales y farmacéuticos: las importaciones ascendieron en 2015 a 24.180 millones de euros, creciendo un 16,6% respecto al año anterior.
- Máquinas de oficina y máquinas de procesamiento automático de datos: en 2015 las importaciones de este grupo de productos registraron una cifra de 23.770 millones de euros, con una importante caída del 8,2% respecto al año anterior, que consolida la tendencia decreciente de las exportaciones de estos productos en los últimos años.
- Aparatos y equipo para telecomunicaciones y para grabación y reproducción de sonido: en 2015 las exportaciones de estos bienes llegaron a los 20.814 millones de euros, creciendo un 8,9 respecto a 2014.
- Maquinaria, aparatos y artefactos eléctricos: las exportaciones en 2015 ascendieron a 18.855 millones de euros, un 3,7% más que en 2014.
- Artículos manufacturados diversos: en 2015 el valor de las exportaciones fue de 16.993 millones de euros, un 7,4% más que en 2014.

Los datos oficiales de comercio exterior los publica en Holanda la oficina central de Estadística, CBS, www.cbs.nl. El instrumento Statline, disponible en inglés además del neerlandés, ofrece la posibilidad de crear tablas a medida seleccionando los parámetros que se desee.

CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES

PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS	2013		2014		2015	
	Mill. €	%	Mill. €	%	Mill. €	%
Total bienes	433.106	0,8	433.405	0,1	425.589	-1,8
Alimentos y animales vivos	53.871	7,6	55.974	3,9	56.473	0,9
Bebidas y tabaco	7.287	1,9	6.494	-10,9	6.101	-6,1
Materias crudas, no comestibles, excepto combustibles	19.818	-7,3	20.079	1,3	19.755	-1,6
Combustibles minerales, lubricantes.	85.711	3,5	73.302	-14,5	56.946	-22,3
Aceites y grasas animales y vegetales	4.249	1,7	3.573	-15,9	3.474	-2,8
Productos químicos y relacionados	74.845	-3,1	76.028	1,6	78.269	2,9
Manufacturas	35.207	-0,8	37.730	7,2	36.915	-2,2
Maquinaria y equipo de transporte	109.013	-0,7	115.213	5,7	119.089	3,4
Manufacturas diversas	40.589	6,0	42.893	5,7	45.889	7,0
Otras mercancías	2.517	-23,4	2.119	-15,8	2.678	26,4

Fuente: CBS. Abril 2016.

CUADRO 6: EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

Fuente: CBS. Clasificación SITC/CUCI. Abril 2016

EXPORTACIONES POR SECTORES	2013		2014		2015	
	Mill. €	%	Mill. €	%	Mill. €	%
Total productos	433.106	0,8	433.405	0,1	425.589	-1,8
00 Animales vivos no incluidos en el capítulo 03	2.243	9,3	1.998	-10,9	1.923	-3,8
01 Carne y preparados de carne	8.344	2,8	8.619	3,3	8.401	-2,5
02 Productos lácteos y huevos de aves	8.048	14,7	8.093	0,6	7.492	-7,4
03 Pescado (no incluidos los mamíferos marinos), crustáceos, moluscos e invertebrados acuáticos y sus preparados	2.580	-0,2	2.857	10,7	2.993	4,8
04 Cereales y preparados de cereales	2.271	9,3	2.416	6,4	2.364	-2,2
05 Legumbres y frutas	13.903	8,9	14.036	1,0	14.784	5,3
06 Azúcares, preparados de azúcar y miel	1.389	10,8	1.454	4,7	1.390	-4,5
07 Café, te, cacao, especias y sus preparados	4.639	1,1	5.439	17,2	5.994	10,2
08 Pienso para animales (excepto cereales sin moler)	4.977	9,2	4.901	-1,5	4.719	-3,7
09 Productos y preparados comestibles diversos	5.478	8,8	6.159	12,4	6.413	4,1
11 Bebidas	3.707	2,2	3.779	2,0	4.019	6,3
12 Tabaco y sus productos	3.580	1,7	2.715	-24,2	2.082	-23,3
21 Cueros, pieles y pieles finas, sin curtir	423	-1,3	465	9,9	416	-10,5
22 Semillas y frutos oleaginosos	1.459	-11,8	1.232	-15,6	1.175	-4,6
23 Caucho en bruto (incluso el caucho sintético y regenerado)	671	-24,3	664	-1,0	657	-1,1
24 Corcho y madera	440	11,1	514	17,0	526	2,3
25 Celulosa y residuos de papel	861	-24,2	826	-4,0	815	-1,4
26 Fibras textiles y sus desperdicios	296	0,3	299	0,9	305	1,9
27 Abonos en bruto y minerales en bruto	1.098	-1,4	1.087	-1,0	1.230	13,1
28 Menas y desechos de metales	4.719	-15,1	4.826	2,3	4.429	-8,2
29 Productos animales y vegetales en bruto	9.850	-0,6	10.165	3,2	10.202	0,4
32 Hulla, coque y briquetas	1.030	-25	846	-17,9	789	-6,7
33 Petróleo, productos derivados del petróleo y productos conexos	*	*	*	*	*	*
34 Gas natural y manufacturado	*	*	*	*	*	*
35 Corriente eléctrica	765	-1,2	810	5,8	979	20,9
41 Aceites y grasas de origen animal	306	6,4	224	-26,9	176	-21,1
42 Aceites y grasas fijos de origen vegetal, en bruto, refinados o fraccionados	3.195	7,4	2.579	-19,3	2.633	2,1

43 Aceites y grasas de origen animal o vegetal, elaborados; ceras de origen animal o vegetal; mezclas o preparados no comestibles de grasas o aceites de origen animal o vegetal	748	-18,5	771	3,0	665	-13,6
51 Productos químicos orgánicos	19.811	-7	17.980	-9,2	16.319	-9,2
52 Productos químicos inorgánicos	3.186	-19,4	3.092	-3,0	3.431	11,0
53 Materias tintóreas, curtientes y colorantes	2.659	1,9	2.753	3,5	2.746	-0,3
54 Productos medicinales y farmacéuticos	18.535	-4,4	20.737	11,9	24.180	16,6
55 Aceites esenciales y resinoideos y productos de perfumería; preparados de tocador y para pulir y limpiar	3.897	8,4	3.969	1,9	4.374	10,2
56 Abonos	2.091	-6,6	1.999	-4,4	2.083	4,2
57 Plásticos en formas primarias	13.253	0,7	13.513	2,0	13.701	1,4
58 Plásticos en formas no primarias	2.747	4,5	2.749	0,1	2.770	0,8
59 Materias y productos químicos	8.666	3,7	9.237	6,6	8.666	-6,2
61 Cuero y manufacturas de cuero y pieles finas curtidas	329	7,1	323	-2,0	282	-12,5
62 Manufacturas de caucho	2.719	2,6	2.824	3,9	2.861	1,3
63 Manufacturas de corcho y de madera (excepto muebles)	607	6,5	698	14,9	757	8,4
64 Papel, cartón y artículos de pasta de papel, de papel o de cartón	4.205	3	4.455	5,9	4.523	1,5
65 Hilados, tejidos, artículos confeccionados de fibras textiles	4.235	3	4.478	5,7	4.526	1,1
66 Manufacturas de minerales no metálicos	2.212	3,3	2.292	3,6	2.427	5,9
67 Hierro y acero	9.102	-7	9.616	5,6	9.505	-1,2
68 Metales no ferrosos	4.223	-9,4	5.120	21,3	4.840	-5,5
69 Manufacturas de metales	7.576	5,3	7.925	4,6	7.194	-9,2
71 Maquinaria y equipo generadores de fuerza	4.725	0,4	4.753	0,6	4.791	0,8
72 Maquinarias especiales para determinadas industrias	14.200	3,5	15.549	9,5	16.264	4,6
73 Máquinas para trabajar metales	1.092	-0,1	1.179	7,9	938	-20,4
74 Maquinaria y equipo industrial en general y partes y piezas de máquinas	11.671	7,4	12.171	4,3	12.574	3,3
75 Máquinas de oficina y máquinas de procesamiento automático de datos	26.200	-3,7	25.900	-1,1	23.770	-8,2
76 Aparatos y equipo para telecomunicaciones y para grabación y reproducción de sonido	17.592	-1	19.106	8,6	20.814	8,9
77 Maquinaria, aparatos y artefactos eléctricos	16.735	-4,7	18.182	8,6	18.855	3,7

78 Vehículos de carretera (incluso aerodeslizadores)	13.982	1,3	14.843	6,2	15.301	3,1
79 Otros equipos de transporte	2.816	-9	3.530	25,4	5.783	63,8
81 Edificios prefabricados	1.615	10,9	1.672	3,5	1.948	16,5
82 Muebles y sus partes, camas, colchones, etc.	1.603	-1,1	1.642	2,4	1.916	16,7
83 Artículos de viajes, bolsos de mano, otros	725	12,9	769	6,0	1.012	31,6
84 Prendas y accesorios de vestir	6.672	8,5	7.431	11,4	7.044	-5,2
85 Calzado	2.572	8,4	2.728	6,0	2.762	1,2
87 Instrumentos y aparatos profesionales, científicos y de control	9.521	2,1	10.095	6,0	11.302	12,0
88 Aparatos, equipos y materiales fotográficos y artículos de óptica, relojes	2.793	1,2	2.732	-2,2	2.913	6,6
89 Artículos manufacturados diversos	15.087	8	15.824	4,9	16.993	7,4
91 Paquetes postales no clasificados según su naturaleza	*	*	*	*	*	*
93 Operaciones y mercancías especiales no clasificadas según su naturaleza	1.218	4,9	1.330	9,2	1.668	25,4
94 Complete industrial plants	6	-91,5	46	669,1	47	3,3
96 Monedas (excepto de oro), que no tengan curso legal	13	326,3	24	81,4	31	30,9
97 Oro no monetario (excepto minerales y concentrados de oro)	1.279	-37,6	719	-43,8	932	29,6

CUADRO 7: IMPORTACIONES POR SECTORES

PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS	2013		2014		2015	
	Mill. €	%	Mill. €	%	Mill. €	%
Total bienes	386.355	-0,8	382.416	-1,0	378.040	-1,1
Alimentos y animales vivos	35.348	5,1	35.821	1,3	37.185	3,8
Bebidas y tabaco	3.745	-4,9	3.674	-1,9	4.077	11,0
Materiales crudos, no comestibles, excepto los combustibles	13.794	-7,5	13.454	-2,5	13.683	1,7
Combustibles minerales y lubricantes	95.563	-4,1	83.460	-12,7	64.221	-23,1
Aceites y grasas animales y vegetales	4.832	-4,3	4.155	-14,0	3.984	-4,1
Productos químicos y relacionados	52.175	3,7	51.645	-1,0	53.725	4,0
Manufacturas	35.221	-1,8	37.197	5,6	36.945	-0,7
Maquinaria y equipo de transporte	103.888	-1,2	109.340	5,2	115.602	5,7
Manufacturas diversas	40.411	3,1	42.936	6,2	47.661	11,0
Otras mercancías	1.377	-22,4	734	-46,7	958	30,5

Fuente: CBS. Abril 2016.

