



---

## GUÍA DE PAÍS

---

# Australia



Elaborado por la Oficina  
Económica y Comercial  
de España en Sidney

Actualizado a abril 2016

<b>1 PANORAMA GENERAL</b> .....	4
<b>1.1 SITUACIÓN, SUPERFICIE, SUPERFICIE AGRÍCOLA, RELIEVE Y CLIMA</b> ...	4
<b>1.2 DEMOGRAFÍA Y SOCIEDAD</b> .....	5
<b>1.3 PIB PER CAPITA Y DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA</b> .....	6
<b>1.4 POBLACIÓN ACTIVA Y DESEMPLEO</b> .....	7
<b>1.5 ORGANIZACIÓN POLÍTICO-ADMINISTRATIVA</b> .....	7
1.5.1 SISTEMA DE GOBIERNO, PARTIDOS POLÍTICOS Y DIVISIÓN DE PODERES .....	7
1.5.2 ORGANIZACIÓN ADMINISTRATIVA Y TERRITORIAL DEL ESTADO ...	8
1.5.3 LA ADMINISTRACIÓN ECONÓMICA Y SU DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS .....	8
<b>1.6 RELACIONES INTERNACIONALES/REGIONALES</b> .....	10
<b>2 ESTABLECERSE EN EL PAÍS</b> .....	14
<b>2.1 CARACTERÍSTICAS DEL MERCADO</b> .....	14
<b>2.2 CANALES DE DISTRIBUCIÓN. ESTRUCTURA Y MARCO LEGAL DE LA     DISTRIBUCIÓN COMERCIAL</b> .....	14
<b>2.3 IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN LA REGIÓN</b> .....	14
<b>2.4 PERSPECTIVAS DE DESARROLLO ECONÓMICO</b> .....	15
<b>2.5 OPORTUNIDADES DE NEGOCIO</b> .....	15
<b>3 IMPORTACIÓN (RÉGIMEN DE COMERCIO EXTERIOR)</b> .....	16
<b>3.1 TRAMITACIÓN DE LAS IMPORTACIONES</b> .....	16
<b>3.2 ARANCELES Y RÉGIMENES ECONÓMICOS ADUANEROS</b> .....	17
<b>3.3 NORMAS Y REQUISITOS TÉCNICOS</b> .....	17
<b>3.4 REGULACIÓN DE COBROS Y PAGOS AL EXTERIOR</b> .....	20
<b>3.5 CONTRATACIÓN PÚBLICA</b> .....	20
<b>4 INVERSIONES EXTRANJERAS / INCENTIVOS A LA INVERSIÓN</b> .....	21
<b>4.1 MARCO LEGAL</b> .....	21
<b>4.2 REPATRIACIÓN DE CAPITAL/CONTROL DE CAMBIOS</b> .....	22
<b>4.3 INCENTIVOS A LA INVERSIÓN</b> .....	22
<b>4.4 ESTABLECIMIENTO DE EMPRESAS</b> .....	25
4.4.1 REPRESENTACIÓN Y AGENCIA .....	25
4.4.2 TIPOS DE SOCIEDADES. FORMALIDADES DE CONSTITUCIÓN .....	25
4.4.3 FORMACIÓN DE "JOINT-VENTURES". SOCIOS LOCALES .....	26
<b>4.5 PROPIEDAD INDUSTRIAL (MARCAS, PATENTES, DISEÑOS, LICENCIAS)</b> .	27
<b>5 SISTEMA FISCAL</b> .....	28
<b>5.1 ESTRUCTURA GENERAL</b> .....	28
<b>5.2 SISTEMA IMPOSITIVO (ESTATAL, REGIONAL Y LOCAL)</b> .....	29
<b>5.3 IMPUESTOS</b> .....	30
5.3.1 IMPOSICIÓN SOBRE SOCIEDADES .....	30
5.3.2 IMPOSICIÓN SOBRE LA RENTA DE LAS PERSONAS FÍSICAS .....	30
5.3.3 IMPOSICIÓN SOBRE EL CONSUMO .....	30
5.3.4 OTROS IMPUESTOS Y TASAS .....	30
<b>5.4 TRATAMIENTO FISCAL DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA</b> .....	31
<b>6 FINANCIACIÓN</b> .....	32
<b>6.1 SISTEMA FINANCIERO</b> .....	32
<b>6.2 LÍNEAS DE CRÉDITO, ACUERDOS MULTILATERALES DE FINANCIACIÓN</b> .	34
<b>6.3 ACUERDO DE COOPERACIÓN ECONÓMICO-FINANCIERA CON ESPAÑA</b> .	35
<b>7 LEGISLACIÓN LABORAL</b> .....	35
<b>7.1 CONTRATOS</b> .....	35
<b>7.2 TRABAJADORES EXTRANJEROS</b> .....	37
<b>7.3 SALARIOS, JORNADA LABORAL</b> .....	37
<b>7.4 RELACIONES COLECTIVAS; SINDICATOS; HUELGA</b> .....	38
<b>7.5 SEGURIDAD SOCIAL</b> .....	38

<b>8</b>	<b>INFORMACIÓN PRÁCTICA</b>	39
8.1	<b>COSTES DE ESTABLECIMIENTO</b>	39
8.2	<b>INFORMACIÓN GENERAL</b>	39
8.2.1	FORMALIDADES DE ENTRADA Y SALIDA	39
8.2.2	HORA LOCAL, VACACIONES Y DÍAS FESTIVOS	40
8.2.3	HORARIOS LABORALES	40
8.2.4	COMUNICACIONES Y CONEXIONES CON ESPAÑA	41
8.2.5	MONEDA Y TIPO DE CAMBIO	41
8.2.6	LENGUA OFICIAL Y RELIGIÓN	41
8.3	<b>OTROS DATOS DE INTERÉS</b>	41
8.3.1	CONDICIONES SANITARIAS	41
8.3.2	ALOJAMIENTO Y HOTELES	43
8.3.3	SISTEMA EDUCATIVO. COLEGIOS	44
8.3.4	CORRIENTE ELÉCTRICA	45
8.4	<b>DIRECCIONES ÚTILES</b>	45
<b>9</b>	<b>ANEXOS</b>	49
9.1	<b>CUADRO DE DATOS BÁSICOS</b>	49
	CUADRO 1: DATOS BÁSICOS DEL PAÍS	49
9.2	<b>CUADRO DE PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS</b>	50
	CUADRO 2: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS	50
9.3	<b>INSTITUCIONES INTERNACIONALES Y ECONÓMICAS DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO</b>	52
	CUADRO 3: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	52
9.4	<b>CALENDARIO GENERAL DE FERIAS DEL PAÍS</b>	52
	CUADRO 4: CALENDARIO DE PRINCIPALES FERIAS DEL PAÍS	52

## 1 PANORAMA GENERAL

Aunque la capital de Australia es Canberra, la Oficina Económica y Comercial (Trade Commission) tiene su sede en Sidney, la capital económica y comercial del país. Desde 1996 se ubica en el denominado "Edgecliff Centre", edificio que se ha quedado un poco obsoleto para los actuales estándares australianos. El barrio de Edgecliff forma parte de los Eastern Suburbs, la zona residencial de más prestigio de la ciudad, en plena zona consular, pero distante unos 10 minutos en coche del centro financiero de la ciudad, donde se ubica la mayor parte de edificios de oficinas.

En Edgecliff Centre, además del bloque de oficinas, se halla un centro comercial con establecimientos de alimentación, restaurantes generalmente del tipo "takeaway" y conexiones de transportes (tren/metro, autobuses, parada de taxis).

El local de la Oficina es (unos 300 m<sup>2</sup>) y bien acondicionado. Se acaba de terminar una obra completa de renovación y modernización

La Oficina cuenta con un Consejero Económico y Comercial, con un Agregado Comercial y como personal contratado con dos analistas de mercado, un administrativo contable, tres auxiliares administrativos, y un ordenanza-conductor. También recibe a lo largo del año tres becarios de ICEX y, en la actualidad, un representante del CDTI.

Recientemente, uno de los despachos ha sido subarrendado a la nueva Cámara de Comercio de España en Australia, en el marco del acuerdo suscrito entre la Cámara y la Secretaría de Estado de Comercio. En Marzo de 2016 se inauguró en Centro de Negocios-ICEX en la oficina, inicialmente compuesto por un despacho y una sala de reuniones puestas a disposición de las empresas españolas que contraten su utilización.

La ciudad de Sidney, con sus 4,4 millones de habitantes, es la más poblada de Australia y es la capital del Estado de Nueva Gales del Sur. Es a su vez un importante centro industrial y puerto comercial de primera magnitud. La ciudad es sumamente extensa, con un radio aproximado de 40 kms, incluyendo los suburbios.

Situada en una hermosa bahía, está considerada como una de las más bellas ciudades del mundo. La distancia con la capital federal Canberra es de unos 300 Km, con la que se comunica por vía aérea (vuelos con intervalos de 30 o 40 minutos), por ferrocarril y por carretera, gracias a una autovía y sin demasiado de tráfico. El tráfico en el distrito financiero de Sidney suele ser fluido, no así en sus carreteras, dado que todas las vías de salida presentan cruces a nivel. Sydney tiene una alta calidad de vida, aunque a un coste muy elevado (es la segunda ciudad más cara del mundo después de Tokyo).

### 1.1 SITUACIÓN, SUPERFICIE, SUPERFICIE AGRÍCOLA, RELIEVE Y CLIMA

La superficie del país es de aproximadamente 7.682.400 km<sup>2</sup>, quince veces superior a España, representando el 5% del total de la superficie terrestre emergida. Es el sexto país del mundo en extensión. La distancia máxima del continente australiano de este a oeste es de 4.100 Km.; y de norte a sur, de 3.200 km. La longitud costera es de 36.735 km. Su vasta extensión inevitablemente condiciona el tráfico de personas, mercancías y servicios. Australia es, además, el más llano de los continentes, con una altitud media de menos de 300 metros, siendo *The Great Dividing Range*, la Gran Cordillera Divisoria, la única gran cordillera de importancia. Casi dos tercios del territorio carecen de corrientes de agua hacia el mar. La principal cuenca fluvial es la del Murray-Darling con 1.061.469 km<sup>2</sup>, que drena las vertientes sur occidentales de la Gran Cordillera.

El país cuenta con una gran diversidad climática que abarca desde el clima tropical en el norte, que representa el 39% del territorio, al clima templado-continental en el sudeste y Tasmania. En las zonas del centro predomina el clima desértico. La zona más fértil es la franja costera entre

Sidney y Adelaida, con lluvias moderadas todo el año. Australia está menos sujeta a climas extremos que otros países en su misma latitud, debido a los efectos moderadores de los mares y océanos circundantes y a la ausencia de grandes montañas.

Las estaciones varían con la latitud pero son aproximadamente como sigue: primavera (septiembre y octubre), verano (noviembre-marzo), otoño (abril y mayo) e invierno (junio-agosto). Las temperaturas medias oscilan entre los 27°C en la zona norte y los 13°C en las zonas más al sur, alcanzando las máximas en la zona centro (38°C). Por tanto, las principales características climáticas australianas son inviernos suaves y veranos cálidos, así como abundante sol y poca humedad. Las precipitaciones son muy escasas en el interior y aumentan en las zonas costeras, de modo que las zonas mejor regadas son los litorales norte, este, sudeste y sudoeste. En el norte del país hay dos estaciones, seca en invierno y húmeda en verano con la irrupción de lluvias monzónicas. Australia es, después de la Antártida, el continente más seco. Aun así, y debido a su diversidad climática, se dan todo tipo de fenómenos naturales extremos como sequías, inundaciones, ciclones tropicales, vendavales, incendios forestales (en lo que se conoce como *bush* o monte en Australia) y, ocasionalmente, tornados.

Hay que tener en cuenta que en Sydney existe una diferencia horaria con España de 8 horas en la época de verano española y de 10 en invierno. Dentro del país también hay diferencias horarias.

## 1.2 DEMOGRAFÍA Y SOCIEDAD

### Población, etnias, densidad demográfica y tasa de crecimiento

La población australiana, a abril de 2013, alcanzaba los 22.969.382 de habitantes, de los cuales casi el 57,1% reside en los estados de Nueva Gales del Sur y Victoria; el porcentaje sube al 77,4% si se añade Queensland.

La densidad demográfica de 2,9 habitantes por km<sup>2</sup> es una de las más bajas del planeta y, debido a las características orográfico-climáticas del país, la población se encuentra concentrada en el sudeste del continente en las zonas costeras.

Australia es país de inmigrantes procedentes de muy diversos orígenes. A mediados de 2010, último dato disponible, 5,9 millones de la población australiana residente habían nacido fuera de Australia, lo que representa el 26,8 del total de la población residente. Esta población procede de más de 200 países diferentes. La mayoría de la población es de origen europeo, fundamentalmente británica y, en menor medida, italiano y griego; destacan asimismo las grandes comunidades asiáticas residentes en Sídney. La inmigración de carácter permanente procede ante todo de Reino Unido (1,2 millones), Nueva Zelanda (544.171), China (379.776), India (340.604), e Italia (216.303).

En cuanto a la población indígena australiana, el último censo oficial sobre se realizó el 30 de junio de 2006, ascendiendo en esa fecha a 517.043 personas, lo que representaba en aquel momento el 2,5% de la población. La población indígena incluye a aborígenes y población originaria de las Torres Strait Islands, que forman parte de Queensland.

En los últimos años, la política de inmigración del Gobierno ha cambiado, eliminando la tendencia que fomentaba la llegada de ciudadanos de raza blanca, para favorecer la inmigración procedente de los países del Sudeste Asiático.

La tasa de crecimiento en 2012 se situó en el 1,7%. Este es, sin embargo, el registro más bajo desde el año 2006. Todos los estados australianos tuvieron tasas positivas de crecimiento poblacional, registrando Australia Occidental el mayor crecimiento (3,4%) y Tasmania el menor (0,1%).

Australia no tiene una política formal con respecto a la inmigración. El gobierno federal varía la cuota dependiendo del clima económico, cediendo ante la preocupación popular de que la inmigración contribuya a aumentar el desempleo, pero permitiendo mayores niveles con la

mejora de las condiciones del mercado.

La tasa bruta de natalidad para 2012 está estimada en 12,28 nacimientos por cada 1.000 y la de mortalidad en 6,94.

### **Población urbana y de las principales ciudades**

La población urbana supone el 88,4% del total, uno de los porcentajes más altos del mundo. La ciudad de Sídney, con 4,6 millones de habitantes representa el 20,6% de la población del país y junto con Melbourne, con 4,1 millones, reúne casi el 40% de la población. Por número de habitantes de las principales ciudades, les siguen Brisbane con 2,1 millones de habitantes, Perth con 1,8 millones, Adelaida (1,2 M.), la capital Canberra (0,36 M.), Hobart (0,21 M.) y Darwin (0,13 M.).

### **Distribución de la población por edades y sexos**

La población australiana, al igual que ocurre en la mayor parte de países más desarrollados, está envejeciendo como consecuencia de una baja fertilidad y una creciente esperanza de vida. En los últimos veinte años, la media de edad de la población australiana ha crecido 4,7 años hasta situarse en los 37,1 en 2011.

Por Estados, Tasmania tuvo en 2012 la población de más edad con el 15,6% de su población por encima de los 65 años, (la media australiana en esta franja es del 13,6%) y una edad media de 40,2, seguida por Australia Meridional (39,4) y Nueva Gales del Sur (37,4 años).

En cuanto a las franjas de edad, el porcentaje de población entre 0-14 años ha decrecido hasta alcanzar un 18,8%. La población en edad de trabajar, por el contrario, comprendida entre los 15 y los 64 años, ha aumentado hasta alcanzar un 67,4%. En concreto, Australia Occidental (2,3%), Territorio de la Capital Australiana (1,4%), Victoria (1,3%) y Queensland (1,3%) registraron tasas de crecimiento por encima de la media nacional.

En el último año, la población de edad mayor de 65 años aumentó un 2,4%. Todos los estados y territorios han experimentado un incremento de su población de más edad, sobre todo el Territorio del Norte (7,3%), el Territorio de la Capital Australiana (4,5%), Queensland (3,9%) y Australia Occidental (3,8%).

En los últimos veinte años, la población de edad avanzada (más de 85 años) creció un 169%, en comparación con el 31% del crecimiento total de población vivido en el mismo período. El aumento de la esperanza de vida tanto para hombres como mujeres ha contribuido a este crecimiento.

Con respecto a la distribución de la población por sexo, en 2011, la proporción de la población australiana era de 99,1 hombres frente 100 mujeres. Entre recién nacidos fue de 106 niños frente a 100 niñas. La mayor proporción de niños en los primeros años de vida contrasta con la situación contraria cuando son mayores, y esto puede deberse a la mayor longevidad femenina.

## **1.3 PIB PER CAPITA Y DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA**

El PIB per cápita en 2014 se situó en 67.926 dólares australianos según el ABS (61.979 US\$ de acuerdo con datos publicados por Banco Mundial). En dólares US este dato es un 8% inferior al del año anterior y se explica por la depreciación de la moneda local.

Según los últimos datos del CIA Factbook, el índice de Gini para Australia es de 30,3/100 (siendo 100 la mayor de las desigualdades), apareciendo en el puesto 22 (de entre 141 países, siendo la posición 1 la mejor y la 141 la peor). En conclusión, es uno de las economías del mundo con mayor igualdad de renta.

En Australia existen numerosos programas gubernamentales para el apoyo a los más necesitados: pensionistas, discapacitados, cuidadores, desempleados, estudiantes y familias con hijos. Existen, además, otros programas que favorecen las condiciones de vida de los veteranos de guerra y las viudas. En el último año, los sueldos fueron la principal fuente de ingresos de los

hogares de nivel medio-alto, mientras que las pensiones y subvenciones lo fueron para los hogares con menos recursos.

## **1.4 POBLACIÓN ACTIVA Y DESEMPLEO**

De acuerdo con el Índice Global de Competitividad (*Global Competitiveness Index*), en el periodo 2015-2016 Australia se sitúa en el puesto 21, justo por detrás de Bélgica y Luxemburgo y por encima de Francia.

La tasa de paro en diciembre de 2015 fue el 5,8% de la población activa, bajando desde el 6,2% a finales de 2014. En cualquier caso, se trata de una cifra relativamente alta para Australia - durante los años del boom minero el país disfrutó casi de pleno empleo (5% en 2010; 5,2% en 2011 ó 5,4% en 2012). esta tasa esconde importantes diferencias, no sólo entre estados sino entre zonas urbanas y la Australia regional, así la tasa de paro en Sidney está cerca del 3% mientras que en algunas partes del mismo estado llega al 9%..

Si bien la ralentización en el crecimiento económico nacional ha afectado al mercado de trabajo reduciendo la movilidad laboral en determinados sectores como el minero, sigue produciéndose escasez de mano de obra que afecta tanto a puestos cualificados como a los no cualificados y que se traduce claramente en un importante alza en los salarios de muchas profesiones, situando el incremento de su remuneración muy por encima del promedio de las subidas generales de salarios. Durante 2015, los principales estados creadores de empleo fueron Australia Occidental, Nueva Gales del Sur y Victoria.

Históricamente, la industria manufacturera había sido la mayor fuente de empleo, pero en los últimos años ha perdido peso hasta ocupar en mayo de 2015 al 7,8% de la población, tras el comercio mayorista/minorista (13,8%) y la asistencia sanitaria y servicios comunitarios (12,4%). En esta misma fecha, el sector de la construcción ocupó al 8,9% de la población y la minería al 1,9%.

## **1.5 ORGANIZACIÓN POLÍTICO-ADMINISTRATIVA**

### **1.5.1 SISTEMA DE GOBIERNO, PARTIDOS POLÍTICOS Y DIVISIÓN DE PODERES**

La forma de estado de Australia desde 1901 es la de Estado Federal integrado en la Commonwealth británica bajo forma de Monarquía Parlamentaria. La Reina Isabel II de Inglaterra es Jefe del Estado, representada desde marzo de 2014 por Peter Cosgrove. El Gobernador General puede, bajo determinadas circunstancias, disolver el Parlamento y convocar elecciones. En la Constitución de 1901 están enumeradas las responsabilidades de la federación, quedando en manos de los estados y territorios todas aquellas áreas de poder no especificadas en la Constitución.

