



INFORME ECONÓMICO Y COMERCIAL

Venezuela



Elaborado por la Oficina
Económica y Comercial
de España en Caracas

Actualizado a agosto 2016

1 SITUACIÓN POLÍTICA	4
1.1 PRINCIPALES FUERZAS POLÍTICAS Y SU PRESENCIA EN LAS INSTITUCIONES	4
1.2 GABINETE ECONÓMICO Y DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS	4
2 MARCO ECONÓMICO	4
2.1 PRINCIPALES SECTORES DE LA ECONOMÍA	4
2.1.1 SECTOR PRIMARIO	4
2.1.2 SECTOR SECUNDARIO	5
2.1.3 SECTOR TERCIARIO	8
2.2 INFRAESTRUCTURAS ECONÓMICAS: TRANSPORTE, COMUNICACIONES Y ENERGÍA	10
3 SITUACIÓN ECONÓMICA	12
3.1 EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES VARIABLES	12
CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS	13
3.1.1 ESTRUCTURA DEL PIB	15
CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO	16
3.1.2 PRECIOS	17
3.1.3 POBLACIÓN ACTIVA Y MERCADO DE TRABAJO. DESEMPLEO	18
3.1.4 DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA	18
3.1.5 POLÍTICAS FISCAL Y MONETARIA	19
3.2 PREVISIONES MACROECONÓMICAS	20
3.3 OTROS POSIBLES DATOS DE INTERÉS ECONÓMICO	20
3.4 COMERCIO EXTERIOR DE BIENES Y SERVICIOS	20
3.4.1 APERTURA COMERCIAL	21
3.4.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES	21
CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)	21
CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)	22
3.4.3 PRINCIPALES SECTORES DE BIENES (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)	22
CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES	23
CUADRO 6: EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	23
CUADRO 7: IMPORTACIONES POR SECTORES	24
CUADRO 8: IMPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	24
3.4.4 PRINCIPALES SECTORES DE SERVICIOS (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)	25
3.5 TURISMO	25
3.6 INVERSIÓN EXTRANJERA	26
3.6.1 RÉGIMEN DE INVERSIONES	26
3.6.2 INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍSES Y SECTORES	27
CUADRO 9: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES	27
3.6.3 OPERACIONES IMPORTANTES DE INVERSIÓN EXTRANJERA	28
3.6.4 FUENTES OFICIALES DE INFORMACIÓN SOBRE INVERSIONES EXTRANJERAS	29
3.6.5 FERIAS SOBRE INVERSIONES	29
3.7 INVERSIONES EN EL EXTERIOR. PRINCIPALES PAÍSES Y SECTORES	29
CUADRO 10: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES	29
3.8 BALANZA DE PAGOS. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES SUB-BALANZAS	30
CUADRO 11: BALANZA DE PAGOS	30
3.9 RESERVAS INTERNACIONALES	31
3.10 MONEDA. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO	32
3.11 DEUDA EXTERNA Y SERVICIO DE LA DEUDA. PRINCIPALES RATIOS	32
3.12 CALIFICACIÓN DE RIESGO	32

3.13	PRINCIPALES OBJETIVOS DE POLÍTICA ECONÓMICA	33
4	RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES	33
4.1	MARCO INSTITUCIONAL	33
4.1.1	MARCO GENERAL DE LAS RELACIONES	33
4.1.2	PRINCIPALES ACUERDOS Y PROGRAMAS	33
4.1.3	ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS	34
4.2	INTERCAMBIOS COMERCIALES	34
	CUADRO 12: EXPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES	35
	CUADRO 13: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS	36
	CUADRO 14: IMPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES	36
	CUADRO 15: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS	37
	CUADRO 16: BALANZA COMERCIAL BILATERAL	38
4.3	INTERCAMBIOS DE SERVICIOS	38
4.4	FLUJOS DE INVERSIÓN	39
	CUADRO 17: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	39
	CUADRO 18: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	40
	CUADRO 19: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA	41
	CUADRO 20: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA	42
4.5	DEUDA	42
4.6	OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA LA EMPRESA ESPAÑOLA	43
4.6.1	EL MERCADO	43
4.6.2	IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN SU REGIÓN	43
4.6.3	OPORTUNIDADES COMERCIALES	44
4.6.4	OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN	44
4.6.5	FUENTES DE FINANCIACIÓN	45
4.7	ACTIVIDADES DE PROMOCIÓN	45
4.8	PREVISIONES A CORTO Y MEDIO PLAZO DE LAS RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES	45
5	RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES	45
5.1	CON LA UNIÓN EUROPEA	45
5.1.1	MARCO INSTITUCIONAL	45
5.1.2	INTERCAMBIOS COMERCIALES	46
	CUADRO 21: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA	46
5.2	CON LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS INTERNACIONALES	46
5.3	CON LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO	48
5.4	CON OTROS ORGANISMOS Y ASOCIACIONES REGIONALES	49
5.5	ACUERDOS BILATERALES CON TERCEROS PAÍSES	50
5.6	ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	50
	CUADRO 22: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	52

1 SITUACIÓN POLÍTICA

1.1 PRINCIPALES FUERZAS POLÍTICAS Y SU PRESENCIA EN LAS INSTITUCIONES

La Asamblea Nacional de Venezuela constituida en I-2016 para el período legislativo 2016-2021 está compuesta por 167 miembros: 55 de la coalición oficialista autodenominada GRAN POLO PATRIOTICO SIMON BOLIVAR (GPP) y 112 de la coalición opositora autodenominada MESA DE LA UNIDAD (MUD).

La MUD cuenta, por tanto, con mayoría calificada en la AN cumpliendo con el principio que exige la Constitución del 2/3 para la aprobación de leyes orgánicas o para determinados nombramientos como los miembros del Tribunal Supremo, el Fiscal General, Defensor del Pueblo y las autoridades electorales.

1.2 GABINETE ECONÓMICO Y DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS

Desde su toma de posesión, Nicolás Maduro ha realizado numerosas remodelaciones tanto de ministros como de otros altos cargos del área económica siendo la última el 06-I-2016, con motivo de la instalación, el día anterior, de la nueva Asamblea Nacional y en la cual algunos ex-ministros fueron elegidos como diputados en las elecciones legislativas de diciembre 2015. A V-2016 el ejecutivo está conformado por el Presidente Maduro, el Vicepresidente Aristóbulo Istúriz y un Consejo de cinco Vicepresidencias: VP sectorial de Economía Miguel Pérez Abad (también Mº de Industria y Comercio); VP sectorial de Planificación Ricardo Menéndez (también Mº de Planificación); VP de Desarrollo Social y de la Revolución de las Misiones Jorge Arreaza (también Mº de Educación Universitaria, Ciencia y Tecnología); VP de Soberanía Política, Seguridad y Paz Delcy Rodríguez (también Mº de Relaciones Exteriores) y el VP sectorial de Desarrollo del Socialismo Territorial Isis Ochoa (también Mº para las Comunas y los Movimientos Sociales). Desde la perspectiva económica, además de los anteriores, conviene también mencionar, a Rodolfo Medina (Mº de Banca Pública, Privada y Finanzas), a Jesús Farías (Mº de Comercio Exterior e Inversiones), a Rodolfo Marco Torres (Mº de Alimentación), a Luis Sauce (Mº de Transporte y Obras Públicas), a Luis Motta Dominguez (Mº Energía Eléctrica), a Nelson Merentes (Presidente del Banco Central de Venezuela BCV), al presidente de PDVSA Eulogio del Pino, que es también desde el 19-VIII-2015 Ministro de Energía y Petróleo, y a Rocco Albisinni, presidente de la agencia de autorizaciones de divisas Centro Nacional de Comercio Exterior CENCOEX, adscrita recientemente al Mº de Economía, Finanzas y Banca Pública.

2 MARCO ECONÓMICO

2.1 PRINCIPALES SECTORES DE LA ECONOMÍA

2.1.1 SECTOR PRIMARIO

La agricultura no es muy relevante en la economía, representa un 3% del PIB, los resultados de la actividad agrícola nacional han atravesado altos y bajos durante los últimos años. En el 2015 continuó la caída de la producción Agrícola iniciada en el año 2008. En efecto, de los doce rubros a los cuales FEDEAGRO (la patronal del sector) hace seguimiento y cuya contribución al Valor de la Producción Agrícola Vegetal supera el 70%, once (11) muestran decrecimientos significativos en especial, el cultivo de arroz, la papa y las hortalizas. En los cultivos de la caña de azúcar, el café y el sorgo se registraron mínimos históricos que revelan una acentuada crisis estructural. El 2014 reflejó una contracción de -3,3% resultado que empeoró en 2015 con un registro de -5,80%, según resultados preliminares del Ministerio de Agricultura y Tierras. Para FEDEAGRO, dicha contracción se produjo por varios hechos, algunos atribuibles a factores externos difíciles de contrarrestar como el clima, caracterizado en una sequía prolongada en los últimos tres años, la inseguridad rural debido al auge de la delincuencia, dificultad en el acceso de divisas para la importación de agroinsumos y otros relacionados con políticas públicas que inciden negativamente sobre el sector. En 2015 se intensificó la problemática del abastecimiento de agroinsumos, agroquímicos, maquinarias, vehículos de carga, repuestos, equipos, cauchos,

baterías, lubricantes y combustible. Por otro lado, la estatal Pequiven incrementó el precio de los fertilizantes en un 541% y los fletes superaron el 500%. Estos factores impidieron cumplir los planes de siembra y terminaron reduciendo la superficie cultivada. El resultado es una caída de la producción. La estatal Agropatria (resultado de la confiscación de la española Agroisleña), no cubre la demanda de las mas importantes zonas productoras, en otras no tiene presencia física.

Las estadísticas del Ministerio de Agricultura y Tierras (MAT) confirman que en 2015 hubo empeoramiento en la actividad agrícola con respecto al año anterior, manteniéndose el saldo negativo. La superficie cosechada de rubros agrícolas vegetales registró una disminución de -10 % con respecto a 2014, al pasar de 1.923 millones de hectáreas en ese año a 1.728 millones de hectáreas en 2015.

El MAT reportó en su Memoria y Cuenta que la producción agrícola vegetal se contrajo en -10,56% en 2015. Aunque el informe señala que la producción pecuaria registró una contracción del -0.60%, se evidencia un crecimiento de 3.91% en leche mas no así en carne de bovino que registró una caída del -6,58%; mientras que la producción pesquera subió 0,03%.

El país depende de las importaciones de materias primas agrícolas para la elaboración de productos terminados, porque la producción nacional es insuficiente.

Las principales materias primas que se consumen en el país: arroz, maíz, café, caña de azúcar y sorgo; así como carne de res y pollo, se importan anualmente en volúmenes que oscilan entre 40% y 66% de la demanda nacional.

Las políticas públicas dirigidas a la agricultura han sido el principal obstáculo del sector agrícola nacional. El establecimiento de controles de precios en los rubros básicos han afectado la rentabilidad de los productores agrícolas, factor que ha repercutido en las inversiones de nuevas áreas de siembras y mejoras en las unidades de producción. Las expropiaciones, intervenciones y rescates de tierras privadas amparadas en la Ley de Tierras y Desarrollo Agrario han disminuido la inversión en el campo.

En XI-2015 Nicolás Maduro aprobó el Plan Productivo AgroVenezuela 2016 el cual se fija como meta elevar la producción de rubros prioritarios (maíz blanco y Amarillo, arroz, caraotas, frijoles, girasol, tomate y cebolla) en 25%, meta que debería cumplirse en 2016. Del mismo modo, aumento de la producción de 80% para el 2018. De momento no se han visto resultados.

2.1.2 SECTOR SECUNDARIO

El sector industrial representa un 34,% del PIB, dentro del mismo destacan:

- Sector de hidrocarburos

Venezuela es el país con mayores reservas de petróleo comprobadas del mundo, 298,353 MMb, un 18% de las reservas mundiales: y produce un promedio de 2,3-2,4 Mb/día, esto es, una producción promedio equivalente al 3,1% de la producción mundial.

Toda la gestión petrolera y gasística está encomendada al holding PDVSA (Petróleos de Venezuela, S.A. y sus filiales), propiedad de la República, creada en 1975, adscrita al Ministerio del Poder Popular para la Energía y Petróleo y entre las cincuenta primeras empresas del mundo por ingresos.

Aunque la nacionalización de la industria petrolera se oficializó en 1976 se produjo en años posteriores cierto proceso de privatización gradual de las operaciones que llegó a su fin con la Constitución bolivariana de 1999 y la aprobación de la Ley Orgánica de Hidrocarburos de XI-2001 que revierte el proceso y permite a PDVSA retomar plenamente el control de los recursos energéticos del país. No obstante, PDVSA desarrolla sus operaciones con una importante colaboración de multinacionales petroleras, incluida REPSOL, generalmente bajo forma de empresa mixta con reserva de mayoría y control de la empresa: dificultades tecnológicas y financieras así como los conflictos que concluyeron con el paro petrolero de 2002 y la consecuente pérdida de una importante parte del personal calificado de PDVSA son, probablemente, algunos de los factores que explican el esquema actual de prospección,

explotación y desarrollo de los recursos petroleros y gasísticos de Venezuela.

Asimismo, el Gobierno ha encomendado a PDVSA un importante papel en la construcción del nuevo modelo económico del país y en la asignación de la renta petrolera a programas dirigidos a reducir las deficiencias y desigualdades sociales de Venezuela. Por ello, además de la obligatoriedad de vender al BCV las divisas procedentes de las exportaciones de petróleo a tipos de cambio dirigidos, PDVSA impulsa el FONDEN que respalda y desarrolla las múltiples Misiones sociales emprendidas por el Ejecutivo. La obligación de PDVSA de desprenderse de las divisas que genera y de tener que invertir en proyectos sociales ha provocado que sus beneficios se hayan deteriorado y que su deuda haya aumentado hasta el 11% del PIB empezando a generar, incluso, algunas dificultades con los compromisos financieros contraídos con sus proveedores así como problemas de mantenimiento de las instalaciones petroleras y desarrollo de los proyectos, sobre todo en el área de la Faja del Orinoco cuyas importantísimas reservas de crudo pesado llevan a PDVSA a prever aumentos de la producción nacional para alcanzar de forma inmediata los 4 Mb/d, previsión recurrente que no acaba de materializarse.

Respecto a la actividad de PDVSA en 2015, la Memoria y Cuenta del Ministerio de Petróleo y Minería 2015 reseña un nivel de producción de 2,863 Mb/d de los cuales 2,746 millones fueron de petróleo y 117.000 barriles por día correspondieron a Líquidos del Gas Natural (LGN). La cifra de producción representa una leve disminución en el bombeo con respecto a 2014, de 36.000 barriles diarios, cuando la extracción promedio se ubicó en 2,9 Mb/d: sin embargo, por su parte, la OPEP en su informe del mes de enero 2016 señala que las autoridades de Venezuela reconocen la caída en su producción de 28.000 b/d, una disminución en términos relativos de 1% con respecto a 2014. Asimismo se reseña que durante el 2015 se exportaron 2,44 Mb/d por lo que los restantes 460.000 b/d, un 20% de la producción aproximadamente, se destinó al mercado interno. Por lo que respecta a la exportación, no aparece el desglose de los países a los que se les está vendiendo crudo. Sólo se mencionan las zonas, pero no se detalla por nación. Tampoco reflejan los ingresos recibidos por los despachos realizados en los convenios de cooperación energética como Petrocaribe o los envíos a Cuba. El principal destino de las exportaciones fue Asia, a donde se mandaron 1,08 Mb/d, 13% más que en 2014 (953M b/d). El segundo destino es Latinoamérica con 363 Mb/d, 13% menos en 2014 cuando se exportaron 418 Mb/d. Por el convenio de cooperación energético con Petrocaribe se embarcaron 84.000 b/d, 17% menos que en 2014 cuando se vendieron en condiciones preferenciales 101.000 b/d. Con relación al consumo doméstico, hay que resaltar el nuevo incremento sobre el precio de la gasolina anunciado por el ejecutivo nacional efectivo desde II-2015, acabando así con un largo ciclo de subsidio que comenzó en el año 1996. La de 91 octanos, experimentó un incremento del 1328,57% costando ahora Bs. 1, mientras que la de 95 octanos aumentó en un 6.085,56% para situarse en Bs. 6. A pesar del aumento de precio, el cual es 19 veces menor al precio que debería venderse, PDVSA sólo cubre 5,2% de su coste de producción establecido en 1,87 Bs/l según lo expuesto por el Ministro de Petróleo y Minería Eulogio Del Pino.

MINERÍA:

Según datos del Banco Central de Venezuela, este sector ha registrado un fuerte retroceso en los últimos cuatro años mostrando así para el cierre del 2015, una contracción del -3,6%. Los recursos mineros del país se distribuyen entre el hierro, el oro, el níquel, el aluminio, el carbón, la bauxita y los diamantes, entre otros. Entre los motivos que han conducido a estos resultados se encuentran: las fluctuaciones de los mercados internacionales, las consecuencias de las periódicas crisis económicas de Venezuela que deprimen la demanda del sector, la ineficiente administración de las empresas mineras con una fuerte participación del Estado, la política cambiaria, la reforma de leyes mineras regionales, la ausencia de políticas y, en especial, por las nacionalizaciones.

El 24 de febrero de 2016, el Presidente Nicolás Maduro creó la Zona de Desarrollo Estratégico Nacional Arco Minero del Orinoco con el objeto de convertirlo en un eje estratégico para la generación de riqueza en el país. Esta zona de 114.000 kilómetros cuadrados en el Estado Bolívar, que equivale al 12,2% de todo el país, cuenta con grandes potencialidades para la extracción de oro, cobre, diamante, coltán, hierro, bauxita y otros minerales de alto valor industrial. Con esto, el Gobierno estima que la producción minera para el 2016 abarque 1,07% del PIB.

- Producción de Aluminio

Venezuela es el 8º productor del mundo debido a sus grandes reservas de bauxita. Posee una capacidad instalada de 8,7 millones de Tn/año, equivalente al 2,8% de la capacidad mundial. Las tres principales empresas en el sector son Bauxilum, Alcasa y Venalum, participadas mayoritariamente por la entidad pública Corporación Venezolana de Guayana (CVG). Entre las tres desarrollan todos los procesos de obtención del aluminio: Bauxilum extrayendo el mineral de bauxita y Alcasa y Venalum realizando su transformación en aluminio primario.

Según la Memoria y Cuenta del Ministerio de Industrias la producción de aluminio de Venalum continuó descendiendo en 2015 reportando 90.795 toneladas métricas del metal, una caída del 15% con respecto a 2014. Entre las limitantes citadas por el ente están los “bajos niveles de inventarios de materias primas, insumos y repuestos, disponibilidad intermitente de maquinarias y equipos” Por su parte, Alcasa produjo durante el 2015, 28.536 toneladas de aluminio líquido, registrando un leve retroceso en su producción de 0,9% interanual, pero sigue bastante lejos de su capacidad instalada de 170.000 toneladas de metal. Cabe destacar que la baja producción de las industrias de aluminio aunado a la reducción de la actividad, propuesta por el ejecutivo para colaborar así con un plan de ahorro energético luego de tres años de intensa sequía en el país, ha obligado a ajustar las cuotas de suministro del metal a las transnacionales reduciendo los envíos al exterior al mínimo.

- Producción de Hierro

Las reservas probadas de hierro se sitúan en unos 3.700 MTn de las que el 13% corresponden a mineral de hierro de alto tenor. El mineral extraído en Venezuela es considerado como uno de los de más alta calidad del mundo, siendo el tenor obtenido en Cerro Bolívar de un 62%. La principal empresa siderúrgica nacional es Ferrominera del Orinoco.