CUADRO 8: IMPORTACIONES POR CAPITULOS ARANCELARIOS

EXPORTACIONES POR SECTORES	2013		2014		2015	
	Mill. €	%	Mill. €	%	Mill. €	%
Total productos	386.355	-0,8	382.416	-1,0	378.040	-1,1
00 Animales vivos no incluidos en el capítulo 03	1.053	-1,3	947	-10,0	1.057	11,6
01 Carne y preparados de carne	4.282	-0,9	4.360	1,8	4.630	6,2
02 Productos lácteos y huevos de aves	3.706	12,3	3.632	-2,0	3.588	-1,2
03 Pescado (no incluidos los mamíferos marinos), crustáceos, moluscos e invertebrados acuáticos y sus preparados	2.166	-2,5	2.404	11,0	2.235	-7,1
04 Cereales y preparados de cereales	4.411	6,8	4.021	-8,8	4.262	6,0
05 Legumbres y frutas	9.044	7,1	9.159	1,3	9.666	5,5
06 Azúcares, preparados de azúcar y miel	962	11,4	973	1,1	930	-4,3
07 Café, te, cacao, especias y sus preparados	3.817	2,9	4.565	19,6	5.187	13,6
08 Pienso para animales (excepto cereales sin moler)	3.976	4,7	3.711	-6,7	3.407	-8,2
09 Productos y preparados comestibles diversos	1.932	9,4	2.050	6,1	2.223	8,5
11 Bebidas	2.547	2,5	2.613	2,6	2.791	6,8
12 Tabaco y sus productos	1.198	-17,6	1.061	-11,5	1.285	21,2
21 Cueros, pieles y pieles finas, sin curtir	159	25,3	164	3,1	178	8,2
22 Semillas y frutos oleaginosos	3.174	8,0	2.880	-9,3	3.077	6,9
23 Caucho en bruto (incluso el caucho sintético y regenerado)	481	-27,3	467	-2,7	353	-24,4
24 Corcho y madera	1071,301	-6,4	1128,644	5,4	1141,547	1,1
25 Celulosa y residuos de papel	1161,745	-11,7	1110,435	-4,4	1010,312	-9,0
26 Fibras textiles y sus desperdicios	308,029	16,4	297,487	-3,4	340,123	14,3
27 Abonos en bruto y minerales en bruto	1.005	-8,0	994	-1,1	1.017	2,3
28 Menas y desechos de metales	3.836	-20,6	3.723	-3,0	3.455	-7,2
29 Productos animales y vegetales en bruto	2.596	2,1	2.688	3,5	3.109	15,7
32 Hullas, coque y briquetas	2.102	-16,2	1.874	-10,8	2.264	20,8
33 Petróleo, productos derivados del petróleo y productos conexos	82.030	-5,3	70.674	-13,8	51.703	-26,8
34 Gas natural y manufacturado	9740,714	11,6	9508,298	-2,4	9077,211	-4,5

35 Corriente eléctrica	1.690	-3,4	1.402	-17,1	1.175	-16,1
41 Aceites y grasas de origen animal	270,394	-10,5	185,721	-31,3	175,095	-5,7
42 Aceites y grasas fijos de origen vegetal, en bruto, refinados o fraccionados	4.037	-3,8	3.405	-15,6	3.320	-2,5
43 Aceites y grasas de origen animal o vegetal, elaborados; ceras de origen animal o vegetal; mezclas o preparados no comestibles de grasas o aceites de origen animal o vegetal	524,571	-5,3	563,613	7,4	488,848	-13,3
51 Productos químicos orgánicos	16.158	8,3	14.337	-11,3	14.377	0,3
52 Productos químicos inorgánicos	2.649	-4,9	2.592	-2,2	2.731	5,3
53 Materias tintóreas, curtientes y colorantes	1.571	0,7	1.587	1,0	1.540	-3,0
54 Productos medicinales y farmacéuticos	14.518	3,8	15.492	6,7	17.249	11,3
55 Aceites esenciales y resinoides y productos de perfumería; preparados de tocador y para pulir y limpiar	3.288	8,1	3.458	5,2	3.648	5,5
56 Abonos	739	-7,9	856	15,8	810	-5,4
57 Plásticos en formas primarias	5.225	1,8	5.284	1,1	5.119	-3,1
58 Plásticos en formas no primarias	2.303	7,8	2.360	2,5	2.495	5,7
59 Materias y productos químicos	5.722	-3,9	5.679	-0,8	5.756	1,4
61 Cuero y manufacturas de cuero y pieles finas curtidas	251,136	18,4	263,843	5,1	229,915	-12,9
62 Manufacturas de caucho	2.848	-1,9	3.005	5,5	3.132	4,2
63 Manufacturas de corcho y de madera (excepto muebles)	1.276	-2,3	1.406	10,2	1.572	11,8
64 Papel, cartón y artículos de pasta de papel, de papel o de cartón	4.313	0,3	4.373	1,4	4.379	0,1
65 Hilados, tejidos, artículos confeccionados de fibras textiles	3.179	3,7	3.478	9,4	3.649	4,9
66 Manufacturas de minerales no metálicos	2.538	-1,7	2.683	5,7	2.978	11,0
67 Hierro y acero	8.715	-6,7	8.803	1,0	8.307	-5,6
68 Metales no ferrosos	5.123	-4,4	5.733	11,9	5.651	-1,4
69 Manufacturas de metales	6.978	2,9	7.452	6,8	7.046	-5,4
71 Maquinaria y equipo generadores de fuerza	4.475	-0,5	4.697	5,0	5.094	8,5
72 Maquinarias especiales para determinadas industrias	6.566	0,3	7.102	8,2	7.696	8,4
73 Máquinas para trabajar metales	1.056	3,4	1.181	11,9	849	-28,1
74 Maquinaria y equipo industrial en general y partes y piezas de máquinas	9.807	4,1	10.585	7,9	11.030	4,2

75 Máquinas de oficina y máquinas de procesamiento automático de datos	26.272	-4,7	26.267	0,0	25.043	-4,7
76 Aparatos y equipo para telecomunicaciones y para grabación y reproducción de sonido	20.406	1,4	20.704	1,5	24.628	19,0
77 Maquinaria, aparatos y artefactos eléctricos	16.180	0,9	18.012	11,3	18.429	2,3
78 Vehículos de carretera (incluso aerodeslizadores)	17.518	-1,4	18.692	6,7	19.667	5,2
79 Otros equipos de transporte	1.608	-25,6	2.099	30,5	3.164	50,8
81 Edificios prefabricados	1.358	3,2	1.446	6,5	1.505	4,1
82 Muebles y sus partes, camas, colchones, etc.	2.566	-4,8	2.730	6,4	3.334	22,1
83 Artículos de viajes, bolsos de mano, otros	829,764	12,7	853,558	2,9	1.120	31,2
84 Prendas y accesorios de vestir	8.170	2,1	9.047	10,7	9.874	9,1
85 Calzado	2.853	8,7	2.974	4,3	3.476	16,9
87 Instrumentos y aparatos profesionales, científicos y de control	7.905	2,8	8.453	6,9	9.648	14,1
88 Aparatos, equipos y materiales fotográficos y artículos de óptica, relojes	2.981	12,4	2.915	-2,2	2.818	-3,3
89 Artículos manufacturados diversos	13.749	1,9	14.517	5,6	15.887	9,4
91 Paquetes postales no clasificados según su naturaleza
93 Operaciones y mercancías especiales no clasificadas según su naturaleza	160	5,7	81	-49,4	121	48,7
94 Complete industrial plants	2	-98,1	6	227,4	3	-56,0
96 Monedas (excepto de oro), que no tengan curso legal	8	-9,8	2	-66,7	3	11,3
97 Oro no monetario (excepto minerales y concentrados de oro)	1.206	-19,8	643	-46,7	830	29,2

Fuente: CBS. Abril 2016.

3.4.4 PRINCIPALES SECTORES DE SERVICIOS (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)

PRINCIPALES SECTORES DE SERVICIOS (millones de euros)	2014		2015	
	Exportaciones	Importaciones	Exportaciones	Importaciones
S Total Servicios	148.451	130.421	160.653	149.797
SA Servicios de fabricación	4.995	2.373	5.578	3.098

SB Servicios de mantenimiento y reparación	1.748	1.298	1.906	1.349
SC Servicios de transporte	31.809	18.412	31.377	19.040
SC1 Transporte marítimo	9.737	5.227	9.463	5.352
SC11 Transporte marítimo: pasajeros	102	4	120	4
SC12 Transporte marítimo: fletes	6.837	3.451	6.598	3.506
SC13 Transporte marítimo: apoyo y auxilio	2.798	1.772	2.745	1.842
SC2 Transporte aéreo	7.919	4.947	7.814	4.575
SC21 Transporte aéreo: pasajeros	5.510	1.875	5.563	1.624
SC22 Transporte aéreo: fletes	1.696	1.780	1.512	1.643
SC23 Transporte aéreo: apoyo y auxilio	712	1.291	739	1.308
SC3 Otro transporte	13.454	7.892	13.247	8.719
SC31 Otro transporte: pasajeros	69	103	77	97
SC32 Otro transporte: fletes	10.114	6.559	9.997	7.091
SC33 Otro transporte: apoyo y auxilio	3.271	1.229	3.173	1.530
SC4 Servicios postales y de mensajería	699	346	853	394
SD Viajes	9.749	15.382	10.207	15.901
SDA Viajes de negocios	2.890	2.760	3.215	3.097
SDB Viajes personales	6.859	12.621	6.992	12.805
SE Construcción	3.002	2.263	2.728	2.147
SF Seguros	1.221	410	1.329	407
SG Servicios financieros	4.883	4.927	4.693	5.135
SH Cobros por el uso de propiedad intelectual	14.843	22.546	24.735	31.676
SI Telecomunicaciones	35.381	28.269	33.318	28.460
SI1 Servicios de telecomunicaciones	6.119	2.911	6.034	3.372
SI2 Servicios informáticos	27.120	24.179	25.023	23.984
SI3 Servicios de información	2.142	1.178	2.261	1.104
SJ Otros servicios	37.146	32.311	41.175	41.281
SJ1 Investigación y Desarrollo (I+D)	4.220	3.794	4.532	4.064
SJ2 Consultoría	10.254	14.447	11.564	21.408
SJ3 Servicios técnicos y relacionados con el comercio	22.672	14.070	25.079	15.809

SK Servicios personales, culturales y recreativos	2.067	1.990	1.866	1.051
SK1 Servicios audiovisuales y relacionados	1.907	1.814	1.739	870
SK2 Otros servicios personales y recreativos	160	175	127	180
SL Servicios públicos	1.607	241	1.740	252

*Prohibida publicación de datos

Fuente: CBS, CUCI. Abril 2016.