Las elecciones legislativas celebradas el 7 de septiembre de 2013 dieron el triunfo a la coalición formada por los partidos Liberal y Nacional de manera que Tony Abbot, líder del partido liberal, fue elegido Primer Ministro. Sin embargo, en septiembre de 2015, el entonces ministro de comunicaciones Malcolm Turnbull, desafió el liderazgo de Tony Abbott tanto en el Partido Liberal como en el Gobierno de la nación. Como resultado, Tony Abbott cesó en el cargo de Primer ministro siendo sustituido por el Sr. Turnbull quien, de manera inmediata, procedió a modificar su gabinete. Posteriormente, en febrero de 2016, se produjo una segunda reforma del Consejo de ministros destacando, entre otros cargos: Viceprimer Ministro y Ministro de Agricultura, Barnaby Joyce; Ministro de Hacienda, Scott Morrison; Ministra de Asuntos Exteriores, Julie Bishop ( de ella depende Andrew Robb, Ministro de Comercio); Ministro de Hacienda (Treasurer), Scott Morrison; Ministro de Economía, Mathias Cormann; Ministro de Infraestructura y Transporte, Darren Chester; Ministro de Industria e Innovación, Christopher Pyne y Ministra de Defensa, Marise Payne.

Aunque existen partidos políticos menores, el régimen político australiano puede considerarse bipartidista. La alternancia en el poder siempre se ha dado entre la coalición conservadora (Liberales y Nacionales) y el Partido Laborista, de ideología social-demócrata. Otros partidos son los Demócratas (Australian Democrats) y los Verdes (The Australian Greens).

Australia es un Estado federal muy descentralizado formado por 6 Estados (Nueva Gales del Sur, Victoria, Queensland, Southern Australia, Western Australia y Tasmania) y dos Territorios (Australian Capital Territory y Northern Territory). El Parlamento Federal, situado en Canberra, está formado por dos cámaras legislativas: la Cámara de Representantes (que cuenta con 150 escaños) y el Senado (donde están representados los distintos Estados y Territorios). Cada Estado está representado en el Senado por 12 senadores mientras que los dos Territorios (Territorio del Norte y el Territorio de la Capital Australiana -Canberra-) están representados por 2 senadores respectivamente, suponiendo un total de 76 senadores. El voto es obligatorio para todos los ciudadanos y residentes permanentes a partir de los 18 años.

A finales de 2014 se celebraron elecciones en el Estado de Victoria otorgando una amplia mayoría al Partido Laborista (47 escaños) frente a los 38 de la Coalición Liberal-Nacional. Asimismo, a principios de 2015 se celebraron elecciones en el Estado de Queensland logrando el Partido Laborista 44 escaños (un escaño por debajo de la mayoría absoluta) frente a los 42 de la Coalición Liberal. Por último, en marzo de 2015 se celebraron elecciones estatales en Nueva Gales del Sur produciéndose una clara victoria de la Coalición Liberal, ya en el poder, (54 escaños) frente a 34 del Partido Laborista.

### **1.5.2 ORGANIZACIÓN ADMINISTRATIVA Y TERRITORIAL DEL ESTADO**

En cuanto a la organización administrativa de Australia, se trata de un país muy descentralizado cuyo Gobierno se ejerce a tres niveles: federal, territorial y local. El Gobierno Federal, donde el poder ejecutivo lo ejerce el Primer Ministro con su gabinete, está formado en función de la mayoría parlamentaria respectiva. Los poderes del Gobierno Federal están establecidos en la Constitución. El Gobierno Federal es también responsable de la Administración del Territorio de la Capital Australiana (Canberra). En cuanto a los Gobiernos Territoriales, Australia está formada por seis estados: Nueva Gales del Sur (NSW), Victoria (VIC), Australia Meridional (SA), Australia Occidental (WA), Queensland (QLD) y Tasmania (TAS) y dos territorios: la Administración del Territorio del Norte (NT) y el Territorio de la Capital Australiana (ACT). En este último se encuentra Canberra, la capital del país.

Hay que decir que todos los Estados Federados, salvo Queensland que abolió la Cámara Alta en 1922, cuentan con un Parlamento bicameral y Gobierno propio. Este último se encarga de administrar los ámbitos de educación, impuestos, transporte, justicia, sanidad y agricultura. El Territorio del Norte consiguió en julio de 1978 un estatus de auto-gobierno, y es representado en el Gobierno Federal por miembros electos. En el referéndum realizado en 1998 para otorgar al Territorio la condición de Estado, la propuesta fue rechazada.

Los Gobiernos Locales proveen servicios a sus comunidades, y regulan los asuntos que no pueden ser administrados por instancias superiores.

### **1.5.3 LA ADMINISTRACIÓN ECONÓMICA Y SU DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS**

El triunfo electoral en septiembre de 2013 de la coalición formada por los partidos Liberal y Nacional supuso el nombramiento de Tony Abbott como nuevo Primer Ministro de Australia quien desempeñó dicho cargo hasta septiembre de 2015, relevado por el que era su Ministro de Comunicación, Malcolm Turnbull quien procedió, de forma casi inmediata, a relevar a algunas de las personas de confianza del Sr. Abbott. Posteriormente, en febrero de 2016, se produjo un nuevo cambio en la composición del Consejo de ministros. Así, el actual gabinete económico está formado por Barnaby Joyce (Vice Primer Ministro y Ministro de Agricultura); Scott Morrison (Ministro de Hacienda); Mathias Cormann (Ministro de Economía); Christopher Pyne (Ministro de Industria e Innovación) y Marise Payne (Ministra de Defensa)

Los principales Ministerios Federales en cuanto a administración económica y comercial son:

- Ministerio de Economía (Department of Finance): se ocupa de la gestión de la política económica (política fiscal y de gasto público; garantizar un entorno macroeconómico estable; y supervisión del adecuado funcionamiento de los mercados con el fin de promover la competencia). Se compone de un Ministro, una Secretaría General y cuatro secretarios para cada uno de los cuatro departamentos que forman el Ministerio: Presupuesto, Gestión de



Activos, Dirección de Operaciones y Grupo de Gobierno y Gestión de Recursos.

- Ministerio de Hacienda (The Treasury), se ocupa de la elaboración del Presupuesto federal, que permitirá al Gobierno alcanzar sus objetivos de política macroeconómica. Se estructura en cinco áreas: Fiscal, Macroeconómica, Ingresos, Mercados y Estrategia y Servicios Corporativos con el apoyo del Grupo de Servicios Corporativos y la División de Comunicaciones Estratégicas. De este Ministerio dependen 17 agencias:

- El Tesoro
- Australian Bureau of Statistics
- Australian Competition and Consumer Commission
- Australian Office of Financial Management
- Australian Prudential Regulation Authority
- Australian Reinsurance Pool Corporation
- Australian Securities and Investments Commission
- Australian Taxation Office
- Clean Energy Finance Corporation
- Commonwealth Grants Commission
- Corporations and Markets Advisory Committee
- Inspector-General of Taxation
- National Competition Council
- Office of the Auditing and Assurance Standards Board
- Office of the Australian Accounting Standards Board
- Productivity Commission
- Royal Australian Mint

Este Ministerio cuenta con tres Ministros: el Tesorero, el Ministro de Política de Competencia, Asuntos del Consumidor y Asistente del Tesorero, y el Ministro para las Pequeñas Empresas que también actúa como Secretario Parlamentario del Tesorero.

-Ministerio de Industria: Su objetivo principal es el de dar forma a la economía futura de Australia a través del desarrollo de las capacidades, aprendizaje, formación e innovación, acelerando el crecimiento de la productividad y asegurando la competitividad de Australia en la economía global. Consta de un Ministro, un secretario general y cinco departamentos que llevan diversos temas, como la gestión de recursos y energía, eficiencia energética y renovables, economía industrial y análisis, auditoría y fraude, soporte a industria y PYMEs, ciencia, investigación y desarrollo, entre otros.

- Ministerio de Comercio, integrado en el Ministerio de Asuntos Exteriores y Comercio. Este Ministerio cuenta con dos Ministros: uno para los asuntos exteriores y otro de comercio. Este último determina la política comercial, tanto interna como externa de Australia. En cuanto a la política comercial externa, este ministerio administra las relaciones comerciales de Australia con otros países, los programas oficiales de ayuda de Australia, así como las cuestiones relativas a los Tratados de Comercio Internacionales. Las relaciones con España se llevan desde la *Europe Division*, a cuyo frente está un *First Assistant Secretary*, lo que sería equiparable a un Director General.

Otra unidad administrativa relevante es la Office of Trade Negotiations (Oficina de Negociaciones Comerciales), que se ocupa de los temas de la OMC, con rango de *First Assistant Secretary*.

La agencia gubernamental de promoción comercial y apoyo a la inversión y atracción de la inversión extranjera recibe el nombre de Austrade y tiene oficinas en las principales capitales, incluida Madrid.

El Banco Central australiano se denomina Reserve Bank of Australia (RBA) cuya función principal es el diseño y gestión de la política monetaria. Las decisiones al respecto son tomadas por el Consejo (Board), con el objetivo de alcanzar una tasa de inflación baja y estable en el medio plazo. Otras funciones son el mantenimiento de la estabilidad del sistema financiero y promocionar la seguridad y la eficiencia del sistema de pagos. El RBA cuenta con plena independencia del Ejecutivo.

El RBA participa activamente en los mercados financieros, gestiona las reservas exteriores, realiza la emisión de billetes, y es el banquero del Gobierno federal. El Banco es 100% propiedad del Gobierno de la Commonwealth, a quien van a parar sus beneficios.

Respecto a las empresas públicas, la Australian Competition and Consumer Commission (ACCC) es la autoridad que se ocupa de la aplicación de la política de competencia y de la defensa del consumidor a todos los sectores de la economía. Su tarea principal ha consistido en la privatización de empresas públicas, desregulando sectores sujetos a monopolio estatal, y la transformación de mercados estatales, especialmente en el sector de la energía, en mercados de ámbito nacional.

En la década de los 90 se produjo en Australia, al igual que en la mayoría de economías avanzadas, la principal ola de privatizaciones de empresas públicas entre las que caben destacar: la venta del Commonwealth Bank, las compañías de transporte ferroviario Australian National y National Rail, la de transporte marítimo Australian National Line, la Australian Defence Industries Ltd. y la Australian Multimedia Enterprise. Posteriormente, se gestionó la segunda fase de la privatización de la gestión de los aeropuertos federales, incluyendo la propiedad de los aeropuertos de Adelaide, Coolangatta, Canberra y Darwin. En los últimos años se ha procedido a privatizar la mayor parte de las empresas de propiedad pública, incluyendo sectores como telecomunicaciones, transporte aéreo, ferrocarril, energía, infraestructuras y aeropuertos. En el año 2014 destaca la privatización de la compañía de seguros Medibank Private que supuso unos ingresos superiores a los 5.000 millones de AU\$.

El gobierno Federal apuesta por incrementar las inversiones en infraestructuras como forma de animar la economía sin renunciar a mantener el equilibrio presupuestario. De este modo, Infrastructure Australia (un órgano consultivo del gobierno) valora en 100.000 millones de AU\$ el valor de las infraestructuras públicas que podrían ser transferidos al sector privado de una manera rápida. El Estado más activo en privatizaciones es Nueva Gales del Sur donde destacan: el arrendamiento de Port Botany y de Port Kembla por un importe superior a los 4.300 millones de AU\$; la venta de Delta Electricity, de Eraring Energy y de la empresa de renovables Green State operaciones por las que ingresaron un total de más de 2.000 millones de AU\$ y la venta del puerto de Newcastle por 1.750 millones de AU\$. Asimismo, el gobierno de Nueva Gales del Sur cuenta con un ambicioso proyecto de privatización de las redes de transmisión y distribución eléctrica por el que podrían ingresar más de 30.000 millones de AU\$.

Otros Estados, principalmente Victoria y Western Australia, han desarrollado proyectos de privatización de sus puertos (Melbourne, Freemantle, Headland, Gladstone y Townsville) así como otros activos en los sectores energético, eléctrico, forestal e hidráulico.

## **1.6 RELACIONES INTERNACIONALES/REGIONALES**

Con las Instituciones Financieras Internacionales:

Australia es miembro del Banco Mundial, FMI, del BASD, del BERD, y de la MIGA. Tiene un alto grado de compromiso en materia de cooperación internacional y ayuda al desarrollo, centrandose sus esfuerzos en el área geográfica de su influencia, Papúa-Nueva Guinea, el Pacífico Sur y el Sudeste Asiático.

Con la Organización Mundial de Comercio:

Australia es Miembro fundador de la OMC. Ha participado y participa de forma muy activa en las Rondas de negociaciones comerciales multilaterales, especialmente en el capítulo agrícola, donde es uno de los líderes del Grupo Cairns, que aboga por la liberalización del comercio agrícola.

Con otros organismos y Asociaciones Regionales

La liberalización del comercio ha formado parte de las reformas estructurales que han contribuido a los impresionantes resultados económicos de Australia, concediendo cada vez más importancia a la negociación de acuerdos comerciales regionales. Australia es miembro del Foro

de Cooperación Económica de Asia y el Pacífico (APEC) desde su creación en el año 1989, estando formado en la actualidad por 21 países. Las economías APEC representan el 56 % del PIB mundial y el 44 % del comercio mundial, y suponen dos tercios de sus intercambios comerciales internacionales. Australia ha contraído un firme compromiso con el APEC por tratarse del principal vehículo para la promoción de los mercados abiertos y la cooperación económica en la región de Asia y el Pacífico. En opinión de Australia, la labor del APEC en materia de liberalización del comercio, facilitación de la actividad empresarial y reforma económica apoya sus objetivos de mercados abiertos y el crecimiento económico sostenido en las economías regionales. Australia seguirá haciendo hincapié en la primacía de un fuerte sistema multilateral de comercio para el crecimiento económico mundial y la mitigación de la pobreza.

Como país anfitrión del APEC en 2007 se organizaron más de cien días de encuentros empresariales, académicos y oficiales, siendo la cumbre de líderes que tuvo lugar el 8 y 9 de septiembre la reunión de líderes internacionales más importante celebrada en el país. Se acordó seguir profundizando en las reformas económicas e impulsar la competitividad, el comercio y la inversión en la región. Entre los acuerdos alcanzados, hay que destacar el relativo a los costos de transacción, que tras haberse reducido un 5 por ciento desde 2001, se ha propuesto reducirlos otro 5 por ciento para 2010. Además, por primera vez Australia situó el cambio climático entre los temas a tratar por el Foro.

El compromiso de Australia con la región del Pacífico se reforzó en diciembre de 2005 al participar en la Cumbre inaugural del Este Asiático (East Asia Summit, EAS), formada por los diez países ASEAN más Australia, Nueva Zelanda, China, Japón, India y Corea. Este grupo de países constituyen el 49 % de la población mundial y el 22 % del PIB mundial siendo de vital importancia para la economía australiana al representar el 58 % de sus exportaciones.

Australia forma parte también del Foro de Islas del Pacífico (PIF), de vital importancia para algunos pequeños estados independientes al ser Australia el principal país proveedor de asistencia al desarrollo y jugar un papel activo en la zona especialmente en lo relativo a seguridad y reformas económicas.

Hay que destacar que en 2006 Australia organizó la conferencia constitutiva del Pacto Climático de Asia Pacífico (AP6), que agrupa a Australia, Corea, Estados Unidos, Japón, India y China y en el mismo año se institucionalizó también el "Diálogo Estratégico Trilateral" que agrupa a los ministros de exteriores de Australia, Estados Unidos y Japón.

La política del Gobierno parece suponer un impulso al multilateralismo. Prueba de ello ha sido la ratificación del Protocolo de Kyoto.

Acuerdos de libre comercio con terceros países:

Australia tiene establecidos acuerdos de libre comercio con Estados Unidos, ASEAN-Nueva Zelanda, Singapur, Tailandia, Nueva Zelanda y Chile, y se encuentra en negociaciones para llegar a acuerdos con Japón, China, Malasia, Corea del Sur y con el Consejo de Cooperación del Golfo:

Acuerdo de Libre Comercio entre Australia y Estados Unidos (AUSFTA)

El acuerdo de libre comercio (ALC) con la mayor economía del mundo, AUSFTA, entró en vigor el 1 de enero de 2005. Como resultado, el 82,4% de las líneas arancelarias procedentes de Australia entran libres de derechos en Estados Unidos. Se establece en el acuerdo que dicho porcentaje se elevaría en un 4,1% en 2010 y en un 10,7 % antes de 2015, elevándose el porcentaje al 98,4% para el año 2022. En la actualidad, todas las importaciones agrícolas y más del 99% de las importaciones procedentes de los Estados Unidos de todas las líneas

arancelarias que no sean textiles, vestido y calzado entran libres de derechos en Australia.

#### Acuerdo de Libre Comercio entre Australia y ASEAN y Nueva Zelanda (AANZFTA)

Tras la reunión que tuvo lugar en Laos en 2004 entre los diez países miembros de ASEAN más Australia y Nueva Zelanda, se acordó el inicio de las conversaciones en 2005 para lograr un ambicioso ALC en bienes, servicios e inversión con los países miembros de ASEAN. Se trataba de la primera vez que Australia negociaba un acuerdo de libre comercio multilateral y también la primera vez que Australia y Nueva Zelanda se unen para iniciar conversaciones con un tercero. El acuerdo finalmente se firmó el 27 de febrero de 2009 en Hua Hin, Tailandia, y es el mayor acuerdo de libre comercio concluido por Australia hasta la fecha. La conjunto ASEAN+Nueva Zelanda es el mayor socio comercial de Australia, totalizando un 20% del comercio exterior de bienes y servicios del país.

#### Acuerdo de Libre Comercio entre Australia y Singapur (SAFTA)

Cuando entró en vigor el SAFTA, el 28 de julio de 2003, se eliminaron los aranceles impuestos a todos los productos importados de la otra parte. Los dos países acordaron también no utilizar subvenciones a la exportación ni aplicar medidas de salvaguardia a la otra parte. En el SAFTA ambos países se comprometen a aplicar el trato nacional y a eliminar las restricciones cuantitativas y otras restricciones de acceso a los mercados que afectan a los servicios y la inversión.

#### Acuerdo de Libre Comercio entre Australia y Tailandia (TAFTA)

Cuando entró en vigor el TAFTA, el 1 de enero de 2005, Australia consolidó los aranceles nulos que aplicaba a los productos originarios de Tailandia correspondientes a 3.080 partidas arancelarias y eliminó los aranceles de 2.003 partidas. Los aranceles de otras 786 partidas arancelarias se eliminaron en 2010 y los aranceles de las 239 partidas arancelarias restantes, que se refieren a prendas de vestir y determinados productos textiles acabados, que actualmente son del 12,5%, se eliminarán en 2015. Además, el TAFTA incluye un compromiso de seguir negociando en el plazo de tres años sobre servicios, inversión, contratación pública y movilidad empresarial.

#### Acuerdo de Libre Comercio entre Australia y Nueva Zelanda (ANZCERTA)

El ANZCERTA es el acuerdo de libre comercio de Australia que lleva más tiempo en vigor (las disposiciones sobre el comercio de mercancías entraron en vigor en 1983 y las del comercio de servicios en 1989). Se basa en una red de acuerdos bilaterales sobre varios aspectos, en particular la circulación de personas, el reconocimiento mutuo de normas, la contratación pública y la aviación.

El ANZCERTA concede acceso libre de derechos a los productos originarios de Nueva Zelanda. De conformidad con las actuales normas de origen, un producto tiene acceso libre de derechos siempre que el último proceso de manufacturación haya tenido lugar en Nueva Zelanda y suponga al menos un 50% del precio de fábrica del producto. Sin embargo, se considera que este método es complejo, ya que las empresas tienen que llevar registros exhaustivos para asegurarse de que no quedan por debajo del umbral del 50%. En 2007 se adoptaron nuevas normas de origen basadas en un cambio en la clasificación arancelaria al nivel de 6 dígitos del SA.

## Acuerdo de Libre Comercio entre Australia y Chile (ACLFTA)

En diciembre del 2006, el Gobierno australiano comunicó su intención de empezar las negociaciones bilaterales con Chile para el desarrollo de un acuerdo de libre comercio completo que permitiera fortalecer y profundizar sus relaciones comerciales con el país suramericano. A lo largo del primer semestre del 2007, el Departamento de Asuntos Exteriores y Comercio realizó una serie de consultas con miembros del tejido industrial y empresarial, así como con gobiernos estatales y territoriales de Australia y otros interesados para analizar todas las barreras existentes que pudieran ser objeto de revisión y eliminación en un posible acuerdo de libre comercio.

