

Afi Fichas País | 14



Sudáfrica



Fecha última actualización: agosto 2014



c/ Españolto, 19
28010 Madrid
Tlf.: +34 91 520 01 00
Fax: +34 91 520 01 43
E-mail: saie@afi.es
www.afi.es

Índice

Datos Generales.....	3
CARACTERIZACIÓN DEL MERCADO.....	4
Presentación del mercado	4
Entorno de negocios.....	4
Situación política.....	6
Situación económica.....	7
NEGOCIO PARA LAS EMPRESAS ESPAÑOLAS.....	9
Relaciones bilaterales con España	9
Oportunidades de negocio para las empresas españolas.....	12
Ayudas e incentivos.....	14
ENTORNO OPERATIVO.....	16
Régimen de comercio e inversiones	16
Sistema Fiscal	19
Sistema Financiero	20
Moneda y control de cambio	21
Cultura empresarial	22
INFORMACIÓN ADICIONAL	23
Calendario de ferias.....	23
Direcciones de interés	23
Direcciones útiles de Internet.....	24

Datos Generales

Nombre oficial:	República de Sudáfrica
Superficie:	1.219.090 km ²
Población:	48.375.645 (est. jul 2014)
Capital:	Pretoria
Otras ciudades:	Johannesburgo, Durban y Ciudad del Cabo
Situación geográfica:	En el Sur de África; limita con Namibia, Botsuana, Zambia, Mozambique, Suazilandia y Lesoto. Está bañado por los océanos Atlántico e Índico.
Clima:	Semiárido en la mayoría del territorio y subtropical a lo largo de la costa. Días soleados y noches frías.
Divisiones Administrativas:	9 provincias: Eastern Cape, Free State, Gauteng, Kwa Zulu-Natal, Mpumalanga, North-West, Northern Cape, Limpopo y Western Cape.
Esperanza de la vida:	49,56 años
Grupos étnicos:	Negros 79,2%, blancos 8,9%, mestizos 8,9% y asiáticos 2,5%.
Idioma:	Isizulu (oficial) 22,7%, isixhosa (oficial) 16%, <i>afrikaans</i> (oficial) 13,5%, <i>sepedi</i> (oficial) 9,1%, inglés (oficial) 9,6%, setswana (oficial) 8%, sesotho (oficial) 7,6%, xitsonga (oficial) 4,5%, siswati (oficial) 2,5%, tshivenda (oficial) 2,4%, isindebele (oficial) 2,1%, otros 1,6%
Moneda:	Rand (ZAR)
Prefijo telf.:	+27
Días festivos:	1/ene - Año Nuevo, 21/mar. – Día de los Derechos Humanos, Viernes Santo, Lunes de Pascua, 27/abr. – Día de la Libertad, 1/mayo – Día del Trabajo, 16/jun. – Día de la Juventud, 9/ago. – Día Nacional de la Mujer, 24/sept. – Día del Patrimonio, 16/dic. – Día de la Reconciliación, 25/dic. – Navidad, 26/dic. – Día de la Buena Voluntad. (Si alguno coincide en domingo, será festivo el día siguiente)
Sistema político:	República presidencialista

Fuente: CIA Factbook

CARACTERIZACIÓN DEL MERCADO

Presentación del mercado

Situada en el extremo sur del continente africano, Sudáfrica cuenta con una población de algo más de **48 millones de habitantes**, cuyo PIB per cápita ronda los **11.500 dólares** (estimación 2013, FMI). Una población que presenta un elevado nivel de desigualdad (a pesar de la *Black Economic Empowerment* (BEE), concebida como una iniciativa para la integración racial, ya que el segmento de población con ingresos más reducidos está representado en un 90% aprox. por población de color).

Las **principales ciudades** del país, en términos de población son, por este orden: **Ciudad del Cabo, Durban, Johannesburgo, Soweto y Pretoria** (la capital).

Se trata del mercado con un mayor nivel de desarrollo de África y la **mayor potencia económica del continente**. Además, cuenta con una **situación geográfica estratégica**, con acceso a los Océanos Atlántico e Índico. **En la ciudad de Durban se encuentra el puerto más grande de África.**

Este mercado emergente dispone de **abundantes reservas de recursos naturales**. En efecto, Sudáfrica es el **mayor productor mundial de platino, oro y cromo**. Otras actividades que también gozan de elevada importancia para la economía del país son: **montaje de automóviles, metalistería, maquinaria, textil, el hierro y el acero, química, productos alimenticios y reparación de barcos comerciales.**

Entorno de negocios

Sudáfrica posee un **clima de negocios aceptable** (calificación "A4", según Coface), favorecido por su nivel de **estabilidad política y económica**, así como por el grado de **desarrollo de su sistema financiero y normativo** (equiparable al europeo). No obstante, la escasez de mano de obra cualificada (que convive con un elevada tasa de desempleo), las deficiencias ligadas a la red de transportes y a las infraestructuras energéticas, y la elevada dependencia de los flujos de capital externos son algunas de las debilidades que manifiesta este mercado subsahariano.

Se sitúa en el **puesto 75** del ranking mundial de economías con mayor **libertad económica** (sexta posición entre 46 países de África Subsahariana), de acuerdo con el Índice de Libertad Económica elaborado por *Heritage Foundation*.

Sudáfrica se configura como la **41 economía del mundo** (entre un total de 189) **en la que resulta más fácil hacer negocios**, atendiendo a la regulación empresarial vigente en el país y de acuerdo con la clasificación de *Doing Business 2014* (del Banco Mundial). Dentro de dicha clasificación, destaca su posición en materia de **protección de inversiones, pago de impuestos y tramitación de permisos de construcción**. En cambio, en comparación con otras economías, Sudáfrica muestra un peor posicionamiento en **comercio transfronterizo**, ya que las empresas incurren en mayores costes (también en términos de tiempo) para importar y exportar mercancías que en la media de los países de la OCDE de altos ingresos. Asimismo, la **obtención de electricidad**, en cuanto a costes y tiempo necesario, es **compleja**.