3.5 TURISMO

Países Bajos recibió quince millones de visitantes internacionales en 2015, cinco millones más que en el año 2000. El valor añadido bruto a precios de mercado del turismo en Países Bajos alcanzó los 24.381 millones de euros en 2014. En el mismo año, el gasto total de los turistas llegó a los 68.264 millones de euros, de los que solamente 16.338 millones de euros provienen de turistas no residentes. De hecho, dentro de la balanza de servicios, Países Bajos presenta un déficit de 4.513 millones de euros en la categoría "Viajes", que supone un 172% el déficit total de la balanza de servicios.

En la siguiente tabla se puede ver la evolución hasta 2015 de los visitantes que ha recibido Países Bajos desde el resto del mundo y su evolución desde el año 2000 (Fuente: www.nbt.nl y CBS).

(x1.000)	2000	2010	2011	2012	2013	2014	2015	% 00-15
Alemania	2.884	2.848	2.978	3.209	3.495	3.927	4.283	48,5
Gran Bretaña	1.838	1.555	1.508	1.662	1.680	1.860	1.967	7,0
Bélgica	677	1.257	1.345	1.537	1.673	1.840	1.965	190,3
Francia	512	669	666	666	680	729	750	46,5
Italia	374	443	438	457	461	506	543	45,2
España	250	440	425	427	395	398	432	72,8
Suiza y Liechtenstein	144	181	202	224	231	255	271	88,2
Total	10.003	10.883	11.299	12.206	12.783	13.925	15.007	50,0

Según las publicaciones coyunturales de Frontur (Movimientos turísticos en fronteras. Información facilitada por la Oficina Española de Turismo, La Haya), el número de viajeros neerlandeses que visitaron España en 2014 fue de 2.767.130, un 5,7% más que en 2013.

3.6 INVERSIÓN EXTRANJERA

3.6.1 RÉGIMEN DE INVERSIONES

Es plenamente operativa la libre circulación de capitales. Las empresas pueden recibir financiación en el mercado neerlandés y se permite la propiedad del 100% de una compañía neerlandesa por parte de inversores extranjeros.

Aunque hay varias entidades que ofrecen información sobre las ventajas que ofrece este país a inversores extranjeros, el organismo que en Países Bajos se ocupa por excelencia de la atracción de las inversiones extranjeras es la agencia estatal de inversiones exteriores, Netherlands Foreign Investment Agency (NFIA, www.investinholland.com). Este organismo es una agencia dependiente del Ministerio de Asuntos Económicos, creada en 1978 por el gobierno neerlandés para asesorar a empresas extranjeras en proyectos de inversión de cierta envergadura. La Agencia de Inversiones ofrece a empresas extranjeras, gratuitamente y con garantía de confidencialidad, información, asesoramiento personalizado y asistencia práctica en su implantación en el país. En sus casi cuarenta años de existencia, la NFIA, cuya sede central se encuentra en La Haya, ha ayudado a cientos de empresas extranjeras a establecerse en Países Bajos, tanto empresas de carácter industrial, como – más recientemente – de alta tecnología y de servicios especializados, tales como TIC, servicios financieros, *call-centers*, centros de logística y distribución, etc. Para ello, NFIA dispone de una plantilla propia de personal especializado, que son funcionarios del Ministerio de Asuntos Económicos. Por otra parte, NFIA también subcontrata tareas a consultorías o despachos profesionales - abogados, fiscalistas, consultores de marketing, etc. - y colabora estrechamente con las Agencias Regionales de Desarrollo y con las Cámaras de Comercio locales.

Además de esta oficina central en La Haya, existe una red de delegaciones de la NFIA en Europa y sobre todo EEUU y Asia, a través de la cual desarrolla una labor de captación activa de potenciales inversores, utilizando instrumentos como la organización de seminarios, misiones inversas, reuniones para *networking*, etc.

Cabe mencionar tres instituciones que, aunque su cometido no es “captar” inversiones de manera activa, colaboran en segunda línea con NFIA en la preparación de información a medida para empresas extranjeras:

- Las agencias regionales de desarrollo y promoción de la inversión (“Regionale Ontwikkelingsmaatschappijen”, ROM);
- La agencia de internacionalización RvO, que ofrece servicios de apoyo en el campo de innovación, energía y medio ambiente.
- Las Cámaras de Comercio locales.

3.6.2 INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍSES Y SECTORES

A finales de 2015, el resto del mundo tenía un stock acumulado de inversión directa en Países Bajos de 3.746.764 millones de euros. La mitad del stock total de inversión directa en Países Bajos provenía de la Unión Europea. Por sectores, el 81% del stock total de inversión directa extranjera en Países Bajos se destina al sector de Banca y seguros.

Inversión Directa Extranjera en Países Bajos (stocks) 2015. Cifras al final del año, en millones de euros		Industria					Total	Comercio
		Minería y extracción de petróleo y productos químicos	Metales e ingeniería eléctrica	Comida, bebida y tabaco	Otras industrias			
1.1	Bélgica	58.343	3.100	136	4.918	66.497	4.048	
1.2	Alemania	19.657	916	3.515	7.157	31.245	10.023	
1.3	Francia	3.515	671	334	439	4.960	3.260	
1.4	Irlanda	2.186	1.688	5.357	576	9.808	2.785	
1.5	Italia	235	2.549	435	0	3.219	411	
1.6	Luxemburgo	16.885	16.346	3.076	-1.379	34.927	10.568	
1.7	España	832	69	276	170	1.347	3.245	
1.8	Reino Unido	8.459	2.746	38.508	637	50.350	5.284	
1.9	Suecia	629	107	964	3.849	5.549	39	
1.10	Resto Unión Europea	1.807	2.235	3.452	7.005	14.499	2.370	
1	Unión Europea	112.547	30.428	56.053	23.371	222.400	42.033	
2	Resto de países europeos	19.546	2.032	16.856	36.099	74.532	23.747	
3	Estados Unidos	24.588	11.719	17.943	2.918	57.167	5.847	
4	Japón	3.151	397	45	1.067	4.660	18.354	
5	Resto del mundo	40.580	7.745	6.172	1.078	55.575	9.337	
6	IDE en Países Bajos (stocks)	200.412	52.321	97.069	64.532	414.334	99.318	

CUADRO 9: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES

En 2015 Países Bajos recibió 59.018 millones de euros de inversión directa. Los países que más inversión directa han emitido a los Países Bajos son Francia, Suiza, Japón y Estados Unidos, mientras que los que más han inversión directa han retirado del país son Reino Unido y Luxemburgo.

Países inversores (2015)	Mill. Euros
Bélgica	-1.683
Chipre	2.643
Alemania	-418
Estonia	4
Finlandia	2.212
Francia	36.520
Grecia	-565
Irlanda	-1.383
Italia	-2.194
Letonia	-2
Lituania	22
Luxemburgo	-29.139
Malta	800
Austria	-3.476
Portugal	-4.539
Eslovenia	2
Eslovaquia	-162
España	992
Eurozona	-367
Bulgaria	9
Dinamarca	-788
Polonia	804
Rumanía	271
Reino Unido	-71.106
Suecia	-1.917
Resto países UE	4.418
Total Unión Europea	-68.676
Noruega	1.215
Rusia	-4.189
Suiza	16.334
Resto de Europa	15.725
Islas ABC y SSS	29.921
Brasil	6.706
Canadá	-7.985
China	1.749
Hong Kong	3.567
India	26
Japón	12.410
Estados Unidos	27.639
Resto países UE	24.576
Inversión directa extranjera en Países Bajos	59.018

Fuente: DNB

3.6.3 OPERACIONES IMPORTANTES DE INVERSIÓN EXTRANJERA

Durante el año 2015, más de 300 empresas extranjeras como *Tesla* e *easyJet* invirtieron en conjunto 1,87 billones de euros en Países Bajos. En conjunto, estas empresas crearon 9.300 empleos adicionales. Según el ministro de economía, Henk Kamp, los factores que favorecen la inversión en Países Bajos son el elevado nivel educativo del país, así como las excelentes infraestructuras con las que cuenta. Por su parte, el ministro de comercio exterior y cooperación al desarrollo destaca la llegada de empresas estadounidenses y canadienses, y defiende seguir promoviendo su llegada, aunque también defiende prestar atención a otros mercados como China, India, Turquía y Brasil, de donde vinieron más de una cuarta parte de los nuevos

proyectos de inversión.

La mayoría de los empleos creados cubren nuevos puestos de trabajo en nuevas sedes de empresas (2.500), instalaciones de producción (1.200) y centros de distribución (1.190). Algunos ejemplos importantes de proyectos de inversión extranjera en Países Bajos son:

- La marca de moda americana *Michael Kors* empezó la construcción de un gran centro de distribución en Venlo.
- La cadena de moda americana *Forever 21* decidió expandir su capacidad de distribución europea en *Bergen op Zoom*.
- *ExxonMobil* planea construir un hidrocrackeo en Rotterdam.
- *Tesla* se expandió en Países Bajos con una nueva fábrica para coches eléctricos en Tilburg.
- La compañía india farmacéutica y de biotecnología *Cipla* abrió un laboratorio en Bilthoven
- La británica *easyJet* abrió un nuevo centro en el aeropuerto de Ámsterdam (Schipol).

El organismo encargado de atraer inversiones a Países Bajos es la NFIA (*Netherlands Foreign Investment Agency*), cuyos sectores prioritarios son la industria química, la industria alimentaria, los sistemas de alta tecnología, la biología, la salud y las tecnologías de la Innovación. En 2015, la NFIA participó en la realización de 207 proyectos en total. El origen de la gran mayoría de los proyectos se encuentra en Asia y Norte América. Por países, los que más proyectos originan son Estados Unidos y China.

3.6.4 FUENTES OFICIALES DE INFORMACIÓN SOBRE INVERSIONES EXTRANJERAS

Los datos oficiales de inversión extranjera de Países Bajos son publicados por el banco central, De Nederlandsche Bank, y pueden consultarse – en neerlandés o inglés – en su página Web www.dnb.nl, en el epígrafe ‘Statistics / Balance of payments and international investment position’. Los flujos son actualizados trimestralmente, mientras que los datos relativos a los stocks se actualizan con periodicidad anual.