El 30 de julio de 2008 los Ministros de Asuntos Exteriores de ambos países, Stephen Smith y Alejandro Foxley, firmaron el acuerdo, cuyo texto fue aprobado en el parlamento australiano el 17 de junio del 2008.

## Acuerdo de Libre Comercio entre Australia y Corea (KAFTA)

Entró en vigor en diciembre de 2014. Incluye protección a inversores, la práctica eliminación de casi todos los aranceles a la exportación de productos australianos y cláusula MFN para servicios.

## Acuerdo de Partenariado Económico entre Australia y Japón (JAEPA)

En vigor desde enero de 2015, concede acceso privilegiado al mercado japonés para los exportadores australianos, según el DFAT australiano se trata del acuerdo de libre comercio más liberalizador de entre los suscritos por Japón.

## Acuerdo de Libre Comercio entre Australia y China (ChAFTA)

En vigor desde diciembre de 2015, el 86% de las exportaciones ya entran a China sin aranceles, porcentaje que aumentará hasta el 96% en 2029. Más de un 25% de las exportaciones australianas se dirigen a China, este último acumula inversiones en Australia por más de 65.000 millones (\$AU). China es el principal cliente para materias primas, productos agrícolas y servicios de Australia.

TPP. Australia es parte de la iniciativa. Concluidas las negociaciones, está en marcha la ratificación del Acuerdo,

## Otros acuerdos bilaterales en negociación

Por último mencionar que las conversaciones para lograr un ALC con el Consejo de Cooperación del Golfo (Bahrein, Kuwait, Omán, Qatar, Arabia Saudita y los EAU) se iniciaron en julio de 2007; la región en su conjunto supone el décimo mercado en cuanto a las exportaciones de bienes y servicios australianos. También negocia con India.

Acuerdo Marco de Partenariado económico con Indonesia. Y negocia con las islas del pacífico el denominado PACER (Pacific Agreement on Closer Economic Relations) plus.

A lo largo de 2016 se espera que se inicien formalmente las negociaciones entre Australia y la

Unión Europea.

## **2 ESTABLECERSE EN EL PAÍS**

### **2.1 CARACTERÍSTICAS DEL MERCADO**

El mercado australiano se encuentra claramente condicionado por las enormes distancias existentes en el país. Los centros de distribución se concentran en las ciudades de Sídney, Melbourne y Brisbane en el este, y Perth en el oeste, tan alejada del resto que llega a constituir un mercado con características propias.

Existen buenas perspectivas para determinadas inversiones en Australia, ya que se trata de un mercado que puede constituirse en alternativa a otros que atraviesan momentos de turbulencia. El sector de las infraestructuras, el agroalimentario, de tecnologías de la información, biotecnología, minero, de servicios financieros, energías renovables, la nanotecnología y el turismo presentan posibilidades de negocio importantes.

### **2.2 CANALES DE DISTRIBUCIÓN. ESTRUCTURA Y MARCO LEGAL DE LA DISTRIBUCIÓN COMERCIAL**

La distribución de productos alimenticios la realizan principalmente las grandes cadenas (sobre todo COLES y WOOLWORTHS, en menor medida METCASH y a más distancia ALDI), mientras que la de los productos de consumo está más diversificada y segmentada, aunque las centrales de compras empiezan también a cobrar importancia. Por su parte la importación de productos industriales también la efectúa un reducido número de grandes grupos de empresas o holdings que controlan amplias cuotas de mercado de los diferentes sectores. Es frecuente que un importador sólo cubra un Estado.

Excepto para algunos productos como los alimenticios, la venta directa en Australia es un sistema que suele resultar poco útil. El mejor sistema parece ser el nombrar un agente/distribuidor permanente.

En general, las empresas australianas seleccionan a sus proveedores en las ferias internacionales más relevantes de cada sector. Las ferias celebradas suelen tener carácter local, y muchas de ellas alternan anualmente las ciudades de Sídney y Melbourne. Constituyen un buen instrumento de promoción para aquellas empresas cuyo producto ya está disponible en el mercado local. Algunas ferias gozan de carácter internacional, como Fine Food, Queensland Mining & Engineering Exhibition, DesignBuild-Tilex y CeBit Australia. La "National Manufacturing Week", agrupa a todas las ferias industriales de importancia (Austech, AIEE-ingeniería, ICEX-instrumentación y control, Matex, CIMtech, Automation & Robotics, Airtech y Weldtech-máquina herramienta). Los comparadores australianos son visitantes habituales de las ferias europeas de moda, alimentación y maquinaria.

### **2.3 IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN LA REGIÓN**

Australia ha sido clasificada entre los tres primeros países de la región Asia-Pacífico en la competitividad de su economía. Según la OCDE, la crisis global ha afectado menos a Australia que a la mayoría de países de la OCDE.

Los distintos acuerdos regionales y multilaterales que Australia ha firmado en los últimos años son de una importancia capital para el desarrollo de toda la región, al tratarse Australia de la puerta natural para el comercio con las pequeñas islas del Pacífico. Australia sigue erigiéndose como el centro focalizador de los negocios en la región y se utiliza como puente bidireccional entre el sudeste asiático y el resto de países del continente oceánico.

Oceanía está compuesta por 14 países independientes y 11 territorios dependientes o asociados. Australia y Nueva Zelanda son los dos países más importantes, desde un punto de vista económico, a mucha distancia de los demás. De los aproximadamente 39 millones de habitantes del continente, 24 viven en Australia, 4,5 en Nueva Zelanda y 8,2 en Papúa Nueva Guinea.

Salvo algunas excepciones las empresas españolas establecidas en Australia se encargan de supervisar la actividad de sus grupos en el resto de países de la región,

Para nuestras exportaciones Australia es sin duda el mercado más relevante, seguido por Nueva Zelanda.

## 2.4 PERSPECTIVAS DE DESARROLLO ECONÓMICO

Australia ha disfrutado de un crecimiento excepcional durante más de 20 años, apoyado por el boom de las materias primas y la creciente demanda asiática, especialmente China. El país ha sabido aprovechar muy bien sus oportunidades gracias a un sistema político robusto y a unas instituciones fuertes y solventes. El país salió indemne de la crisis financiera internacional que estalló en 2008 pero debe ahora, ya en 2016, adaptarse al fin del boom de las materias primas y, al cambio en los precios relativos y pasar de una economía muy dependiente de la minería a otra apoyada en servicios.

Parece difícil mantener a medio y largo plazo las altas tasas de crecimiento del pasado y es probable que la senda futura esté más en línea con la media de la OCDE. En cualquier caso el aumento del crecimiento potencial dependerá de la introducción de reformas que permitan aumentar la productividad, en línea con las reformas exitosas reformas estructurales de los 80 o de los años 2000.

La mejora de las infraestructuras de transporte permitiría eliminar cuellos de botella y reducir la presión sobre los precios de la vivienda en las grandes ciudades. Ahora bien, el gobierno de Lamcolm Turnbull tiene el firme objetivo de mantener el rating (AAA) de la deuda australiana y se ha comprometido a mantener la senda de consolidación fiscal. Una alternativa sugerida por el FMI es que el gobierno de la Commonwealth garantice las deudas de los estados cuándo estás se dirijan a financiar ciertos proyectos. La iniciativa de reciclaje de activos (privatización de utilities e inversión de los ingresos en nuevos proyectos de infraestructuras), tal y como lo ha hecho el gobierno de Nueva Gales del Sur es otra alternativa.

El gobierno trabaja en una reforma fiscal que muy probablemente incluirá un aumento de la base y/o de los tipos de IVA, una reforma del impuesto de sociedades, eliminación de tasas y reforma del impuestos sobre la renta.

La combinación de un mercado de trabajo flexible con protección de los trabajadores es otro de los éxitos del sistema australiano. El sistema cambiario flexible también ha protegido a Australia de los shocks externos y ayudará ahora a redirigir los recursos internos hacia otros sectores.

El sistema financiero, muy concentrado, es sólido para los estándares internacionales pero requiere una mejora de los ratios de capital, algo que ya está ocurriendo.

El gobierno Turnbull ha sigo con la política, iniciada por los gobiernos anteriores, de intensa negociación de acuerdos de libre comercio. Australia será un suministrador de alimentación y servicios para la creciente clase media asiática. Con ello compensará el menor papel que se prevé para la minería en el futuro.

Además de enfatizar y apoyar las actividades de I+D se están planteando reformas para introducir competencia adicional en sectores como la distribución.

## 2.5 OPORTUNIDADES DE NEGOCIO

El sistema legal Australiano descansa en la Common Law y en puede decirse que genera un clima favorable a la iniciativa privada y a los negocios. Ello no quiere decir que no incluya

numerosas obligaciones y requisitos que las empresas deben cumplir, siendo además la verificación de dicho cumplimiento relativamente estricta. Las diferencias entre estados y territorios son notables y las normas varían entre ellos. En muchos estados como Nueva Gales del Sur y Victoria la litigiosidad es elevada. Las normas son en general muy transparentes y claras, como poco margen para la interpretación particular.

En el sector de agroalimentarios es preciso entrar con productos de calidad y con imagen diferenciada. Los productos orgánicos y los segmento gourmet tienen mejores posibilidades de éxito.

En el sector de consumo cabe explorar los sectores de cerámica decorativa, moda deportiva y calzado, muebles de diseño, accesorios de baño, embarcaciones de recreo, productos de belleza, material de imprenta y textil-confección.

En el sector industrial, el problema de agotamiento de capacidad que aqueja a la economía australiana abre la puerta para los exportadores de maquinaria, bienes de equipo y tecnología de apoyo al proceso productivo. Existe potencial para la maquinaria agrícola, equipos de construcción, el material eléctrico y electrónico, los equipos de telecomunicaciones y componentes de automóviles.

Otro sector interesante es el de maquinaria para obra civil y, a pesar de la ralentización del sector, también minería.

Además sería interesante explorar las posibilidades del sector de las franquicias de comidas rápidas.

La presencia española en sectores como defensa, energías renovables y tratamiento de aguas e infraestructuras, en los que se han ganado importantes contratos en el país, abre las puertas para sus industrias auxiliares así como para el suministro de equipamiento y maquinaria.

Actualmente, el sector de mayor interés para las empresas españolas es el de las infraestructuras, sea en su versión de obra pública clásica (carreteras, túneles, puentes, ferrocarril, etc.), en formato financiación pública, PPP, o incluso privada (mineras). Otros proyectos importantes son aquellos de gestión de aguas y medioambientales. Asimismo, cabe destacar las concesiones y los proyectos brownfield. España está comenzando a ser percibida como país líder en aquellos sectores donde priman los avances tecnológicos tales como: la defensa, la bionanotecnología, TICs o servicios financieros.

### **3 IMPORTACIÓN (RÉGIMEN DE COMERCIO EXTERIOR)**

#### **3.1 TRAMITACIÓN DE LAS IMPORTACIONES**

El régimen de comercio exterior en Australia es abierto y liberal. Las principales restricciones se derivan de su régimen de cuarentena, que se aplica a los productos de origen animal y vegetal.

Los documentos necesarios para tramitar la importación son: factura comercial, *packing list*, *bill of lading* (3 copias), *airway bill* (original y 3 copias, negociable), certificado de seguro (si el exportador corre con estos gastos), tratamiento de cuarentena (si es necesario), ICD (*Informal Clearance Document*: Indica que el producto ha pasado aduanas y puede ser distribuido), y Certificado de fumigación de los palés si corresponde (paja o madera).

La aduana no exige ninguna factura especial: se aceptan las facturas comerciales y recibos comunes. Todos estos documentos deberían contener la siguiente información: incoterms, unidad monetaria referida en la factura, nombre y dirección del vendedor, nombre y dirección del comprador, descripción completa de los bienes, nombre de la nave (barco o avión) en el que los bienes llegarán a Australia, país de origen de los bienes, incluyendo una declaración del fabricante, número de bultos y sus números de serie, cantidad, precio de venta de los bienes al comprador, costes laborales incurridos en el empaquetamiento, valor del empaquetamiento exterior, cantidad de royalties (si las hay) a pagar por los bienes, particularidades en relación con costes de logística y seguro, y especificación de todas las variables que puedan afectar al precio



de venta del bien.

### 3.2 ARANCELES Y REGÍMENES ECONÓMICOS ADUANEROS

Desde los años 80 el gobierno australiano ha ido reformando el sistema arancelario del país, reduciendo progresivamente el arancel aplicado a los productos importados. El tipo arancelario medio aplicado es del 3,5%, y el consolidado se sitúa en el 10,5%, habiendo consolidado casi el 97% de su arancel. El Gobierno pretende continuar en el futuro con un programa de nuevas reducciones arancelarias.

Mientras que el arancel promedio de la UE para los productos industriales es inferior al 1%, Australia aún aplica tarifas de un máximo del 10%. Australia ha desarrollado un proceso de reducción unilateral de sus aranceles en los sectores de textiles, calzado y vehículos de motor. Desde 2002 se aplica la exención de aranceles para los países menos adelantados.

Así pues, existen algunas partidas con derechos arancelarios más elevados y que a partir del 1 de enero de 2010 quedaron reducidos a los siguientes porcentajes: vehículos para el transporte de personas, 5%; piezas, recambios y componentes para automoción, 5%; prendas de vestir, 10%; calzado, 5% (componentes 7,5%); textil hogar: 5% en artículos hechos a mano.

Para 2016, todos los aranceles aplicados a productos textiles, del vestido o del calzado no superarán el 5%. Hay que citar, además, que Australia aplica únicamente cuotas para el queso. Para mayor información sobre este tema se puede acudir al Servicio de Aduanas australiano a través de su página: <http://www.border.gov.au>

Cabe destacar que no todos los países deben pagar en la misma medida los aranceles explicados anteriormente, ya que Australia mantiene diferentes Acuerdos de Libre Comercio con varios países, lo que implica ventajas en el pago de aranceles sobre los productos procedentes de dichos países. Es el Ministerio de Asuntos Exteriores y Comercio Exterior quien decide y negocia sobre estos acuerdos, siendo su objetivo el dinamizar y propiciar una industria más competitiva para Australia. Para más información, se puede consultar: <http://dfat.gov.au/trade/agreements/Pages/trade-agreements.aspx>

Australia otorga desde hace muchos años acceso preferencial a los mercados a los países en desarrollo y los PMA (países menos adelantados). Desde julio de 2003, Australia concede a los PMA amplio acceso a los mercados libre de contingentes y de derechos respecto de todos sus productos, sin períodos de introducción progresiva ni excepciones.

El arancel australiano se basa en la Nomenclatura del Sistema Armonizado de Codificación y Designación de Mercancías. Consta de dos columnas de derechos arancelarios: una de derechos generales y otra de preferenciales; las mercancías españolas están sujetas a la de los derechos generales. Excepto en contadas ocasiones, los derechos arancelarios son ad valorem.

### 3.3 NORMAS Y REQUISITOS TÉCNICOS

Hay que citar, asimismo, los contingentes arancelarios que afectan a quesos y tabaco, y todo el sistema de regulación sanitaria y fitosanitaria que administra la autoridad de cuarentena (Biosecurity Australia).

Barreras fitosanitarias

El Departamento de Agricultura y Aguas (anteriormente a través del AQIS, Australian Quarantine and Inspection Service) es el organismo que realiza las labores de inspección y auditoría de la mercancía que llega a Australia. El régimen de cuarentena de Australia está concebido para controlar su situación en materia de plagas y enfermedades y mantener su flora y fauna nativas. El sistema se basa en una evaluación objetiva, con base científica, de los riesgos de plagas y enfermedades, compatible con las obligaciones internacionales, y comprende las derivadas del Acuerdo sobre la Aplicación de Medidas Sanitarias y Fitosanitarias de la OMC.

Australia tiene una compleja legislación fitosanitaria con niveles de contenidos mínimos de residuos más exigentes que los europeos. Debido a su condición de continente-isla, se mantiene inmune respecto a muchas de las epidemias y enfermedades que afectan al resto del mundo, por lo que exige elevadas y estrictas condiciones sanitarias a la entrada de mercancías. La regulación en este aspecto es competencia del DPIE (Department of Primary Industries), se trata de una normativa compleja, rigurosa y poco sistematizada que se aplica a animales, plantas y sus derivados no transformados. El incumplimiento de estas normas puede suponer altos costes y retrasos innecesarios.

A pesar de que Australia apoyó el “Acuerdo sobre la Aplicación de Medidas Sanitarias y Fitosanitarias de la OMC”, las exigencias australianas para la importación de productos agrícolas, pesqueros y cárnicos basados en las medidas de protección de la salud y de la vida salvaje limitan enormemente las importaciones de estos productos en el país. Australia ha recibido presión internacional a través del sistema de disputas de la OMC, que estableció en abril de 1997 un panel para examinar la apelación de Canadá contra la prohibición de importación de salmón canadiense en Australia.

Los productos elaborados no están sometidos a limitaciones siempre y cuando cumplan con la reglamentación vigente; los permisos de importación son individuales en función del producto y de la empresa. Los importadores australianos facilitan normalmente al exportador español la legislación fitosanitaria australiana, así como la normativa concerniente a envasado, etiquetado y contenidos nutritivos en etiquetas. Como norma general, se respetan denominaciones en español pero es obligatorio que los contenidos aparezcan expresados en inglés. La inspección sanitaria es severa. No se trata de una normativa de difícil cumplimiento, pero hay que señalar que a veces su observación se traduce en una alteración de los niveles de calidad del producto.

En octubre del 2006, el gobierno australiano anunció cambios en el análisis de riesgos a la importación (*Import Risk Assessment*, IRA) y finalmente la nueva normativa en base a la Quarantine Act 1908 entró en vigor el 5 de septiembre de 2007 junto con la publicación de un nuevo manual de análisis (<http://www.daff.gov.au/ba/ira/process-handbook>). El nuevo IRA fue revisado en 2009, y su actualización publicada en 2011. Una segunda reforma relevante se inició en 2012 y ha comenzado a implementarse durante 2015 <http://www.agriculture.gov.au/biosecurity/australia/biosecurity-reform>

Este proceso de análisis consiste en evaluar las posibles amenazas existentes para la seguridad y sanidad nacional en las importaciones extranjeras, lo cual representa una barrera de acceso para los exportadores que quieren entrar en el mercado australiano, al ralentizar todo el proceso y dificultar la entrada. Entre las reformas llevadas a cabo se encuentra el establecimiento de plazos máximos para llevar a cabo los análisis de riesgos, la mayor transparencia del programa de trabajo correspondiente, y el fortalecimiento del escrutinio científico de los distintos análisis.

Existen regulaciones específicas para determinados productos, entre los que destacan:

- Pesca y Carne: los estándares vienen dictados por FSANZ.
- Cítricos: Biosecurity Australia, BICON, (<https://bicon.agriculture.gov.au/BiconWeb4.0/>) elabora un Análisis de Riesgos de Importación (IRA- Import Risk Analysis) y establece un protocolo.
- Madera: la compañía pública reguladora es Australian Forestry Standard Limited.

Como norma general, está restringida la importación de productos frescos de origen animal y vegetal, lo que en el caso español afecta fundamentalmente a las frutas, las verduras, los embutidos y a los quesos de leche no pasteurizada. Los productos agroalimentarios elaborados no están sometidos a limitaciones, pero deben cumplir estrictamente los requisitos fijados por la reglamentación. Los permisos de importación son individuales en función de la mercancía a importar y de la empresa que los solicita.

Se observa una tendencia aperturista por parte de Biosecurity, ya que en mayo de 2004 aprobaron la importación a Australia, bajo determinados condicionantes, de carne de cerdo procedente de once países, entre ellos España. A partir de 2006 se hizo efectiva la importación del jamón ibérico, serrano y paleta deshuesados y sin ganglios. No es posible importar

embutidos.

En la actualidad está en revisión las normas aplicables a quesos que no hayan sido sometidos a tratamiento térmico o equivalente (caso de algunos manchegos curados), su importación ha estado prohibida excepto para la importación de varios quesos concretos: duros italianos, tres quesos suizos y el Roquefort. Food Standards Australia New Zealand (FSANZ) es la autoridad de seguridad alimentaria responsable de esta normativa que actualmente está siendo revisada.