De acuerdo a la Memoria y Cuenta del Ministerio de Industria, en 2015 la producción se situó en 12 millones de toneladas métricas, superando en 991.647 toneladas de mineral de hierro la producción alcanzada en el año 2014. Desde 2005 la producción ha venido descendiendo situándose en 2014 en unas 10,7 MTn. A pesar de la leve alza, la cifra de Ferrominera aun esta lejos de su capacidad instalada de 25 millones de toneladas de mineral de hierro. Las exportaciones del sector se registraron de la siguiente manera: Ferrominera del Orinoco exportó 6.784.146 MTn de mineral de hierro; Sidor 97.982,60 toneladas de laminados en caliente y, 931.624 toneladas de briquetas por parte de las empresas briqueteras.

- Producción de oro

Venezuela posee enormes reservas auríferas (cuenta con más de 140 millones de onzas de oro en reservas estimadas), pero por diversos motivos la explotación industrializada del preciado metal no ha despegado.

La producción aurífera en Venezuela ha venido mostrando un crecimiento irregular en los últimos años. Antes de la nacionalización en agosto 2011, era de 4,2 millones de toneladas métricas (TM) anuales. Luego de la nacionalización del oro la producción del mineral ha caído a niveles insospechados. Lejos de incentivar la producción, las empresas privadas han desaparecido y con ellas fuentes de trabajo, inversiones de capitales y recursos para el Estado. A pesar de las continuas alertas, incluso la producción estatal de oro ha caído y dejado a Minerven (principal empresa pública del sector) con cuantiosas deudas. Según datos tomados de la memoria y cuenta de la Compañía General de Minería de Venezuela (Minerven) para el año 2015 la estatal planificó producir 1.531kg de oro fino, de los cuales sólo se procesaron 430,75kg hasta el mes de noviembre, logrando cumplir con el 28% de la meta planteada.

Las principales regiones con reservas de oro se encuentran en el estado Bolívar y en las cercanías de la frontera con Brasil, y se han detectado depósitos en los estados Yaracuy y Trujillo.

INDUSTRIA MANUFACTURERA

Por lo que respecta a otros componentes sectoriales del PIB, la industria manufacturera reflejó al

cierre de 2015 una contracción del -6,8% (-8,2 en 2014), el resultado es el peor desde 2005 acumulando nueve trimestres consecutivos de caída, acelerando así el proceso de desindustrialización. El comportamiento de la actividad manufacturera responde al crecimiento de 0,1% en el componente público y la caída de 7,4% en el sector privado como consecuencia de los enormes problemas que padece este sector. Fundamentalmente: dramática escasez de materias primas e inputs intermedios nacionales y gran dificultad para importarlos por escasez de divisas, acoso e incertidumbre del marco jurídico. Las estadísticas del Gobierno venezolano muestran que en 2015 se liquidaron 4.243 millones de dólares para las importaciones ordinarias. Algunas consideraciones: diversas industrias manufactureras se ven especialmente afectadas por la escasez de insumos a suministrar por las empresas básicas; las aprobaciones, en su caso, de liquidaciones de divisas por parte de la Administración cambiaria se demoran entre 130 y 150 días; la escasez de divisas ha provocado que los industriales venezolanos mantengan una deuda con sus proveedores extranjeros que se estima en, al menos, 9.000 M\$; las cargas laborales no hacen más que subir; el control de precios restringe la actividad empresarial; el racionamiento eléctrico hasta principios de Julio de 2016 ha condicionado los procesos productivos; la ineficiencia de los puertos (el tiempo promedio para nacionalizar la mercancía llega a 31 días) encarece los costes. Asimismo hay que resaltar que entre 2004 y 2014 el Gobierno expropió 1.171 empresas, el 30% del sector industrial. Afortunadamente, este proceso parece haberse ralentizado en los últimos años si bien las expropiaciones continúan siendo utilizadas como amenazas veladas contra el sector privado. Como consecuencia de todo lo anterior, si bien el sector industrial en su conjunto continúa siendo el que más peso tiene en el PIB (alrededor del 13,5 %, casi cinco puntos menos que el 17,7% registrado en 1998 año previo a la llegada de Hugo Chávez al poder) continúa decreciendo y apenas trabaja al 40% de su capacidad instalada.

- Sector de Automoción

La industria de automoción y sus componentes solía ser uno de los pilares de la economía no petrolera pero su importancia en los últimos años ha venido disminuyendo: ha dejado de ser exportadora desde 2010 y las ventas totales han venido cayendo desde 2007. 2015 fue un año atípico no solo por su baja producción, sino por ser el primero en que las ventas fueron menores a las de producción. Se reportó una disminución del 25,8% en la venta de vehículos alcanzando 17.585 unidades, siendo la menor cifra alcanzada desde el año 2000. En cuanto a la producción, las siete ensambladoras privadas apenas lograron ensamblar 18.300 vehículos en 2015, 7,38% menos que el 2014 cuando las automotrices armaron 19.759 unidades. Entre 2007 y 2015 la producción de automoviles se ha desplomado 89% en una industria con capacidad instalada para 250 mil unidades anuales, según datos de la Cámara Venezolana Automotriz (Cavenez). Asimismo las importaciones en 2015 han disminuido notablemente pasando de 585 unidades en 2014 a 366 como consecuencia de las restricciones a la importación y los conflictos laborales que han paralizado las plantas nacionales.

Construcción

También la construcción mostró un pobre resultado registrando una contracción del -23,8% durante el año 2015, superando notablemente el -10,2% registrado en 2014. El índice se vió afectado debido al descenso experimentado en las obras demandadas por los sectores público (-25,8) y privado (-12,9). Entre los aspectos que determinaron este comportamiento se encuentra la escasa disponibilidad de insumos básicos, desde las cabillas (redondos de construcción) fabricadas por la empresa nacionalizada SIDOR, cemento, madera, vidrio, hasta de materiales y equipos de fontanería o electricidad que contienen componentes de importación inaccesibles por restricciones en el acceso a divisas. Asimismo, el peso relativo de la construcción en el PIB viene reduciéndose en los últimos años hasta el actual 6% y la actividad es ejercida mayoritariamente por el sector público que representa el 60% (la mayor participación corresponde al sector petrolero).

2.1.3 SECTOR TERCIARIO

El sector terciario es el más dinámico de la economía venezolana, aportó en 2015, hasta septiembre el 63% del PIB. Entre los diferentes subsectores, los servicios de telefonía e internet han registrado un notable auge. Esto se debe a la liberalización del sector, que ha permitido la entrada de distintas operadoras al mercado, logrando una situación de competencia que ha redundado en un mejor servicio y menores precios. En este sector se incluye el turismo (del que

se habla en detalle más adelante) las telecomunicaciones, la banca y el comercio.

- Telecomunicaciones:

La actividad mantuvo su ritmo de crecimiento en 2015 de manera importante (+2,7%, hasta septiembre) por cuadragésimo séptimo (47) trimestre consecutivo, en respuesta a la mayor demanda de estos servicios. Bajo el enfoque institucional, el componente público se elevó en 3,2%, mientras que el privado lo hizo en 1,9%.

Las líneas fijas instaladas en Venezuela han mantenido un constante crecimiento. En el año 2000 había instaladas 2.535.966 líneas y en 2015 este número alcanzó más de 7.800.0004 líneas. La telefonía fija no ha registrado grandes cambios debido fundamentalmente a la alta penetración que tiene, por lo que su crecimiento se basará en el crecimiento vegetativo de la población. Al cierre del año 2014 se estiman 93 suscriptores de telefonía fija local por cada 100 hogares.

La telefonía móvil, en cambio, ha registrado grandes cambios. Según el informe del año 2015 de la Comisión Nacional de Telecomunicaciones (Conatel) existen en el país unas 30 millones de líneas de telefonía móvil en uso, lo cual representa un 100% de penetración de este servicio, de este total 13.246.000 están suscritos a planes de datos. Estas cifras señalan que en Venezuela existe 1 línea activa de telefonía móvil por cada habitante.

Este gran aumento se explica, en primer lugar, por la aparición de la modalidad de prepago, simplificando y facilitando el acceso al sistema. En segundo lugar, la aparición de varias teleoperadoras ha permitido una disminución de los precios y una mejora del servicio, conduciendo a precios extremadamente competitivos respecto a otros países de la región.

En general, las expectativas para la industria de las telecomunicaciones, particularmente el sector de telefonía móvil, no son favorables. En III-2016 las operadoras móviles Digitel y Movistar anunciaron la “suspensión temporal de las llamadas de larga distancia internacional y el roaming”. Las empresas no lograron acordar plazos con los proveedores para la liquidación de la deuda en divisas que han contraído en 18 meses sin asignaciones de dolares a tasa Sicad.. El sector pasará ahora a la nueva tasa Dicom, lo cual obligará a reajustar los costos. El peso de las comunicaciones sobre el total del PIB es de 2,7% a IX-2015, sin embargo, desde 2009 han decrecido los aportes poco mas de 2,4%, pues en IX-2014 aportó 5% en un entorno ya marcado por la recesion.

Por último, hay que destacar que el servicio de suscripción de televisión por cable ha gozado de altos crecimientos desde 1999. En 2014 se alcanzaron 4.647.614 suscriptores a esta modalidad y para IX-2015 el número de suscriptores es de 4.886.572 (un 9,22% más que el mismo periodo 2014) con una penetración de 65 suscriptores por cada 100 habitantes.

En este sector destaca la presencia de Movistar del Grupo Telefónica que opera servicios de telefonía móvil en Venezuela desde el año 2005, por medio la compra de la operadora Telcel BellSouth, que en esos momentos contaba con unos 4,5 millones de clientes. Ese mismo año Telefónica comienza a operar con la marca MOVISTAR en el país. Hoy por hoy, la Compañía tiene en Venezuela una oferta integral de servicios con productos líderes en Internet móvil, televisión digital y telefonía móvil y fija.

Banca y seguros

Según la Superintendencia de Bancos y otras instituciones financieras SUDEBAN, para finales del año 2015, el número de instituciones bancarias en funcionamiento era de 35, distribuidas en: 24 de capital privado y 11 de capital público. Dentro de esta distribución se puede destacar que la participación más representativa del Sistema Bancario se encuentra en los subsectores banca universal y comercial que agrupan el 97% de las instituciones bancarias legalmente autorizadas para funcionar en el territorio nacional. La cantidad de oficinas del Sistema Bancario, suman 3.649 distribuidas en toda la geografía nacional y emplean para su funcionamiento la cantidad de 80.290 personas.

Los depósitos totales experimentaron un aumento en el año 2015, cuando los mismos fueron de

667.652 M\$ (48% más que en el 2014) de los cuáles el 71% fueron depósitos en cuenta corriente, 15,3% en ahorros y 8,5% otras obligaciones a la vista. Esta composición de las captaciones refleja la naturaleza transaccional del sistema venezolano, la cual se ha acentuado recientemente producto de los desequilibrios monetarios inducidos por la expansión del gasto público y la continuidad del control de cambios.

A diciembre de 2015, los cuatro bancos más grandes del sistema, medidos a través de las captaciones son: Banco de Venezuela (18,9%), Banesco (16,6%), Mercantil (11,8%), BBVA-Provincial (11,6%), representando el 59,9% del total de los depósitos del Sistema Bancario, lo que supone que los bancos restantes compiten por solo un poco menos de la mitad de los depósitos.

La cartera de créditos alcanzó un total de 329.6006 M\$ (un 109,6 más que en el mismo periodo 2014) la banca privada aumentó sus colocaciones en 29,2% y la banca pública aumentó en 60,3%.

A diciembre de 2015 los ingresos financieros alcanzaron la cifra de 42.486 M\$, 53,1% más que en 2014, y los gastos financieros 9.218 M\$, 43,1% más que en 2014, de esta manera el margen financiero bruto se incrementó en 36,5%. Los bancos con mayor margen financiero bruto fueron; Venezuela, Banesco, Provincial y Mercantil.

La utilidad acumulada del año 2015 se ubicó en 22.522 M\$ que comparado con lo acumulado en 2014 evidencia un incremento de 9.185 M\$ (68,88%). El Gobierno nuevamente está aplicando su política de crecimiento a través del gasto y la rápida expansión de la liquidez monetaria la cual ha seguido creciendo en forma importante, superando la capacidad de la economía para absorberla (93% de aumento respecto a finales 2014) que estimuló el consumo, lo que desencadenó en un mayor número de captaciones por parte de la banca y una fuerte demanda de créditos por el público.

La Superintendencia de Seguros es la institución que ejerce las funciones de regulación, supervisión, fiscalización y control sobre el sector asegurador. Para IX-2015 los indicadores para las 47 compañías que componen el Sector Seguros Venezolano, sitúan la utilidad 1.546 M \$, representando un crecimiento 84,17% con respecto al mismo periodo 2014. Por otro lado, el resultado de la gestión general para septiembre 2015 se ubicó en 1.795 M\$, reflejando un crecimiento del 155% con respecto a septiembre 2014.

El Activo Total de las compañías de seguro venezolanas se ubicó al mes de septiembre 2015 en 45.309 M\$, un incremento del 159% con respecto a diciembre 2014. Los siniestros totales a septiembre 2015 alcanzaron la suma de 19.571 M\$ (un incremento de 104% respecto a 2014). Los gastos totales del sector asegurador (gastos de comisión, adquisición y administración) a septiembre 2015 totalizaron 9.782 M \$, reflejando un crecimiento de 122% con respecto a 2014.

Las primas netas cobradas en 32.253 M\$ a septiembre 2015, un crecimiento de 116% con relación a septiembre 2014. Dentro de las empresas líderes en este segmento encontramos a: Seguros Caracas (16,30%), Seguros Mercantil (11,84%), Seguros Horizonte (11,13%), Seguros La Occidental (4,83%) y Mapfre Seguros (6,05%).

- Comercio

Otro epígrafe que está mostrando un comportamiento negativo es el de la actividad comercial que a IX-2015 registra una contracción del -12,8%: la disminución del poder adquisitivo provocada por la altísima inflación, la escasez de productos y la ley de Precios Justos que limita los márgenes comerciales para la importación y la producción al 30%, calculados sobre estructuras discrecionales de costes y con penas de hasta 14 de años de prisión por incumplimiento, pueden ser algunos de los factores que explican estos resultados.

2.2 INFRAESTRUCTURAS ECONÓMICAS: TRANSPORTE, COMUNICACIONES Y ENERGÍA

Comunicaciones por vía aérea:

La red de transporte aéreo en Venezuela es adecuada pero desde 2014 la situación de impagos del gobierno con el sector ha provocado problemas de disponibilidad de pasajes dada la reducción de asientos y vuelos hacia y desde Venezuela. Desde principios de 2015 la mayoría de las compañías extranjeras está comercializando los tickets en dólares o tarjetas de crédito internacionales ante la imposibilidad de repatriar. Es necesario planificar con cierto tiempo los viajes a Venezuela. Varias compañías aéreas internacionales han dejado de volar a Caracas (las más recientes Lufthansa y Latam en junio 2016).

En Venezuela existen 21 aeropuertos operativos de acuerdo al ente que dirige y gestiona los aeropuertos en el país, Bolivariana de Aeropuertos BAER. Los itinerarios son autorizados por el Instituto Nacional de Aeronáutica Civil INAC, tanto para el transporte internacional de carga como para el de pasajeros.

Air Europa e Iberia mantienen conexión directa Caracas-Madrid tres días a la semana.

Comunicaciones por carretera:

No es difícil ni costoso explorar Venezuela por tierra. La mayor parte del transporte terrestre va por carretera y existen varios servicios de transporte. La red de carreteras es amplia pero se encuentra bastante deteriorada y requeriría de grandes inversiones para su modernización y mantenimiento. Dada la situación de inseguridad por la que atraviesa el país se desaconseja los desplazamientos en horas nocturnas.

Taxis: Hay muchos taxis en Caracas y en las principales ciudades del país. No utilizan taxímetros así que siempre se debe negociar la tarifa y acordar un precio antes de salir. Es una buena idea preguntar a las personas locales cual es la tarifa normal. Ocasionalmente vehículos privados (piratas) operan ilegalmente como taxis. Tenga cuidado ya que no todos son honestos especialmente en el aeropuerto. Puede reconocer un taxi oficial por la placa amarilla. Como norma de precaución en el aeropuerto se debe siempre utilizar los taxis oficiales (negros con placa amarilla de identificación) y preguntar el precio.

Autobús: Los autobuses son la manera más económica de recorrer el país. Hay tres tipos: normal (regular), ejecutivo (primera clase) y Bus-cama (reclinable). Los últimos son más grandes, más rápidos, más directos y generalmente ofrecen mayor confort. Por lo general tienen aire acondicionado y llegan a ser muy fríos de noche así que es recomendable llevar ropa de abrigo. Los autobuses Bus-Cama cuestan un 30% más pero vale la pena, especialmente para viajes largos.

Los autobuses de largo recorrido salen de los terminales de pasajeros en cada ciudad. Caracas tiene dos terminales importantes (La Bandera y Terminal de Oriente) desde donde puede viajar prácticamente a cualquier parte del país. Las zonas próximas a las terminales son de especial riesgo especialmente la terminal de la Bandera y a ser posible es mejor contratar un taxi.

Algunas compañías de transporte tienen terminales privados. Sólo se requiere hacer reservas en temporada alta cuando los autobuses se llenan rápidamente. Las tarifas varían muy poco, especialmente si hay varias compañías que operan la misma ruta. Para los viajes más largos, los conductores generalmente paran varias veces en los puestos de descanso.

Los autobuses locales son la forma más popular de transporte dentro de las ciudades y pueblos y hay cientos de ellos. Operan frecuentemente y son muy económicos, pero generalmente son lentos y sufren la congestión del tráfico de la capital. Para tomar un autobús, simplemente espere en una parada o llámelo desde el costado de la vía.

'Por puesto': Los Por Puestos pueden ser turismos o microbuses. Son una especie de taxi. Son mucho más económicos que los taxis pero aproximadamente el doble más caros que los autobuses. Las tarifas generalmente similares a los autobuses regulares. Este es el único medio de transporte para ciertas rutas y generalmente esperan en los terminales de autobuses desde donde salen una vez llenos. También pueden pararse para recoger pasajeros en cualquier parte de la ruta siempre y cuando haya espacio.

Comunicaciones por vía férrea:

El sistema ferroviario en Venezuela (www.ife.gob.ve) aún no está desarrollado y se utiliza casi exclusivamente para la industria. Existe una línea operativa para pasajeros en Venezuela que es la ruta Barquisimeto (Estado Lara) - Puerto Cabello (Estado Carabobo), con un trayecto de aproximadamente 175 km. y toma aproximadamente 3 horas. El Plan Ferroviario Nacional contempla una red de aproximadamente 4.000 Km., para ser ejecutada en los próximos 20 años, conformada por varios sistemas que responden a actividades económicas, políticas y sociales, tomando en cuenta los planes y las necesidades del país. Está operativo también el sistema ferroviario de pasajeros Caracas - Valles del Tuy el cual acorta la distancia entre Caracas y las ciudades dormitorio del Estado Miranda.

Caracas tiene un sistema limitado de metro moderno y en otrora eficiente que tiene aire acondicionado y recorre parcialmente la ciudad, longitudinalmente de Este a Oeste. Tiene 20 rutas urbanas y 4 suburbanas, además posee una red integrada Metro–Metrobús. Las tarifas son razonables. Se encuentra operativo el Metro de Los Teques que une a Caracas con Los Altos Mirandinos y actualmente se trabaja en la ampliación de la Línea 5 cuya primera estación se inauguró en IX-2015. Aunque aún se encuentran en proceso de construcción, el Metro de Valencia en el Estado Carabobo (www.metrovalencia.gob.ve) y el Metro de Maracaibo en el Estado Zulia, están operativos con muy pocas estaciones en servicio.

Comunicaciones por vía marítima:

Venezuela es uno de los centro portuarios más importantes de América. Dada su condición geográfica y las características de sus costas, por vía marítima llegan altos volúmenes de carga y tráfico proveniente de los cinco continentes. Los principales puertos venezolanos son: La Guaira, Puerto Cabello, Maracaibo, Guanta, Porlamar y Ciudad Bolívar.