Por otra parte, la agencia que se encarga de la promoción y captación de la inversión extranjera en Países Bajos es la Netherlands Foreign Investment Agency, NFIA, agencia pública integrada en el organigrama del ministerio de Asuntos Económicos, Agricultura e Innovación. Este organismo es el que se encarga de informar a empresas extranjeras sobre las ventajas que puede ofrecer establecerse en este país. También ésta ofrece datos sobre sus actividades y los resultados conseguidos, en su Web en inglés www.investinholland.com.

3.6.5 FERIAS SOBRE INVERSIONES

Las ferias holandesas destinadas a promocionar la inversión extranjera (o en el extranjero) son las siguientes:

SECOND HOME INTERNATIONAL

(Inversión residencial)

Recinto ferial: Jaarbeurs Utrecht

23- 25 de septiembre de 2016

www.secondhome.nl

PROVADA, The Real Estate Meeting Point

(para representantes de fondos de inversión, bancos, contratistas, corporaciones de viviendas, municipios, promotores, arquitectos, agentes inmobiliarios, organismos públicos)

Recinto ferial: Amsterdam RAI

7-9 de junio de 2016

www.provada.nl/

NBI, Nation Branding & Investment Expo

(Plataforma para promoción de la inversión exterior y comercio exterior)

Recinto ferial: Beursgebouw Eindhoven

17-18 abril 2016

www.nbiexpo.com

3.7 INVERSIONES EN EL EXTERIOR. PRINCIPALES PAÍSES Y SECTORES

A finales de 2015 Países Bajos contaba con un stock de inversión directa de 4.411.254 millones de euros en el extranjero. De ellos, el 63,9% de la inversión directa en el exterior se concentra en la industria. Por regiones, la Unión Europea es la región del mundo en la que los Países Bajos han emitido más inversión directa, pues a finales de 2015 el stock de inversión directa en la Unión Europea representaba un 49,7% del total. Por países, los tres países en los que Países Bajos acumula un mayor stock de inversión directa son Estados Unidos, Reino Unido y Luxemburgo.

Inversión directa emitida por Países Bajos (stock), a finales de 2015, en millones de euros	Industria					Servicios	
	Minería y extracción de petróleo y productos químicos	Metales e ingeniería eléctrica	Comida, bebida y tabaco	Otros	Total	Comercio	Transporte y comunicaciones
Bélgica	24.746	38.831	20.910	14.709	99.196	18.687	11.3
Alemania	47.023	25.795	16.009	46.489	135.315	36.128	15.7
Francia	45.209	12.058	3.736	21.198	82.201	7.314	13.3
Irlanda	46.479	25.950	7.181	10.848	90.457	2.640	11.1
Italia	22.273	10.790	8.937	6.262	48.263	9.003	20.5
Luxemburgo	134.101	39.405	51.706	71.461	296.673	28.470	53.5
Spain	50.411	32.653	2.701	33.308	119.073	8.748	3.50
Reino Unido	111.880	50.895	126.534	31.015	320.324	35.032	53.6
Suecia	6.504	2.160	987	5.104	14.755	4.492	1.42
Unión europea	519.488	252.255	251.493	282.309	1.305.544	170.115	200.
Estados Unidos	166.096	105.862	24.825	19.785	316.567	26.473	115.
Japón	5.120	3.981	-283	7.196	16.014	2.430	4.39
Inversión directa emitida por Países Bajos	1.391.225	506.022	441.310	484.227	2.822.783	282.031	470.

Fuente: CBS

CUADRO 10: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES

En 2015 los Países Bajos emitieron una inversión directa de 47.743 millones de euros en el resto del mundo. Los principales destinos de tales inversiones fueron Estados Unidos y Brasil, mientras que en la Unión Europea se desinvertieron 149.662 millones de euros. Destaca la desinversión directa de Países Bajos en Reino Unido, que alcanzó en 2015 los 108.907 millones de euros.

	2015
Flujo de inversión directa emitida (millones de euros)	
Bélgica	2.827
Chipre	360
Alemania	2.952
Estonia	8
Finlandia	-907
Francia	-6.649
Grecia	-135
Irlanda	7.690
Italia	-8.615
Letonia	-4
Lituania	-9
Luxemburgo	-14.968
Malta	1.830
Austria	2.039
Portugal	-6.971
Eslovenia	353
Eslovaquia	9.218
España	-21.284
Eurozona	-32.264
Otros países de la UE	
Bulgaria	-33
Dinamarca	1.480
Polonia	-64
Rumanía	-1.956
Reino Unido	-108.907
Suecia	-3.558
Resto UE	-4.360
Unión Europea	-149.662
Noruega	-134
Rusia	-8.822
Suiza	-6.951
Resto de europa	-20.542
Islas ABC y SSS	-3.562
Brasil	26.265
Canadña	-4.043
China	-912
Hong Kong	-2.791
India	1.701
Japón	7.648
Estados Unidos	137.188
Resto del mundo	72.360
Inversión directa de Países Bajos en el exterior	47.743

Datos: CBS. Abril 2016

3.8 BALANZA DE PAGOS. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES SUB-BALANZAS

Países Bajos registra una balanza por cuenta corriente estructuralmente positiva. En 2015, el resultado de la balanza por cuenta corriente fue de 61.907 millones de euros, gracias a un resultado positivo de la balanza de bienes, que compensa sobradamente los resultados negativos del resto de componentes de la balanza por cuenta corriente. La balanza de capital registra un resultado negativo de 35.192 millones de euros. A pesar de ello, el país tuvo en 2015

una capacidad de financiación de 26.715 millones de euros (medido a través de la suma de la balanza por cuenta corriente y la balanza de capital). Esta capacidad de financiación se ve reflejada también en un resultado positivo de la balanza financiera, con un saldo positivo de 31.890 millones de euros, alcanzado principalmente gracias a la inversión en cartera. El desfase entre la capacidad de financiación y la balanza financiera (que deberían coincidir) se debe a errores y omisiones en las estadísticas oficiales, que ascienden a 5.175 millones de euros.

A diferencia de lo que suele ser usual, Países Bajos registra una balanza de rentas negativa a pesar de tener una Posición de Inversión Internacional muy positiva, de 451.775 millones de euros en 2015. En la siguiente tabla se puede observar un resumen de la Balanza de pagos de Países Bajos para 2015.

Balanza de pagos de Países Bajos (Mill. Euros)	2015
Balanza por cuenta corriente (A=B+C+D+E)	61.907
Balanza de bienes (B)	78.331
Balanza de servicios (C)	-2.179
Balanza de rentas (D)	-853
Balanza de transferencias (E)	-13.392
Balanza de capital (F)	-35.192
Capacidad/Necesidad financiación (G=A+F)	26.715
Inversión directa neta* (H)	-11.276
Inversión en cartera neta* (I)	35.594
Derivados financieros netos* (J)	3.765
Otras inversiones netas* (K)	4.195
Variación de reservas* (L)	-388
Balanza financiera* (M=H+I+J+K+L)	31.890
Errores y omisiones (N=M-G)	5.175
*Un dato positivo indica un incremento del stock y y uno dato negativo una reducción del stock	

Fuente: DNB. Abril 2016.

CUADRO 11: BALANZA DE PAGOS

Balanza de pagos	2012	2013	2014	2015
Millones de euros				
Cuenta corriente				
Bienes				
Exportaciones de bienes	425.408	428.857	432.552	429.602
Importaciones de bienes	354.312	351.888	353.283	351.271
Balanza de bienes	71.096	76.969	79.269	78.331
Servicios				
Exportaciones de servicios	103.215	108.925	116.825	132.085
de las cuales son de SFIs	20.334	22.575	27.548	33.628
Importaciones de servicios	112.365	114.439	120.539	134.264
de las cuales son de SFIs	19.233	21.551	26.477	32.025
Balanza de servicios	-9.150	-5.515	-3.713	-2.179
Rentas primaria				
Créditos	231.900	228.585	247.666	222.302
de las cuales son de SFIs	132.787	140.636	158.507	136.299
Débitos	215.396	221.019	247.480	223.155

de las cuales son de SFIs	138.047	146.102	165.461	140.777
Balanza de renta primaria	16.504	7.566	185	-853
Renta secundaria				
Créditos	13.675	10.114	10.858	10.404
de las cuales son de SFIs	0	0	0	0
Débitos	22.518	23.352	23.932	23.796
de las cuales son de SFIs	1.000	1.000	1.000	1.000
Balanza de renta secundaria	-8.843	-13.237	-13.073	-13.392
Balanza por cuenta corriente	69.607	65.784	62.668	61.907
Cuenta de capital				
Créditos	2.344	4.108	958	3.117
de las cuales son de SFIs	1.830	3.254	130	2.105
Débitos	11.402	3.266	1.261	38.309
de las cuales son de SFIs	1.371	2.063	384	36.936
Balanza por cuenta de capital	-9.058	842	-303	-35.192
Balanza financiera (+ = incremento; - = reducción)				
Inversión directa				
Inversión directa en el exterior	186.961	309.280	46.609	47.743
de las cuales son de SFIs	186.560	259.898	-3.535	-52.995
Inversión directa extranjera en Países Bajos	188.246	273.680	70.172	59.018
de las cuales son de SFIs	176.992	238.306	22.868	-4.949
Inversión directa neta	-1.284	35.600	-23.563	-11.276
Inversión en cartera				
Valores extranjeros	60.073	25.471	57.370	-5.728
de las cuales son de SFIs	2.525	4.629	4.066	8.024
Dutch securities	1.931	16.065	-6.240	-41.322
de las cuales son de SFIs	12.778	26.947	2.203	-14.510
Inversión en cartera neta	58.142	9.406	63.610	35.594
Derivados financieros				
Derivados financieros netos	-8.130	-8.402	914	3.765
de las cuales son de SFIs	668	8.325	1.241	-18.558
Otras inversiones				
Otros activos extranjeros	-52.233	-33.526	42.909	30.835
de las cuales son de SFIs	-11.777	8.148	4.004	-5.392
Otras obligaciones con extranjeros	-48.146	-62.148	33.590	26.640
de las cuales son de SFIs	-7.739	18.298	-5.065	-9.464
Otras inversiones netas	-4.088	28.623	9.320	4.195
Activos de reserva				
Oro monetario	0	0	0	0
Derechos especiales de giro	-92	-116	11	183
Posición de reserva en el FMI	17	-108	-519	-729
Otros activos de reserva	2.065	168	-645	157
Activos de reserva netos	1.991	-56	-1.153	-388
Balanza financiera neta	46.630	65.170	49.127	31.890

Saldos contables				
Capacidad (+) / Necesidad (-) de financiación calculado como la suma de las balanzas por cuenta corriente y de capital	60.549	66.625	62.365	26.715
Variación neta de activos	188.661	292.766	146.649	76.227
Variación neta de pasivos	142.032	227.597	97.522	44.336
Capacidad (+) / Necesidad (-) de financiación calculado como resultado de la balanza financiera neta	46.630	65.170	49.127	31.890
Errores y omisiones	-13.919	-1.456	-13.238	5.175

Fuente: DNB. Abril 2016

3.9 RESERVAS INTERNACIONALES

En 2015 el valor de los activos oficiales de reserva en Países Bajos alcanzaron los 35.142 millones de euros, de los cuales casi un 55% corresponden a oro. En la siguiente tabla se muestra la evolución y composición de los activos de reserva de Países Bajos.