A España esta norma le afectaba puesto que no permitía la exportación a Australia de quesos de leche cruda (Cabrales, Roncal, Idiazábal, Torta del Casar, la Serena, etc., y algunas versiones en leche cruda, más artesanas y de mayor calidad, de quesos que también se elaboran con pasteurizada y que sí se traen: Manchego, Zamorano, Mahón, Majorero, etc. No obstante, en diciembre de 2009, FSANZ emitió una propuesta de cambio (Assessment Report) que daría facilidad a la introducción de queso de leche cruda en el caso de ser aprobada. En estos momentos, si bien el cambio ha sido aprobado todavía no se está aplicando la nueva normativa.

Es necesario obtener un permiso para importar alimentos como fruta y verdura frescas (Import Permit for Biological Materials), alimentos que contengan leche, huevos o carne u otros productos de origen animal. Los alimentos importados deben cumplir el Imported Food Control Act 1992, regulado por el Imported Food Inspection Scheme. Entre los Biological Materials también se encuentran productos utilizados en laboratorios, análisis, diagnósticos, y que contengan o estén derivados de microorganismos, animales, seres humanos, plantas, y productos utilizados como alimentos para animales.

Es preciso tener en cuenta que Australia es un Estado federal y que existen regulaciones específicas para algunos de los Estados no aplicables al resto.

#### Barreras técnicas

En lo referente a productos industriales, las barreras no arancelarias más frecuentes en Australia son las técnicas. Standards Australia es la organización que se encarga de asegurar que los productos que entran en el país cumplan toda una serie de requisitos desde la composición al etiquetado. De no cumplir con los requisitos se paraliza el proceso de importación.

Standards Australia representa al país en los principales organismos de estandarización, ISO e IEC (electrónica) y tiene una política que tiende cada vez más a la adopción de estándares internacionales.

Como resultado de esta práctica, el 33% de los estándares australianos están total o parcialmente alineados con los estándares internacionales. Existen todavía sectores industriales como la construcción, salud y seguridad ocupacional, por ejemplo, donde no hay estándares internacionales. Las regulaciones técnicas afectan a:

- Productos de alimentación: Food Standards para Australia y Nueva Zelanda (FSANZ) cubre ambos mercados al mismo tiempo.
- Productos farmacéuticos o equipo médico, el organismo encargado en Australia es la Therapeutic Goods Administration.
- Vehículos, cuya regulación corresponde al Department of Infrastructure, Transport, Regional Development and Local Government.
- Determinados productos de consumo, son regulados por el Consumer Affairs Division of the Department of the Treasury.

NATA, Asociación Nacional de Autoridades Testadoras es la autoridad nacional australiana encargada de acreditar laboratorios. La acreditación NATA reconoce la competencia de laboratorios e instalaciones en distintos tipos de análisis, medidas, inspección y calibrado.

La protección al consumidor está en manos de la Australian Competition & Consumer Commission

### 3.4 REGULACIÓN DE COBROS Y PAGOS AL EXTERIOR

Se puede transferir y recibir fondos sin ninguna limitación y el cambio de moneda extranjera está permitido siempre que la operación sea efectuada a través de un banco o comerciante en divisas autorizado.

Los medios de pago utilizados en Australia son muy similares al resto de países con economías desarrolladas. La mayoría de importadores tienen relaciones comerciales con diversos proveedores extranjeros y, por lo tanto, operan con diferentes divisas

El tipo de Incoterm varía en función del producto a vender. Así, la mayoría de importadores esperan recibir la mercancía en FOB (o FCA) en dólares americanos; en el caso de los commodities en cambio (madera, especias...) frecuentemente se requerirá CFR (o CPT). En este sentido, los importadores australianos prefieren hacerse cargo de su propio seguro y no esperan el Incoterm CIF (o CIP). No obstante, en el caso de que las operaciones se hagan en CFR, CPT, CIF o CIP, también se ofrecerá el precio FOB (o FCA) ya que el arancel a la importación se calcula sobre el valor FOB.

En cuanto al medio de pago, la mayoría de productos importados a Australia son financiados por Carta de Crédito desde 30 a 90 días. No obstante, en el caso en el que exista una estrecha relación entre el exportador y el importador, la transferencia telegráfica (Bpay) en una "open account" es el medio más utilizado, realizando el importador el pago en el momento que haya sido solicitado por el exportador y una vez que la mercancía haya sido cargada en el medio de transporte a utilizar. El tipo de cambio aplicado será el que esté en vigor en el momento de la transferencia entre los dos bancos. Los suministradores españoles, en principio, no deben tener problemas con el cobro de los fondos ya que Australia no cuenta con altas tasas de impagados y los plazos de pago son muy inferiores a los habituales en España..

### 3.5 CONTRATACIÓN PÚBLICA

Australia no ha firmado el Agreement on Government Procurement (AGP) de la OMC y tiene simplemente estatus de observador en el comité de Contratación Pública de la OMC. De acuerdo al informe de 1997 "WTO Agreement on Government Procurement: Review of Membership Implications", las dos razones esgrimidas por el Gobierno australiano para no firmar el Acuerdo son:

- La necesidad de desarrollar la industria local, por lo que existían criterios de preferencia local en los concursos de licitaciones que eran inconsistentes con el AGP
- La falta de beneficios comerciales identificables para los productores australianos

Cada uno de los tres niveles de gobierno de Australia (Commonwealth, estados y territorios, y ámbito local) tiene su marco y sus políticas de contratación propias. A nivel de la Commonwealth, el marco normativo de contratación pública se basa fundamentalmente en los *Commonwealth Procurement Guidelines* (CPGs) (Directrices de Contratación de la Commonwealth) que son publicadas por el Ministro de Finanzas. De acuerdo a la *Financial Management and Accountability Act* (FMA Act) de 1997 y a la reglamentación pertinente, cada organismo oficial se encarga de realizar su propia contratación. El Gobierno considera que no existe un único método que sirva para todas las situaciones; por consiguiente, las Directrices de Contratación del Commonwealth permiten una flexibilidad considerable.

En los concursos para proyectos de infraestructuras, hay un número escaso de actores que se reparten el mercado. En este sentido, el Gobierno ha aclarado que va a simplificar los procesos de aprobación de proyectos de obras públicas y se va a estudiar la situación real del mercado de las grandes obras de infraestructuras, ante las sospechas de que existe una falta de competencia a la hora de pujar por los grandes concursos públicos.

## 4 INVERSIONES EXTRANJERAS / INCENTIVOS A LA INVERSIÓN

### 4.1 MARCO LEGAL

La Foreign Acquisitions and Takeovers Act 1975 (FATA) y la Foreign Acquisitions and Takeovers Regulations 1989 son el respaldo legislativo de la política del gobierno australiano con respecto a la Inversión Extranjera Directa (IED). La ley estipula la notificación de propuestas de IED a la administración por parte de las partes involucradas en una posible absorción o adquisición, así como la prohibición de determinadas inversiones por contravenir los intereses nacionales. El organismo responsable de aprobar las propuestas de inversiones es el Foreign Investment Review Board (FIRB), órgano dependiente del Ministerio del Tesoro.

Si una propuesta de inversión que afecte a esta ley se lleva a cabo sin una notificación previa, y posteriormente es considerada como contraria al interés nacional, el Ministro del Tesoro podría ordenar la desinversión y las partes serían obligadas a vender sus activos.

Sin embargo, el régimen australiano de IED es generalmente transparente y liberal, aunque existen algunas restricciones respecto a sectores como la banca, aviación civil, aeropuertos, astilleros, medios de comunicación y telecomunicaciones. Las reformas que han entrado en vigor el 1 de diciembre de 2015 modernizan y clarifican la regulación sobre las inversiones extranjeras e introducen nuevas tasas y sanciones. Estas reformas representan el mayor cambio introducido en los últimos 40 años. A finales de 2015 se reformó la normativa introduciéndose, entre otras medidas, sanciones más estrictas que pretenden perseguir a aquellos inversores que no cumplen con los requisitos y la introducción de tasas por el envío de una solicitud tiene como fin poder autofinanciar el sistema.

Los inversores extranjeros aun tendrán que solicitar aprobación al Foreign Investment Review Board (FIRB) para adquirir una participación sustancial en una empresas australiana o el control de un negocio valorado en más de 252 millones de dólares australianos (aproximadamente 173 millones de euros) pero se espera que estas reformas reduzcan los costes administrativos. Además se ha aumentado el umbral de participación sustancial al 20%.

Los cambios han sido más estrictos en el sector agrícola, donde a partir del 1 de diciembre de 2015 hay que solicitar aprobación para la compra de tierra agrícola cuando el valor total de tierra que posee el inversor extranjero en el país, incluyendo la compra propuesta, sea igual o superior a los 15 millones de dólares australianos (10 millones de euros), frente a los 252 millones anteriores (173 millones de euros). Además, también habrá que solicitar aprobación para inversiones directas en negocios agrícolas que alcancen los 55 millones de dólares (38 millones de euros). Por último, las reformas también incluyen cambios en el marco regulador para las inversiones inmobiliarias residenciales.

Puede haber normativas especiales para las propuestas de inversión que provengan de gobiernos extranjeros o de agencias ligadas a éstos, incluyendo cuestiones fiscales. El Gobierno exige a los gobiernos extranjeros que realicen inversiones comerciales en Australia que éstas sean estructuradas de una forma que permita gravarlas con todos los impuestos pertinentes, y que no surjan problemas de inmunidad soberana.

En este sentido se establecen una serie de directrices para que las adquisiciones no vayan en contra del interés nacional:

- Las operaciones de inversión son independientes de la naturaleza pública del gobierno extranjero.
- El inversor debe cumplir con las normas de mercado existentes.
- No puede dificultar las reglas de competencia ni inducir a una excesiva concentración de ciertas industrias o sectores.
- La inversión puede ser gravada mediante regulaciones tributarias y otras medidas gubernamentales en tema medioambiental, etc.
- No puede ir en contra la seguridad nacional.
- La inversión no puede afectar directamente a negocios australianos, al igual que a su

contribución a la economía australiana.

Existen restricciones a la inversión extranjera directa en algunos sectores:

- Aeropuertos: Según la Airports Act de 1996, la participación total para inversores extranjeros está limitada al 49%. En el caso de una adquisición conjunta de aeropuerto y aerolíneas, se establece un límite del 5% sobre las aerolíneas, independientemente de su nacionalidad. Para el caso de adquisiciones conjuntas de varios aeropuertos, se establece un límite del 15%. Los aeropuertos con esta restricción son los de Sydney (incluido el de Sydney West), Melbourne, Brisbane y Perth.

- Banca: La adquisición de bancos australianos se tendrá en consideración según cada caso, ya que la IED en este sector tiene que respetar La Banking Act de 1959, la Financial Sector (Shareholdings) Act de 1998 (FSSA), la política bancaria y cualquier requerimiento prudencial que pudiese existir. El Gobierno permitirá la participación de nuevas instituciones financieras extranjeras en el mercado australiano siempre que cumplan con las disposiciones del *Australian Prudential Regulation Authority* (APRA).

- Aviación Civil: Está permitido poseer hasta el 100% de las acciones de una compañía australiana que opere en vuelos domésticos y hasta el 49% de una compañía que opere con vuelos internacionales, y siempre que ambas operaciones no sean contrarias al interés nacional. En el caso particular de Qantas (compañía de bandera australiana), la propiedad conjunta de aerolíneas extranjeras está restringida al 35%, y la participación individual extranjera hasta el 25%. Además, otros criterios de interés nacional afectan al caso de Qantas, tales como requisitos de nacionalidad de los miembros del consejo de administración y la localización operativa de la empresa.

- Astilleros: Según la Shipping Registration Act 1981, para que un barco pueda ser registrado en Australia, debe de ser participado mayoritariamente por capital australiano salvo que se indique que será fletado por un operador australiano.

- Medios de Comunicación: Para cualquier inversión de cartera en medios de comunicación de un 5% o más es necesaria una aprobación previa, así como para todas aquellas que no sean de cartera, independientemente de su tamaño.

- Telecomunicaciones: El 51,8% de Telstra era participación del Gobierno hasta noviembre de 2006, cuando el Estado se quedó con el 17% de la compañía. Del capital privatizado, está permitida hasta un 35% de participación extranjera conjunta, y hasta un 5% puede ser de un mismo propietario.

#### **4.2 REPATRIACIÓN DE CAPITAL/CONTROL DE CAMBIOS**

Se puede invertir con total confianza en el país; los sistemas de regulación de Australia son más transparentes que los de los países de la región garantizando la seguridad en la planificación empresarial. No existe control de cambios y la moneda tiene plena convertibilidad. Los flujos de capital, remesas y repatriación de capital, la transferencia de royalties y pagos relacionados con operaciones comerciales no están regulados. Para determinados tipos de inversión se requiere el visto bueno del FIRB.

Australia goza de la clasificación crediticia más alta de toda la región por parte de las principales agencias de calificación crediticia internacionales.

#### **4.3 INCENTIVOS A LA INVERSIÓN**

El gobierno australiano puede conceder incentivos a la inversión a proyectos estratégicos en aquellas circunstancias especiales y bien delimitadas, donde el proyecto genere un beneficio neto y de creación de empleo significativos para la economía australiana.

Los incentivos pueden consistir en subvenciones, rebajas fiscales o provisión de las infraestructuras de servicio necesarias. Los incentivos se consideran para cada caso en particular, teniendo en cuenta el conjunto de criterios públicos de elegibilidad. Estos criterios

suponen que la concesión de incentivos se supedite a proyectos con significativos beneficios netos, económicos y de empleo, que, en ausencia de dichos incentivos, se radicarían en el exterior.

Algunos de los programas de ayudas a los que se pueden acoger los inversores extranjeros son:

#### Major Project Facilitation (MPF)

El Ministerio de Infraestructuras y Desarrollo Regional gestiona este programa, cuyos objetivos finales son apoyar la inversión privada en proyectos productivos, respetuosos con el medioambiente y que contribuyan al desarrollo sostenible del país, aunque no está limitado únicamente al ámbito de las infraestructuras.

La obtención para un proyecto de status “MPF” no implica concesión de ayuda financiera, pero simplifica procedimientos y garantiza apoyo gubernamental al inversor en sus negociaciones con las agencias y administraciones públicas involucradas en el desarrollo del proyecto (incluyendo la identificación de otros programas de apoyo aplicables).

Los proyectos elegibles para conseguir status “MPF” deben tener cierta importancia estratégica para el país:

- Suponer una innovación significativa para la industria australiana (I+D, transferencia de tecnología, etc.)
- Aporte un beneficio económico neto importante y adecuado a las necesidades de aquella región donde se realice.
- La inversión sea superior a A\$ 50 millones y contribuya al crecimiento económico, exportaciones y empleo de una determinada región

Además, necesitan aprobación del Gobierno australiano o participación del mismo mediante una aprobación medioambiental, concesiones relativas a derechos de importación o cuestiones de inmigración.

En cualquier caso, el status “MPF” se garantiza por 3 años a proyectos viables técnica y comercialmente, solicitados por empresas que cuentan con la necesaria solvencia técnica y financiera para ejecutarlos.

#### Rebajas fiscales por I + D

Su objetivo es incentivar aquellos proyectos innovadores, que mejoren la productividad, competitividad y exportaciones de la industria australiana. Todas las empresas australianas que lo soliciten, especialmente PYMES, pueden ser objeto de las siguientes ventajas fiscales:

- Deducción fiscal reembolsable del 45% de sus gastos en I+D (después de aplicar el tipo impositivo) para empresas elegibles con facturación anual inferior a A\$ 20 millones.
- Una deducción fiscal no reembolsable del 40% de sus gastos en I+D (después de aplicar el tipo impositivo) para empresas elegibles con una facturación anual igual o superior a A\$ 20 millones.

Estas deducciones pueden solicitarlas aquellas empresas que desarrollen sus actividades bajo la normativa australiana, y las que actuando bajo normativa extranjera pero residente en Australia a efectos fiscales.

#### Fondo de Inversión en Innovación (IIF)

El Ministerio de Cambio Climático, Industria e innovación gestiona este programa estatal de capital riesgo cuyo objetivo es apoyar fondos de inversión en el área de innovación, que permitan a la industria australiana mejorar su competitividad global:

- Promover nuevos fondos en el área de innovación y formar directivos en este ámbito.
- Establecer a medio plazo un esquema de autofinanciación o “revolving”.
- Desarrollar la autosuficiencia de estos fondos y sociedades de capital riesgo en este

primer nivel.

Este programa cuenta con asesoramiento de Ausindustry y pretende subsanar la falta de financiación y formación de fondos en este campo, incentivar la constitución de nuevas empresas que comercialicen el output de este I+D

Dentro de la tercera convocatoria de este programa se han concedido licencias para operar a 7 nuevos fondos y comprometido A\$ 290 millones (capital público y privado).

#### Esquema Tradex

Ausindustry gestiona este programa, cuyo objetivo final es mejorar la competitividad de la industria australiana en los mercados globales. Consiste en la exención del pago de derechos arancelarios e IVA de:

- Bienes importados que se re-exportarán
- serán usados como inputs productivos por la industria e incorporados a productos finales destinados a la exportación.

La exportación del producto deberá realizarse dentro del año posterior a su importación, aunque se admite un plazo superior previa autorización de Ausindustry. Este programa mejora el cash flow de las empresas beneficiarias.

#### Otro tipo de incentivos

- Programa de visitas facilitadas por el Gobierno

En colaboración con las agencias de inversión más relevantes de cada estado o territorio y las asociaciones industriales, la división de Promoción de Inversiones del gobierno puede organizar visitas de identificación de la localización más favorable para establecerse en Australia.

- Estudios de mercado

La División de Promoción de Inversiones del Gobierno australiano, facilita estudios de mercado y notas sectoriales, que contienen información específica y detallada sobre las posibilidades que ofrece el mercado australiano en un amplio rango de sectores industriales.

-Otra información útil

Además de los incentivos presentados hasta este punto, los Gobiernos estatales y otras agencias pueden en ocasiones facilitar ayudas a la inversión, materializadas de diversas formas. Para obtener más información al respecto, a continuación se detallan los links a estos organismos o a otros que facilitan la información pertinente:

- Grantslink ([www.Grantslink.gov.au](http://www.Grantslink.gov.au)): Proporciona información sobre todo tipo de programas de subvenciones provistas por el gobierno australiano

- Business entry point ([www.business.gov.au](http://www.business.gov.au)): Se trata de una página para facilitar información útil a las empresas australianas e incluye un directorio de los Gobiernos federales, estatales, territoriales y locales y las asociaciones empresariales.

- Regional entry point ([www.regionalaustralia.gov.au](http://www.regionalaustralia.gov.au)): El Ministerio de Infraestructura, Transporte, Desarrollo local y regional facilita una fuente de información accesible con datos sobre los programas estatales y los servicios disponibles para empresas y negocios familiares en lugares rurales remotos.

- InnovationXchange (IXC) ([www.ixc.com.au](http://www.ixc.com.au)): Es una organización sin ánimo de lucro, con una red de información global que proporciona una página Web interactiva que permite a compañías y socios recibir y actualizar información sobre el acceso a las fuentes de innovación.

Además de éstas páginas se pueden consultar los incentivos de los gobiernos regionales, ya que



en general cada estado cuenta con un organismo específico que pretende incentivar las inversiones dentro de su territorio de competencia:

Australian Capital Territory (ACT): Investment Facilitation Program (IFP)

InnovationConnect (ICon)

New South Wales: Regional Business Development Scheme

Capital Raising Program

Regional Business Employment Fund

Northern Territory: Regional Economic Development Fund (REDF)

Industry Development Support Program

Queensland: Queensland Investment Incentives Scheme (QIIS)

Queensland Industry Development Scheme

South Australia: Business Investment Services

Tasmania: Industry development Program

Business Migration Program

Victoria: Investment Support Program

Western Australia: Business Migrant Incentive Program (BMIP)

## **4.4 ESTABLECIMIENTO DE EMPRESAS**

### **4.4.1 REPRESENTACIÓN Y AGENCIA**

El acuerdo de agencia se puede establecer con total libertad, por lo que únicamente es necesario fijar en el contrato todos los aspectos detallados de la relación. En cualquier caso y si hubiera alguna discrepancia sobre la verdadera naturaleza de la relación entre las partes (agencia vs revendedor o distribuidor) los tribunales analizarán la sustancia de dicha relación, independientemente de la forma concreta del contrato suscrito.