<i>Doing Business*</i>	Sudáfrica	España
Facilidad para hacer negocios	41	52
Apertura de un negocio	64	142
Tramitación de permisos de construcción	26	98
Obtención de electricidad	150	62
Registro de propiedades	99	60
Obtención de crédito	28	55
Protección de las inversiones	10	98
Pago de impuestos	24	67
Comercio transfronterizo	106	32
Cumplimiento de contratos	80	59
Resolución de insolvencia	82	22

*Ranking, considerando 189 economías.

Fuente: *Doing Business 2014*. Banco Mundial.

En 2013, Sudáfrica recibió 4.572 millones de dólares en concepto de **inversión extranjera directa (IED)**, casi un 24% menos de lo percibido en 2012 (6.004 millones de euros), según el Informe de Inversión Mundial 2014, elaborado por la Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo - UNCTAD).

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Departamento de Industria y Comercio: www.thedti.gov.za
- Departamento de Desarrollo Económico: www.economic.gov.za
- Doing Business – Banco Mundial: www.doingbusiness.org

Situación política

Sudáfrica se configura como una **República presidencialista**, de la que **Jacob Gedleyihlekisa Zuma**, del partido **Congreso Nacional Africano (ANC**, según sus siglas en inglés), es el actual **presidente**. Ha sido reelegido (por un periodo de cinco años) en las elecciones de mayo de 2014 y no se esperan importantes cambios en la esfera política. Si bien, persistirán las divisiones internas en el CNA (sobre todo entre una izquierda intervencionista y el pragmatismo del centro).

Asimismo, las **tensiones en el seno de la alianza tripartita** de la que también forman parte el **Congreso de Sindicatos Sudafricanos (COSATU)** y el **Partido Comunista Sudafricano (SACP)** podrían intensificarse en el futuro. De hecho, el Ejecutivo ha de hacer frente a la división dentro del COSATU (entre una corriente principal pro-ANC y un grupo más radical liderado por el sindicato metalúrgico).

Además, los principales retos que afronta el Gobierno están ligados al lento crecimiento económico; lastrado por **debilidades estructurales** como la elevada tasa de desempleo, la falta de cualificación o las carencias en infraestructuras.

El **elevado desempleo** y las **desigualdades** continuarán generando **protestas** de grupos descontentos y pobladores de ciertos barrios, que pueden tornarse violentas. Sin embargo, la robustez institucional y el respeto de la Constitución mitigan el riesgo de que se establezca un clima de inestabilidad generalizado.

En el **plano internacional**, Sudáfrica, como principal economía africana, seguirá desempeñando un destacado papel y se mantendrá muy vinculada al continente (principalmente al sur). Asimismo, buscará un **estrechamiento de las relaciones** “Sur-Sur”, especialmente **con China, India y Brasil**, así como con **la Unión Europea y Estados Unidos**.

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Gobierno de Sudáfrica: www.gov.za
- Presidencia de Sudáfrica: www.thepresidency.gov.za

Situación económica

La **economía sudafricana**, una de las que conforman el grupo de los BRICS (junto con Brasil, Rusia, India y China), se ha ralentizado en los dos últimos años, registrando un **crecimiento del PIB de tan sólo el 1,9% en 2013**. Si bien, pese a las huelgas en la minería de platino en el primer semestre del año, el PIB sudafricano podría incrementarse hasta el 2,3% en 2014; según las previsiones de *Economist Intelligence Unit* (EIU). Unas previsiones que se apoyan en el mantenimiento del estímulo fiscal (base del consumo público y la inversión) y el incremento salarial. Aunque la importante huelga iniciada en julio en el sector metalúrgico introduce riesgos sobre el cumplimiento de dicha previsión.

A medida que el consumo y la inversión ganan fuerza (en un contexto internacional de crecimiento ligeramente mayor), se espera que se intensifique el crecimiento, que podría situarse en torno al 3,7% en 2015 (previsión de EIU). La inversión privada también se prevé que mejore, al igual que han de reducirse los cortes de suministro eléctrico, y la debilidad del rand impulsará la competitividad de las exportaciones. Asimismo, el fortalecimiento de la actividad empresarial ayudará a dar un ligero impulso a la creación de trabajo, ante una **elevada tasa de desempleo** (alcanzó el **24,7% en 2013**), que supone **un gran lastre** para esta economía africana. Una economía cuyo crecimiento también se ve lastrado por problemas estructurales como la escasez de mano de obra cualificada, la delincuencia, la corrupción y las ineficiencias de empresas paraestatales.

La **tasa de inflación**, por su parte, **cerró el ejercicio 2013 en el 5,3%**, cuatro décimas por debajo del año anterior. La debilidad de la demanda interna, junto con una política monetaria restrictiva, limitarán las presiones sobre los precios. No obstante, dicha tasa podría situarse, en promedio, en el 5,9% en 2014, debido a los precios de las importaciones (sobre todo en el caso del petróleo) y un rand más débil. Con todo, las previsiones de EIU apuntan a que la inflación se mantenga, en general, dentro del **rango objetivo fijado por el Banco de la Reserva de Sudáfrica** (SARB, según sus siglas en inglés), del **3% - 6%**. La estabilidad relativa de los precios de las materias primas, las ganancias en eficiencia derivadas de inversiones en infraestructuras, así como una política monetaria más restrictiva impulsarían una reducción de la tasa de inflación.

En cuanto al **déficit público**, éste se situó en torno al **4,1% del PIB en 2013** (según estimaciones de EIU), frente al 4,6% del año anterior. En general, la gestión de las finanzas públicas es sólida aunque un incremento de la carga de la deuda reduce el

margen para aplicar políticas contracíclicas. Se espera que la política fiscal permanezca relativamente “laxa” en el ejercicio fiscal 2014 – 2015 (abril – marzo), manteniéndose los estímulos, antes de endurecerse. A más largo plazo, el crecimiento de los costes del servicio de la deuda, así como la necesidad de mantener la confianza de los inversores, hacen necesaria una intensificación de la **consolidación fiscal**. El déficit presupuestario **podría reducirse en próximos años**, desde el 4,4% previsto por EIU para 2014.