Energía:

Venezuela es uno de los países con mayor grado de electrificación en América Latina; más del 94% de su población dispone de servicio eléctrico. El 67% de la energía eléctrica en el país es generada por saltos de agua. Existen 96 embalses en Venezuela que almacenan cerca de 157 km³ de agua. El parque de generación del Sistema Eléctrico Nacional asciende a unos 24.000 megavatios (MW) de capacidad instalada y está conformado por un significativo número de infraestructuras localizadas en su mayoría en la región de Guayana en el Estado Bolívar, donde funcionan los cinco complejos hidroeléctricos más grandes del país que ofrecen más de 62% del potencial eléctrico del país y, a lo largo de la geografía, unas 30 grandes y medianas plantas termoeléctricas generan el resto. La planta hidroeléctrica Simón Bolívar, también llamada Represa del Guri, es la más grande del país, generando unos 7.526 MW, lo que constituye el 76,4% de su capacidad instalada de 9.850 MW. El fenómeno “El Niño” ha causado en los últimos tres años un déficit pronunciado de precipitaciones en Venezuela y, en consecuencia, se han generado áreas del sequía e incremento de las temperaturas impactando directamente sobre la Represa del Guri, descendiendo su nivel de agua y afectando su capacidad de generación eléctrica.

El consumo promedio por habitante es de 3.078 kWh, el segundo más alto del continente, por ello, en IX 2014 entró en vigencia el Plan Banda Verde, mediante el cual se divide al país en cinco regiones, tomando en cuenta sus condiciones climáticas y su demanda, y se estableció un promedio de consumo penalizando así, el consumo excesivo de energía.

Los problemas recurrentes de disponibilidad del equipo por falta de mantenimiento y obsolescencia, la insuficiente generación para cubrir las exigencias de demanda o las limitaciones y antigüedad de las redes de transmisión, son algunas de las características del sistema eléctrico el cual, se encuentra colapsado y obligado a generar cuotas de racionamiento del suministro en determinadas épocas del año.

3 SITUACIÓN ECONÓMICA

3.1 EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES VARIABLES

En 2015, de forma clara, intensa y contundente, explotaron los fuertes desequilibrios macroeconómicos que venía gestando la economía venezolana desde años atrás, aceleradamente desde 2013, cerrando el ejercicio en una profunda recesión.

Tras las importantes tasas de crecimiento registradas en 2011 (+4,2%) y en 2012 (+5,6%), impulsadas en gran medida por la recuperación de los precios internacionales del crudo y el importante gasto público ejecutado en un contexto electoralista, la economía venezolana padeció un profundo deterioro a lo largo de 2013 que se agravó en 2014 y acelerándose en 2015 sumiendo a la economía en un agudo proceso recesivo con contracción del PIB, según cifras oficiales, del -5.7%.

Los expertos (incluido el FMI) estiman que en 2016 la caída del PIB será del -8/10% y del -4,5% en 2017. Además, el Banco Central informó que la inflación en 2015 fue del 180,9% (240% según analistas); el FMI proyecta la inflación venezolana en 481,5% en 2016 y del 1.642% en 2017. Según fuentes próximas al Banco Central, la inflación en el primer semestre de 2016 alcanzó la cifra del 176,2% y la anualizada el 487,6%. A falta de cifras oficiales, analistas independientes colocan al país también en la cima del desempleo regional, por encima del 9% este año y 15% en 2017.

La oferta agregada presentó una disminución de 9,2% en el año 2015, derivada de la caída en 18,7% de las importaciones y el descenso del PIB. Por su parte, la demanda agregada interna disminuyó 10,1%, afectada por las disminuciones observadas en la inversión bruta fija (-17,6%), el gasto de consumo final privado (-7,8%) y el gasto del Gobierno general (-2,4%). En el caso de la demanda externa, se registró una disminución de 0,7% en las exportaciones de bienes y servicios

Por lo que se refiere a las variables fiscales el último dato oficial publicado a junio de 2015 es el relativo al déficit público de 2013, -1,9 % del PIB, si bien estas estadísticas se refieren exclusivamente al saldo fiscal del Gobierno Central sin tener en consideración los datos del resto de la Administración del Estado: según observadores independientes el déficit público real de Venezuela se ha podido situar entre el -16/-18% del PIB. Respecto al nivel de Deuda en términos de PIB las estimaciones apuntan a unos porcentajes entre el 80 y el 90% del PIB en 2016 y algo mayor en 2017.

Con relación al sector exterior, el deterioro de los precios del petróleo en el mercado internacional afectó los principales indicadores del sector externo durante el año 2015, de manera que la cuenta corriente mostró un déficit de 18.150 M\$, se explica por el nivel alcanzado en la balanza de mercancías de 456 M\$ y por los balances negativos en las cuentas de servicios y de renta de 12.611 M\$ y 5.798 M\$, y, sin embargo, se amortizaron 10.886 M \$ en concepto de deuda pública externa.

El pequeño superávit de la balanza de mercancías para 2015 obedeció, principalmente, al descenso en las ventas externas globales (50,0%), sobre todo las petroleras por efecto de la caída en el precio promedio de la cesta petrolera venezolana, que fue mayor al observado para las importaciones de bienes (22,3%).

En 2015, la cuenta capital y financiera registró un saldo positivo de 16.507 M \$.

En cuanto al nivel de reservas internacionales, a finales de 2015 alcanzaban la cifra de 15.497 M\$, 27% por debajo del nivel de 2014. A 15 de julio de 2016 las reservas internacionales cerraron en 11.950 M\$ de los que unos 8.000 M\$ son oro. Se estima que los DEG alcancen actualmente 810 M\$, y 450 M\$ sea la posición de reservas en el FMI.

El riesgo país se sitúa en julio de 2016 en 2.883 y la calificación de riesgo es con mucho la peor de Latinoamérica: Caa3 de Moody's y CCC de Fitch.

CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS

PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	2012	2013	2014	2015
PIB				
PIB (M\$ a precios corrientes)	381.286	375.000	355.000	335.000*
Tasa de variación real (%)	5,6	1,3	-4,0	-5,7
Tasa de variación nominal (%)	20,5%	-1,6%	-5,3%	-5,7
INFLACIÓN				
Media anual (%)	21,3	40,0	61,8	146
Fin de período (%)	20,1	56,2	68,5	180
TIPOS DE INTERÉS DE INTERVENCIÓN DEL BANCO CENTRAL				
Media anual (%)	16,2	15,6	17,5	20%
Fin de período (%)	15,6	15,6	19,1	21,03%
EMPLEO Y TASA DE PARO				
Población (x 1.000 habitantes)	29.775	30.143	30.139	30.200
Población activa (x 1.000 habitantes)	13.739	13.946	14.403	n.d.
% Desempleo sobre población activa	5,9	5,6	5,5	6,8
DÉFICIT /a				
% de PIB	-4,9	-1,9	n.d.	n.d.
DEUDA PÚBLICA /b				
en M\$	104.807	115.284	137.600	171.999
en % de PIB	27,5	30,7	38,8	51,3
EXPORTACIONES DE BIENES /c				
en M\$	97.340	88.962	74714	29.527(sep)
% variación respecto a período anterior	4,9	-8,6	-16%	-153%
IMPORTACIONES DE BIENES /c				
en M\$	59.339	53.023	47508	27.978(sep)
% variación respecto a período anterior	26,8	-10,6	-10,4	-41,1
SALDO B. COMERCIAL				
en M\$	38.001	35.939	27.206	456,00
en % de PIB	10,0	10,1	7,7%	0,1%
SALDO B. CUENTA CORRIENTE				

en M\$	3.589	5.822	3.816	- 18.150
en % de PIB	0,9%	1,6%	1,1%	-3,3%
DEUDA EXTERNA /d				
en M\$	128.505	122.053	109.394	110.878(sept)
en % de PIB	31,3	0,0	30,8%	20,4%
SERVICIO DE LA DEUDA EXTERNA				
en M\$	14.132	16.948	18.330	12.017,49
en % de exportaciones de b. y s.	14,2	18,6	25	40,7 (sep)
RESERVAS INTERNACIONALES				
en M\$	29.890	21.481	22.077,00	16.358,00
en meses de importación de b. y s.	5,0	3,8	2,80	5,26
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA				
en M\$	3.216	7.040	320	1.383(sep)
TIPO DE CAMBIO FRENTE AL DÓLAR				
media anual**	4,3	6,1	6,3	6,3
fin de período	4,3	6,3	6,3	6,3
Fuentes: Banco Central de Venezuela-BCV, Instituto Nacional de Estadística de Venezuela-INE, Ministerio de Economía, Finanzas y Banca Pública-MEFB. /a: No se publican datos para el conjunto de la Administración del Estado, el indicado se refiere exclusivamente al déficit del Gobierno central, /b: interna y externa; no refleja el endeudamiento total de la República sino solo el del Gobierno central, /c: FOB, /d: pública y privada, *Banco Mundial y estimaciones para 2014 y 2015, ** tipo de cambio oficial de 10 Bs./\$ Última actualización: julio 2016				

3.1.1 ESTRUCTURA DEL PIB

Analizando con mayor detalle la composición del PIB desde el punto de vista de la oferta el epígrafe con mayor peso es el del sector de hidrocarburos, como cabía esperar del país con las mayores reservas comprobadas de crudo del mundo y las octavas de gas: viene representando aproximadamente un 12% del PIB, más del 40% de los ingresos fiscales y alrededor del 96% de las exportaciones totales de Venezuela. Al no haberse publicado todavía datos de PIB de todo el ejercicio 2015 cualquier análisis temporal resulta provisional y no concluyente, sobre todo si se refieren al sector petrolero tremendamente afectado en el tercer trimestre de 2015 por el descenso de aproximadamente 52,8% respecto al mismo periodo de 2014. El precio de la cesta Venezuela durante el año 2015 giró en torno a 45,23US\$/barril, y reporta niveles de 2005 cuando el hidrocarburo culminó 46,03 \$; sin embargo, durante la última semana del mes de diciembre los precios del crudo marcaron una baja histórica desde hace 11 años retrocediendo a 29,17 \$ equiparables con cotizaciones del 2004. Esto ha causado un gran trastorno a las arcas públicas pues se estima que una caída del precio de 1 \$ reduce en 700 M\$ la renta petrolera de Venezuela. La estimación para el año 2016 es que el precio medio del barril se sitúe alrededor de 34 US\$.

Por lo que respecta a otros componentes sectoriales del PIB, la industria manufacturera reflejó hasta IX-2015 una contracción del -6,8% (-8,2 en 2014), consecuencia de los enormes problemas que padece. Fundamentalmente: dramática escasez de materias primas e inputs intermedios nacionales y gran dificultad para importarlos por escasez de divisas (En 2015 el sector industrial había sido convocado apenas para dos subastas de Cencoex, la primera en junio de 350 M\$ para el sector transporte y la segunda en agosto para maquinarias y repuestos

agrícolas, por un monto de 150 M\$), e incertidumbre del marco jurídico. Algunas consideraciones: diversas industrias manufactureras se ven especialmente afectadas por la escasez de insumos a suministrar por las empresas básicas; las aprobaciones, en su caso, de liquidaciones de divisas por parte de la Administración cambiaria se demoran entre 130 y 150 días; la escasez de divisas ha provocado que los industriales venezolanos mantengan una deuda con sus proveedores extranjeros que se estima en, al menos, 9.000 M\$; las cargas laborales no hacen más que subir; el control de precios restringe la actividad empresarial; el racionamiento eléctrico condiciona los procesos productivos; la ineficiencia de los puertos (el tiempo promedio para nacionalizar la mercancía llega a 31 días) encarece los costos. Asimismo hay que resaltar que entre 2004 y 2013 el Gobierno expropió 1.171 empresas, el 30% del sector industrial: afortunadamente, este proceso parece haberse ralentizado en los últimos años si bien las expropiaciones continúan siendo utilizadas como amenazas veladas contra el sector privado. Como consecuencia de todo lo anterior, si bien el sector industrial en su conjunto continúa siendo el que más peso tiene en el PIB (alrededor del 34%) continúa decreciendo (en los 90s suponía el 18% del PIB) y apenas trabaja al 50% de su capacidad instalada.

También la construcción mostró un pobre resultado en 2015 con una contracción del -20,2% superando notablemente a la registrada en 2014, -10,2%. Entre las causas que están provocando este comportamiento cabe mencionar la escasa disponibilidad de insumos básicos, desde las cabillas (redondos de construcción) fabricadas por la empresa nacionalizada SIDOR, hasta de materiales y equipos de fontanería o electricidad que contienen componentes de importación inaccesibles por restricciones en el acceso a divisas. Asimismo, el peso relativo de la construcción en el PIB viene reduciéndose en los últimos años hasta el actual 6% y la actividad es ejercida mayoritariamente por el sector público que representa el 60% (la mayor participación corresponde al sector petrolero).

Otro epígrafe que está mostrando un comportamiento negativo es el de la actividad comercial que en 2015 registra una contracción del -11,8%: la disminución del poder adquisitivo provocada por la altísima inflación, la escasez de productos y la ley de Precios Justos que limita los márgenes comerciales para la importación y la producción al 30%, calculados sobre estructuras discrecionales de costos y con penas de hasta 14 de años de prisión por incumplimiento, pueden ser algunos de los factores que explican estos resultados.

Entre los principales sectores que parecen haber registrado resultados positivos en 2015 destacan: comunicaciones 2,7% (representando el 12% del PIB) e instituciones financieras y seguros 14,4% (representando el 8%).

Desde la perspectiva de la demanda, el comportamiento negativo que está mostrando el PIB venezolano se explica por las fuertes caídas que están registrando tanto el consumo como la inversión privada y que neutralizan las aportaciones positivas al crecimiento de la demanda externa consecuencia, a su vez, de la caída de las importaciones.

CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO

PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO (%)	2011	2012	2013	2014	2015 (sep)
POR SECTORES DE ORIGEN					
AGROPECUARIO	3,1	3,0	2,9	3%	3%
AGRICULTURA	3,1	3,0	2,9	3%	3%
GANADERÍA	n.d	n.d	n.d	n.d	n.d
SILVICULTURA Y PESCA	n.d	n.d	n.d	n.d	n.d
INDUSTRIAL	35,8	35,5	34,9	34%	34%
MINERÍA Y PETRÓLEO	11,8	11,3	11,2	11%	12%
MANUFACTURAS	14,5	13,9	13,7	13%	13%
CONSTRUCCIÓN	7,2	8,0	7,7	7%	6%
ELECTRICIDAD Y AGUA	2,3	2,2	2,3	2%	2%
SERVICIOS	61,1	61,5	62,2	63%	63%
TRANSPORTE, COMUNICACIONES Y ALMACENAMIENTO	10,1	10,2	10,4	11%	12%
COMERCIO	9,6	9,9	10,1	9%	9%
FINANZAS	4,4	5,5	6,6	8%	8%
INMOBILIARIO	9,8	9,6	9,7	10%	10%
ADMINISTRACIÓN PÚBLICA	12,3	12,3	12,5	13%	13%
OTROS SERVICIOS	14,9	14,0	12,8	12%	11%
TOTAL	100,0	100,0	100,0	100%	100%
POR COMPONENTES DEL GASTO					
CONSUMO:	88,0	89,0	91,7	93,0%	91%
Consumo Privado	69,7	70,7	73,0	73,4%	72%
Consumo Público	18,2	18,3	18,7	19,6%	19%
FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL:	40,3	47,4	40,2	32,2%	31%
Formación Bruta de Capital Fijo	30,4	35,5	31,8	27,5%	23%
Var. existencias	9,9	11,9	8,4	4,7%	8%
EXPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	14,1	13,6	12,5	12,4%	13%
IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS (menos)	42,4	49,9	44,5	37,7%	35%
DISCREPANCIA ESTADÍSTICA	0,0	0,0	0,0	0,0%	0%
TOTAL	100,0	100,0	100,0	100%	100%
<i>Fuente: BCV y Veneconomía Última actualización: febrero 2016</i>					

3.1.2 PRECIOS

Por segundo año consecutivo la economía venezolana registró en 2015 la mayor inflación del mundo: según datos oficiales IPC interanual del 180.9%.

La principal razón, entre otras muchas, que explica la elevadísima inflación en Venezuela radica en el imperante sistema de liderazgo fiscal que recurre a la monetización del déficit público vía fuerte expansión de la oferta monetaria. La economía venezolana está registrando una expansión extraordinaria de la liquidez monetaria desde 2005: PDVSA tuvo que vender al BCV

los dólares que genera por sus exportaciones de petróleo al cambio oficial de 6,3 Bs/\$ y, desde hace poco, a otros tipos oficiales; se ve obligada a endeudarse con el BCV para obtener el resto de financiación que requieren sus operaciones, incluidos los numerosos programas sociales que le encomienda el Gobierno; y el BCV emite Bs que facilita a PDVSA, a los que se añaden los que facilita a otros entes públicos que, igualmente, precisan financiar los programas que les encomienda el Gobierno. De esta forma, la liquidez monetaria va creciendo permanentemente causando una fuerte inflación.

El establecimiento en febrero de la nueva tasa de cambio DICOM que en Julio de 2016 se sitúa en unos 640 bolívares/US\$, lo que implica una fortísima devaluación, está teniendo un fuerte impacto inflacionario por los altos volúmenes de importaciones registrados en esta economía.

3.1.3 POBLACIÓN ACTIVA Y MERCADO DE TRABAJO. DESEMPLEO

En 2015 la tasa teórica de desempleo se ubicó en 6,8%, un total de 948.550,6 personas. La población activa se situó en 13.949.274 personas, equivalente a 62,7%, cifra que representa una disminución de 348.263 (2,8 pp) personas en comparación con el año 2014, donde el número de activos fue de 14.294.537 correspondiente a 65% de la población en edad de trabajar. La sociedad venezolana es joven: el 76% de la población tiene menos de 45 años.

Para tener una imagen real de la situación del empleo en el país hay que tener muy en cuenta la denominada tasa de informalidad: el INE venezolano define como empleo informal a las personas empleadas en el servicio doméstico, a los trabajadores por cuenta propia no profesionales (vendedores, artesanos, conductores, pintores, carpinteros, buhoneros, etc.) y a los patronos, empleados, obreros y trabajadores familiares empleados en empresas con menos de cinco empleados; en la realidad, el INE considera como población ocupada a los mayores de 15 años que declaren haber trabajado, con o sin remuneración, al menos 1 hora en los 7 días previos a la fecha de la encuesta. La tasa de informalidad en Venezuela asciende al 41,3% de la población ocupada, 5.338.914 personas. No obstante mantiene una tendencia decreciente (en 1999 era de 55%), probablemente consecuencia del aumento de la ocupación registrada en el sector público que ha venido creciendo a un ritmo superior a la del sector privado. En 2015, 2.553.184 personas formaban parte de la nómina del sector público, esto es, un crecimiento del 99,5% desde que el presidente Hugo Chávez llegó al poder en el año 1999 y las cifras han venido creciendo con los años debido a la política de nacionalización de empresas implementada por el Gobierno y a la absorción de empleos externos asumida por las empresas públicas. Por el contrario, el sector privado redujo su participación en el mercado laboral desde 84,5% en 1999 al 80,2% en 2015 ascendiendo a un total de 10.360.359 personas las que tenían empleo en el sector privado que, en comparación con el año 2014, cuando fue de 10.606.172 (79%), refleja una disminución de 245.513 personas.

Por otra parte, cabe resaltar también la vigencia del Decreto de Inamovilidad Laboral para trabajadores del sector público y privado, que ha venido prorrogándose durante los últimos 14 años, extendiéndose en diciembre 2015 por el Presidente Nicolás Maduro hasta el 2018: la norma impide prácticamente la rescisión de la relación laboral con los trabajadores. Y las repentinas pagas extraordinarias que suele decidir el Gobierno para los empleados públicos y, ya para todos los trabajadores, los repentinos aumentos del salario mínimo; el último del 30% decretado el 1-V-2016.