El agente formaliza contratos en nombre del principal y no está obligado a desvelar al cliente final (principio de "undisclosed principal") quién es el principal. Este último siempre tiene la posibilidad de desvelarlo por sí mismo y exigir al cliente final el cumplimiento del contrato que haya firmado con su agente.

### **4.4.2 TIPOS DE SOCIEDADES. FORMALIDADES DE CONSTITUCIÓN**

En Australia existen 4 tipos de entidades bajo las cuales se llevan a cabo relaciones comerciales:

Empresario individual ("Sole trader")

El "sole trader" es un empresario individual que realiza operaciones comerciales. Este individuo controla el negocio, y los ingresos del negocio se consideran los ingresos personales del individuo. El "sole trader" puede solicitar su Australian Business Number (ABN) para todas las transacciones comerciales que realiza como tal.

El "sole trader" utilizará su Tax File Number (TFN) a la hora de hacer la declaración de la renta y en general para las operaciones que haga con la agencia tributaria australiana. Los ingresos que el empresario individual obtenga de su empresa se suman a sus ingresos personales a la hora de hacer la declaración de la renta.

Sociedades (Partnerships, incluyendo las de duración limitada)

Una sociedad es una asociación de individuos o empresas que llevan a cabo transacciones comerciales como asociados y reciben unos ingresos comunes. Los asociados pueden solicitar su propio ABN para realizar sus transacciones comerciales. Asimismo, necesitan obtener su TFN para hacer la declaración de renta ya que cada asociado incluye los ingresos en su propia declaración según su participación en la sociedad.

Entidades fiduciarias (*Trust*)

Un *trust* o entidad fiduciaria es una obligación de una persona denominado fideicomisario o *trustee* a mantener una propiedad en beneficio de otras (beneficiarios). El *trustee* necesita poseer un ABN, además de un TFN, que utilizará para la declaración de la renta. Sin embargo, es el beneficiario el sujeto obligado a pagar impuestos. El beneficiario tiene que incluir su cuota de beneficio del *trust* en su declaración de renta personal.

Empresas (Companies)

La empresa es una entidad legal separada de sus accionistas. Las empresas necesitan registrarse para el ABN y el TFN. Existen dos tipos: las Proprietary Companies y las Public Companies. Ambas pueden ser tanto "*limited by shares*" (de responsabilidad limitada), como "*unlimited with share capital*" (de responsabilidad ilimitada). El organismo regulador de las empresas es el Australian Securities and Investment Commission (ASIC), [www.asic.gov.au](http://www.asic.gov.au).

### Constitución de sociedades

El primer paso para operar en el mercado australiano es obtener el denominado Australian Business Number (ABN), el cual puede ser obtenido a través de la oficina del Australian Business Register ([www.abr.business.gov.au](http://www.abr.business.gov.au)). El ABN es un número que identifica a la entidad cuando lleva a cabo actividades comerciales con otras entidades (por ejemplo, a la hora de facturar), incluyendo con la agencia tributaria de Australia ([www.ato.gov.au](http://www.ato.gov.au)).

ABN está formado por 11 dígitos, de los que los 9 últimos corresponden al Australian Company Number (ACN), el cual se obtiene en el momento de registro de la entidad. En el caso del *sole traders*, el ABN es utilizado en todas sus operaciones comerciales. En el caso de sociedades, el ABN hará referencia a la sociedad y se utilizará en las relaciones comerciales que como tal se realicen. El *trust* también tiene ABN, que es registrado por el consejo de administración del *trust*.

El segundo paso es obtener el Tax File Number (TFN), de naturaleza similar al CIF español. Éste se obtiene con el mismo formulario que el ABN. Es necesario para sociedades, *trusts* y empresas para tratar con la agencia tributaria.

Existe una agencia gubernamental coordinada desde el Departamento de Industria y Recursos y denominada *Business Entry Point* (BEP) ([www.business.gov.au](http://www.business.gov.au)). Esta Agencia tiene el objetivo de ofrecer asistencia para la creación de empresas, ofreciendo información acerca de registros y licencias, ayudas, obligaciones tributarias, etc.

### 4.4.3 FORMACIÓN DE "JOINT-VENTURES". SOCIOS LOCALES

Existen dos tipos de Joint Ventures en Australia:

Joint Ventures con identidad legal propia

La creación de una sociedad de Joint Venture (JV) supone un propósito común en que las empresas participantes actúan como socias. Se crea simultáneamente un acuerdo de cooperación entre las partes, y la sociedad que tendrá la propiedad y el control de la empresa, con el número de directores de cada parte que se acuerde.

Si la Joint Venture es una entidad legalmente australiana, además de registrarse por el acuerdo de las partes, como entidad jurídica independiente, estará sujeta a la Corporation Act. Esto aporta a

la empresa un alto grado de certidumbre, uniformidad y homogeneidad, así como una estructura administrativa y de dirección conocidas.

La responsabilidad de los participantes en la JV es limitada. Pueden acordar asumir un mayor riesgo del inicialmente impuesto por su condición de socios –por ejemplo, avalando los préstamos de la empresa-. Además, los directores nombrados por las empresas participantes, deben cuidar de sus obligaciones legales y actuar de forma tal que no comprometan a las empresas a las que representan en las deudas de la JV.

Las obligaciones y beneficios de las empresas que forman la JV vendrán recogidos en su contrato de constitución. Cualquier beneficio que se distribuya en forma de dividendos será gravado fiscalmente como beneficio de la JV. Sin embargo, las pérdidas de la JV no podrán deducirse del beneficio de los participantes. Como empresa la JV tiene potestad para capitalizar los beneficios.

#### Joint Ventures sin personalidad jurídica

En este tipo de empresa, los socios acuerdan cooperar en relación a una inversión comercial, pero mantienen sus intereses y derechos completamente independientes. Como no hay estructura societaria, el contrato entre los socios habrá de contener todas las cláusulas que regulen la relación, las operaciones y las obligaciones mutuas. La Joint Venture en este caso no tiene ni personalidad ni capital propios.

Este es el tipo de acuerdo más común en el sector minero y de materias primas. Uno de los principales atractivos de este tipo de sociedad reside en las ventajas fiscales potenciales. La sociedad como tal no recibe ingresos. Los ingresos que cada parte obtiene solo se materializan cuando la empresa vende su parte de la sociedad, si lo hace. Como los ingresos pasan directamente al capital de la empresa promotora, recibe el mismo trato que el resto de beneficios y pérdidas de la misma, pudiendo compensarse con aquellos. Del mismo modo, si uno de los participantes obtiene pérdidas de su participación, estas serán tratadas junto con el resto de flujos de la sociedad. Además cada socio puede considerar su inversión de manera independiente (en lo referente, por ejemplo, a depreciaciones) dependiendo de su situación.

Esta estructura permite, una evidente limitación de la responsabilidad de los socios. Los socios son propietarios de los activos que aportan en todo momento y con estos responden de las deudas de la sociedad.

Es normal que las partes acuerden que ninguna pueda obligar o actuar como agentes de la empresa de manera independiente ni en nombre de otro de los socios ni en el de la Joint Venture, salvo casos específicamente acordados. Esto evita tener que definir las potestades de cada socio.

Es muy común que la sociedad tenga un gerente propio, que con frecuencia se trata de una entidad, que actúa en nombre de los fundadores. El gerente puede tomar responsabilidades operativas, financieras y de marketing. Este rol ayuda a evitar duplicaciones e ineficiencias. Sin embargo, tales acuerdos deben estar cuidadosamente planificados y documentados para asegurar que no se constituye una sociedad independiente. Otra cuestión importante en este punto, es tener en cuenta que si el gerente firma con un tercero en nombre de todos los socios, éstos quedarían responsabilizados del total de las obligaciones de manera global, salvo que el contrato exponga expresamente lo contrario.

## **4.5 PROPIEDAD INDUSTRIAL (MARCAS, PATENTES, DISEÑOS, LICENCIAS)**

Australia cuenta con un moderno y efectivo régimen de propiedad intelectual. Es miembro de los más importantes tratados internacionales en materia de propiedad intelectual como el acuerdo TRIPS o la convención de París. La agencia gubernamental dedicada a la protección intelectual se denomina IP Australia.

### Patentes

Una patente australiana da un derecho de uso exclusivo de producción, uso o venta de una

invención en Australia. Las patentes cubren cualquier objeto, sustancia, método o proceso que es nuevo, innovador y útil (creaciones artísticas o procesos matemáticos sin una utilidad clara no pueden ser patentados). Las solicitudes de patentes se gestionan en la oficina de patentes australiana gestionada por IP Australia, éstas son únicamente válidas en el país y el procedimiento en nueve meses desde su solicitud.

Existen dos tipos de patentes: la estándar da control sobre una invención por un período de 20 años; mientras que la segunda es una opción más rápida y barata que cubre un período de 8 años y está destinada a invenciones consideradas no suficientemente innovadoras como para ser consideradas estándar.

## Marcas

Marcas pueden ser letras, palabras, números, frases, sonidos, olores, formas, logotipos, etc. o cualquier combinación de los anteriores. Como regla general, no se puede registrar como marca una palabra o grupo de palabras que describe directamente los bienes o servicios del negocio. En la legislación australiana una marca puede ser protegida aunque no esté registrada. Sin embargo el registro muestra los derechos exclusivos de uso de manera más clara evitando costosos litigios.

Las marcas se registran por períodos prorrogables de 10 años. Sin embargo, si durante 3 años no ha habido un uso de la marca, puede admitirse la eliminación de la marca iniciada por cualquier interesado. La solicitud de una marca suele resolverse en alrededor de tres meses desde la solicitud. Sin embargo, los derechos se retrotraen al momento de la solicitud de la misma

Australia es signataria del protocolo de Madrid relativo a marcas internacionales.

## Diseños

El registro de un diseño da derecho a usar, obtener una licencia o vender el diseño. Para ser registrado, un diseño debe ser nuevo y distintivo. El término "nuevo" es entendido por IP Australia como no conocido o usado públicamente en el pasado en Australia. Por el contrario, el término "distintivo" se refiere a que no se asemeja en apariencia a un diseño que ya es conocido públicamente. El registro de diseño sólo cubre la parte visual del producto, no su funcionamiento.

El diseño se puede proteger por un período de 5 años y puede ser prorrogable una vez más por 5 años (período máximo 10 años). El diseño registrado solamente tiene validez en Australia.

## Derechos de variedad de plantas

La propiedad de estos derechos confiere el uso comercial exclusivo de una variedad registrada. Estos derechos figuran regulados bajo el Plant Breeder's Rights Act 1994 e incluyen el derecho tanto a la producción como la venta de la variedad de planta registrada.

## 5 SISTEMA FISCAL

### 5.1 ESTRUCTURA GENERAL

La estructura impositiva australiana es extremadamente compleja y está constantemente cambiando. En Australia los impuestos están repartidos entre los distintos niveles de gobierno: el Federal, estatal o territorial; y el nivel local.

Los impuestos federales son comunes para todos los estados, y que están regulados por la Australian Taxation Office (ATO). En este nivel de gobierno el principal impuesto es el derivado de los ingresos tanto de las personas físicas como jurídicas. También a este nivel se regula el GST (equivalente al IVA español), aranceles aduaneros, impuestos especiales (*excise duties*) y los impuestos sobre las ganancias no monetarias (*fringe benefits tax*).

En cuanto a los impuestos estatales o territoriales, cada estado impone un elevado

número de impuestos y es responsable de configurar su propia legislación impositiva, regulación y tipos. Por este motivo, pueden existir remarcables diferencias entre los distintos impuestos y tipos los estados australianos. Los principales impuestos en este nivel de gobierno son el impuesto sobre las nóminas (*payroll tax*), impuestos sobre ciertos documentos y transacciones (*stamp duties*) e impuestos sobre terrenos (*land tax*). Más información sobre este tipo de impuestos se encuentra en las siguientes webs:

1. ACT: <http://www.revenue.act.gov.au/>
2. NSW: <http://www.osr.nsw.gov.au/>
3. VIC: <http://www.sro.vic.gov.au/>
4. QLD: <http://www.osr.qld.gov.au/>
5. WA: <http://www.osr.wa.gov.au/>
6. SA: <http://www.revenuesa.sa.gov.au/>
7. NT: <http://www.nt.gov.au/ntt/revenue/index.shtml>
8. TAS: <http://www.treasury.tas.gov.au/>

Por último, en el caso de los impuestos locales, la mayoría están dirigidos a los propietarios de terrenos. Estos suponen menos del 5% de los impuestos que recaen sobre el sector privado.

Para más información sobre temas fiscales se puede consultar de manera gratuita la Legal Database de ATO, además la página Web de ATO tiene un listado alfabético de temas con información tanto para empresas como para particulares.

## 5.2 SISTEMA IMPOSITIVO (ESTATAL, REGIONAL Y LOCAL)

El sistema impositivo australiano se corresponde con el de un país desarrollado, siendo la mayor fuente de ingresos de las arcas públicas el impuesto de la renta seguidos del de sociedades y el GST. La Australian Tax Office (ATO) es el organismo encargado de gestionar la totalidad de los impuestos; todos los ciudadanos deben solicitar en la ATO el llamado Tax File Number (TFN) y las empresas, por su parte, el Australian Business Number (ABN).

En 2010 se publicó por parte del Gobierno el informe sobre el futuro sistema impositivo australiano, conocido por "Henry Review" al haberse llevado a cabo por el Secretario del Tesoro, Ken Henry. Asimismo, se hizo pública la respuesta del Gobierno sobre las 138 recomendaciones contenidas en el informe, entre ellas la introducción, a partir del 1 de julio de 2012, de un nuevo impuesto del 30% sobre los beneficios de la industria minera del hierro y carbón (Minerals Resource Rent Tax (MRRT)), así como la extensión del 40% sobre los beneficios de la industria del petróleo y gas (Petroleum Resource Rent Tax (PRRT)) también a los proyectos offshore. Además, se ha aprobado la reducción del 30% al 29% en el tipo impositivo sobre sociedades prevista para el ejercicio fiscal 2013-14, así como el incremento progresivo en la aportación obligatoria a los fondos *Superannuation* (ver capítulo 8) por parte del empleador, pasando del actual 9% al 12% en el ejercicio 2019-20.

Por otro lado, el Gobierno desestimó 27 recomendaciones consideradas polémicas, como la desaparición del Luxury Car Tax (LCT) y las modificaciones en el Wine Equalisation Tax (WET), ambos considerados como barreras al comercio por parte de la Unión Europea.

Durante 2016 se espera que el gobierno inicie los trabajos para poner en marcha una ambiciosa reforma fiscal que incluirá, entre otras medidas, un aumento del tipo del IVA desde el 10% actual hasta el 15%, aumento de la presión fiscal sobre los planes de pensiones y eliminación de deducciones en el impuesto de sociedades. El objetivo de la reforma es aumentar los ingresos fiscales para hacer frente a los mayores gastos, sobretudo en sanidad, a los que se enfrentan los estados. A pesar de ello y siendo 2016 año electoral es muy probable que la reforma fiscal, que enfrenta a los estados y al gobierno federal, y a la coalición liberal con la oposición laborista, se

retrase hasta 2017.

## **5.3 IMPUESTOS**

### **5.3.1 IMPOSICIÓN SOBRE SOCIEDADES**

Las empresas residentes en Australia están sujetas desde 2005-06 a un tipo fijo del 30% de sus rentas imponibles (28,5% para las pequeñas empresas, desde julio de 2015). Por otro lado, las no residentes están gravadas por sus rentas de fuentes australianas (a parte de intereses, dividendos y royalties que están sujetos a la Withholding Tax) al mismo tipo que las compañías residentes.

Una empresa es considerada como residente en Australia a efectos fiscales si está establecida en Australia o, si mantiene relaciones comerciales en Australia y tiene bien su sede central en Australia o bien el poder de decisión en manos de residentes en Australia. Además, los criterios utilizados para considerar a una empresa como residente también dependerán de la entidad que sea, es decir, autónomo, sociedad, fiduciarias, etc.

Desde julio de 2002 los “*wholly-owned corporate groups*” (cuando una empresa controla al 100% a otra empresa) tienen la opción de ser gravadas como una sola entidad en términos de impuestos sobre beneficios.

### **5.3.2 IMPOSICIÓN SOBRE LA RENTA DE LAS PERSONAS FÍSICAS**

Hay diferentes tipos impositivos para individuos residentes y no residentes. Determinar si un individuo es residente en Australia en términos de impuestos sobre la renta depende de las distintas circunstancias de cada individuo.

Los residentes son gravados por sus ingresos mundiales, el tipo a pagar es progresivo y depende del tramo en el que se sitúe su base imponible, variando entre el 0% y el 45%. Además, los contribuyentes deben pagar el Medicare Levy. Generalmente, el Medicare Levy se calcula como un 1,5% de las rentas imponibles, aunque este puede variar dependiendo de las circunstancias de cada persona. Además, dependiendo del nivel ingresos imponibles y de si el individuo posee o no un seguro sanitario privado, se puede aplicar una sobrecarga del uno por ciento.

Los individuos no residentes sólo están gravados por sus ingresos procedentes de fuentes australianas a un tipo progresivo que varía entre el 29% y el 45%, según el tramo de ingresos. A los no residentes no se les exige el pago del Medicare Levy.

### **5.3.3 IMPOSICIÓN SOBRE EL CONSUMO**

El principal impuesto indirecto en Australia es el Goods and Services Tax (GST), que es el equivalente al IVA español.

El GST fue introducido el 1 de julio de 2000, y supone un tasa del 10% sobre una amplia gama de bienes y servicios. Además, el GST sirvió para sustituir a una serie de impuestos, principalmente del sector financiero, que eran considerados como ineficientes.

Algunos bienes y servicios están exentos, entre otros los siguientes: productos básicos de alimentación, algunas medicinas, determinados equipos médicos, la mayoría de los servicios educativos.

Tipo impositivo: 10%

### **5.3.4 OTROS IMPUESTOS Y TASAS**

Impuesto	Tipo impositivo
Stamp Duty: Impuesto estatal que se aplica a los documentos escritos y ciertas transacciones como seguros e hipotecas.	Los tipos varían según las transacciones y del Estado en el que nos encontremos. Ejemplo: Transferencia de inmobiliario. Tipo variable, hasta un 5,5% del valor total de la propiedad.
Payroll Tax: Impuesto estatal sobre los salarios pagados a los trabajadores. Se paga cuando el montante total de los salarios pagados en Australia excede el umbral exento. En NSW, por ejemplo, se aplica si el total de los salarios de una empresa o grupo de empresas relacionadas supera los 750.000 AU\$ anuales	El tipo varía entre los Estados, pero es cercano al 5,45% en la mayoría de casos.
Land Tax (impuestos territoriales) Existe en todos los Estados y ACT menos en el Territorio Norte. Es un impuesto anual sobre el valor catastral de la tierra. Existen varias exenciones dependiendo del uso que se de a la tierra, incluyendo (en la mayoría de casos) la exención por residencia principal del individuo.	El gravamen es de 100 \$ hasta el umbral de 482.000 AU\$ (esta cifra es revisada anualmente) y de 1,6% para el valor total que supere el umbral. A partir del año fiscal 2011, para los casos en los que el valor total supere los 2.947.000 AU\$, se aplicará un tipo marginal del 2%.
Fringe Benefit Tax (FBT) Impuestos a pagar sobre ingresos no monetarios (determinados por el empresario) que se conceden a los trabajadores y / o a sus familiares.	46,5%.
Interest Withholding Tax Retención sobre los intereses obtenidos por un no residente. Existen varias exenciones	El tipo general es del 10% sobre el interés bruto.

Fuente: Elaboración propia de la Ofecomes, a partir de los datos de ATO

#### 5.4 TRATAMIENTO FISCAL DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA

El sistema fiscal australiano reconoce diferentes tipos de estructuras empresariales. La elección de una estructura u otra tendrá consecuencias impositivas, entre otros beneficios fiscales, por ejemplo las “*pooled development funds*” (inversiones en medianas y pequeñas empresas) o las “*venture capital limited partnership*” (inversiones de capital riesgo).

El Gobierno australiano está realizando diversas iniciativas para el fomento de las inversiones en el país como, por ejemplo, en el caso de iniciativas de capital riesgo. Si bien, cabe comentar que hasta la fecha no existe ningún acuerdo APPRI (Acuerdo de Protección y Promoción Recíproca de Inversiones) firmado entre España y Australia.