En relación con el **sector exterior**, la **balanza por cuenta corriente** de Sudáfrica arrojó un **déficit en 2013 equivalente al 5,8% del PIB**. Si bien, un mayor crecimiento económico global, junto con la debilidad del rand sudafricano, podrían impulsar las exportaciones y con ello situar dicho déficit en torno al 5,5% del PIB en 2014, según las previsiones de EIU. Mientras, el crecimiento de las importaciones permanecería limitado por la debilidad de la divisa y la previsible caída (ligera) de los precios internacionales del petróleo. No obstante, **a partir de 2016**, el mayor crecimiento esperado del PIB y las inversiones en capital podrían impulsar las importaciones, **expandingo nuevamente el déficit** por cuenta corriente.

Rating Deuda Soberana - Largo plazo		
Calificación - agosto 2014	Moody's	S&P
Sudáfrica	Baa1	BBB-
España	Baa2	BBB

Nota: de menor a mayor riesgo:

Moody's: L.P.: Aaa, Aa (1,2,3), A (1,2,3), Baa (1,2,3), Ba (1,2,3), B (1,2,3), Caa, Ca. C.P.: P-1, P-2, P-3, Not Prime.

S&P: AAA, AA(+,-), A(+,-), BBB(+,-), BB(+,-), B(+,-), CCC(+,-), CC, C

Principales indicadores macroeconómicos						
	2010	2011	2012	2013	2014 (p)	2015 (p)
Crecimiento real del PIB (%)	3,1%	3,6%	2,5%	1,9%	2,3%	3,7%
Inflación anual (final periodo, %)	3,4%	6,4%	5,7%	5,3%	5,8%	5,4%
Tasa de desempleo (promedio, %)	24,9%	24,8%	24,9%	24,7%	25,0%	25,3%
Balanza por c.c. (mill. US\$)	-7.192	-9.379	20.059	20.445	19.320	18.945
Saldo presupuestario (%PIB)	-3,9%	-3,7%	-4,6%	-4,1%(e)	-4,4%	-3,8%
Deuda Pública Neta (%PIB)	35,6%	39,4%	42,5%	46,1%(e)	47,0%	46,0%

e: estimación; p: previsión

Fuente: Economist Intelligence Unit

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

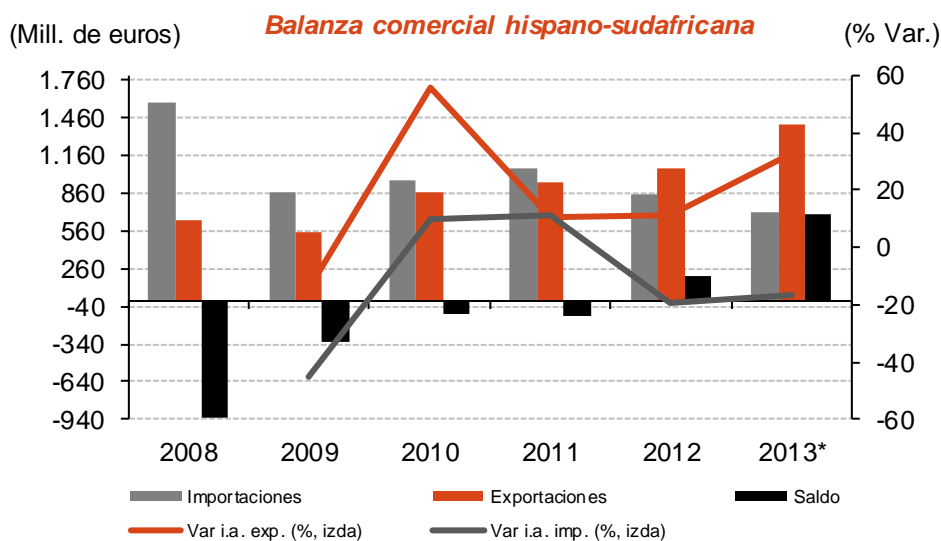
- Banco Central de Sudáfrica: www.resbank.co.za
- Ministerio de Finanzas: www.treasury.gov.za

NEGOCIO PARA LAS EMPRESAS ESPAÑOLAS

Relaciones bilaterales con España

Sudáfrica es uno de los mercados considerados prioritarios por la Administración comercial española. Así, el Ministerio de Economía y Competitividad y la Confederación Española de Organizaciones Empresariales (CEOE) han diseñado un Plan Integral de Desarrollo de Mercado (PIDM), de cara a fomentar las relaciones económicas y comerciales bilaterales.

La balanza comercial hispano-sudafricana presenta, desde 2012, un saldo positivo para España. El superávit comercial bilateral alcanzó los **695 millones de euros en 2013**, frente a los 206 millones registrados el año anterior.



(*) Datos de 2013, provisionales
 Fuente: ESTACOM y elaboración propia

En **2013**, las **exportaciones españolas al mercado sudafricano registraron un incremento interanual cercano al 33%**, mientras que las importaciones procedentes de Sudáfrica se redujeron en más de un 16%.

Las **ventas de mercancías de España a Sudáfrica totalizaron 1.406 millones de euros** en el mencionado ejercicio de **2013**.

Las principales partidas objeto de exportación en ese ejercicio fueron las siguientes: **vehículos automóviles y tractores** (27,37% del total); **aparatos y material eléctricos** (9,87%); y **máquinas y aparatos mecánicos** (9,39%).

Principales capítulos exportados por España a Sudáfrica (2013)			
Cap.	Productos	Miles euros	% Total
1	87 Vehículos automóviles; tractores	384.802,67	27,37%
2	85 Aparatos y material eléctricos	138.777,69	9,87%
3	84 Máquinas y aparatos mecánicos	131.960,92	9,39%
4	73 Manuf. de fundic., hier./acero	86.758,38	6,17%
5	15 Grasas, aceite animal o vegetal	75.636,66	5,38%
6	99 Codigos especiales de la nomenclatura cor	59.420,09	4,23%
7	27 Combustibles, aceites mineral.	58.657,78	4,17%
8	30 Productos farmacéuticos	53.018,28	3,77%
9	39 Mat. plásticas; sus manufactu.	48.336,82	3,44%
10	40 Caucho y sus manufacturas	44.162,18	3,14%
Subtotal		1.081.531,46	76,92%
Total exportaciones		1.406.044,51	100,00%

Fuente: ESTACOM y elaboración propia.