Millones de euros	2012	2013	2014	2015
Reservas de divisas internacionales	7.893	8.295	8.275	8.205
Posición de reserva en el FMI	3.098	2.840	2.414	1.810
Derechos especiales de giro	5.433	5.140	5.453	6.002
Oro	24.834	17.155	19.450	19.213
Otros activos de reserva	295	180	-240	-88
Total activos oficiales de reserva	41.553	33.610	35.352	35.142

Fuente: DNB. Abril 2016.

3.10 MONEDA. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO

La moneda de Países Bajos es el euro desde el 1 de enero de 1999 (anteriormente fue el florín holandés). El tipo de cambio fluctúa libremente. El BCE no tiene ningún objetivo asignado en relación al tipo de cambio, aunque influye en él indirectamente a través de su política monetaria.

En la siguiente tabla se puede observar el tipo de cambio indirecto (unidades de otras divisas que se pueden obtener con un euro) bilateral promedio del euro contra el dólar americano y el yen japonés. Como podemos comprobar, el euro se ha depreciado con respecto al dólar en 2015, habiendo permanecido constante los años anteriores. El comportamiento con respecto al yen japonés es distinto, pues desde el año 2012 el euro se ha apreciado un 31%, aunque también se ha depreciado en 2015 en relación al año anterior. Los cambios en la política monetaria del BCE explican la caída generalizada del valor del euro durante el último año.

DIVISA/AÑO	2012	2013	2014	2015
Yen japonés	102,5	129,7	140,3	134,3
Dólar americano	1,3	1,3	1,3	1,1

Fuente: Eurostat. Mayo 2016.

Durante el primer trimestre de 2016, el euro ha permanecido constante en relación al dólar (1€=1,1\$ en promedio), pero ha continuado depreciándose en relación al yen japonés (1€=127 yenes japoneses en promedio), lo que implica una caída acumulada del 9,5% desde 2014.

3.11 DEUDA EXTERNA Y SERVICIO DE LA DEUDA. PRINCIPALES RATIOS

La deuda externa bruta de Países Bajos ascendió en 2015 a 3.676.991 millones de euros, una cifra que supuso 5,4 veces su PIB. La deuda externa bruta ha crecido más rápido que el PIB desde el año 2012, como evidencia el incremento del ratio Deuda externa bruta / PIB (%) a lo largo del periodo 2012-2015. A pesar de ello, la Posición de Inversión Internacional (medida como la diferencia entre valor total de los activos y pasivos exteriores) de los Países Bajos ha crecido un 126,8% entre 2012-2015, pasando de representar un 30,9% del PIB en 2012 a un 66,6% en 2015. Las razones de este incremento tan elevado de la Posición de Inversión Internacional se encuentran principalmente en los elevados superávits por cuenta corriente que Países Bajos registra sistemáticamente año tras año. La depreciación del euro en 2015 también ha contribuido a mejorar la Posición de Inversión Internacional, al incrementar el valor de las inversiones neerlandesas denominadas en moneda distinta del euro. El rápido crecimiento de la Posición de Inversión Internacional ha venido acompañado de un empeoramiento de la balanza de rentas, lo cual significa que los activos exteriores de Países Bajos cada vez generan menos rendimientos, mientras que los pasivos exteriores de Países Bajos cada vez son más costosos.

Millones de euros	2012	2013	2014	2015
Deuda externa bruta	3.343.569	3.350.625	3.533.139	3.676.991
Deuda externa bruta / PIB (%)	518,3	514,8	533,1	541,9
Activos exteriores	6.557.771	6.674.377	7.282.783	7.451.956
Pasivos exteriores	6.358.538	6.461.928	6.924.085	7.000.181
Posición de Inversión Internacional (PII)	199.233	212.450	358.698	451.775
B. de rentas / PII (%)	8,3	3,6	0,1	-0,2
PII / PIB (%)	30,9	32,6	54,1	66,6

Fuente: DNB. Mayo 2016.

3.12 CALIFICACIÓN DE RIESGO

En cuanto a la calificación de riesgo, Holanda tiene una cobertura CESCE abierta sin restricciones. Las principales agencias de calificación de crédito (Fitch, Moody's, S&P) otorgan a Países Bajos la máxima calificación según sus respectivas escalas de medición.

3.13 PRINCIPALES OBJETIVOS DE POLÍTICA ECONÓMICA

Países Bajos es un país próspero. En 2015 el país parece haber superado definitivamente la recesión que comenzó en el tercer trimestre de 2012 (tras dos trimestres consecutivos con caídas del PIB real) y que terminó en el último trimestre del 2013, al volver a registrar un incremento del PIB. Tras un modesto crecimiento en 2014 del 1%, Países Bajos consolida la recuperación creciendo un 2% en 2015. No obstante, no se descartan nuevos reveses como resultado de las continuas incertidumbres en la economía internacional y el sistema financiero mundial. Por lo tanto, Países Bajos se ha propuesto sanear sus finanzas públicas para hacer su economía más resistente. Así, el gobierno ha implementado en los últimos años sucesivos paquetes de medidas para reducir el déficit presupuestario y fortalecer la economía.

Plan Fiscal 2016: Reforma

Uno de los objetivos fijados por el primer ministro holandés, Mark Rutte, al comienzo de su segundo mandato, fue llevar a cabo una reforma fiscal. El sistema impositivo holandés subvenciona la deuda hipotecaria y tiene unos tipos impositivos muy altos sobre el trabajo. Una reforma impositiva destinada a reorientar la carga fiscal del trabajo hacia el consumo y la propiedad reduciría los incentivos al endeudamiento de hogares y empresas, promoviendo una mayor participación en el mercado laboral y apoyando el crecimiento.

Inicialmente, gobierno de coalición tenía planeado actuar en tres áreas:

- Fase 1: Reducción de impuestos para estimular el empleo. La reducción total propuesta

de 5.000 millones de euros en la carga impositiva equivaldría a unos 800 euros por cada hogar con trabajo. El gobierno propone medidas en el ámbito del IRPF; un aumento en los subsidios a las familias para el cuidado de los niños (guarderías) y otras medidas para estimular el empleo de trabajadores con hijos; incentivos financieros para que los empleadores contraten a trabajadores para empleos de baja remuneración. Según los cálculos de la Oficina Central de Planificación (CPB, la agencia holandesa de previsión macroeconómica), estas medidas conducirían a un aumento en el poder adquisitivo de los hogares de entre el 1,5% y 3%, mientras que el poder adquisitivo de los hogares sin empleo se mantendría estable. El grupo que más se beneficiaría serían parejas con dos salarios y con niños pequeños. El CPB estima que estas medidas podrían conducir a la creación de al menos 35.000 nuevos puestos de trabajo.

- Fase 2: Aumento del tipo de IVA. Otra posible medida consiste en aumentar el tipo de IVA de muchos servicios y productos gravados actualmente con el tipo bajo (6%) al tipo normal de 21%. La alimentación seguiría estando excluida, pero la modificación propuesta afectaría a servicios como el transporte público, la reparación de bicicletas, peluqueros, pintores, decoradores, jardineros, eventos culturales y actuaciones, y productos tales como bebidas no alcohólicas, libros y revistas, y los medicamentos. Estos productos y servicios estaban gravados con el tipo reducido, ya que se consideraba que eran necesidades básicas que debían ser accesibles a todos los niveles de ingresos. El gobierno opina, sin embargo, que en la práctica son principalmente los asalariados con ingresos superiores los que proporcionalmente más se benefician del tipo reducido. El aumento propuesto ha sido fuertemente criticado por parte de los partidos de la oposición, lo que sin duda significará que el gobierno se enfrentará a un reto considerable para conseguir apoyo para el aumento del tipo de IVA.
- Fase 3: Cambio en los poderes para recaudar impuestos. La tercera propuesta consiste en un cambio en la recaudación de impuestos. Así, la recaudación de entre 2.000 y 4.000 millones de euros por año se desplazaría del nivel nacional hacia el nivel local (municipio). Esta propuesta se basa en la idea que un mayor nivel de autoridad local fortalecería la gobernabilidad democrática, y que además le proporcionaría al gobierno cierto margen para reducir la carga impositiva del trabajo. Estas ideas aún no están suficientemente desarrolladas, por lo que no hay de momento mucho apoyo por parte de los partidos de la oposición.

Sin embargo, el gobierno solo ha obtenido apoyo en el parlamento para la fase 1, las medidas de reducción de impuestos para fortalecer el incentivo al trabajo, con vistas a aumentar el poder adquisitivo de los hogares y reducir el gasto en prestaciones sociales. La parte de la reforma destinada a la redistribución de la carga tributaria y la descentralización del poder impositivo no ha obtenido el apoyo del parlamento. En cualquier caso, el gobierno espera que un modesto alivio fiscal después de un período prolongado de austeridad impulse el gasto de los hogares.

4 RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES

4.1 MARCO INSTITUCIONAL

4.1.1 MARCO GENERAL DE LAS RELACIONES

Las relaciones entre ambos países son muy fluidas. Países Bajos ha sido tradicionalmente uno de los principales inversores en nuestro país. Para España, Holanda es un socio comercial de gran importancia. Es el séptimo mayor comprador de productos españoles detrás de Francia, Alemania, Gran Bretaña, Italia, Estados Unidos y Portugal. España suele situarse también en séptimo lugar como destino de las exportaciones holandesas. La evolución reciente del comercio bilateral es positiva. Las exportaciones españolas a Holanda crecieron un 7,1% en 2015. Se han

recuperado también las importaciones en España de productos holandeses (+8%), que habían conocido una tendencia contractiva durante la crisis. Hay una importante colonia de holandeses, tanto activos como jubilados, establecidos en España. Asimismo, ha aumentado considerablemente el número de españoles - sobre todo jóvenes altamente cualificados - que trabaja en Países Bajos. Es de destacar el alto número de profesionales españoles que trabajan en los numerosos organismos internacionales con sede en el país.



4.1.2 PRINCIPALES ACUERDOS Y PROGRAMAS

Existe un Convenio Bilateral para Evitar la Doble Imposición entre España y Países Bajos firmado en junio de 1971.