3.1.4 DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA

El PIB per cápita se estima que se situó en 2015 en 11.290 \$.

Según el Informe sobre el Desarrollo Humano 2015 del PNUD el coeficiente GINI para Venezuela refleja un promedio de 52,48% en el periodo 2011-2015. El Informe señala que el valor del Índice de Desarrollo Humano (IDH) para 2014, último año disponible, fue de 0,762, resultado que posiciona al país dentro de la categoría de "alto desarrollo humano" en la 71ª posición de 188 países. El índice de desigualdad ajustado al ingreso fue de 0.556 en 2013.

Según el INE venezolano la distribución de la renta ha mantenido la misma estructura en los últimos años, presentando una tendencia progresiva al disminuir la desigualdad durante el periodo 1999-2012 (último informe publicado): el Índice de Gini se redujo de 0,486 en 1997 a

0,404 en 2012. El INE también apunta que en 2012 el 20% más rico de la población recibía el 44,8% de los ingresos y el 20% más pobre el 5,4%. Estas estadísticas no han sido actualizadas por el ente hasta la fecha.

3.1.5 POLÍTICAS FISCAL Y MONETARIA

La política fiscal desarrollada en Venezuela, basada en un gasto público a veces desmesurado e ineficiente y en ocasiones incontrolado, es excesivamente expansiva y es el origen de los problemas económicos que padece el país: paralelamente la opción escogida de monetización de los elevadísimos déficit públicos alcanzados exige una política monetaria igualmente expansiva en exceso que, entre otros males, provoca las mayores tasas de inflación del mundo.

La última información publicada se refiere al déficit público de 2013 referido exclusivamente al del Gobierno Central sin incluir al del resto del sector público: según esa información, el déficit fue del 1,9% del PIB con un gasto público de 102,7 M\$ y unos ingresos de 95,5 M\$. Transcurridos 5 meses desde que finalizara el ejercicio siguen sin publicarse datos de 2015 pero todos los observadores coinciden en señalar que el déficit público total, no solo el del Gobierno Central, ha podido alcanzar la insoportable tasa del -16/-18% del PIB.

Según los datos para 2013, el gasto público (22,8 % del PIB) fue principalmente gasto corriente, 83%, con una subida del 39% respecto a 2012. Pero en el análisis de la política fiscal que se aplica en Venezuela y, más concretamente, en el del gasto público hay que tener muy presente que son muchos los actores que intervienen en su ejecución y que no se dispone de información puntual sobre sus actuaciones: las cifras oficiales no incluyen los presupuestos paralelos gestionados por diversas entidades. Cuando se inició el boom de ingresos en 2004, el Gobierno comenzó a crear un gasto paralelo a través de fondos especiales y opacos, ajenos al control de la Asamblea Nacional, sobre cuya gestión no se publica información oficial: estos fondos se encargan, en principio, de financiar proyectos sociales y cubrir las insuficiencias de recursos de los entes oficiales. Asimismo hay que tener también en cuenta el caso de PDVSA, importantísima unidad de gasto sobre cuya situación financiera es complicado hacer valoraciones exactas pues a la habitual incertidumbre con relación al precio del petróleo hay que agregar las dudas sobre el monto exacto de su producción, exportación, plan de inversiones, costes y endeudamiento.

En cuanto al comportamiento de los ingresos en 2013, último año disponible, subieron un 57% con relación a 2012 alcanzando el 25,5% del PIB: en esa evolución tuvo una gran incidencia el comportamiento de los precios del crudo, ligeramente mayores a los del año precedente, que hicieron que la renta petrolera subiera un 85% (\$40.500 M\$, 10,8% del PIB). Los ingresos tributarios representaron aproximadamente el 50% los ingresos totales (unos \$48.000 M\$) destacando la recaudación por IVA cuya tasa está fijada en el 12% desde 2009.

Como acompañamiento de la política fiscal expansiva, desde 2006 el Gobierno aplica una exageradamente expansiva política monetaria que se materializa en continuos y progresivos incrementos de la liquidez monetaria (M2). En 2014 la aumentó un 65% y en 2015 fue de 100,5 de acuerdo a las cifras publicadas por el Banco Central de Venezuela.

Las previsiones oficiales para 2016 están reflejadas en la correspondiente Ley de Presupuesto, bajo los supuestos de un precio medio del petróleo de 40 \$/b y un tipo de cambio en 10 Bs/\$.

Sin embargo, las estimaciones de observadores independientes son muy distintas y prácticamente todas coinciden en que 2016 será un año marcado por una fuerte recesión (caída del PIB de alrededor del -8/-10%), una altísima inflación (superando la barrera del 400%), un probable déficit por cuenta corriente y la persistencia de un excesivo déficit fiscal. No obstante hay que resaltar que las citadas estimaciones están basadas con carácter general en unos supuestos del precio del crudo probablemente muy bajos por lo que si la caída de estos se modera y su promedio anual se sitúa en unos 55 o 60 \$/b estas previsiones habrán resultado ser excesivamente pesimistas.

Por último hay que resaltar que existen riesgos económicos adicionales derivados de una posible persistencia de la caída del precio del petróleo, de la insostenibilidad de la deuda, de una crisis externa por disminución de reservas internacionales o de la reducción de la productividad y el

deterioro del clima de negocios.

3.2 PREVISIONES MACROECONÓMICAS

Las previsiones oficiales para 2015 reflejadas en la correspondiente Ley de Presupuesto estiman, bajo los supuestos de un precio medio del petróleo de 40 \$/b y dos tipos de cambio flotante (no fijado inicialmente en 10 Bs/US\$ y otro, el Dicom, en 206 Bs/US\$), un crecimiento del PIB en términos reales del -7% y una inflación de entre el 250% y el 450%

3.3 OTROS POSIBLES DATOS DE INTERÉS ECONÓMICO

La Bolsa de Valores de Caracas (BVC) es la única operativa en el país, tras la desaparición de la de Maracaibo. La BVC es una institución de carácter privado que actúa bajo la vigilancia de la Comisión Nacional de Valores (CNV). La BVC está operada mediante sociedades de corretaje, éstas son empresas autorizadas por la CNV para realizar todas aquellas actividades de intermediación de títulos valores y actividades conexas. Cuando una sociedad de corretaje es admitida en una bolsa de valores puede emplear la denominación de Casa de Bolsa. A la Bolsa de Valores de Caracas pertenecen 63 casas de bolsa, siendo cada una propietaria de una acción y habiendo sido aprobado su ingreso como miembro por la institución.

Todas las operaciones se realizan a través del SIBE. La Bolsa de Caracas cuenta con tres índices, uno de carácter general, el Índice Bursátil de Capitalización (IBC), y dos sectoriales, el financiero y el industrial. El IBC es el promedio aritmético de la capitalización de una muestra de 11 títulos escogidos sin discriminar el tipo de actividad a los cuales pertenecen (los 4 con los que se obtiene el índice financiero, y los 7 que conforman el industrial), mientras que los Índices Financiero e Industrial tienen canastas diferentes. Los índices son calculados diariamente por la BVC y de su administración se ocupa un comité creado para tal fin.

Este índice IBC ha mostrado desde el año 2008 una tendencia creciente. En 2014 cerró en 3.974,02 (54,2% respecto al mismo período del año anterior). A V-2015 acumula un alza de 300% al pasar de 3.980.76 puntos a 15.384,26 puntos y casi un 600% en los últimos 12 meses. La Bolsa de Caracas acumula un rebote del 23.000% en los últimos cinco años.

Actualmente en la Bolsa de Caracas hay 41 empresas cotizadas, pero el volumen de contratación diaria es mínimo.

3.4 COMERCIO EXTERIOR DE BIENES Y SERVICIOS

La economía venezolana se caracteriza por su gran dependencia de las exportaciones de petróleo. Los enormes ingresos petroleros le han permitido tradicionalmente cubrir sus importaciones aún a riesgo de abandonar sectores tradicionales especialmente del sector primario (café, cacao, ganadería...). Las actuaciones del Gobierno desde el pasado año en un contexto de fuertes caídas del precio del crudo se han centrado en una fuerte contracción de las divisas canalizadas al sector privado y un reajuste de su distribución con el consecuente efecto sobre el comercio exterior.

Según el BCV, las importaciones de bienes sumaron 27.978 M\$ a IX-2015 lo que representa una disminución de -41,1% con respecto al mismo período de 2014, confirmando la tendencia a la baja de las importaciones durante el los dos últimos años. El sector público ha incrementado su protagonismo representando sus compras en el exterior el 49,93% del total mientras que las del sector privado representan un 50,08%. El crecimiento de la participación del Ejecutivo se evidencia al comprarse con respecto al 2014. En ese año, el sector privado manejó 59% de la importación por 41% del gobierno. Las importaciones petroleras, especialmente gasolinas, que representan el 17,6% del total importado, disminuyeron un -46%: las no petroleras, representando el 82,3% restante, disminuyeron un -39%.

Según cifras de analistas independientes, las exportaciones en 2015 alcanzaron una cifra de 39.200 MM\$ (frente a 74.700 MM\$ en 2014) y la simportaciones 34.900 MM\$ (frente a 47.500 MM\$ en 2014).

Del mismo modo a IX-2015 las exportaciones no petroleras cayeron un -7,7%, situándose en 2.332 M\$. Por su parte las exportaciones petroleras disminuyeron un 52,28% situándose en 27.833 M\$ un -63% en comparación con en el mismo period del año anterior.

Con relación al comercio exterior de servicios las importaciones a IX-2014 alcanzaron la cifra de 9.325 M\$, similar a la registrada en 2013, y las exportaciones disminuyeron al pasar de 1.689 M\$ en los nueve primeros meses de 2013 a 1.399 M\$ en el mismo periodo de 2014.

3.4.1 APERTURA COMERCIAL

En los años 90, con la adhesión al GATT, Venezuela emprendió un proceso de liberalización de su economía que supuso la apertura del comercio y la reducción de sus aranceles tanto en el ámbito multilateral como en el de acuerdos regionales. A IX-2015, exportaciones más importaciones suponen un 48% del PIB y solo las importaciones un 35%.

En IV-2013 Venezuela adoptó un nuevo Arancel de Aduanas en el ya se incluyen las descripciones y tarifas arancelarias comunes de los miembros de MERCOSUR aunque se reserva códigos arancelarios de bienes sensibles (más de 700 productos), como mínimo hasta 2016 para proteger las industrias nacionales del acero, metalmecánica, textil, calzado y plástico, entre otras. A partir del 6 de abril de 2016, Venezuela aplica alícuotas distintas al AEC, conforme su arancel nacional, de acuerdo con el siguiente cronograma:

- i) 260 códigos NCM hasta el 31 de diciembre de 2016; y
- ii) 160 códigos NCM el 31 de diciembre de 2017.

3.4.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES

Por el lado de las importaciones, y de acuerdo a las últimas cifras publicadas por el Instituto Nacional de Estadística (INE), a X-2014 Estados Unidos fue el principal proveedor de Venezuela con una cuota de 24% del total importado, seguido por China (15%), Brasil (11%) y Colombia (6%). Con una cuota conjunta del 21,1% les siguen México, Argentina, Alemania, Italia, España y Panamá. Con datos referidos al ejercicio completo de 2013 nuestro país cuenta con una participación del 2,3%, pasando del octavo lugar en 2012 al noveno, posición que se mantiene X-2014.

En cuanto a las exportaciones, analizando solo las petroleras que suponen la práctica totalidad del total exportado, el principal cliente en 2014 fue Estados Unidos con una cuota del 40%, seguido de India (22%), China (13%), Curazao (10%), Cuba (5%) y España (2,85%).

De todo lo anterior podríamos señalar, como hecho relevante, que España ocupa un destacado 6º puesto como destino de las exportaciones venezolanas y que Estados Unidos continúa siendo el principal socio comercial de Venezuela, como cliente y como proveedor.

CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)

PRINCIPALES PAISES CLIENTES					
(Datos en MBD-Millones de Barriles Diarios)	2012	2013	2014		%
EEUU	919	768	761	40%	-1
India	366	403	415	22%	3
China	269	293	244	13%	-17
Curazao	166	168	185	10%	10
Cuba	98	99	90	5%	-9
España	50	43	54	3%	26
Resto	192	161	148	8%	-8
TOTAL EXPORTACIONES PETROLERAS	2.060	1.935	1.897		-2

*Fuente: Memoria y cuenta de PDVSA. Dado que no se publican estadísticas sobre exportaciones totales de Venezuela por países que incluyan tanto petróleo como otras mercancías y dado que las exportaciones de petróleo suponen en media el 96% de las exportaciones totales, el ranking que se indica corresponde a las exportaciones de petróleo por países según la última Memoria y Cuenta de PDVSA disponible.
Última actualización: abril 2016*

CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)

PRINCIPALES PAISES PROVEEDORES					
(Datos en M USD)	2011	2012	2013	%	2014 (a oct)
ESTADOS UNIDOS	9.657	12.123	10.377	-14	7.700
CHINA	4.132	7.793	7.645	-2	4.614
BRASIL	2.945	4.368	4.503	3	3.405
COLOMBIA	1.482	2.353	2.258	-4	1.758
ARGENTINA	1.219	2.006	1.913	-5	1.567
MEXICO	1.368	1.949	2.232	15	1.501
ALEMANIA	910	1.165	1.295	11	863
ITALIA	667	1.099	1.144	4	863
ESPAÑA	1.405	1.321	1.020	-23	785
PANAMA	1.339	1.560	910	-42	644
Resto	9.737	11.572	11.656	1	8.107
TOTAL	34.861	47.310	44.952	-5	31.807

*Fuente: INE
Última actualización: abril 2016*

3.4.3 PRINCIPALES SECTORES DE BIENES (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)

Las importaciones venezolanas están muy diversificadas. A X-2014 fueron lideradas por el capítulo 84 "Calderas, máquinas y aparatos mecánicos" (5.026 M\$ y 16% del total),

seguido de "Máquinas y material eléctrico" (2.637 M\$ y 8,2%), "Productos farmacéuticos" (2.443 M\$ y 7,6%), y "Manufacturas de fundición de hierro o acero" (2.252 M\$ y 7%). También son relevantes las importaciones de "Cereales", "Plásticos y sus manufacturas", "Productos químicos orgánicos", "Combustibles y aceites minerales", "Leche y productos lácteos" y "Carnes y despojos comestibles", que en total suponen el 19,2% del total importado.

Por lo que se refiere a las exportaciones prácticamente el total se refiere a "Combustibles y aceites minerales" con 27.833 M\$ en tanto que las exportaciones no petroleras apenas suponen 1.694 M\$ a X-2014. En esta exportación no tradicional destacan los "Productos químicos orgánicos" (666 M\$), "Perlas finas, piedras o metales preciosos" (337 M\$), "Minerales metalíferos" (212 M\$), "Productos químicos inorgánicos" (164 M\$), "Abonos" (145M\$), "Barcos y demás artefactos flotantes" (117 M\$), "Fundición de hierro y acero" (117 M\$) y "Aluminio y sus manufacturas" (96M\$).

CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES

PRINCIPALES CAPITULOS EXPORTADOS					
(Datos en M USD)	2012	2013	2014	2015	%
27. Combustibles minerales*	93.569	85.603	74.714	27.833	-63%
29. Productos químicos orgánicos	512	657	666,1 (oct)	n.d.	n.d.
71. Perlas finas, piedras o metales preciosos	0	0,0	336,8 (oct)	n.d.	n.d.
26. Minerales metalíferos, escorias y cenizas	410	266	212,3 (oct)	n.d.	n.d.
28. Productos químicos inorgánicos	229	133	163,6 (oct)	n.d.	n.d.
31. Abonos	253	155	145,1 (oct)	n.d.	n.d.
89. Barcos y demás artefactos flotantes	91	103	117,4 (oct)	n.d.	n.d.
72. Fundición hierro y acero	738	303	116,6 (oct)	n.d.	n.d.
76. Aluminio y sus manufacturas	166	74	96,2 (oct)	n.d.	n.d.
84. Reactores nucleares, calderas	44	38	66,9 (oct)	n.d.	n.d.
Resto	577	371	651,3 (oct)	n.d.	n.d.
TOTAL EXPORTACIONES NO PETROLERAS***	3.020	2.100	2.573	1.694	23

*Fuente: INE y BCV. * Las cifras de este capítulo son las publicadas por el BCV porque el INE no incluye en sus estadísticas las exportaciones petroleras.
Última actualización: abril 2016*

CUADRO 6: EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

PRINCIPALES CAPITULOS IMPORTADOS					
(Datos en M USD)	2011	2012	2013	%	2014 (a oct)
84. Reactores nucleares, calderas y aparatos mecánicos	8.709	11.518	8.350	-27	5.026
85. Máquinas, aparatos y material eléctrico	4.687	5.589	4.055	-27	2.637
30. Productos farmacéuticos	2.969	3.411	3.207	-6	2.443
73. Manufacturas de fundición de hierro y acero	1.262	2.185	2.681	23	2.252
10. Cereales	1.058	1.303	1.822	40	1.300
39. Plásticos y sus manufacturas	1.215	1.409	1.456	3	1.084
29. Productos químicos orgánicos	2.055	2.132	1.392	-35	987
27. Combustibles y aceites minerales	329	326	374	15	977
4. Leche y productos lácteos	867	1.190	1.008	-15	925
2. Carnes y despojos comestibles	985	1.173	1.709	46	840
Resto	21.874	24.532	19.096	-22	13.334
TOTAL	46.010	54.767	45.151	-18	31.807

Fuente: INE
Última actualización: abril 2016

CUADRO 7: IMPORTACIONES POR SECTORES

PRINCIPALES CAPITULOS IMPORTADOS					
(Datos en M USD)	2011	2012	2013	%	2014 (a oct)
84. Reactores nucleares, calderas y aparatos mecánicos	8.709	11.518	8.350	-27	5.026
85. Máquinas, aparatos y material eléctrico	4.687	5.589	4.055	-27	2.637
30. Productos farmacéuticos	2.969	3.411	3.207	-6	2.443
73. Manufacturas de fundición de hierro y acero	1.262	2.185	2.681	23	2.252
10. Cereales	1.058	1.303	1.822	40	1.300
39. Plásticos y sus manufacturas	1.215	1.409	1.456	3	1.084
29. Productos químicos orgánicos	2.055	2.132	1.392	-35	987
27. Combustibles y aceites minerales	329	326	374	15	977
4. Leche y productos lácteos	867	1.190	1.008	-15	925
2. Carnes y despojos comestibles	985	1.173	1.709	46	840
Resto	21.874	24.532	19.096	-22	13.334
TOTAL	46.010	54.767	45.151	-18	31.807

Fuente: INE
Última actualización: abril 2016

CUADRO 8: IMPORTACIONES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS

PRINCIPALES CAPITULOS IMPORTADOS					
(Datos en M USD)	2011	2012	2013	%	2014 (a oct)
84. Reactores nucleares, calderas y aparatos mecánicos	8.709	11.518	8.350	-27	5.026
85. Máquinas, aparatos y material eléctrico	4.687	5.589	4.055	-27	2.637
30. Productos farmacéuticos	2.969	3.411	3.207	-6	2.443
73. Manufacturas de fundición de hierro y acero	1.262	2.185	2.681	23	2.252
10. Cereales	1.058	1.303	1.822	40	1.300
39. Plásticos y sus manufacturas	1.215	1.409	1.456	3	1.084
29. Productos químicos orgánicos	2.055	2.132	1.392	-35	987
27. Combustibles y aceites minerales	329	326	374	15	977
4. Leche y productos lácteos	867	1.190	1.008	-15	925
2. Carnes y despojos comestibles	985	1.173	1.709	46	840
Resto	21.874	24.532	19.096	-22	13.334
TOTAL	46.010	54.767	45.151	-18	31.807

*Fuente: INE
Última actualización: abril 2016*

3.4.4 PRINCIPALES SECTORES DE SERVICIOS (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)

A IX-2015 las importaciones de servicios alcanzaron 8.564 M\$ con una contracción del -8,2% con relación al mismo periodo del año anterior: el sector público absorbió la mayoría de las importaciones con el 58% del total, correspondiendo a los servicios petroleros 1.621 M\$ y 3.464 a la importación de servicios no petroleros.