Durante los seis primeros meses de 2014, España exportó productos con destino a Sudáfrica por valor de casi 605 millones de euros.

En cuanto a las **importaciones españolas procedentes de Sudáfrica**, éstas alcanzaron los **771 millones de euros en 2013**. Las principales partidas importadas fueron: **minerales, escorias y cenizas** (15,17% del total); **combustibles, aceites minerales** (14,41%); **fundición, hierro y acero** (14,23%); y **máquinas y aparatos mecánicos** (10,38%).

Principales capítulos importados por España desde Sudáfrica (2013)			
Cap.	Productos	Miles euros	% Total
1	26 Minerales, escorias y cenizas	107.899,19	15,17%
2	27 Combustibles, aceites mineral.	102.474,99	14,41%
3	72 Fundición, hierro y acero	101.207,65	14,23%
4	84 Máquinas y aparatos mecánicos	73.796,84	10,38%
5	87 Vehículos automóviles; tractores	61.735,44	8,68%
6	3 Pescados, crustáceos, moluscos	58.446,27	8,22%
7	8 Frutas /frutos, s/ conservar	37.171,49	5,23%
8	38 Otros productos químicos	31.582,31	4,44%
9	25 Dal, yeso, piedras s/ trabajar	16.647,70	2,34%
10	76 Aluminio y sus manufacturas	14.035,60	1,97%
Subtotal		604.997,47	85,08%
Total importaciones		711.072,45	100,00%

Fuente: ESTACOM y elaboración propia.

En el primer semestre de 2014, España importó mercancías con origen sudafricano por valor de 353 millones de euros.

Respecto a la **inversión directa de España en Sudáfrica, en 2013**, el flujo de inversión bruta en operaciones no “etve” (de tenencia de valores) se situó en **5,6 millones de euros**. De los cuales, en torno al 74% se destinó al **comercio mayorista e intermediarios comerciales** (excepto de vehículos a motor). El resto, fue dirigido fundamentalmente a la actividad de suministro de energía eléctrica, gas, vapor y aire (29% del total), y a la fabricación de vehículos a motor y remolques (21,9%).

El valor de la inversión directa de España en Sudáfrica en 2013 fue inferior al verificado un año antes, cuando se había situado en 7,44 millones de euros.

El flujo inverso, de **inversión directa sudafricana en España, es muy reducido** (26.300 euros en 2013 y 213.000 en 2012).

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Secretaría de Estado de Comercio (España): www.comercio.gob.es
- Departamento de Comercio e Industria de Sudáfrica: www.dti.gov.za

Oportunidades de negocio para las empresas españolas

Sudáfrica ofrece un mercado potencial de algo más de **48 millones de consumidores** y, aunque la distribución de la renta es muy desigual, se sitúa como el **mayor importador y exportador de toda África**, siendo además la **principal potencia económica del continente**.

Por otra parte, la existencia de un **Acuerdo de Promoción y Protección Recíproca de Inversiones (APPRI)** entre España y Sudáfrica, así como de un **Convenio para Evitar la Doble Imposición**, y el **Programa Bilateral de Cooperación Tecnológica (SASI)** (firmado en 2010), facilitarían las inversiones de empresas españolas en este mercado africano.

El **sector energético** se encuentra en proceso de reestructuración, en el marco del programa gubernamental “**Integrated Resources Program**”, para dar entrada al capital privado. Con ello se abre una ventana de oportunidades para las empresas que deseen invertir en este sector, tanto en fuentes tradicionales como renovables. Cabe indicar que España es el principal inversor en energías renovables en Sudáfrica.

Por otra parte, el sector público es generador de numerosas **licitaciones y concursos públicos**, que pueden configurar interesantes oportunidades de negocio para empresas extranjeras en ámbitos como el de **infraestructuras de transporte**; incluyendo carreteras, así como obras en los campos ferroviario, portuario y aeroportuario (existencia de programas de inversión específicos en cada uno de ellos). No obstante, hay que tener en cuenta la existencia de la “**Preferential Procurement Policy Framework Act**”, por la que se promueven las adquisiciones de bienes fabricados en Sudáfrica.

Otro sector destacado es el de **automoción**, para el cual ha sido diseñado un programa muy amplio de incentivos que están atrayendo cada vez más plantas de montaje de vehículos de grandes empresas automovilísticas. Asimismo, la industria **química** también se enmarca en los planes de promoción del Gobierno sudafricano con un importante apoyo para la implementación de proyectos en la misma

Asimismo, pueden ser fuente de oportunidades de inversión en el mercado sudafricano los sectores de: **agua, agroindustrial, telecomunicaciones** (telefonía, banda ancha) y **turismo**.

En cuanto a oportunidades comerciales, se puede destacar igualmente el sector energético, concretamente, el de las energías renovables, por su alto potencial de crecimiento. Así, el suministro de **equipos y materiales para instalaciones de energías renovables**, incluidos los asociados a licitaciones públicas, puede ser una actividad de interés para empresas españolas que deseen exportar a Sudáfrica.

El sector de **automoción**, la **maquinaria de envase y embalaje para la actividad agrícola e industria alimentaria**, así como **maquinaria y equipos** en general, **productos industriales intermedios** (químicos, plásticos y otros), y **servicios de ingeniería y consultoría**, ofrecen también oportunidades comerciales.