4.1.3 ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS

No hay constancia de la existencia de barreras comerciales a bienes y servicios españoles.

4.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES

Por sector, los combustibles (15,8%), los automóviles (12,1%), la farmaquímica (8,5%), las hortalizas y verduras (6,5%) y la química orgánica (4,9%) acapararon en 2015 casi la mitad de nuestras exportaciones de bienes a este país. El ranking de sectores de nuestra importación es liderado por los equipos de telecomunicaciones (7,9% en 2015), la farmaquímica (7,3%), informática hardware (5,8%) y la química orgánica (5,6%), que acaparan algo más del 40% de nuestras importaciones de productos holandeses.

CUADRO 12: EXPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES

Sectores ICEX exportados (miles de euros)	2013	2014	2015
4020401 -- Automóviles	747.645,70	751.469,40	902.768,97
1010101 -- Hortalizas y verduras	519.179,44	489.568,79	519.492,85
4030100 -- Combustibles	966.203,13	1.408.105,76	1.255.426,16
4040104 -- Farmaquímica	521.888,85	517.243,92	678.231,87
4040102 -- Química orgánica	358.524,32	437.452,66	389.998,31
1010103 -- Cítricos	202.755,66	194.529,90	197.524,56
4040105 -- Materias primas y semimanufacturas	212.788,65	230.053,37	231.608,67
1010104 -- Otras frutas frescas	231.954,18	216.550,53	275.551,75
4020500 -- Equipos, componentes	208.501,81	210.560,78	207.314,64
4040199 -- Otros productos	89.341,00	103.910,26	65.991,71

CUADRO 13: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

Los principales capítulos exportados a Países Bajos son los siguientes

PRINCIPALES CAPITULOS EXPORTADOS A PAISES BAJOS	2013		2014		2015	
	Miles EUR	Evol	Miles EUR	Evol	Miles EUR	Evol
27 -- COMBUSTIBLES, ACEITES MINERAL.	984.188,48	14,2	1.407.809,80	43,0	1.255.038,11	- 10,9
87 -- VEHÍCULOS AUTOMÓVILES; TRACTORES	686.502,63	9,9	841.921,92	22,6	1.070.942,16	27,2
30 -- PRODUCTOS FARMACÉUTICOS	522.809,17	7,5	517.015,98	-1,1	677.648,90	31,1
07 -- LEGUMBRES, HORTALIZAS, S/ CONSERV.	533.564,86	7,7	506.021,50	-5,2	541.843,65	7,1
08 -- FRUTAS /FRUTOS, S/ CONSERVAR	458.410,34	6,6	441.673,57	-3,7	517.590,82	17,2
29 -- PRODUCTOS QUÍMICOS ORGÁNICOS	358.524,32	5,2	437.452,66	22,0	389.998,31	- 10,8
84 -- MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS	330.949,64	4,8	372.885,92	12,7	326.122,90	- 12,5
39 -- MAT. PLÁSTICAS; SUS MANUFACTU.	242.934,70	3,5	273.816,87	12,7	280.182,50	2,3
22 -- BEBIDAS TODO TIPO (EXC. ZUMOS)	139.533,55	2,8	179.718,29	28,8	186.315,59	3,7
85 -- APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS	191.877,19	2,0	212.581,93	10,8	169.031,73	- 20,5

Fuente: Estacom. Mayo 2016

CUADRO 14: IMPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES

Principales sectores ICEX importados (miles de euros)	2013	2014	2015
4010103 -- Equipos de telecomunicaciones	747.646	751.469	902.769
4040104 -- Farmacéutica	573.241	676.654	835.323
4010104 -- Informática hardware	645.409	666.823	663.695
4040105 -- Materias primas y semimanufacturas de p.	541.137	582.330	620.666
4050500 -- Productos siderúrgicos	531.521	565.426	539.870
4040102 -- Química orgánica	583.781	656.145	636.873
4030100 -- Combustibles y lubricantes	507.562	465.760	458.478
4040199 -- Otros productos químicos	337.100	256.787	294.565
4020702 -- Instrumental médico y quirúrgico	183.414	218.921	279.685
4020500 -- Equipos, componentes y accesorios	272.968	271.075	295.266

Fuente: Departamento de Aduanas e Impuestos Especiales de la AEAT.

CUADRO 15: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIO

PRINCIPALES CAPITULOS IMPORTADOS A PAISES BAJOS	2013		2014		2015	
	Miles EUR	Evol	Miles EUR	Evol	Miles EUR	Evol
84 -- MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS	1.262.079,21	12,6	1.333.833,00	5,7	1.477.799,98	10,8
85 -- APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS	1.194.676,60	11,93	1.204.597,19	0,8	1.387.670,68	15,2
30 -- PRODUCTOS FARMACÉUTICOS	554.927,02	5,54	652.251,10	17,5	805.508,25	23,5
39 -- MAT. PLÁSTICAS; SUS MANUFACTU.	585.421,88	5,83	633.380,58	8,2	675.828,20	6,7
29 -- PRODUCTOS QUÍMICOS ORGÁNICOS	583.781,09	5,85	656.145,07	12,4	636.872,94	-2,9
90 -- APARATOS ÓPTICOS, MEDIDA, MÉDICOS	502.195,41	5,01	555.097,88	10,5	608.224,82	9,6
72 -- FUNDICIÓN, HIERRO Y ACERO	503.230,70	5,07	541.345,31	7,6	511.744,01	-5,5
27 -- COMBUSTIBLES, ACEITES MINERAL.	507.525,45	5,02	465.653,37	-8,3	458.441,82	-1,5
87 -- VEHÍCULOS AUTOMÓVILES; TRACTORES	333.715,56	3,33	364.811,96	9,3	451.736,65	23,8
22 -- BEBIDAS TODO TIPO (EXC. ZUMOS)	164.400,59	1,64	280.283,53	70,5	269.627,34	-3,8

Fuente: Estacom. Mayo 2016

CUADRO 16: BALANZA COMERCIAL BILATERAL

Balanza comercial bilateral	2012		2013		2014		
	Miles Euros	Var. (%)	Miles Euros	Var. (%)	Miles Euros	Var. (%)	
Exportaciones españolas	6.982.901	10,03%	6.949.319	-0,48%	7.713.488	11,00%	7.
Importaciones españolas	11.289.348	5,42%	10.015.519	-11,28%	10.635.941	6,19%	11
Saldo	-4.306.447	-1,28%	-3.066.200	-28,80%	-2.922.453	-4,69%	-3.
Tasa de cobertura (%)	62%	-	69%	-	73%	-	

Fuente: Departamento de Aduanas e Impuestos Especiales de la AEAT

4.3 INTERCAMBIOS DE SERVICIOS

Las relaciones bilaterales de servicios están dominadas por el sector del transporte y por la categoría “Otros servicios a empresas” (servicios de I+D, servicios de consultoría, etc.). En concreto, los dos sectores anteriores representan, en conjunto, el 36,7% de las exportaciones españolas de servicios a Países Bajos y el 62,2% de las exportaciones neerlandesas de servicios a Países Bajos. En lo referido al turismo, según datos de Frontur (Movimientos Turísticos en Fronteras), el número de viajeros neerlandeses que anualmente visitan España es muy relevante. **Turistas holandeses a España:** El año 2014 registró la llegada récord de 64.938.945 turistas a España, un aumento del 7% con respecto al - también récord - año anterior. De ese total, 2.764.634 viajeros eran holandeses, lo que supone una sustancial tasa de variación positiva del 5,7% con respecto al año anterior. De Holanda procede el 4,3% del total de turistas internacionales que recibe España (4,2% en 2013), por detrás de Reino Unido, Francia, Alemania, países nórdicos, e Italia. **Turistas españoles a Países Bajos:** Según la organización oficial holandesa para la promoción del turismo NBTC Holland Marketing, en 2014 visitaron Holanda 13,9 millones de turistas internacionales, lo cual supone un aumento del 9% con respecto al año anterior. La gran mayoría procede de Alemania (3,9 millones), mientras que Brasil (+17%) y China (+15%) registraron el mayor aumento porcentual. Con un 396.000 visitantes, el número de turistas españoles que visitaron Holanda en 2014 se mantuvo al mismo nivel que en 2013, si bien se registró un aumento del 2% en el total de pernoctaciones (781.000 en 2014).

4.4 FLUJOS DE INVERSIÓN

Algunas de las grandes empresas multinacionales de capital holandés presentes en España son Heineken, ING, Philips o Unilever.

Según Datainvox, Países Bajos es el 1º inversor inmediato en España en términos de stock, con un valor de algo más de 84.000 millones de euros, concentrando un importante porcentaje (28,3%) del total del stock. Como inversor último detenta el 4,4% del stock total, ocupando el noveno lugar en el ranking.

Este predominio de la inversión holandesa en España deriva del papel que tiene en el contexto internacional como “hub” canalizador de flujos de inversión extranjera hacia terceros países. Respecto a los flujos de inversión, las empresas de Países Bajos han mantenido un comportamiento inversor activo y relativamente constante durante la última década en España. Otra nota característica de la IED de Países Bajos en España es su significativo grado de diversificación sectorial. Destaca como primer sector destino el sector de “Actividades Inmobiliarias” (también cuenta con una destacable presencia el sector de “Construcción de Edificios”) que ha desbancado recientemente al sector “Almacenamiento y actividades anexas al transporte”, como el receptor de mayor volumen de flujos de inversión. Respecto a las Comunidades Autónomas que son destino de la inversión neerlandesa, simplemente señalar que la distribución territorial de la misma no ofrece grandes especialidades respecto a la inversión de otros países en España, acumulándose, principalmente en la Comunidad de Madrid y en Cataluña. Países Bajos es uno de los países con mayor número de filiales registradas en España, con más de 2.500 aproximadamente, según la base de datos Orbis. Sin embargo, el número de empresas cuyo inversor último es neerlandés se reduce considerablemente. De ellas solo 570 empresas aproximadamente tienen inversor último holandés (Base de datos Orbis). En cualquier caso, esta cifra hay que manejarla con cuidado dadas las complejas estructuras de planificación fiscal internacional de las grandes multinacionales que pasan por Países Bajos. De hecho, y por poner un ejemplo, Ikea Ibérica (empresa de origen sueco), según Orbis, tiene como inversor último una Fundación radicada en Holanda. Una tercera magnitud para valorar la presencia inversora de Países Bajos en España es el análisis de los proyectos de nueva inversión (o reinversión), denominados proyectos *greenfield*, que se hayan desarrollado por empresas holandesas en España, ya que estos proyectos tienen una importante repercusión en la creación de empleo, y por tanto, en su aporte a la economía española.