Régimen australiano sobre ingresos de fuentes extranjeras

El régimen australiano que grava los ingresos de origen extranjero incluye:

- El Foreign Tax Credit System (FTCS).
- Controlled Foreign Companies (CFCs).
- Foreign Investment Funds (FIFs)

El objetivo de las medidas sobre las CFCs es gravar a los accionistas australianos por su parte en ingresos pasivos de una CFC, ya que estos no son devengados a menos que dichas rentas sean gravadas de una manera comparable en un “*listed country*” o que la CFC satisfaga un “*active income test*”. Ejemplos de ingresos pasivos son los intereses, royalties

o dividendos.

En términos generales, el régimen FIF actúa para prevenir que los residentes australianos inviertan en entidades extranjeras que acumulan, principalmente, ingresos pasivos como son dividendos e intereses de inversiones en cartera. La normativa sobre FIF complementa a las de las CFCs ya que se aplica sobre los intereses que se encuentran fuera de la normativa sobre CFCs.

Las rentas de origen extranjero procedentes de inversiones directas por parte de un residente australiano están generalmente exentas a nivel empresarial.

Las rentas procedentes del extranjero que no estén exentas están sujetas al impuesto sobre la renta australiano, aunque se les permite un crédito por el pago de impuestos extranjeros en contra de los impuestos pagaderos bajo la FTCs. Dicho crédito no puede exceder la cuantía del impuesto australiano que, de lo contrario, sería pagado por dicho ingreso extranjero.

#### Capital Gains Tax (CGT) and Foreign Residents

Las enmiendas sobre “*Capital Gains Tax and Foreign Residents*” fueron introducidas en el Parlamento australiano el 22 de junio de 2006. Estas enmiendas tienen como objetivo hacer a Australia un lugar atractivo para las empresas y para la inversión extranjera.

Dichas enmiendas, en primer lugar, han reducido el número de activos por los que un residente extranjero está sujeto al CGT australiano a: las propiedades australianas y a las acciones de sucursales australianas.

En segundo lugar, con el objetivo de mantener la integridad de esta reducida base impositiva del CGT, los residentes extranjeros estarán sujetos al CGT australiano cuando tengan sus activos australianos en entidades extranjeras. El CGT se aplicará ahora a los intereses de las inversiones directas (10% o más) en entidades australianas y extranjeras, donde más de la mitad del valor de dichos activos son atribuibles a activos subyacentes australianos.

#### Imputación y franqueo de dividendos

Los dividendos se encuentran gravados de manera diferente dependiendo de si el accionista es residente o no residente en Australia.

Generalmente, si una empresa paga o abona dividendos de un ingreso que ha estado sujeto al impuesto sobre beneficios australianos, los accionistas de la empresa tienen derecho a un crédito completo o parcial (“*franking credit*”) para compensar otras cargas impositivas.

Actualmente, sólo las empresas residentes pueden pagar o abonar dividendos franqueados a los accionistas. Sin embargo, en febrero de 2003 los gobiernos de Australia y Nueva Zelanda anunciaron una reforma para evitar la doble imposición sobre empresas que tienen presencia en ambos países.

Normalmente, los dividendos pagados a los no residentes están exentos de pagar el Withholding Tax en la parte que exceda a la cuantía del dividendo franqueado.

## 6 FINANCIACIÓN

### 6.1 SISTEMA FINANCIERO

La fuerza y flexibilidad de la economía australiana ha gozado de 23 años de expansión económica ininterrumpida, con tasas superiores a la media global. Australia ofrece una localización altamente competitiva, junto con un entorno abierto y transparente y una mano de obra altamente cualificada. Este clima de trabajo, así como el rápido crecimiento de los fondos de pensiones y ahorro en Australia, han contribuido a la formación de un sector financiero fuerte, sofisticado e innovador. Australia ofrece a las instituciones financieras globales grandes



oportunidades en un mercado doméstico en expansión y una localización ideal para los mercados de servicios de la franja horaria asiática, a modo de puente entre el cierre de los mercados estadounidenses y la apertura de los europeos.

## Sistema financiero

En lo que al PIB se refiere, el sector financiero de Australia es comparable a países con un mercado financiero tan desarrollado como Japón, Canadá o Suecia. El sector de las finanzas y los seguros generó el 9% del PIB en 2014. Hoy en día, la economía australiana está basada en el sector servicios, y el sector financiero y de seguros equivale aproximadamente a la agricultura y la minería juntas, las dos industrias que tradicionalmente se han asociado a la economía australiana. El sector financiero emplea a 400.000 personas. Australia es el cuarto mayor mercado del mundo en lo que se refiere a fondos de pensiones, a mediados de 2014 los activos totales en manos de los fondos de pensiones (superannuations) alcanzaron los 1,85 trillones de dólares (AU).

El nivel de actividad general en los mercados financieros australianos se ha mantenido boyante a lo largo de los últimos años. Este desarrollo se ha visto reforzado por el temprano apoyo del Gobierno australiano a la liberalización y su empeño en proveer a los operadores financieros con un sistema regulador excelente a nivel mundial. El apuntado crecimiento de los activos financieros en Australia se ha asociado con el desarrollo de la industria de la gestión de inversiones, y también con el aumento de la adquisición directa de acciones por parte de los ciudadanos. En definitiva, el sector financiero es sin duda uno de los sectores de mayor crecimiento de la economía.

El marco institucional está altamente desarrollado; la seguridad y la claridad del sistema legal, los compromisos de transparencia y resolución, así como las plataformas tecnológicas de alta calidad, permiten equiparar el mercado financiero australiano a los mercados de Estados Unidos y Europa. El sector financiero y de seguros está regulado por el Australian Prudential Regulatory Authority (APRA).

Australia cuenta con un sector bancario abierto (totalmente desde 2012), sofisticado y competitivo. Los bancos australianos, aunque son de reducido tamaño de acuerdo a los estándares globales, están altamente valorados y sus instituciones compiten con los mejores bancos del mundo en lo que a rendimiento se refiere. El Informe del Forum Mundial Económico 2001 situó al sector bancario australiano como el segundo del mundo en solvencia financiera, y también segundo en normativa y control. Al igual que la mayoría de las economías desarrolladas, los efectos de la crisis financiera global han tenido su impacto en los beneficios de los bancos australianos. Sin embargo, en el clima financiero actual, los bancos australianos están mostrando una gran solidez con respecto a sus contrapartidas internacionales, ya que ninguno ha quebrado o ha sido privatizado. Además, a pesar de la gran volatilidad bursátil en el último año, las cuatro entidades australianas más importantes (National Australia Bank, Commonwealth Bank of Australia, ANZ Banking Group y Westpac Banking Corporation) figuran entre las primeras a nivel mundial en capitalización bursátil y con un rating crediticio AA, por encima de Morgan Stanley y Citigroup en EE.UU. y que Deutsche Bank en Alemania.

A finales de 2015 los bancos controlaban alrededor de 2.262 miles de millones de AU\$ en activos. La banca minorista está dominada fundamentalmente por cuatro bancos domésticos: National Australia Bank (NAB), Commonwealth Bank of Australia (CBA), ANZ Banking Group y Westpac Banking Corporation. Juntos, estos bancos controlan alrededor del 60% del total de los activos bancarios. Los cuatro mayores bancos de Australia alcanzan, en término medio, mayores tasas de rentabilidad que los bancos de países como Canadá, Hong Kong y Japón.

En la actualidad hay 161 Authorised Deposit Taken Institutions de las que 73 son bancos, de los cuales 48 eran de propiedad extranjera (39 son sucursales/filiales de bancos extranjeros y 9 son bancos extranjeros establecidos localmente), y 27 nacionales. Existen, por otro lado, otros 16 bancos extranjeros con oficina de representación en Australia, entre los que se encuentran BBVA. Banco Santander cuenta, desde enero del 2012, con una oficina operativa en el país, con actividad en banca mayorista y project finance. En general, los bancos extranjeros en Australia se centran en el mercado mayorista, aunque bancos como Citibank, ING y HSBC Bank Australia son excepciones, ya que tienen una amplia presencia en ambos mercados, y también BankWest,

que originalmente era un operador doméstico. Aparte de éstos, los mayores bancos extranjeros en Australia son Deutsche Bank, JP Morgan, BNP Paribas y ABN AMRO. El número de bancos extranjeros que opera en Australia se ha duplicado en los últimos 10 años, a medida que las instituciones de otros países han sido conscientes de las oportunidades que ofrece el mercado local y de las ventajas de utilizar Australia como base para las operaciones con Asia.

Australia cuenta con un sector de inversión bancaria estable, dada la amplia oferta de banca mayorista, seguros y servicios bancarios. Es una parte de la industria financiera especialmente competitiva, caracterizada por elevados estándares de calidad, plazos de trabajo e innovación de productos.

## **6.2 LÍNEAS DE CRÉDITO, ACUERDOS MULTILATERALES DE FINANCIACIÓN**

Aunque Australia es país elegible, no existen en la actualidad proyectos con financiación FIEM. Dado el nivel de renta del país, no es aplicable ningún fondo de las IFIs.

CESCE mantiene cobertura abierta sin restricciones a corto, medio y largo plazo. Australia se encuentra en grupo de riesgo nulo según la actual clasificación de la OCDE para créditos a la exportación.

Dado el nivel de renta del país, no es aplicable ningún fondo de las IFIs.

La AusAID, Agencia Australiana para el Desarrollo Internacional (<http://www.usaid.gov.au>), es una agencia autónoma que forma parte del Ministerio de Asuntos Exteriores y Comercio. AusAID es responsable de gestionar el programa de ayuda internacional de Australia. El objetivo de este programa es apoyar a los países en vías de desarrollo para reducir la pobreza y alcanzar el desarrollo sostenible. Este organismo ofrece orientación y apoyo para las políticas de desarrollo, y planifica y coordina actividades junto con los países que lo necesitan. En este sentido, AusAID hace un trabajo similar al del Banco Mundial.

En la página Web de AusAID, se puede encontrar toda la información sobre los proyectos en curso ([www.usaid.gov.au/business/contracts\\_list.cfm](http://www.usaid.gov.au/business/contracts_list.cfm)), así como las formas de acceder a los concursos ([www.usaid.gov.au/business/default.cfm](http://www.usaid.gov.au/business/default.cfm)).

Australia tiene proyectos de desarrollo conjuntos con los siguientes países: Papúa Nueva Guinea, Bangladesh, Bután, India, Maldivas, Nepal, Pakistán, Sri Lanka, Birmania, Camboya, China, Timor del Este, Indonesia, Laos, Mongolia, Filipinas, Tailandia, Vietnam, Islas Cook, Fiji, Kiribati, Micronesia, Nauru, Niue y Tokelau, Samoa, Islas Salomón, Tonga, Tuvalu, Vanuatu, Afganistán, Irak y Territorios Palestinos. Cabe destacar el especial interés mostrado por los países de la región Asia-Pacífico, en donde Australia mantiene una posición de liderazgo en ayudas al desarrollo.

Por otro lado, los principales temas de este programa de ayuda se refieren a acelerar el crecimiento económico, gobierno y derechos humanos, salud y educación y estabilidad regional y cooperación.

Desde el punto de vista de AusAID, Australia se esfuerza por maximizar el crecimiento económico de los países en vías de desarrollo. Para promocionar una participación activa en la comunidad internacional, Australia apoya la asistencia técnica, el diálogo político y comercial y las nuevas tecnologías de la información. La apertura para la liberalización del comercio y los flujos de inversión es un factor clave para promover el crecimiento económico a largo plazo.

A fin de promover el crecimiento económico, éstas son las acciones que Australia ha puesto en marcha dentro del marco de AusAID:

- Mejorar el marco político y legal para el crecimiento del sector privado.
- Promover y facilitar el comercio a través de análisis y políticas comerciales, implantando sistemas de aduanas más eficientes.
- Apoyar las bases del crecimiento, por medio de inversiones en infraestructura, mano de obra

cualificada, apoyo al sector privado para el desarrollo comercial y rural, regímenes basados en el cambio climático y el cuidado del medio ambiente, asumiendo el reto que ello supone para el crecimiento económico.

En lo que se refiere a cooperación conjunta con otros países, cuenta con acuerdos de colaboración con Alemania, ha desarrollado actividades de colaboración con Reino Unido y actualmente con las Islas Salomón.

Australia apoya al Banco Mundial de manera activa, tanto con sus aportaciones al capital mediante acciones como con aportaciones adicionales, a fin de apoyar diversos proyectos.

La pertenencia al Banco Mundial permite a Australia competir por proyectos para proveer bienes y servicios financiados por este banco. Las decisiones en la provisión de bienes y servicios se toman normalmente por los países que van a recibir esos bienes o servicios, bajo las normas acordadas por el Banco Mundial. Austrade (*Australian Trade Commission* - Comisión de Comercio Australiana), por medio de su red de oficinas nacionales e internacionales, apoya a las empresas australianas en la consecución de oportunidades de trabajo dentro del Banco Mundial. Asimismo, las oficinas de Austrade en los países de destino ofrecen apoyo, al representar allí los intereses de las empresas australianas.

Australia también es accionista del Asian Infrastructure Investment Bank. Australia es el sexto mayor accionista del Banco, en el que se ha comprometido a desembolsar 930 millones de dólares en los próximos 5 años (2015-2020).

En Sidney está situada una oficina regional del ADB, que coordina la asistencia a Nauru, Vanuatu e Islas Salomón.

### **6.3 ACUERDO DE COOPERACIÓN ECONÓMICO-FINANCIERA CON ESPAÑA**

En septiembre de 2014 se firmó el "Programa de movilidad para jóvenes" (Working holiday) que permite la concesión por parte de Australia de hasta 500 visados anuales para jóvenes (entre 18 y 30 años) que les permite obtener un trabajo remunerado por un período no superior a los 12 meses. Más información sobre este programa en <http://www.exteriores.gob.es/Consulados/MELBOURNE/es/VivirEn/Paginas/Work-and-Holiday-Visa.aspx>

Convenio entre el Reino de España y Australia para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal en materia de impuestos sobre la renta y que se firmó el 24 de marzo de 1992 en la Sede del Parlamento en Canberra (BOE 29 de diciembre de 1992).

Convenio entre España y Australia sobre Seguridad Social, firmado en Madrid el 31 de enero de 2002 (BOE de 19 de diciembre de 2002). Entró en vigor el 1 de enero de 2003, un mes después del intercambio de las notificaciones del cumplimiento de las respectivas formalidades internas.

Acuerdo sobre Servicios Aéreos entre Australia y España, firmado en Canberra el 24 de junio de 2009, con ocasión de la visita de Estado de SSMM los Reyes a Australia.

## **7 LEGISLACIÓN LABORAL**

### **7.1 CONTRATOS**

Bajo el Gobierno del ex-Primer Ministro Kevin Rudd, se inició una reforma en el mercado laboral con el objetivo de sustituir la legislación "*Work Choices*", introducida en 2006 por el Gobierno Liberal y que había sido uno de los principales puntos de discordia entre los dos principales partidos durante el proceso electoral en 2007.

En noviembre de 2008, la entonces Ministra de Relaciones Industriales, y posteriormente Primera Ministra Julia Gillard, presentó la nueva propuesta de ley, *Fair Work Bill 2008*, como un nuevo sistema que equilibraba los intereses de los empresarios y de los trabajadores, y caracterizado por los siguientes parámetros:

- Garantizar protección al trabajador a través de una serie de condiciones mínimas tales como horas semanales de trabajo, bajas, días festivos, normas de preaviso y la indemnización por despido.
- Mayor libertad en la negociación de acuerdos a nivel empresarial, predominando el principio de buena fe.
- Nueva normativa sobre el despido improcedente. En este sentido, si bajo *Work Choices 2006* el despido improcedente sólo podía reclamarse por trabajadores de empresas con cien o más empleados, el *Fair Work Bill 2008*, ampliaba este derecho a los trabajadores de pequeñas empresas.
- Protección y esperanza de un mejor futuro para los peor pagados.
- Equilibrio y conciliación entre trabajo y vida familiar.

En marzo de 2009, el *Fair Work Bill 2008* fue aprobado por el Parlamento. En abril, el *Fair Work Act 2009* recibió el consentimiento de la Casa Real y entró en vigor en enero de 2010, por lo que *Work Choices* quedó completamente derogado.

Uno de los cambios más importantes fue la introducción de nuevos Estándares Nacionales de Empleo (*National Employment Standards*, o NES). Estos estándares conceden a los trabajadores unas condiciones laborales mínimas que, junto con la regulación de salario mínimo, suponen una mayor protección del trabajador. Para mayor información sobre el mismo: <https://www.fairwork.gov.au/employee-entitlements/national-employment-standards>

Los NES proporcionan los siguientes derechos mínimos al empleado:

Jornada Laboral - la duración máxima de la jornada general de trabajo será de treinta y ocho horas, a las que se pueden añadir horas adicionales.

Solicitud de contratos de trabajo flexible – permiten a los padres o tutores de niños sin edad para incorporarse a la escuela, o menores de 18 años con discapacidad, que soliciten cambiar su contrato de trabajo para que puedan cubrir las necesidades del menor a su cuidado.

Permisos por maternidad y otros derechos relacionados – hasta 12 meses de permiso sin percibir sueldo para cada trabajador, al que se añade el derecho de solicitar 12 meses adicionales, y que se extiende a otras formas de maternidad y paternidad como permisos por adopción. Desde el 1 de enero de 2011 se concede, además, hasta 18 semanas de permiso pagados en base al salario mínimo nacional, financiados por el Gobierno.

Permiso vacaciones anuales – 4 semanas de vacaciones anual retribuidas

Permisos por asuntos particulares, por cuidado de personas necesitadas, y permisos por “compasión” – hasta 10 días para asuntos particulares, dos días sin paga por cuidado de terceros, y dos días de permiso en caso de fallecimiento de familiares.

Permiso por prestar servicio a la comunidad – permisos sin retribución salarial por prestación de asistencia voluntaria en casos de emergencia o permiso para prestar servicios de jurado (con el derecho para que se remuneren hasta 10 días por el mismo).

Permiso por antigüedad – un derechos en transición que se aplica a ciertos trabajadores que gozaban de determinados derechos por antigüedad antes del 1 de enero 2010 y que está en estos momentos pendiente del desarrollo de una regulación para estandarizar este tipo de permisos a nivel nacional.

Días Festivos – No se trabaja en los días festivos y los mismos serán remunerados, excepto en aquellos casos en los que sea necesario trabajar.

Preaviso de finalización de contrato e indemnización – en caso de despido es necesario dar preaviso al trabajador con 4 semanas de antelación (5 semanas si el empleado tiene más de 45 años y lleva por lo menos 2 años trabajando para la misma empresa), se contemplan hasta 16 semanas de sueldo por indemnización. Tanto el preaviso como la indemnización se basarían en la duración del servicio prestado a la empresa.

Provisión del Documento Informativo sobre “*Fair Work*” – los empleadores deben poner a la disposición de sus nuevos empleados el documento informativo sobre los derechos recogidos en “*Fair Work*”. Este documento contiene información sobre las NES, convenios gremiales, acuerdos, el derecho a la libertad de asociación, terminación de contrato, contratos de trabajo flexible, derechos de acceso, transferencia de negocio, y el papel que llevan a cabo *Fair Work Australia* y la Oficina del Defensor del Pueblo.

## **Contratos**

Contratos de jornada completa

Este tipo de empleo es permanente. Los empleados normalmente trabajan entre 38 y 40 horas a la semana.

Contratos de tiempo parcial

Los trabajadores contratados a tiempo parcial trabajan menos horas a la semana que los trabajadores contratados a jornada completa. Es permanente y remunerado proporcionalmente a las horas de trabajo.

Contratos eventuales

La diferencia principal con los anteriores tipos de contratación es que no se trata de un tipo de empleo permanente. No tienen derecho a vacaciones anuales ni a bajas por enfermedad. Se compensa con un incremento de la remuneración de alrededor de un 20%.

Contratos a plazo fijo

Los trabajadores con contrato a plazo fijo están contratados para un plazo de tiempo determinado y / o tareas establecidas. Normalmente se contratan para suplir la baja de un trabajador fijo.

El periodo de prueba no tiene una regulación concreta en Australia y depende de la legislación concreta para cada sector laboral.