Sector de oportunidad en Sudáfrica	
Comercio	Inversión y cooperación empresarial
<ul style="list-style-type: none"> • Agroalimentación (maquinaria) • Automoción • Equipamientos para energías renovables • Ingeniería y consultoría • Maquinaria y bienes de equipo • Químico y de plásticos 	<ul style="list-style-type: none"> • Agroindustria • Agua • Automoción • Energético • Infraestructuras de transporte • Químico • Telecomunicaciones • Turismo

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Departamento de Comercio e Industria: www.dti.gov.za
- Comercio e Inversión de Sudáfrica (TISA): www.dti.gov.za/about_dti/tisa.jsp
- "The Enterprise Organisation": http://www.dti.gov.za/about_dti/teo.jsp
- Oficina Económica y Comercial de España en Johannesburgo: www.oficinascomerciales.es

Ayudas e incentivos

En el proceso de internacionalización de la empresa hacia el mercado sudafricano, resulta importante conocer las ayudas públicas existentes, tanto en origen como en destino, así como las suministradas por organismos multilaterales.

A continuación se indican los principales organismos de apoyo:

España		
Organismo	Iniciativas / Programas	Finalidad
Ministerio de Economía y Competitividad. ICEX España Exportación e inversiones	<ul style="list-style-type: none"> - Fondo para la Internacionalización de la Empresa española (FIEM) - Otros programas y apoyos 	Apoyo institucional y comercial a las empresas españolas con interés en exportar / invertir / establecer acuerdos de cooperación empresarial en Sudáfrica.
Cámaras de Comercio	<i>Plan Cameral de Exportaciones</i>	Iniciativas de apoyo promocional, de formación e información sobre comercio exterior.
Compañía Española de Seguro de Crédito a la Exportación - CESCE	<i>Pólizas de seguro para cobertura de riesgos comerciales, políticos y extraordinarios, ligados a la operativa internacional</i>	Aseguramiento de operaciones. Cobertura abierta sin restricciones, para operaciones en todos los plazos en Sudáfrica.
Compañía Española de Financiación del Desarrollo - COFIDES	<ul style="list-style-type: none"> - Línea Sudáfrica - Fondo de inversiones en el exterior (FIEX) - Fondo para operaciones de inversión en el exterior de la pequeña y mediana empresa (FONPYME) 	Apoyo financiero para proyectos de inversión viables en Sudáfrica, en los que exista interés español. La "Línea Sudáfrica" está destinada sobre todo a proyectos de energías renovables, transporte ferroviario, puertos, agua, turismo, telefonía y desarrollo de Banda Ancha, y productos agroalimentarios.
Instituto de Crédito Oficial - ICO	<ul style="list-style-type: none"> - Línea ICO Internacional - Líneas ICO Exportadores: Corto Plazo, y Medio y Largo Plazo - Línea ICO Garantía SGR - FOND-ICO infraestructuras - FOND-ICO pyme - Financiación corporativa y estructurada - Contrato de Ajuste Recíproco de Intereses (CARI) - Otros 	Apoyo financiero a la internacionalización de las empresas españolas.

Puede ampliar la información sobre apoyos recibidos en España a la internacionalización empresarial, a través de las Guías sobre Instituciones Nacionales y Autonómicas incluidas en nuestra web.

Sudáfrica		
Organismo	Iniciativas / Programas	Finalidad
Departamento de Comercio e Industria (DTI)	<ul style="list-style-type: none"> - <i>Promoción de inversiones</i> - <i>Asistencia a la inversión</i> 	Apoyar a los inversores foráneos en sus proyectos de inversión internacional a Sudáfrica
The Enterprise Organisation (TEO)	<ul style="list-style-type: none"> - <i>Programa de Inversión en empresas (manufacturas y turismo).</i> - <i>Programa de apoyo a la innovación industrial.</i> - <i>Incentivos</i> 	Desarrollo y gestión de programas de incentivos.
Industrial Development Corporation (IDC)	<ul style="list-style-type: none"> - <i>Asistencia técnica a empresas.</i> - <i>Arrendamiento de naves industriales</i> - <i>Ayuda financiera.</i> 	Promover la creación de capacidad productiva en el país.

Existen además 9 **agencias regionales** que promueven la atracción de inversiones, ofreciendo apoyo a los inversores, fundamentalmente, vía asesoramiento e intermediación con la Administración central del país.

En materia de **incentivos**, cabe señalar que, a nivel nacional, se contemplan **deducciones** para la realización de actividades de I+D y para impulsar las inversiones privadas en infraestructuras, entre otras; además de **amortizaciones aceleradas** para determinados bienes (maquinaria, equipamientos para los sectores hotelero, agrícola, etc.).

Multilaterales		
Organismo	Iniciativas / Programas	Finalidad
Grupo Banco Mundial	<i>Asistencia técnica</i>	Asesoramiento técnico y apoyo financiero para proyectos de Desarrollo.
Banco Africano de Desarrollo	<i>Financiación para el desarrollo socioeconómico</i>	Apoyo financiero (préstamos al sector público y privado, inversiones en capital, asistencia técnica y donaciones).
Comisión Europea - Europeaid	<i>Programas de cooperación al desarrollo de la UE</i>	Provisión de ayuda europea mediante la implementación de programas y proyectos de desarrollo económico
Centro para el Desarrollo de la Empresa	<i>Programas de asistencia a empresas privadas</i>	Apoyo al sector privado de los países ACP (África, Caribe y Pacífico), con financiación de la Comisión Europea, el Secretariado de los países ACP y el Banco Europeo de Inversiones.
Naciones Unidas - UNIDO	<i>Programas de desarrollo industrial en economías en desarrollo</i>	Promoción del desarrollo industrial, capacidad comercial y acceso a recursos energéticos para economías en desarrollo.

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Departamento de Comercio e Industria de Sudáfrica: www.thedti.gov.za
- "The Enterprise Organisation": http://www.dti.gov.za/about_dti/teo.jsp
- The industrial Development Corporation: www.idc.co.za

ENTORNO OPERATIVO

Régimen de comercio e inversiones

Régimen comercial

Sudáfrica es miembro de la **Unión Aduanera de África del Sur (SACU)**, junto con Botsuana, Lesoto, Namibia y Swazilandia; y de la **Comunidad de Desarrollo de África del Sur (SADC)**, también integrada por Angola, Botsuana, Lesoto, Madagascar, Malawi, Mauricio, Mozambique, Namibia, República Democrática del Congo, Swazilandia, Sudáfrica, Zambia y Zimbabue, entre los que aplican aranceles preferenciales.