Por su parte, Holanda es el 5º cliente de España en términos de stock, alcanzando un valor de más de 29.000 millones de euros.

CUADRO 17: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS

La inversión española en Países Bajos tiene una tendencia decreciente. La inversión bruta ascendió en 2015 a los 624.776 millones de euros, un 68,3% menos que en 2012. La inversión neta (la inversión bruta descontando las desinversiones) es negativa desde 2014, alcanzando en 2015 un valor negativo de 1.744.693 millones de euros.

FLUJOS DE INVERSION DIRECTA ESPAÑOLA EN PAÍSES BAJOS				
Miles de euros	2012	2013	2014	2015
INVERSIÓN BRUTA	1.969.586	2.212.306	749.236	624.776
INVERSIÓN NETA	729.468	1.035.914	-1.116.402	-1.744.693

Datainvox. Mayo 2016.

CUADRO 18: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS

El stock de inversión directa de España en Países Bajos creció un 46,8% entre 2010 y 2013, situándose en 2013 en los 25.365.560 millones de euros. Aún no hay datos disponibles para 2014 y 2015, pero en ambos años la inversión directa neta de España en Países Bajos ha sido negativa, así que se espera una bajada del stock en ambos años.

STOCK INVERSION DIRECTA ESPAÑOLA EN PAÍSES BAJOS				
Miles de euros	2010	2011	2012	2013
STOCK INVERSIÓN DIRECTA ESPAÑOLA EN PAÍSES BAJOS	17.276.980	27.298.200	37.685.560	25.365.560

Datainvox. Mayo 2016

CUADRO 19: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

La inversión directa neerlandesa en España ha crecido fuertemente en 2015 -tanto en términos brutos como en términos netos- después de haber caído en 2013 y 2014.

FLUJOS DE INVERSION DIRECTA NEERLANDESA EN ESPAÑA				
Miles de euros	2012	2013	2014	2015
INVERSIÓN DIRECTA BRUTA	3.718.686	3.612.314	2.808.655	7.206.479
INVERSIÓN DIRECTA NETA	2.834.609	2.338.417	150.442	4.474.349

Fuente: Datainvox. Mayo 2016.

CUADRO 20: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

El stock de inversión neerlandesa en España se ha reducido en el periodo 2010-2013, alcanzando en 2013 los 88.020.894 millones de euros. Aún no hay datos disponibles para 2014 y 2015, pero la inversión directa neta de Países Bajos en España ha sido positiva en ambos años, por lo que se espera que el stock de inversión directa neerlandesa en España crezca.

FLUJOS DE INVERSION DIRECTA NEERLANDESA EN ESPAÑA				
Miles de euros	2010	2011	2012	2013
STOCK INVERSIÓN DIRECTA	102.394.852	97.314.488	92.709.663	88.020.894

Fuente: DATAINVEX, Mayo 2016.

4.5 DEUDA

El Banco Central de Países Bajos, De Nederlandsche Bank, no publica datos sobre la deuda bilateral con España.

4.6 OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA LA EMPRESA ESPAÑOLA

4.6.1 EL MERCADO

En los diversos estudios que comparan la calidad de vida, basada en variables como el nivel de educación, ambiente político, economía y otros, Holanda suele figurar entre los primeros 10 países del ranking a escala mundial.

Asimismo, Países Bajos se mantiene relativamente bien posicionado en los rankings internacionales de clima empresarial:

- *The 2015 IMD World Competitiveness Scoreboard*: 15º en 2015. Por lo que a los países europeos se refiere, le superan sólo Suiza (4º), Luxemburgo (6º), Noruega (7º), Dinamarca (8º), Suecia (9º) y Alemania (10º).
- *Doing Business* del Banco Mundial: 28º en 2016 (valora la facilidad para hacer negocio)
- *Global Competitiveness Index Report* del World Economic Forum: 5º en la tabla correspondiente a 2015-2016, subiendo tres puestos con respecto a la anterior. Se sitúa por debajo de Suiza, Singapur, EEUU y Alemania, desplazando a Japón y Hong Kong, y a los países europeos Finlandia, Suecia y Reino Unido.

Los diferentes ejecutivos neerlandeses han pretendido hacer frente a la competencia fiscal de otros países con una serie de medidas entre las que ha destacado la reducción progresiva del Impuesto de Sociedades. Por lo que al mercado se refiere, hay que destacar que se trata de un mercado muy maduro y saturado, en el que la relación calidad-precio juega un papel primordial. Así todo, hay interés por productos novedosos, innovadores, más respetuosos con el medio ambiente y/o procedentes del comercio justo. Un rasgo curioso de la oferta detallista, sobre todo de alimenticios, es que la diversidad de la misma en los lineales de los comercios es muy inferior a la de España o incluso de los países colindantes, estando dominada por marcas líderes y la marca propia del establecimiento.

El principal centro económico del país es la zona denominada 'Randstad', al oeste del país, y que está comprendida entre las ciudades de Amsterdam, La Haya, Rotterdam y Utrecht.

4.6.2 IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN SU REGIÓN

Países Bajos es uno de los países más desarrollados del mundo, por lo que no sorprende su estructura económica típicamente terciarizada, con más del 75% de su PIB proveniente del sector servicios.

La característica más relevante de la economía del país es su grado de apertura comercial. Países Bajos es, por excelencia, un país dedicado al comercio o, en otras palabras, un país distribuidor. Su grado de apertura al exterior supera ampliamente el 100% del PIB. Aproximadamente el 33% de los ingresos del país proceden de la exportación de bienes y servicios. En 2014, el valor de las exportaciones alcanzó el 83,2% del PIB. Países Bajos es el quinto mayor exportador de bienes del mundo, por detrás de China, EEUU, Alemania y Japón, por lo que ocupa una posición destacada en lo que respecta al comercio mundial. En 2014, Países Bajos exportó bienes por valor de más de 670.000 millones de dólares, lo que supone aproximadamente el 3,6% de las exportaciones mundiales. La exportación de servicios comerciales alcanzó en 2014 un valor de 189.000 millones de dólares (138.000 millones de euros), posicionando al país en el sexto lugar del ranking mundial.

Holanda es el segundo exportador del mundo de productos agroalimentarios, por detrás sólo de EEUU, con una cuota de 6,3%. El país ha sabido mantenerse en las últimas décadas por delante de sus competidores (Alemania, Brasil y Francia) gracias a un nivel continuo de inversión en innovación en las cadenas de valor del sector agroalimentario.

Es de destacar su dependencia económica de su principal socio comercial y país vecino, Alemania, siendo a la vez una economía muy sensible a las fluctuaciones en el comercio internacional en general.

4.6.3 OPORTUNIDADES COMERCIALES

Los sectores que el gobierno tiene designados como prioritarios son: agua, agroalimentarios, horticultura, alta tecnología, ciencia y tecnologías de la vida, química, energía, logística y la industria creativa. Son sectores en los que, evidentemente, la industria holandesa es fuerte y donde hay cierta perspectiva de crecimiento y de exportación. Tratándose de un mercado muy desarrollado, maduro y saturado, la penetración en el mercado de Países Bajos no es tarea fácil. Está comprobado que “más de lo mismo” al mismo precio o con el mismo servicio, ya no tiene cabida en este mercado. Es esencial participar en las ferias o congresos/conferencias internacionales que se organizan en los distintos recintos feriales (sobre todo Amsterdam, Utrecht, Maastricht, Rotterdam). Entre los sectores con potencial para la exportación española destacan naturalmente los que tradicionalmente lideran el ranking de nuestras exportaciones, y que han conseguido mantenerse o recuperarse de la caída generalizada sufrida en el nefasto año 2009. También a considerar, a nivel de consumo, el aumento del gasto de los hogares en alimentación, incluidos platos preparados, en detrimento del gasto en restauración fuera de casa, todo ello motivado por las crisis a partir de 2008. Holanda es un país con un elevado poder adquisitivo, y continúan proliferando nuevos y exclusivos comercios especializados en productos de consumo de calidad – sobre todo en los centros de las grandes ciudades con alto porcentaje de profesionales (también expatriados) y de mayor poder adquisitivo. Esta situación podría ser de interés para las franquicias españolas. La tradicionalmente algo ‘pobre’ cocina holandesa continúa abriéndose a la gastronomía extranjera. Hay cierta carencia de restaurantes especializados en la cocina moderna española de alta calidad, aunque se observa cierto interés en intentar establecer restaurantes de mayor calidad a pesar de la crisis que atraviesa el sector de la restauración. La tecnología española está bien considerada. Es destacable la oportunidad que ya están aprovechando varias grandes ingenierías españolas para participar en licitaciones de obras industriales en el país, así como los sectores relacionados con la generación de energías limpias. Así, se están preparando varios proyectos de energía eólica en alta mar que saldrán previsiblemente en 2016 y que podrían ser de interés para las empresas españolas. Entre los objetivos de la Oficina Comercial para 2016 figura investigar la posibilidad de colaboración más estrecha entre la industria española y la holandesa en el campo de la innovación, smart cities/smart industry, digitalización, Internet de las cosas y la economía circular.

4.6.4 OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN

Los sectores que el país tiene designados como prioritarios y en los que compite a escala mundial son, entre otros: flores, alimentación, alta tecnología, agua, química, e industrias creativas. A su vez, servicios sanitarios privados tales como clínicas dentales, dermatólogos, centros de cirugía estética, podólogos, servicios de asistencia a la tercera edad se enfrentan a una creciente demanda, aunque también a una creciente competencia. La inversión (extranjera) en hostelería ha aumentado considerablemente en los últimos años, motivado por la escasez crónica de camas de hotel que se registraba en las grandes ciudades del país, situación que ha mejorado notablemente, si bien el sector se ha visto afectado por las crisis. La energía, y sobre todo las renovables, constituye un factor a tener cada vez más en cuenta, a medida que se van agotando los yacimientos de gas natural en el norte del país y el Mar del Norte. El país está apostando por aumentar la producción de energía eólica con numerosos nuevos proyectos. El gobierno pondrá en venta en 2016-2017 tanto la cadena de casinos, Holland Casino como la lotería del Estado, Staatsloterij, eliminando así el monopolio estatal en materia de juegos de azar que detenta hasta la fecha. El Estado está vendiendo en tramos el banco ABN Amro que tuvo que ser rescatado en 2008.

4.6.5 FUENTES DE FINANCIACIÓN

Al tratarse de dos países miembros de la Unión Europea, las fuentes de financiación son las propias del mercado. Son de señalar quizás la creciente relevancia en Holanda, además del

crowd funding, de los grupos de "business angels" para la financiación de proyectos novedosos y/o con alto grado de beneficio medioambiental, social, etc. Existen varias agencias especializadas en estudiar la viabilidad de proyectos innovadores y localizar para ellos, en su caso, los inversores idóneos.