Con relación a las exportaciones de servicios alcanzaron en el periodo mencionado 1.163 M\$ con una caída del -16,86%. En este caso fue el sector privado el principal exportador con 694 M\$, un -8,2% menos que en el periodo anterior, correspondientes en su totalidad a servicios no petroleros.

3.5 TURISMO

El sector turístico nunca ha jugado un papel destacable en la economía venezolana: 4% del PIB en 2014, de acuerdo a las últimas cifras disponibles del Ministerio de Turismo.

El país cuenta con una oferta muy limitada de productos de alta calidad aunque excepcionales como Canaima o Los Roques. Dispone además de una oferta amplísima de enclaves puntuales muy atractivos: sus costas y playas son de reconocimiento mundial y, entre los sitios más impactantes, se encuentran el Salto Ángel (la caída de agua más alta del planeta), el Lago de Maracaibo (el más grande de Suramérica), el Río Orinoco (el tercero más caudaloso del mundo), el teleférico de Mérida (el más largo y alto del mundo), así como 43 parques nacionales y 21 monumentos naturales que ofrecen variadas posibilidades de turismo ecológico y de aventura.

Según información oficial los ingresos por turismo receptivo mas interno, tuvieron un crecimiento entre 2014 y 2015 del 65,02% nada mas en el periodo de vacaciones escolares (julio-septiembre), que generaron entradas por el orden de los 1.399 M\$, en comparación con los 812 M\$ correspondiente al periodo 2014. No hay cifras oficiales sobre el nº de visitantes internacionales ni las principales razones para viajar a Venezuela. Los flujos de turismo emisor venezolano según MINTUR experimentaron, sólo en el periodo de vacaciones escolares 2015, un tímido crecimiento de apenas 1,32% en comparación con el mismo periodo 2014 alcanzando la cifra de 195.505 .

Los indicadores de prospectiva para el turismo venezolano no son buenos. La prevision para el año 2016 del Consejo Mundial de Viajes y Turismo en su informe "Impacto Económico de Viajes y Turismo", ubica a Venezuela como el país con el menor aporte de la industria turística al Producto Interno Bruto con una contracción esperada de -4,7, ocupando el ultimo lugar en la lista de 184 países evaluados. Los aspectos peor considerados y con mayor influencia en la baja puntuación de Venezuela siguen siendo la tremenda inseguridad que se respira en el país, las precarias infraestructuras viarias y de transporte internos y la baja tasa de inversión y los deficientes servicios que se prestan al visitante: y más recientemente las complicaciones para contratar pasajes de avión ante las reducciones de frecuencias, rutas y capacidad de los aviones que han llevado a cabo todas las compañías aéreas que operan en el país ante la acumulación de deudas que padecen como consecuencia de la falta de autorizaciones de divisas para poder repatriar el importe de los billetes que venden en bolívares. Por otra parte la infraestructura hotelera y de servicios está limitada a zonas muy concretas: además de Caracas, la única zona con una verdadera infraestructura turística es la isla de Margarita en la que se localizan varias cadenas hoteleras internacionales incluida la española NH.

3.6 INVERSIÓN EXTRANJERA

3.6.1 RÉGIMEN DE INVERSIONES

La Constitución de 1999 reserva al Estado la industria petrolera y ciertos sectores estratégicos y señala como sectores de interés preferente la agricultura, la seguridad alimentaria o auto-abastecimiento, las PYMEs y el turismo: asimismo establece igualdad de tratamiento para el capital nacional y el extranjero.

Al amparo de una ley habilitante aprobada en el año 2014 por el presidente Maduro dictó el Nuevo Decreto N° 1.438 con Fuerza de Ley de Inversiones Extranjeras, publicado en la Gaceta Oficial Extraordinaria N° 6.152 de 18-XI-2014, que deroga las disposiciones anteriores sobre la materia y modifica sustancialmente el régimen y tratamiento de la inversión extranjera en Venezuela.

El alcance del contenido de la nueva Ley de Inversiones Extranjeras resulta preocupante:

- Suprime la anterior Superintendencia de Inversiones Extranjeras y atribuye sus funciones a CENCOEX en la que han de registrarse los inversores extranjeros y a la que se otorga capacidad para solicitar cualquier tipo de información, llevar a cabo toda clase de investigaciones y exigir el "levantamiento del velo corporativo" (capacidad para investigar cualquier estructura y requerir información hasta nivel de los últimos beneficiarios, sin importar las formas corporativas, nacionalidad, domicilio o residencia de las personas naturales o jurídicas involucradas). El propósito parece ser el de averiguar si hay personas venezolanas involucradas en estructuras que incluyen compañías del exterior que persigan soslayar el control de cambios vigente.
- Se entiende por Empresa Extranjera aquella cuyo capital social pertenezca en 51% o más a inversionistas extranjeros y sea calificada como tal por el Cencoex
- Se elimina la posibilidad de someter las disputas en materia de inversión extranjera a arbitraje: el artículo 5 establece que quedarán sometidas a la jurisdicción de los tribunales venezolanos. Como excepción, se establece que la República podrá hacer uso de otros mecanismos de solución de controversias construidos en el marco de la integración de Latinoamérica y el Caribe.
- El valor constitutivo de la inversión extranjera debe estar representado en un 75% por activos tangibles o físicos.
- El monto mínimo a los fines de obtener el registro de una inversión extranjera es el equivalente a 1.000.000 \$ calculados a la tasa de cambio oficial vigente. Se podrá autorizar un monto menor, pero no inferior a 100.000,00 \$ atendiendo al interés sectorial o de apoyo a las pequeñas y medianas industrias locales.
- La inversión extranjera debe permanecer en el país por un mínimo de 5 años; pasado ese periodo los inversionistas podrán realizar remesas al extranjero por concepto del capital invertido y los ingresos que, en su caso, obtengan por la venta dentro de Venezuela de acciones o reducciones de capital.
- Se podrán repatriar dividendos anualmente en divisas libremente convertibles a partir del primer ejercicio económico con el límite del 80% de los beneficios. Pero el Ejecutivo,

como de facto viene haciendo desde 2007, puede suspender las remesas cuando existan circunstancias extraordinarias que afecten a la balanza de pago, a las reservas internacionales o a la seguridad económica nacional.

- CENCOEX podrá aprobar o negar prácticamente cualquier operación de divisas relacionada con una inversión previa opinión vinculante del ministro correspondiente.
- En el caso de liquidación se podrá remitir al extranjero hasta el 85% del monto total de la inversión extranjera, siempre que la venta sea a inversionistas nacionales y CENCOEX compruebe el buen funcionamiento de la empresa.
- Aparte de CENCOEX, otros órganos son competentes por razón de la naturaleza de la inversión, como las Superintendencias de Bancos y la de Seguros o el Ministerio de Energía y Petróleo.

3.6.2 INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍSES Y SECTORES

A IX-2013, última información de flujo de inversiones publicada por el BCV, los principales inversores fueron España (694 M\$), Holanda (368 M\$), Francia (333 M\$) y Reino Unido (205 M\$): destaca la ausencia de Estados Unidos de América. Es importante resaltar que España pasó a ser el primer país inversor en Venezuela tras el tercer lugar en el ranking 2012.

Las cifras en los últimos años reflejan una inversión extranjera moderada y concentrada en la reinversión de utilidades (beneficios) hasta el año 2015, cuya repatriación esta represada desde hace años: en su desglose por conceptos se observa que de los 1.383 M\$, en este caso hasta IX-2015, de inversión extranjera neta (casi un 50% mayor que en 2014), la subcategoría "Sector Privado" con 1.528 M\$ y "No Financiero no petrolera" con 1.527 M\$ destacan sobre todas las restantes.

En cuanto al stock de Inversión Extranjera en Venezuela la única información disponible de fuentes venezolanas es la elaborada por el BCV relativa al periodo IX-2004/IX-2013: según esos datos el principal país en inversión acumulada durante el citado periodo es Países Bajos con 3.369 M\$, seguido de España con 1.915 M\$, Francia (1.210 M\$), Rusia (916 M\$) y China (881 M\$).

El flujo de Inversiones Extranjeras Directas (IED) hacia Venezuela, cayó entre \$6.000 millones y \$9.000 millones, en 2014, según un estudio realizado por la Conferencia de Naciones Unidas para el Comercio y el Desarrollo (Unctad).

Según datos de la Secretaría de Estado de Comercio español, el stock de inversiones directas españolas (no ETVE) en Venezuela ascendía a finales de 2014 a 5.403 MM de euros, y la venezolana en España a 705 MM de euros.

CUADRO 9: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES

INVERSION EXTRANJERA EN VENEZUELA POR PAISES Y SECTORES					
(Datos en M U\$)	2012	2013	2014	2014 (a sep)	2015 (a sep)
POR PAISES*					
España	454	694	n.d.	n.d.	n.d.
Países Bajos (Holanda)	910	368	n.d.	n.d.	n.d.
Francia	629	333	n.d.	n.d.	n.d.
Reino Unido UK	216	205	n.d.	n.d.	n.d.
China	128	124	n.d.	n.d.	n.d.
Panamá	139	69	n.d.	n.d.	n.d.
Islas Barbados	100	68	n.d.	n.d.	n.d.
Alemania	91	62	n.d.	n.d.	n.d.
Bielorrusia	86	62	n.d.	n.d.	n.d.
Argentina	95	48	n.d.	n.d.	n.d.
Resto del mundo	368	1.616	n.d.	n.d.	n.d.
Total*	3.216	3.649	320	546	1.383
POR SECTORES					
1. Acciones y otras parti. Capital:	-851	-128	139	123	70
1.1. Sector público no financ. no petrolero	-55	-150	0	0	0
1.2. Sector privado no financ. no petrolero	-400	22	130	123	30
2. Utilidades Reinvertidas	2.727	4.310	1148	2398	435
2.1. Sector público no financ. petrolero	1.313	2.491	165	1809	52
2.2. Sector privado	1.414	1.819	983	589	383
2.2.1. Financiero	1.031	1.438	625	329	170
3. Otro capital	1.340	2.858	-967	-1975	878
3.1. Sector público no financiero	959	73	-1	-960	-650
3.2. Sector privado	381	2.785	-966	-1015	1528
3.2.1. No financiero no petrolero	-15	2.500	-1048	-1090	1527
Resto de sectores	0	0	0	0	0
Total	3.216	7.040	320	546	1.383
<i>Fuente: BCV. *Los datos 2013 por países son hasta septiembre Última actualización: abril 2016</i>					

3.6.3 OPERACIONES IMPORTANTES DE INVERSIÓN EXTRANJERA

La inversión extranjera en Venezuela ha sido de baja intensidad los últimos años y apenas se han realizado operaciones greenfield dignas de mención. Entre ellas tres, precisamente, de origen español:

- 1) La adquisición en 2004 por Telefónica Móviles MOVISTAR de TELCEL: actualmente es la segunda operadora de telefonía móvil del país con más de 10 millones de usuarios.
- 2) REPSOL que ha realizado inversiones desde 1994 y está presente en los sectores de petróleo y gas mediante fórmulas, generalmente, de empresa mixta.
- 3) MAPFRE presente en Venezuela desde 1997 mediante la adquisición de una aseguradora local.

No obstante, conviene señalar que según el informe *Doing Business 2016* del Banco Mundial, Venezuela bajó de escalafón al pasar del puesto 182 en 2015 a ocupar el puesto 186, entre 189 países, en la clasificación de "facilidad para hacer negocios".

Según el IX Informe "Panorama de Inversión Española en Iberoamérica" publicado por la escuela de negocios "IE Business School", Venezuela es el único país de América Latina donde disminuirá la inversión de empresas españolas en 2016, mientras que en el resto de naciones se mantendrá o aumentará, mostrando que los principales riesgos para invertir en Venezuela son la inestabilidad jurídica y la inseguridad ciudadana.

3.6.4 FUENTES OFICIALES DE INFORMACIÓN SOBRE INVERSIONES EXTRANJERAS

Las cifras que mejor pueden reflejar de forma global la inversión extranjera directa en Venezuela son las que elabora el BCV en la confección de la Balanza de Pagos. Cabe destacar que estas cifras no cuentan con una desagregación suficiente para un análisis adecuado de las inversiones de Venezuela en el exterior.

Existen además las estadísticas de inversión extranjera que se publicaban por parte de la Superintendencia de Inversiones Extranjeras, recientemente suprimida: en cualquier caso no son completas pues no incluyen las inversiones realizadas en los sectores de hidrocarburos, petroquímica, carbonífero, minero y conexos, ni bancario y de seguros; tampoco incluyen las inversiones realizadas por personas extranjeras, naturales o jurídicas para la adquisición de bienes muebles o inmuebles que no vayan a ser aportados al capital de una empresa. Adicionalmente se ha de tener en cuenta que el BCV y la SIEX manejan conceptos distintos de inversión extranjera, limitándose la SIEX a nueva inversión.

La Comisión Nacional de Promoción de Inversiones, CONAPRI, también publica información sobre inversiones extranjeras.

3.6.5 FERIAS SOBRE INVERSIONES

No se celebran en Venezuela ferias internacionales sobre inversiones.

3.7 INVERSIONES EN EL EXTERIOR. PRINCIPALES PAÍSES Y SECTORES

En 2014 la inversión de Venezuela en el exterior alcanzó los -1.024 M\$, cifra muy inferior a la registrada en 2013, 2.152 M\$: esta inversión se computó en su totalidad en el sector público y en acciones y otras participaciones. A IX-2015 se situó en 1.112 M\$, en cuyo desglose destacan considerablemente las inversiones del sector público petrolero. No se publica información sobre las inversiones de Venezuela en el exterior por países.

CUADRO 10: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES

INVERSION EN EL EXTERIOR POR PAISES Y SECTORES				
(Datos en M USD)	2012	2013	2014	2015 (sept)
POR PAISES (NO SE DISPONE INFORMACIÓN)				
POR SECTORES				
1. Acciones y otras parti. capital	63	-1	176	11
1.1. Sector público	62	-11	200	24
1.2. Sector privado financiero	1	10	1	-13
2. Utilidades Reinvertidas	508	471	-403	-115
2.1. Sector público	430	391	-320	-115
2.1.1. Petrolero	430	390	-318	-117
3. Otro capital	1.889	1.682	-797	1216
3.1. Sector público petrolero	1.889	1.682	-818	1214
4. Resto de sectores	0	0	0	0
Total	2.460	2.152	-1024	1112
<i>Fuente: BCV</i>				
<i>Última actualización: abril 2016</i>				

3.8 BALANZA DE PAGOS. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES SUB-BALANZAS

El BCV no ha publicado cifras consolidadas de la balanza de pagos completas para el año 2015. De acuerdo con las últimas cifras publicadas hasta septiembre, durante los primeros nueve meses de 2015 la cuenta corriente registró un déficit de -13.037 M \$, lo que representa un cambio drástico frente a los superávits registrados en los últimos años, ya que desde 1998 no se había registrado déficit en dicha cuenta. Este desempeño fue resultado del superávit de la balanza comercial, que se redujo a 1.549 M\$ (28.344 M\$ en el mismo período 2014), producto principalmente de una severa contracción de las exportaciones de bienes, determinada por la caída de las exportaciones petroleras a raíz de unos precios más bajos durante dicho período y una caída de 65.3% de las importaciones, en vista de las restricciones en el acceso a divisas para el sector privado, el cual registró una contracción en sus importaciones de 15,2%, respecto al mismo período del año anterior. Las reservas internacionales netas del país alcanzaron un nivel de 16.358 M\$ (a 30/12/2015).

La cuenta corriente en 2015 hasta septiembre alcanzó un saldo negativo de 13.037 M\$. Con más detalle, se observa un superávit de 1.549 M\$ para el saldo en bienes, mientras que el saldo en servicios presentó un déficit de -9.639 M\$. Al desglosar el saldo en bienes vemos que las exportaciones hasta septiembre se ubicaron en 29.527 M\$ (60.497M\$ para el mismo período del año anterior), lo que supone una contracción prácticamente de la mitad con respecto al mismo período del año anterior. En lo que respecta a las exportaciones no petroleras, se situaron en 1.694 M\$ (2.165 M\$ para el mismo periodo de 2014). Adicionalmente las importaciones se ubicaron en 27.976 M\$ (33.153 M\$ en IX-2014), lo que representa una caída de -15.6%, hasta septiembre 2015.

La cuenta de capital y financiera en 2015, hasta septiembre se contabilizó en 10.773 M\$ (-7.525 M\$ en 2014) producto del superávit registrado en la cuenta de "Otra Inversión", que se ubicó en 10.784M\$. La subcuenta "Inversión de cartera" presenta un saldo negativo de -2.506 M\$ (3.346 M\$ en IX-2014) mientras que la de "Inversión directa" presenta un saldo positivo de 2.495M\$ (-866 M\$ en IX-2014). Durante el período considerado de produjo una disminución de reservas de 4.139 M\$.

CUADRO 11: BALANZA DE PAGOS

BALANZA DE PAGOS				
(Datos en M USD)	2011	2012	2014	2015(a sep)
CUENTA CORRIENTE	11.016	5.327	3.598	-13.037
Balanza Comercial (Saldo)	38.001	35.939	27.206	1.549
Balanza de Servicios (Saldo)	-	-	-	-9.639
	15.959	17.622	15.015	
Balanza de Rentas (Saldo)	-	-	-8.375	-4.778
	10.048	11.788		
Del trabajo	-20	-24	-27	-20
De la inversión	-	-	-8.348	-4.758
	10.028	11.764		
Balanza de Transferencias (Saldo)	-978	-1.202	3.816	-12.868
AAPP	n.d	n.d	n.d.	n.d.
Resto Sectores (Remesas y otras)	n.d	n.d	n.d.	n.d.
CUENTA DE CAPITAL	0	0	0	0
Transferencias de capital	n.d	n.d.	n.d.	n.d.
Enajenación/Adquisición de activos inmateriales no producidos	n.d	n.d	n.d.	n.d.
CUENTA FINANCIERA	-8.829	-6.466	-750	10.773
Inversiones directas	756	4.888	-704	2.495
Inversiones de cartera	4.002	535	3.017	-2.506
Otras inversiones	-	-	-3.063	10.784
	13.587	11.889		
Derivados financieros	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Variación de Reservas	996	4.500	-718	-4.139
Errores y Omisiones	-3.183	-3.361	-3.566	-1.875
<i>Fuente: BCV</i>				
<i>Última actualización: abril 2016</i>				

3.9 RESERVAS INTERNACIONALES

A mediados de 2016 las reservas internacionales han alcanzado el nivel más bajo desde septiembre 2003. Esto pese a que el BCV ha venido realizando un "swap" de una parte del oro que mantiene en sus reservas a cambio de unos 1.000 millones de dólares en efectivo, a través de Citibank.

El principal cambio que han registrado las reservas internacionales venezolanas se refiere al enorme peso que ahora ocupa en su composición el oro, aproximadamente el 70% del total, después de que el BCV terminara de repatriar en 2011 las 160 Tn de oro que el país tenía depositadas en bancos en el exterior: Venezuela tiene la mayor proporción de reservas internacionales en oro de América Latina.

A IX-2015, según datos oficiales del BCV, la Deuda Externa total (pública y privada) ascendía a 110.878 M\$, similar a la registrada para todo 2014, 109.394 M\$: de ese total, la deuda pública representó un 83,1% y la privada un 16,8%.

Por su parte, el servicio de la deuda externa hasta IX-2015 fue de 12.022 M\$, equivalentes a un 40,7% de las exportaciones de bienes y servicios: el 98,8% del servicio de la deuda es público.