En 2004 entró en vigor el **Acuerdo de Comercio y Cooperación (TDCA) con la UE**. En virtud del cual se aplican aranceles preferenciales y se prevé el establecimiento progresivo de una zona de libre comercio (en un plazo máximo de doce años para Sudáfrica y diez años para la UE). Si bien, algunos productos se encuentran excluidos del acuerdo o sólo han sido parcialmente liberalizados (productos agrícolas en el caso de la UE y productos industriales para Sudáfrica).

En materia de homologación y estandarización las competencias corresponden a la **Oficina de Estandarización Sudafricana (SABS**, según sus siglas en inglés), dependiente del Departamento de Comercio e Industria.

Las principales barreras comerciales a la entrada de mercancías europeas serían:

BARRERAS	
Arancelarias	
Tipo de aranceles	Tipo aplicable (%)
Aplicables según origen preferencial en la UE.	El acuerdo prevé la liberalización del 95% de las importaciones europeas en 2014 en casi todos los productos. <u>Excepciones:</u> productos industriales (vehículos a motor, prendas textiles) El arancel aplicable según la partida arancelaria objeto de exportación puede consultarse en: http://madb.europa.eu
Contingentes	Aplicables a productos agropecuarios y textiles.
No arancelarias	
Barreras cuantitativas	- Restricciones cuantitativas a los productos usados, agropecuarios, textiles y prendas de vestir.

Barreras administrativas	<ul style="list-style-type: none"> - Permisos de importación para: productos: alimentos frescos o congelados, refinados del petróleo y productos químicos, productos farmacéuticos, armas, máquinas de juego y algunos productos de segunda mano. (1) - Los solicitantes de contingentes arancelarios para productos agropecuarios tienen que registrarse en el SARS y en el DTI. - Pueden ser requeridos permisos para la importación de algunos productos por motivos de salud, sanitarios, fitosanitarios y ambientales. - Las importaciones cuyo importe supere los 20.000 rand deberán registrarse en el South African Revenue Service. - Preferencias por las empresas nacionales en las compras públicas, los potenciales inversores extranjeros deberán cumplir el "Black Economic Empowerment" y se exige un % de componente local en las inversiones extranjeras. Variable según el sector.
Barreras sanitarias	<ul style="list-style-type: none"> - Restricciones a la importación de carne de cerdo, debiendo certificar que las granjas de origen de los productos están clínica y virológicamente libres del síndrome respiratorio y reproductivo porcino.
Barreras técnicas	<ul style="list-style-type: none"> - Certificación técnica exigida para los productos de la industria de automoción, químicos y de construcción, eléctricos y alimentarios.(2)
Barreras fiscales	<ul style="list-style-type: none"> - Se aplica un 14% de IVA, con un 10% adicional. - Impuesto específico sobre: bebidas alcohólicas y no alcohólicas, agua mineral, tabaco, productos derivados del petróleo y vehículos.

(1) La lista completa se puede consultar en <http://www.itac.org.za/>. (2) La lista completa se puede consultar en <http://www.nrccs.org.za/>

Para exportar a Sudáfrica desde España, con carácter general, son necesarios los siguientes **documentos**:

Documentos comerciales
• Factura comercial
• <i>Packing list</i>
Documentos de transporte
• Documento de transporte
Certificados
• Certificado de origen (Formulario DA59) (1)
• Certificado de circulación (EUR.1)
• Certificado fitosanitario (2)
• Certificado sanitario (3)
• Certificado de análisis y pureza (4)
Documentos aduaneros, fiscales y otros
• DUA (Documento Único Administrativo)
• Cuaderno ATA
• Declaración de importación
• Manifiesto aéreo, marítimo o ferroviario

(1) Obligatorio para las mercancías sometidos a derechos antidumping. (2) Para frutas, legumbres, semillas y otros vegetales. (3) Para productos cárnicos. (4) Para vinos y licores. Fuente: Cámaras de Comercio

Régimen aplicable a la inversión extranjera

Dentro del marco normativo que afecta a las inversiones podría destacarse la *Companies Act No. 61*, de 1973, *Mineral and Petroleum Resources Development Act 28*, de 2002, y *la Currency and Exchanges Act No. 9*, de 1933. No existe regulación específica para la inversión extranjera, aunque, por su incidencia, conviene destacar la Ley 53/2003 Broad-Based Black Economic Empowerment (BB-BEE)

A pesar del proceso liberalizador llevado a cabo en los últimos años, existen **ciertas restricciones a la inversión foránea en determinadas áreas**. Así, varios sectores industriales son objeto de limitaciones a la participación de capital extranjero: en la industria de petróleo y gas dicha participación no puede superar el 74% del capital, y en las compañías de telecomunicaciones el 30%. Además, existen monopolios estatales en la industria eléctrica y en el sector de transporte de mercancías ferroviario y marítimo. También existen ciertos requisitos para operar en el sector bancario (capital mínimo para bancos y compañías de seguros), y las empresas con una participación de capital extranjero superior al 75% encontrarán restricciones para acceder a la financiación local.

Si bien con carácter general no es necesaria **ninguna autorización para poder operar** en el país, sí resulta preceptiva la previa comunicación al Banco de la Reserva de Sudáfrica de la entrada de capital extranjero. Para la constitución de una empresa será necesario contar con un **asesor legal**, que efectúe el registro, debiendo registrarse como “sociedades externas” si desean poner ciertos bienes inmuebles a su nombre.

Existen **zonas de desarrollo industrial** junto a puertos o aeropuertos internacionales para potenciar el sector manufacturero (Coega, East London, JIA y Richard’s Bay).

Por último, conviene indicar que Sudáfrica es **miembro de la MIGA** - Agencia Multilateral de Garantía de Inversiones, perteneciente al Grupo Banco Mundial. Asimismo, existe un **Acuerdo para la Promoción y Protección Recíproca de Inversiones (APPRI) entre España y Sudáfrica** (en vigor desde 1999).

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Departamento de Comercio e Industria: www.dti.gov.za
- Información para comerciar e invertir en Sudáfrica: www.frontiermarketnetwork.com

Sistema Fiscal

El **año fiscal** se corresponde con el ejercicio contable de la empresa.