La asociación de fondos de capital riesgo en Holanda es la asociación NVP, www.nvp.nl, Netherlands Association of Venture Capital Firms. La relación de sus miembros, con datos de contacto, está disponible en el siguiente enlace:

http://www.nvp.nl/zoekenmember_list/1/pagina/1/#!lang=en

4.7 ACTIVIDADES DE PROMOCIÓN

La Oficina Comercial de La Haya cuenta con un Centro de Promoción ICEX especializado en vinos y agroalimentarios. Los planes de promoción para 2016 englobarán la organización de una feria de vinos españoles en Países Bajos; participación en programas de TV con vinos y gastronomía españoles; coordinación de la campaña de promoción de vinos de Jerez; misión inversa de periodistas de vino. Por otra parte, se organizarán varios seminarios y mesas redondas sobre negocios e inversiones en España en el campo de la sanidad, innovación y Smart Industry, digitalización, Internet of things, etc.

Acciones recientes más destacadas:

2016: Evento estelar IESE Alumni en La Haya. En preparación: Seminario inversión / cooperación Sanidad. Misiones comerciales inversas de vinos, para periodistas y compradores. Contactos con múltiples responsables Smart Cities en el país.

2015: Seminario "Innovation trends in Europe. The experience of Spain and The Netherlands" en hotel RoomMate Amsterdam; Webinar "La energía eólica en Países Bajos" con empresas españolas, por videoconferencia; participación en la feria Wine Professional con stand de vinos de Jerez; cata de vinos de D.O. Toro; seminario "Spain. Passion for Business" en despacho de abogados en Breda; "Arquitectural Business Meeting" en la Oficina Comercial; Webinar "La Gran Distribución de Prods. Alimenticios y Bebidas en Holanda" por videoconferencia. A lo largo del año, se llevó a cabo el concurso de carácter bienal "los mejores cien vinos españoles en Holanda".

2014: Business Event Meerbusiness Amsterdam, con participación Oficina Comercial; Seminario calzado on-line con participación agente holandesa, con conexión con DT Alicante, Valencia y Mallorca; ICEX Conecta, conexión con empresa española de marroquinería; Feria Bulk Wine (vino a granel, con participación de 40 bodegas de Castilla La Mancha); Final de la Copa Jerez (maridaje jerez y gastronomía, ganador: restaurante ZarZo de Eindhoven); Copa networking en Oficina Comercial; Evento estelar IESE Alumni en La Haya.

4.8 PREVISIONES A CORTO Y MEDIO PLAZO DE LAS RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES

Países Bajos es, igual que España, miembro de la zona euro. Durante décadas, y sobre todo después de la integración de España en la UE, el comercio bilateral ha ido creciendo de manera constante, aunque de manera más favorable para la exportación holandesa. Se registraban tasas de crecimiento sustanciales, hasta que en el año de crisis 2009 se colapsó el comercio exterior de Países Bajos. En ese año se registró un descenso tanto de la exportación como de la importación holandesa de bienes, no solo con respecto a España sino también de la UE y el resto del mundo, acercándose a tasas de descenso de entre 16% y 18% en valor.

Sin embargo, las relaciones comerciales hispano-holandesas han vuelto a la senda del crecimiento, registrando sólidas tasas positivas, más favorables quizás en los últimos años a la exportación española. Todo apunta a que las relaciones comerciales bilaterales continúen

relativamente estables, si bien permanecerán susceptibles de sufrir altibajos como consecuencia de los acontecimientos en la economía europea y la evolución del comercio europeo y mundial.

5 RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES

5.1 CON LA UNIÓN EUROPEA

5.1.1 MARCO INSTITUCIONAL

Como miembro de la UE, Holanda participa plenamente en la política comercial común.

5.1.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES

Países Bajos, miembro fundacional de la UE, es liberal y tiene una gran tradición de apertura exterior. Las exportaciones de bienes hacia la Unión Europea (UE-28) se valoraron en 2015 en 311.724 millones de euros, lo que representa el 72% del total y una reducción del 3,3% con respecto a 2014. Las importaciones con origen en la Unión Europea (UE-28) en 2015 se valoraron en 198.907 millones de euros, un 0,3% más que en 2014, y suponen un 52,6% sobre el total de importaciones neerlandesas. En 2015, el superávit en el comercio con la UE alcanzó 107.676 millones de euros, mientras que el superávit total con el resto del mundo alcanzó 47.579 millones de euros. Países Bajos es, según la OCDE, el tercer mayor exportador europeo, por detrás de Alemania y Francia, una posición muy por delante de su peso relativo en la UE en términos de población y producción.

CUADRO 21: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA

INTERCAMBIOS COMERCIALES CON LOS PAISES DE LA UE								
(Datos en millones de €)	2012	%	2013	%	2014	%	2015	%
EXPORTACIONES	311.724	2,9	317.031	1,7	316.949	0,0	306.583	- 3,3
IMPORTACIONES	200.696	3,7	202.149	0,7	198.383	- 1,9	198.907	0,3
BALANZA COMERCIAL	111.028	3,7	114.882	3,5	118.566	3,2	107.676	- 9,2

Fuente: CBS. Clasificación CUCI. Mayo 2016.

5.2 CON LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS INTERNACIONALES

Como país miembro de la UE y de la zona euro, en sus relaciones con instituciones IFI (FMI, BM, bancos regionales etc.), Países Bajos está representado de forma común por la UE.

5.3 CON LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO

En la OMC, Países Bajos tradicionalmente ha mantenido posiciones altamente liberales y ambiciosas en todos los capítulos (agricultura, productos industriales, servicios, productos industriales, facilitación del comercio, etc.), a la vez que incorpora en su posición de política comercial cuestiones relacionadas con el desarrollo, como por ejemplo el trabajo infantil. También muestra generalmente interés en temas de energía y cambio climático. Como miembro de la UE, Países Bajos apoya generalmente la posición común europea.

5.4 CON OTROS ORGANISMOS Y ASOCIACIONES REGIONALES

Las relaciones de Países Bajos con organismos y asociaciones regionales son las propias de un país miembro de la UE.

Cabe mencionar en este contexto la importancia de la ciudad de La Haya como sede de unas 150 organizaciones internacionales, según sus propios datos, y segunda ciudad de las NNUU,

tras Nueva York. Se encuentran establecidos en esta ciudad organismos de gran relevancia internacional o Europea, tales como Eurojust, Europol, la Corte Internacional de Justicia, la Corte Penal Internacional, el Tribunal para la Antigua Yugoslavia, la Corte Permanente de Arbitraje, la organización para la prohibición de armas químicas OPAQ o la Agencia Espacial Europea.

5.5 ACUERDOS BILATERALES CON TERCEROS PAÍSES

Países Bajos tiene firmado Convenios bilaterales para Evitar la Doble Imposición con cerca de 130 países, incluida España. Esta red de convenios, una de las más extensas del mundo, es uno de los factores que convierten al país en un punto fiscalmente atractivo desde el cual numerosas empresas extranjeras planifican y realizan sus negocios internacionales.

El ministerio de Finanzas de Países Bajos elaboró un documento en inglés, cuya última edición data de 2011, titulado "Memorandum on Dutch Tax Treaty Policy 2011", que resume en inglés su política de convenios bilaterales, y que quedó plasmada en el documento estratégico "Nota Fiscaal Verdragsbeleid 2011". El documento está disponible en pdf en la Web estatal www.rijksoverheid.nl.

La agencia pública de inversiones, Netherlands Foreign Investment Agency, www.nfia.com, es el organismo encargado de informar a empresas extranjeras sobre las facilidades que en materia fiscal ofrece el país a empresas extranjeras.

5.6 ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

<p>VVK (Asoc. de Cámaras de Comercio y Registros Mercantiles) Watermolenlaan 1 P O Box 191 3440 AD Woerden Tel: +31-34-8426911 www.kvk.nl</p>	<p>Verbond Nederlandse Tussenpersonen (Asociación neerlandesa de Agentes Comerciales) De Lairessestraat 131 - 135 1075 HJ Amsterdam Tel.: +31-20-3057732 E-mail: info@vnt.org www.vnt.org</p>
<p>Kamer van Koophandel Haaglanden (Cámara de Comercio de La Haya) Koningskade 30 2596 AA Den Haag Tel.: +31-88 5888000 E-mail: denhaag@kvk.nl www.kvk.nl</p>	<p>MKB-Nederland (Asociación neerlandesa de Pymes) Malietoren Bezuidenhoutseweg 12 2594 AV Den Haag Tel.: +31-15-2191212 www.mkb.nl</p>
<p>FENEDEX (Asoc. de grandes empresas y exportadores) Raamweg 14 2596 HL Den Haag P O Box 90409 2509 LK Den Haag Tel: + 31 70 330 56 00 E-mail: info@fenedex.nl www.export.nl</p>	<p>VNO NCW (Principal organización de empresarios) Bezuidenhoutseweg 12 2594 AV Den Haag Tel.: +31 70 349 03 49 www.vno-ncw.nl</p>
<p>Nederlandse Franchise Vereniging (Asociación para la franquicia) Boomberglaan 12 1217 RR Hilversum Tel.: +31-(0)-35-6242300 E-mail: franchise@nfv.nl www.nfv.nl</p>	<p>Octrooicentrum (Oficina de la Propiedad Industrial) P O Box 10366 2501 HJ DEN Tel.: +31 70 379 80 00 E-mail: http://english.rvo.nl/home/about-rvonl/what-is-rvonl/contact-form www.rvo.nl</p>
<p>Benelux Office for Intellectual Property BOIP (Oficina de la Propiedad Intelectual BENELUX) Bordewijklaan 15 NL-2591 XR Den Haag T +31 70 349 12042 E info@boip.int www.boip.int</p>	<p>Hoofdbedrijfschap Detailhandel HBD (Gremio del sector detallista) P O Box 90703 2509 LS Den Haag Tel.: +31 70 338 56 66 E info@hbd.nl www.hbd.nl</p>

CUADRO 22: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE PAÍSES BAJOS ES MIEMBRO
--

Unión Europea (UE)

Unión Económica y Monetaria (UEM)

BENELUX

Banco Europeo de Reconstrucción y Desarrollo (BERD)

Organización de Cooperación y Desarrollo Económicos (OCDE)
--

Conferencia de las NU para el Comercio y el Desarrollo (UNCTAD)

Banco Mundial (BM)

Fondo Monetario Internacional (FMI)

Organización Mundial del Comercio (OMC)

Banco Africano de Desarrollo (BAFD)

Banco Asiático de Desarrollo (BASD)

Banco Interamericano de Desarrollo (BID)
--

Fondo Común de Productos Básicos (CFC)
--