En consecuencia, el volumen de reservas líquidas susceptibles de ser utilizadas para pagar importaciones y deuda externa es excesivamente bajo y apenas permitiría cubrir unas semanas de compras en el exterior con lo que ello supone en términos de ralentización del crecimiento económico y de fuertes tensiones en los mercados cambiarios. Esta situación es especialmente llamativa en una economía que dispone de las mayores reservas comprobadas de crudo del mundo y que durante años ha disfrutado de unos elevados precios internacionales que, en principio, le hubieran permitido acumular un mayor nivel de reservas internacionales.

En el 2016, de acuerdo a cifras publicadas en la página web del Banco Central de Venezuela, siguen disminuyendo drásticamente las reservas internacionales, situándose a 25 de julio de 2016 en 12.043 millones de dólares.

3.10 MONEDA. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO

La unidad monetaria de la República Bolivariana de Venezuela es el Bolívar Fuerte desde el 1º de enero del año 2008. Venezuela tiene un régimen de control de cambios, desde 2003 y se han producido diversas devaluaciones de la moneda y diversas modificaciones del sistema cambiario.

La última modificación entró en vigencia el 15 de marzo de 2016. En dicha fecha entró en vigor el Convenio Cambiario 35, publicado en la Gaceta Oficial 40.865, que establece el siguiente esquema cambiario que opera ahora con dos tasas oficiales y una tasa al tipo de cambio libre ó dólar paralelo:

1. El “tipo de cambio protegido” ó Divisas Preferenciales (**DIPRO**) se basa en una cotización de 10 Bolívares por dólar y solo se utilizará para las adquisiciones en el exterior de alimentos, medicinas y materias primas para la producción, pagos de pensiones, divisas para estudiantes y operaciones de los sectores de deporte, cultura e investigaciones científicas
2. El resto de las operaciones se realizarán al “tipo de cambio complementario” (**DICOM**) cuyo precio funcionará de manera fluctuante, de acuerdo con la dinámica económica del país. Este segundo tipo de cambio opera con la paridad del Sistema Marginal de Divisas, que arrancó a 206 Bolívares por dólar. A finales de Julio 2016 se encuentra en 642 Bolívares por dólar.

Los pagos en el exterior de los viajeros y los avances de efectivo con tarjeta de crédito, así como las transacciones de las representaciones diplomáticas, las exportaciones y las operaciones de las empresas no petroleras se realizaran al “tipo de cambio complementario” ó DICOM.

3. Y la tasa de cambio del mercado paralelo, del que ya se puede hablar al haber derogado la Ley cambiaria anterior en la que se prohibía hacerlo: en julio 2016 se cotiza en torno a los 1.000 Bs/\$.

3.11 DEUDA EXTERNA Y SERVICIO DE LA DEUDA. PRINCIPALES RATIOS

Al cierre del año 2015, la deuda pública total del gobierno central se ubicó en 171.999 M\$, correspondiendo 42.532 M\$ a la deuda pública externa y 129.467 M\$ a la deuda pública interna; representando un incremento de 8.430 M\$, equivalente a 5,2% del total, en comparación al cierre del tercer trimestre del año 2015.

Estos 42.532 M\$ correspondientes a deuda pública externa presentó un incremento de 293 M\$, equivalente a 0,7% del total, en comparación a septiembre 2015 (42.240 M\$).

En éste mismo período, se canceló por concepto de servicio de la deuda total un monto de 7.669 M\$ de los cuales 1.091 M\$ corresponden a deuda externa y 6.578 M\$ a deuda interna.

En lo que respecta a desembolsos, durante el cuarto trimestre, ascendieron a 11.119 M\$ y se distribuyeron de la siguiente forma: se emitió en el Mercado interno 10.597 M\$, de los cuales 5.000 M\$ corresponden a Bonos Internos Directos, 3.314 M\$ corresponden a Bonos Internos Indirectos (Garantizados por la República), y 2.283 M\$ a Letras del Tesoro. No se realizaron emisiones de deuda en el mercado externo. Los desembolsos del sector externo se componen de Banca Comercial con 74 M\$; organismos multilaterales con 362 M\$, bilaterales con 86 M\$; resultando un total de 522 M\$.

3.12 CALIFICACIÓN DE RIESGO

Las nacionalizaciones y las medidas anunciadas a principios de 2007 provocaron el inicio del

descenso en la calificación de riesgo de Venezuela.

El riesgo país se sitúa en Julio de 2016 en 2.883 y la calificación de riesgo es con mucho la peor de Latinoamérica: Caa3 de Moody's y CCC de Fitch.

La OCDE mantiene clasificada a Venezuela desde VII-2009 en el 7º Grupo, tanto a corto, como a medio o largo plazo.

3.13 PRINCIPALES OBJETIVOS DE POLÍTICA ECONÓMICA

Durante 2016, como en años anteriores, la política económica viene supeditada teóricamente a la consolidación de la revolución bolivariana y a la consecución de los objetivos plasmados en el Plan Patria 2013-2019. Para ello, en lugar de aplicar medidas ortodoxas de política económica que permitieran corregir los graves desequilibrios que padece la economía venezolana (fiscal, de precios y cambiario principalmente), el Gobierno ha venido desarrollando una política económica que no ha hecho sino profundizar en un ineficiente y abultado gasto público, presiones inflacionistas, depreciación de la moneda, controles cambiarios y controles de precios.

Así, tanto la política fiscal como monetaria han tenido un marcado carácter expansivo que han generado un insostenible déficit público y un impresionante aumento de la liquidez monetaria y sus efectos inflacionistas, al tiempo que se ha mantenido el desplazamiento del sector privado, la desindustrialización del país y el casi único protagonismo del petróleo tanto desde el punto de vista de la producción como de la exportación venezolanas. En este contexto, las importaciones adquieren una importancia extraordinaria y el Estado reparte las divisas provenientes de las exportaciones del petróleo adjudicando discrecionalmente dólares baratos, aumentando continuamente la nómina pública y otorgando subsidios desmesurados.

Como aspectos positivos hay que mencionar que desde 2004 se han mejorado los indicadores sociales pero ello a costa de un tremendo empeoramiento de los desequilibrios macroeconómicos que han llevado a un fuerte aumento de las vulnerabilidades externas e internas de la economía.

4 RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES

4.1 MARCO INSTITUCIONAL

4.1.1 MARCO GENERAL DE LAS RELACIONES

Desde el punto de vista económico y comercial, las relaciones bilaterales hispano venezolanas son muy relevantes aunque manifiestamente ampliables y mejorables. Efectivamente, los lazos históricos, culturales y sociales, así como la importante colonia hispano-venezolana y, sobre todo, los esfuerzos y relevante presencia de empresas españolas en el mercado venezolano han hecho posible el desarrollo de unas importantes relaciones económicas bilaterales de gran relevancia para ambos países.

4.1.2 PRINCIPALES ACUERDOS Y PROGRAMAS

- Tratado General de Cooperación y Amistad Hispano-Venezolano de 1990 y Acuerdo Económico integrante del mismo.
- APPRI 2-XI-1995.
- Convenio de Doble Imposición de 8-IV-03.
- Memorándum de Entendimiento entre la República Bolivariana de Venezuela y el Reino de España de 30-III-05, con motivo del 160º aniversario del establecimiento de relaciones diplomáticas.

- En noviembre de 2015 se ha firmado un Protocolo entre nuestro Magrama y el INSAI referido a la comercialización en Venezuela de carne fresca o refrigerada de cerdo con y sin hueso.

No hay acuerdos económicos bilaterales en negociación

4.1.3 ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS

Aunque no se trate de una barrera en el sentido estricto del término la principal dificultad a la que se enfrentan las exportaciones españolas a Venezuela radica en la casi segura y completa no disponibilidad de divisas por parte de que sus clientes venezolanos para poder hacer frente al pago de sus compras.

Como barrera comercial strictu sensu cabe mencionar las restricciones a la importación de productos derivados del cerdo, en vigor desde 1996. Aunque por el Acuerdo de Cartagena de 1996, suscrito por Venezuela, se establecían los “requisitos zoosanitarios para la importación de cerdos vivos, productos y subproductos del cerdo provenientes de España”, realmente la importación de estos productos en Venezuela está sometida al régimen legal 6 “Permiso sanitario del Ministerio de Agricultura y Tierras” que, en la práctica, funciona como una licencia restrictiva de importación para impedir la comercialización de los productos de cerdo cocidos de forma masiva. Tema en vías de solución a raíz del MOU firmado en 2016 entre nuestro Magrama y el INSAI venezolano. En cambio, para los productos curados de ibérico al no haber producción nacional se otorgan algunas licencias.

Asimismo, se requiere licencia de importación para productos lácteos, cereales, aceites de semillas, frutos oleaginosos, grasas de origen animal y vegetal y vehículos automóviles.

Por otra parte, la mala gestión de los puertos de entrada, sobre todo coincidiendo con la nacionalización de todos ellos y la creación de la empresa nacional Bolipuertos, genera enormes retrasos en el despacho aduanero con el consiguiente aumento de costes de almacenamiento y manipulación.

Igualmente se está observando un cierto retorno al proteccionismo: además de incrementos en los aranceles, prolifera el uso de medidas no arancelarias, incluidas los contingentes, el uso activo de preferencias nacionales en la escasa contratación pública, los programas de créditos preferenciales, los reglamentos técnicos y las prescripciones de contenido mínimo nacional.

Otras importantes barreras al comercio y a la actividad empresarial se derivan del intervencionismo público en la economía venezolana, destacando: la inseguridad jurídica; el proceso de expropiaciones de empresas que se ha llevado a cabo en los últimos años; la permisividad oficial ante tomas inesperadas, injustificadas y no respaldadas legalmente de empresas y/o instalaciones por parte de sus trabajadores; las restricciones para establecer libremente los márgenes comerciales que cada agente empresarial considere oportunos (la nueva Ley Orgánica de Precios Justos los limita a un máximo del 30% sobre una estructura de costes discrecional y sujeta al visto bueno de la administración); y el estricto control de precios vigente para una amplia gama de productos.

4.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES

El comercio hispano-venezolano de mercancías venía creciendo en los últimos años (1.648,3 M€ en 2010, 2.894,2 M€ en 2012) y arrojaba saldo superavitario para España. Sin embargo en 2013 se revierte drásticamente esta tendencia y se aprecia tanto una disminución del -19,6% del comercio total (2.327,6 M€) como del signo del saldo bilateral que pasa a reflejar un déficit para España de -221,7 M€ (197,4 M€ en 2012). En 2014 esta tendencia se consolida y de nuevo el

comercio total disminuye, un -21% (1.866,5 M€), y el déficit para España se triplica: todo ello consecuencia de una fuerte caída de las exportaciones españolas del -49% frente a un ligero aumento del 2% de las importaciones procedentes de Venezuela. En 2015 se mantiene esta tendencia, las exportaciones españolas se sitúan en 360 M € (541,6 M en € s 2014), mientras que las importaciones alcanzan 822 M € (1324 M en 2014). Hasta mayo de 2016, nuestras exportaciones han sido 93 M €, mientras que las importaciones han alcanzado la cifra de 94 M €.

Los fuertes descensos de las exportaciones españolas a Venezuela registradas desde 2013 se han debido, fundamentalmente: al elevado grado de maduración de los proyectos que vienen desarrollando en Venezuela empresas españolas (metro, centrales termo-eléctricas, líneas eléctricas...) que requieren ya un volumen mucho menor de importaciones procedentes de España; al menor volumen de importaciones totales que adquirió el país; y, particularmente, a la dramática escasez de divisas puestas a disposición del sector privado. Por su parte, las importaciones españolas de productos venezolanos se situaron en 822 M€, representando los hidrocarburos el 96% del total y el resto minerales, manufacturas de aluminio y fundición de hierro y acero principalmente.

En 2015 Venezuela fue el 68º cliente de España (retrocedió 14 puestos respecto a 2013) y el 49º proveedor (mismo puesto que en 2013).

Pero además del comercio bilateral de mercancías hay que mencionar también el comercio bilateral de servicios que en el caso de la ventas españolas pudiera estar alcanzando cifras próximas a los 655 M€ derivadas de los servicios que proveen más de 700 empresas españolas incluidas aquellas que están desarrollando importantísimos proyectos en Venezuela en áreas tales como infraestructuras, transporte interurbano, construcción, energía o servicios sociales y municipales.

CUADRO 12: EXPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES

PRINCIPALES SECTORES DE LA EXPORTACION ESPAÑOLA					
(Datos en M EUR)	2012	2013	2014	2015	%
4 SEMIMANUFACTURAS	275,34	239,16	182,27	133,14	- 26,95
5 BIENES DE EQUIPO	733,50	570,18	207,81	119,43	- 42,53
8 MANUFACTURAS DE CONSUMO	117,45	79,51	44,12	37,14	- 15,81
1 ALIMENTOS	74,23	61,41	44,63	22,09	- 50,51
3 MATERIAS PRIMAS	20,60	15,86	13,20	17,31	31,08
9 OTRAS MERCANCIAS	177,33	8,60	25,19	12,73	- 49,48
7 BIENES DE CONSUMO DURADERO	16,90	5,89	4,25	7,36	73,24
6 SECTOR AUTOMOVIL	27,39	5,75	6,68	7,20	7,82
Resto	178,46	9,43	23,82	3,60	- 84,88
TOTAL	1545,81	1052,97	541,51	360,05	- 33,51

*Fuente: DATACOMEX
Última actualización: abril 2016*

CUADRO 13: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPITULOS ARANCELARIOS

PRINCIPALES CAPITULOS DE LA EXPORTACION ESPAÑOLA					
(Datos en M€)	2012	2013	2014	2015	%
85 APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS	148.952	71.506	63.855	42.893	-33%
73 MANUF. DE FUNDIC., HIER./ACERO	116.948	83.908	53.883	40.634	-25%
84 MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS	173.059	294.486	104.552	39.150	-63%
30 PRODUCTOS FARMACÉUTICOS	31.171	51.303	20.149	25.534	27%
99 CONJUNT. DE OTROS PRODUCTOS	178.457	9.432	12.434	17.527	41%
28 PRODUCT. QUÍMICOS INORGÁNICOS	17.059	21.124	18.214	15.174	-17%
39 MAT. PLÁSTICAS; SUS MANUFACTU.	16.160	19.235	25.291	12.940	-49%
90 APARATOS ÓPTICOS, MEDIDA, MÉDI	12.482	11.805	13.309	12.802	-4%
29 PRODUCTOS QUÍMICOS ORGÁNICOS	27.301	21.413	15.849	12.045	-24%
21 PREPARAC. ALIMENTICIAS DIVERSA	7.088	11.020	13.677	10.394	-24%
93 ARMAS Y MUNICIONES; ACCESORIOS	605	736	1.378	10.274	646%
32 TANINO; MATERIAS COLORANTES; P	4.897	4.275	8.898	9.654	8%
72 FUNDICIÓN, HIERRO Y ACERO	40.797	7.767	8.664	9.269	7%
62 PRENDAS DE VESTIR, NO DE PUNTO	34.563	15.735	6.778	7.371	9%
25 SAL, YESO, PIEDRAS S/ TRABAJAR	17.983	11.886	11.823	7.179	-39%
Resto	718.290	417.336	163.107	87.215	-47%
TOTAL	1.545.812	1.052.966	541.860	360.055	-34%

*Fuente: DATACOMEX
Última actualización: abril 2016*

CUADRO 14: IMPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES

PRINCIPALES SECTORES DE LA EXPORTACION ESPAÑOLA					
(Datos en M EUR)	2012	2013	2014	2015	%
4 SEMIMANUFACTURAS	275,34	239,16	182,27	133,14	- 26,95
5 BIENES DE EQUIPO	733,50	570,18	207,81	119,43	- 42,53
8 MANUFACTURAS DE CONSUMO	117,45	79,51	44,12	37,14	- 15,81
1 ALIMENTOS	74,23	61,41	44,63	22,09	- 50,51
3 MATERIAS PRIMAS	20,60	15,86	13,20	17,31	31,08
9 OTRAS MERCANCIAS	177,33	8,60	25,19	12,73	- 49,48
7 BIENES DE CONSUMO DURADERO	16,90	5,89	4,25	7,36	73,24
6 SECTOR AUTOMOVIL	27,39	5,75	6,68	7,20	7,82
Resto	178,46	9,43	23,82	3,60	- 84,88
TOTAL	1545,81	1052,97	541,51	360,05	- 33,51

*Fuente: DATACOMEX
Última actualización: abril 2016*

CUADRO 15: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

PRINCIPALES CAPITULOS DE LA EXPORTACION ESPAÑOLA					
(Datos en M€)	2012	2013	2014	2015	%
85 APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS	148.952	71.506	63.855	42.893	-33%
73 MANUF. DE FUNDIC., HIER./ACERO	116.948	83.908	53.883	40.634	-25%
84 MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS	173.059	294.486	104.552	39.150	-63%
30 PRODUCTOS FARMACÉUTICOS	31.171	51.303	20.149	25.534	27%
99 CONJUNT. DE OTROS PRODUCTOS	178.457	9.432	12.434	17.527	41%
28 PRODUCT. QUÍMICOS INORGÁNICOS	17.059	21.124	18.214	15.174	-17%
39 MAT. PLÁSTICAS; SUS MANUFACTU.	16.160	19.235	25.291	12.940	-49%
90 APARATOS ÓPTICOS, MEDIDA, MÉDI	12.482	11.805	13.309	12.802	-4%
29 PRODUCTOS QUÍMICOS ORGÁNICOS	27.301	21.413	15.849	12.045	-24%
21 PREPARAC. ALIMENTICIAS DIVERSA	7.088	11.020	13.677	10.394	-24%
93 ARMAS Y MUNICIONES; ACCESORIOS	605	736	1.378	10.274	646%
32 TANINO; MATERIAS COLORANTES; P	4.897	4.275	8.898	9.654	8%
72 FUNDICIÓN, HIERRO Y ACERO	40.797	7.767	8.664	9.269	7%
62 PRENDAS DE VESTIR, NO DE PUNTO	34.563	15.735	6.778	7.371	9%
25 SAL, YESO, PIEDRAS S/ TRABAJAR	17.983	11.886	11.823	7.179	-39%
Resto	718.290	417.336	163.107	87.215	-47%
TOTAL	1.545.812	1.052.966	541.860	360.055	-34%

Fuente: DATACOMEX
Última actualización: abril 2016

CUADRO 16: BALANZA COMERCIAL BILATERAL

BALANZA COMERCIAL BILATERAL					
(Datos en M€)	2012	2013	2014	2015	% var.
EXPORTACIONES ESPAÑOLAS	1.545,8	1.053,0	541,6	360,06	-38%
IMPORTACIONES ESPAÑOLAS	1.348,4	1.274,7	1.324,9	822,17	-43%
SALDO	197,4	-221,7	-783,3	-462,0	-41%
TASA DE COBERTURA	114,6	82,6	-145%	-128%	-11%

Fuente: DATACOMEX
Última actualización: marzo 2016

4.3 INTERCAMBIOS DE SERVICIOS

Pero además del comercio bilateral de mercancías hay que mencionar también el comercio bilateral de servicios que en el caso de la ventas españolas pudiera estar alcanzando cifras próximas a los 655 M€ derivadas de los servicios que proveen más de 700 empresas españolas incluidas aquellas que están desarrollando importantísimos proyectos en Venezuela en áreas tales como infraestructuras, transporte interurbano, construcción, energía o servicios sociales y

municipales.

4.4 FLUJOS DE INVERSIÓN

El mercado venezolano es un gran receptor de inversión española: de hecho, España, según estadísticas del BCV referidas a los últimos 10 años, es el segundo país inversor en Venezuela después de Holanda y más de 100 filiales de empresas españolas operan en el mercado a pesar de las enormes dificultades que han de afrontar. Y que están presentes en todos los sectores considerados como estratégicos por el Gobierno venezolano y algunas de ellas se sitúan, como mínimo, entre las cinco principales empresas del sector en Venezuela.