Las competencias en materia tributaria recaen principalmente en el Servicio Tributario, **South African Revenue Service (SARS)** (recauda más del 95% del total). Las autoridades provinciales disponen de una capacidad recaudatoria muy reducida (correspondiente a los impuestos sobre vehículos a motor y establecimientos de casinos y de venta de licores), a la vez que los gobiernos locales reciben la mayor parte de sus ingresos tributarios de los impuestos sobre la propiedad inmobiliaria.

Los **beneficios empresariales** están gravados con un **tipo impositivo** genérico del **28%**. Si bien, las pequeñas empresas pueden beneficiarse de un tipo preferencial.

A continuación se muestran los tipos impositivos de los **principales impuestos** que han de satisfacer las empresas (sin tener en cuenta los preceptos del Convenio firmado entre España y Sudáfrica para evitar la doble imposición):

<i>Principales impuestos</i>	
Tipo de Impuesto	Tasa Impositiva
Impuesto sobre la renta de sociedades	28%
Impuesto sobre el valor añadido	14% (ó 0%)
Contribuciones a la Seg. Social (s/salario bruto)	1%*
Impuesto sobre la propiedad (ocupación de inmuebles)	variable
Retención por dividendos pagados a no residentes	15%
Retención por intereses pagados a no residentes	exención
Royalties pagados a no residentes	12%

*Existencia de límite máximo

Fuente: Deloitte

Existe un **Convenio entre España y Sudáfrica para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal en materia de impuestos sobre la renta y sobre el patrimonio**, en vigor desde 2008.

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- AEAT – Convenio Doble Imposición: www.minhap.gob.es
- South African Revenue Service: www.sars.gov.za
- Unión Aduanera de África Austral (SACU): www.sacu.int

Sistema Financiero

El sistema financiero sudafricano está compuesto, entre otros, por bancos comerciales y por instituciones financieras de desarrollo, de propiedad estatal. El **sector bancario** se encuentra **muy concentrado**: el 80% del total de activos están en manos de cuatro entidades. La **presencia de grupos financieros extranjeros es relativamente reducida**: sólo 5 de los 19 bancos comerciales existentes son de origen foráneo.

Existe una **creciente nivel de bancarización**, debido en parte, a la expansión de la red de sucursales bancarias, y a la Ley de Crédito Nacional de 2005, que exige el desarrollo de un mercado de crédito que cubra las necesidades de la población con menores ingresos.

En cuanto a las **compañías de seguros**, tienen presencia solamente grupos aseguradores de nacionalidad sudafricana, siendo los más importantes los que mantienen fuertes vínculos con los principales bancos del país.

Indicadores sobre el Sistema Financiero		
Desarrollo del sistema financiero (Rk entre 148 economías)	Sudáfrica	España
Disponibilidad de servicios financieros	2	37
Asequibilidad de los servicios financieros	13	53
Facilidad para obtener financiación a través de mercado de valores local	2	101
Facilidad de acceso a préstamos bancarios para empresas (sin necesidad de aportar garantías)	22	138
Disponibilidad de capital riesgo	28	105
Marco regulador poco restrictivo para flujos internacionales de capitales	1	88
Solidez de las entidades bancarias nacionales	3	127
Índice de protección legal de prestamistas y prestatarios (0=baja; 10=alta)	1	6
Acceso a financiación	Sudáfrica	España
Cuentas en instituciones financieras formales (% +15 años)	53,65	93,28
Ahorros en instituciones financieras formales (% +15 años)	31,47	35,04
Préstamos de instituciones financieras formales (% +15 años)	8,87	11,43
Pagos electrónicos (% +15 años)	13,07	41,43
Otros indicadores	Sudáfrica	España
Crédito al sector privado (% PIB)	151,1	225,9
Ratio de patrimonio sobre activo total bancario (%)	7,7	6,3
Préstamos bancarios dudosos sobre el total (%)	3,6	8,2
Índice de amplitud de información crediticia disponible (0=baja; 6= alta)	6	5
Presencia de entidades financieras españolas	NO	

Datos de 2013 o último año disponible

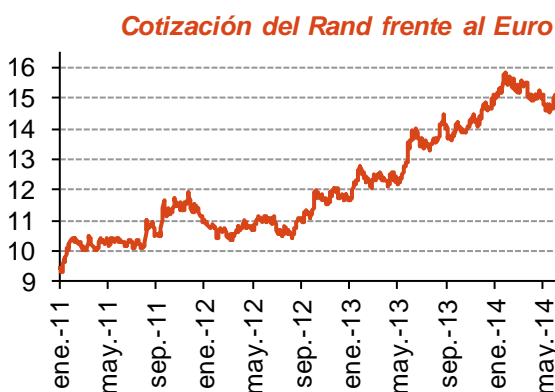
Fuentes: World Economic Forum y Banco Mundial

Moneda y control de cambio

La divisa del país es el **rand sudafricano (ZAR)**. Su cotización frente al dólar y al euro se situó, en promedio, en **9,65 ZAR/USD y 12,83 ZAR/EUR**, respectivamente, en **2013**.

El lento crecimiento económico, las huelgas en el sector de minería de platino, junto con los niveles reducidos de los precios de materias primas y el abultado déficit comercial, han llevado a una **depreciación** del rand sudafricano en el segundo trimestre de 2014. Además, se espera que la retirada gradual de estímulos por parte de la Reserva Federal de Estados Unidos (iniciada a principios de 2014) también incida en la fortaleza de la divisa sudafricana. Su cruce frente al dólar podría situarse, en promedio, en 10,48 ZAR/USD, en el conjunto de 2014, según las expectativas de *Economist Intelligence Unit*. Si bien se espera cierta recuperación en 2015, a más largo plazo, se prevé que el **creciente déficit comercial** de Sudáfrica impulse la depreciación del rand e introduzca volatilidad en su cotización.

Los no residentes no están sujetos a control de cambios, salvo en las transacciones que realicen con residentes. En este caso el control de cambios es gestionado por el Banco de la Reserva de Sudáfrica, que a su vez delega en los bancos autorizados a operar en divisas.