## **7.2 TRABAJADORES EXTRANJEROS**

Existe una lista de actividades y sectores en los que el personal cualificado es insuficiente en Australia, publicada en la página de Inmigración del Gobierno Australiano. En estos casos, en principio se concede un tratamiento especial a la hora de otorgar visados con permiso de trabajo. Para más información se puede visitar la página Web del Departamento de Inmigración de Australia: [www.immi.gov.au/skilled/index.htm](http://www.immi.gov.au/skilled/index.htm)

## **7.3 SALARIOS, JORNADA LABORAL**

El salario mínimo nacional para trabajadores sin convenio colectivo es de 16,37 AU\$ la hora, o de 622,20 AU\$ la semana, antes de impuestos. El salario mínimo varía en función de la edad, el sector, la escala del trabajador: <https://www.fairwork.gov.au/pay/minimum-wages>

Este salario mínimo nacional lo establece *Fair Work Commission* ( <https://www.fwc.gov.au/>) desde

el 1 de julio 2011, y se revisa con carácter anual.

El *National Employment Standards* establece, desde julio 2010, una jornada laboral semanal máxima de 38 horas para trabajadores a tiempo completo.

Información detallada por industria sobre este aspecto de las relaciones laborales puede encontrarse en:

<https://www.fairwork.gov.au/employee-entitlements/hours-of-work-breaks-and-rosters/hours-of-work>

#### **7.4 RELACIONES COLECTIVAS; SINDICATOS; HUELGA**

El Australian Council of Trade Unions (ACTU) representa a dos millones de trabajadores australianos y a sus familias. Se encarga de la defensa y protección de los derechos de los trabajadores con respecto a los salarios y el sistema de incentivos, la prevención de riesgos laborales, las mejoras en el número de horas de trabajo, las vacaciones pagadas y las condiciones de empleo, además del desarrollo del sistema universal de superannuation característico del país.

Para más información sobre las condiciones laborales australianas se puede acudir a la página del organismo competente, Fair Work Australia, punto de encuentro entre trabajadores y empresarios para proporcionar consejo e información sobre las relaciones laborales en Australia. Esta autoridad se encarga asimismo de publicar los acuerdos colectivos en el siguiente enlace: <http://www.fairwork.gov.au/awards/modern-awards>.

Los sindicatos son especialmente relevantes en la industria y en la construcción, en casi todos los estados pero si hubiera que escoger uno en que el papel de los sindicatos es más visibles sería el estado de Victoria.

#### **7.5 SEGURIDAD SOCIAL**

##### **Medicare**

Todo residente en Australia asalariado está sujeto al pago de un impuesto (Medicare Levy) calculado en un 2,00% de la base imponible de los ingresos sujetos a gravamen del trabajador. Existen recargos para los trabajadores con ingresos elevados que no suscriben un seguro privado de salud.

##### **Accidentes laborales**

Los trabajadores disfrutan a nivel estatal de un sistema de compensación para cubrir accidentes y enfermedades laborales. Este sistema esta financiado a través de los impuestos estatales y afiliación obligatoria de la empresa a mutualidades de seguros para accidentes de trabajo, conocido como "Workers Compensation".

##### **Desempleo**

Existen prestaciones por desempleo así como una gran diversidad de subsidios y ayudas gestionado por Centrelink, el organismo federal encargado de gestionar el pago de estas prestaciones.

##### **Superannuation**

Superannuation es una obligación por parte del empleador de contribuir con unas cantidades para las pensiones de sus empleados. El empresario debe contribuir o bien a un fondo de pensiones (Superannuation fund) o a las llamadas cuentas de ahorro de retiro (Retirement Savings Account, RSA) ofrecidas por bancos e instituciones financieras.

El porcentaje de cotización actual es del 9,50% del salario base, y se prevé que alcance progresivamente el 12% en 2025. Si el empleador aporta por debajo del 9,50% obligatorio, la diferencia le será requerida por la agencia tributaria australiana para asegurar las pensiones de

sus trabajadores.

## 8 INFORMACIÓN PRÁCTICA

Australia es país fundador de la OIT (ILO), asimismo es miembro de la OMC y de la OCDE

### 8.1 COSTES DE ESTABLECIMIENTO

Consulte los costes societarios, fiscales, laborales, inmobiliarios o de suministros para establecerse en Australia en el enlace:

<http://www.icex.es/icex/es/navegacion-principal/exportadores-habituales/informacion-de-mercados/simulador-costes-de-establecimiento/index.html>

De manera alternativa, basta con acceder al Portal del ICEX ([www.icex.es](http://www.icex.es)) y seguir la siguiente secuencia: Implantación e Inversión en el Exterior/Simulador de Costes de Establecimiento

Los datos están disponibles en euros, dólares o dólares australianos. También puede hacer comparaciones de los costes entre cinco países distintos.

Además, dispone de una relación de empresas españolas implantadas en el mercado (Directorio) y de un documento con las agencias de atracción de inversiones del país y sus incentivos (Guía).

### 8.2 INFORMACIÓN GENERAL

#### 8.2.1 FORMALIDADES DE ENTRADA Y SALIDA

Formalidades de entrada y salida:

Todos los ciudadanos deben declarar los productos alimentarios y de origen animal/vegetal que desean introducir en territorio australiano, así como cantidades superiores a 2,25 litros de alcohol y 50 cigarrillos por persona. No existen restricciones a la entrada de dinero en efectivo, aunque sí a su salida (A\$ 10.000 / persona o su equivalente en divisa). Tampoco es necesario declarar aquellas medicinas acompañadas de su correspondiente prescripción médica, teniendo en cuenta que su cantidad no exceda los 3 meses de tratamiento. Más información está disponible en la página web del Australian Customs and Border Protection Service.

Visados

Los siguientes tipos de visado son aplicables a ciudadanos de la Unión Europea:

- Visado electrónico de negocios, eVisitor Business Stream (categoría 651): no tiene coste, su duración máxima son 3 meses y se procesa online.
- Visado electrónico de turismo, eVisitor Tourist Stream (categoría 651), Electronic Travel Authority (subclass 601) o Visitor Visa (subclass 600): su coste es variable y duración hasta 12 meses.
- Visado temporal para actividades de corta duración, Temporary Work (Short Stay Activity) categoría 400: permite realizar trabajos especializados o participar en eventos. La duración máxima es de 6 semanas. El coste de tramitación asciende a \$165.
- Visado temporal para personal cualificado con patrocinador, Employer Sponsored Workers (categoría 457): el coste tramitación asciende a \$1.035 más \$260 por cada persona dependiente que se incluya en la solicitud. Permite una estancia hasta 4 años renovables. El patrocinador debe ser una empresa autorizada local o extranjera. Ha de demostrarse que no existe posibilidad de contratación en el mercado de trabajo local. Puede requerir prueba de idioma inglés. Puede ser renovado.
- Visado permanente para personal cualificado sin patrocinador, Skilled Independent Visa (categoría 189): el coste de tramitación asciende a \$3.520 más \$1.760 por cada persona

- dependiente mayor de edad y \$880 por cada dependiente menor de edad incluido en la solicitud. Es un sistema de puntos y requiere conocimiento de un nivel apropiado de inglés
- Visado de innovación e inversión, Business Innovation and Investment (categoría 188): se dirige a empresarios que planeen establecer un negocio innovador o realizar una inversión sustancial (por encima de \$5 millones). El coste de tramitación es de \$4.065

El tiempo para obtención de visados es muy variable dependiendo de las circunstancias:

- Si el solicitante se encuentra en Australia en el momento de la solicitud,
  - eVisitor Business Stream: n/a
  - Temporary Work (Short Stay): n/a
  - Employer Sponsored Workers: 2 meses
  - Skilled Independent Visa: 12 meses
  - Business Innovation and Investment: entre 11 y 22 meses
- Si el solicitante envía su solicitud desde fuera de Australia,
  - eVisitor Business Stream: entre 1 día y 1 mes
  - Temporary Work (Short Stay): entre 1 día y 1 mes
  - Employer Sponsored Workers: 3 meses
  - Skilled Independent Visa: 12 meses
  - Business Innovation and Investment: entre 9 y 28 meses

### **8.2.2 HORA LOCAL, VACACIONES Y DÍAS FESTIVOS**

Hora local, vacaciones y festivos:

En la costa este australiana hay diez horas más que en España peninsular y Baleares de octubre a marzo, y ocho horas más de abril a septiembre.

El periodo anual de vacaciones pagadas es de cuatro semanas. Las vacaciones de verano, por lo general, tienen lugar desde mediados de diciembre a mediados de enero, período éste de baja actividad laboral. También suelen ser tomados algunos días en mayo y septiembre, coincidiendo con los quince días de vacaciones que los escolares tienen en ambos meses.

**DÍAS FESTIVOS.** Nacionales: Año Nuevo (1 enero), Australia Day (26 enero), Viernes Santo (variable), Lunes de Pascua (variable), Anzac Day (25 abril), Cumpleaños de la Reina (variable, se fija todos los años en la primera quincena de junio), Navidad (25 diciembre) y Boxing Day (28 diciembre). Además, cada estado tiene sus propios días festivos. Si una fiesta oficial coincide en sábado o domingo es habitual que se celebre el lunes siguiente. Las únicas excepciones son Australia Day y Anzac Day.

### **8.2.3 HORARIOS LABORALES**

Horarios laborales:

**BANCOS.** De 09:30 a 16:00 horas de lunes a jueves, y viernes de 09:30 a 17:00 horas.

**COMERCIOS.** En general, de 09:00 a 17:00 horas de lunes a viernes, y de 09:00 a 16:00 horas los fines de semana. En Sídney, el horario de apertura se extiende hasta las 21:00 horas el jueves; en Canberra y Melbourne, el viernes. Los supermercados suelen abrir hasta las 19:00 todos los días.



ADMINISTRACIÓN PÚBLICA. Habitualmente, de 09:00 a 17:00 horas, de lunes a viernes.

#### **8.2.4 COMUNICACIONES Y CONEXIONES CON ESPAÑA**

Comunicaciones y conexiones con España:

VÍA AÉREA. Desde Madrid, el viaje a Australia puede realizarse con una sola conexión en menos de 24 horas con Emirates Airways (vía Dubai), con Etihad Airways (vía Abu Dhabi), con Qatar (vía Doha) y con Thai Airways (vía Bangkok). Desde Barcelona se puede volar a Sydney vía Singapur con Singapore Airlines. Otras alternativas elevan la duración del viaje a las 28-30 horas por realizar dos escalas (una en Europa y otra en el Sudeste asiático).

Por ser Australia casi la antípoda de España, podría pensarse que casi daría igual viajar en sentido inverso (vía América). Aun siendo posible, la mayor distancia y la estructura de los hubs internacionales hacen que no sea la opción más práctica.

La única aerolínea internacional australiana es Qantas, del grupo One World. A nivel interno operan también las compañías Tiger Airways y Jetstar, así como Virgin.

VÍA MARÍTIMA. Existen varias líneas marítimas que operan servicios regulares que enlazan los puertos españoles de Valencia, Barcelona y/o Bilbao con puertos australianos.

#### **8.2.5 MONEDA Y TIPO DE CAMBIO**

Moneda:

La unidad monetaria es el dólar australiano (AUD), moneda que cotiza en el mercado de divisas. Los billetes son de 5, 10, 20, 50 y 100 dólares y las monedas de 5, 10, 20 y 50 céntimos y de 1 y 2 dólares.

Al ser el dólar una moneda de peso reducido en las transacciones internacionales, su cotización es bastante volátil. Su tipo de cambio actual frente al Euro es 1€=1,5056 AUS\$ y 1AUS\$=0,7269S\$ (24/12/15).

#### **8.2.6 LENGUA OFICIAL Y RELIGIÓN**

Lengua oficial y religión:

El inglés es el idioma oficial del país.

El cristianismo es la confesión mayoritaria con un 68% del total de fieles. Las iglesias católica (26,6%) y anglicana (20,7%) cuentan con el mayor número de fieles. Tras el cristianismo, la confesión budista es la siguiente en importancia en cuanto a número de creyentes (1,9%), seguida por el Islam (1,5%), el hinduismo (0,5%) y el judaísmo (0,4%). Un 15,5% de la población se declara atea o agnóstica.

### **8.3 OTROS DATOS DE INTERÉS**

#### **8.3.1 CONDICIONES SANITARIAS**

Precauciones sanitarias: Ninguna.

El país es perfectamente salubre en sus zonas habitadas. Las condiciones higiénicas son aceptables y se pueden conseguir servicios sanitarios de buena calidad. El agua es potable en todas las grandes ciudades. No se requieren vacunaciones especiales ni ningún otro tipo de medidas ya que las epidemias son prácticamente desconocidas.

Australia tiene uno de los mayores índices de personas que sufren asma del mundo, esto afecta más a los niños y ancianos. Se calcula que uno de cada cuatro niños sufre de asma en Australia, aunque las causas no se conocen con exactitud. Australia es uno de los países con mayor índice de personas con cáncer de piel, por lo que se recomienda ir siempre con camisetas para baño de protección solar, usar sombreros y cremas de farmacia.

En general, no se exigen vacunas ni tratamientos previos a la entrada al país, únicamente si durante los seis días previos han estado en un país con epidemia de fiebre amarilla, en cuyo caso deben presentar un certificado internacional de vacunación válido.

### **Medicare- NSW State Headquarters**

130 George Street

Parramatta NSW 2150

Tel: +61 2 9895 3333

Web: [www.medicareaustralia.gov.au](http://www.medicareaustralia.gov.au)

Email: [medicare@medicareaustralia.gov.au](mailto:medicare@medicareaustralia.gov.au)

Hospitales en Sidney:

Saint Vincent's Hospital

390 Victoria Street

Darlinghurst NSW 2010

Tel: +61 2 8382 1111

Fax: +61 2 9332 4142

Web: <http://www.stvincents.com.au>

Email: [hresource@stvincents.com.au](mailto:hresource@stvincents.com.au)

Royal Hospital For Women

Barker Street

Randwick NSW 2031 Australia

Tel: +61 2 9382 6111

Fax: +61 2 9382 6762

Web: <http://www.rhwfoundation.com.au>

Email: [info@rhwfoundation.com.au](mailto:info@rhwfoundation.com.au)

Centros médicos en Sídney:

Holdsworth House Medical Centre (Sídney)

1/32a Oxford St

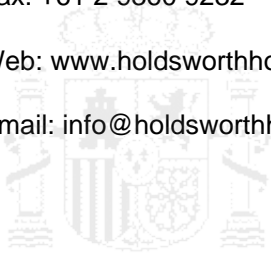
Darlinghurst - NSW 2010

Tel: +61 2 9331 7228

Fax: +61 2 9360 9232

Web: [www.holdsworthhouse.com.au](http://www.holdsworthhouse.com.au)

Email: [info@holdsworthhouse.com.au](mailto:info@holdsworthhouse.com.au)



### 8.3.2 ALOJAMIENTO Y HOTELES

Los hoteles son de buena calidad en el segmento alto. También existen edificios de apartamentos amueblados y sus precios son más económicos. Un apartamento de un dormitorio cuesta cerca de 120 euros/día.

Las webs de AIRBNB o SAYZ son otras alternativas. La OFECOME tiene acuerdos con grupos hoteleros locales pero las tarifas suelen estar en línea con las disponibles en buscadores como booking.com, edreams, hotelbeds o expedia. El precio de hoteles por noche oscila entre 120-500A\$ por habitación. Normalmente no hay recargo por utilización doble. Existen también los denominados moteles, que no tienen la misma calidad de los hoteles, aunque ofrecen similares servicios y se pueden conseguir habitaciones entre 80-100A\$ por noche.

Se añade a continuación una lista de los principales hoteles en Sydney:

Four Points Sheraton Sydney

161 Sussex St Sídney NSW 2000

Tel: +61 2 9290 4000

Fax: +61 2 9290 4040

Shangri-La

176 Cumberland St

The Rocks - NSW 2000

Tel: +61 2 9250 6000

Fax: +61 2 9250 6250

Inter-Continental Hotel

117 Macquarie St

Sydney - NSW 2000

Tel: +61 2 9253 9000

Fax: +61 2 9240 1240

Four Seasons Hotel

199 George St

Sydney - NSW 2000

Tel: +61 2 9250 3100

Fax: +61 2 9251 2851

Sofitel Wentworth Sydney

61-101 Phillip St

Sydney NSW 2000

Tel: +61 2 9228 9188

Park Hyatt Sydney

7 Hickson Rd

The Rocks - NSW 2000

Tel: +61 2 9241 1234

Fax: +61 2 9256 1555

### 8.3.3 SISTEMA EDUCATIVO. COLEGIOS

Educación y colegios:

La enseñanza está dividida en dos períodos: Escuela Primaria, que abarca del primero al sexto curso y Secundaria, del séptimo al decimosegundo. Al terminar el curso 12 hay un examen "High School Certificate". Los alumnos que terminan y aprueban el H.S.C. aquí, tienen convalidación con España. Sólo necesitan hacer la Selectividad para ingresar en la Universidad española.

En Enseñanza Primaria existe cierta diferencia de nivel entre colegios públicos y privados, por lo que es recomendable optar por la enseñanza privada para minimizar posibles problemas de adaptación al sistema escolar español cuando los hijos se trasladan a España. La enseñanza pública no es gratuita para los extranjeros, sólo para residentes y nacionales australianos. El coste anual vigente para 2014/15 figura en el link adjunto (los diplomáticos se enmarcan en la categoría de "International Students")

[http://www.schools.nsw.edu.au/media/downloads/gotoschool/intnl\\_students/osstudntfees-2014-2015.pdf](http://www.schools.nsw.edu.au/media/downloads/gotoschool/intnl_students/osstudntfees-2014-2015.pdf)

El curso empieza a principios de febrero y termina a principios de diciembre. Las vacaciones están distribuidas de la siguiente forma: en abril hay dos semanas de vacaciones, en julio 3 semanas, en septiembre 2 y en diciembre 5. La enseñanza es en inglés. Hay gran flexibilidad a la hora de elegir las distintas asignaturas, sobre todo en los cursos 11 y 12.

Colegios privados recomendados:

Masculinos: Scots College (laico, [www.tsc.nsw.edu.au](http://www.tsc.nsw.edu.au)), Cranbrook (laico, [www.cranbrookschool.com.au](http://www.cranbrookschool.com.au)), Sydney Grammar (laico, [www.sydgram.nsw.edu.au](http://www.sydgram.nsw.edu.au)) y Saint Ignatius (católico jesuita [www.riverview.nsw.edu.au](http://www.riverview.nsw.edu.au)).

Femeninos: Ascham (laico, [www.ascham.nsw.edu.au](http://www.ascham.nsw.edu.au)), Kincoppal (católico y hasta secundaria es

mixto, [www.krb.nsw.edu.au](http://www.krb.nsw.edu.au)), Kambala (anglicano, [www.kambala.nsw.edu.au](http://www.kambala.nsw.edu.au)), y SCEGSS (anglicano, [www.sceggs.nsw.edu.au](http://www.sceggs.nsw.edu.au)).

Mixtos: International Grammar ([www.igssydney.nsw.edu.au](http://www.igssydney.nsw.edu.au)), Colegio Alemán Johannes Gutemberg ([www.germanschoolsydney.com](http://www.germanschoolsydney.com)), SCEGSS Redlands (anglicano [www.redlands.nsw.edu.au](http://www.redlands.nsw.edu.au)) y el Liceo Francés ([www.condorcet.com.au](http://www.condorcet.com.au)).

Los privados oscilan entre los 15.000 y los 30.000 euros por año, dependiendo del colegio y del curso. Esto no incluye uniformes ni libros. Los colegios no disponen en general de servicio de ruta ni de comedor (los niños llevan su lunchbox de casa, aunque en los cursos superiores suele haber un servicio de cantina que vende comidas muy básicas). El sistema de pago suele ser en 3 ó 4 cuotas.

En Sydney hay varias Universidades, pero las que tienen mejor nivel de enseñanza y ofrecen gran variedad de carreras son: University of Sydney, University of New South Wales, University of Technology of Sydney y Macquarie University. Los diplomáticos tienen que pagar como "overseas students". Dependiendo de la carrera y del número de asignaturas, el coste anual estará en torno a los 30.000 euros por año.

Existe un Conservatorio para los estudiantes de música. Para idiomas está Goethe Institute y la Alliance Française y el Instituto Cervantes. El T.A.F.E. es una institución que ofrece cursos no universitarios, pero tiene una gama muy variada de especialidades.

### **8.3.4 CORRIENTE ELÉCTRICA**

El voltaje es de 240 voltios y los ciclos 50 hercios. Los enchufes tienen una forma especial y son de tres patillas, por lo que hay que comprar adaptadores para todos los aparatos que se traigan.