Las últimas estadísticas oficiales disponibles reflejan un stock de la IED española en Venezuela de 5.404 M\$ a XII-2014, cifra probablemente infravalorada dado que algunas inversiones españolas se han podido realizar desde otras filiales situadas fuera de nuestro país. En cualquier caso, muestra un flujo decreciente que se situó en 13 M€ a marzo de 2016 (cayendo desde el 21º lugar ocupado en 2013 como proveedor anual de inversión extranjera hasta el 46º en 2014 y 51º a septiembre 2015).

Por lo que se refiere a la IED venezolana en España su stock a finales de 2014 se situó en 705 M€ al irse registrando un paulatino incremento del flujo de inversión que ha pasado de los 22,5 M€ en 2011 a 448 a marzo de 2016 de los que el 90% se han dirigido al sector de servicios financieros, destacando la inversión realizada por BANESCO, en NOVACAIXA Galicia, y el resto a actividades inmobiliarias y construcción.

Se advierte que la divulgación por distintos medios de la Ley de Emprendedores española ha despertado gran interés en Venezuela y desde 2015 se están registrando considerables flujos de inversión inmobiliaria hacia España. También es el país latinoamericano con más inversores en activos financieros (4º a nivel mundial), aunque en este caso solo son 5 inversores (la inversión asciende a 5,5 millones de €). En cuanto a emprendedores, las últimas estadísticas disponibles a septiembre de 2015 indican que Venezuela es el primer país latinoamericano y el tercero mundial, con 11 emprendedores (un 7,4% del total). Por último Venezuela es el primer país a nivel mundial en autorizaciones para profesionales altamente cualificados, con un total de 348 (11,9% del total).

CUADRO 17: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS

INVERSION DIRECTA ESPAÑOLA EN VENEZUELA, POR SECTORES (M€)	2013	2014	2015
INVERSIÓN BRUTA	30,2	79,1	57,05
INVERSIÓN NETA	30,1	76,6	57,05
INVERSIÓN BRUTA POR SECTORES			
Extracción de crudo de petróleo y gas natural	8,4	0,0	0,87
Servicios técnicos de arquitectura e ingeniería		59,1	
Fab de material y equipo eléctrico			40,6
Actividades inmobiliarias	18,4	0,5	15,05
Ingeniería Civil		8,1	
Almacenamiento y act anexas al transporte		5,1	
fab de otros pto minerales no metálicos		4,3	
Comercio al mayor	1,7		
Actividades de construcción especializada	1,1		
Agricultura Ganadería y serv especializados		1,1	
Fab de pto de caucho y plásticos		1,1	
Construcción de Edificios	0,3		471
Resto	3,4	6,3	0,53
<i>Fuente: DATAINVEX, Última actualización: julio 2016</i>			

CUADRO 18: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS

Stock Posición Inversora de España en Venezuela, M de €	2.013	2.014	% sobre total
TELECOMUNICACIONES	1.947	2.120	39,2
SERVICIOS FINANCIEROS, EXCEP. SEGUROS Y FONDOS PENSION	1.136	978	18,1
ACTIVIDADES AUXILIARES A LOS SERVICIOS FINANCIEROS	390	438	8,1
SEGUROS, REASEGURO. FONDOS PENSION, EXCEPTO S. SOCIAL	256	437	5,3
CONSTRUCCIÓN DE EDIFICIOS	456	284	5,3
METALURGIA, FAB PTOS DE HIERRO	280	275	3,4
EXTRACCIÓN DE PETROLEO Y CRUDO NATURAL	71	184	3,4
FAB DE OTROS PTOS MINERALES NO METALICOS	178	184	2,6
SERVICIOS DE ALOJAMIENTO	165	142	1,5
COMERCIO AL POR MENOR	149	81	1,5
FAB DE PTOS DE CAUCHO Y PLASTICO	89	75	1,2
FAB DE MATERIAL Y EQUIPO ELECTRICO	163	67	0,4
EDICIÓN	24	23	0,4
ACTIVIDADES INMOBILIARIAS	19	19	0,4
FAB OTRO MATERIAL DE TRANSPORTE		16	0,3
TRATAMIENTO DE RSU	24	15	0,3
RESTO (NO ETVE)	252	59	1,1
TOTAL NO ETVE	5.605	5.403	100
FUENTE: DATAINVEX			
<i>Última actualización julio 2016</i>			

CUADRO 19: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

INVERSION DIRECTA DE VENEZUELA EN ESPAÑA, POR SECTORES (M€)	2013	2014	2015
INVERSIÓN BRUTA	167,3	1.112,8	21,6
INVERSIÓN NETA	161,3	1.106,8	0,7
INVERSIÓN BRUTA POR SECTORES			
Extracción de crudo de petróleo y gas natural	3	756	
Serv. financ. excepto seguros y fondos pensión	128	308	1
Actividades inmobiliarias	24	24	8
Construcción de edificios	7	7	6
Comercio Mayor	4	1	2
Actividades auxiliares serv. financieros y seguros	2	0	0
Admón Pública y Defensa		4	
Actividades de apoyo a industrias extractivas		3	
Otros servicios personales		0	1
Servicios de alojamiento	79	2	0
Comercio Menor	410	1	1
Fabricación de bebidas		1	0
Actividades administrativas de oficina	4	1	0
Servicios de comidas y bebidas	443	1	0
Servicios técnicos de arquitectura	4	0	0
Ingeniería civil	1.050	0	0
Resto	1.093	0	1
<i>Fuente: DATAINVEX, Última actualización: julio 2016</i>			

CUADRO 20: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

Stock Posicion Inversora de Venezuela en España M de €	2.013	2.014	% sobre total
ACTIVIDADES AUXILIARES A LOS SERVICIOS FINANCIEROS Y SEGUROS	109	377	53,5
SERVICIOS FINANCIEROS, EXCEPTO SEGUROS	214	237	33,6
CONSTRUCCIÓN DE EDIFICIOS	42	42	5,8
ACTIVIDADES INMOBILIARIAS	36	41	0,7
INDUSTRIA QUÍMICA	9	5	0,7
ACTIVIDADES JURÍDICAS Y DE CONTABILIDAD	3	2	0,1
OTRAS INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	1	1	0,1
FAB PTOS FARMACÉUTICOS	3		
TELECOMUNICACIONES	2		
ACTIVIDADES DE LAS SOCIEDADES HOLDING		(1)	
COMERCIO AL POR MENOR	(1)	(1)	
RESTO	(1)	(1)	
TOTAL	418	705	100
FUENTE: DATAINVEX última actualización julio 2016			

4.5 DEUDA

No se han producido acuerdos de condonación o conversión de deuda.

4.6 OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA LA EMPRESA ESPAÑOLA

4.6.1 EL MERCADO

La economía venezolana cuenta con unos 31 millones de habitantes, es la quinta en tamaño de América Latina y su evolución, al contar con las mayores reservas comprobadas de crudo del mundo, ha estado directamente ligada a la de los precios del petróleo. Además, Venezuela cuenta con importantísimas reservas de gas (las octavas del mundo), abundantes recursos minerales (hierro, bauxita/alúmina, carbón, oro y diamantes), y una industria (materiales de construcción, acero o automoción) y una agricultura (maíz, soja, caña de azúcar, arroz, café, cacao, frutas y vegetales...) con cierto potencial pero prácticamente anuladas en muchos casos como consecuencia de la acción política y la marcada intervención estatal en todos los sectores considerados como estratégicos para la nación, desde el energético hasta la agricultura.

La relevancia del sector petrolero hace que el mercado refleje su preeminencia y provoque una escasa diversificación de la economía que, generalmente, obliga a la importación de numerosos bienes y servicios. Esto no significa que la economía sea monosectorial, de hecho las manufacturas ocupan el primer puesto del PIB pero, a pesar de los ineficaces esfuerzos públicos en contrario, el país ha suplido tradicionalmente sus carencias productivas con importaciones.

Por ello, el mercado venezolano ofrece la posibilidad a los exportadores españoles de encontrar oportunidades de negocio sí y solo sí previamente, dada la grave escasez de divisas del país, se han asegurado de forma definitiva e irreversible el cobro en moneda convertible de sus posibles ventas.

En todo caso, la escasa diversificación de la economía del país hace que la demanda de importaciones sea muy importante tanto desde el sector privado como desde el sector público. En este contexto y con el potencial de una economía petrolera, el mercado venezolano importa una amplia variedad de productos que van desde productos de consumo, alimentación y bebidas, o medicamentos, hasta maquinaria, bienes de equipo o material de transporte.

4.6.2 IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN SU REGIÓN

La importancia política y económica de Venezuela le ha llevado a jugar un papel protagonista en los procesos de integración y desarrollo de la región de Latinoamérica y el Caribe.

Desde la perspectiva política y económica, la personalidad de Hugo Chávez y su ideología de desarrollar una América bolivariana y unida trajo consigo la participación de Venezuela como fundadora e impulsora de diferentes organismos latinoamericanos y del Caribe, de relevante importancia económica, como la Alianza Bolivariana para los Pueblos de Nuestra América (ALBA), la Comunidad de Estados Latinoamericanos y Caribeños (CELAC), la UNASUR, los Banco del Sur y del ALBA...

Pero quizás los acuerdos más relevantes que ha suscrito Venezuela con otros países de la región, además de su reciente incorporación como miembro de pleno derecho al MERCOSUR, son aquellos derivados o relacionados con su inmenso potencial petrolero. Entre ellos se pueden mencionar: el Acuerdo de Cooperación Energética de Caracas suscrito con Bolivia, Paraguay y Uruguay; el Convenio Integral de Cooperación con Cuba; el Convenio Integral de Cooperación con Argentina... Pero sobre todo el Acuerdo de Cooperación Energética de Petrocaribe.

El Acuerdo de Cooperación Energética regional Petrocaribe, suscrito en 2005, está integrado por Antigua y Barbuda, Bahamas, Belice, Cuba, Dominica, Granada, Guatemala, Guyana, Haití, Honduras, Jamaica, Nicaragua, República Dominicana, San Cristóbal y Nieves, San Vicente y las Granadinas, Santa Lucía y Venezuela: Bolivia y Ecuador participan en representación de ALBA... El Acuerdo marco se configura como una alternativa para sus miembros, fundamentalmente países en desarrollo, para procurarse un acceso seguro y confiable a las fuentes de energía suministradas prácticamente en su totalidad por Venezuela.

En el plano interno, los Acuerdos Petrocaribe son en ocasiones muy criticados por contemplar

exportaciones de petróleo venezolano del orden de 110.000 b/d en condiciones muy concesionales: financiadas a largo plazo (hasta a 25 años), con 1 o 2 años de carencia, tipos de interés muy bajos (al 1%) y posibilidades de pago en especie.

La relevancia del objeto de los Acuerdos Petrocaribe y la reducida dimensión de muchos los países que los han suscrito hace que estos estén expuestos a importantes riesgos ante las dificultades económicas que atraviesa Venezuela y la hipotética posibilidad de que el gobierno de Caracas reduzca o elimine el apoyo financiero que reciben. Según algunos observadores los países más vulnerables podrían ser Cuba, Nicaragua y Jamaica y los menos Bahamas, Guatemala y Honduras. Según estimaciones del FMI, las exportaciones venezolanas de petróleo en términos concesionales a países Petrocaribe suponen a Venezuela renunciar a ingresos por un importe equivalente al 2% de su PIB y para algunos países receptores como Belice, Cuba, Granada, Guyana, Haití y Nicaragua una financiación próxima al 3% de sus respectivos PIB.

4.6.3 OPORTUNIDADES COMERCIALES

Si como resultado de las pasadas elecciones a la Asamblea Nacional se inicia un período moderado de transición acordado entre Gobierno y oposición, se produce una recuperación de los precios del petróleo y teniendo previamente muy en cuenta las barreras comerciales señaladas anteriormente, la economía venezolana ofrece muchos sectores de interés para las empresas españolas al contar con: 30 millones de habitantes; las mayores reservas comprobadas de crudo del mundo y las octavas de gas; una necesidad imperiosa de desarrollar infraestructuras, industria y servicios de todo tipo. Cabe mencionar al respecto la Gran Misión Vivienda, que persigue construir en siete años 2 millones de viviendas, o el Plan Siembra Petrolera 2005-2030 cuyo objetivo es el de desarrollar un sistema integral de los recursos petroleros y gasísticos del país mediante la actuación en varias áreas productoras, comprendiendo no solo la explotación, refino, transporte y comercialización de los recursos sino también la urbanización y construcción de ciudades completas.

Un segmento más específico que ofrece potencial para la exportación española es el de maquinaria y equipos para la industria en general, y particularmente para la del petróleo, la construcción, obras públicas, la minería y la agricultura.

Del resto de los sectores, destacan los de infraestructuras, con importantes proyectos incluidos en el Plan Ferroviario Nacional; y en materia de puertos los promovidos por el Instituto Nacional de Espacios Acuáticos. Asimismo, destacan los relacionados con el transporte masivo de pasajeros, carreteras, materiales y equipos para la generación y transmisión de energía eléctrica, desalinizadoras, proyectos relacionados con la formación profesional y educativa, la industria editorial, la industria alimenticia, sistemas de riego y vehículos automóviles y componentes de automoción.

Pero en estos momentos la economía se encuentra paralizada y las oportunidades comerciales, de contratación e inversión son prácticamente nulas.

4.6.4 OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN

De nuevo, como se comentaba en el apartado de sectores de interés desde el punto de vista comercial, las empresas potencialmente inversoras en Venezuela deben considerar previa y profundamente las dificultades que padecen todas las empresas que operan en el país y sobre todo, como principal problema para las inversiones extranjeras, la congelación de autorizaciones de divisas para poder proceder a la repatriación de los dividendos vigente desde 2007.

Respecto a los sectores de mayor interés, coinciden básicamente con los mencionados en el caso del comercio, añadiendo los relacionados con el efecto arrastre que generan las grandes inversiones españolas ya establecidas en Venezuela como podrían ser REPSOL, Telefónica, BBVA o MAPFRE

4.6.5 FUENTES DE FINANCIACIÓN

Venezuela ha ido abandonando progresivamente sus relaciones con los prestatarios mundiales tradicionales, como podrían ser el Banco Mundial o el FMI, desde que en IV-2007 el Gobierno lograra cancelar la totalidad de las deudas que mantenía con dichas instituciones. A partir de esa fecha la financiación se ha obtenido a través de préstamos bilaterales con determinados países, a través del FONDEN (Fondo de Desarrollo Nacional), del FONCHINVEN (Fondo Chino-Venezolano) y del fondo con Rusia. Hay que tener en cuenta que la buena coyuntura petrolera ha permitido a Venezuela durante años poder prescindir del acceso a la banca multilateral salvo algo de financiación para proyectos específicos facilitada por la CAF cuya sede central está ubicada en Caracas. No obstante, la actual coyuntura está obligando a requerir financiación exterior que se ha plasmado en nuevas líneas de crédito con Japón, Brasil, Rusia...así como, últimamente, retiros parciales de las reservas que mantiene Venezuela en el FMI.

4.7 ACTIVIDADES DE PROMOCIÓN

Desde 2012 ha habido poca actividad de promoción.

En 2014 tan solo se llevó a cabo una misión directa de AGRAGEX, y la Oficina organizó con Invest in Spain una importante Jornada de Atracción de Inversiones en noviembre y una misión inversa a la Feria LIBER. La participación de empresas españolas en Ferias venezolanas es casi inexistente debido a la escasa actividad ferial de carácter internacional del país.

En 2015 ha persistido el bajo perfil de la actividad promocional, en marzo se canceló la Misión prevista de AGRAGEX, se organizaron las Misiones Inversa de LIBER y a la Convención de MAFEX, y por otro lado hemos colaborado en la elaboración de la Guía de Restaurantes Españoles en Caracas, patrocinada por REPSOL y la Oficina Cultural de nuestra Embajada.

En 2016 a la fecha del presente informe no hay previstas misiones directas en el plan de Misiones de ICEX, y una sola misión inversa a LIBER.

Esta Oficina está apoyando a la Academia Española del jamón que en octubre hará una demostración de corte en Caracas.

4.8 PREVISIONES A CORTO Y MEDIO PLAZO DE LAS RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES

A corto y medio plazo previsiblemente se mantendrá un nivel de relaciones comerciales bilaterales similar al de 2014 y, salvo recuperación de la economía venezolana que abra a las empresas españolas la puerta para desarrollar nuevos proyectos en el país, con saldo deficitario para España siguiendo la tendencia iniciada en 2013.

5 RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES

5.1 CON LA UNIÓN EUROPEA

5.1.1 MARCO INSTITUCIONAL

Tradicionalmente Venezuela se había beneficiado del régimen especial de estímulo del desarrollo sostenible y la gobernanza (SPG+) por el que la UE concede preferencias arancelarias para todos los productos industriales y para un amplio grupo de productos agrícolas y pesqueros: sin embargo, el incumplimiento de Venezuela al no ratificar en plazo el Convenio Anticorrupción

desembocó en la suspensión de los beneficios del SPG+ a partir de VIII-2009 y desde ese momento sólo obtiene los beneficios derivados del régimen general del SPG.

Venezuela, país miembro de la Comunidad Andina, CAN, desde 1973 abandonó formalmente la institución (formada actualmente por Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú) en IV-2006 con objeto de lograr su incorporación al Mercado Común del Sur, MERCOSUR (actualmente Argentina, Brasil, Paraguay, Uruguay y Venezuela). La incorporación de Venezuela a MERCOSUR añade mayor dificultad a las ya de por sí complicadas negociaciones del Acuerdo de Asociación UE-MERCOSUR (AAUEMER) iniciadas en 2009. El AAUEMER incluye los pilares de diálogo político, cooperación y comercio, con compromisos de liberalización en los siguientes capítulos comerciales: acceso al mercado de mercancías (agrícolas e industriales), inversiones y movimiento de capitales, servicios, compras públicas, propiedad intelectual, competencia, acuerdo de vinos y los temas habituales de reglas. Tras varios años de negociación, las partes no han alcanzado todavía un acuerdo aunque el proceso negociador parece estar progresando durante la recién finalizada presidencia temporal de Uruguay. De momento Uruguay continúa con la presidencia protempore durante el segundo semestre de 2016, mientras que se aclara el panorama para Venezuela debido a la delicada situación política del país

5.1.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES

De acuerdo con las estadísticas de Eurostat el comercio total UE/Venezuela ascendió en 2015 a 5.224 M€, lo que representó una contracción de 29.1% con respecto a 2014. La balanza comercial resultó favorable para la UE con un superávit de 806 M€, un 148% superior al de 2014 fue debido a una fuerte disminución de las exportaciones con respecto al año anterior. De esta forma, la tasa de cobertura en 2015 136 %, mientras que 2014 fue de 109 %.

Las exportaciones venezolanas hacia la UE en 2015 alcanzaron los 2.209 M€ y siguen estando muy poco diversificadas correspondiendo un amplio porcentaje de las mismas al epígrafe “Combustibles y aceites minerales”. Otras partidas importantes son la exportación de “Fundición, hierro y acero” y “Productos químicos orgánicos”.

Las exportaciones europeas hacia Venezuela se caracterizan por ser mucho más diversificadas que las importaciones. En 2015, las importaciones venezolanas procedentes de la UE fueron de 3015 M€, siendo las principales partidas “Máquinas y aparatos mecánicos” , “Productos farmacéuticos” y “Aparatos y material eléctrico”.

CUADRO 21: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA

INTERCAMBIOS COMERCIALES CON LOS PAISES DE LA UE					
(Datos en M€)	2012	2013	2014	2015	% var
EXPORTA UE A VZLA	6.544,2	4.679,0	3.850,0	3.015,4	- 21,60
IMPORTA UE DE VZLA	4.542,1	3.386,0	3.525,0	2.209,2	- 37,00
<i>Fuente: EUROESTACOM</i>					
<i>Última actualización: abril 2016</i>					

5.2 CON LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS INTERNACIONALES

FMI y BM

Venezuela canceló a principios de abril 2007 la totalidad de las deudas que mantenía con el Fondo Monetario Internacional y también con el Banco Mundial. En abril de ese año el Hugo Chávez anunció la salida de Venezuela de ambas instituciones pero a fecha de este informe la retirada no se ha consumado. En cualquier caso, las actividades de Venezuela con ambos organismos son prácticamente nulas.