Fuente: Datastream

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Banco de la Reserva de Sudáfrica: www.resbank.co.za
- Tesoro Nacional de Sudáfrica: www.treasury.gov.za

Cultura empresarial

Sudáfrica es un país marcado por su historia. El aislamiento internacional como rechazo al *apartheid* ha formado empresarios reacios a negociar con empresas extranjeras, por ello su carácter y cultura deberán tenerse en cuenta; además de otros aspectos como los siguientes:

- La forma de **saludo** suele ser un apretón de manos suave y corto, tanto con hombres como con mujeres.
- Al dirigirse a los interlocutores locales es habitual usar únicamente el nombre. Sin embargo, es recomendable utilizar el apellido precedido por Señor o Señora hasta que la contraparte sudafricana emplee solamente el nombre. Además, si se conoce el título profesional del interlocutor, también sería oportuna la utilización de “Doctor” antes del apellido, pues es un signo de distinción.
- La figura del **agente-distribuidor local** es fundamental para iniciar las relaciones comerciales. Una vez se ha establecido el primer contacto se debe tratar de mantener reuniones con los mandos más altos, ya que la **toma de decisiones** está muy jerarquizada.
- Los sudafricanos están acostumbrados a **negociar** en ambientes cordiales y tranquilos, por lo que han de evitarse presiones o exigencias continuas.
- No sólo las comidas de negocios, sino también la asistencia a actos sociales, como eventos deportivos o excursiones, suelen ser bien valoradas por los interlocutores locales.
- Sudáfrica es un país con una gran tradición deportiva en críquet y rugby, por lo que éstos junto con las bellezas naturales del país serán buenos **temas de conversación**. Sin embargo, es recomendable evitar los asuntos relacionados con la política, la religión y los conflictos sociales.

INFORMACIÓN ADICIONAL**Calendario de ferias**

Las ferias y exposiciones constituyen una ocasión única para conocer y seguir las tendencias de un mercado. A continuación se indican algunas de las ferias más importantes en Sudáfrica:

Ferías destacadas					
Nombre	Fecha	Period.	Sector	Lugar	
<i>INTERBUILD AFRICA</i>	ago 2014	bienal	Construcción	Johannesburgo	
<i>OIL & GAS AFRICA WEEK</i>	jul 2014	bienal	Petróleo	Ciudad del Cabo	
<i>ELECTRA MINING AFRICA</i>	sept 2014	bienal	Minería	Johannesburgo	
<i>ELENEX AFRICA</i>	sept 2014	bienal	Energía	Johannesburgo	
<i>PROPAC KAPE</i>	oct 2014	trienal	Envases y embalajes	Ciudad del Cabo	
<i>IFEA</i>	nov 2014	anual	Alimentación	Johannesburgo	
<i>FASHION ACCESSORIES</i>	nov 2014	anual	Moda	Johannesburgo	
<i>AFRICA TRAVEL WEEK</i>	abr 2015	anual	Turismo	Ciudad del Cabo	
<i>SMART AUTOMATION AFRICA</i>	may 2015	bienal	Automoción	Johannesburgo	

Direcciones de interés**En España**

- **ICEX España. Exportación e Inversiones**
Paseo de la Castellana, 14-16
Madrid 28046
Telf: 902 349 000
Fax: 91 431 6128
Web: www.icex.es
- **Oficina Comercial de la Embajada de Sudáfrica en España**
C/Claudio Coello, 91, pta. 6ª
Madrid 28006
Tlf: 91 436 37 80
Fax: 91 677 74 14
E-mail: econ@sudafrica.com
- **Dirección General de Política Comercial e Inversiones Exteriores**
Paseo de la Castellana, 162
Madrid 28071
Telf.: 91 349 36 56
Fax: 91 349 60 08
E-mail dgcominver.sccc@mcx.es

En Sudáfrica

- **Embajada de España en Sudáfrica**
 Cancillería en Pretoria: 169, Pine Street
 Arcadia
 Pretoria 0083
 P. O. Box 1633
 Tlf.: +27 12 344 38 75/76/77
 Fax.: +27 12 343 48 91 / 343 96 36
 E-mail: embespza@mail.mae.es
- **Departamento de Comercio e Industria (DTI)**
 77 Meintjies Street, Sunnyside, Pretoria, Gauteng, 0002
 Sandton 2146
 Tlf.: +27 12 394 9500
 Fax.: +27 12 394 9501
 Web: www.dti.gov.za
- **Oficina Comercial de España en Johannesburgo**
 Zona de competencias: Botswana, Lesoto, Mozambique, Sudáfrica, Suazilandia y Zimbabwe

Fedsure Towers 13, 8th floor
 2146 Sandton. Johannesburg
 Tlf.: +27 11 883 21 02
 Fax: +27 11 883 26 24
 E-mail: johannesburgo@comercio.mineco.es
 Web: www.oficinascomerciales.es
- **Cámara de Comercio e Industria de Sudáfrica**
 Chamber House, 24 Sturdee avenue
 Rosebank.
 2196 Johannesburg.
 Tlf.: +27 11 446 3800
 Fax: + 27 11 446 3804
 E-mail: advisor@sacci.org.za
 Web: www.sacci.org.za

Direcciones útiles de Internet

- *Departamento de Comercio e Industria (DTI):* www.dti.gov.za
- *Incentivos a la inversión en Sudáfrica:* <http://www.investmentincentives.co.za/>
- *Información para comerciar e invertir en Sudáfrica :* www.tradeinvestsa.co.za
- *Cámara de Comercio e Industria de Sudáfrica:* www.sacci.org.za
- *Información para invertir en Sudáfrica:* www.southafrica.info
- *Banco de la Reserva de Sudáfrica:* www.resbank.co.za
- *South African Revenue Service:* www.sars.gov.za
- *Unión Aduanera de África Austral (SACU):* www.sacu.int
- *Oficina Económica y Comercial de España en Johannesburgo:* www.oficinascomerciales.es
- *Consejo Superior de Cámaras de Comercio de España:* www.camaras.org