Una recomendación práctica es que se traigan ladrones tipo regleta españoles, por ejemplo para seis enchufes. De esta forma, sólo necesitamos un adaptador australiano para cada seis aparatos (por ejemplo, para la zona de la televisión y todos sus aparatos conexos, o en la cocina).

## **8.4 DIRECCIONES ÚTILES**

### **Representaciones oficiales**

Representaciones oficiales de España:

### **INSTITUTO ESPAÑOL DE COMERCIO EXTERIOR (ICEX)**

Paseo de la Castellana, 14-16

28046 MADRID

Tel: 91 349 6100, 902 349 000

Fax: 91 577 0750

Email: [icex@icex.es](mailto:icex@icex.es)

Web: [www.icex.es](http://www.icex.es)

## **MINISTERIO DE ECONOMIA Y COMPETITIVIDAD**

### **Secretaría de Estado de Comercio**

Paseo de la Castellana, 160

28046, Madrid

Tel: 902 446 006

Web: [www.mineco.es](http://www.mineco.es)

Representaciones oficiales de Australia:

### **EMBAJADA DE AUSTRALIA EN MADRID**

Torre Espacio, Paseo de la Castellana 259D, Planta 24

28046 MADRID

Tel: 91 353 6600

Fax: 91 353 6692

Email: [madrid.embassy@dfat.gov.au](mailto:madrid.embassy@dfat.gov.au);

Departamento de Visados: [carlos.arnaiz@dfat.gov.au](mailto:carlos.arnaiz@dfat.gov.au)

Web: [www.spain.embassy.gov.au](http://www.spain.embassy.gov.au)

### **OFICINA COMERCIAL DE AUSTRALIA EN MADRID (AUSTRADE)**

Torre Espacio, Paseo de la Castellana 259D, Planta 24

28046 MADRID

Tel: 91 353 6676

Fax: 91 442 3885

Email: [madrid@austrade.gov.au](mailto:madrid@austrade.gov.au)

Web: [www.austrade.com](http://www.austrade.com)

### **Otras instituciones relevantes:**

#### **Fundación Consejo España-Australia**

C/ Serrano Galvache, 26.

Torre Norte, planta 9ª.

Ministerio de Asuntos Exteriores

y de Cooperación

28033 Madrid (ESPAÑA)

+34 91 379 18 19

contacto@spain-australia.org

<http://www.spain-australia.org/>

### **Representaciones oficiales españolas**

#### **EMBAJADA DE ESPAÑA EN CANBERRA, AUSTRALIA**

15 Arkana Street, Yarralumla, ACT 2600

Tel: +61 2 6273 3555

Email: [emb.canberra@maec.es](mailto:emb.canberra@maec.es)

Web: <http://www.maec.es/subwebs/Embajadas/Canberra/es/home/Paginas/home.aspx>

#### **OFICINA COMERCIAL DE ESPAÑA EN SYDNEY**

Suite 408, 203 New South Head Road

Edgecliff, NSW 2027

Tel: +61 2 9362 42 12

Email: [sidney@comercio.mineco.es](mailto:sidney@comercio.mineco.es)

Web: [www.oficinascomerciales.es](http://www.oficinascomerciales.es)

#### **CONSULADO GENERAL DE ESPAÑA EN SYDNEY**

Level 24th; St. Martins Tower

31 Market St. Sydney

NSW 2000

Tel: +61 2 9261 24 33; +61 2 9261 2443; +61 2 9261 1321

Email: [cog.sydney@maec.es](mailto:cog.sydney@maec.es)

#### **CONSULADO GENERAL DE ESPAÑA EN MELBOURNE**

146A Elgin St

Carlton, Victoria-3053

Tel: +61 3 9347 1966

E-mail: [cog.melbourne@maec.es](mailto:cog.melbourne@maec.es)

#### **CAMARA DE COMERCIO DE ESPAÑA EN AUSTRALIA**

Suite 408/203 New South Head Road

Edgecliff Centre, Edgecliff 2027

Tel: +61 2 9362 4212

E-mail: [spanishchamber@lacamara.com.au](mailto:spanishchamber@lacamara.com.au)



Información general para empresas y emprendedores.

[www.business.gov.au](http://www.business.gov.au)

Buscadores de vuelos:

[www.webjet.com.au](http://www.webjet.com.au)

[www.zuji.com.au](http://www.zuji.com.au)

Buscador de hoteles:

[www.wotif.com](http://www.wotif.com)

Compañías aéreas:

QANTAS:

[www.qantas.com.au](http://www.qantas.com.au)

JETSTAR:

[www.jetstar.com.au](http://www.jetstar.com.au)

VIRGIN BLUE:

[www.virginblue.com.au](http://www.virginblue.com.au)

TIGER AIRWAYS

[www.tigerairways.com.au](http://www.tigerairways.com.au)

Bancos

ANZ:

[www.anz.com.au](http://www.anz.com.au)

COMMONWEALTH BANK:



[www.commbank.com.au](http://www.commbank.com.au)

WESTPAC:

[www.westpac.com.au](http://www.westpac.com.au)

NAB (NATIONAL AUSTRALIAN BANK):

[www.nab.com.au](http://www.nab.com.au)

ST GEORGE:

[www.stgeorge.com.au](http://www.stgeorge.com.au)

Alquiler de coches

Hertz:

[www.hertz.com.au](http://www.hertz.com.au)

Avis:

[www.avis.com.au](http://www.avis.com.au)

Europcar:

[www.europcar.com.au](http://www.europcar.com.au)

## **9 ANEXOS**

### **9.1 CUADRO DE DATOS BÁSICOS**

#### **CUADRO 1: DATOS BÁSICOS DEL PAÍS**

DATOS BÁSICOS	
Superficie	7.682.400 km2
Situación	Situada en el hemisferio meridional, al sudeste de Asia, rodeada por los mares de Timor, Arafura y Coral, al norte; por el Océano Pacífico y el Mar de Tasmania al este; y al sur y al oeste por el Océano Índico. El país se extiende entre las longitudes 113° 09' y 153° 39' este, y entre las latitudes 10° 41' y 43° 39' sur, por lo que casi el 40% de su territorio queda dentro de la zona tropical.
Capital	Canberra
Principales ciudades	Canberra, Sídney, Melbourne, Brisbane, Perth, Adelaida, Hobart, Darwin
Clima	Gran diversidad climática que abarca desde el clima tropical en el norte, que representa el 39% del territorio, al clima templado-continental en el sudeste y Tasmania. En las zonas del centro predomina el clima desértico. La zona más fértil es la franja costera entre Sídney y Adelaida, con lluvias moderadas todo el año.
Población	23.860.000 (septiembre de 2015)
Densidad de población	3 habitantes/km2
Crecimiento de la población	1,07%
Esperanza de vida	79,7 años/hombre; 84,7 años/mujer
Grado de alfabetización	99%
Tasa bruta de natalidad (1/1000)	12,15 / 1.000
Tasa bruta de mortalidad (1/1000)	7,14 /1000
Idioma	El inglés es el idioma oficial. En Australia, no obstante, se hablan otros muchos idiomas, fruto de los sucesivos flujos migratorios, y varias lenguas aborígenes. El grado de alfabetización es el 100%.
Religión	El cristianismo es la confesión mayoritaria con un 68% del total de fieles. Las iglesias católica (26,6%) y anglicana (20,7%) cuentan con el mayor número de fieles.  Tras el cristianismo, la confesión budista es la siguiente en importancia en cuanto a número de creyentes (1,9%), seguida por el Islam (1,5%), el hinduismo (0,5%) y el judaísmo (0,4%). Un 15,5% de la población se declara atea o agnóstica.
Moneda	La moneda del país es el dólar australiano,
Peso y medida	Se aplica el sistema métrico decimal.
Diferencia horaria con España	Sídney mantiene una diferencia horaria con España de 8 horas en la época de verano española y de 10 en invierno. Dentro del país también hay diferencias horarias.

Fuente: Australian Bureau of Statistics (ABS), CIA World Fact Book.

Última actualización: abril 2016

## 9.2 CUADRO DE PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS

### CUADRO 2: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS

PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	2012	2013	2014	2015
<b>PIB</b>				
PIB (MA\$ a precios constantes)	1.501.286	1.536.757	1.578.192	1.642.994
Tasa de variación real (%)	2,8	2,7	2,5	3,0
<b>INFLACIÓN</b>				
Media anual (%)	1,76	2,5	2,4	1,8
Fin de período (%)	2,2	2,3	1,7	1,7
<b>TIPOS DE INTERÉS DE INTERVENCIÓN DEL BANCO CENTRAL</b>				
Media anual (%)	3,68	2,5	2,5	2,08
Fin de período (%)	3,0	2,5	2,5	2,0
<b>EMPLEO Y TASA DE PARO</b>				
Población (x 1.000 habitantes)	22.906	23.130	23.581	24.046
Población activa (x 1.000 habitantes)	11.515	11.655	12.402	12.614
% Desempleo sobre población activa	5,2	5,8	6,2	5,8
<b>SALDO PRESUPUESTARIO</b>				
% de PIB	-2,1	-3,0	-2,8	-2,6
<b>DEUDA PÚBLICA</b>				
en MA\$	542.770	586.480	640.960	598.049
en % de PIB	36,2	38,1	40,6	36,4
<b>EXPORTACIONES DE BIENES</b>				
en MA\$	247.747	261.957	265.961	251.038
% variación respecto a período anterior	-5,6	5,5	1,5	-5,9
<b>IMPORTACIONES DE BIENES</b>				
en MA\$	241.812	240.529	252.185	276.233
% variación respecto a período anterior	6,5	-0,37	4,9	8,7
<b>SALDO B. COMERCIAL</b>				
en MA\$	5.935	21.428	13.776	-25.195
en % de PIB	0,4	1,35	0,9	1,5
<b>SALDO B. CUENTA CORRIENTE</b>				
en MA\$	-32.409	-51.906	-45.057	-75.074
en % de PIB	2,2	3,4	2,9	4,5
<b>DEUDA EXTERNA</b>				
en MA\$	755.682	847.891	927.097	1.005.567
en % de PIB	50,3	55,2	58,8	61,2
<b>SERVICIO DE LA DEUDA EXTERNA</b>				
en % de exportaciones de b. y s.	-7,4	-6,6	-6,8	-7
<b>RESERVAS INTERNACIONALES (excluido oro)</b>				
en MA\$	43.192	56.038	61.951	63.707
en meses de importación de b. y s.	8,1	6,1	5,4	5,3
<b>INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA</b>				
en MA\$	451.516	553.315	588.993	604.421

TIPO DE CAMBIO FRENTE AL DÓLAR				
media anual	1,0359	0,9685	0,9028	0,6766
fin de período	1,0384	0,8948	0,8202	0,7298

Fuentes: Reserve Bank of Australia; Australia Statistics Bureau; the Treasury.

Nota: Datos de superávit y deuda pública se refieren al año fiscal finalizado en junio. Datos de inversión extranjera directa y deuda externa se refieren a posición a final de periodo.

Nota: Con el fin de evitar abruptas variaciones en las cifras absolutas se ha optado por utilizar como unidad de cuenta el dólar australiano y no el americano debido a la gran volatilidad de la divisa frente al USD.

### 9.3 INSTITUCIONES INTERNACIONALES Y ECONÓMICAS DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

#### CUADRO 3: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO
BANCO MUNDIAL (BM)
FONDO MONETARIO INTERNACIONAL (FMI)
BANCO ASIÁTICO DE DESARROLLO (BAoD)
BERD
AGENCIA MULTILATERAL DE GARANTÍA DE INVERSIONES (MIGA)
CONFERENCIA DE LAS NACIONES UNIDAS SOBRE EL COMERCIO Y DESARROLLO (UNCTAD)
FONDO INTERNACIONAL PARA EL DESARROLLO AGRÍCOLA (FIDA)
ORGANIZACIÓN PARA LA AGRICULTURA Y LA ALIMENTACIÓN (FAO)
CONFERENCIA DE COOPERACIÓN ECONÓMICA ASIA PACIFICO (APEC)
COMMONWEALTH BRITÁNICA DE NACIONES (COMMONWEALTH)
ORGANIZACIÓN DE COOPERACIÓN Y DESARROLLO ECONÓMICOS (OCDE)
ORGANIZACIÓN MUNDIAL DEL COMERCIO (OMC)
PLAN COLOMBO PARA LA COOPERACIÓN ECONÓMICA Y SOCIAL EN ASIA Y EL PACÍFICO (CP)

### 9.4 CALENDARIO GENERAL DE FERIAS DEL PAÍS

#### CUADRO 4: CALENDARIO DE PRINCIPALES FERIAS DEL PAÍS

21Apr-24Apr2016 Melbourne, Australia HIA-Melbourne Home Show Ideal Home

02May-04May2016 Melbourne, Australia Dog Lovers Show Animals, Animal Breeding, Veterinary, Pet Supply

23May-25May2017 Sydney, Australia CeBIT Australia-The Event for Digital Business in Australia E-Business, E-Commerce, Information Technology, Communication Technology

04May-06May2016 Melbourne, Australia DesignBUILD-Australian International Building and Design Exhibition Building, Construction

11May-13May2016 Sydney, Australia NMW-National Manufacturing Week Sydney Automation, Robotics, Manufacturing Technology, Production Engineering, Electrical Engineering, Electronics, Machine Tools.

11May-13May2016 Sydney, Australia Inside 3D Printing-Conference and Expo Graphic Arts, Paper, Printing, Reprography

11May-13May2016 Sydney, Australia Safety First-Conference & Expo Industrial Safety, Occupational Health

20May-22May2016 Sydney, Australia GPCE - Sydney-General Practitioner Conference and Exhibition Medicine

20May-22May2016 Sydney, Australia Pregnancy, Babies and Children's Expo Children's Articles

22May-24May2016 Sydney, Australia FSA-FoodService Australia Catering, Common Feeding, Hotel, Restaurant

24May-26May2016 Melbourne, Australia IRRIGATION AUSTRALIA-Irrigation Technology Exhibition and Congress Water, Irrigation, Sewage

26May-29May2016 Sydney, Australia HIA-Sydney Home Show Ideal Home

01Jun-02Jun2016 Sydney, Australia The Australian Energy Storage Exhibition and Conference Energy

03Jun-05Jun2016 Melbourne, Australia GOOD FOOD & WINE SHOW-Australian Consumer Food and Wine Event Food, Beverages

11Jun-12Jun2016 Melbourne, Australia Oz Comic-Con Melbourne-Chicago Comic & Entertainment Expo Book Fairs, Photography, Film

11Jun-13Jun2016 Melbourne, Australia Hair Expo-Hairdressing Trade Show Cosmetics, Perfumery, Hairdressing

17Jun-19Jun2016 Sydney, Australia supernova-Pop Culture Expo Amusement, Entertainment, Multimedia, Consumer Electronics, Music

17Jun-20Jun2016 Melbourne, Australia MBS-Melbourne Boat Show Boats

22Jun-26Jun2016 Sydney, Australia Craft and Quilt Fair Hobby, Do-it-Yourself, Needlework, Trimmings

July 2016 Sydney, Australia Agriworld Australia-Agribusiness Conference and Exhibition Agriculture

11Jul-12Jul2016 Melbourne, Australia Travel Industry Exhibition-Australian Travel Industry Exhibition Tourism

12Jul-14Jul2016 Melbourne, Australia CeMAT AUSTRALIA-International Trade Fair for Materials Handling, Intralogistics and Logistics

18Jul-19Jul2016 Sydney, Australia Travel Industry Exhibition-Australian Travel Industry Exhibition Tourism

20Jul-21Jul2016 Sydney, Australia Online Retailer Conference and E-Commerce Expo E-Business, E-Commerce

20Jul-22Jul2016 Melbourne, Australia Security Expo-Security Exhibition and Conference Safety, Security

21Jul-24Jul2016 Melbourne, Australia AIFF-Australian International Furniture Fair Furniture

22Jul-24Jul2016 28Jul-30Jul2017 Melbourne, Australia ANZAAB-Australian Antiquarian Books Fair

28Jul-31Jul2016 Melbourne, Australia Craft and Quilt Fair Hobby, Do-it-Yourself, Needlework, Trimmings

28Jul-01Aug2016 03Aug-07Aug2017 Sydney, Australia SIBS-Sydney International Boat Show

29Jul-31Jul2016 Sydney, Australia Retirement, Lifestyle and Travel Expo Senior Citizens

August 2016 Melbourne, Australia Home & Giving Fair Consumer Goods Fairs, Gifts, Souvenirs, Ideal Home

August 2016 Sydney, Australia JAA International Jewellery Fair Jewelry, Goldware, Silverware

04Aug-07Aug2016 Melbourne, Australia Life Instyle-Lifestyle Trade Show Gifts, Souvenirs

05Aug-07Aug2016 Sydney, Australia GOOD FOOD & WINE SHOW-Australian Consumer Food and Wine Event

06Aug-07Aug2016 Sydney, Australia Dog Lovers Show Animals, Animal Breeding, Veterinary, Pet Supply

06Aug-10Aug2016 Melbourne, Australia Reed Gift Fairs - Melbourne August-Gift Trade Fair

09Aug-11Aug2016 15Aug-17Aug2017 Sydney, Australia AGE-Australasian Gaming Expo Amusement, Entertainment

19Aug-21Aug2016 Melbourne, Australia Fishing and Boating Expo Camping, Caravans, Hunting,

Arms, Angling  
19Aug-21Aug2016 Melbourne, Australia National 4x4 Outdoors Show Automobiles, Automotive Parts  
19Aug-21Aug2016 Melbourne, Australia Pregnancy, Babies and Children's Expo Children's Articles  
20Aug-21Aug2016 Sydney, Australia Beauty Expo Australia-Australia's Premier Spa & Beauty Event  
26Aug-28Aug2016 Melbourne, Australia Franchising & Business Opportunities Expo Business, Franchising, Licensing

10Sep-11Sep2016 Sydney, Australia Oz Comic-Con Sydney-Chicago Comic & Entertainment Expo Book Fairs, Photography, Film  
12Sep-15Sep2016 Melbourne, Australia FINE FOOD Australia-Australian International Food, Drink and Equipment Exhibition  
17Sep-19Sep2016 Sydney, Australia Reed Gift Fairs - Sydney September-Gift Trade

October 2016 Melbourne, Australia Motorclassica-Australian International Concours d'Elegance & Classic Motor Show  
04Oct-05Oct2016 Melbourne, Australia All-Energy Australia-Clean Energy Exhibition and Conference Energy  
20Oct-23Oct2016 Melbourne, Australia Stitches & Craft Show Hobby, Do-it-Yourself

04Nov-06Nov2016 Melbourne, Australia PAX Australia-Game Festival for Tabletop, Videogame and PC Games  
11Nov-13Nov2016 Melbourne, Australia GPCE - Melbourne-General Practitioner Conference and Exhibition Medicine  
17Nov-20Nov2016 Melbourne, Australia EQUITANA Melbourne-International Equestrian Sports Exhibition

03Dec-05Dec2016 Melbourne, Australia Melbourne Tattoo and Body Art Expo Cosmetics, Perfumery, Hairdressing

07Mar-10Mar2017 Sydney, Australia AUSPACK-International Exhibition of Packaging and Processing  
30Mar-01Apr2017 Melbourne, Australia Collision Repair Expo Automotive Services, Service Station Supply  
09May-12May2017 Melbourne, Australia Austech-Manufacturing Technology and Machine Tool Exhibition  
09May-12May2017 Melbourne, Australia NMW-National Manufacturing Week Melbourne  
23May-27May2017 Melbourne, Australia PacPrint-International Printing and Packaging Exhibition  
August 2017 Melbourne, Australia R+T Australia-International Trade Fair for Roller Shutters, Doors/Gates, Windows, and Sun Protection Systems  
29Aug-01Sep2017 Sydney, Australia AIMEX-Asia Pacific's International Mining Exhibition Mining  
04Sep-07Sep2017 Sydney, Australia AFAC powered by INTERSCHUTZ-Fire Fighting, Emergency Services and Public Safety Conference and Trade Exhibition  
Disaster Control, Emergency Management, Fire Protection  
05Sep-07Sep2017 Melbourne, Australia Safety in Action Melbourne-Workplace Health and Safety Trade Show and Conference  
Industrial Safety, Occupational Health