De hecho, desde 2005 el BM no ha realizado ninguna nueva aprobación de operaciones con Venezuela y el FMI lleva desde septiembre de 2004 sin poder mantener con las autoridades

venezolanas los encuentros relativos a sus informes del artículo IV que anualmente elabora sobre la situación económica de sus miembros. Y el BM decidió prescindir de todo su personal en Caracas quedando únicamente una Liaison Office y un Oficial de enlace en representación del Banco en el país. Actualmente el BM no mantiene cartera activa ni prevista con Venezuela.

En relación con el BM es muy importante señalar que Venezuela formalizó el 24-I- 2012 su denuncia irrevocable del “Convenio sobre Arreglo de Diferencias Relativas a Inversiones entre Estados y Nacionales de Otros Estados” de 1966, que instituye el “Centro internacional de arreglo de diferencias relativas a inversiones” (CIADI), al que estaba adherido desde 1993. El 24-VII-julio 2012 finalizó el plazo para notificar por escrito al Gobierno de la República Bolivariana de Venezuela la aceptación y consentimiento a la oferta de jurisdicción del CIADI por lo que, aquellas empresas que no lo hicieron en fecha ya no podrán recurrir a la citada sede de arbitraje.

BID

Desde la incorporación de Venezuela al Banco Interamericano de desarrollo en 1961 hasta 2014 el Banco ha financiado 347 proyectos en el país por un importe total de 7.013,54 M\$.

Como consecuencia de la dimensión de la economía venezolana y de la estrategia de financiamiento seguida por el país, el BID ha tenido un rol relativamente pequeño en el financiamiento público en Venezuela. Sin embargo, en los sectores en que ha brindado su apoyo, el Banco ha sido una importante fuente de asesoría técnica y ha puesto al servicio del país su respaldo. En el marco del Plan Nacional de Desarrollo Simón Bolívar, las autoridades nacionales y el Banco han identificado cuatro áreas estratégicas de cooperación para el periodo 2011- 2014, a saber: energía eléctrica; agua y saneamiento; gestión del riesgo de desastres naturales y protección social, principalmente mediante intervenciones con garantía soberana, además de recursos no reembolsables.

La cartera de proyectos vivos en 2015 alcanza los 1.780 M \$, dirigidos a Energía 900 M, agua y saneamiento 690 M \$, reforma y modernización del mercado 25 M \$ y medio ambiente y desastres naturales 14 M \$.

CAF

Venezuela es miembro fundador de la Corporación Andina de Fomento (que ha pasado a denominarse CAF-Banco de Desarrollo de América Latina) cuya sede central está ubicada en Caracas desde el inicio de sus operaciones en 1970.

El año 2015 registró operaciones a favor de Venezuela por 501\$ de los cuales el 80% (400M\$) correspondieron a operaciones de riesgo soberano y el 20% (101M\$) a operaciones de riesgo no soberano y de cooperación técnica no reembolsable. Por operaciones CAF aprobó 100M\$ para el área de energía (Plan de Desarrollo del sector eléctrico) y 300M\$ para Infraestructura vial (Plan Nacional de Mantenimiento vial). Por otra parte, se renovó la línea de crédito por 100M\$ para el Banco de Desarrollo Social y Económico (BANDES) que se abrió para financiar proyectos de desarrollo y expansión de empresas tanto públicas como privadas en sectores de infraestructuras, energía, telecomunicaciones, petróleo, agricultura y alimentación. Finalmente CAF otorgó 1M\$ no reembolsables para proyectos ligados a gobernabilidad, educación, innovación social y cultura.

En la siguiente tabla aparecen los importes aprobados a Venezuela en los últimos años por la CAF, el BID y el BM:

Aprobaciones Venezuela(M\$)	2009	2010	2011
CAF	627	1.638	531
BID	1.000	2.848	120
BM	0	0	0
TOTAL IFI	1.627	4.486	651

Fuente: Informes anuales de CAF, BID y BM.

PNUD

El objetivo del Programa de Naciones Unidas para el Desarrollo en Venezuela es trabajar en función de las prioridades nacionales establecidas en el Marco de Cooperación del Sistema de las Naciones Unidas (MANUD) para el país, acordado con el Gobierno y ajustado a los valores de la Constitución venezolana. Así, el PNUD presta su apoyo en la consecución de los Objetivos Globales de Desarrollo, la consolidación de iniciativas de desarrollo humano, el fortalecimiento de las capacidades nacionales para la aplicación de políticas públicas, y en la ejecución de programas y proyectos que fomenten (governabilidad democrática, reducción de la pobreza, preservación del medio ambiente y uso de TICs).

Los principales proyectos que desarrolla el PNUD en Venezuela son:

- Reducción de la pobreza: apoyo al programa académico-musical Fundación de Estado para el Sistema Nacional de Orquestas Juveniles e Infantiles de Venezuela (FESNOJIV) - Fase II; y apoyo a la implementación de políticas públicas.
- Gobernabilidad democrática: fortalecimiento del INE como ente rector del Sistema Estadístico Nacional; y apoyo al INE para la realización del XIV Censo Nacional de Población y Vivienda.
- Ambiente y energía: fortalecimiento del sistema de áreas protegidas marino- costeras de Venezuela; inventario de gases de efecto invernadero; cumplimiento del protocolo de Montreal - Fase XI; apoyo al fortalecimiento de las capacidades de la Oficina de Gestión y Cooperación Internacional; sostenibilidad financiera y eficacia operacional del Sistema de Parques Nacionales de Venezuela; mantenimiento de la biodiversidad del paisaje productivo de Los Andes.

5.3 CON LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO

Venezuela es miembro de la OMC desde el 1-1995. Ha sido objeto de dos exámenes de política comercial, en 1996 y en 2002, y ha participado en 19 casos de solución de diferencias (uno como reclamante, dos como demandado y en los restantes 16 como tercero).

La última investigación antidumping iniciada por Venezuela se produjo en 2003, siendo 18 el total de las mismas iniciadas por Venezuela como país exportador desde su adhesión a este organismo. Desde 2004 Venezuela no ha notificado la aprobación de ninguna nueva medida antidumping. Así, en la actualidad están en vigor 7 órdenes definitivas de imposición de derechos antidumping, que afectan a productos procedentes de diversas ramas de producción entre las que destacan las del acero, los productos químicos y el calzado. Ninguna de estas órdenes definitivas afecta a países miembros de la UE, siendo los países perjudicados China, Estados Unidos y Japón.

Por lo que se refiere a las salvaguardias, la legislación venezolana en esta materia se remonta a 1999. Venezuela ha presentado informes en la iniciación de investigaciones sobre salvaguardias en 6 ocasiones.

Finalmente conviene señalar que Venezuela no participa en el Acuerdo Plurilateral de la OMC sobre Contratación Pública.

5.4 CON OTROS ORGANISMOS Y ASOCIACIONES REGIONALES

MERCOSUR

En XII-2005 se acordó el ingreso de Venezuela como miembro pleno del Mercado Común del Sur, MERCOSUR, y en VII-2006 se aprobó el “Protocolo de Adhesión” que contiene los compromisos y etapas que regirían el proceso y los plazos para adoptar el Arancel Externo Común y la liberalización del comercio entre los países miembros. Sin embargo, el veto de Paraguay para aceptar a Venezuela plenamente en MERCOSUR hizo que la incorporación definitiva no se produjera hasta el 12-VIII-2012 cuando Brasil, Argentina y Uruguay firmaron el Protocolo de Adhesión aprovechando la suspensión de Paraguay como miembro del organismo en represalia por la destitución poco antes del presidente paraguayo Fernando Lugo. La Nomenclatura Común Mercosur NCM fue formalmente adoptada por Venezuela en III-2013. En la misma se recogen la nomenclatura, el régimen tarifario, el régimen legal, posibles restricciones y los gravámenes a aplicar.

Como miembro de MERCOSUR Venezuela se verá afectada por los resultados futuros del Acuerdo de Asociación UE-MERCOSUR (AAUEMER) que las partes vienen negociando desde el año 2000. El proyecto de AAUEMER está estructurado en tres capítulos: el diálogo político, la cooperación y el comercio. Las negociaciones se suspendieron en 2004 por diferencias fundamentales en el capítulo comercial. Las relaciones políticas han seguido desarrollándose, en particular mediante la firma, en la cumbre UE-MERCOSUR celebrada en Lima en 2008 de un acuerdo para la ampliación de relaciones a tres nuevos ámbitos: ciencia y tecnología, infraestructuras y energías renovables. En mayo de 2010, tras seis años de suspensión, se retomaron las negociaciones en la Cumbre UE-ALC celebrada en Madrid y todavía están en curso. El objetivo es negociar un acuerdo comercial completo que no se limite al comercio de bienes industriales y agrícolas sino que también contemple los servicios, la mejora de las normas sobre contratación pública, la propiedad intelectual, las aduanas, la facilitación del comercio y los obstáculos técnicos al comercio.

UNASUR

En 2004, con participación de Venezuela, los Presidentes de la región reunidos en Cuzco, Perú, constituyeron la Comunidad Sudamericana de Naciones (Argentina, Bolivia, Brasil, Chile, Colombia, Ecuador, Guyana, Paraguay, Perú, Surinam, Uruguay y Venezuela) con objeto de fomentar la convergencia de los procesos de integración de América del Sur e integración de las infraestructuras de la región. Las áreas de acción prioritaria que se definieron fueron el diálogo político, la integración física, el medio ambiente, la integración energética, los mecanismos financieros sudamericanos, las asimetrías, la promoción de la cohesión, la inclusión y la justicia social, y las telecomunicaciones.

A partir de la I Cumbre Energética que se celebró en la Isla de Margarita, Venezuela, en IV-2007, el organismo pasó a denominarse Unión de Naciones Suramericanas, UNASUR.

BANCO DEL SUR

En II-2007 Venezuela y Argentina suscribieron el Memorándum de Entendimiento para poner en marcha el Banco del Sur al que podían adherirse otros países. Surge como una alternativa a los organismos de crédito tradicionales y se plantea como objeto: financiar el desarrollo económico, social y ambiental de los países miembros, en forma equilibrada y estable, haciendo uso del ahorro intra y extrarregional; fortalecer la integración; reducir las asimetrías; y promover la equitativa distribución entre los países miembros.

Aunque todavía no ha empezado a operar (se comenta que lo hará en 2015, algo poco probable), está previsto que su sede central esté ubicada en Caracas, con una subsele en Buenos Aires y otra en La Paz. Asimismo está previsto que la entidad comience a operar con un capital suscrito de 7.000 M\$ divididos en acciones Clase A (países integrantes de Unasur), Clase B (Países no miembros de Unasur) y Clase C (bancos centrales, entidades financieras públicas,

mixtas o semipúblicas). Sus integrantes son Argentina, Brasil y Venezuela (cada uno con no menos del 20% del capital suscrito) y Bolivia, Ecuador, Paraguay y Uruguay (cada uno con no menos del 10% del mismo). En VI-2013 se celebró en Caracas el primer Consejo de Ministros del Banco para precisar los detalles operativos de la puesta en marcha de la entidad financiera.

BANCO DEL ALBA

El acta fundacional del Banco del ALBA (Alternativa Bolivariana para las Américas) fue firmada en I-2008 asignándole la misión de financiar el desarrollo de sus miembros (Cuba, Ecuador, Nicaragua, Bolivia, Antigua y Barbuda, San Vicente y las Granadinas, Dominica, Uruguay y Venezuela) a través de programas sociales, proyectos agrícolas y de energía. La sede de la institución se encuentra en Caracas y la presidencia será rotativa.

En IV-2009, los países que integran el ALBA aprobaron por unanimidad el Sistema Único de Compensación Regional de Pagos (SUCRE), moneda de integración para el Sur. Es un sistema que funciona a través de un Consejo Monetario Regional y de una Unidad de Cuenta Común, el Sucre, que actúa como moneda virtual con la proyección de convertirse en una moneda física en un futuro. Además de estos dos entes se prevé la conformación de otros dos órganos para conseguir la operatividad del sistema: la Cámara Central de Compensación de Pagos, y un Fondo de Reservas y de Convergencia Comercial.

5.5 ACUERDOS BILATERALES CON TERCEROS PAÍSES

Desde el Pacto de San José firmado con México (1980), pasando por el Acuerdo Energético de Caracas (suscrito con los países centroamericanos y del Caribe en octubre del 2000), Venezuela tiene un largo número de acuerdos bilaterales que afectan a múltiples áreas (inversión, comercio, intercambio tecnológico, petróleo, etc.). En este sentido, cabe destacar el proyecto de integración energética que supone Petroamérica (concretado regionalmente en Petrosur, Petroandina y Petrocaribe), así como los acuerdos regionales firmados con Brasil (en materia agraria e industrial, así como en los sectores eléctrico, de hidrocarburos, de alimentos, de capacitación científica y tecnológica y de petroquímica), con Rusia (acuerdos en materia agraria, energética e industrial) y con China (áreas políticas, de infraestructura, energía, cultura,...). Durante 2009 se firmaron nuevos acuerdos con países del medio y lejano oriente. Algunos ejemplos de esto último son los acuerdos con Irán (en las ramas de industrias básicas, minería, agricultura y tierras, energía y petróleo, ciencia y tecnología, así como los aspectos consulares y políticos), con Japón (convenios estratégicos de cooperación energética), o la profundización de relaciones con China, con la que se ha acordado la instalación de refinerías conjuntas y la creación de una empresa naviera binacional, al tiempo que se ha incrementado el fondo financiero de ambos países de 6 mil a 12 mil millones de dólares.

En el actual contexto de crisis económica y escasez de divisas han adquirido una gran relevancia en Venezuela los acuerdos financieros suscritos con China con la que se han pactado préstamos renovables contra petróleo por unos 50.000 M\$ para nutrir el Fondo Conjunto Chino Venezolano y el Fondo de Gran Volumen y Largo Plazo, ambos mecanismos destinados a financiar proyectos de desarrollo en diversas áreas.

5.6 ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

A continuación se mencionan las organizaciones industriales, sindicales y comerciales más importantes de Venezuela:

- Federación de Cámaras y Asociaciones de Comercio y Producción de Venezuela (FEDECÁMARAS)

E-mail: fedecamaras@cantv.es Web: www.fedecamaras.org.ve

Urb. El Bosque Avenida El Empalme Edif. Fedecámaras, Caracas 2568.

Teléfono: 731-1711 / 13

Fax: 730-2097

- Consejo Nacional del Comercio y los Servicios (CONSECOMERCIO):

E-mail: webmaster@consecomericio.org.ve

Web: www.consecomericio.org.ve

Urb. Los Caobos, Av. Andrés Eloy Blanco, Edif. Cámara de Comercio de Caracas, piso 6, Ofc. 601. Caracas 1050.

Teléfono: 576-9111

- Confederación Venezolana de Industriales (CONINDUSTRIA):

E-mail: igonzaalez@conindustria.org Web: www.conindustria.org

Avenida Principal de Chuao, Edif. Cámara de Industriales del Estado de Miranda, Caracas 1061

Teléfono: 991-2116 / 7737

- Cámara Petrolera de Venezuela:

E-mail: informacion.web@camarapetrolera.org Web: www.camarapetrolera.org

Avenida Abraham Lincoln con Calle Olimpo, Torre Domus, piso 3, oficina 3ª, Sabana Grande Caracas

Teléfono: 793-8529 / 9439

- CAVIDEA (Cámara Venezolana de Alimentos):

E-mail: camara_alimentos@cavidea.org Web: www.cavidea.org

Avenida Principal Los Ruices, Centro Empresarial Los Ruices, piso 5, oficina 5-10

Teléfono: 234-8647 / 239-0918

Fax: 238-3268

- CAVECON (Cámara Venezolana de Empresas Consultoras):

E-mail: cavecon@cantv.net Web: www.cavecon.com

Avenida Libertador, Edif. Majestic, piso 3, oficina 32, La Campiña, Caracas 1050.

Teléfono: 761-1476 / 8480

FAX: 762-2383

- AIMM (Asociación de Industriales Metalúrgicos y de Minería de Venezuela):

E-mail: aimmv@cantv.net Web: www.aimm-ven.org

Avenida Principal Los Cortijos de Lourdes, 2ª Transversal, Centro Empresarial Senderos, piso 3, oficina 303 A.

Teléfono: 237-5169 / 5775

Fax: 237-5169

- EMPREVEN (Empresarios por Venezuela):

E-mail: Web: www.empresariosporvenezuela.com.ve

Edif. General, piso 6, oficina 6 C, Chuao, Caracas 1020.

Teléfono: 992-33 66 / 3755

CUADRO 22: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO
ACNUR (alto Comisionado de las NNUU para los Refugiados)
ALADI (Asociación Latinoamericana de Integración)
BDC (Banco de Desarrollo del Caribe)
BID (Banco Interamericano de Desarrollo)
BM (Banco Mundial)
CAF (Corporación Andina de Fomento)
CCI (Cámara de Comercio Internacional)
CFI (Corporación Financiera Internacional)
CMT (Confederación Mundial del Trabajo)
CPA (Corte Permanente de Arbitraje)
Delegación de Venezuela ante la UNESCO en París
FAO (Organización de las NNUU para la Alimentación y la Agricultura)
FMI (Fondo Monetario Internacional)
Grupo de Productos Tropicales
G-20 (coalición de PVD que promueve reformas en la agricultura de Países Desarrollados)
G-33 (también denominado "Amigos de los Productos Especiales" en la agricultura)
Grupo AMNA 11 (coalición de PVD que promueve flexibilidad para la apertura de los mercados de productos industriales).
GR (Grupo de Río).
IICA (Instituto Interamericano de Cooperación para la Agricultura)
INTERPOL (Organización Internacional de Policía Criminal)
ISO (International Organization for Standardization)
MERCOSUR (Mercado Común del Sur)
OEA (Organización de Estados Americanos)
OIM (Organización Internacional para las Migraciones)
OIT (Organización Internacional del Trabajo)
OMC (Organización Mundial del Comercio)
OMPI (Organización Mundial de la Propiedad Intelectual)
OMS (Organización Mundial de la Salud)
ONU (Organización Naciones Unidas) y sus distintos organismos
OPEP (Organización de Países Exportadores de Petróleo)
PNUD (Programa Naciones Unidas para el Desarrollo)
SELA (Sistema Económico Latinoamericano)
UNICEF (Organización de las NNUU para la Infancia)
G-33 (también denominado "Amigos de los Productos Especiales" en la agricultura)
Grupo AMNA 11 (coalición de PVD que promueve flexibilidad para la apertura de los mercados de productos industriales).
GR (Grupo de Río).
IICA (Instituto Interamericano de Cooperación para la Agricultura)
INTERPOL (Organización Internacional de Policía Criminal)
ISO (International Organization for Standardization)
MERCOSUR (en negociaciones para su acceso pleno)
OEA (Organización de Estados Americanos)
OIM (Organización Internacional para las Migraciones)

OIT (Organización Internacional del Trabajo)
OMC (Organización Mundial del Comercio)
OMPI (Organización Mundial de la Propiedad Intelectual)
OMS (Organización Mundial de la Salud)
ONU (Organización Naciones Unidas) y sus distintos organismos
OPEP (Organización de Países Exportadores de Petróleo)
PNUD (Programa Naciones Unidas para el Desarrollo)
UNICEF (Organización de las NNUU para la infancia)
SELA (Sistema Económico Latinoamericano)
UNASUR (Unión de Naciones suramericanas)
ALBA (Alternativa Bolivariana de los pueblos de Nuestra América)
PETROCARIBE
BANCO DEL SUR
BANCO DEL ALBA